

《贰掌柜摘抄 1000 条》

第 4 部

贰掌柜公众号: [贰掌柜信息精选](#)

贰掌柜微信: [3361147824](#)

前言

贰掌柜，喜欢阅读，也喜欢输出。贰掌柜摘抄，是贰掌柜多年阅读摘抄的金句，可以用于写作的素材，也可以用于个人认知的提升。摘抄系列会一直更新下去，够 1000 条了，就做一个合集，一直分享下去。

- 1, 没事儿收拾屋子, 收拾办公桌。
- 2, 说话慢一点, 再慢一点, 稳定的情绪是最高修养。
- 3, 今天客户问我, 你觉得创业者最重要的 3 个能力是什么? 我突发奇想了三个能力:
 - 1, 恢复能力: 创业真的很受伤, 要经历很多很多的事情, 也会经历很多很多的失败, 所以恢复能力很重要。
 - 2, 适应能力: 创业的环境变化很大, 绝对不能一直守着原有的认知和经验, 不断适应新的环境, 学新的东西, 才能不断拿到新结果。
 - 3, 让人相信的能力: 做生意要管理团队、要和合作方交流, 要有让人相信的能力, 才能带好团队、选好合作伙伴。
- 4, 我们要相信比我们有钱的人的观点。
- 5, 害怕小地方的死气沉沉, 渴望大城市的蓬勃朝气
- 6, 小地方你要顾忌别人, 大城市你可以更在意自己。小地方是熟人社会, 大地方是陌生人社会
- 7, 黄沙万里觅封侯。

曾经知乎上有这样一个问题: 为什么现在很多年轻人愿意到北上广深打拼, 即使过得异常艰苦, 远离亲人, 仍然义无反顾?

上面那 7 个字就是最好的答案。

伟大的城市, 吸引有抱负的人。
- 8, 疏不间亲。关系远的, 不要去离间关系近两个人。
- 9, 对了, 别人说改天请你吃饭, 你就说, 哪天? 周几?

别人说要和你 AA, 你打开收款码, 站着不走。

这一招, 最治那种满嘴跑火车、画大饼的人
- 10, 男人如果有了娃, 今后 99% 的生活就是为了娃。
- 11, 我现在不管遇到什么事情, 第一想到的就是老婆孩子。完全没有了当年气吞山河入户的豪气。干什么都是哆哆嗦嗦, 一脸生无可恋。

12, 原来, 一个个小方格里坐着的小老板夫妻去哪了? 男快递, 女保姆。

13, 维权这个事情, 就像是女人挑男人的缺点, 肯定是一大把一大把的。

14, 稻盛和夫曾经提到过管理学上一个经常被忽略的点: 利他之心。利他最大的好处, 其实是在人与人之间建立信任。

15, 不回头, 不问前方, 一心低头赶自己的路。一路上, 你将会被越来越多的人看见, 也会

被越来越多的人吸引。

16, 与其寻找自己喜欢的工作, 不如先喜欢上已有的工作; 与其追求幻想, 还不如爱上眼前的工作。

17, 创业过程中现金流始终是第一位的, 不要总想着空手白狼、移花接木, 大家都不是傻子。

18, 长期主义是微小信号的放大器。普通人在长期努力的复利下能积累出奇迹。

19, 看到一个图片说在民政局办理结婚的只有两个人, 办理离婚的排队到屋外。有些人就论证说之所以离婚多是因为这些婚姻大多是因金钱结合的。

20, 我倒觉得有金钱加持的婚姻可能更稳固些, 之所以现在离婚案件多, 大约是因为 12 月-1 月的疫情以及春节, 让很多的夫妻近距离长时间面对, 想看两生厌。当初上海封控结束, 也有一波离婚潮。

21, 近则不逊远生厌, 其实是婚姻的真谛。人与人之间, 即使夫妻, 也需要有一定的距离, 太远不行, 太近也不行, 朦胧才能产生美。面对久了红玫瑰会变成了墙上的一抹蚊子血, 白玫瑰会成了衣服上沾的一粒饭黏子。

22, 日常的夫妻, 除了睡觉和工作, 如果在一起面对琐碎的时间太长, 琐碎会杀掉婚姻的美好。

23, 不要总在旁人面前提你的朋友多牛逼, 你要懂得, 别人的成就与你无关。

24, 但是, 切记, 不要跟任何人谈起你的观点。这一点我认为我们都要向日本艺人学习。他们从来不讨论与自己无关的大事。哪怕首相被刺杀了, 他们也不发任何东西。不要把自己搞成靶子, 没意义。我们只是从生意的角度去分析一些问题, 于我们自己成长有关系。

25, 看好中国经济, 因为掌舵人初心是好的, 希望中国经济越发展越好, 有这个初心, 就犯不了太大的错。

26, 一定要做多赢的项目, 社会支持你的, 国家支持你的, 消费者支持你的, 你也可以很自豪的跟兄弟姐妹介绍的。你从内心问自己, 我是不是做了对社会有意义的事? 你认为是。那就没有问题。但是, 这个东西也写在脸上。脸上没有光。就是我们需要从内心深处认可自己以及自己的产品, 对社会真正能产生价值的, 不虚幻, 不忽悠, 不搞多级招商加盟的, 就是实打实的。最简单的一个评判标准。你的产品放在天猫上, 有人买吗? 有, 就说明您是真正有价值的。

27, 要做干爽的生意, 首要工作就是远离 ZZ

28, 不抱怨社会, 义务教育只能让你生存, 自我教育才能带来财富。

29, 进无出路, 退无后路。挣不到钱、买不起房、养不起家, 出了事借不到钱, 想诉苦没有人说的时候, 必然成长最快。

30, 做事慢, 没事儿

有拖延症, 没事儿

做事效率低, 没事儿

爱偷懒, 也没事儿

你只要保证自己, 在对的方向上, 随着时间的推移, 就能跑赢大部分人

31, 你们以后拎得清一点。不要吃完饭, 还要去砸锅。

32, 如果你和我一样还在第一棒, 希望你能带给子女以后更多的选择, 如果你父辈已经有所积累, 希望你不要辜负了他们一生的心血。

33, 阳奉阴违的该怎么还怎么。

34, 现在我跟小学同学, 基本没有联系了, 哪怕玩得很好的同学, 也没有联系了, 群也没有, 或者有但是没有拉我进去吧, 因为距离太远的, 或者说得不客气一点, 层次差别也挺大的, 玩不到一起。

35, 我也不是纯种的乡镇血统

36, 掉入了腰部以下的“学生阶层”, 可能你对自己的要求会越来越低, 只要没有了强迫症, 你不可能成为一个优秀的人。

37, 是我工作后的前两年, 隐隐的笃定, 泯然众人

38, 我的成绩是垄断性的地位。

39, 我要做头部顶流, 成绩要好, 人际关系也要处于支配地位。

40, 卧槽, 整天在台上讲话的校长, 道貌岸然啊, 居然可以有那么多猫腻在里边。

41, 人, 只有承认自己的不足, 才能更好的融入主流去学习进步。

所以千万不要觉得自己不如别人, 就自卑的把自己包裹起来, 不是的, 人家未必像你想的那么可怕, 可能他们的文化就是直接, 几乎所有高阶的人讲话, 都是比较毒舌的, 那就是真实的他们, 和蔼只是他们在客气时伪装出来的客气而已。

42, 穷生奸计, 富长良心, 这话是有一定道理的, 富人的信誉和可靠度, 是比一般人要高的

43, 富裕的人家的世界层次高, 看的東西透, 所以对于很多人和事, 都觉得很傻逼, 讲话和行为方式直接, 才是他们的本色, 或者他们不怎么发表观点, 隐藏起来了, 显得和蔼又高冷。

44, 因是主城区堵成了麻团

45, 虚心虔诚的人, 其实是非常少的, 现在更少了, 谁都不愿意去追随谁了。

46, 怎么不卑不亢的跟比自己厉害的人相处, 并取得他们的认可和帮助。

47, 且在我听不见的角落里, 他们一定在说, 看吧, 被我们说中了, 还不如早点打工好!

48, 因为过得好了, 你受人尊敬了, 你真的就恨不起来了。

49, 大道至简, 成就一个人的关键, 不在于他得到过什么, 而在于他放下过什么

50, 同是红尘悲中客, 莫笑他是可怜人。

51, 男宁找对象看什么? 不太看学历。男宁醉关心的是漂亮。学历可以以后补。

52, 论生活困难来说, 总是基层百姓生活最困难, 贫困户生活最困难, 但这种困难, 并不是极端的痛苦和难受。真正难受的还是改变命运带来的煎熬感。

53, 而如果你没有经受过那种严酷的条件, 就不会长出光芒万丈的斗争意识。

54, 为什么我们看世界级别赛, 到了最后都要把球传给巨星级别的球员, 就是因为巨星区别于一般球员, 不仅仅是技术上更胜一筹, 更是他们拥有钢铁般的意志!

55, 其实以前我并不喜欢科比, 觉得他打球也不是那么的炫酷, 但是年纪越大,

经历越多, 就越觉得他可歌可泣可敬。

就好像, 我一直喜欢曹操的狡黠豪放, 但我现在又越来越心疼刘备的不容易。

如果不是被气到了极点, 谁又愿意与天公作对, 非要胜它半子呢?

56, 低质量的婚姻, 不如高质量的单身

57, 谁不是一边崩溃, 一边自愈啊!

58, 默默的做事, 超长线在场, 不要在意涨跌, 你要坚信一点, 倘若上证 50 跌成了狗屎, 中国的房产也成了狗屎, 什么都成了狗屎。

59, 我们这个年龄, 不要去做很幼稚的事, 一会投资这个, 一会投资那个, 我们只需要拥抱时间就可以了。

60, 不离场就会有惊喜, 天知道我的下一个惊喜在哪, 你的下一个惊喜又在哪。

方向没错, 坐地日行八万里!

61, 如果没有城市化带来的一切便利和公共服务, 他们连「废物」都当不了。

62, 让女人更女人, 让男人更男人。礼品硬通货

63, 卖相更好。野生的, 仿佛是农村土妞; 大棚的, 仿佛是摩登女郎。

64, 德州市庆云县三宝: 扒鸡, 枣干, 石斛。

65, 加油站的利润决定了, 现在很少有在油品、计量方面做手脚的, 得不偿失, 另外, 一个加油站有十八九个监管单位, 天天检查。

66, 高速公路走我们村, 出口在我们隔壁村。我哥想开加油站, 运作了四五年, 还说认识省里谁谁谁, 最终也没抢过人家。

不是绝对核心的小圈子, 不可能拿到。

67, 金山寺, 属于德州、沧州、滨州一带影响力比较大的寺院, 相传是唐代高僧玄奘出家修行之地。

68, 股市, 生意, 都是大家说的七赔二平一赚

69, 山东人的劣根性, 在他身上体现的淋漓尽致, 不好意思赚钱, 兄弟情深, 宋江的角色, 小弟们都飞了, 自己没飞。

70, 努力是成功者的标配, 不属于优点, 因为大家都一样努力。那是多努力呢? 一睁眼就想自己的事业, 睡觉前还在思考。

71, 这么说吧, 企业家们思考的东西, 都是最真实的。因为他们是真正的实践家

72, 你值多少钱, 取决于能替代你的那个人, 他要多少钱。

73, 不要对身边的人过度信任。

74, 「改天吧」、「下次一定」都是「算了吧」的意思。

75, 打断别人说话很不礼貌, 但如果你说话经常被打断, 可以反思下自己废话是不是太多了。

76, 过得比别人好时, 要多讲讲自己的困境, 把自己的优势用遭遇抵消掉。比如买了房要还贷, 职级升高了, 压力更大了。

77, 你的好脾气和老实只在学校里吃香。在社会上, 大家不会关心你对他好不好, 只会关心他们自己过得好不好。一般烂摊子, 都会甩给老实人

78, 学会控制脾气, 是一个人变强的开始。

79, 保持读书的好习惯, 读一本好书就是在与一个智者交流, 读的阅读意味着你富有和谦逊的可能性越大。

80, 不要轻易借钱。借别人一分钱, 就欠别人一分情, 你借了 1w 块, 就不可能只还 1w 块。

81, 去别人家做客, 如果对方话不多, 甚至总是提醒吃点水果或者看电视, 你就应该走了。因为只有无话可说的时候, 对方才会说一些无关紧要的事。

82, 人要识趣。很多时候, 沉默或者不正面答应就代表着拒绝, 不要逼着别人说出 NO。撕破脸皮后, 大家都尴尬。

83, 小亏可以吃, 但大亏千万不能吃。

84, 不要逞口舌之快。憋住了风平浪静, 憋不住翻天覆地。有些事忍一忍就过去了, 如果没忍住, 就可能造成严重的后果, 甚至给你的亲人造成巨大的伤害。

，失去朋友的最简单办法，一是借钱给他，二是找他借钱，三是不借给他。

86, “嗯, 不缺爱的很难骗的。” 低劣的人就像一群鲨鱼, 闻到这个世界其他人伤口的血腥味, 就成群结队地围过来了。

87, 爱是我们长期缺乏的奢侈品!

88, 人的行为很大程度取决于所在的位置

89, 带着商业眼光去生活, 你会发现生活处处是机会。

90, 流量不代表用户, 提供价值, 才能让流量真正变成用户。

91, 当你眼里只有目标的时候, 身边的麻烦, 你就看不见了。

92, 规则都是为解决问题服务的, 规则的改变, 都是新旧利益集团博弈的结果。

93, 事实上绝大部分小白不适合创业, 但是确实有少部分天生适合的, 建议不要被外界干扰, 做一个聋子。

94, 成本够低, 就能保证死不了, 即使方向错了。也有掉头的机会。发不了大财, 但是不会倾家荡产。和好几个创业失败的朋友聊天, 大家都是越做胆子越小。

95, 在自己安全边界内, 多去碰些不确定性的事

96, 你真正努力, 最大的贵人是你自己。有人能帮你, 是在你身上能看到你的闪光点知道帮你一下, 你能快速成长。

97, 在对别人不太了解的情况下, 一般是看努力的程度, 比如一个年轻人很努力, 做事放心, 脚踏实地, 只要手上方便, 就会想要给他们一点加持, 有时是经验上的, 有时是资源上的。把以前贵人给予我的, 就想给出去。

98, 贵人相助, 一定是在你身上能看到结果才会助你。贵人不可能把果实直接摘给你吧, 除了家里有权有势有关系的人外, 大部分普通人在往上走, 都会有贵人相助的

99, 人只要努力, 就会遇见贵人, 让你快速成长的都是贵人。

100, 古语有云: 胜不妄喜, 败不惶馁, 胸有激雷而面如平湖者, 可拜上将军。

共勉。

101, 特立独行没问题, 但你得有真本事, 让自己做到很难被替代。同时, 尽量别伤害他人的物质和精神利益 (比如, 莫伤他人的自尊)。

102, 保持健康, 也是必做的事情。

如果一个人不注意身体, 其实也是拎不清。

103, 你要让自己变得很厉害, 但不要让自己表现得很厉害, 因为除了做事, 你还需要处理好人际关系, 而人际关系的一个基本人情世故就是: 你越厉害, 麻烦你的人越多, 想要打你注意的人也越多。

104, 面对运气事件, 你是否提前做好了准备? 发生时, 如何积极应对, 才是区别成功与失败的关键。

105, 一手执佛, 一手执剑。抱着最大善意看人, 练得屠夫手段防小人。

106, 明处忍, 暗处狠, 就像鸭子划水, 面上风平浪静, 脚下不停扑腾。

107, 做事前, 都糊上一层仁义道德, 别人要是挑毛病, 一定是别人有问题。

108, 从不暴露自己的需求, 对任何事情都是风轻云淡, 因为需求的背后是价码。

109, 从不为自己辩解。辩解一定是想证明自己, 无形中就降低了自己的价值。

110, 从不在意别人的说出来的话, 因为他们每次嘴一定会到, 但脑不一定会到。

111, 只为自己的利益奋斗。有真金白银的时候, 周围的微笑和祝福才是真诚的。

112, 把微笑只给懂得尊重的人。对于有些人, 笑脸给多了, 一定会惯出毛病。

113, 不迁就任何人, 一旦有苗头, 决不心慈手软, 让对方知道欺负自己的代价太高。

114, 抱着交易的本质去接触人和事。

115, 不带朋友上路, 在路上找朋友。

116, 平时韬光养晦, 悄悄让自己变强, 一旦有机会, 不择手段努力往食物链的更上层爬。

117, 不会和在自己面前八卦的人多说一句, 因为他能在自己面前八卦别人, 也会在别人面前八卦自己。

118, 求人办事, 重礼先行, 不会去打感情牌。

119, 不会轻易动用人脉, 因为人脉就像银行里的钱, 取出来一次就会少一次。

120, 对任何人, 付出感情都会有限度, 不会押上全部真心去试探人性, 那样只会遍体鳞伤。

121, 对于好的东西, 敢想敢要相信自己一定会配得上, 不择手段的去争取。

122, 不原谅一个伤害过自己的人, 行为都会有惯性, 有了第一次, 就会有无数次, 绝不给别人第二次伤害自己的机会。

123, 东营, 人均 GDP, 全省第一。错了, 是全国第一! 为什么这么牛? 人少, 分母小, 总 GDP 又超高!

124, 熟食店准入门槛很低, 准入门槛越低的领域, 进阶越难, 别说进阶了, 存活都难, 但是, 一旦存活了, 那就是真正的躺赚。我以前写过, 本地银行大客户里, 有炸羊肉串的, 有卖猪头肉的, 还有养鸡的养鸭的。

125, 要环保, 就要放弃经济。基本不存在环保和经济同时改善的可能, 这是本宇宙的不可颠破的规律。

126, 我们看到的都是他们想让我们看到的, 十字绣的反面是不会让我们看到的。

127, 不是有句诗嘛, 云在山头, 爬上山头云更远; 月在水面, 拨开水面月更深。

看似离的很近, 其实很遥远, 是我们自己高估了自己, 低估了他们, 也导致我们总会产生一种幻想

128, 我是个乐呵呵的人, 从来不跟人计较, 即便是有些瑕疵, 我也表示接受, 哪有这么多完美? 但是老婆不乐意啊。

129, 越是工作在底层的人, 越希望得到尊重, 不要对他们大喊大叫, 你以为他们真的怕你? 保安就应该怕业主? 你这么想就错了。

为什么不对他们笑一笑呢? 说声谢谢呢? !

130, 越是大喊大叫, 越是没有杀伤力的。

有句话是这么说的, 威不足则多怒!

就是说, 你威严、威信不足时, 你容易发怒, 你想想是不是这么回事? 你是希望通过发怒引起别人的重视。

131, 当他的魅力四射时, 哪怕是亲爹、亲娘对他的看法也会改变, 如今我回家的时候, 父母忙着帮我盛饭, 若是我在家里游手好闲、吊儿郎当呢? 早把我赶出去了!

132, 女人一旦沦陷为了家庭主妇, 慢慢的就成了保姆+小姐

133, 孩子们学的那些知识, 都是长大后自然会知道的常识, 什么才是最重要的呢? 生活习惯、为人处事、穿衣打扮、行为礼节、眼界思想……

134, 浙江经济, 已经被民间资本给绑架了。

135, 关于孩子教育, 也有句话: 识不足则多虑!

越是见识少的人, 越是担心孩子的教育问题, 其实你的担心是多余的, 你尽管精彩, 孩子自然追随和超越, 你越是去管他, 去安排他, 越是阻碍了他, 他是梅西, 可是你总希望他打篮球, 他不到 1 米 75, 你知道吗? !

136, 现金为王! 溪云初起日沉阁, 山雨欲来风满楼!

137, 我写日记无非两个目的。第一、养家。第二、磨刀。磨刀不误砍柴功嘛, 再写 20 年日记, 可能刀磨的锋利了, 杀人与无形了, 那么我就会去书写作品, 要么写写小说, 要么写写纪实文学。

138, 作为一个写手, 最忌讳的就是封闭, 应该多出来走走, 看看外面的世界, 慢慢的去积累素材, 否则只能在家意淫, 总觉得中国是崛起的大国, 超越美国指日可待, 难道你不知道中国有浮夸风的习惯吗?

139, 我不会问大家借钱, 大家也不要问我借钱, 我们各自照顾好各自, 兄弟之间尽量的别牵扯钱的事, 另外大家经济条件都不差, 不至于说连救命的钱都没有了, 生意上的事, 我们少来往。彼此清爽。

140, 我总把自己想象成一个小提琴家, 在伦敦的街头上, 前面摆个礼帽, 谁觉得拉的不错, 谁随意施舍, 你给钱, 我也未必说声谢谢, 我依然很投入的拉。

这就是我的姿态。

我觉得, 这才是艺人的姿态, 而不是应该拿着帽子挨着乞求, 那不是我。

141, 每个人都有属于自己的饭碗, 别总是想捞别人饭碗里的肉, 你碗里有, 吃多了不是还要减肥吗?

142, 德不配位。当你内心修炼没有跟上时, 你赚太多的钱, 你是降不住的, 最终反而压垮了自己。

143, 算是我的人生导师

144, 她说, 你进我退, 你退我进, 这是人际交往中最值得思考的, 很多事你觉得她不够上进, 是因为你进了, 若是你退一步, 她就会进, 同样的道理, 有些事她之所以进了, 是因为你退了, 若是你进一步, 她自然会退回去的。

145, 有秘密不要随意告诉别人, 秘密一旦说出来了, 哪怕说给了你亲爹听, 就不再是秘密了。

人,要有点底货,不要什么都说。

146,日复一日的文章轰炸,也是一种捷径,但是劳动量有点大。

147,互联网时代,大师为什么沉寂了呢?因为,互联网拒绝高深。

148,互联网是快餐时代,我呢?就是卖盒饭的。

我师哥呢?他是国宴级厨师,但是没用呀,互联网不认可他。卖了这么久盒饭,我有什么心得?

拒绝高深,坚持肤浅!

149,文学是什么?就是塑造了N个座位,让你读着读着,就找到了属于自己的位置。

150,互联网时代,这是一个拒绝大师的平台,越是跳梁小丑,越有机会

151,有些人驾照是买来的,他开的再熟练,我也认为是马路杀手,出事故只是时间的问题,因为他不知道交通规则是什么,他总觉得没事,一直都是靠侥幸,靠侥幸是不可能幸运一辈子的。

152,理论非常的重要,教练非常的重要,训练非常的重要。

153,成长的关键在于混圈子,无论做什么行业,都是如此

154,专业的学习姿态是最有杀伤力的,人与人的差距不是勤奋,而是学习的姿态,我读初中时,有个同学,从来都是第一名。

155,当我走到人生的十字路口,我知道哪条路是正确的。但我从来不走,因为我知道那条路太难走了。

156,越是随和的人,越应该积极对待,因为他是出奇的信任你,而且往往都是有资源的人,他们不计较的缘故是内心有了足够的修炼,但是一旦得罪了他,他的资源就成了你致命的武器。

157,在任何时候,都要谨独,无论你名气多大,能量多大,在全世界领域,没有人能够真正的一手遮天,学会低调的苟且活着,才是硬道理。

158,人性中有一种恶,不是自私,不是贪婪,也不是虚伪,更不是狂妄,而是为难他人。

尤其在得到了某种权力和利益之后,他就开始用尽各种办法去为难他所能为难的

所有人，以此来获得自己的满足感和成就感，这种恶在职场和体制内尤为多见，现实中也不乏！

159，路宽车少，适合开驾校

160，毕竟放大到整体格局，我们正处于百年之一遇的历史转变，中国在艰难“冲顶”，过去了可以再现盛世，冲不过去，一地狼烟。

161，你能给别人带去 1 万元的价值，你才有资格拿走 1000 元！

162，是生意，就是生意。捐赠就意味着控制……

163，对慈善有了更深的认识，慈善应该是由内而外的，最初级的慈善是照顾好自己，无论自己生老病死，都不给国家和别人添麻烦，稍微高级一点的慈善是照顾好父母、兄弟姐妹，再高级的慈善是照顾好整个家族，再高级的慈善是照顾好整个村庄，因为你的存在，整个村庄有了新的高度。

164，创业者的安全问题，能不能活着，才是最关键的，至于钱多钱少，那还是后话。

哪个企业的脖子，不是系在裤腰带上？

165，有运气的成分，也有运作的成分，

166，她声音很粗，但是又喜欢发嗲，无法形容了

跟她在一起，我都有当屠夫的感觉。

167，我几乎不主动联系任何人，我是一个活在自己世界里的人，在自己的世界里当着少爷

168，老娘们看着痴情的很，但是出奇的理性

169，一聊，同道中人，也是个色狼，而且斩落不少。

170，已经做好了献身的准备，还没找到突破口。

171，你离权力越近，越容易全军覆没。

因为所有的权力都有排它性。

顺我者，逆我者。

172，外行人干不了内行事

173, 我们这一代的崛起, 多是机会主义者, 说的通俗一点, 就是赶上好时候了, 有了互联网

174, 理财产品是存放多余财富的容器, 而不是人们急于改变命运的赌场。

有钱了可以放一点进去, 没钱等着它救命, 概率为零!

175, 今年的主要任务不是谋横财, 是保平安, 求生存。大家饿极了, 抢起来不要命, 碗里有东西的人不要东张西望, 保住自己碗里的已经够折腾的了。

176, 人啊, 不努力没成绩就是会被嫌弃!

我能说什么?

啥也不能说!

只能默默自强, 继续干!

不要去解释太多, 默默干就行, 解释多了就不能释怀了。

177, 跪久了, 看谁都是爷。

178, 赚钱的, 永远是少数人, 甚至是极少数人, 我还是那个观点, 一个人能纯剩 100 万/年, 就很了不起了, 别看着摊子那么大, 他有多大的成本, 你都无法得知, 就如同悍马都破产了是一个道理。

珍惜每个能赚钱的小机会, 哪怕每年只能赚到 30 万。

你总是高估了自己, 你知道 30 万是什么概念吗? 每天 1000 元的利润!

睡觉前你想想, 今天你赚够 1000 元了吗?

179, 先让自己成为, 有能力一个人, 在这个世界上生活的人。

180, 我说, 我认为成功是一种心态, 荣辱不惊, 不以物喜, 不以己悲, 哪怕地震之后截肢了, 依然阳光灿烂, 内心是充满幸福感的, 说得大一点, 就跟上帝、佛祖一般, 是一个包容的人。

她说, 太玄乎。

我说, 拥有名利之后, 人就变成了一个修行者, 其实追逐名利的过程也是一种修行, 这里的修行不一定是修善, 因为在修行者里, 没有善恶之分。

181, 对于丁元英, 一个是他去吃馄饨, 明明买了单了, 结果老板又追上去, 他什么都没解释, 又买了一次。一个是他对父亲手术的观点, 若是有好转的可能, 那么要治, 若是只是能治成植物人, 他建议拔氧气。很多人读完这本书, 都觉得丁元英冷静得可怕, 其实我觉得他就是一个很完美的修行者, 不起波澜了, 能够尊重天道了, 什么是天道? 就是自然规律, 尊重的前提是知晓。

182, 不是不想约会, 而是觉得没意思, 我自认为已经过了最原始的需求阶段, 即便是我真的为一个女人出去, 也绝对不是因为肉体, 而是因为共鸣, 这也是我的爱情观, 我认为爱情与婚姻是没有关系的, 爱情就是俩人有了火花, 而婚姻则是一场合作。

183, 有天, 我闲着无聊, 搜索了一下 50 岁以上的艺人, 我发现一个现象, 极少的人能跟原配走到最后, 三婚以上是非常普遍的, 这些艺人是不是特别淫乱? 非也, 而是他们有追求爱的能力, 爱是一种能力, 对于老百姓而言, 是没有冲出束缚的离心力, 离婚的那一瞬间, 你就贬值了, 你离开了他成了寡妇, 他离开了你成了光棍, 在我们眼里, 艺人是不幸福的, 因为不能和爱人白头偕老, 在他们眼里, 我们活得窝囊, 一辈子没有追求过真爱, 一辈子都没活出过自己, 什么都是活在别人的标准里

184, 关系中一种有很好的状态是:

双方都以“信任”之心, 不限制对方的自由

同时又以“珍惜”之心, 不滥用自己的自由

185, 北方更依赖权力, 南方更相信市场。

186, 喜欢桓台, 是真的因为居住环境, 尤其是乡下。农村街道干干净净, 人们的精神状态很好, 比传统的农民要洋气, 眼神里也有光。

187, 严格筛选, 才是做好私域变现的核心。

客户, 不需要激活;

私域客户, 只筛选。

做好『信任布局』,

留好『成交入口』;

做好『项目展示』,

剩下『大量曝光』。

188, 无论是武力暴力还是语言暴力, 都会把关系恶化。

189, 中国的教育, 就是培养优秀工人的。

190, 生意经, 守株待兔

191, 我们不是财富的拥有者, 我们只是财富的守护人。

192, 你好好观察一下, 身边那些真正厉害的生意人, 他们是不是个个都像一个老实人呢?

你从他们脸上捕捉不到太多的情绪波动, 而他们真正放纵发泄情绪的时候, 外人也是看不到的。

193, 商业上的向上链接很单纯, 只有利益上合作, 才可以变成短期的朋友。

194, 赚钱是个痛苦折磨的过程。没有人是笑着轻松的把钱全部赚到位的, 中间过程需要付出很多, 要冒险, 要拼搏, 要思考, 要忍耐, 要受罪, 要付出, 要行动, 还要承担各种风险。这个过程一般很逆人性和享乐主义的, 所以大部分人是不会赚钱。你看很多人赚到钱了为什么收手, 就是因为赚钱的过程真不是享受的过程。

195, 除了把当下的学习和事情做好时, 至少从现在开始, 要训练自己对未来三年有认知和规划。用倒推的方法一步步分解, 就像游戏一样, 不是打到哪一关就算哪一关, 而是能预知下一关的大 BOSS 需要什么武器才能打败他, 那么现在你就要准备你下一关通关的武器了。

换到现实生活中, 这个通关游戏就是你现在需要储备的各种综合能力, 判断能力, 分析能力, 规划能力, 学习能力, 思维能力, 逆商能力等等。

196, 如果一个人, 到了 30 岁, 依然穷困潦倒, 纵然你送给他个项目, 他也做不起来, 因为他赚不到钱, 不是项目的问题, 而是他做事的风格有问题

197, 老百姓有个惯性思维, 认为收费的, 就是有价值的, 而且一旦花钱买了, 就特别重视, 不仅仅自己认真研究, 还会分享给亲戚朋友

198, 一切成功, 都是策划出来的

199, 没有战略, 没有战术, 只是盲目地上, 那就是瞎搞, 无论打工还是创业还是投资, 都会一塌糊涂, 日复一日的混日子而已。

200, 跟着千万赚百万, 谁挣钱就向谁学习, 谁赚钱就抄谁!

201, 一个这时代, 财富已富不再 对是劳动 补的偿, 而是对认 的知奖赏。
劳动所能换取来的 际边报酬越来越小, 而且劳 的动价值随 年着龄增长
断不在贬值。

202, 这个 界世上最大的竞争 认是知的竞争, 这才是获 的胜核心关键。所
有 逆袭成功的人都 是不普通人, 他 们可能出身普通, 长相普通, 学历普
通, 源资人脉普通, 是但他们的认知 经已不普通了。

203, 民平子弟的逆袭之道, 仅不要深谙社 规会则, 还要 刻深洞察人性,
升级 事对物本质 规和律的认知, 这样 能才善于区分人、辨别人、使用人、
经 人营和征服人。

204, 一个 人个最大的悲哀是, 当 明你白这个社 的会规则和人性的 相真时,
已你经不再年轻了! 当你到 不了惑之年才活明白, 可 这能时你就已 很经
难有翻 的盘可能了!

就这是认知对 个一人所产生的 限局性, 不懂 性人误终身!

205, 单靠勤劳工资是不能致富的, 想致富需要的是你自身的积累。这里的积累
包含两个方面, 一方面是本金的积累, 一方面知识和人脉的积累。

206, 贵族是一种习惯, 是一种气质, 干净、得体、微笑、责任、担当。

207, 宁愿花 100 天看一本书, 也不要 100 天看 100 本书, 为什么呢?

因为, 作者真正要表达的东西, 都需要深入去挖掘, 而不是浮在表面

208, 好的二代如果不动用父辈资源, 或者即使动用父辈资源, 长期看, 大多数
还是做得没有同场竞技的穷二代好。(注意, 同场竞技)

这也是我要提醒家庭条件好的同学, 为什么会有这种现象呢?

答案是, 穷二代能吃苦, 这种苦不是克服搬砖劳累那么简单, 而是能吃心苦, 成
长过程中, 受苦受难受气多, 内心充满了滔天的报复心, 眼里燃烧着光芒万丈斗
争意识。

209, 成长进阶之路从来都不是岁月静好, 一个业绩优秀的人, 通常还需要跟你
的同事斗争, 跟你的老板斗争, 很大程度上, 你起飞前的最后一役, 就是跟你的
老板斗。

210, 最终极的竞争, 就是意志力的竞争。

能够斗成这样的, 都不是一般人, 那就是高手过招, 看的就是谁在关键时刻撑到
最后:

相信对方在你之前崩溃!

211, 阅历多的人会知道, 其实人上升的过程, 平时靠的是常规赛, 它可能就是你日常业务上的努力和积累, 是对外性质的, 但是真正让你翻身的一战, 往往是关于内部的竞争。

或者是斗争。

大家不会讲出来的, 因为不体面,

212, 我要说明的是, 斗争不可避免, 但是一定要有个前提, 也是一个制胜法宝, 就是实事求是的说, 你占理, 你出师有名, 你问心无愧, 对方在道义上就是亏欠你的。

不然就是乱来, 就是忘恩负义, 就是反骨仔了。

213, 人的时间是有限的, 大干快上才是弯道超车的秘诀, 不要觉得压力山大, 恰恰相反, 完全没有任何压力。

因为做不好是正常的, 做得好, 你就牛逼大发了, 反正你抢跑了, 别人再天才, 也赶不上你早起啊!

年轻有为就是这样来的。

214, 养老主要靠国家退休金, 其次靠存钱, 再次靠子女的想法

215, 越是基层工作者, 越在意大老板有没有看见自己。

216, 山东的老板, 只要做大了, 都是县长模式, 身边所有的规矩都是跟政府完全接轨的, 从来不需要自己发名片, 身边人给发。

他的衣食住行, 你永远感受不到有人在安排, 但是一切就是那么的有条不紊……

217, 传统企业的特点是, 只要做大了, 老板自带县长光芒, 有一个算一个。

218, 它只想白嫖你的青春, 并不想对你的人生负责。

219, 人生除了生死, 其他都是擦伤

220, 这叫细枝结硕果, 形容女孩子瘦但是胸大。

221, 基本上大众觉得很重要的这些东西(高学历/美貌/某个内卷技能等)对真大佬来说从来都是无视的。

222, 如果你给大佬贵人造成了“不听话不老实”的印象, 那么你工具化属性越强大佬贵人越是防着你。不愿跟你产生任何私人联系, 更不可能给你机会, 因为不信任不安心。

223, 大哥。什么是大哥?

一个疲劳、痛苦、迷茫、常在绝望边缘徘徊的孤独的人。

“昨夜西风凋碧树, 独上高楼, 望尽天涯路。”

224, 电商人的第一转型, 我认为是心理转型, 就是跟过去的自己, 说再见。只做对的, 对社会有价值的事, 转过这个弯是非常重要的。一定要做这个转变, 转变后, 整个人生都会开挂, 你会发现, 原来, 还有更高层次的一群朋友存在。

225, 对于农村孩子而言, 公务员最大的价值, 是婚姻杠杆。男公务员, 尤其是刚考上的, 是相亲市场上最大的, 是相亲市场上的硬通货, 我觉得, 两条路准备。要么, 考公+婚姻杠杆。要么, 一技之长。别的地方我不了解, 若是一个女公务员在县城, 完全可以嫁到大企业家当儿媳妇。

226、以后, 谁有钱, 谁有罪。未来, 真正值得表演的行为艺术是, 平凡, 清贫。

227, 低调是为了生活在自己的世界里, 高调是为了生活在别人的世界里。

228, 家族背景很强大。

但是, 他本人格额外敛。

229, 通过合作的方式建立稳定的链接。毕竟什么是好朋友?

能合作的才是好朋友。

230, 他是标准的管仲理论, 取之于民而使之不怒。

231, 形成局部垄断。隐蔽。没人知道, 没人恨!

232, 我倒下了, 一切都失去了色彩, 也没有了意义。

233, 刘震云, 贾平凹, 富可敌国。敌国夸张了, 敌一家上市公司没有问题!

234, 贾平凹给别人写一个字 4 万, 很有钱。我喜欢有钱的作家。因为, 更立体, 更通透

235, 一个历史人物能不能被人记住, 很大原因取决于他有没有机会走进教科书,

只要能, 就千古流芳。

236, 只有一种感觉, 外围是外围, 生活是生活。

老百姓该怎么过日子依然怎么过日子

237, 我是本次点评官钟钟, 正在点评的路上修炼中, 角度有不同, 观念无对错。

238, 名人是什么? 就跟活佛一般, 头上是有光环的, 这个光环是真实存在的, 是真的在发光的, 见者皆被照耀, 你之所以不信, 原因很简单, 你没有近距离的接触过。

239, 资本生意的人, 其实就修炼了一样本事, 核算成本!

240, 强大和勇敢就是:

无论发生什么, 你都能好好吃饭、睡觉、让自己有力量(读书、工作、赚钱)

不管别人怎么对你, 你都能照顾好自己的生活

241, 赚钱。赚钱是最难的, 也是最好的修行。

242, 我们是年轻人, 年轻人就要简单直接, 只瞄准赚钱, 别的什么都不考虑, 任何乱七八糟的行为, 都是跑歪了。

243, 穷人家孩子, 真正蜕变, 必须转过两个弯来。第一个, 从仇富仇官仇强到, 谁优秀, 崇拜谁, 学习谁。第二个, 身边谁优秀, 拜谁为师。只要扭转过来这个, 瞬间就崛起了, 穷人孩子很难意识到买单的重要性, 反而觉得别人是傻逼。

244, 资本市场是赢家通吃, 这个赢家是对市场认识更通透, 心性更稳定, 本金更庞大的群体。

245, 农村孩子, 对心性最好的修行, 就是存款, 额大了, 就无比的平静, 自信。额小了, 就又陷入了焦虑

246, 做民间资本的, 最终结局就是跑路。

247, 以后, 谁有钱, 谁有罪。未来, 真正值得表演的行为艺术是, 平凡, 清贫。

248, 客户不能被说服, 只能被套路。

249, 很多老板不想做传统生意, 不是线下没机会, 而且是合规的成本太高了。

250, 母弱出商贾, 父强做侍郎, 族望留原籍, 家贫走他乡, 出身已经限定了我们的

大方向。

251, 穷人家考验女人, 富人家考验男人。

252, 想发财, 不能只是学聪明的经验, 要高强度的去干。经验只是给你一个方向。

253, 穷人站在十字街头耍十把钢钩, 钩不到亲人骨肉。有钱人在深山老林, 耍刀枪棍棒, 打不散无义宾朋。

254, 你想混的好一点, 就要先做阶段性的目标!

255, 战略是大方向, 这个没有错, 人一定是要过了温饱线, 才会去考虑战略的事情!

256, 关于朋友啊社交啊面子啊, 看的淡一点, 专心搞钱就行。

257, 还是喜欢冒着热气腾腾的状态, 和自我向上的力量

258, 用一句俗话吧, 能创业的人其实很多是为了责任心, 为了自己过的更好, 父母暮年的安稳, 孩子未来的底气, 这是第一步。我们大部分人都在第一步呆了很久, 我也是。

259, 第二步才会上升到精神层面上, 我觉得如果抛开金钱来看, 我们要找到在这折腾中的乐趣, 见天见地见人生, 最后见到了真实的自己, 不枉来这世间一趟, 自己给自己的人生书写意义, 比没书写十年如一日的生活会更有意义的多。

260, 要跟运气好的人合作, 要跟有成果的人合作, 不要把钱交给没有成果只是畅想未来的人呢, 你可能被骗 10 万次才能遇到一个马云, 即便是马云年轻时也不是等闲之辈, 能当学生会主席, 能留校, 能是普通人吗? 这些企业家里, 你仔细梳理一下, 很多都是学生会主席出身, 例如郭广昌、李国庆。

261, 避免信息过量最好的办法就是记笔记, 有用的才记, 没用的就不记, 回头只看自己的笔记。

262, 有些人不在江湖了, 但是江湖上一直有他们的传说。他们大多单枪匹马, 战斗力极强, 相当于千军万马, 并且留下了很多有价值的东西和故事。

263, 挣钱的意义: 一方面是为了保障基本的生活; 另一方面, 是为了可以让自己不被打扰地去做想做的事情。

264, 我不希望分散精力, 我每天要读书、学习, 偶尔还要会朋友, 若是我把精力放到装修上, 那么自然要以牺牲写作为前提, 这对于我而言, 很难。

265, 我坐一个人的车, 只要这个人系安全带, 我就不会跟他交往了, 因为这是一个连自己都不在乎的人, 你指望他在乎别人吗?

266, 守业才是最难的, 一定要把收入稳定化, 同时把危险一一排查, 还要设计备用发动机。

267, 当我看到他的落魄样时, 我觉得很心疼, 一个好好的人, 咋突然就这样了呢? 整个人是没有丝毫的斗志, 唉声叹气的, 而且会变的极端, 认为大家不帮他就不是朋友, 他已经没有了主见。

268, 若是你有稳定的、持续的、年收入超过 20 万的事业, 最重要的不是如何放大它, 而是如何守住, 让它能够持续下去、稳定下去。

在这个基础之上, 你再考虑其它!

我们普通人的想法是什么?

先放大!

最终, 死翘翘了。

269, 守业是我们最容易忽略的, 我们总是越来越贪婪, 因为胃口越来越大, 我们对事业总是缺少了汽车上的安全带、飞机上的备用发动机。

270, 这个世界上聪明的人很多, 但是有耐心的人少之又少。

都希望立竿见影!

271, 我为什么总是提到“日复一日”呢?

其实, 就是培养习惯, 培养读者的习惯, 培养自己的习惯。

我每天写 6000~7000 字, 牛 B 吗?

不算牛, 唐家三少每天 8000 字, 而且坚持了 10 年, 他从 2004 年出道至今, 从来间断过, 已经出版小说 130 多本, 繁体小说 500 多本, 每年版税收入超过 2500 万, 并且他有公司要上市了。

他是网络作家的领军人物了。

他谈过一个观点, 一定要让读者习惯有你, 感觉就跟早餐一样, 每天吃不到, 感觉少了点什么……

你想想, 比你优秀的人比你还勤奋, 你咋可能超越他呢? 连追赶的可能都没有!

唐家三少的小说并不严谨, 有大量的重复、借鉴, 但是他就是足够勤奋, 很多专业人士把他写作比喻成“生产”, 他不认可这个词, 他认为是创作。

他就是影视界的刘德华, 就是勤奋。

272, 劳神费力

273, 不管是什么群体, 不管是什么产品, 都很难超过 5% 的买单率, 而且读者群体相对比较固定, 今年是这些人, 明年还是, 后年还是……

274, 把老虎关在笼子里, 看牛肉。老虎能不犯错误吗, 就像让公务员管钱一样。

275, 我喜欢, 鳄鱼, 不需要奔跑, 只需要等待。

276, 赌博, 要么老的不行了, 实在赌不动了, 要么输的不行了, 实在没钱了, 否则没人愿意离开赌场。

277, 好领导是什么标准?

欺上瞒下!

278, 家庭主妇自身高度越低, 你对孩子教育越用心, 越是局限了他, 因为你把自己的格局与价值观潜移默化的灌输给了孩子。

若是真想教育孩子, 就从习惯去感染他们。

279, 我们拒绝了学习, 又试图控制孩子, 等于我们阻碍了他们的成长。

越是穷人, 越喜欢控制!

280, 概念性房产, 终于会回归理性价值。

281, 为什么人年龄越大, 越认命?

因为, 没了锐气。

慢慢的就向命运妥协了,。

282, 平凡, 清贫, 才是保护色, 赚钱是危险的。

283, 活着啊, 不折腾, 多沉淀, 写点有意思的东西, 也不出头。

284, 贵族的传承, 不仅仅是性格, 更是优秀生活习惯的传承, 优秀品质的传承。

285, 心上修事上练舍中得

286, 二本子千万不要觉得自己上知天文下知地理, 老子很厉害。你家那个条件, 真的培养不出玫瑰花。二本子能够在大城市郊区, 有个小工作, 娶个黑胖花, 已经是上上签了。

287, 人生处处是学问, 你要比别人更加聪明一点, 多琢磨琢磨人性。拼命加班是没用的。多那一点点小钱, 还不够你生一次病的。

288, 发财是有技术逻辑的, 是后天练就的。发财, 在本质上也是一种技能, 你要是刻苦磨练两万个小时, 你大概率也会可以。我说的两万小时, 是你真真切切去做生意。以前鸡毛换糖, 有人总结出一个诀窍, 你把零碎的小糖粒, 多给人家娃娃一点, 以后这个娃娃还会找你做生意。你就可以尽快完成任务。这就是做生意的诀窍。

289, 对于地位高的人, 赞美就要深刻些, 并且升华为崇敬和学习。对于地位相当的人, 赞美就要真诚些, 我是真心的觉得, 你身上有我东西, 感谢你的榜样和分享。对于地位比自己低的人, 赞美则是以鼓励为主, 哪怕就是内容假了点, 但是态度和出发点是好的, 为的是对方更有动力, 进步更大。

290, 赞美和自嘲, 从来都不需要刻意的, 只有你真的觉得他该用的时候, 别人也才会真的觉得受用。

291, 商业是没有朋友的, 职场是商业的细分, 也没有朋友

292, 朋友是拿来分享情绪的, 客户不一样, 是拿来分享利益的。

293, 没技术含量, 有关系含量。

294, 任何一个细分的市场里, 都有特殊的生意。

295, 一般地方权力的渗透, 绝大部分都是没有技术含量, 只要牌照或垄断即可的生意。

296, 人的认知、这辈子玩的游戏, 如果没有其他人, 带你一把, 即使就在隔壁的领域, 你一辈子也无法触及。

297, 老人, 劳动能力在下滑, 手停口停, 财产性收入却没有建立起, 下一代又重头开始。

298, 一错, 就是一辈子。

299, 比如, 明天我立马, 就赚了一个亿。

能给我带来的快乐, 会持续多久?

最多半年, 就消失了。

人生又会重新陷入空虚, 得站在这个级别上, 再去找点事做, 追求下一个等级, 要去干十个亿。

说不定, 干到一半, 就把自己干没了。

300, 子承父业原因, 耳濡目染, 有先天优势。

301, 手提锤子, 看谁都像钉子。

302, 一个人成为负担的时候, 再加上以前有点心结, 哪件事情不开心, 父子母女关系, 都会翻脸不认人。这是人性, 解决不了。

303, 纺子是老年人的命根子。所以, 不到万不得已, 不能给儿媳妇乱加名字。

304, 筑巢引凤

305, 一直强调, 做人不要非黑即白。因为非黑即白的思维模式, 最吃亏!

306, 人生有太多灰色地带, 需要自己去调节。永远不要一板一眼, 好人一路好到底还任由坏人来欺负, 那好人就成了蠢人。只有能坚守内心品格然后在灰色地带自由调节的好人, 才一直是好人。

307, 在一段关系里, 以牺牲自己的底线来换取表面的平和, 其实是对关系的严重伤害。

308, 你很优秀, 你有本事, 你就有人脉。你有实力, 你有能力, 你才有资源。你没有价值和交换的空间, 就不可能有人脉和资源的。

309, 年轻的时候不仅要做事, 还要做有价值的事, 要么你强, 要么你能和强的人产生强联接学习他们创造价值, 在这过程中一直积累人脉和资源, 到了中年才会有资源这个东西。

310, 不要做生意, 而是要做事业。

生意和事业的区别是什么? 生意是以短期赚钱为导向, 事业是以人生高度为导向。

311, 没有钱, 把赚钱放在第一位。有了钱, 把学习放在第一位。

312, 你想赚钱吗? 都想。但是这个想, 不是很多人说的那个想, 这个想, 是认真的思考, 思考怎么才能赚到钱, 而不是单纯的欲望, 这个想法是要得出具体的方法、步骤, 而一般人的想只是欲望。

313, 兼职创业跑通闭环再出来干, 降低创业风险。

314, 我一直有个理念, 做很多事情最快的结果就是, 找这个行业或这个专业有结果或者真正操盘过的人请教, 比自己摸索要来的快多了。

315, 生意底层逻辑都是一样的, 特别是做新的生意, 请行业内专家诊断一下, 立马就会线条清晰, 原本混沌的概念主线被抓了出来, 不能代表你会成功, 但是至少有些大坑你不会掉进去。小坑掉一掉是正常的, 没有人永远每一步都是对的, 不影响基本面就对了。

316, 自己花钱创业的过程和思维, 比听来的和书上写的有意义有用的多。

317, 没有创业思维和金钱, 或接受不了试错的家庭学生尽量不去跟风。毕竟创业放在社会中, 也是九死一生。

318, 欣赏别人的优秀, 自己才有机会优秀。

319, 尽量不要和太穷的人合作, 要不然上升期要出钱没钱, 亏损严重对方亏不起心态崩了, 你就是罪人了。

320, 你变成今天的模样, 无非是你过去无数次选择的结果。

321, 要说聪明努力, 哪一个 9 不是呢? 清北复交, 每年毕业 2 万人, 9 每年毕业 28 万人, 哪个不努力? 可有多少成功的? 成功的关键是, 别人给机会。那怎么才能得到机会? 你要会说话。你把别人说的高高兴兴, 你就发达了。

322, 把生活和专业都变成内容, 做出自己作品来, 如果没, 那就花时间去模仿, 打磨, 构建。快的话三个月, 慢的话半年, 逐步建立自信和优势。多渠道传播, 日拱一卒。做 100 个视频, 爆一个够吃了, 写一百篇帖子, 爆一个够吃了。很多歌手一辈子就红一首歌, 但是够吃一辈子了。

323, 赚钱是有捷径的, 捷径就是近距离模仿那些成功赚到钱的人。

324, 如果你做的每一件事把眼光放到未来三年, 和你同台竞技的人很多; 但是如果你的目光能放到未来七年, 那么可以和你竞争的就很少了, 因为很少有公司愿意做那么长远的打算。

325, 不要把自己放在太高的位置, 甚至慢慢进入归隐的状态, 江湖中只有你的传说, 没有你的踪影。

326, 个人, 或者是小公司, 做项目, 要做到两点:

1 是船小好调头

2 是常常照镜子

327, 我的个性签名是“一条有斑点的纯白小狗”, 就是说我向往的是做一个正直的人, 但是身上有斑点, 而且斑点还不少。

328, 在中国做事, 还是要遵循“中庸之道”, 装个 SB 就挺好, 不要尖酸刻薄, 不要把自己当名人, 去火车站逛一圈, 你就知道你自个多么渺小了, 你算个啥呀? 不远不近, 是个学问。

329, 青岛人是看不起山东人的, 不是有个说法嘛: 中国青岛、山东济南。

330, 学习就是僵化、优化、固化。

331, 不要把心思用在勾心斗角上, 要用在提升个人能力上, 盯着自己的职业发展目标, 那些没安好心的人终将会被社会淘汰。

332, 最大的爱好, KTV 谈心。

333, 富的满嘴流油。

334, 舒服换不来经验, 经验一定来自不舒服。

335, 月薪 2 万的打工人, 也是穷人, 他们只是穷的好看点。

336, 拥有时真心真意, 离开时, 绝情决议

337, 大佬区别于普通人的地方, 就是简单直接。

338, 自媒体粉丝数量不等于变现能力。

339, 新人看生意处处是商机, 老手看生意, 处处是危机。

340, 你的圈子里大家都是大手大脚, 都是吃好的, 穿好的, 你去跟他们玩, 压力之下, 你是要看齐的。但是, 这个意义不大, 建议偷偷努力, 以后就不需要靠表面光鲜来融入他们了, 而是要靠实力。

341, 人情世故上, 不要让别人吃亏。

342, 人年轻时都一样, 有钱没钱一样过, 有对象没对象现在也不重要了, 但是怕就怕在晚景凄凉, 没人理。

343, 真正难的事情, 不是你努力就能达到的。真正难的事情, 不公平成分更大, 你再努力, 再优秀, 别人打个招呼, 也可以轻松把你取而代之。

344, 天下没有比学习更公平的竞争, 没有比学习更纯粹的事情, 学习好的人, 没有别的秘诀, 就是学习力强大, 专注力强大, 坐得住, 有毅力。

345, 没有什么苦比学习的苦更加的纯粹, 更公平, 更有乐趣, 和成就感。不吃学习的苦, 就要吃生活的苦, 如果生活的苦也吃不起, 那么老婆孩子, 公公婆婆也照样看不起你。

346, 对于一般家庭, 屌丝逆袭的唯一办法, 就是考试。清北太难了, 那是文曲星下凡, 咱们小门小户的, 就不考虑了, 但是一年招 14 万的 9 , 我们还是可以考虑一下的。

347, 基本面良好, 再打造一个曾良机

348, 为了想得到的成就去努力奋斗

349, 做完是打工思维, 做好是成长思维。

350, 人要构建自己的帝国。

要么, 深耕一座城市, 逐步涉足骨架业务, 例如供暖、燃气、交通。

要么, 深耕精神市场, 在各地都拥有自己的信徒。

351, 女人, 就要有女人味, 一个女人, 若是没有男人想泡你, 说明你是失败的

352, 服务很冷, 生意很好

353, 关羽说, 吕布你站起来, 吕布问为什么, 关羽说你先站起来。吕布站起来后, 关羽傲慢地说, 在座的各位, 都是垃圾。

354, 新三国相比老三国, 最大的变化, 就是对曹操的刻画, 从奸贼到中立, 更客观了。

355, 若是史书把一个人描写成了黑色的, 那么一定是刻意遮住了白色部分, 同理, 若是把一个人描写成了白色的, 那一定是遮住了黑色部分。越是大人物越是立体的, 有阴有阳, 有圆有缺, 而且一定有爱。若是哪天你通过科技手段证实自己是董卓之后, 也不必难过, 他一定是个大爱之人, 否则带不了兵, 成不了气候

356,, 从通婚角度来看, 古代贵族与老百姓之间几乎是物理绝缘的。

他说,今天也是物理绝缘的,不用说高了,你跟县长做亲家的概率都无限接近于零

357, 都是打工人, 忠于自己的职责就好。不站队, 做一个中性的良才, 那么不管谁上台, 都喜欢用你, 因为欣赏你的才华。这也是前面我跟你提到的, 为什么朝代更迭了, 贵族还是贵族。就是因为他们普遍是人才, 他们需要皇权庇护, 皇权也需要他们支持。

358, 诸葛亮在《三国演义》里的形象过于扁平化, 永远智慧、永远忠诚、永远热泪盈眶。

359, 司马懿的性格跟你有点像, 精于算计、不爱冒险, 他最大的理想就是身居要职, 不显山不露水的前提下, 享受一份丰腴又稳定的贵族生活。

360, 基业不保一大重要因素, 就是帝王的基因不稳定, 没有足够优秀的接班人选, 一旦有娃娃皇帝上任, 江山就很难稳定了。曹操死的太早, 接班人命又太短, 如果每一任接班人都能活到六十岁以上, 司马懿是没有任

何机会的, 无论他怎么谋划怎么隐忍都白搭, 所以他的胜出是上天给的机会。

361, 司马懿跟诸葛亮是同学, 师出同门, 年龄也相仿, 亦敌亦友, 俩人其实想法都差不多, 就是我们是谋士, 以辅佐别人成就大业为己任, 而不是谋权。司马懿完全是被逼急了, 狗急跳墙, 结果跳高了, 把整个江山给跳来了。

362, 臣一路走来, 没有敌人, 看见的都是朋友和师长。

363, 司马懿与诸葛亮虽然打了不少仗, 但是彼此都知道, 就是过家家。诸葛亮很明白, 蜀国是不可能打到中

原的, 之所以反复出兵, 也只是演演戏, 给支持者们一个交代。司马懿也知道, 不能真把蜀国给灭了, 他们都死了, 自己也就没价值了。所以俩人都是敷衍式打法。

364, 阿斗属于政治游戏的顶级玩家, 明白生命第一, 事业第二, 那些动不动就大义凛然的, 多是臣民。

365, 遇到小人多微笑, 千万别得罪, 能物理隔绝更好。能力越大责任越大, 能力大且内心有爱, 则是恩泽众生, 能力大而内心没有爱, 是天下人的灾难。

366, 赚钱就足够了, 因为您所有优点都是可以量化的, 优点量化的标准, 就体现在财富上。

367, 优秀的人多是赞美别人的人, 而尖酸刻薄的人, 都是穷屌丝, 相反, 若是得到了他们的认可, 说明自己太 LOW 了。

368, 每个有创业天赋的人, 大学时已经表现出来了。

369, 学校里, 谁牛逼, 找谁。富二代, 自己创业的, 网红, 关注这三类人, 请他们在学校吃饭, 当您真的决心跟他们交往时, 您会发现, 她们竟然是如此的善良, 如此的有爱。阈值也好, 不会随意生气。

370, 谁优秀, 就与谁有经济链接。

371, 到了我这个年龄的人, 做什么事都是有绝对把握再出手, 就是绝对不去挑战需要咬牙坚持的事。

372, 负债是普通人抵御通胀收割的最好武器

373, 大刀不砍鸡骨头。就是您手里有偃月刀, 不该用来去做这些看似很热闹, 其实没有太多价值的事。

374, 宁为富人妾, 不做穷人妻

375, 没有得到父母祝福的婚姻, 一定是悲剧。

376, 农村孩子与城里孩子, 正好差了一代人。一定不要娶农村姑娘, 也不要嫁农村男人, 我写过一句话, 不知道大家有没有记忆。就是简单的“卫生”这俩字, 就已经是 90% 的人的天花板了。

377, 大家可以看一个细节。豪车多数很整洁, 车内车外都如此, 他们的家也是如此, 面包车里, 多是乱七八糟的。

378, 有钱女人, 她眼界在线, 智慧在线。

379, 只要我们经济持续发展, 我们的住房就还有发展空间。

380, 所以普通人真正要关注的不是负债多少, 而是现金流。

381, 作家也是圈子, 认识了一个, 就等于认识了一群。

382, 现在的大学生员工想要什么? 舒服。

383, 人到中年, 你会什么都明白了, 但也没机会了。如果你在三十一岁, 能够有四十岁的智商, 你就是那夜空中, 最亮的星。

384, 如果你发现女方特别喜欢谈钱, 明里暗里让你买礼物, 你要有思想准备。可能是个二手事故车。一般姑娘脸皮薄, 开不了这个口。

385, 越是小地方的人, 越以为领导能只手遮天。现在领导权力都非常小。

386, 把一个人送进监狱, 看似很解气, 其实很危险, 我认为, 在对方赔偿自己以及给与一定的经济赔偿后, 不如放过对方

387, 我们一定要选一个点, 能说服自己, 就问我自己, 我会不会买?

388, 我们做酒, 选酒就两个原则。

第一, 必须是大品牌。第二, 必须要有故事。

没有故事的酒, 不值得做。故事最大的好处, 是可以替代茅台。

389, 人做不了自己层次以上人群的生意, 例如您是年入 10 万的人, 您不要把客户瞄准为年入百万, 您不懂他们的需求。人只能做自己阶层以下群体的生意。

390, 30 岁应该是什么赚钱, 做什么, 这些与玩有关的领域, 最终都是赢家通吃

391, 爱好就当爱好, 不要指望爱好能赚到钱, 因为能把爱好变成事业的人, 都是需要爱好+天赋, 您在这个领域应该没有天赋

392, 做生意必须要有个原则, 就是充满着分享欲, 我不知道大家接触过企业家没, 企业家在介绍起自己的产品时, 眉飞色舞, 感觉您若是不选择他的产品, 他就很生气。他觉得他有义务把这么好的东西分享给大家。

393, 学不好是必然, 学好才是意外。网红这个事, 纯粹是偶然, 与努力无关。

394, 女人对自己的基本保护, 应该是从物理绝缘开始。低学历的, 低收入的, 都不要轻易加微信。但是, 很多女人就是理解不了这些。

395, 若是在山东, 我认为靠您上岸体制内, 是有赢的可能性, 在长三角, 男人赚不到钱, 有体制内的工作, 不算加分项, 因为长三角、珠三角没人情味, 太现实, 就以钱衡量一切。

396, 创业这件事, 就是有心栽花花不开, 无心插柳柳成荫。未来, 一定不是您想象的样子, 所以, 去干, 去调整, 就可以了。

397, 做内容类的自媒体, 就一个原则。不断的问自己, 我能给别人带去什么价值? 那么, 一切努力, 都围绕着价值来。

398, 分分合合本身就是商业常态, 我今天还跟一起吃饭的朋友讲, 今天我们坐在这里谈笑风生, 说不上哪天就撕了。所以, 更要珍惜今天的谈笑风生。今天是今天, 明天是明天。不能因为明年要离婚了, 今晚就不做爱了。

399, 快消品市场有周期, 周期产品里面我们分“启动期、成长期、成熟期、衰退期”。

400, 替穷人说话, 为富人办事。

401, 只要进入一个领域, 就是君临天下, 王者归来。一句话, 只要我进入了这个领域, 在座的, 全是垃圾。对应的战术则是, 最勤奋, 最专业, 最执着, 最谦卑, 这个行内谁比咱优秀, 拜师于谁。

402, 自媒体, 就靠天赋。这不是搬砖, 勤不能补拙。

403, 对于一个大 V 而言, 他只会越来越好, 因为他沉淀下来了足够多的人脉和智慧, 有些时候, 他去信中医, 学国学, 开比亚迪, 用华为, 都是安抚人的, 怕刺痛了别人。

404, 高三, 学那么多课程, 同步进行。有条不紊, 我们拿出高三一半的精力去做任何事, 都是王者。

405, 做民间资本的, 最终结局就是跑路。

406, 对于农村孩子而言, 公务员最大的价值, 是婚姻杠杆。男公务员, 尤其是刚考上的, 是相亲市场上最大的, 是相亲市场上的硬通货, 我觉得, 两条路准备。要么, 考公+婚姻杠杆。要么, 一技之长。别的地方我不了解, 若是一个女公务员在县城, 完全可以嫁到大企业家当儿媳妇。

407, 以后, 谁有钱, 谁有罪。未来, 真正值得表演的行为艺术是, 平凡, 清贫。

408, 存款低于 500 万, 不理财。一心, 只赚。

409, 大部分人的精力, 一半以上, 都被生活琐事所消耗了。

410, 写作的本质, 是写事, 写自己遇到的一些有意思的事, 道理没用。

411, 写作, 9 成天赋。不要强求自己去做自己并不擅长或者并没有天赋的事, 否则, 只会浪费精力。

412, 村孩子, 对心性最好的修行, 就是存款, 额大了, 就无比的平静, 自信。额小了, 就又陷入了焦虑

413, 40 岁以上, 不要轻易换家。

414, 既然是普通人, 我认为就好好上班。创业是 5% 的游戏, 就是只有 5% 的人适合创业, 创业是最吃天赋的

415, 写作最大的成本, 是心力成本。

416, 说直白一点, 就是您必须具备高众人一等的思想, 否则, 您成不了优秀的写作者。

417, 普通人, 应该什么都不写。守护核心精力, 去赚钱, 因为写作是高耗能的。

418, 我前段时间已经给最近几年定了基调。平凡、清贫才是保护色, 赚钱是危险的。

419, 对于我这样的保守主义者而言, 对最近几年的预期就是, 活着, 不折腾, 多沉淀, 写点有意思的东西, 也不出头, 主动把自己的人气降低到极致, 例如每天只有 1000 人关注, 等五年后, 再复出, 这是我个人观点。

420, 对于自媒体而言, 要懂, 什么天气做什么事。

421, 不管什么年代, 我们要过好自己的小日子。

422, 蓝牌车保值率远高于绿牌车。

423, 我对互联网的认识是, 以不变应万变。

424, 我觉得一定要把自己筐进一个安全的笼子里, 否则被吃掉是早晚的事, 因为这是人性的深渊。

425, 在这个大环境下, 不要拿一个人超过 200 块钱, 尤其是非实物交易。

426, 赌鬼, 是不值得被拯救的。

427, 不要高估那些大佬们的道德, 也不要低估他们的能力, 普通人总是高估他们的道德, 低估他们的手段和能力

428, 各事业单位, 能被提拔成一把手的, 全是实干家, 而且组织会去谈, 意思是需要你来挑起大梁, 至于说家族关系之类的, 更多是副职, 所以鸡汤害死人。

429, 做资本的人, 没有一个能全身而退。没有例外。所以越是年轻, 越要远离资本市场。

430, 任何领域, 都是王者才能胜出。王者是需要心性。

431, 一个沾过赌博的人, 谁都害怕, 因为嘴里没有实话, 随时会陨落, 随时会绑架身边的朋友。还有, 但凡是有点优秀的人, 性都是过剩资源, 咋可能需要去搞这些呢。

432, 单位里, 尤其是空降一把手, 只要他做不到一言堂, 单位就是乌烟瘴气, 什么事都做不成。

433, 500 万是一个男人成熟的转折点。500 万存款以下, 先去赚钱。500 万存款以上, 去构建自己的逻辑体系。

434, 这次小刀拉批股, 开眼了。

435, 君莫话封侯事, 一将功成万骨枯。

436, 若是女生, 考公是第一选择。若是男生, 赚钱是第一选择。

437, 真正能改变我们人生命运轨迹的贵人, 只有一类, 就是我们能接触到, 又略高于我们的。他们的经验是最值得我们学习的。

438, 主业您都做的如此业余, 咋可能把副业做好呢。

439, 您活好了, 孩子自然就活好了。要给孩子足够大的框架。家庭教育, 对于一个孩子而言, 太重要了, 这个家庭教育, 不是大家理解的教育, 而是一个家庭的格局, 绝对不是对孩子多用心, 孩子是不需要教育的。

440, 遇到优秀的朋友, 一定要抓住。抓住的方式, 就是一定要产生合作, 要么, 你投资他。要么, 他投资你。反正, 就是一定要产生合作, 哪怕是非常小的合作。

441, 当面说真话, 背后说好话。

442, 穷人家的孩子, 靠体制是最容易实现阶层跃升的, 本质是婚姻杠杆。

443, 不插手别人的家事, 是做人的第一原则。

444, 永远不要开始你坚持不到底的事。

445, 我不知道大家有没有关注过老板群体, 你会发现, 他们对大事没兴趣, 只盯着公司以及自己的生活。

446, 每个落水的朋友, 都值得, 我们远离。

447, 只要别人发自内心给你的钱, 一定要收, 因为收下以后, 链接才开始。

448, 就是您把弯腰的精力用到冲刺上, 孩子其实需要的不是您的奴仆般的陪伴, 而是您飞的足够高, 他以您为荣, 同时以您为榜样。您俯身去策划这些, 对他的成长没有任何帮助。他能飞多高, 只取决于两点。

第一, 您给了他什么基因。第二, 您给了他什么肩膀。

449, 为什么我反复提到, 一定要在做事中学习, 而不是在学习中学习, 因为做事, 每天都会遇到问题。

450, 做酒水代发, 第一, 口感要征服咱自己。要这么想, 咱就算比较有阅历的。第二, 要有故事。

451, 优秀的人, 首先是一个精力超级旺盛的人。

452, 少说话, 尤其不要贫嘴, 女人很不喜欢贫嘴的男人, 尤其是高情商, 高财富值的女生。

453, 优质基因在不断上移, 移到一二线城市了。

454, 跟优秀的人在一起交流, 真的是如沐春风。

455, 从长远来讲, 公务员的红利越来越小, 基本等同于, 服务员。

456, 日常时刻提醒自己, 不占便宜, 包括不蹭吃蹭喝, 永远都是一个付出者的角色。

457, 我跟他结婚的目的不是为了别的, 也是为了让我的更加幸福, 若是因为他的存在我变的不幸福了, 那么我就应该重新选择我的人生, 而不是荒废了自己, 又耽误了他。”

458, 日本男人无论年龄大小, 都很有气质, 很少有胖男人, 他们是很注重饮食和锻炼, 一个强大的民族, 必然有强迫的体魄, 这一点我们落后日本太多。

459, 玩资本运作, 很容易被反噬

460, 看到这个场景, 我无法判断到底是真干农业还是挂羊头卖狗肉。你说真干吧? 到处都是虚头巴脑的东西

461, 当你思想不正时, 你的影响力越大, 对社会危害越大。

462, 慢慢的渗透式成功, 而不是运作式成功。

463, 当你能往上走的时候, 抓紧时间发展自己, 不要扯三搭四的。一个人的大运一般只有几年时间, 少则三五年, 多则十年八年, 抓住了三年顶十年, 错过了就没有了。人生顺遂很短, 崎岖很多, 能挣钱的时候先不急着躺平, 狐朋狗友三姑六婆的, 等你干不动了再一起玩也不迟。

464, 我们常把健康第一挂在嘴上, 然而事实上呢? 健康的时候, 我们有多少人是真的十分珍惜健康并为健康的保持做努力呢? 只有病魔缠上来, 我们才会深深

后悔, 后悔怠慢了健康这尊神。

465, 鸡娃是一种催熟, 既违背了儿童身心发育和学习认知的基本规律, 又伤害了亲子关系。当满世界都是被打了激素催熟的娃时, 那个身心健康、人格健全、精神独立, 拥有完整、充实、快乐童年的娃, 本身已经胜出。当然, 那个娃并不看重这些, 因为对于他来说, 生命不是用来比较的, 而是用来完成的。

466, 人生最宝贵的体验之一是, 担心了好久的事情做了之后发现, 「好像也没啥事发生哎」。

467, 没有工作, 就是女人的中年危机。

468, 遇到困难了, 才知道高朋满座只是泡影, 雪中送炭的人寥寥无几; 遭人冷眼相待了, 才会明白终究是高估了自己与他人的关系; 我们和任何人的关系, 并不在于你对别人有多好, 而是取决于自己有多强大, 人为什么要辛苦赚钱? 不是因为有多么爱钱, 而是这辈子不能因为钱对谁低三下四、是因为求人如吞三尺剑。

469, 一定要多和比自己优秀的人相处, 或多关注比自己优秀的人。

这样并不是因为现实好处, 而是你会更容易吸收对方的思维方式和信心, 从而更加优秀。

如果成长有什么捷径的话, 多和比自己优秀的人相处就是绝对的捷径。

还有你自己变得优秀, 也会更有能力帮助到身边不如自己的人, 或给他们更多的信心。

470, 青岛啤酒, 其实就是正宗的德国啤酒, 当年青岛是被德国人占领着, 德国人建立了啤酒生产线, 现在使用的菌群还是当时德国人留下的, 啤酒生产线也是, 所以青岛啤酒不是严格意义上的民族品牌。

471, 任何小产权都存在归零的风险

472, 战略大于战术, 战术大于技术

473, 财富自由以后, 人没有那么多矛盾。彼此都有属于自己的焦点。90%的家庭矛盾, 本质都是经济矛盾。

474, 没有编制的东西, 就是小三。除了结婚证, 什么都有。但是又有什么意义呢?

475, 编制是女人的二次重生。

476, 在绝对势差下, 任何道德约束, 都不堪一击。

477, 我不跟没钱人玩, 因为没钱人背叛砝码太低。

478, 孩子有两类。一类是一边成人一边成才。这样的是少数, 最多占人群的三分之一。能顺利考入大学的, 都算这一类。第二类是先成人, 后成才, 就是他需要先长大, 然后慢慢醒悟, 再去奋起直追。这段弯路未必就是错的。

479, 不要把学习本身当学习渠道。而是把做事本身当学习渠道, 例如把赚钱当书去读, 把赚钱遇到的人与事当书去读, 因为, 我们要守护自己的核心精力, 你把精力用到了读书上。

480, 聊天最重要的一点, 就是要掌握主动权, 不断引导对方去回答一些问题。

481, 问问题的本质, 其实是观察+思考+好奇。

482, 做群, 就一个原则。您能提供什么价值。

483, 像我这样的写手, 其实就是教主角色了。

484, 什么东西是最容易感染贵人的? 第一, 年轻。第二, 上进。就是谁看了, 都喜欢。但是, 大部分年轻人, 都是腐朽的, 愚昧的, 缺少一种生机勃勃的美。这种美是一种独特的霸气。不知道大家有没有感受过那种优秀人身上的霸气。那种霸气是非常感染人的。勤奋, 自信, 好学。

485, 第一, 您的精神, 感染了我。第二, 您输出的价值, 让我学到了很多。

486, 做什么事都是有绝对把握再出手, 就是绝对不去挑战需要咬牙坚持的事。

487, 当自己总担心自己不能为别人带去价值时, 钱就是最好的价值。

488, 粉丝, 虽然数量很重要, 但是有个东西, 比数量更重要, 那就是, 他们对您的信任程度+崇拜程度。

489, 有多少人关注, 只是一方面。最核心的是, 有多少人认可自己?

490, 农村人需要学习和改变的一个点, 变仇富为尊富, 身边谁有钱, 发自内心欣赏谁, 学习谁, 主动靠近, 主动赞美, 这是农村孩子最难转过来的弯。

491, 每个人年轻时都是心比天高, 其实最终刮开的都是谢谢参与。为什么? 因为大家没有一技之长。到了 40 岁, 你问一下自己, 我有什么特长? 多数人都回答不上来。

492, 农村孩子与城里孩子, 正好差了一代人。一定不要娶农村姑娘, 也不要嫁农村男人, 我写过一句话, 不知道大家有没有记忆。就是简单的“卫生”这俩字,

就已经是 90%的人的天花板了。

大家可以看一个细节。豪车多数很整洁，车内车外都如此，他们的家也是如此，面包车里，多是乱七八糟的。

其实农村孩子最大的问题，是容易极端。例如离婚不好离。

493，有钱女人，她眼界在线，智慧在线。

494，时代不可复制

495，低学历的，低收入的，都不要轻易加微信。

496，我们自己的成长，是线性的。遇到贵人指点，是折线式的。

497，绝对不能找老生闺女，就跟曹医生似的，就这么一个闺女，你对她再好，她也不满足，因为你没有她爹对她好。

498，问问题的能力，本质是思考能力以及观察能力。

499，干市场监管的普通工作人员，一桌吃个六七千，不算什么，别看没什么身份，但是人家是具体捏你蛋的人。可松一点，可紧一点。疼不疼，你心里有数！

500，大学生，在学校里学不到什么东西，这是因为学校老师也不会。很多大学老师，除了吹吹牛，就是点名了。

501，您感动不了别人的原因很简单，别人没有感受到您的那种咄咄逼人的霸气。

502，搞不到钱的任何事，都是瞎胡闹。

503，对他的期望就是别犯罪，能考上高中，一手好字，随身运动。真正进入工作赛道后，绝对是人生赢家。

504，我每天都会问，我今天做成了什么。

505，人生就是要多关注方丈。所谓的方丈，就是离我们一米的东西，息息相关的。不去关注太大的东西，与我们意义不大。关键是，我们的判断，一定离真相很遥远。您去过农村没？农村人讨论的全是台湾、美国、俄罗斯。所以他们的日子过的一塌糊涂。

506，肺癌晚期，我个人的观点是，任何努力都是徒劳的。肺癌晚期，肝癌晚期，胰腺癌晚期，都是按秒过了。

有爱很重要，但是理性判断也很重要。其实只是让他多受一些折腾，不如让其在

家里，多陪伴一下，多安眠。

到最后，就是不断的让其打针睡去，避免痛苦。

507，第一句，人在做，天在看。第二句，出来混迟早是要还的。做坏事要还，做好事也要还。

508，未来，没有一技之长，越来越难。因为大学生，普遍是如此。就是除了有个“人”以外，一无是处，走到社会上，什么都不会。

509，他要是习惯性的买票了，就不可能是工薪阶层了。

510，每个人都应该有一项可以陪伴一生的运动，不需要自律和坚持，就是单纯热爱。

511，「执行力」永远能拉开人与人之间的差距，与其感慨世界不公，不如早点动手填补因“不公”带来的缺憾

512，我现在完全不想去维持那种脆弱的人际关系，只想把好的坏的都摊开来说清楚。

513，舒服自在就是生活最好的状态。

514，你要选择一个方向，把自己的一块板做长做长再做长。记住，你把一件事做到极致，就能生活的非常好。什么也懂一点，你依然是一个傻吊。

515，什么是保险？就是替我们承担我们不愿意或无法承担的风险。所以，普通人，只需要买与疾病有关的就可以了因为只有生病可以使我们贫穷。别的，都不会。所以，不考虑所谓的传承，不考虑理财。

516，一定要把我们讨厌而又关系到我们的人变成自己人。我们把他变成了自己人以后，我们看他也顺眼了。

517，父母为什么不受尊敬？说白了，太弱了，活的太窝囊了。

518，在所有的修行里，承认别人比自己优秀，是最难的。

519，自我否定的劣根性，这个怎么破？答：从善揣摩别人的动机或者不揣摩。

520，我特别喜欢这种纯粹的人，看似没有太多的智慧，但是没有坏心眼，很值得做个兄弟，用来干什么的兄弟呢？

其实，就是用来一起喝酒的兄弟，生活上有个照应的兄弟。

至于说推心置腹,我觉得可能频率略有不同!

521,不是势利,而是真实感受。我很少能找到知音,有些孤独,但是孤独不是贬义词,是我刻意追求的孤独,我若是想热闹岂不是太简单了?

522,我喜欢静静的观察,静静的思考,这样才可以保持个性,才可以最大化的遵循自己的内心

523,现代人缺少的不是环境的宁静,而是内心的宁静,很少有人能够静下心来听听自己的声音,问问自己想要什么,都是在盲从着别人的标准,既累又不能解脱。为什么多数人都在日复一日的重复着惯性?因为,他没有时间去思考,干脆就不用思考了,别人怎么走,咱怎么走吧!

524,我在想,为什么我这么愿意去指点江山呢?

难道是想证明自己比别人聪明?!

其实,这才是最愚蠢的~~

525,男人,永远是朝上看的。虽然,男人现在跟你是平视,但是,他会越来越高,你会越来越矮,他就会盯上别的人。

526,一个合格的家长最重要的工作,就是绝对听从老师的建议。老师让家长给孩子朗诵,就给孩子朗诵,让完成什么作业,就完成什么作业。

527,彭姐曾经有个观点,我跟她争论了很久,她的观点是不要跟农村人深入交往。初中及以下学历的,

528,她说:“其实就是一句话:无论做什么,风险必须是可掌控的!”

我说:“这个事,我也照到了镜子,千万不能盲目的杠杆自己的资产。”

她说:“跟你说个有意思的事,从我加你 QQ 开始,只要你推荐的网友我就加,你知道现在多少人了吗? 294 个!”

我说:“所以,我改写小说了。”

她说:“一定要把命运掌握在自己手里,而不是寄托在别人身上,不可控的事,不要做。”

我说:“不经历不会懂。这也是好事。人总是要慢慢成熟的,一出生就是个智者也不现实。”

529,不沾成瘾物以及不给自己“赌”的机会。

530, 客户复购来自于第一次客户体验, 第一次体验超预期, 客户一般跑不了。

531, 医学是最学以致用专业。医学专业壁垒很高, 沉没成本也很高, 意味着更换赛道的可能性也很小; 前期多年的专业训练和行医经验, 一干就到 30 了, 早期收入比较微薄, 需要家里输血; 需要不断精益求精, 永远保持学习的劲头, 不轻松。

532, 懂事的意思是, 帮成年人分担一部分家务活儿农活儿, 不应该提出过多的物质要求, 跟成年人一样具有忍受痛苦和委屈的能力。这样环境下成长起来的孩子, 都带有一种深度的自卑和自怜, 是谈不上可爱的, 也就是我经常说的缺少灵气。因为你不够放松。

而在很好物质条件中走出来的孩子, 有些父母忙于事业, 疏于对孩子的感情沐浴, 上帝视角砸钱式关心, 导致了很多富二代叛逆。

533, 而人生, 单打独斗, 没有助攻, 哪有那么容易混出头呢?

好的事情是稀缺的, 给了你就给不了别人, 几乎所有的机会, 都始于一个喜欢。

没有别的原因, 就是因为喜欢, 就可以大量的给予, 像直播打赏一样。

我们经常说的, 人这辈子, 做到两点, 是不可能不成功的, 一个是勤奋, 一个是聪明。

534, 从体贴的角度来说, 不要总想着对着干, 不要觉得长辈和领导们傻, 其实只是你没有到跟他并肩战斗的层次, 你没见过他辛苦的样子, 没见过他单手上膛的帅模样。

535, 钱是世界上最不经花的东西, 钱是个好东西, 有钱总比没钱好

536, 成功的秘诀是合作共赢, 至少不要阻挡别人的发展, 什么自私, 够狠, 是很低端的思维, 完全没有意义的。每天帮助别人一个小事情, 坚持三年, 你就发达了。

537, 成绩很好, 家庭条件一般, 建议读个一线城市的医学院。

538, 未来五到十年, 大机会相对于过去要少很多。这个阶段普通人更需要沉下心做过去看不上去的小事情, 去修炼内功。

539, 过去搞不到钱的, 现在更难了。调整心态, 凡事作于细, 还能一步一步的获得确定性的收益增长。

540, 真正的高情商, 聪明人, 都是有锋芒, 有框架, 有边界的。

541, 小地方的办事人员很喜欢刁难老百姓, 大城市的办事流程相对透明也容易很多, 我还是喜欢呆在大城市多一些。

542, 赛道大于一切, 选择大于努力的缩影。

543, 最赚钱的业务: 高利润、高复购、高转化、大流量、低成本。

不需要全满足, 只要满足上面两三种的业务, 都可以算是暴利行业。

544, 定位定江山, 定位定生死!

选择什么样的客户人群, 选择什么样的产品单价, 就决定了能赚多少钱, 赚有钱人的钱最轻松。不管是实物产品, 还是虚拟产品, 如果是做高净值, 高收入客户的生意, 赚钱是绝对的。

545, 「装逼是最永恒的需求」, 永远都会有人需要装逼, 永远都不会缺市场。

546, 「要赚有钱人的钱, 不要赚穷鬼的钱」。

547, 利他精神真的很重要, 习惯性帮助别人, 帮助到了 100 个人, 总有 1 个人, 会在我们水深火热的时候, 救我们一把

548, 直接就是降维打击, 不停的收割筹码低的玩家, 永远只赚不亏, 立于不败之地!

549, 赚钱是一门科学, 可以计算出概率, 而不是去赌博, 那玩意必死无疑, 赚钱靠的完全是头脑, 能从底层翻身的人, 没有一个是蠢蛋!

穷人的钱, 好骗不好赚,

富人的钱, 好赚不好骗。

550, 穷人为什么穷? 因为容错性差, 财务不支持其做大量的尝试, 很多成功人士或富二代, 可以失败十次直到成功, 而穷人只有一两次, 甚至没有机会, 成功概率极低。

551, 穷人的负债, 就是富人的资产!

552, 富人最值钱的是时间, 穷人最不值钱的是时间, 每天的时间放在什么地方, 收获就在什么地方。

553, 0-1 阶段, 想尽一切办法, 赚第一桶金,

1-10 阶段，合理的花钱，放大财富基础。

554，学员质量决定升学率，不能谁的钱都收，放弃越多收获越多，最重要的是不要作恶！

555，一个人努力赚钱的速度远比不上时代给的倍增机会。

556，凡是做民间借贷的，无论中间做的有多好，只要最后一票出了问题，全盘皆输，这个领域不可能有赢家。

557，怎么证明我们很牛逼？我们能在高手如云的战场上拥有属于自己的春天！

558，人到了 35 岁以后，必须要规划养老问题。

559，高度捆绑于某个人，是一个很脆弱的品牌。

560，命再硬也抵不过三个字“摊上了”。

561，小人物使人变小，大人物使人变大，遇到优秀的人不是要跟他交朋友，而是要跟他合作，产生经济来往，这样才可以建立强链接。怎么证明我们关系好？我们有合作。

562，民间有个说法，瘦死的骆驼比马大，其实这个说法不准确，尤其是高杠杆的今天，一个人倒下往往一个家族随之崩塌，而且倒下的前几年，可能还心比天高，期待东山再起，再过上几年，慢慢都接受了，送外卖的送外卖，开滴滴的开滴滴

563，人的成功，最直接的原因就是，一个时间段内，只做一件大的事情。

564，优秀从来都不是一种习惯，而是一种刻意。

小时候靠家庭，长大靠自己。

565，真正的天才，就是捧出来的，就是纵容出来的，就是把局部的优势给肆意的放大。

566，一个人的成就，以前我们受的教育讲的是坚持，我认为不够精确，现在的人总结得更好，叫专注，持续的专注。

军事上叫，发展优势兵力，集中攻打一个点。

而这种专注力，外部环境是次要的，最主要的还是内部环境。

567，不管房价涨跌，你的核心需求其实是户口，是学区，是城市归属感，是让

自己过上更好的生活！是让自己扎下根，不回去！而不是这些账面上无法流动变现的浮盈浮亏，这些都是数字！第一套房的房价涨跌和你真正的生活体验没有必然关系！撑死了就是心里爽不爽而已。

568，第一套房还有一个好处是，固化一部分资产，弱化一部分负债。

569，年轻人面对自己的第一套房，只需要考虑买不买得起，而不是买不买。

570，有多少交易，就有多少财富。交易越多，财富越多。

571，“攻则不足，守则有余”，这也是《孙子兵法》里说的，防守是比较容易的。克劳塞维茨也说了，防御是比较强的战斗形式，攻的人会比较难，总是易守难攻。

572，人，往往会为利益妥协。

573，在中国，一定要讲究中庸之道，不要做的太大，一定要懂的急流勇退。

574，只赚有钱人的钱，要把赚钱放到幕后，悄悄的赚，只做人脉撮合，只做供求关系，要做双方都说“谢谢”的生意。

575，要么免费，要么超高价。

什么意思呢？

作为一个自媒体，要么就是免费，要么就赚有钱人的钱。

576，牛哥是玩资本的高手，杠杆用的非常犀利。他不仅仅精通投资理财，更精通防火墙，他认为企业轰然倒下的根本问题，就是防火墙没做好。

577，我们经济的沸腾时代已经过去了，现在大家可以发现干啥都不那么挣钱，社会跟资产的流动速度已经减缓了。

这个时候还想瞎折腾，还用力过猛，可能会适得其反。

这个时候大家应该要调整心态，放低对未来的需求，我觉得享受当下的宁静跟生活显得更重要。

579，通过计算定胜负，胜了才打，这就叫胜算。没有胜算，那就不要兴师动众。

这就是孙子的核心思想：先胜后战，就是，赢了再打！

580，孙子之胜，都是先胜于庙堂，而不是夺胜于战场，从出发点上，就轻视可歌可泣的战斗故事，而追求兵不血刃，未战先胜，不战而胜。

581, 所谓职业规划, 说白了就是看赚短期的钱还是赚长期的钱, 归根结底重点还是在赚钱。

没有财富自由, 就没有思想自由。

582, 学生是望远镜视角, 他只能看到一个圆环; 而老师是全景视角, 他看到的是完整的风景。信息从来不值钱, 信息的筛选才值钱, 正确的信息才值钱。

583, 你要制定一个模式, 把每个人都培训好了, 你再保留一个秘诀, 就赚钱了。

584, 结婚一定要得到父母的祝福, 没有得到父母祝福的婚姻注定是悲剧, 因为这个世界上最懂你的人就是父母, 他们为什么极力的反对? 不是你看对了, 而是他们看对了。

585, 怎么判断一个男人爱不爱自己? 就看他舍不舍得给你钱。

586, 真正好的感情, 不是感动一阵子, 而是通过细水长流、岁月悠悠慢慢的把你宠坏。

587, 赚钱不是因为你想赚钱, 而是因为你做的事情对用户是有价值的, 是值钱的。想赚钱, 得先活下去, 而且要活得长。

588, 内向的人要出人头地不能指望别人, 得靠自己闷声干, 默默变成牛人, 这样你不说话也有很多人愿意和你做朋友。

589, 人破产后, 基本没有实话了。谁靠近你, 是谁的灾难。因为, 每一位落水的人, 都已经从天使变成恶魔了。谁伸来手, 他会把谁吞噬。

590, 人, 不负债的时候, 是一个样子。负债的时候是一个样子。一个优秀的人, 最基本的原则是风控意识。

591, 未来五年内: 积累为上、创富为中、投机为下。

千万不要因为身边某人的怂恿, 或者看了什么让你心潮澎湃的画饼故事, 你就一下子觉得某个新领域大有可为, 然后头也不回的往里面去投入了。

上的越快, 悲剧结尾也来的越快。

92, 想方设法站到时代发展变化的一侧, 社会发展的大趋势永远是赚钱最先

要想明白的, 方向对了干等着也可能有风来。

593, 想方设法找那些会赚钱的人做朋友, 任何一个时代优秀的人和美女一样

永远是最稀缺的资产。

594, 找一个至少能干 5 年的方向, 扎进去, 每天进步一点点。做时间的朋友, 大家都懂, 但是知易行难。

595, 逐名+逐利, 是递进关系, 我们先追求名, 利会自己跟来。那我们名在哪里, 我们要深度思考并计划, 品牌名, 技术名, 服务名等等。

596, 硬转行, 需要勇气和魄力。

597, 当一个人的意志变得坚不可摧, 再凶狠的对手也会感到惧怕, 除非他想与你同归于尽。

598, 脸上与世无争, 心里全是欲望。

599, 个人的生活质量, 主要取决于闲暇的利用方式。

600, 读书是最低成本的社交。

601, 20 岁赚钱是一种执行力, 30 岁赚钱是一种顿悟力, 40 岁赚钱是一种顺势而为。

602, 实际上, 贵的东西, 中国人消费的都是情谊。每个人在贵东西面前, 都会没有资格感。人对贵有着天生的敬畏感。

603, 当你的心开始变得冷漠, 又开始独来独往的时候, 眼神愈发坚定, 做事杀伐果断, 一心只想着如何提升自己的时候, 你就会知道, 那个身披金甲的你重生了。

605, 穷, 不是身无分文, 而是负债累累。

606, 一个商机, 越是野蛮生长的时候, 越傻子都能赚到钱的时候。这个时候只要你冲进去, 有执行力, 刚上一段时间, 你大概率是能赚到钱的。但是这个赚钱的姿势, 肯定是不好看的。

607, 做人做事, 不能脱离具体的环境,

环境是什么?

简单一点理解, 就是规则。

遵守规则, 不代表死守规则。

遵守规则，是为了前行的路阻力减小。

608，孩子假若不是读书这块料的，及早学一门技艺，好过去高中听天书，折磨自己。

609，一两重的真诚顶得上一吨重的聪明。

610，卖点和客户的痛点相结合，才是好的文案。

611，收入尚可，智商尚可，有独立意识，但不极端，偶尔沮丧，但不绝望。懂些权术计谋，但总体趋向忠厚，偶尔天真，但不装纯。

612，爱是自发的，默默地爱和奉献，更让人尊重，让被爱的人感到有尊严而知恩图报。

613，国有企业，是最上层的巨树，最先享受到阳光和雨露。外企是飞鸟，享受更多的自由。民营企业是大树底下的灌木和杂草，这里阴暗、潮湿、浮尸遍野，即便你拼命生长，也不一定能见到阳光。

614，在大方向上不断做减法，在细节上不断做加法。没有目标，尽管努力去做，通过反馈和建议，再调整目标，继续努力，最后成长起来。

615，我们这个单位，没有能力惩恶，但有能力扬善，多看书，少上网，没事就逛菜市场。

616，要谈容易谈的恋爱，做难做的工作。

617，活的体面，是每一个普通人的英雄梦想。

618，人不会赚到认知之外的钱，要想副业赚钱，就应该在主业做好的基础上，向外延伸，否则，只能做些出卖时间的项目，比如外卖、快递等项目。

619，情商高的人，会先问一些傻问题，然后慢慢到核心。会让说的人很有成就感，进而滔滔不绝的讲下去。

620，什么债都可以还，唯有感情债还不起。

621，将军赶路，不追小兔。

622，长辈的话，可以左耳朵进，右耳朵出，不必去顶嘴和冲撞。

623，相互联系，又彼此独立。

624, 你可以远游, 但不可以远嫁。

625, 那些走到底的婚姻, 无非始于凑合, 终于完美。

626, 努力刨钱, 赚钱光荣, 赚钱就像呼吸一样重要。

627, 能省就省, 有存款的人, 不那么焦虑。

628, 什么事亲密感, 亲密感就是放松+安全。

629, 人与人之间的聪明程度差别根本就没有那么大, 后天的学习态度, 习惯、方法、效率等等才是。拉大差距的根本, 依现在的人的努力程度, 根本轮不上拼天赋。

630, 不得往生, 是比不得好死还要毒的咒语。

631, 存在即合理。

632, 浓眉深目遮盖了眼睛可以释放的热情。

633, 把你的名头往那里一放, 比古时候衙门口的石狮子还镇得住。

634, 连蚊子腿上都会刮肉的人, 敷衍敷衍他, 说话好听一点。

635, 奠定了它的江湖地位。

636, 左手现金流, 右手资产升值。赚了钱, 要投资, 资产才是富人的游戏。

637, 聪明的人, 总是让工作变简单。

638, 多年交情, 千金不换。

639, 别的倒也罢了, 多年的兄弟情, 要是因此毁掉, 这才是最不能容忍的事。

640, 赵总性格圆通, 不走极端, 手法大气, 得失取舍之间都是学问。

641, 如果爸爸妈妈把比我的力气, 用到他们自己身上, 我早就是富二代了。

642, 再小的生意, 只要做好, 都要用心才行, 持续进阶, 永不设限。

643, 家败皆因奢, 人败皆因懒, 事败皆因傲。

644, 互联网, 对于善于学习的人来说, 是天堂, 对于没有自制力的人来说, 是地狱。

645, 体面就是上流、优雅。

646, 食品行业有几句话, 好吃的做不大, 做大的不好吃。它的运营中心就是供应链的稳定。

647, 找一个小领域, 让自己成为第一。这时候你就会发现吸引力法则的强大。有这个第一为依托, 其他带着第一为标签的人会朝你狂奔而来。

648, 养家糊口, 活是活着, 但是没有质量。

649, 线下靠嘴, 线上靠写。

650, 欲戴王冠, 必承其重。德不配位, 必遭其祸。

651, 面包的价格, 永远不会低于面粉。

652, 写作是长跑, 日拱一卒, 才是成功之道。

653, 勤劳可以帮助大多数人过上正常人的生活。若不能, 则证明那个生长的区域条件太差了, 必须迁移, 迁到需要劳动力的地方。故土难离, 叶落归根, 是一种落后的意识。

654, 一定要与人为善, 对他们进行利益、价值的长期输入, 不求回报, 只求不被伤害。

655, 熬得住寂寞, 接得住繁华。

656, 人一旦内有自信, 外有棱角后, 气质就跟着增加起来。

657, 愚者互踩, 智者互抬。

658, 男怜弱, 女慕强。

659, 执行力, 永远大于自己的能力。

660, 良苦用心, 迷途知返。

661, 腹内行舟, 胸怀天下。

662, 满嘴仁义道德, 一定要远离

663, 符合主流审美, 又没有炫富的姿态

664, 一个人穿着打扮, 是他自身教养, 最形象的说明。穿衣品位, 是一种生活态度, 是一种无形的智慧和财富。

665, 好男人, 是好女人打扮出来的。

666, 与其消耗对手的实力, 不如消耗对手的成本。

667, 对优点视而不见, 对缺点无限放大。

668, 你看起来是那么的平常, 可是就在这平常之后, 隐藏着非凡, 这种人眼神很特别, 平时像蒙了一层灰般的懒洋洋平淡, 但偶尔会闪过鹰一般的敏锐。

669, 我喜欢并习惯对不熟悉的东西保持距离, 这样才不会被什么所掌控。

670, 看得远的人带着看的近的人走, 关系好, 就应该相互成就。

671, 物质足够丰富的, 精神就一定丰富。

672, 没有回报的付出, 没有任何意义, 长久不了。

673, 悲时不言, 喜时不诺, 怒时不争。

674, 说话要软, 做事要硬。

675, 以前女孩子看到毛毛虫都会吓跑, 现在的女孩子看到色狼都不害怕。

676, 改变局势, 扭转乾坤。

677, 高手有高手的思维, 成功带动成功。

678, 你不熟悉的事情, 不要轻易否定, 要再看看。观察优秀的人, 他们在做什么。优秀的人不一定肯定正确, 但他们代表了一种价值观, 这种价值观是有巨大实力的。

679, 真正能赚钱的手艺, 你很难找到能明明白白教你的人。有人教的, 基本不赚钱。

680, 把他的财产看住了, 交给娃就可以了。

681, 不求最好, 但求最贵。

682, 有些事情, 就是生活的一部分, 想开点。

683, 个人蓬勃的生命力, 有时候对一个组织来说不一定是好事, 个人权威太过

于强大，太阳即出，驱星逐月，独自光耀天空。

684，他发展的快，让人羡慕，他也是一面镜子，让我看到了自己的不足。

685，一个人不重视关系，是缺乏远虑。

686，他讲的话都是九阴真经，他是武林高手，内敛但又能让你感到他的功力深厚。

687，爱情和胜利一样，容易让人冲昏头脑。

688，她有点枯萎了。

689，跟人打交道会让你的生活宽度和深度有了变化。

690，一个人如果想得到另一个人的心，并不是你为她付出了什么。而是你在他面前的时候，懂得怎样化解你们之间的矛盾。

691，所有你羡慕的生活背后，都是逼自己一次次主动吃苦，所有牛逼背后都是苦逼。

692，这世界上总有人比你优秀，比你还努力。

693，改变很痛苦，但一成不变，更难。

694，痛苦的阶段往往是你的上升期。

695，真正看透这个世界的人，都是在用苦难修行。

696，优于别人，并不高贵。真正的高贵，是优于过去的自己。

697，很多女人找对象，就是找个长期饭票。

698，趁着热乎劲，把行头置办齐了。

699，温柔的陷阱。

700，主观上没有这个意思，客观上你可以借鉴。

701，做最好的自己，才能遇到更好的别人。

702，如果发现无法挽回，应该立刻掉头。寻找新方向，而不要拼命撞南墙。

703，迷路没事，但千万别掉坑里。

704, 真正毁掉你的, 是长期的自责, 以及毫无行动。

705, 靠谱, 是先听自己的, 分析后再听别人的, 要求有回报。这样竞争力越来越强, 越过越好, 这是主动还击。

706, 人的一辈子, 就是不断寻找财富的过程, 绝大多数发财的秘密就是一句话的事情。如果这个发财的道理, 不是自己悟出来的, 你不理解其中的奥秘, 遇到一些困难, 就很难守下去。

707, 学习技能, 就要学着把自己放下。

708, 你仔细到一线观察, 人世间的发财小秘密, 是可以破解的, 大家都是人, 怕什么。

709, 赚小钱, 是赚大钱之母。

710, 很多厉害人, 以前看起来笨笨的, 甚至成功后看起来还是笨笨的, 但他们内心所设定的是大山大海, 是日月星辰。

711, 手上有刀, 心中有佛, 脚下有闹事, 心中有山水。

712, 你可以口才不好, 你可以话不多, 但是客户从来不会介意这些, 客户介意的事情拥有诚信的品质, 为他人着想, 能为他人解决问题, 及时处理他的疑问, 给出专业的意见。

713, 无论你心里如何焦虑, 如何没底, 你都要镇静, 便显得气定神闲。

714, 改变自己比改变别人容易 100 倍。

715, 要缓慢而稳定的赢得比赛。

716, 要有拼搏精神, 不是在学习, 就是在搞钱, 一直在精进自己, 永不停歇。

717, 欲思其利, 比思其害。

718, 这世界最难的就是两件事, 一是把自己的思想放进别人的脑子里, 二是把别人口袋里的钱放进自己口袋里。

719, 这也不是牺牲, 而是为了顾全大局, 顾全大局, 就是为了稳定和谐, 这是一种苦心。

720, 不成熟的人可以为理想壮烈牺牲, 成熟的人, 可以为理想卑贱的活着。

721, 极致努力的时候, 都是最孤独的。每个成功的人, 都有一段寂寞的时光, 都有一段无声的岁月。

722, 只有在自己懂得领域投资, 在财富面前保持谦卑。

723, 出版商赚的钱, 比作家多得多。

724, 我如何改良我的事业, 让事业进行的顺利, 财富就会随之而来。

725, 年轻人不能胆小怕羞, 必须要有狂妄之徒的那种闯荡进群的冲劲。

726, 大钱靠命, 靠修行。信息差是普通人暴富翻身的机会。很多人真不是靠能力赚钱, 而是踩在了风口上。

727, 方向正确以后, 方法便是王。

728, 不要差不多, 盯住最完美。

729, 不要羡慕那些特别牛逼的人, 因为你没有资格。你得告诉自己, 那些看起来比你更脆弱的, 更差的, 更笨的人, 他们最后都做到了。

730, 一段时间内, 我们只要集中完成一个目标就行, 千万不要把目标捆绑在一起。

731, 我们并不了解理想职业的日常工作, 我们喜欢的只是这份工作带来的财富和光环。

732, 慢车道的财富公式, 财富=工作薪水+理想收益。

733, 有的人有钱了, 还那么拼。原因是快乐的本质, 来源于增量而非存量。

734, 说话的时候少一分刻薄, 待人接物多一分礼貌, 生活态度多一些阳光, 运气不会太差的。

735, 孩子情商太高了, 就不好好读书了。

736, 中国大多数消费者, 还是要便宜, 不要牌子的。

737, 追求人性的洁癖。

738, 嘴上不说, 心知肚明。揣着明白装糊涂, 面子上好过。

739, 别提我买的这辆车了, 前前后后攒了三年多, 还跟父母拿了点。现在买了之后, 日子过的很紧。你越是开心, 别人越是不开心。

740, 凡是追求相爱的, 都散了。凡是搭伙过日子的, 最后都圆满了。

741, 婚姻中一定要学会将错就错, 包容是幸福婚姻的良药, 要把婚姻当成一种自我修行, 把对方当成一面镜子。

742, 反思自己, 控制情绪。知行合一, 专注忘我。利他之心, 找到自我。

743, 车子要买好一点的, 电脑要买大一点的, 因为人们只相信自己眼睛看到的。

744, 婚姻中有矛盾, 每次都是男人认错, 这样的婚姻走不长。

745, 不抱怨, , 不解释, 不纠缠。

746, 高级的猎手, 往往是以猎物的方式出现。

747, 在能力范围之内克制自己。

748, 创业最好是在公司验证过, 拿出来就能赚到钱, 或者家里有足够的钱, 让自己试错。

749, 所有赚不到钱的工作, 都没有意义, 都没人瞧得起。

750, 在小城市生活好, 一定得啃老, 一定有家庭的支持, 这个支持不是简单的婚房, 而是整个父辈人脉资源和社会资源的支持。

751, 良好的关系, 让我们更幸福, 更快乐。

752, 真正驱动你变强的事痛苦。

753, 男人如果没有钱, 可是把所有心思放在追求女人上, 他就永远是底层。

754, 财不入急门, 钱不是天上掉下来的。钱是通过勤劳、聪明、技术获得的。靠运气赚的钱, 就算你得到了, 也会一把输光。

755, 权力就是财富。

756, 圈子有好处, 有利益产生, 在圈子里先图名, 再谋利, 是一种规律。

757, 很多事, 如同皇帝的新衣, 谁都不挑破说明。

758, 他们能做出, 你想象不到的事情来。

759, 镶金边单位的业务骨干。

760, 靠自己成功的富人, 往往比穷人更能吃苦, 否则他就不能靠自己白手起家, 这种人更勤奋, 更能忍受孤独, 更有理想。

761, 不用管他, 被生活毒打一顿就好了。

762, 懂的人去赚不懂的人的钱。

763, 家里困难的, 建议选择比较累的专业, 挖矿、铺路、修桥、码农之类的, 这种专业毕业后钱多操心。家里有路子的, 就选父母能力范围内的。靠编制, 就选经济和法律类的。

764, 最好的大专, 也不如最差的本科。

765, 北京服装学院比小地方的 9 要好得多, 这种本地老牌大学, 就业是非常发达的。

766, 财商的终极目标是自由, 人身自由、时间自己、财富自由。

767, 财富自由, 是被动收入大于支出。

768, 收入方式的不同, 被动收入是资产创造的。

769, 花钱方式的不同, 延时享受。

770, 要把钱花在资产上, 而不是花在负债上。脖子以上是资产, 脖子以下是负债。

771, 提升能量的方式就是接近正能量的人

772, 不涉及自己利益的, 要睁一只眼闭一只眼。

773, 做人做事都比较低调, 做什么不和别人说, 闷声发大财。

774, 吵架不动恶语, 绝交不动声色。

775, 位置不同, 少言为贵。两年学说话, 一生学闭嘴。

776, 不要让别人一眼就看透你的情绪, 始终做一个情绪稳定的人。要敢用眼睛正视一切。要敢于停顿。要多用坚定性的语言。

777, 说话的时候要多用, 我讲清楚了吗?

778, 在所有事情上, 最重要的就是找一个快乐的妻子。

779, 乱世藏金, 盛世藏酒。

780, 随意的选择, 不值得过好这一生。

781, 在任何一个领域, 我们付出两三倍的努力, 是有机会撬动十倍回报的。

782, 知识、技能, 是有复利效应的。

783, 一份时间, 创造多份价值, 这时候年入百万就不是难事了。

784, 大部分人, 每天很忙, 但生活没有太大的改变。

785 , 获得财富的最终根源是拥有一个生意, 能让产品或者服务产生好的口碑的生意, 就是好的生意。

786, 现在惹了 XX, 对不起了。就是花岗岩也要给他捏出水来。

787, 整个民族务虚, 不务实。

788, 大多数的人, 生活以妥协告终。

789, 不具体的目标, 算不上目标。不具体, 就无法执行。一个没有限制时间的目标, 他的实现, 一定会一拖再拖。

790, 教育对于有,, 些家庭来说是投资, 对于有些人来说, 是消费。

791, 成人的世界里很简单, 金钱和利益。

792, 真正的聪明人, 都不那么显眼, 他低调专注, 脑洞清奇, 在人群里看不到的地方, 暗暗积蓄实力。

793, 挣的钱没有存下, 就会搞得非常狼狈。

794, 打份好工, 有房有车的, 其他事, 真不叫事。

795, 年轻的时候强制储蓄, 年老才有月光的底气。

796, 从混乱到有序的过程。

797, 什么事江湖大佬, 那就是在你那个圈子里, 你都被别人尊重。

798, 不笨就好, 栽跟头从觉得自己比别人聪明开始。

799, 别人一说话, 你就顶回去, 找歪理。不是不可以, 只要你从功利的角度考虑, 你就会发现自己的愚蠢和狭隘了。

800, 希望你继续发扬贫穷的传统, 永远不要看到我的车尾灯。

801, 财务是最大的秘密, 生意或者工资, 不管赚多赚少, 都不要说出来, 哪怕就是方针, 也不要说。

802, 没有绝对的正确, 我们需要的是, 规定所认为的正确。

803, 环境很重要, 自律不如群律。

804, 用鲁莽定律开局, 用迭代思维维持行动。

805, 未来抢走你饭碗的, 可能就是某个躲在小黑屋的顶尖高手。

806, 写作, 是倒闭成长的绝佳方法。

807, 只有真得改变, 才能真得改变

808, 一些力所能及的事, 我们总要回馈, 毕竟人不能活的太冷漠自私。如果是无底洞的投入, 在你没有成为参天大树之前, 背负一定的委屈和骂名, 把自己先建设起来。你起来了, 一切都会慢慢好起来, 否则就会像万古长夜般, 看不到亮光。

809, 我们讲的以人为本, 就是以你自己为本, 你首先建设好自己, 才能带动家里欣欣向荣, 一时的委屈, 又算得了什么。

810, 好人, 三观正, 可以作为加分项。但, 在绝对实力面前, 绝对不堪一击, 人们表面上欣赏好人, 但, 转身就投入强人的怀抱。

811, 如果你甘愿一生平淡, 碌碌无为, 那可能是你没有尝过权力和金钱的滋味, 没有受过渺小的无能和屈辱, 有时候我们上进, 我们奋斗, 我们光芒万丈, 是被逼的, 生于忧患死于安乐。

812, 别人呆过的地方, 才是风景。

813, 混机关 9 个字, 多搬砖, 不评论, 假客气

814, 神神秘秘, 证明想掩盖实力的不足。

815, 如果你的父母成事不足, 败事有余。那你就姑且大逆不道三五年吧, 等你赚钱了, 他们就服气了。这个家, 从毕业起, 你就肩负起历史使命了

816, 有钱人的快乐, 你根本想象不到。

817, 100 本书, 1000 个故事, 10000 个小时的陪伴。

818, 我的一生, 是自我拼掉的一生, 只想给孩子留个好的起点。

819, 成长是做加法, 成熟是做减法。

820, 性格决定命运, 即使面对同样的境遇, 不同的人也有不同的结局, 而其中其关键作用的是催化剂, 就是人的个性。

821, 逆袭, 是一个漫长的过程, 这是一场拉力赛, 而不是百米跑

822, 诸事不顺的人, 有三个共性的问题: 缺乏见识、缺乏爱, 缺乏规矩。

823, 跟狗抢道, 让狗先走, 不丢人。

824, 只要你能招揽到生意, 你就能在资本市场上割一块肉。

825, 和弱者在一起, 就是自寻死路

826, 以前日本很容易赚到快钱, 所以日本也没有什么工匠。后来快钱赚不到了, 于是走工匠了。中国现在这个模式, 也来了。

827, 逐名+逐利是递进关系, 我们先追求名, 利会自己跟来。那我们名在哪里, 我们要深度思考并计划, 品牌名, 技术名, 服务名等等。

828, 硬转行, 需要勇气和魄力。

829, 当一个人的意志变得坚不可摧, 再凶狠的对手, 也会感到惧怕, 除非他想与你同归于尽。

830, 脸上与世无争, 心里全是欲望

831, 个人的生活质量主要取决于闲暇的利用方式。

832, 读书, 是最低成本的社交。

833, “谢谢嫂子!”

“滚, 我都不知道你哥长啥样呢?!”

“太郎, 你没见过?”

“懂哥，你能不能正经点？光乐，你们喝了多少酒？”

834，男人发誓，真跟放P似的。

835，幸福真是源于比较，我们要的不是内心幸福，而是比别人幸福！

836，私域是退路，公域才是战场。

837，教员不惑起家，天命登大位

838，功利性写作，不去做自娱自乐，希望您能理解我表达的。

839，从孩子有牙齿开始，应该半年带孩子看一次牙医，若是孩子牙齿有问题，医生会给您调整频率。

840，今天，不管什么领域，所有权力都高度集中了，只要是副手，什么都白搭。

例如我是北京某规划领域的正处，我有个弟弟在县城里被纪委查了，我打个电话好使不，白搭，他若是能给您办事，我把头割去。就您这满嘴跑火车，办个事，让全世界都知道。

841，您这个年龄了，除了卖力气，还能卖啥？不脏不累，咋可能站着把钱赚了
呢？

842，领导看您，就如同您看一个傻逼一样通透，所以您不用担心领导看不见您，看不见您，只是因为，您能力太弱了。

843，我们的工作性质决定了，我们只要有结果的人，就是只是勤奋是不够的。

844，领导看下面的人，比看自己的亲儿子都清晰，就是您不需要表演，也不用担心自己的功劳被别人抢去了。领导什么都明白。

845，我们的孩子，大概率考不上985，未来考不上985的孩子，就是约等于农民工。

现在已经是这个趋势了，所以，您焦虑啥？我儿子肯定考不上，但是我会留给他足够的事业。

846，我认为，一切都是生意，我们想要的结果，一定是交换来的。要么，足够努力，摁不住的光芒。要么，明码标价。要么，就是背后交易。

847，因为您没意识到，提拔的根本要么是能力，要么是生意，而您只是想要的是既平庸又被提拔。有些天真。

848, 我认识的每一位创业者, 从来没有过如此的纠结。这是第一。

第二是, 每位创业者的天赋, 在大学时已经按压不住了。

849, 您在上海, 若是把自行车骑到机动车道上, 顶多有人劝阻一下, 若是您在香港, 会有警察来管的。50 年后, 上海也成不了香港。

850, 从爷爷奶奶的角度, 是希望儿媳妇能有个班上着。

851, 我做红酒学到最关键的一门学问, 就是明码标价, 不管谁买我的酒, 都是一个价, 明码标价其实是对所有人尊重。

852, 是您认为我在平原, 我肯定比过去强了, 像我们这样的人, 肯定是一步比一步优秀, 我比过去任何一个时刻, 都优秀, 都富有。我说落魄了, 那都是调侃大家的。是我不想搞那些了。

853, 就是我在全国任何一座城市, 都不陌生, 但是, 这些事, 都只能做, 不能说。说了别人会觉得, 我草, 真嚣张, 其实这就是我们生活的常态, 你会拥有你想要的一切绿灯。

854, 要借助一切可以借助的机会, 成名, 说的自信一点, 比县委书记还有意思。大家值得体验, 真的。

855, 我真正拥有的, 其实不是大家看到的阅读量, 而是我陪伴了一群读者整个青春, 从大学到工作到结婚到生子, 这种陪伴是不可替代的。

856, 问: 董老师, 顺带提问一下, 我现在风雨无阻, 日复一日, 跳绳 95 天了, 每天有截数据图发朋友圈。但是, 点赞的人非常少。大家是装没看到, 还是嗤之以鼻, 还是觉得我太嚣张了呢?

答: 是从内心深处, 佩服了你。

857, 遇到什么事, 都问自己一句, 这件事是准备教会我什么, 你就再也没有任何心理负担了。

858, 这些人你又不可能花很大的精力去讨好他们, 怎么办? 这就是家学。总体来说, 就是放低姿态, 不要在语言上得罪人家。

859, 假日总是短暂的。接下来, 淄博同学应该乘胜追击, 把旅游好口碑转化为优质工业和服务业, 继续前进, 从胜利走向新的胜利。

860, 穷在闹市无人问。每一个和你关系好的亲戚朋友熟人, 都会想, 今后如何利用你一次?

心态好的，就是托你办个事，找个人。心态不好，就要找你借钱了。

861，如果，你没什么利用价值，那么，不会有任何熟人来找你拜年聚餐的。因为成年人的每一件事情都要花钱。人家一来一回，打车钱就要一百了。资源有限，你就不要凑热闹了。

862，如果一个人肯干，聪明，踏踏实实，真的非常好。

863，人们总是在盼望和等待一个将来的结果，而忽略当下。其实是没有用的，因为即使有了好的结果，也高兴不了一会，又在担心新的问题。这个状态很傻，不如现在就好好过

864，牛人不是教育出来的。孩子最需要的是真诚的亲近，爱和包容，而不是望子成龙的压力。跟着别人乱卷，只会卷残自己。

865，一个人想要脱离大环境的影响到底有多难？真的很难，但是拼尽全力也要保卫自己向上生长的价值。没有什么“群”值得你“合”一辈子，反而是与众不同的实力才会为你保驾护航一生。

866，意识到人年轻时最大的财富之一，是成功应对并驾驭逆境的丰富的情绪记忆。有些人年轻时太顺，但实际很脆弱，年纪大了再接受打击，无法承受巨大心理落差，很容易一蹶不振。

867，做投资，创业，或者做任何一件事，千万不要听普通人的意见。如果普通人的意见有用，他就不会过普通人的生活了。

868，我不管自己开车还是坐别人车，都会自觉系安全带。尊重游戏规则，关爱自己，不给别人添麻烦。如果有人坐我的车不系安全带，我以后都不带他了。

869，我不会在县城投资任何房产了。

870，脂肪瘤与熬夜，饮酒以及遗传有关系，准确的讲，就是基因问题。

871，您身边每个比您强的人，都是您人生中的贵人。您最失败的一点，面对贵人，没看到。

872，中国经济，就看两个点。因为中国人的消费，就两个点。买了什么车，住在哪。

所以车子，房产，只要不恢复，经济就不可能恢复。

873，我日常接触女性，多是有钱人，这也是我交往朋友的基本准则，必须有钱，因为有钱人是开放的，整个性格，状态，阈值，都是开放的。如沐春风。在一起是相互吸氧的感觉。

874, 若是结交朋友, 一定要结交有钱人, 你会发现, 他真的很好相处。各方面都好。

875, 就是要打开思路。机会往往出现在不熟悉的行业, 不熟悉的地区甚至是国家, 保住底线博上限, 搞不好就发了呢?

876, 如果说谁最有可能不会背叛我们, 那也一定是我们的父母亲戚, 而绝对不会是伴侣!

伴侣只是一个没有任何血缘关系, 后来因为机缘巧合而走到一起的人, 能在当下享受对方带来的好就已经很不错了。

877, 别太高估爱情, 也别高估人性。与其相信感情, 还不如相信利益。大家只要是利益共同体, 利益捆绑越多, 互相制衡越多, 才越不容易背叛。

878, 富养的中产父母, 建议把富养的几百万教育经费, 另作他用, 直接留给小孩。

879, 过去二十年, 通过教育改变命运, 通过奋斗创造财富, 在我们身边屡见不鲜。未来未必如此。父母希望把自己的成功经验复制给下一代, 已是时过境迁。

880, 鸡娃不如鸡自己!

881, 遇到机会该争取争取, 该求人求人。遇到喜欢的人, 该勾引勾引, 该主动主动。

你老想着装, 时间又过的很快, 马上就会发现自己的人生竹篮打水一场空。

882, 中年人一个巨大的优势——本金带来的被动收入

83, 解决不了的问题放一边, 忘不了的人也放一边。你先自顾自的慢慢往上爬, 等你爬上了更高的台阶, 看到了不一样的辽阔风景, 遇到了更棒的人, 那就没有什么是解决不了的。

884, 无论什么时代, 都是 5% 的精英吸引着 95% 的眼球, 我跟众人的观点不同, 我是鼓励孩子成名的, 大家喜欢反驳我, 总是喜欢说那句话: 平平淡淡就挺好。

可是, 你没经历过繁华, 你又咋知道繁华不好呢?

885, 现在山东的干部里, 半数不喝酒了, 是滴酒不沾。

这就是风向标, 就是喝酒不再是做业务以及混圈子的标配了。

886, 选老公, 就是选基因。基因是底层, 环境是次底层。

887, 老树, 不可修剪, 那就是他的命。

888, 你身上, 禁忌太多。你背负的太多。

889, 我说我没有亲戚, 不是开玩笑, 是真没有。不来往。

890, 山东人要想成长的第一关, 不想家。

家, 没啥值得想的, 想家限制了山东人的发展。

891, 刀歌昨天说的很对, 人到 40 岁, 就要接受随时死亡。

892, 学习成绩与手机无关, 差孩子有关。

893, 做女人的智慧就是, 把家庭决策权归还给男人。

894, 创业者有个问题, 总认为事业是可以持续不断提升的。

我认为, 做事业应该有巩固期。就是达到一个目标收入后, 先夯实, 在确保哪怕自己挂了, 这个收入也很稳定的前提下。

再进一步, 我跟您这么讲吧, 创业者都是扩张死的。

895, 快递公司是运输领域唯一的增量。

不用看别的, 看现在过年、节假日, 路上跑的, 基本只有快递公司的大货车。

896, 好看的人如何永保魅力?

一定要少说话, 不要表达任何观点, 微笑就好, 如果一定要谈, 只聊吃喝玩乐。

897, 不陪笑, 不取悦, 不迎合。做自己该做的事, 少说多做。与其费尽心思去取悦别人, 倒不如十年磨剑, 努力提升自己。

898, 做到尊重有钱人, 是成为有钱人的第一步

899, 远离垃圾堆, 要么多读书, 要么多赚钱, 别无他法。

900, 真话说得多, 树敌一定多。假话说得好, 升官一定早。这世上只有两种人你能跟他说真话, 第一种是自己的孩子。第二种是愿意付费咨询的人。

901, 越穷的人越不能接受别人的成功是出于勤奋努力与认知, 因为他们不可能

勤奋努力,更不可能去提高自己的认知,告诉他们一切靠运气他们就乐了。

902, 正确的姿势永远是恭维对方两句,说我很看好你,你这人是大器晚成的命格。

903, 要用两倍于自己说话的时间去倾听对方讲话。

904, 要以对待上帝一样谦卑的态度去对待你身边的人。

905, 所谓的贵人就是让你变得更贵的人

906, 在不违法的情况下, 违规做事才有自己的领域!

907, 无论多聪明的人, 在巨大的信息差面前都是软弱无力的。这个世界上, 真正的力量排名是以信息差;智慧;努力来逐层排序的。

908, 能忍住, 不折腾, 其实就是对你定力和智慧的最大证明了。

909, 聪明人, 一定是顺着时代背景走的, 时代赶一赶他也追一追, 时代缓一缓他也就顺便歇歇脚。

910, 这几年, 你一定要把任何含有“大动干戈”性质的事儿, 从你的人生字典中剔除掉, 就坚定不移的奉行“积小胜成大果”这一核心思路即可。

911, 要多搞钱, 建立自己足够的安全红线, 有钱就代表有足够的子弹, 就能抓住一切能抓的机会。

912, 保持克制, 规避风险, 不要去激怒任何人, 不要激化任何矛盾, 见天, 见地, 见众生! 若风浪太大, 先藏起来! 不算败军之将!

913, 想要更好的生活, 想要赚钱, 就要去大城市; 大城市的运转机制, 把人导向更多的工作时间, 时刻处于战斗状态。

914, 信息从来不值钱, 信息的筛选才值钱, 正确的信息才值钱。

915, 若是追求绝对安全就什么也别干, 只是打个工, 上个班, 一辈子不追求提拔, 那是可以的, 只是穷点, 窝囊点, 你若是追求更高的东西, 就注定了是个危险的游戏。

916, 有的选择赚短期的快钱、有的选择赚有积累的慢钱, 这两个都没有孰对孰错, 只有适合与不适合之分。你有赚短期快钱的资源和机遇, 那就去先抓住积累第一桶金再说

917, 好的内容, 在任何一个时代, 任何一个平台都是稀缺品。琢磨怎么做出好

的内容,不愁没流量,不愁没钱花。数据库要沉淀,要沉淀,要沉淀,重要的事情说多少遍都不为过。

918,除非有了下家,否则我真的劝你别轻易离职。为什么?2023开年,时代骤然翻篇,我们猝不及防,面对未知,悲喜难明。疫情虽结束,但各企业的大考可能才刚开始,很多企业远没到触底反弹的阶段。

919,一旦你的钱进入到你不熟悉的领域—不管是投资、还是创业、还是借给了朋友亲戚,只要你的钱不再自己说的算,自己不再拥有话语权,你的钱就极其的危险。

920,如果普通人好好计算一下,就会发现—抵抗通胀最好的办法就是把钱放在银行里贬值,最好连银行的理财都不要研究。

921,其实高手没啥神奇的,无非就是混江湖久了,打架打多了,但是没有死。他慢慢的在战斗中悟出了技巧。

922,工作很多时候就像龟兔赛跑,比的就是谁更专注,谁更不浪费时间。

923,赚钱一定要自己熟悉的领域,自己熟悉的领域都赚不到钱,在其他地方更不可能。

924,凡是能成大事的人,都是有爱之人,哪怕是叛贼、土匪头,因为没有爱是当不了头目的。一个人无恶不作,情绪不稳,动不动就杀手下,你觉得有人跟他闯荡吗?一个人要想凝聚人气,一定是内心有大爱的,只是以成败来论了英雄而已

925,只要你不尴尬,尴尬的就是别人,何况,这里有人认识你吗?

926,我有个原则,不规劝任何人。

927,是想谈谈对年轻人说点什么。

核心就是一个点:

第一、你要有价值,有技能。

第二、价值与技能要与社会接轨。

第三、起点再低都不要紧,要有一颗上进的心,敢想。

928,一个国家是需要有文字力量的。

929,学会接纳,是学会付出的升级版。

930, 一个人, 只能装强大, 不能装弱小。因为, 装弱小久了, 内心就真的小了。

931, 因为穷人的自尊心和报复心都特别强, 你要是有一句话说的不好, 让他误以为你是嘲笑他, 那你就倒霉了。

932, 你在穷人面前, 有几个事情不能说,

一是你房子买好了伐? 琼斯都没有买, 我多聪明啊? 我肯定是等爆腰花。让你们都破产, 羡慕我。

二是不能谈事业。有事业还是琼斯吗?

三是不能谈小红。琼斯可惨了, 连小区保姆都看不上他, 哪里还有小红? 你特娘的还显摆? 老子恨死你了。

四是不能谈子女。因为琼斯儿子没钱买纺, 儿媳妇要离婚。琼斯急眼了, 全家砸锅卖铁花了 40 万娶的媳妇, 到现在还没还清欠债, 你说离就离啊?

五是不能谈消费。宾利别野请保姆, 千万不能说, 一说就炸毛。

六是不能谈你幸福的事情。什么儿子考上 211, 孙子去了常春藤。你想和我显摆? 老子也不是好惹的, 要不要我说说, 1984 年, 你妈在我家吃了四个鸡蛋的事情?

七是不能谈谁发财了。你想嘲笑我没钱吗? 老子早就看透你这个小人了。

933, 大家在问问题时, 问自己一句, 若是我为了这个问题专门跑到山东一趟, 我还会问这个问题吗?

934, 要我选, 我选贵的, 经验丰富的。年龄大, 有两大优点。第一, 经验丰富。第二, 态度端正。能做很多预判。

935, 要让自己参与到别人的人生决策中去。婚姻, 夫妻关系, 婆媳关系, 子女关系, 不要给人建议。

就是你跟我在一起, 吃吃喝喝可以。但是谁的人生谁自己管理。我们跟朋友在一起, 从来不谈家事。

936, 我不知道大家有没有跟领导接触过。您跟领导接触三五年, 都不知道他有几个孩子, 媳妇是干什么的, 父母是做什么的。他们不会谈这些的。

937, 人必须要守护核心精力。一些爱好, 必须要放弃。

938, 若是在县城可以当县长, 在上海打扫卫生, 那么选择县城, 若是在上海能

当大学老师,在县城当个普通公务员,选上海。一句话,不以城市作为划分标准,而以您的特长所匹配为标准。

939,炒股,技术只占1%,99%在于您是谁,这个您是谁又决定于您的眼界,定力,以及经济实力。

940,教育最大的问题,其实是不可逆。所以,不要随意劝别人终止学业。

941,谁的人生,谁自己负责。我们不建议,不参与。

942,您可以这么理解,城市是学校,学校是班级。

943,我们更看好,我们擅长什么。就是,我们去发光发热,而不是研究市场。就是我们只展示我们的长处,不考虑市场。

944,名人就是小姐,是最好打交道的,因为很直接,就是跟你谈钱,不谈感情!

945,妈妈是真正的感性消费,是一群闲的蛋疼的人,精神没有寄托,要么忙着购物,要么忙着八卦。

946,人没钱的时候,是很下贱的,低三下四的,以前我是可以训斥她的,那时反过来了,我对她总是畏手畏脚的,生怕说错了话。

947,我不希望自己参与到任何人的人生决策中去。参与就是责任,就容易被反噬。

948,擅长搜索,擅长问询,能快速的进入一个全新的领域

949,我希望能在自己擅长的领域帮助到大家……

950,每当您想走极端的时候,例如绑架,自杀,多想想父母。

另外,虽然人破产了,但是毕竟年轻,终究能东山再起。

所以我给您一个不是很合适的建议:不要撒谎。

人破产后,基本没有实话了。谁靠近你,是谁的灾难。

今晚,只有一个小小的要求,不要加群里的任何人。

至于有些傻逼自投罗网,那是他们的事。

951,每一位落水的人,都已经从天使变成恶魔了。谁伸来手,他会把谁吞噬。

952, 一般, 只要谁跟我说自己负债累了, 我都是第一时间选择拉黑他, 不管他能不动东山再起。

因为, 他对于我们而言, 就是潜在的危险。

953, 人, 不负债的时候, 是一个样子。负债的时候是一个样子。

所以, 一旦有朋友负债了, 相信我, 远离他是最好的自保。

954, 老百姓研究理财就两个结果。要么, 理少了。要么, 理没了。

955, 赌徒模式, 输, 只是时间问题。

956, 风雨无阻, 有条不紊。

957, 真正有深度的景色, 只是人。

958, 要么是人品过硬, 要么业务过硬。

959, 若是为了打工, 热爱不热爱无所谓, 若是想做出点成绩, 我认为热爱与天赋, 二者至少要有一。

960, 人, 永远不要进入自己不擅长的领域。

961, 勤奋, 只是所有优秀人的标配。勤奋是不值得炫耀的。

因为, 每个人优秀的人, 这是最最最最基础的。

962, 不管学什么, 拜师都是捷径。

963, 考级的本质, 是背诵课文。

964, 不是真热爱, 不要开始。永远不要开始坚持不到底的兴趣。您不是不那么热爱, 只是羡慕那些有特长的人。

您只有深入一个领域, 才知道什么是“痴迷”。任何领域的顶级高手, 都是痴迷者。但是, 痴迷者未必能成为顶级高手。因为痴迷+天赋才可以。真正的顶级高手, 都是天赋级的。

965, 成年人的学习, 必须高度功利性。就是一切以能提升自己的价值以及收入为前提, 不去搞这些乱七八糟的。例如把学历拉满, 把证书拉满, 把收入拉满。

966, 我认为, 过午不食或者单餐制是减肥最快也是最合理的方式。

967, 婚姻上宁缺毋滥, 绝不打折

968, 一二线城市房价在什么时候才会跌? 当它翻倍之后, 才会跌去一点点。涨多跌少, 是楼市的特征。

969, 自闭症是基因病。

970, 您纠结的时间越长, 自己的人生越糟糕。因为您的每一天都在贬值。您从小接受的文化催眠以及逻辑决定了, 您只是普通人, 普通到不能再普通的人。

不结婚, 特立独行, 是少数高端家庭才有的生活方式。

971, 您拖延的每一天都决定了您的另外一半质量在下降, 现在可以选同龄人, 接下来就要选二婚男, 未来只能接受阳痿男和家暴男。

972, 您搞阅读, 可以理解为, 您在搞 BB 机使用培训。

973, 我不管干什么, 最爱干的事, 就是付费咨询。

因为付费以后, 再伟大的人, 他也会虔诚。

974, 习惯性的付费咨询, 是学习的捷径。

975, 想要什么, 就问过来人, 如何找到他? 买他的时间就可以了。

976, 链接的本质, 不是您认识谁。而是, 您有什么。

77, 越是焦虑的时候, 越不要动, 否则只有一个结果, 把你所有的积蓄都折腾上了。”

978, 这一点我太有体会了, 过去几年, 我赚钱也不少, 但是都攒不住, 花了?

花还能花几个钱?

都是折腾上了, 盲目投资, 盲目投机取巧, 总是急于求成。

只要是投资, 就要深思熟虑, 否则很容易被套牢。

979, 要做减法, 越来越聚焦, 最终聚焦到了一个点上。我有个观点, 不管是谁, 都是商人, 既然是商人, 那么我们就要有商品。我们一定要问问自己, 我们的商品是什么? 有没有核心竞争力, 对社会有没有价值。

980, 打开手机, 读读日记, 仿佛是孩子吸吮着乳头, 咕咚咕咚地使劲咽着, 很满足的眼神。

我喜欢这种感觉。

只要做好商品，根本不需要考虑赚钱。

981，几个孩子挨着车下跪，没等他们跪下，我就把几个硬币塞给了他们。我不是同情，而是觉得厌恶，我花钱是消除厌恶的。

982，我们总是盯着别人做成了什么，而没有看到别人有核心竞争力。另外你不知道别人有多么勤奋，我们这里有个卖糝的，一天能赚 1000 块钱，其实就是一早上。大家都感觉他们生活好轻松呀，早上 10 点就结束了一天的工作。

但是，你知道他是几点起床的吗？

凌晨 3 点！

983，人就容易处于焦虑状态。焦虑就容易走错路，就容易走极端，甚至一生气就把土地转让给别人了。

慢，是什么？

做品牌，包括商标化、庄园化、观光化。

984，这种擦边生意，若不提前估算好违法成本，迟早把自己也搭进去。要想做阳光的生意，就做下游产业，例如你可以做矿砂深加工呀？”

黑豹说：“我明白了，你就是让我去东莞卖情趣内衣，而不是开夜总会，对不？”

985，真正能够打动人的文章，一定是来源于内心最底层的声音，或是贪婪，或是欲望，或是亲情，或是爱情，或是痛苦，或是喜悦。

86，国外的绘本注重的是你这个人，你的习惯，你的安全，你的意识。国内的，则是什么爱国主义之类的。

987，我很反感仇恨教育，我也不希望他满脑子是仇恨。仇恨教育的主要教育者，是父母和家庭。

988，那我就直说，希望您不要生气。第一、我不熟悉您，撮合朋友的前提是知己知彼，跟当媒婆是一回事，要把门当户对的撮合到一起，而不是乱点鸳鸯谱。第二、若是我真的介绍了，他会把你默认为我的兄弟，他认为服务好你就是对我付出了，我在不知不觉中就欠下了人情。”

989，为什么有些时候，我们感受不到差距？

因为，我们根本没有对比过！

990，我们总是抱怨现在的猪肉没有以前的味道了，我们把这一切都归结为生活条件好了，我们的味蕾麻木了。

其实，不是。

我们没变，而是猪变了！

991，穷人也许穿的很好，富人也许穿的很普通。

992，自己都不体面了，就没有人给你体面了。

993，出生寒微，不是耻辱，自强不息，方为丈夫。大兄弟，让你爸出来说几句，你爸这个当丈夫的，这几十年混的如何？老婆孩子可好？

994，如果没有家庭父母的资源，真的是很难。具体怎么难，我就不说了。

995，从 0 到 1 最难，从 1 到 2 并不难。你买第一套的时候，痛苦到夜不能寐，买第二套就简单了。

996，我也鼓励大家做一些“小事”，不怕慢，不怕时间长，最好就是十年八年的，越是时间长的，越能把别人甩得远远的。

997，不要和乌合之众为伍，因为当你沦落到和他们认知同频后，你的价值观和理性都会被他们彻底带进坑的。

998，别人看不起你的时候，就要暗下决心，果断走开，少参和什么国家大事，一心一意搞发展，抛弃任何的幻想和虚荣，闷声搞个大新闻。

999，有些人不在江湖了，但是江湖上一直有他们的传说。他们大多单枪匹马，战斗力极强，相当于千军万马，并且留下了很多有价值的东西和故事。

1000，不够真诚是危险的，太真诚则绝对是致命的。