

俗话说，就是本文开头说的：得道多助失道寡助，你得“道”了，说话做事都是对的，帮你的人自然就多了.....

如果你失“道”了，说话做事都是错的，当然就没人帮你了。

所以，有没有人帮你，并不重要.....重要的是，从有没有人帮你这件事，通过这件事可以知道，你是否了解社会规律。

没人帮你，就证明你不懂社会规律，这才是惊天动地的大事。

至于马云，至于史玉柱，至于陈旭（龙哥），这种人，喊一声，就有人送几十万助他们创业，当然懂社会规律了，因为他们已经提前把事情做出来了，他们就是这样起家的。



我知道有人反感这个，你越反感，就证明你越缺这个，我不这样弄，你就不知道，某些人背后有共同的因素在起作用.....

你起不来就是因为缺乏这些因素，你把这个因素学去，你就起来了。

有人说，龙哥你真不害臊，死活要跟马云、史玉柱挤在一块.....

龙哥申明啊：其他事情，龙哥不跟马云、史玉柱挤在一块.....

关于怎么创业这件事，龙哥确实有资格跟马云、史玉柱并列.....因为“龙哥创业的办法”跟马云、史玉柱都是一样的，都是“喊一声，就有兄弟送几十万，就创业起家了”。

不开玩笑，在这件事上，龙哥确实有资格跟马云、史玉柱并列。

最后透露一个小秘密：其实开头这篇文言文，中学语文课本里就有，只是很多人鹦鹉学舌，学完了不知道怎么用罢了。

获取信息容易不容易？太容易了，本文开篇引用的古文，中学语文课本就有.....

你知道了，能否理解？很难理解。

知道了，会不会用？

会用的人，万中无一。



屠龙有术（真实姓名：陈旭）
微信公众号：tulongys
QQ号：55635255
私人微信号：15155205915
支付宝：15155205915



长按并识别图中二维码关注

（点击右上角分享按钮，把文章分享到朋友圈）

为什么你在公司爬不上去？【上】【龙哥解密升官发财的规律 194】

原创 陈旭（屠龙有术） 屠龙有术

2016-11-15 原文

点击上方蓝字，即可关注屠龙有术



马云



史玉柱



陈旭

嘿嘿！我们三个创业起家
都一样！
都是喊一声，就有兄弟送
几十万，
我们就创业起家了！

微信号: tulongys

前几天有个朋友给我打招呼，说：龙哥你好！最近一直拜读你的大作哈.....非常震动！读了之后，很多平时无解的问题有了答案了.....在奋斗的路上，希望得到龙哥的指导和帮助！

龙哥就告诉这位朋友，我说：你有什么问题可以问我，然后他就问了我很多问题，考虑到这些问题具有很多共同性，很多人都面临同样的问题，所以陈旭将这些问题隐去提问者具体信息，转述如下：

【1】【网友提问】我在国企上班，我工作能力很好，工作也很好，但领导对我不好，也不提拔我，重用工作能力差但有关系的人，我很鄙视那些只懂拉关系不会干活的人，我该怎么办？

龙哥回复：

首先第一条，关系就是本事；干活的本事，跟善于拉关系比起来，算个屁，所以你彻底想法就是错的。

换句话说，你跟有关系的人比起来，你算没本事得人；你混不好，就是因为你没本事。

你肯定不服气，你肯定反驳说：我善于干活。

龙哥告诉你：善于干活的，都是下苦力的，那是奴隶才能。

你找领导沟通，说自己干活多，干活能力强，——那你就继续下苦力干活嘛，这是你的特长嘛！

要当官，就要善于拉关系，你又不懂拉关系，你凭什么当官？
奇怪！

我估计这几句话，能把你气个半死；但我说的都是真话，如果按照当官的标准来看，你毫无价值。

当然，按照工薪阶层，按照下苦力的阶层的看法，你就是个人才。但下苦力的人没权力，他们认为你是人才，屁用不顶。

※※※※※※※※※※※※※※

※※※※※※※※※※※※※※

【2】【网友提问】工作能力和善于拉关系，那个重要？

龙哥回复：

实际都不能缺；道理很简单，你缺什么，就补什么。

※※※※※※※※※※※※※※

※※※※※※※※※※※※※※

【3】【网友提问】我时间不多了，怎么办？

龙哥回复：

龙哥（陈旭）就回复这位朋友，我说道：

我来问你，假设我们穿越时空，回到高中考大学时光
你认为：

1】考大学这个考试重要？

2】还是刻苦复习课本知识，准备考试重要？

网友：.....

※※※※※※※※※※※※※※

※※※※※※※※※※※※※※

【4】【网友提问】体制内国企重点在于揣摩上意，这我懂.....但这样下去，我专业工作能力就会下降了.....

龙哥回复：

你这说法完全错误，比如我就会拉关系，但我也有管理能力和营销能力；

我去拉关系，怎么没把自己的真本事给忘记了？

你解释一下，这是怎么回事？

※※※※※※※※※※※※※※

※※※※※※※※※※※※※※

【5】【网友提问】环境不同，龙哥是在一个能锻炼自己专业能力的环境中，就像龙哥说的，学的做的是怎么做好乞丐，那充其量以后就是做优秀乞丐，并没得到有价值的信息。

龙哥回复：

不是，我以前也在国企，也在政府部门待过，这个并不矛盾。

比如，我会修车。

我去搞营销，或者企业管理，并没有忘记修车的本事。

你的思维，好像是，单线程的，一次只能做一件事，问题现在电脑 CPU 都八核了，对吧。

平行同时处理几件事，是完全可以的，那不就问题解决了。

我以前当警察的时候，就在学习经济知识，按照你的说法，以前我当警察，接触不到公司环境，就没办法学习经济了？你这不是开玩笑嘛！

后来我学的差不多了，不就辞职不当警察，做生意去了？

如果我不提前学习相关的经济知识和经验，我直接去私企混，或者直接做生意，会亏的一塌糊涂，肯定倒霉。

就学了经济知识，倒霉的概率也很大，何况不学？

导致你成为弱者的原因，是因为你的看法是错误的；如果你坚持自己的错误看法，你就一辈子是弱者——陈旭（屠龙有术）

就这么简单。

一句话，因为你想法是错的，所以你混得不行

问题是，每个人都认为，自己的想法是对的，大多数人都顽固坚持自己原来错误的看法，所以他们一辈子都混得不行。

你现在就处于这个状态.....自己混的不好，还坚持自己的想法是对的。

你要明白，你之所以混的不好，不是别人害的，都是你自己现在的这些想法害的，你混不好，就是“你现在的想法”导致的结果。

你坚持自己目前“错误的想法”，然后企图按照这个“错误的想法，错误的思路”去研究出一个“正确的结论”，摆脱自己目前的困境。

我提前告诉你：根本无法实现。

实际上，你目前认为，自己想的都是对的，至少大部分是对的；.....你看，我都知道，你不说，我都知道。

※※※※※※※※※※※※※※

※※※※※※※※※※※※※※



为什么你在公司爬不上去？【中】【龙哥解密升官发财的规律 195】

原创 陈旭（屠龙有术） 屠龙有术

2016-11-15 原文

点击上方蓝字，即可关注屠龙有术



※※※※※※※※※※※※※※※※

※※※※※※※※※※※※※※※※

【6】【龙哥提问】问题来了：请问，陈旭是怎么提前知道你的想法的？我是神仙吗？

你好好思考一下这个问题，陈旭（龙哥）不是神仙，怎么能提前知道你脑子里想的是什么呢？

因为我掌握了一定的社会规律，从结果反推，就知道你是什么想法了。

你现在亲眼见识到了，明白了吧？只要想法正确，符合社会规律，屠龙（陈旭）就能提前准确知道“你脑子里还没有说出来的想法”。

你不知道很多事情的结果，是因为你的思维方式以及观念，都是错的。

你看，我就知道你想什么。

※※※※※※※※※※※※※※

※※※※※※※※※※※※※※

【7】【网友提问】以我目前的情况和问题，我该怎么办？

龙哥回复：

所以你现在，不能坚持自己原来的想法，因为你原来的想法都是错的。

如果你跟大多数人一样，出于本能的、顽固的坚持自己的想法.....那么你的结局就跟大多数人一样：穷困潦倒的过一辈子。

答案就是：必须改变.....从内到外的重塑自己，建立正确的人生观，价值观，掌握一套正确的混社会的知识体系。——陈旭（龙哥）

※※※※※※※※※※※※※※

※※※※※※※※※※※※※※

【8】【网友提问】请龙哥教我，现在我没时间了，需要很快解决问题.....当然也需要时间，请问怎么办？

龙哥回复：

关于你没有时间的问题，我刚才问你一个问题，你没有回答：
我来问你，假设我们穿越时空，回到高中考大学的时光（回到了过去）

你认为：

1】考大学这个考试重要？

2】还是刻苦复习课本知识，准备考试重要？

你会不会说：“我没有时间了，不复习了，直接去考大学吧”

（网友）说了：不具备能力，不足以应考

龙哥就继续说：既然你知道什么重要，这不就是答案嘛

你着急顶什么用啊？

你没有水平，你去考一万次，你也考不上啊；你考一辈子，你也考不上，结果当一辈子穷老百姓；这就是结果，龙哥提前告诉你了。

所以，假设你现在 50 岁，你也不能说“我没有时间了”。因为，只要你不具备那个素质，不管你多着急，多没有时间，你都没戏的，不会成功的。

※※※※※※※※※※※※※※

※※※※※※※※※※※※※※

【9】【网友提问】肯定需要学习，眼前的困境怎么解决？

龙哥回复：

你眼前的困局，只要学习拉关系，就变了，很简单。

至于学习，是个长期的事情；你也学了很多东西，比如怎么干活，你学了不少。

不过你学的那些东西，在我眼里，都是下苦力的人懂的东西，毫无价值。

直接告诉你，你懂得怎么干活那些东西，我都不懂；但我做过经理，总监，老总各级职务，现在我是老板；我对你懂得东西不感兴趣，我也不需要懂那些。

我做医院副院长，我不懂看病打针，照样管着医生护士；

我懂得，都是怎么做奴隶主的知识，我掌握的是当主子的经验和知识；你懂得的，都是怎么当奴隶，怎么当苦力，怎么当奴才的经验知识；对我来说毫无价值。

我知道，我说这些话，你会生气，不高兴，我专门这么说的，因为都是事实。

目的就是让你彻底醒悟，你为啥混的不好？

你掌握的都是下苦力的经验知识，你能混好，那才是老天爷不长眼睛啊！

这就是答案。

※※※※※※※※※※※※※※※※

※※※※※※※※※※※※※※※※



屠龙有术（真实姓名：陈旭）
微信公众号：tulongys
QQ号：55635255
私人微信号：15155205915
支付宝：15155205915



长按并识别图中二维码关注

（点击右上角分享按钮，把文章分享到朋友圈）

为什么你在公司爬不上去？【下】【龙哥解密升官发财的规律 196】

原创 陈旭（屠龙有术） 屠龙有术

2016-11-15 原文

点击上方蓝字，即可关注屠龙有术



※※※※※※※※※※※※※※※※

※※※※※※※※※※※※※※※※

【10】【网友提问】之前直接找领导谈我的问题，眼前被领导故意冷落.....因为我觉得他有些是布置的没价值，我就拒绝了，怎么修复关系呢？

龙哥回复：

你错在，你想要什么，就直接问别人要；比如你想升官加薪，就直接开口问领导要；但你从未想过，领导需要什么？

这种“自己在想要什么，就直接伸手问别人要”的想法很幼稚，就跟三岁小孩，想要什么，就问父母要一样，太幼稚了。

领导不是你父母，别人不是你父母，别人没好处的事情，别人凭什么无缘无故帮你啊？

你肯定想“我素质高，我适合干这个工作”；龙哥告诉你，你适合个屁，一点都不适合，为啥？

你连领导想要啥，都不考虑，就这种二愣子思维，你也适合被提拔啊？

肯定不适合提拔了，这不是傻子嘛！领导会提拔傻子嘛？是不是这个道理啊？

现在你啥都明白了，为啥龙哥都知道？

废话，我就当过领导，我能不明白？

※※※※※※※※※※※※※※※※

※※※※※※※※※※※※※※※※

【11】【网友提问】我不是一个只知道索取，不知回报的人。。。

龙哥回复：

你就是一个只知道索取，不懂的回报的人，你都干出这种事情了，还狡辩。

这就是失败的原因。

※※※※※※※※※※※※※※※※

※※※※※※※※※※※※※※※※

【12】【网友提问】你为什么说我就是个“只知道索取，不知回报的人”？凭什么判断的？

龙哥回复：

假设你懂得回报，你找领导谈话的时候，要求领导重用提拔自己的时候，你为啥不为领导准备“毛爷爷”？就是“那个那个”或者“这个这个”？

你找龙哥帮忙，为啥不准备“毛爷爷”？发个红包，死不了人吧？

所以，你既不为领导考虑，也不为龙哥考虑，只是自己要什么，就直接伸手问别人要了。

也对，这是你的一贯作风，所以你才会在领导那里碰壁嘛！

你看，你错了，都不知道自己错在哪里.....

你要拿着毛爷爷找领导“讨论你的工作和能力问题”，你拿着毛爷爷，虚心请教领导“你工作有什么缺点，能不能早点被提拔”.....

领导肯定认为你能力高强，应该提拔你，毛爷爷就是你“工作能力强，应该被提拔”的证明。

当然，此处毛爷爷泛指一切好处和利益，不要理解错误。

※※※※※※※※※※※※※※

※※※※※※※※※※※※※※

【13】【网友提问】我担心这些会被拒绝.....怎么办？

龙哥回复：

想想你当年怎么谈恋爱的？

是不是一上来就脱女朋友衣服上床啊？如果是这样，女朋友非给你两个大嘴巴，把你嘴打肿。

你要跟女友熟了，你不抱她，你不脱她衣服，女朋友也会给你两个大嘴巴，还是把你嘴打肿。

兄弟，干啥都要讲究火候嘛！

先熟悉，后关系好，最后再来毛爷爷嘛.....就跟谈女朋友一样，先摸手，后搂抱亲吻，最后脱衣服嘛.....

你按照正确的先后顺序来，你就是男朋友；

你如果把顺序反过来，你就是强奸犯。

其实男朋友干的事情跟强奸犯没区别，就是顺序对不对的问题。

※※※※※※※※※※※※※※

※※※※※※※※※※※※※※

【14】【网友提问】你的基点是出于做管理者？

龙哥回复：

管理者就是统治阶级。

统治阶级，就是各级社会管理阶层；所以做了管理者，就等于做了统治阶级，这是一条复杂的高收益人生道路。

从美国总统到各州州长.....私企老板，高管，管理者有不同级别，不管级别高低，那只是大奴隶主和小奴隶主的区别，但他们都是属于奴隶主阶级的

答案已经告诉你了。



富人、走狗、穷人，不同的命运【上】【龙哥解密升官发财的规律 197】

原创陈旭（屠龙有术） 屠龙有术

2016-11-16 原文

点击上方蓝字，即可关注屠龙有术



有朋友说：稳拿的富裕更多的是来自于压榨，这是现代社会最基本的常识：资本家压低工资，就能增加利润；垄断企业提高产品价格，上下游小企业的利润就要被挤压；地主提高地租，农民的收入就会被挤压；官僚集团提高税赋，非官僚集团的收入就会被挤压。

龙哥（陈旭）就告诉他：这个剥削压迫是天经地义的，自古以来几千年，历朝历代都是如此，如果不剥削压迫，我觉得不正常。

这位朋友又说了：在这个世界中，人与人并不平等，少数人利用暴力和财产统治多数人。上位者是统治者，他们靠肮脏的原始积累起家，过着养尊处优的生活，他们的子孙将继承他们的高贵地位和安逸的生活方式。下位者不同于上位者，是吃苦受累贡献劳动力的人，为衣食住行而疲于奔命。从摇篮到坟墓，他们为徭役而生，忙碌一生仅仅温饱。每当他们稍微生活好一点的时候，就要背上更沉重的负担。他们将世代为奴。他们的使命是为稳拿

财富的统治阶级和富人提供劳动力，他们是自由的奴隶，是会说话的牲口，是吃粮食的机器。

龙哥(陈旭) 就告诉他：

上面这段话是完全错误的，统治者一点都不肮脏可耻，可耻的是穷人，穷人一般又傻又懒，又没担当，说话不算数，耍无赖。

你去看穷人，多半都是这样的“又傻又懒又怕死，敢做不敢当，没担当”，还说话不算数，简直就是垃圾。

对……穷人就是垃圾，完全可以当牲口！

确实，穷人都是牲口，必须这么想！



我知道有人已经开始酝酿感情，准备骂人了，且慢，先别骂人

^_^.....

龙哥（陈旭）知道有些人已经把自己定位为穷人，自动把自己归纳到龙哥说的“垃圾和牲口”行列里去了，然后准备骂龙哥了！

^_^
—

陈旭申明以下几点：

1】首先申明一点：如果你们把自己归纳成“穷人、垃圾和牲口”，那是“你们自愿站队，站到牲口队伍”里去的，不是龙哥把你们分配进牲口队伍里去的……所以，如果你要骂人，应该骂自己。好好地人不当，为啥要自动默认去当牲口呢？对不对啊？！

2】其次申明一点：请各位继续看龙哥下文，看完之后，觉得龙哥说的没道理，你就随便骂龙哥……要是觉得龙哥说的有道理，别忘记给龙哥点赞，好吧？

下面继续……

肯定有人问：屠龙你这么说话，你以前当穷鬼的时候，你也这么想？

屠龙回答：我当穷人的时候，我就是这么想的，穷人都是垃圾和牲口，又傻又穷又懒，怕死没担当，说话不算数，就是垃圾。

我就这么回答的。

垃圾就是垃圾,不能因为我自己是垃圾,我就说垃圾都是宝贝,
对吧?

既然穷人是垃圾,我是穷人,那么我就是垃圾,这一点要承认。

如果穷人“认为统治者都是垃圾肮脏”,那么,穷人就永远不会
成为统治阶级,永远不会成为富人。

所以,认为统治者都是肮脏的,都是垃圾,对穷人有百害而无
一利.....千万不能这么认为!

因为,你不可能成为“你鄙视和攻击的人”。



富人、走狗、穷人，不同的命运【中】【龙哥解密升官发财的规律 198】

原创陈旭（屠龙有术） 屠龙有术

2016-11-16 原文

点击上方蓝字，即可关注屠龙有术



这就好比，你认为做小姐卖肉可耻，你就绝对不会当妓女，是一个道理，你不可能成为“你认为可耻的人”。



(马化腾、李彦宏、马云)

那么，同样的道理.....你既然认为统治者和富人可耻，这就意味着，你不可能成为富人和统治者，你会当一辈子穷人。

这种想法对我们来说没有任何好处。

如果你觉得“我穷我高尚”、“我穷我有理”、“我穷我自豪”.....祝贺你，你会当一辈子穷人了，而且世代代子子孙孙，都是穷人。

所以干活的人，就是最肮脏，最垃圾，又傻又懒、还胆小如鼠，没有担当，说话不算数的混蛋，都是一群没出息的垃圾。

即便事实不是如此，我们也必须认为，干活的穷人都是混蛋垃圾。

因为我们的看法，会决定我们的命运。

观点决定思维，思维决定眼界，眼界定命运。

**你认为富人是高尚的，穷人都是卑鄙无耻的垃圾——因为你
不愿意当可耻的穷人，所以你未来会成为富人。**

**反过来，你认为，富人是可耻肮脏的垃圾，穷人都是道德高尚
的好人，你认为“我穷我有理”、“我穷我高尚”、“我穷我自豪”——
你就会当一辈子穷人。**



**所以，看一个人的观点，只是支持富人，还是支持穷人，就能
知道他未来是穷鬼还是富人……**

**凭一个人的观点看法倾向，就可以判断他的前途，可以判断他
未来是穷人还是富人。**

**所以，我们必须认为：统治者富人都是最高尚，最道德的好人；
而穷人都是最肮脏的垃圾。**

这样，我们是穷人，我们是垃圾，我们努力不当垃圾，奋斗成富人.....这才有希望改变命运。

结论：穷人不管是不是垃圾，都必须是最肮脏的垃圾。



富人、走狗、穷人，不同的命运【下】【龙哥解密升官发财的规律 199】

原创 陈旭（屠龙有术） 屠龙有术

2016-11-16 原文



点击上方蓝字，即可关注屠龙有术



屠龙以前给亿万富豪当走狗，我当的是兴高采烈.....高兴啊！
终于有资格给富豪当狗了！

怎么说，咱也是一条狗了，对吧？比起吃草的羊，要高级很多

牧羊人很少吃狗肉的，但天天吃羊肉。

狗还能分到羊骨头吃，是富豪给的。

别说当富人了，就给富人当一条狗，这个资格，都不容易争取.....当年我做了富豪的亲信，我开心了好久。

普通穷人没资格给富豪当狗，因为前面说了穷人都是“肮脏，又傻又懒、还胆小如鼠，没有担当，说话不算数的混蛋，都是一群没出息的垃圾”，素质太差，当狗都不够资格。

当年只有像龙哥这样高素质的穷鬼，才有资格给富人当狗，狗当着当着，就成了牧羊人。



所以，一定要像龙哥一样，拥有正确的价值观，人生观和世界观，这样才会有富裕的生活等着你，否则世代受穷。

你看，我先当亲信，后当领班主管经理，最后当了老总，在最后，就成了老板。



看到没有？屠龙从一只绵羊,先变成牧羊犬,最后变成牧羊人。

从羊变成牧羊人，最关键的阶段，就是当狗这个阶段。

不当狗，无法变成牧羊人。

所以当狗是非常光荣的，是改变命运的关键。

我是一条狗，我光荣，我自豪。



所以现在，我成老板了，咱也是牧羊人了

所以，假设你成功之后，你会判处原来的你死刑：

换句话说，

千亿富豪马云，会判处亿万富翁马云死刑；

亿万富豪马云，会判处千万富翁马云死刑，

千万富翁马云，会判处百万富翁马云死刑；

百万富翁马云，会判处打工的老总马云死刑；

就这么一级一级从思想上判处死刑。

同样的，总经理马云，会判处经理马云死刑

你当了总经理，在回忆自己当员工时候的表现，你会觉得自己当年太垃圾了，应该开除，真的。

不用当老总，各位有当经理的，回忆一下自己当员工时候的表现，跟你现在的素质比，该不该开除？

肯定该开除嘛！你会觉得自己当员工的时候，素质差的简直就是废物垃圾，应该开除。

有朋友身边有一边考公务员 一边觉得公务员都不是好人的
同时又非常羡慕特权带来的便利，简直矛盾。

他就告诉龙哥：所以我不和这样的人接触了，他不知道自己在说什么在做什么，糊涂。

龙哥评论：一点没错，是的，一边觉得公务员垃圾，一边羡慕
特权，这种人就是混蛋，糊涂蛋。



陈旭（屠龙有术）答网友提问 A【上】【陈旭解密升官发财的规律 200】

原创 陈旭（屠龙有术） 屠龙有术

2016-11-17 原文

点击上方蓝字，即可关注屠龙有术



※※※※※※※※※※※※※※※※

※※※※※※※※※※※※※※※※

【1】【网友提问】在新公司上班半个月了，今天发工资了也就2000多一点，我要怎么去回报新同事呢？手机发红包还是请吃顿饭呢？？1

屠龙回复：

不需要回报新同事。请直接上级吃个饭就好了。

其他的同事可以忽略（你只要不得罪其他同事就行，但还不至于必须巴结其他同事，相反，领导是必须要巴结的）。

其他人没啥价值，不得罪就行了。

※※※※※※※※※※※※※※※※

※※※※※※※※※※※※※※※※

【2】【网友提问】

龙大好，我想问问在新公司上班不爽，辞职的底线是什么？

屠龙回复：

没有底线，想辞职随时可以辞职，只要不高兴，就可以辞职，这就是底线。

前提是你可以随时找到第二份工作,而且第二份工作比现在的工作工资更高,或者职务更高。

所以辞职是没有底线的,随时可以辞职,可以没有任何理由和原因的辞职。

上面回复不是开玩笑,是真的,想辞职随时可以辞职。估计很多人认为我在开玩笑,但我要告诉你,是真的。

工作没有我们想象的那么神圣,只是谋生手段。

其实只要你不工作,没有任何理由,你都可以辞职,辞职没那么严重。只要能找到新的更好待遇的工作,就行了。

别说工作了,你看移民外国的人?他们觉得不爽,直接移民国外,连国籍都不要了。

工作算个屁,只要不犯法,你干什么都行。

前提是,你的日子要越过越好。

※※※※※※※※※※※※※※

※※※※※※※※※※※※※※

【3】【网友提问】好是拿钱衡量,还是那幸福感衡量?

屠龙回复:

没钱哪来的幸福感？

钱衡量一切，脱离经济基础悬在半空中说幸福感的都是傻 X。

你看 1942，就是那个大饥荒电影，《一九四二》是由华谊兄弟公司和重庆电影集团联合出品的一部剧情片。该片改编自刘震云的小说《温故一九四二》，由冯小刚执导，张国立、陈道明、李雪健、张涵予等主演。

就这个电影.....

闹饥荒了，开始有吃的，还讲体面.....

最后快饿死了，妓院的人来招人，招年轻女人去当妓女卖身，我晕，愿意当妓女的，排成长队，大家都愿意去.....

现在让你当妓女，你肯定骂我；等快饿死了，我不让你当妓女，你不仅会骂我，还会打我。

因为：快饿死的时候：不让你当妓女 = 让你去死。

【龙哥提醒：重点段落！】现在认为幸福感重要的人，等他们没钱吃饭的时候，他们也不提幸福感了，那时候打破头当妓女不要脸的，也是他们。

一般傻子都是这么想的，所谓鼠目寸光，只能看到眼前三寸光，再远一点，就看不到了，这就淘汰了很多很多人。

所以别给我提“幸福感”，一般傻 X 才提这几个字。脱离经济基础空谈大道理，空谈幸福感的，不是脑残，就是骗子。

自古以来，你见过没钱能幸福的？

有人说了，有情饮水饱……陈旭告诉你，这种说法，就跟轮子吹嘘“自杀可以上天堂”是一样的，完全就是骗人的理论。

爱情不能当饭吃，但爱情可以骗女人当老婆，你懂？

你要是男屌丝，你就吹嘘爱情好了，陈旭看到，只会微笑，不会戳破你的。我只会等着看，谁家傻姑娘中计上当，跟你过一辈子穷日子。

你要是女屌丝，你信了爱情，那你可就世代受苦受穷了。

时刻牢记：有钱人才配谈爱情，穷人面临生存危机，不配谈爱情，没资格。

混社会要风生水起的一条原则就是：不要自己骗自己，记住时刻对自己说真话。——屠龙有术（陈旭）

※※※※※※※※※※※※※※

※※※※※※※※※※※※※※

【3】【网友提问】龙哥如果一个月 5000 也能活得下去，比较方便照顾家人，然后有个月 7000 的，要去外地工作，一定要去月 7000？

屠龙回复：

对的。

如果你变成乞丐，你老婆会跟你离婚，把孩子也带走，你也就没有家人了。

所以，当你月薪五千的时候，为了照顾家人放弃 7000 月薪，你就是个不折不扣的傻 X。

可以这么说，你老婆就是你的手机。

如果你没钱缴电话费，你的手机就不能用了。

所以你的手机能不能用，并不取决于你的感情，而取决于你有没有钱。

你对手机（老婆）感情不论多好，你没钱，这手机就用不成（没钱断网了）。

这就是现实，现实的规律，有点残酷，但这是现实，总得承认现实吧。

你也不能因此说女人坏。

你想啊，你成了乞丐，没钱吃饭。

如果你老婆不跟你离婚，就会跟你一起饿死。

如果你有良心，你肯定也盼着老婆改嫁，至少可以活命吧？最好把孩子也带走？这样孩子也有饭吃，对吧？

不把孩子带走，难道跟你一起当乞丐？

很残酷吧？其实也不是残酷，只是社会规律而已。

当你不懂社会规律的时候，你就会觉得社会很残酷.....其实社会根本不残酷，社会对你残酷，是因为你啥也不懂，对社会规律一无所知。

这就好比，如果你不会开车，但你非要去开车，就会翻车，然后撞死自己.....

这时候，你就开始抱怨社会残酷，干嘛撞死自己？不管自己多大错，但罪不至死嘛！

其实真相就是，你不会开车，非要去开车，自己撞死自己，你死于不懂驾驶技术，你死于自己无知.....跟社会一毛钱关系没有。

既然没钱，必然是这个结果，老婆改嫁，孩子带走，然后你一无所有。那么在有你老婆孩子的时候，你干嘛傻逼呵呵的，不把钱放在第一位？

脑残嘛？对吧？提前一步到位，就把钱放在第一位，就对了。

所以一定要按规律办事，不可凭感情。

如果我们不按照社会规律办事，等你没钱的时候，你会盼着老婆改嫁，孩子带走，免得跟着你饿死。

形势到了那个地步，到时候，你就会按照我说的这么想.....

这就是屠龙厉害的地方，事情没发生，我都知道。

你说，我提前知道各种变化的结果，我做起事情来，是不是不容易失败？

如果你知道彩票的中奖号码，再去买彩票，那不是百发百中？

只不过因为彩票第一没有规律，第二还有作弊可能，所以我不买彩票罢了。

这样就淘汰了很多。

比如论坛上很多人反对我，骂我是汉奸，坏蛋，骗子，没良心。其实这些人都是傻 X，他们听不懂我说的话。

等事情按照陈旭说的发生，摆在他们眼前，他们就目瞪口呆了。

※※※※※※※※※※※※※※

※※※※※※※※※※※※※※

【4】【网友提问】要感情的多被淘汰了，龙哥，那就不能有感情了？

屠龙回复：

不是不要感情，你看龙哥就出钱给很多人创业了，怎么不要感情？

龙哥很讲感情，讲义气。

讲感情，讲义气，就要重视赚钱，把钱给别人，给别人好处，这就是讲感情。

男女之间也一样，很多人老婆怀孕，老公就出轨了，你去各地论坛感情天地看，这样的事情遍地都是。

我老婆怀孕，我怎么没出轨？

我觉得没必要，按规律办事，结婚了，这是一个契约，就跟签署了合同一样，要按照合同办事，咱们要有遵守契约的意识。

要有规矩。

无赖混混“不遵守契约，不讲规矩，不讲信用”无所谓的，反正他们就是烂货，对吧？

但咱们干大事的人不能干没规矩的事情。

※※※※※※※※※※※※※※※※

※※※※※※※※※※※※※※※※

【5】【网友提问】

还没有结婚，只是男女朋友关系，然后要为了赚钱，放弃吗？

屠龙回复：

如果你变成穷光蛋，估计你连问这句话的机会都没有了，那时候，可能就是你女朋友在问这句话了。

那时候，就不是你问“要不要甩别人”的问题，而是别人问“要不要甩掉你”的问题。 ^_^

是这样的，等我们成了乞丐，你就会盼着老婆改嫁，把孩子也带走，目的是给老婆孩子一条活路.....形势到了那个份上，你就会那么想.....

很多时候我们多看客观形势发展，就知道怎么办了。

所以还是要努力挣钱，钱多什么都好办，花钱的事情，都不是事情，包治百病。

所以，现在认为感情和幸福重要的，都是傻 X，因为你没钱的时候，为了活命，你就会把感情和幸福拱手相送，而且还是你自己心甘情愿的，最后你啥都没有，一无所有。

没钱的时候，感情用事很多时候是错的。

有钱了，你才有资格，你才配有感情。

比如，前一段时间，龙哥粉丝里有人母亲病了，他以前帮过陈旭，陈旭就给他钱看病了。

陈旭（屠龙有术）要没钱，怎么谈感情？安慰两句？能当医药费花吗？

没帮过我的人，他没钱看病，要死了，关我屁事？他以前帮过我一毛钱吗？跟我有一毛钱关系吗？

这话没错吧？

他要死了，关我屁事？跟我有一毛钱关系？他又没帮过我。

帮过我的，打个招呼，就出钱了，这就是感情，感情要用钱来体现。

没钱，少来谈感情……！不出钱的感情，都是假的！

屠龙怎么说，就是怎么做的，谁对我有感情，给我出钱了……我对谁有感情，他有麻烦，我也给他出钱。

就像有的朋友说的，中央银行有钱了吧 又不会跟我们“平均”。

惦记也没用，我又不给他们。就这些贴出来的，至少十几万吧？更多的还没贴出来呢，帮朋友买房，出钱帮人周转等。

不是屠龙舍不得给别人钱，是“他值不值得屠龙给他钱”？

值得，打个招呼，钱就给他了。

不值得，你就眼看着爹妈全家要饿死了，管我屁事？跟我有关系吗？

是不是？做人要讲道理。

道理说得通，钱自然拿得到。

很多人为啥失败？

就像前面那个 10 月 31 日找我捐款，给白血病看病的人一样。跟我一毛钱关系没有，找我捐款，简直是笑话。

同样没钱看病，你看今年 5 月份龙哥粉丝母亲生病没钱，找我，我就二话不说，就给他出钱看病了。还给他指点，让他赚更多钱去看病。（因为他以前帮助过我，给过我好处）

※※※※※※※※※※※※※※

※※※※※※※※※※※※※※



陈旭（屠龙有术）答网友提问 A【中】【陈旭解密升官发财的规律 201】

原创 陈旭（屠龙有术） 屠龙有术

2016-11-17 原文

点击上方蓝字，即可关注屠龙有术



※※※※※※※※※※※※※※※※

※※※※※※※※※※※※※※※※

【6】【网友提问】龙哥，你把钱给人，帮助别人，你有没有经历过上当受骗的？

屠龙回复：

不存在上当。

陈旭把钱给人，就是给人了，我不会说他们是骗子的。

你要明白，我给人钱（别人跟我也一样的），是看关系远近，不是看他有没有病。

他有病，没钱看，要死了，关系不好，我也不会给钱的。关系好的人，陈旭给他钱，给了就是给了，不存在“他骗我”的问题。不存在骗子问题。

我从不认为，拿我钱的人是骗子，因为都是屠龙我发自内心，自愿给他们的，是陈旭自愿做的。

即便创业的万一亏本了，还不起，我也不认为他们是骗子，我仍然认为他们是我的好朋友（很多人都没见过面）。

我给他们钱，是因为我把他们当朋友。

可能很多人无法理解龙哥说的话。

这没事，等你也当了老板了，也有几百万几千万了，你就理解了。

其实规矩，比钱更重要。

有规矩在，没钱不要紧，随时可以有很多钱。

没规矩，钱是花一块钱，少一块钱，没多久，就花光了。

比如，就有喷子说，龙哥给别人汇款，是假的。

其实这是喷子自己喜欢弄虚作假，就说别人是假的。

如果龙哥（陈旭）给人汇款是假的，你去法院起诉，我就会坐牢的，记住（喷子既然喜欢攻击龙哥，为啥不去法院起诉，戳穿龙哥弄虚作假，让龙哥坐牢呢？）

其实，这就是喷子没规矩的表现，说话做事，毫无根据，失去所有人的信任，喷子不懂什么是规矩，所以喷子都是穷人。

人性=规矩

也许有时候没人管你,但我们要自己管好自己,就跟皇帝一样,金口玉言,说话算数。

你把自己当个人物,你才会成为一个人物;

如果自己都瞧不起自己,把自己当垃圾,随便撒谎造谣,胡说八道,或者签署了合同,又要赖反悔.....如果自己把自己定位成一个垃圾,那就真会成为一个垃圾。

喷子没规矩,所以随便胡说八道,信口开河,所以喷子毫无价值。

讲信用,不说假话,有什么好处?

龙哥讲信用,不说假话,就有人送屠龙几十万.....送喷子几毛钱的人都找不到。

有些事没经历过,很难懂得龙哥说的话。

※※※※※※※※※※※※※※

※※※※※※※※※※※※※※

【7】【网友提问】前两年兄弟开厂,我技术入股,没签合同,前段时间因事吵了,结果不算数了,

屠龙回复：

你看我贴的，都是我给别人钱的，钱都给了，在别人手里了，不可能不算数吧？

要不算数，最多是他们耍赖，说没钱给我还，倒霉的是龙哥，对吧。

倒霉的不会是龙哥的朋友，因为钱龙哥已经给朋友了，钱在朋友手里。

所以要看人的。你的入股不算数，那是你看错人。你看我的入股就是算数的。

看到没有，龙哥股东，过一段时间，陈旭就会宣布，所有股东可以拿钱走人。

你觉得我是骗子，你拿钱走人，我不骗你。免得大家说龙哥骗他。

所以这是跟人打交道的一个原则：你觉得他人不对，你就不要跟他来往。

如果你跟那个朋友，就是开始给你股份的人闹，你是拿不到钱的。

你不信，你可以去试试。

即便你把官司打赢，你朋友只需要说：我暂时没钱，先付你一百元.....你就傻眼了

你赢了官司，到时候你朋友对你说：我有多少，先给你多少，眼前我只有一百元，先给你一百元，下个月我赚了一百，再给你你自己算吧，不弄个几十年，几百年，你的钱是拿不回来的那时候你早都死了.....人能活几百年吗？

所以，不行的人，你不要跟他来往，就行了。

你看我给人钱，汇款记录都有，贴出来的就十几万，既然龙哥敢贴出来，那就是真的。

※※※※※※※※※※※※※※※※

※※※※※※※※※※※※※※※※

【8】【网友提问】龙哥说的对，规矩很重要，没信用的人就是签了合同也会耍赖，合伙人人品最重要。确实如此。

屠龙回复：

规矩就是钱，你有规矩，什么都不怕；就好比古代的皇帝，说话，那是金口玉言，说一句，就算一句。

皇上说话，就是这样的；你看马云说的：小马云一辈子教育的钱，他出；马云绝对说到做到；干大事的人，都是这样的，就跟皇上一样，金口玉言，说话算话。

小马云这是因祸得福啊。

这种事情正常，我姐以前跟英语老师长得像，几乎一模一样。

所以说丑不怕，只要跟对人关键是要长的像谁。

我姐像英语女老师，结果英语老师不要钱，每天放学把我姐带回家，专门开小灶教她。

所以我姐英语在当时是很好的。

长什么样子，咱们决定不了。

但是脾气像，行为像，可以自己决定。

我就给大家说个事情吧。

为啥亿万富豪支持龙哥呢？给龙哥十万？

为啥畜牧公司老总支持龙哥，当初给龙哥十万？

就说前几天北京房哥，就是在群里，购买北京西城区房产的哪位房哥，各位，北京西城区房产，一平米 10 万元，他就买了。

就这哥们，也是龙哥的好朋友，当初也出了不少钱给龙哥，不比前几位出钱给龙哥的差。

这就是规矩，伯乐识千里马，关键还是要有规矩。

就是前面说的，比如，假设你是千里马，面前有一万个伯乐，大家都准备提拔你。

比如签署合同，耍赖不承认，说话不算数；你没规矩，就没人提拔你。

别人提拔你，别人也许主观上或者是为了交你这个朋友，但客观上就是一种投资；既然是投资，你混好了，就要给人家回报。

现在喷子还没混好，签署了合同都敢耍无赖，这种老赖皮天朝现在多得很，谁敢投资这种老赖皮？

这就是为啥“有人给龙哥几十万，没人给喷子几毛钱”的原因。

你别说是千里马了，你就是一条龙，也不会有人帮你的。喷子白纸黑字，签署了合同都耍无赖，投资这种人，能有回报吗？肯定没回报。

为啥喷子都是穷人呢？因为他们说话不算数，签署合同都可以反悔。

所以大家都不相信他，就不会给他钱。

你看龙哥（陈旭），就不一样，屠龙（陈旭）是讲规矩的，假设你当初帮过我，.....后来你有难了，我就会帮你

屠龙已经实际做出来了嘛！陈旭都已经花出去了几十万了！

你随便换个别人，他们舍得掏几十万帮助别人？

人和人是不同的。

※※※※※※※※※※※※※※

※※※※※※※※※※※※※※

【9】【网友提问】说话不算数的老板值得跟吗？

屠龙回复：

你跟说话不算数的老板，不能长期跟，短期可以；

比如我以前跟的老板，也赖过我提成；但我就不要了（要也要不回来，还把老板得罪了，以后其他老板都不要你）。

那我跟这些老板，目的何在？

学经验。

他给我职务，我拿他的公司练手，即便他不给我提成，其实我也没吃亏，咱们大度一点，别太计较，才能混的开。

你要斤斤计较.....

我来问你，那些经验，价值多少钱？花钱能买来吗？

买不来。

你要觉得花钱能买来，你明天就对你所在的公司老总说：

你说，老总，我给你 3 万元钱，你教我怎么当总经理，怎么样？

我告诉你，你一旦说出这句话，不出几个月，你就会被辞退。老总不但不会教你怎么当总经理，还会找借口辞退你。因为老总感觉你小子野心不小，准备造反，威胁到了老总的饭碗。

※※※※※※※※※※※※※※

※※※※※※※※※※※※※※

【10】【网友提问】龙哥，你学过心理学吧

屠龙回复：

所以啊，职业经验，是花钱都买不来的，一般没人教你的，你看我在网上教大家经验.....

其实现实中，我只教过 2 个人，一个是主管，一个是店长。

而我的职务，都是总字辈的，差距很大.....

你想，我工作这么久，才教过 2 个下属
为啥？

陈旭把下属都教会了，他们不抢陈旭饭碗吗？那就轮到他们来当老总了，我饭碗就没了，你以为能当上老总的人里面，会有傻子啊？不会有的，傻子都被淘汰掉了。

现在为啥陈旭教大家？

现在我是老板，陈旭把大家教会了，大家抢别的老总饭碗，又不抢陈旭的饭碗，对吧？.....

相反，大家会感谢我，没有陈旭，大家能学会当老总的经验？学会当经理的经验？

看清楚没有？利害关系

这不就是，前几天升职做了总经理的群里人，他就给陈旭钱了，感谢我了。

我来问你，他做了老总，原来的老总调任其他公司老总，
那么，其他公司老总，到哪里去了？
总有人丢掉饭碗嘛！

你上去了，别人就下来了。

古代手艺人核心技术都不怎么教徒弟的，徒弟都是私底下的偷偷学会一星半点的，他们要教也是教儿子的。

你公司老总教你，你上去了，公司老总自己就下来了.....他是傻子？他会教你？

所以龙哥也只教过 2 个人，而且我是总字辈，他们只是主管经理，差太远了。

不教身边人的原因，是你教会了他，他就抢你饭碗，所以不教。

但陈旭在网上教你，我就不会倒霉

你学会了，你当老总的，你们公司老总饭碗没了，陈旭又没损失，你还感谢我。

我没学过心理学，但我亲自当过老总，所以形势和利害关系，我亲身体验过，了如指掌。

我说的很多事情，都是我亲身经历的事情，所以我了如指掌。

比如公司从员工到老总，各级职务我都干过，所以大概我都知道是怎么回事。

各个级别怎么想的，我都知道，因为我都当过。

你观察一下自己，就知道了。

假设你是员工，你会发现，你的朋友都是员工。

如果你是班长，你会发现，你的朋友会有几个班长，几个员工。

如果你是主管，你会发现，你的朋友就是主管和班长。

假设你是经理，你没事的时候，也只会跟经理或者主管聊天。

如果找员工聊天，那必然带有工作目的，不会为了消遣找员工聊天。

等你当了老总，你的朋友都是老总或者老板，不会有员工的。

问题是，上述各个级别，龙哥全部经历过.....所以各个级别大家怎么想的，我全部知道。

你看现在，我刚才说的，帮我的人，千万富豪，畜牧公司老总（年产值几亿），北京房哥（买北京市 10 万/平的房子），这些跟龙哥关系好的，都是什么实力，你就清楚了。

现在龙哥是老板，龙哥的铁哥们都是什么人，你一看，就知道了。

关系不好，能帮我吗？对吧。

当然还有经理，总监等等级别的朋友，对吧，我就不说了。

比如我还有新闻媒体方面的朋友，那是我很早的时候，在有线电视工作认识的。

我也认识法官朋友，那是我当警察的时候认识的。

所以不同的工作岗位，就会认识不同的朋友。

※※※※※※※※※※※※※※※※

※※※※※※※※※※※※※※※※

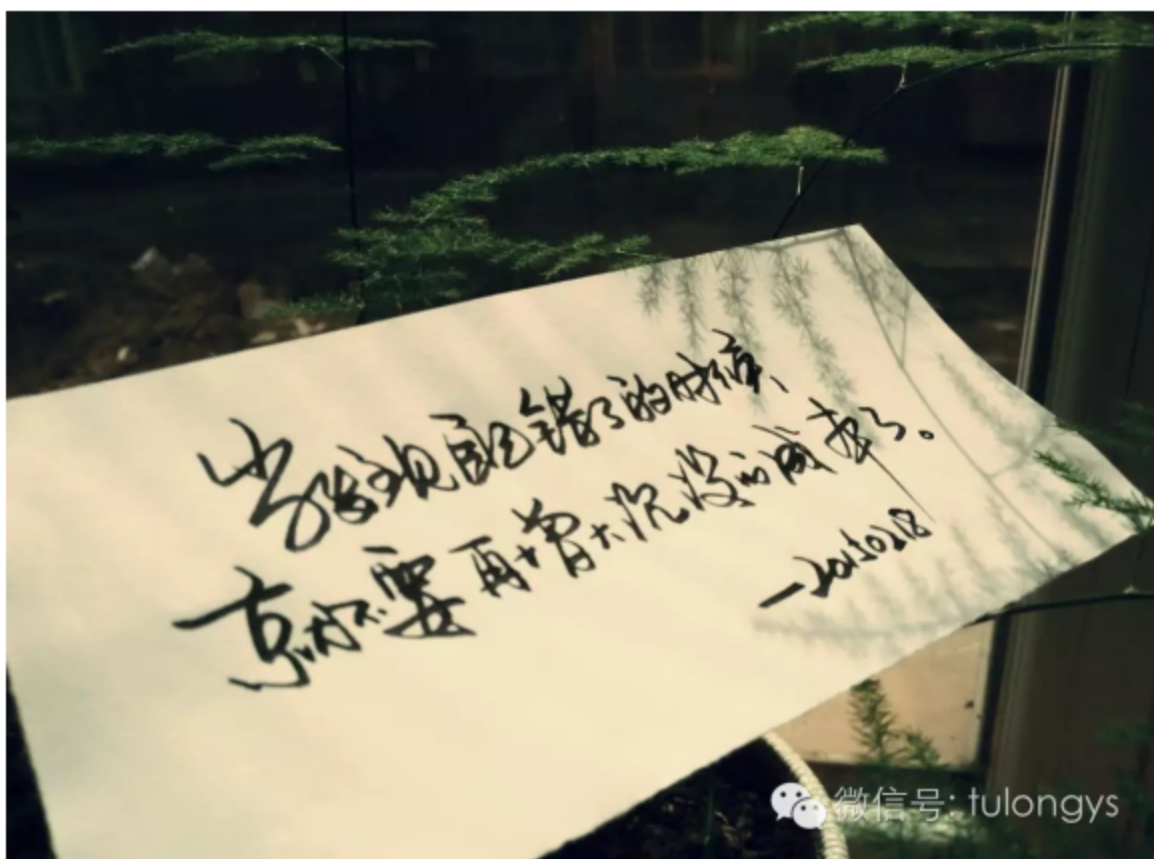


陈旭（屠龙有术）答网友提问 A【下】【陈旭解密升官发财的规律 202】

原创陈旭（屠龙有术） 屠龙有术

2016-11-17 原文

点击上方蓝字，即可关注屠龙有术



※※※※※※※※※※※※※※※※

※※※※※※※※※※※※※※※※

【11】【网友提问】龙哥说过，这是心态变了，提前下注很关键

屠龙回复：

一方面是心态变了，另一方面，是别人素质也要跟上。

比如，你签署合同后，耍赖，想问别人要钱，别人就一分钱不给你，就打官司，弄得你破产，搞死你。

你看喷子不就是这么耍赖的嘛？结果就跟他打官司，搞死他。

你在看，当初龙哥不是讲过一个案例？

我卖货给别人，第一次合作，别人老板问我，万一你的货有问题，怎么处理？

我就说了，我的货有问题，不收钱，另外给你新货；

后来工人就说我的货有问题（其实没问题，是工人故意说得，要红包，这是行业潜规则）；

我就对老板说；不收钱，白送你；

看到没有？说到做到，吐出吐沫，就是板上钉钉，绝不要赖；

我这话一说，老板直接改口：绝对要付你钱，我不会耍赖的，咱们只是解决问题；

最后一看，质量没问题，工人搞鬼要红包；

不就收回货款了？

假设真的有问题？

那就真的不收钱，说到做到。

※※※※※※※※※※※※※※

※※※※※※※※※※※※※※

【12】【网友提问】如果不给，那不亏了？！

屠龙回复：

不是你这样想的。

我来问你：

1】龙哥出钱帮人创业，多少万出去了，他们如果亏了，龙哥就是把他们杀了，也拿不到钱.....这岂不就是亏了？

2】千万富豪给龙哥钱，年产值几个亿的畜牧公司老总给龙哥钱，北京房哥给龙哥钱，一出手都是多少万，万一龙哥亏本，把门把我杀了，也拿不回去钱，他们岂不就亏了？

我们既然出钱给别人，就不会在乎亏本，你的明白？

这钱是带有帮助性质的，是不怕亏损的；如果怕亏损，就不会给别人钱了。你现在就明白了，思路不一样的

这就是，为啥有的人，从员工升级成老总，就不带原来员工时期认识的朋友玩了；

不是这些人从穷人成为老总，成为老板，就忘本了，不是忘本；原因是，他从穷人成为老总，老板，他的思想已经完全变化了；

你具备老总和老板的思想素质，你才可能成为老总或者老板；但是，你原来的那些员工朋友，还是穷人思维；

所以你就跟他们格格不入，就疏远了，不愿意跟他们来往；是因为思维不同，导致频道不同，互相无法沟通。

比如，我刚才说的，给钱就是帮你一把.....

有网友就追问：那万一亏本钱拿不回来怎么办？（这就是员工思维）

龙哥就回答：给钱就是帮朋友，万一你亏了，就不要了。（老总老板阶层的思维）

格格不入嘛！

员工肯定会想：那都是多少万啊，至少几十万，对吧？

老板就会想：这人价值几百万，几千万，几个亿，我掏几十万，不多不多，给少了。

你看，员工还觉得太多，老板说太少，占便宜了。

※※※※※※※※※※※※※※※※

※※※※※※※※※※※※※※※※

【13】【网友提问】还有就是亏不起怎么办？！

屠龙回复：

我晕，亏不起？假设你没有这个钱，你就掏不出来这个数目的钱.....掏不出来，也就无法亏损。

你亏不起，你就不要掏钱，不就完事了？哈哈.....你这话都把我逗笑了。

我们掏钱，都是自愿的，没人强迫，亏不起不掏钱就完事了。
你不掏钱，一分钱都不会亏的；当然也不会赚一分。

比如，这个台湾油麻鸡富豪郭正利，就是有的网友这样想的：
把钱给朋友，亏不起怎么办？

亏不起，就不给钱，不给朋友一分钱，油麻鸡老郭 40 亿，都装自己兜里，最保险，结果呢？

没想到自己做生意失败，还倒欠 15 亿。

台湾破产亿万富豪油麻鸡老郭无语问苍天：我也没想到做了亿万富豪会倒闭，还亏损 15 亿啊！

这时候，马云从左边冒出来说：嘿嘿，我想到了，我成了千亿富豪，18 罗汉每个人，我都挨个给钱了，他们全是亿万富豪；

这时候，史玉柱从右边冒出来，说：嘿嘿，我也想到了，我成了亿万富豪，我下属也都是有钱人，我倒闭了，他们至少掏得起五十万给我。

这时候，马化腾也冒出来了，说：嘿嘿，我也想到了，我给手下员工发了几十亿的大红包！

后面，屠龙，冒出来，说：嘿嘿，我也想到了，别看我只有几百万，我已经掏出几十万给朋友了，以后还会给的。

台湾破产亿万富豪油麻鸡老郭：.....你们怎么不告诉我，原来该这么玩啊？

.....大家撇撇嘴，一齐说：我们不认识你，干嘛要告诉你？！我们跟你油麻鸡老郭，有一毛钱关系吗？！

就你油麻鸡老郭这个傻蛋，有钱自己独吞，瞧你哪没出息的样子？

就凭老郭你那没见过钱的油麻鸡样子，你也学人家当亿万富翁？别开玩笑！

郭正利做生意倒闭了，有没有朋友帮忙？怎么没人出钱几十万，让他东山再起？

一个都没有，为啥？

因为郭正利这老小子，不懂事，自己当 40 亿富豪的时候，一个人吃独食，不帮其他朋友，这就是一个傻 X。

所以他倒闭，没有一个人出钱帮他，拉他一把。

这就是害怕帮助朋友，朋友还不起钱怎么办？钱就拿不回来了.....对吧？

干脆不给朋友一分钱帮助，最后，老郭自己占了大便宜，倒闭了一个朋友都不帮他；

临死之前，估计他未必明白，自己原来是个傻 X。

他那 40 亿，不说拿出 20 亿，就拿出 10 亿，拿出 5 亿，分给朋友，帮朋友创业起家；

他倒闭了，都会有朋友出五十万，出一百万，让他东山再起；

他就担心朋友还不起，一毛钱不帮朋友，最后混的自己孤家寡人一个。

你看屠龙怎么说的：我拿钱给朋友创业，他们亏了，还不起，屠龙就不要了。

我给你钱，你亏了……龙哥不要了，还不行吗？

给的时候我就想好了，所以龙哥是根本不会计较的。

把你当朋友，才给你钱的。

马云：（对十八罗汉）把你当朋友，才给你钱的！

史玉柱：（对自己朋友）把你当朋友，才给你钱的！

千万富豪（对陈旭）把你当朋友，才给你钱的！

陈旭：（对自己朋友）把你当朋友，才给你钱的！

其实畜牧公司老总和北京房哥，也对龙哥说过类似的话。

把钱终究要给自己人的，大家都是一路人：把你当朋友，才给你钱的！

所以你看史玉柱倒闭破产，立刻有人给他五十万，他就东山再起了……史玉柱怎么不去摆摊卖油麻鸡？

史玉柱不需要摆摊卖油麻鸡啊，他没钱了，朋友有钱啊，朋友也愿意给他啊！气死人，没办法。

为啥朋友有钱？史玉柱当初帮朋友了嘛。

朋友本来没钱，被史玉柱帮忙，帮出钱来了。

等史玉柱倒闭，朋友又从这钱里，拿一部分帮史玉柱。

所以那个郭正利，台湾油麻鸡，我就瞧不起他，你看郭正利那个没出息的样子.....破产了都没一个朋友出手相助，一看就是做人太差劲。——龙哥（陈旭）

成功不是靠运气的。——龙哥（陈旭）

马云厉害吧？ 当年马云创业，喊一声，就兄弟支持五十万，起家了.....

史玉柱厉害吧？ 当年史玉柱东山再起创业，喊一声，就兄弟支持五十万，起家了.....

屠龙不厉害..... 当年屠龙创业，也是喊一声，就兄弟支持几十万，凑了一百万起家了.....

屠龙不厉害，但能做到跟马云和史玉柱一模一样的事情。

同样的原因，导致同样的结果；

不同的原因，导致不同的结果；

这是基本常识

我能做的跟马云、史玉柱一模一样起家，结果一样，就证明原因一样。

证明龙哥我知道什么原因，陈旭要不知道规律，我做不到这一点

※※※※※※※※※※※※※※

※※※※※※※※※※※※※※

【14】【网友提问】龙哥，你做老板，做得好清闲

屠龙回复：

比如我去年买的房子涨价了，估计够打工的攒很多年了；不同阶层，无法理解对方的生活。

工厂流水线加班干 12 小时的工人，不清闲，结果他们一辈子是穷人。

其实你睁开眼看看，只要你不是瞎子，你就应该知道：凡是有钱人，没有一个干活忙碌的人！——龙哥（陈旭）

成功不是靠运气的。——龙哥（陈旭）

※※※※※※※※※※※※※※※※

※※※※※※※※※※※※※※※※

【15】【网友提问】龙哥，你做小职员的时候，都看那些书？

屠龙回复：

其实书都在书店里，大家都可以看到；问题是，每个人看到之后，理解不同。

比如，明你刚才就问，把钱给朋友，朋友还不起，亏了怎么办？

龙哥就告诉你：亏了就不要了。

你看，咱俩想法相差十万八千里.....

你可以去搜索各种经济书籍，你看会不会有书告诉你：把钱给朋友，亏本就不要钱了，不要问朋友要钱？

我可以告诉你，没有任何书会这么写！

所有经济书，都叫你怎么赚更多钱.....不会有书告诉你，钱给朋友，朋友亏了就不要了.....

你找不到这句话的，书上没有。

这句话，书上真没有。

但马云，史玉柱，龙哥都是这么做的.....包括支持龙哥的千万富豪，公司老总，北京房哥，也都是这么做的。

亏了就不要了！

本来就是帮忙嘛！

赚了大家都有好处，亏了就算了。

这种行为，穷人根本无法理解，在穷人看来，这就是骗子，百分之百的骗子。

问题是，这么想的，不是问你要钱的人，是出钱给你的人，对吧？

出钱给你的人，说，万一你亏本了，就不要钱了.....他给你钱，他能是骗子？

比如，我给你 10 万，我出的钱，我说“万一你亏了就不要了”.....你能说我是骗子？是我给你钱，对吧？我怎么可能骗你？我就是这么想的“亏了就不要了”。

只是穷人确实无法理解，这是真的；因为穷人想着亏不起，所以越没朋友，就越穷，是这样的。

所以台湾 40 亿破产富豪油麻鸡郭正利，他当年成为 40 亿富豪的时候，他的身份已经变成亿万富豪，成为上等阶层的人，但他的思想还停留在社会底层贫困阶层的思维上面，他就按照穷人

的想法思考的“出钱帮朋友，万一朋友亏了，钱就拿不回来了，亏不起”，结果他倒闭，没人帮忙。

所以龙哥鄙视他。

龙哥不是鄙视他摆摊卖油麻鸡，摆摊不可耻。

龙哥鄙视他，当了 40 亿富豪，脑子里还是穷鬼的想法，担心自己“出钱给朋友，万一朋友亏了，亏不起”；

老郭聪明吧？钱都装自己兜里？！

等他破产了，没有一个人出钱帮他，这就是答案。

自作聪明，脑残。

※※※※※※※※※※※※※※※※

※※※※※※※※※※※※※※※※



陈旭“倒贴钱做总经理,员工 5 年升迁到老总”的方法 【上】【陈旭解密升官发财的规律 203】

原创 陈旭 (屠龙有术) 屠龙有术

2016-11-18 原文


点击上方蓝字，即可关注屠龙有术



关于如何升职，可以来问我，因为屠龙有术（陈旭）从底层员工开始，五年时间升迁到了老总级，现在我是一个老板。

可以透露的一点是，一开始，陈旭是一家星级酒店的保安员。

在开始正文之前，我们先打个比方：

在陈旭看来（当然实际陈旭也是这么做的），也就是在屠龙有术看来，以下是重点段落，请认真仔细阅读，最好背诵下来：

我们都知道，考试分数是每个学生在学校里学习好坏的考核标准，所以能把考试卷子里大部分题目正确解答的学生，一定因为分数高成为学霸；

金钱和权力是每个人在社会中混的好坏的考核标准，所以能把我们遇到的问题大部分都正确解决的人，一定因为正确解决的问题多，成为金钱很多的富翁；或者成为权力很大的权贵高官。

学校中的学霸是高考状元；社会中的学霸是高官和富豪。——
陈旭（屠龙有术）

因为：

金钱和权力是正确解决问题的报酬嘛！——陈旭（屠龙有术）

金钱 = 正确解决问题的报酬

权力 = 正确解决问题的报酬

经验 = 正确解决问题的报酬

知识 = 经验

经验 = 人脑中的知识

知识 = 记载在书本中的经验

所以：

金钱 = 权力 = 经验 = 知识 ——陈旭（屠龙有术）

我们就清楚了：钱多的人，做人做事的正确率一定很高、很高！钱越多，权力越大，做人做事就越正确！

因为做人做事不正确，就得不到金钱和权力。

上面这段话，可是陈旭，也就是屠龙有术的精华，大家可要记住。

备注：屠龙有术的真实名字是陈旭。

“倒贴钱做总经理，员工 5 年升迁倒老总”这篇文章的作者是陈旭，网名屠龙有术，陈旭唯一的微信公众号是：tulongys（请大家搜索上述拼音，不要搜索昵称，昵称有假冒的）

上述陈旭（陈旭的网名：屠龙有术）讲的言论，全部是打基础的铺垫，全部是基础知识，如果有人不懂，他就看不懂下面陈旭讲的内容。

打好了基础，下面我们开始正文：

1】作为一位过来人，陈旭可以告诉各位，在一个岗位上工作超过 3 年没有往上升迁的，基本上都是职场失败者。

2】在一个岗位上工作超过 10 年没有往上升迁的，基本上百分之百是职场失败者。

3】混职场，陈旭建议大家去问那些胜利者，他们是怎么爬上去的。

4】做中基层员工，或者销售业务员什么的，只要不是做销售经理或者营销总监，销售总监什么的，一般都是跑腿的，赚不到钱。



为什么赚不到钱？

因为基层员工既没有经验，也没有权力，调动的社会资源太少了；

陈旭上面说的销售经理或者营销总监，销售总监这些职务，是指拥有实权的，不是挂名的。因为成功的销售，其实需要丰富的阅历和实际经验，没经验，是赚不到钱的。而且，。做销售，业绩好，提成高，老板会赖账，你拿不到钱。业绩不好，直接就叫你滚蛋了。所以不管业绩好不好，做基层销售员工基本上都拿不到钱，想发财是不可能的。

5】很多业务，比如你的底薪 2000，这个月要做到 1 万，好了你做到 1 万 5，给你了奖金，那么下个月你的任务量就会增加，底薪还是那么多，即便去开拓新业务，也会越来越难，市场毕竟就那么多，各有各区域，反正老板比谁都精。

6】你混的不好，是因为，你没有掌握价值高，值钱的技能。

你从今天开始，把企业当学校，去做那些能接触到值钱的，高价值的技能的工作，你以后就收入高了。

这是陈旭，也就是屠龙有术，一个从前做底层员工，每月 600 元，用五年时间，从底层员工爬到老总位置，现在月收入五位数以上的人，对你的忠告。

“倒贴钱做总经理，员工 5 年升迁倒老总”这篇文章的作者是陈旭，网名屠龙有术，唯一的微信公众号是：tulongys 这是屠龙有术唯一的微信公众号，（请大家搜索上述拼音，不要搜索昵称，昵称有假冒的）。



陈旭“倒贴钱做总经理,员工 5 年升迁到老总”的方法 【中】【陈旭解密升官发财的规律 204】

原创 陈旭 (屠龙有术) 屠龙有术

2016-11-18 原文

点击上方蓝字，即可关注屠龙有术



最核心的一点就是，这个世界，就是一个做买卖的世界。

人生就是一连串的交易。——屠龙有术（陈旭）

备注：屠龙有术是陈旭的网名，屠龙有术就是陈旭啦！

就跟菜市场卖菜一样。

所有人都是商贩。

当官的是出售权力的商贩；

银行是出售钞票的商贩；

老板是出售各种商品的商贩；

职业经理人是出售各种工作经验的商贩；

妓女是出售肉体的商贩；

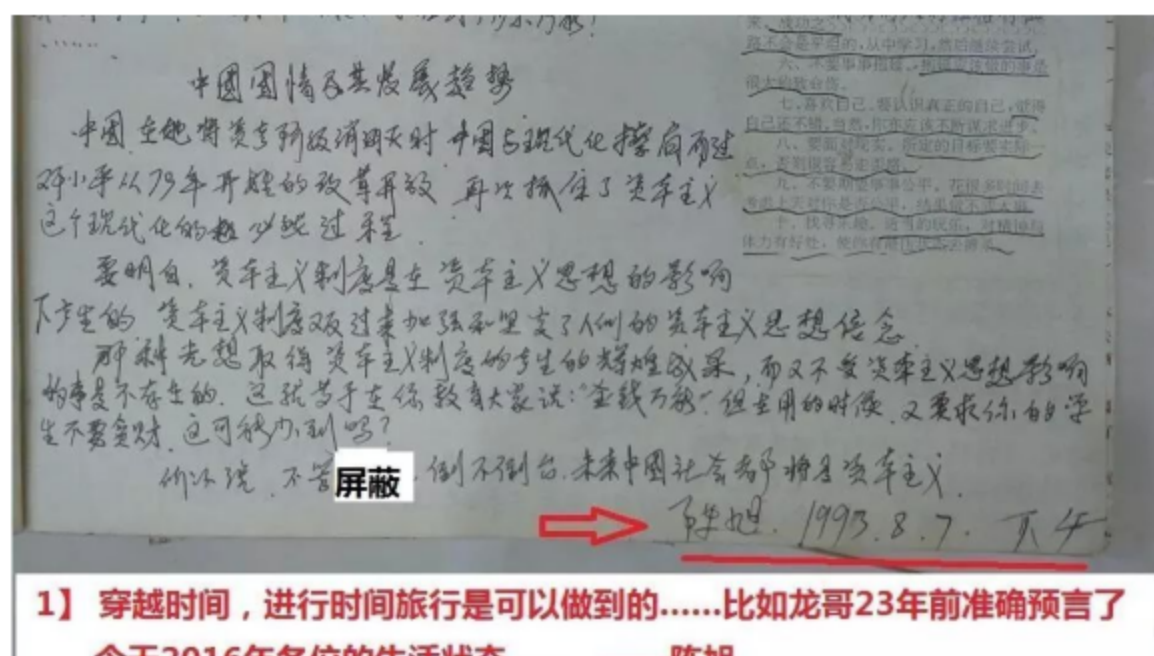
“倒贴钱做总经理，员工 5 年升迁倒老总”这篇文章的作者是陈旭，网名屠龙有术，微信公众号是：tulongys（请大家搜索上述拼音，不要搜索昵称，昵称有假冒的）

虽然每个人出售的东西各不相同，但本质上没有区别，那就是，他们都是卖东西的。

我们明白了这一点，也就明白了致富的秘密之一.....

大家可以去菜市场观察一下，那些卖菜的小商贩，多半穿的不怎么体面，脏兮兮的.....

各位也可以去银行，4S店，高档五星级酒店看一些，那些商贩，多半衣冠楚楚，形象得体。



1】穿越时间，进行时间旅行是可以做到的.....比如龙哥23年前准确预言了今天2016年各位的生活状态..... ——陈旭

2】例如，根据上图，你既可以说，龙哥准确预测了未来（或者说穿越时间到了未来）.....

3】你也可以认为，龙哥是从2016年，进行时间旅行，穿越到了过去所在的1993年，上述这两种说法，都是正确的。

4】所以穿越时间“回到过去”，或者“来到未来”，都是可以做到的。

半路插一段，更方便大家理解陈旭的理论：

为啥有这么大差距？请看 23 年前，陈旭在 1993 年写的《中国国情及其发展趋势》，现在是 2016 年，陈旭（屠龙有术）23 年前的预言，现在是不是分毫不差？

现在大家都生活在市场经济制度下吧？

有伟人说了：美国可以有计划，神州也可以有市场。

陈旭解释：既然大家都有计划，也都有市场，那大家不是一样的？大家都长的一个样子？

其实就这么回事，但龙哥不提醒，大家还真就想不到。^_^

悄悄告诉大家，美国也是市场经济制度，神州和美国在经济领域很像的，基本是一个经济制度。

下面言归正传：

为什么有这么大的差距？

你只需要看一下他们的售价，就明白了。

银行是以万为基本单位的，4S 店也是以万为基本单位计算的，就五星级酒店，次一点，也是按百，按千来计算售价的。

菜市场按什么计算售价？按元、角来计算售价，所以卖菜的穷啊！

为啥卖菜的穷？废话，青菜萝卜的价格，怎么可能跟汽车、五星级高档房间、多少多少万的贷款，相提并论？

卖菜的当然穷了，因为他出售的萝卜白菜，不值钱嘛！



所以，现在我们就明白了：

要想赚钱，首先的改造自己，把自己变的值钱。

到企业里，吹牛拍马，巴结到一个老总，做他小弟，跟着好好学，以后你就有钱了。

比如我说的，倒贴钱做总经理。

你拥有了做总经理的技能，你还怕赚不到钱？

**倒贴钱做总经理，就是把自己变的值钱的过程，陈旭告诉你：
当你具备了总经理的经验和知识，你就具备了总经理的价值！就
可以拿到总经理的收入！**

如果你不具备高价值的经验，整天想着加薪，你只会被老板辞退！

为啥一个萝卜，想卖人参的价格，就没有顾客买？因为不值！

为啥你想拿高薪，老板不同意？同样的道理，因为你不值得那个价钱！

如果你具备高价值的经验，比如，经理，总监，总经理的经验，你要拿高薪，老板是会很愉快的同意的，因为此时，你的经验具备那个价值。

其他的职位也是一样的，先别要钱，把眼光稍微放远一点，去把那些工资高的职位，都去学会了，。以后你就有钱了。

“倒贴钱做总经理，员工 5 年升迁倒老总”这篇文章的作者是陈旭，网名屠龙有术，唯一的微信公众号是：tulongys（请大家搜索上述拼音，不要搜索昵称，昵称有假冒的）



陈旭“倒贴钱做总经理,员工 5 年升迁到老总”的方法 【下】【陈旭解密升官发财的规律 205】

原创 陈旭 (屠龙有术) 屠龙有术

2016-11-18 原文

点击上方蓝字，即可关注屠龙有术



7】在陈旭看来（当然实际陈旭也是这么做的）你一开始的思路，不能去赚钱，因为老板舍不得给你钱，你是赚不到钱的。

你一开始的思路，应该是去赚经验，去赚那些高价值的，值钱的经验。

等赚到高价值的、值钱的经验了，就把这个拿去卖钱。

现在，你有了两个东西：帮别人经营管理企业的经验，以及把这个经验卖钱之后赚的钱。

经验+钱（资本）=老板 = 更高社会等级的收入 ——陈旭（屠龙有术）

成为老板阶级，你的社会地位都提高了。

8】在陈旭看来（当然实际陈旭也是这么做的）判断对错的标准，就是你的观点，思维方式，能带给你多少利益；你按照张三的观点，能赚 1 百万，按照李四的观点，能赚 10 万；张三就是对的，李四就是错的。

9】所以，在陈旭看来（当然实际陈旭也是这么做的），你开始，思路不能是去赚钱，因为老板舍不得给你钱，你是赚不到钱的；

你一开始的思路，应该是去赚经验，去赚那些高价值的，值钱的经验。

比如：

- 1、怎么做营销总监？
- 2、怎么做总经理？
- 3、怎么掌握那些稀缺的，很少人会的，又很值钱的技术？

等等

把你的需求，跟老板的需求错开。

等你掌握了那些值钱的经验和技能，赚钱不是一眨眼的事情？——陈旭（屠龙有术）



你想赚钱，老板也想赚钱，你跟老板抢钱，老板比你实力强，你怎么抢的过嘛！！

你要对老板说，我就是个白痴，我是来白干活的，我不干活，我难受，睡不着觉，钱不钱的，我不太计较。

很多老板都会喜欢你，心里说：我一直梦想别人不要钱给我白干活，今天终于实现了。

于是你上岗了，把技术经验学会了，问老板，以前欠我的钱什么时候给我啊？

老板大惊，你不是说你不要钱吗？

你说：我是说过，那以前的钱，我不要了，做人要言而有信。

你继续说：不过我想问一下老板您，您以后准备给我多少钱？



但存感恩之心，皆为可交之人；凡有先见之明，必为非凡之辈。——屠龙有术



祝贺你荣升总经理 🍷

非常感谢!



下午 15:02:57

(集团)投资管理有限公司

(集团)投资管理有限公司文件

人字[2016]009号

人事任命通知

为促进广告营销服务公司有效创新与变革，加强团队分工管理，结合广告营销服务公司实际情况，经集团董事会会议讨论研究，决定对广告营销服务公司进行新的人事任命，现予以公布：

一、原广告营销服务公司总经理 [] 先生调任 [] 有限公司总经理。

二、任命 [] 同志为广告营销服务公司总经理，同时兼任原 [] 总监

屠龙有术 下午 15:03:37

热烈庆祝2016年屠龙有术（陈旭）粉丝升任总经理职务！

背景介绍：新总经理原来系陈旭（屠龙有术）当副总时公司同事，当时陈旭（屠龙有术）是副总，他是总监。

青山不改，绿水长流；他年相见，后会有期。

屠龙有术（陈旭）

2016年10月20日

微信号: fulongys

(有图有真相)

老板不答应，你就辞职走了.....

因为你有做过老总，总监的实际经验，所以你辞职后去新企业，你的工资翻了若干倍.....

一个新的传奇诞生了.....（废话，陈旭已经教出很多这样的传奇人物了，人家总经理的任命书都发给我了！）

记住，是陈旭（网名：屠龙有术）教你的。

“倒贴钱做总经理，员工 5 年升迁倒老总”这篇文章的作者是陈旭，网名屠龙有术，唯一的微信公众号是：tulongys（请大家搜索上述拼音，不要搜索昵称，昵称有假冒的）



序言一：混社会的三个主要问题【陈旭（屠龙有术） 解密升官发财的规律 206】

原创 陈旭（屠龙有术） 屠龙有术

2016-11-19 原文

点击上方蓝字，即可关注屠龙有术



关于权力的三个主要问题

备注 1：所涉及内容仅为探讨现实背后的规律，判断事物的基本原则是：成王败寇，不论对错，只看成败，所以不涉及道德评判（喜欢空谈道德的人，请绕路）。

备注 2：本人网名屠龙有术，真名陈旭。

陈旭收集整理的四个伟大，以下四句话，是陈旭，也是屠龙有术人生道路上的指路明灯，现在与大家分享.....

伟大的精力只为伟大的目的而生；

伟大的创造来自伟大的吸收和学习；

伟大人物是在成长过程中变的伟大的；

伟大的思想造就了伟大的人物；



微信号: fulongys

春种秋收，很多人忙着收获，忘记播种，所以最后一无所获。

——陈旭（屠龙有术）



序言：三个问题

社会中混，有三个首要的问题，那么，是哪三个呢？

这三个问题分别是：

- 1、如何取得权力？
- 2、如何维持权力？
- 3、如何使用权力？

这三个问题是如此重要，以至于所有的经济学、营销学，管理学，各种学经典书籍，都没有专章探讨和论述过这三个问题。

为什么没有专门的经济学书籍探讨这个问题呢？

屠龙（陈旭）认为，那是他们没有意识到，或者他们的爸爸都是李刚，所以糊里糊涂就升职了，认为没必要研究这个问题。

现实情况是，在一无背景（你爸不是李刚！）；二无资源（你不是清华北大，也没百万家产）；三无特异功能的前提下，还是有很多人，从服务员、保安员、修理工、农民，混成了企业高管甚至老板，那么，这些“三无人员”有什么秘技呢？

这正是本文准备揭示的秘密。

在正式开始本文之前，首先说明一个衡量价值的经济学标准，那就是：

- 1、在成本相同的前提下，以收获最大为最优。
- 2、在收获相同的前提下，以成本最小为最优。

我曾经遇到过一个广州的移动公司高管，他对我说，他做事情，最低起始资金至少是一千万，我听了之后暗暗发笑，为什么发笑呢？

因为，企业的经营管理人员，在企业的实际操作中，所以的关键作用之一，就是“资源放大器”的作用，讲究的是“以小搏大、平地扣饼、无中生有、四两拨千斤”，以有限的资源，创造出远远超越同行的业绩，这才是身为经济管理人员的你我，所应该具备的价值所在。

随后不久，我就用实际行动，证实了我对这位广州移动高管的嘲笑是多么合理。



2010 年，我用 500 元成本，跟安徽省某地区移动公司达成战略合作伙伴关系，无偿使用该地区移动公司所有员工，为我所在企业进行市场推广与销售。

移动公司在该地，大约有 2000 左右营业网点，每个营业网点按一个人计算（少算点，免得有人说我吹牛），雇佣 2000 人，每人按每天 30 元计算（同样少算点，实际上，一天 30 元雇佣不到人），一天的费用是 6 万元，一年按 365 天算，总费用是 2190 万元，成本是多少？成本 500 元。



也就是说，要达到雇佣 2000 人帮你宣传营销一年的规模，你至少要花 2190 万元，还没算移动公司的商誉，这个无形资产的价值。



又有人说了，你搞得这个虽然花钱少，但效果如何？

废话，2000 人帮你干一年，才总共花了 500 元，移动的商誉俺这里还没给你计算，你说 2000 人几乎免费帮你宣传一年，难道赚不回 500 元吗？天大的笑话。

申明：当然，此事没干完，龙哥取得阶段性胜利之后（已经跟某地移动公司签署了合同），就要求老板兑现答应我的提成，至

少也该逐步兑现嘛！这要求不过分吧？老板没兑现，我就跑了，留下烂摊子给老板收拾，这也是职业经理人的常用手法，现在就免费分享给大家了，各位以后问老板要提成，如果老板赖账，大家也可以如此如此……哈哈

价值交换，是经济学的基本常识。

社会就是一个价值交换的系统，要想上升，首先得有价值。

有了价值，你的上升就有一定的保障了，这是基础的基础。

大家千万不可学那个广州移动公司的高管，干什么首先想到的是要花多少钱，我晕。

你对一个老板说，我可以帮你赚 10000 亿，不过我需要费用 5000 亿——我倒，人家有 5000 亿，还找你干嘛？存银行就是全国首富了，你的价值何在？

以上说得就是取得权力的原因之一，当然内容还有很多，以后会慢慢讲的。

本帖标题是《解密社会中升官发财的经济规律》所以，“如何取得权力”，这个问题很关键，如果解决不了这个问题，你就成不了管理人员，也就谈不上怎么去做管理人员了。

如果你取得了权力，还有一个怎么扩大这个权力的问题，因为，如果权力不能得到持续扩大，这就意味着，你在原地止步不

前，跟很多普通的管理人员一样，一辈子以“主管”、“经理”的身份度过一生。

取得了权力，会有可能丧失权力，所以还有一个怎么保持权力的问题。

保持了权力，还有一个怎么使用权力的问题。

.....



序言二：经济上成功的有钱人全是特例【陈旭（屠龙有术）解密升官发财的规律 207】

原创陈旭（屠龙有术） 屠龙有术

2016-11-19 原文

点击上方蓝字，即可关注屠龙有术



序言二 经济上成功的有钱人全是特例

作者：屠龙有术

（备注：这里说的经济上成功的有钱人，是指比普通百姓有钱的人，上至马云，下至小老板）

很多朋友一看到别人经济上成了成功人士，就说这是特例，不具有普遍意义，其实他们这观念真要改一下，为什么这么说呢？

你抬头仔细观察一下社会上那些经济成功的人士，观察一下那些有权有势的人，仔细研究他们发迹的过程，你就会发现，他们其实丫的全都是特例！

经济上成功的人士，他们都是特殊的，有权有钱的，都是少数人，当然都是特例，你的任务就是成为少数人，成为特例。

这就是社会现实和真相。

你见过所有老百姓都发财了的事情吗？

“所有老百姓都发财”这种事情其实历史上发生过。

所有老百姓都普遍变成亿万富翁，那是 1949 年，国民党溃败，一盒火柴卖 2 亿元，只要你买的起一盒火柴，你就是亿万富翁。这个不是特例，当时全国人民都是亿万富豪，所有人都发财，全国人民都成亿万富豪，比如 1949 年，这个不是特例，是所有老百姓普遍的变成亿万富豪。

幻想找到“不是特例”的成功路径的人，这一下高兴了吧？

且慢，先不要高兴地太早了！ $O(n_n)O\sim$

事实真相是什么？

其实大家都清楚，“1949 年全国人民都变亿万富豪”这件事，不是所有老百姓都发财了，而是是超级通货膨胀。

所以缺乏经济学基本常识，还想发财，是白日做梦。因为有钱人，本来就是少数人，成为有钱人，本身就是特例。

我告诉你，根本没有让所有人一起发财的办法，所有人一起发财了，就是超级通货膨胀，其实是所有人都变穷了。

所以那种一看，就说是特例，然后说不行的，这种思维就是穷人的思维。

为什么会这样呢？

因为穷富本身就是一个相对的概念，不是绝对的，二八定律，绝大多数财富掌握在 20% 人手里。市场竞争的本质，是抢别人饭碗，你看小米手机发财了，诺基亚手机就倒闭了，这就是市场竞争。

我教大家升官，其实也是教大家抢别人饭碗。

本来你不懂这个，你们公司老总职位是张三的，现在你懂了，你把张三干翻，你去当老总的了，你就抢了张三的饭碗，所以有人在网上说，屠龙太坏了，教人抢别人饭碗。

他们为什么说屠龙坏呢？

他们的意思就是，老总们应该永远当老总，社会中下层不懂做官的规律，不懂发财的规律，你们就该做一辈子奴才，屠龙不该把你们这些奴才教成老总，抢了原来的老总的饭碗。

他们骂屠龙，很正常，奴隶主当然不希望自己的奴隶来挣自己的位子，这个屠龙很理解他们的心情。

现在问题是，有些穷的只用的起 100 块钱手机的社会底层的穷人，也来骂屠龙，我就很奇怪了。

按照他们的意思，奴隶主永远是奴隶主，奴隶就该做一辈子奴隶；屠龙把奴隶教成奴隶主，所以屠龙是大坏蛋。

我损害了某些人的利益，所以他们攻击我，谩骂我，这个我完全理解。

屠龙教会穷人掌握社会规律，穷人因此可以改变命运，成为富人.....穷人为什么要骂我？难道是脑子不够用？难以理解啊！

如果我是他们嘴里说的坏蛋，我喊他们去法院，接受法官审判，那些骂我的人，为什么不敢跟我去法院呢？

攻击谩骂屠龙的人，不敢跟屠龙去法院，这就证明了，那些谩骂屠龙的人内心有鬼。（屠龙不做亏心事，不怕鬼敲门，所以屠龙敢去法院^_^)

那么，难道屠龙是雷锋吗？天生乐于助人？

错了，大错特错。

陈旭（图龙有术）当然不是雷锋。既然屠龙不是雷锋，为什么屠龙喜欢帮助别人呢？从 2008 年升职老总到 2013 年做了老板，期间屠龙职务一直在变动，但屠龙帮助大家解难答疑的行为从未停止，这是为什么呢？

因为老子说过：天道无亲，常与善人。

（备注：大家不要误会，我没骂大家，这个不是我们通常用来自称“老子”，贬低别人为“儿子”的那个骂人的话里面的“老子”，这里的“老子”是中国古代牛人，道家开山鼻祖，老子，也就是李耳。姓李名耳，字伯阳）

天道无亲，常与善人。这句话是什么意思呢？

天道无亲的意思是：永恒的道不会受人们的好恶亲疏而影响，也不会受到人们人品好坏的影响，天道法自然，道是自然规律，其作用客观自然，不受人们的主观想法影响和控制；其次，常与善人的意思是：自然规律，天道，会帮助善于利用它的人，实现自己的目标。善人是指善于操纵自然规律、善于操纵社会规律、人际关系规律的人。真正的善人必然有好的命运和机遇。

因为善于操纵客观规律的人能遵循客观规律办事，在大是大非上，不感情用事，一切从实际出发客观的去处理遇到的所有事情。那么这样的人才能受到天道的护佑，天道也会降临到这些善为道的人身上。

现实中，当一个人完全摒弃自己的主观错误想法，按照天道、按照自然界的客观规律行动的时候，这人实际上就成了天道和自然规律的化身，当然战无不胜了。

电视剧《天道》里有句话说得好：按照规律办事的，就是神。

一句话，道就是规律，按规律办事的人就是神，而规律是什么，不过就是实事求是。这个世界，之所以黑白颠倒，就是实事求是的人太少。如何得救，只能靠自己通过体验来觉悟到这一点。

天是什么？天是神，是上帝，是创造万物者，是全能全知者，是遍在不可见者。一句话，天是道，是事物规律和自然法则。

神就是道，道就是规律，规律如来，容不得你思议。按规律办事的人就是神！

能做到实事求是就是神话。由此可见，人要做到实事求是有多难。而做到的人却成了说鬼话、办鬼事、倒行逆施的人。

这个世界要不是黑白颠倒，那还叫众生吗？那该叫天国了！

这世上原本就没什么神话，所谓神话不过是常人的思维所不易理解的平常事。

那些喜欢攻击谩骂屠龙的人，为什么到目前为止，几乎全部都是穷人？

因为他们没有掌握世界的规律，对社会规律一无所知，所以才喜欢骂人，喜欢得罪陌生人。喜欢的罪人，就得不到别人的支持和帮助，种瓜得瓜种豆得豆，他们喜欢骂人，种下的都是仇恨，以后收获的都是仇恨和报复，所以他们一辈子是穷人。

屠龙为什么喜欢帮助别人？因为帮助别人，是这个世界的规律。

如果屠龙不帮大家，谁帮屠龙？

所以我愿意教会大家，看透世事、并懂得世间规律、懂得顺应和利用规律、成为主宰者，这正是我要协助大家做到的事情。

经陈旭（屠龙有术）帮助，升官发财做老板的人很多，所以我也得到了很多人的帮助。

屠龙以前跟过的老板，有的老板以前是农民，有的老板以前是纺织厂的机器修理工，有的老总以前是酒店服务员，清洁工，他们几年前都是给别人打工的，现在也是老板。

他们有钱了，可不是靠他们打工赚的，是靠他们当了老板赚的。

我帮你，教你抢别人经理职务，老总饭碗，你当然拥护我，但那些被抢，被威胁到的人，就仇恨我了。

社会财富本来就那么多，有人财富增加了，自然有人减少，所以我们不要说什么特例，其实仔细说起来，当老板的至少几百万人吧！

我没调查，我估计的，几百万人，也不算特例了，对吧？

比如创业当老板成功率只有 5%，按照普通人的说法，又是特例，成功率只有 5%，100 个人去创业，95 个人要创业失败破产，成功的只有 5 个人，怎么不是特例？

既然是特例，我干嘛去创业？反正是特例，轮不到我，这想法有道理吧？

但屠龙就去行动了，就算创业成功率只有 5%，创业成功是 5%成功的特例，但屠龙创业就成功了，这个 5%成功的特例里面就有屠龙。

不去闯、不去行动、不去试验，怎么知道结果呢？

还没试，就认输了，这正是大多数人失败的原因。

屠龙要告诉大家的事实真相是：经济上成功的有钱人，全部都是特例。

指望寻找到“适用于所有人的成功道路”的人，可以歇歇了，因为根本没有这条路，你只有学习掌握规律，然后用规律灵活应对你面临的每一件事，操纵的好，你才有机会成功。——陈旭（屠龙有术）



序言三：成败与小马过河【陈旭（屠龙有术）解密升官发财的规律 208】

原创陈旭（屠龙有术） 屠龙有术

2016-11-19 原文

点击上方蓝字，即可关注屠龙有术



在本文正是开始之前，陈旭（屠龙有术）给大家先看一篇我们小时候语文课本里的文章，这篇文章就是：

《小马过河》

马棚里住着一匹老马和一匹小马。

有一天，老马对小马说：“你已经长大了，能帮妈妈做点事吗？”
小马连蹦带跳地说：“怎么不能？我很愿意帮您做事。”老马高兴地说：“那好啊，你把这半口袋麦子驮到磨坊去吧。”

小马驮起口袋，飞快地往磨坊跑去。跑着跑着，一条小河挡住了去路，河水哗哗地流着。

小马为难了，心想：我能不能过去呢？如果妈妈在身边，问问她该怎么办，那多好啊！可是离家很远了。

小马向四周望望，看见一头老牛在河边吃草，小马“嗒嗒嗒”跑过去，问道：“牛伯伯，请您告诉我，这条河，我能趟过去吗？”

老牛说：“水很浅，刚没小腿，能趟过去。”

小马听了老牛的话，立刻跑到河边，准备过去。

突然，从树上跳下一只松鼠，拦住他大叫：“小马！别过河，别过河，你会淹死的！”

小马吃惊地问：“水很深吗？”

松鼠认真地说：“深的很哩！昨天，我的一个伙伴就是掉在这条河里淹死的！”

小马连忙收住脚步，不知道怎么办才好。他叹了口气说：“唉！还是回家问问妈妈吧！”

小马甩甩尾巴，跑回家去。妈妈问他：“怎么回来啦？”

小马难为情地说：“一条河挡住了去路，我……我过不去。”

妈妈说：“那条河不是很浅吗？”

小马说：“是呀！牛伯伯也这么说。可是松鼠说河水很深，还淹死过他的伙伴呢！”

妈妈说：“那么河水到底是深还是浅呢？你仔细想过他们的话吗？”小马低下了头，说：“没……没想过。”

妈妈亲切地对小马说：“**孩子，光听别人说，自己不动脑筋，不去试试，是不行的，河水是深是浅，你去试一试，就知道了。**”

小马跑到河边，刚刚抬起前蹄，松鼠又大叫起来：“怎么？你不要命啦！？”

小马说：“让我试试吧！”他下了河，小心地趟到了对岸。

原来河水既不像老牛说的那样浅，也不像松鼠说的那样深。



屠龙解释：

1】其实老牛代表能力高的人，松鼠代表能力低的人；

2】小河代表我们需要面对的困难；河水的深度，代表“我们面临的困难”的难度。

3】同样的困难（河），在能力高的老牛面前，就可以轻而易举的解决（过河）；在能力低的松鼠面前，就过不了河，硬要过河，就会被淹死。

这是因为河水的深度（困难的难度）低于老牛的能力，高于松鼠的能力；所以河水淹不死老牛，但可以淹死松鼠。

4】所以，我们可以看到，有人大喊大叫说：成功不可复制，寒门再难出贵子，喊叫这些话的人，都是属于松鼠这样的，能力低的人，不信，你让他们贴出银行存款，贴汽车行车证出来？他们都没有，他们个个都是穷人。

5】同样的，在很多人穷困潦倒的今天，照样很多人发迹，比如马云最近赚了 2000 亿，你问那些喊叫“成功不可复制”的人，马云赚 2000 亿是怎么回事？他们是哑口无言，回答不上来的。

松鼠掉河里能淹死，不代表马到河里也淹死，因为能力不同；
松鼠做不到的事情，不代表马就做不到；

同一件事，不同的人去做，结果是不同的；同一件事的困难度是固定的，但每个人的能力不同；你的能力低于困难，你就失败了；你的能力高于困难，你就成功了。—— 陈旭（屠龙有术）

网易新闻

网易首页 > 新闻中心 > 热点新闻 > 正文

男子中千万大奖5年散尽只剩80元

2014-01-09 08:50:00 来源: 中国广播网(北京) 有3人参与  分享到  微信号: tulongys

我们在转帖一小段新闻：湖南男子买彩票中奖千万 5年后变逃犯只剩 80 块

有朋友说：就是我以前相信李嘉诚发家是靠的岳父，但是听陈哥一解释，我就觉得我被误导了，其实李嘉诚因为牛逼才是首富。

陈旭（屠龙有术）就回复这位朋友说：如果李嘉诚不牛逼，即便他岳父给他一个亿，李嘉诚也会像上图中奖一千万成为千万富翁的人一样，五年之内就变成穷光蛋。

没本事的人，你把钱给他，他抓不住的，很快就没了。

有朋友说：我在网上看到一片崩溃，这到底是怎么回事呢？

龙哥（陈旭）一听这种说法，就仍不住要笑.....为什么呢？小马过河大家都学过吧？

写奔溃的，其实都是自己没本事.....就好比，松鼠看到小河，就大喊大叫，告诉小马：你千万不要过去，去过河，就淹死你；因为前几天刚淹死几个我的同伴（松鼠的同伴当然是松鼠了）^_^

我来问你，这小河淹死了松鼠，就能淹死小马？

这小河前几天淹死了松鼠，为什么淹不死老牛呢？

喊崩溃的，都是河边的松鼠；自己没本事，去小河里，当然立刻淹死。像老牛啊，小马啊，直接从河里就过去了。

举个例子啊！

比如最近几年经济不好，很多公司喊着经济不好，还有上市公司卖房救命的，因为没赚到钱，如果业绩太差，会被股市摘牌.....这些公司逼得没办法，只好卖房子救命.....



但是！但是！各位请注意！

马云就是这两年，在大家都喊“经济不好”的情况下，成为千亿富豪的.....

这是怎么回事呢？

很简单啊！卖房救命的上市公司，他们的能力就是小松鼠，再不卖房救命，就要面临灭顶之灾了，被市场淹死了.....

马云、马大侠，绰号风清扬，善使独孤九剑，市场面前，那就是老牛，直接无视经济危机，鞋子都不脱，就从长江里面直接趟过去了.....长江都淹不死马云，别说小河沟了.....^_^

陈旭（屠龙有术）面前的这位朋友瞬间就明白了！

所以前面我说，好比神仙，凡人得生老病死，到了生死簿规定日期，黑白无常就来了，人就死了

但是阎王派黑白无常去找孙悟空，就被孙悟空把阎王打了一顿为什么是这个结果？

因为孙悟空修炼果，是得道的散仙，不受生死规律的束缚，不归阎王管。

同样的道理，那些天天喊崩溃的人，他们好比是凡人，经济不行啦，亏本啦等等，你可以看成是神话小说里的“生、老、病、死”。

所以他们才会天天叫嚷，因为他们生活在被更低的规律管辖束缚的空间内。

修炼过的，精神境界升到更高级别社会阶层的人，是不会受那些低层次的东西约束的.....

多少工厂店铺倒闭了，但就在这同时，马云成了千亿富翁；为什么同样经济形势不好，马云反而发迹了？

马云为什么不受经济危机的影响？

这是为什么？

大家想一想？

那是因为马云牛逼！因为马云像孙悟空那样修炼成正果，是得道的仙！

当你的眼光,境界高了,你就根本不受低层次社会规律的束缚,反过来还能操纵社会规律.....所以马云能发迹。——陈旭（屠龙有术）

也就是说，级别高的根本不在社会规律的束缚之内，他们善于利用社会规律。

这里说的级别啊，不是指你的权力或者钱多了，级别就高了；是指你的精神境界的级别。

所以，即便你是一个穷人，你也可以级别很高。例如朱元璋乞丐出身，但一个乞丐的精神境界，能达到皇帝的水平，最后朱元璋就做了皇帝。



马云 15 年前就是一个穷鬼，凑 50 万，还是找了 18 个人，一人出 2 万多，才凑出来的。

所以这个级别高低，跟钱多少没关系，跟精神境界，眼光，思维，有关系。

15 年前，马云的级别，就跟其他人不一样。

比如前面中奖 1 千万的那个人，虽然他有一千万，但他的精神级别非常低，五年就把一千万弄没了。

有人说经济危机是为了洗劫中产阶级，陈旭告诉你，这种说法根本不对。

陈旭（屠龙有术）给你说，凡是厉害的，都认为，命运掌握在自己手里，不会怪别人的。

“说经济危机是为了洗劫中产阶级”——这话陈旭（龙哥）一看，就知道说这些话的人，没真本事。

为什么呢？

因为这种话，潜台词就是，把自己的失败，怪别人。

把自己的失败，责任推给别人，这是没有能力为自己的行为负责的人。——陈旭（屠龙有术）

而“没有能力为自己的行为负责的人”——这样的人，基本属于失败者。——陈旭（屠龙有术）

你去观察一下，就会发现：一般员工，下属喜欢把责任推给别人；公司里的下属，时刻想着推卸责任。

这些能力差的，不敢为自己行为负责的失败者，他们赚钱时，没说的；亏钱时，怨言很多，怪天怪地怪政府，就是不怪自己傻，不怪自己没本事。

所以凡是发表“说经济危机是为了洗劫中产阶级”这种论调的，或者发表“成功无法复制”这种论调的，都是失败者；他思维方式就是失败者的思维。

不敢负责，推卸责任，自己失败怪罪别人，这都是失败者的特征。——陈旭（屠龙有术）

命苦不能怪政府，真相就是自己没本事！

此时此刻，屠龙有术（陈旭）脑子里立刻闪出一段歌词,大家可以脑补歌曲《世间始终你好》伴奏.....

问世间是否此山最高？或者另有高处比天高？

在世间自有山比此山更高，但爱心找不到比你好.....

无一可比你一山还比一山高，真爱有如天高千百样好！

论武功俗世中不知边个高，或者绝招同途异路.....



序言四：掌握真理的都是富人【陈旭（屠龙有术）解密升官发财的规律 209】

原创 陈旭（屠龙有术） 屠龙有术

2016-11-20 原文

点击上方蓝字，即可关注屠龙有术



(点击手机屏幕右上角三个小黑点“●●●”处，点击“查看公众
号”，进入后，打开置顶公众号按钮，方便及时阅读陈旭（屠龙有
术）的最新文章及重要信息。)

有人说了，我没钱，我就不能跟你讨论真理了？

屠龙（陈旭）告诉你：如果真理在你手里，你就有钱了！懂吗？

你没钱，就证明你没掌握这个世界的规律。

-----陈旭（屠龙有术）

当你知道了一个人的价值观念、知识结构以及运用知识的能力，你就可以判断出，他的社会地位和经济收入。

例如，一开口就说“凭自己的劳动力掏大粪吃饭，堂堂正正”的人，多半都是穷人。

只有穷人，才会认可贫贱的职业，以贫贱为荣。————陈旭（屠龙有术）

因为：

能力跟社会地位是对应的；

观念跟社会阶层是对应的；

社会阶层跟经济收入是对应的；

经济收入跟你拥有的官职大小（权力大小）是对应的
————陈旭（屠龙有术）

关于第一段话，也就是“有人说了，我没钱，我就不能跟你讨论真理了？

陈旭告诉你：如果真理在你手里，你就有钱了！懂吗？你没钱，就证明你没掌握这个世界的规律。

————陈旭（屠龙有术）”

这个原因是因为：

考试成绩证明你的学习成绩，只有掌握了正确解题方法的人，才能获得很好地考试成绩；

这等于说：我考试不及格.....我不懂“正确的解题方法”来来来，咱们一起讨论如何解题.....

你考试都不及格，证明你根本不懂怎么“正确解决问题”，试问，谁有兴趣跟你讨论怎么解题？

没钱的人，意味着“在赚钱这件事上，考试不及格”：换句话说：

穷人 = 在“赚钱问题”上 = 结果 = 考试不及格的人

富人 = 在“赚钱问题”上 = 结果 = 考试优秀的人

大家都知道，上学的时候，没人愿意跟“考试不及格的人”一起研究学习问题。

因为他考试不及格，就证明他啥也不懂.....

你跟他一起研究学习问题，只有你教他，他什么也教不了你；而且因为他考试不及格，证明“他的想法”都是错的；但他还坚持自己正确，会把你带到沟里去。



(喷子赚的通常都是这种票面价值二百五的钞票^_^)

所以大家会发现：喷子普遍都是穷鬼，但喷子普遍喜欢坚持说别人是错的！

在赚钱这件事情上，考试不及格才会成为穷人，为什么“赚钱这件事考试不及格就会成为穷人”？

因为，只有不懂赚钱方法的人，才会成为穷人。

喷子普遍都是穷人，就证明喷子“在赚钱这件事上考试成绩”普遍不及格；喷子自己考试都不及格，他们还喜欢坚持说“有钱人，也就是考试成绩优秀”的人是错的.....

喷子一开口，这个人不行，那个人不行，就喷子自己行.....结果喷子“赚钱考试不及格”，穷的光屁股，就这水平，还有胆量说别人不行，蠢的跟猪一样。

以前上学的时候，我们跟成绩不好的同学来往，就会被父母训斥，相信很多人也有类似经历.....

为啥父母禁止跟“学习成绩不好的同学”来往？

因为成绩不好的同学学习差，会把我们带坏了，到时候他学习成绩差，会导致你学习成绩也差.....

因为学习成绩差的同学说白了啥也不懂，你跟他来往，你学不到什么东西。（你跟傻子来往，你也会变傻，就这道理。）

陈旭（屠龙有术）总结：

所以呢，穷人是没有资格跟别人讨论问题的，因为他们受穷的原因，就是什么也不懂，或者穷人懂的东西没什么价值。

清洁工会扫地，但扫地不值钱啊！

掏大粪的会掏粪，但掏粪不值钱啊！

烧锅炉也需要懂不少东西，但不值钱啊！

以前啊！陈旭也不懂这个道理。

直到有一次，那时候屠龙有术做老总，就是陈旭做老总的时候.....

为公司一个问题，陈旭跟董事长争执起来了，最后董事长没办法说服我，就说了一句话，被陈旭学到了.....



**董事长当时说的这句话就是：如果你是对的，为啥你是打工的
老总？而我是老板？**

潜台词：为啥公司是我的？而你是给公司打工的？

俗话说，响鼓不用重锤.....

当年董事长这无意间的一句话，就把陈旭（屠龙有术）点透了.....

从此陈旭的修为，又上一个台阶.....

 孙悟空 半夜 学艺

搜索答案 我要提问

网页 新闻 贴吧 知道 音乐 图片 视频 地图 文库 更多»

首页 问题 专栏 用户 特色

② 西游记中孙悟空拜师学艺时听到了菩提祖师说的什么话才让孙悟空领悟出来。半夜三更找师父才练出来了武功

有你今生不换 浏览 509 次

最佳答案

发布于2014-12-07 20:23

没说，是拿着戒尺在孙悟空头上打了3下，然后菩提祖师倒着手离开了，意思就是半夜半夜三更走走后门去找他

追问 意思是半夜三更时分走后门找他

陈旭（屠龙有术）点评：各位！“走后门”的典故就是这么来的！

屠龙有术真实姓名陈旭

微信号: tulongys

董事长一句话，陈旭（屠龙）上升一个等级.....

陈旭一番话，听不懂的喷子只会乱骂.....看得懂的，都学孙悟空，半夜三更，学习真传去了.....

所以龙哥看到有人骂我，陈旭就心里暗笑：这种傻 X，别说点他了，就拿锥子扎他，都扎不透，果然是天生的贫贱等级。

你看有钱人为啥不骂我？千万富翁，公司老总，北京房哥，人家看到龙哥，看到陈旭这一套理论，都出钱支持我的。

骂我的都是穷人，不懂更高社会等级的规律。

如果一个人啥也不懂，他有什么资格跟别人“讨论问题”？

啥也不懂的人，说“跟别人学习”还差不多。学懂了，再来讨论问题，也不晚啊！

至少先学一下，再去讨论嘛！

很多喷子啥也不懂，也不学习，就去讨论，说的全都是错的，别人嫌弃他浪费时间，就不会理他！这就是他们没有“讨论真理的资格”的原因！——陈旭（屠龙有术）

不懂可以提问，提问没错；不懂也可以抱着学习的态度去请教别人；自己不懂，还去否定别人，那就真是自不量力了。



序言五：混社会的三项基本原则【陈旭（屠龙有术） 解密升官发财的规律 210】

原创陈旭（屠龙有术） 屠龙有术

2016-11-20 原文

点击上方蓝字，即可关注屠龙有术



（点击手机屏幕右上角三个小黑点“●●●”处，点击“查看公众
号”，进入后，打开置顶公众号按钮，方便及时阅读陈旭（屠龙有
术）最新文章及重要信息。）

有朋友说了，我懂了！陈哥，你的意思就是：怎样对自己有利
就怎样干！

陈旭（屠龙有术）要提醒你：你这话不对。

如果只是“怎么有利就怎么干”，最后很可能坐牢去了。

我们做任何事事情，都是有前提的，一般来说，要遵守很多原
则，这里陈旭（屠龙有术）就提几个原则，说一下：

1】合法原则；

含义就是，我们做任何事情，都要以合法为前提；

为什么要合法呢？

咱们就不说“一个现代社会公民，就应该是一个遵纪守法的公
民”这种说教理论了.....

屠龙有术（陈旭）直接跟你谈利害关系：你根本不是国家机器的对手，不论从智力上，还是从物质力量上，你都不是国家对手，所以违法犯罪，基本等于自己寻死，等于自杀。

2】有利原则；就是对你自己有好处；

比如很多人说，我就一毛不拔，有钱都装在自己口袋里；

龙哥要告诉你，你这种想法是对的，有利益，但利益不大，这就是为啥很多人穷的原因。

为啥台湾破产富豪 40 亿油麻鸡郭正利最后会沦落成一个穷人？

靠卖油麻鸡过日子？

那就是因为，郭正利执行了“一毛不拔”的穷百姓理论。

一毛不拔就得不到别人支持和帮助。

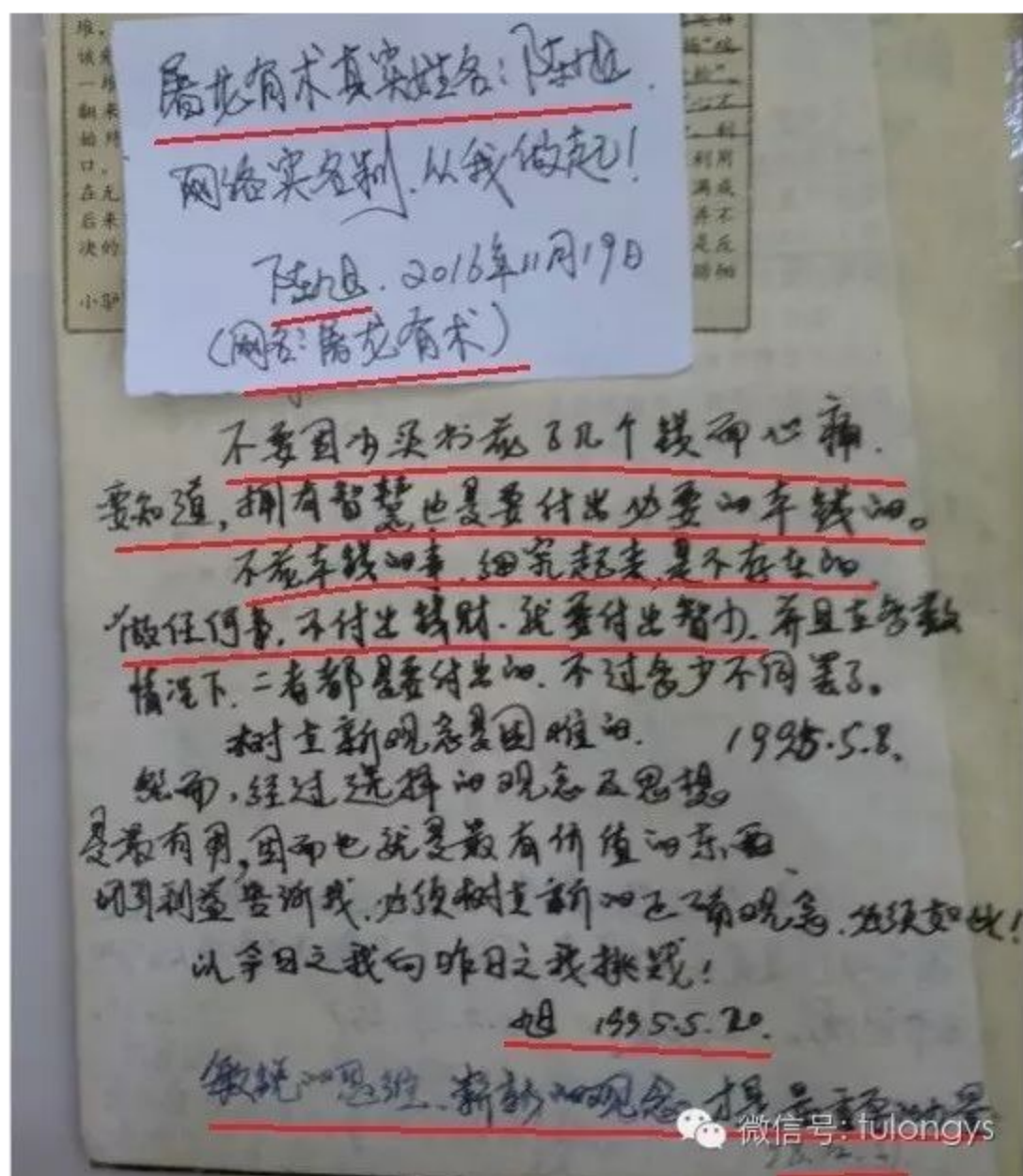
所以他有事破产，没有一个人帮助他。

3】实践原则；实践原则就是你的想法，在合法、有利的前提下，还需要行得通。

比如，有些人的想法，对自己有利，但违法，这就行不通；有些人的行为合法，但没利益，也行不通；有些人想法符合法律，符合自己利益，但结果证明还是行不通。

上述三项原则，违背任何一个，都要吃亏，倒霉的是自己。是不是就只有这三条原则呢？当然不是，有很多原则，但限于篇幅，龙哥（陈旭）就不一一说明了。我要挨个去说明，就写不完了。

^ ^
—



今年是 2016 年，上述这段笔记，屠龙写于 1995 年，也就是 21 年之前。

获取智力，是需要投入成本的，这是基本常识。——陈旭（屠龙有术）



序言六：判断对错的标准：凡事看结果【陈旭（屠龙有术）解密升官发财的规律 211】

原创陈旭（屠龙有术） 屠龙有术

2016-11-20 原文

点击上方蓝字，即可关注屠龙有术

(点击手机屏幕右上角三个小黑点“●●●”处，点击“查看公众号”，进入后，打开置顶公众号按钮，方便及时阅读陈旭（屠龙有术）最新文章及重要信息。)



为什么人的赚钱能力差距如此之大？

为什么有些人月赚 3000 块都很难？为什么有的人，做几年的收入，等于别人一个月的收入？

为什么屠龙买楼买车，而那些谩骂屠龙的人只用的起价值100块钱的手机？

为什么啊为什么？十万个为什么？

你真提出十万个为什么，屠龙（陈旭）还真回答不了。

但就本文开头这个“为什么人的赚钱能力差距如此之大？”这个问题，屠龙（陈旭）根据自己混社会的经验，还是可以试着回答一下的，对不对，供大家参考。

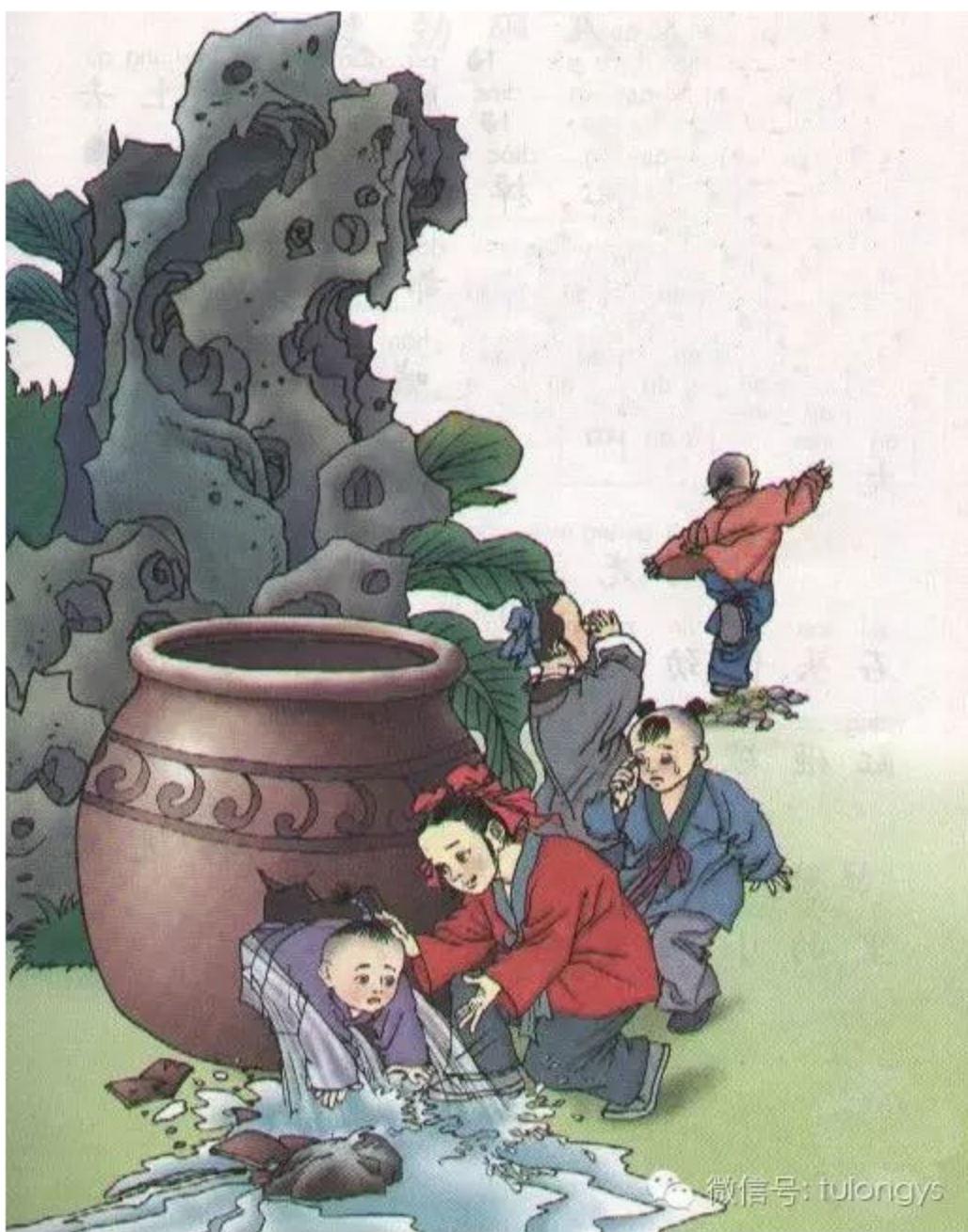
网上论坛有个帖子，开头就说“有人能力较差，收入却比你高很多，你们是怎样给自己做心理建设的？？？我认为机遇，运气，情商缺一不可，特别是前面两样太重要了，就在我身边的人，不是我偏激，也不是单说技能这一块，而是全面的来看，难道你们身边没有这样的人吗？”

屠龙（陈旭）看了莞尔一笑，飘过.....

为什么笑呢？

很多人极其幼稚，很多人说，其实你没什么了不起，不要说你了，就是李嘉诚都没什么了不起，就是运气好，我如果有机会，我比你厉害多了！我就是缺乏一个机会！

其实道理很简单，这些话让屠龙想起一个关于司马光和王安石的笑话，对这种人，屠龙用一个笑话，回答他。



这是一个关于王安石和司马光的笑话.....

《王安石和司马光的笑话》

司马光拍拍王安石的肩膀：“介甫，跟我斗？你还是太单纯了。”

王安石淡定地回击：“有什么了不起的？不就是砸个水缸嘛？换了我也一定会这么做，我和你比，只是少一个机会罢了。”

司马光眼中射出两道寒光：“机会，是自己创造的。你只知道老夫砸缸，却不知道那孩子是怎么掉进去的吧？？”

屠龙（陈旭）按：这是一个冷笑话，但这个笑话说的道理没错，对于真正有能力的人，其实机会随时都有，因为你可以随时制造机会。

现在那些总是怨天尤人，总是抱怨自己怀才不遇的人，明白了吧？

如果你真的有能力，你肯定不会缺乏机会——因为真正的人才和牛人，如果没有机会的话，他们就会自己创造机会。

那些自诩为人才，连这么简单的道理都不懂的人，现在不脸红吗？

没机会，你自己创造机会，不就完了？多简单！

这么简单的事情，那些笨蛋想不到，做不到，平时不去努力学习奋斗，不去创造机会，把所有时间拿去骂人，最后穷困潦倒一辈子，做一辈子乞丐，还有脸骂别人，我呸.....O(∩_∩)O 哈哈~

很多人一开口就说，其实某某是一个卑鄙无耻的骗子、坏蛋和小人，能力比我差，但收入竟然比我高，真是苍天无眼啊！

现在问题来了：

第一点，请问，你如何判断别人是骗子、坏蛋和小人？如果别人真是骗子、坏蛋和小人.....请注意，骗子是触犯国家法律的，你去法院控告骗子，骗子就会坐牢的。请问，你为什么不去控告骗子呢？.....无言以对了把？

其实大家都清楚，那些骂“比自己强的人是骗子”的家伙，他们只是发泄罢了。以谩骂来发泄情绪，以此掩盖自己在社会中的失败者形象。

比如有人骂屠龙是坏蛋骗子，屠龙就公开邀请他去法院打官司.....一说到这一点，那些骂人的立刻改口绕道走了，没人接话的。

他们为什么这么害怕？因为诬告反坐，如果他们来了，证明他们是诽谤屠龙，他们就面临法院审判坐牢的危险。

所以，那些骂人的家伙一般都是社会失败者，其实一点力量都没有，他们很穷，在社会中很失败，骂人只是发泄失败者的绝望情绪罢了（屠龙很理解他们，就不跟他们计较了^_^）

第二点，请问，如果你如何判断别人能力比你差？

很多人说了，工作能力用数据说话，交际能力有同事评说，还需要什么判断？这些人很搞笑的，凡事想当然， $O(n_n)O$ 哈哈~

其实看看本文标题，你就明白了：凡事看结果，判断的标准就是结果。

你说别人能力比你差，工作成绩不如你，不会为人处事，不会跟同事打交道.....事实上，你的看法很可能全部是错误的。

道理很简单，工作的目的，是为了赚钱；别人干活比你少，赚钱比你多，就说明你脑子笨！多干活，还少拿钱，这不是脑子蠢笨，是什么？你告诉我？

不会跟同事打交道？请问升官和加薪，是同事决定的，还是领导决定的？人家也许不会跟同事打交道，但人家善于跟领导打交道啊！说白了还是你脑子笨！^_^

暂停，陈旭已经猜到某些人会骂我，请你先不要忙着骂我，等我把话说完，你也看完了，在决定是否骂我，好吗？

（屠龙按：看完了，我有 99%的把握，你不会骂我。什么，还剩下 1%的人会骂屠龙？当然有人会骂屠龙，这个 1%的名额，是留给愤青的。

愤青一般智商低、判断力差、导致没有能力从事高智商、高收入的工作，他们无法理解“我说的话会给他们带来什么好处”。

因为愤青们为人处世的出发点，从来不考虑“这么做，我有什么好处？”这个问题。

愤青通常即使吃不上饭了，也根本不会考虑钱的问题，所以他们会骂我。)

事实真相是什么呢？事实真相是，人家收入比你高就意味着总有一个方面强过你，只要你做好自己本分内的事情，突出表现出自己的能力，总有一天会有人看见，如果你智商高，懂得“你的一切行为都是做给别人看的，做给大家看的。——屠龙有术”这句话，你就会懂得如何让别人看见你的能力，你爬起来的速度就会更快。

很多时候我们都在埋怨自己的时运不济，其实呢？你看了本文开头那个陈旭说的《司马光砸缸》那个冷笑话，你就懂了：其实不是没机会，是你思维有问题，不懂的创造机会。

有人说“我一同事废物一个，情商低，人懒，工作不认真，但就是大学比我好，每月多 200 块钱，不过我也无所谓，我相信未来我会比他强”，其实这种说法本身就不明智，为什么呢？

因为世界上不可能有人无缘无故比你工资高，别人工资高，是有原因的，或者家庭教育好，或者学校好，或者为为人处世，精通人情世故。

说个最简单的，拍马屁你当是人都会的吗？

历朝开国皇帝，那个不是杀的人头滚滚？

你羡慕当皇帝牛逼？

有种你也去杀的人头滚滚啊！

如果你不能，不敢，就证明你没这个能力。

能，你还心理不平衡就去搞；不能，你没这能力就不要羡慕有这些“能力”的人了。

这就是别人的本事，不然哪会有古代唐宗宋祖这样的人物？不然哪会有史玉柱、马云这样的人物？

那些贬低别人，瞧不起比自己强的人的，自己混的跟乞丐一样，还瞧不起强者，思想及其偏激错误，先不谈同事是否真的是废物，就说你的同事大学毕业，就是比你强。

当初你上学不努力，所以才考不进好的大学，当初人家努力了，你玩的时候，人家在刻苦学习，考进名牌大学，工资比你多 200，是天经地义的，这是人家当初辛苦努力的回报。那些说别人是废物的，其实自己才是废物，何苦这样贬低人呢...？！

事实上，有些朋友也很清醒，他们就说了：高分好大学肯定不是代表能力，但绝对代表能力的一种，或许学习能力，或者家庭人脉，或者金钱，这些都是很重要的社会能力啊。我会羡慕别人挣钱，但偶尔也感慨别人挣钱真容易，但从不嫉妒.最多而是去思考我从哪方面把我羡慕的东西挣过来。

有人又说了，我不是嫉妒，是鄙视他的为人和工作态度，这是两码事。

屠龙回复：你鄙视，你就有理啊？掏大粪的还鄙视马云不劳而获呢！李嘉诚的工人还罢工闹事呢！

李嘉诚的工人也鄙视李嘉诚不劳而获，但请问，穷鬼是工人，还是李嘉诚？

掏粪工鄙视马云，有道理吗？

不管掏粪工有没有道理，穷人都是掏粪工，富人是李嘉诚，这就是现实。请正视现实！——陈旭（屠龙有术）



序言七：社会是透明的【陈旭（屠龙有术）解密升官发财的规律 212】

原创 陈旭（屠龙有术） 屠龙有术



(点击手机屏幕右上角三个小黑点“●●●”处，点击“查看公众号”，进入后，打开置顶公众号按钮，方便及时阅读陈旭（屠龙有术）的最新文章及重要信息。)

大家时刻牢记，我们学习有钱人的思维和方法，不是因为，我们认为他是对的，而是因为，我们要获得跟他一样的结果：他有钱，我们也有钱。

——陈旭（屠龙有术）

所以，对错并不重要。在合法的前提下，只要那个做法，能导致成为有钱人，即便是“错的”的，我们也会去做。——陈旭（屠龙有术）

普通人眼里 什么叫做“错”呢？不符合你的观念的想法和行为，都是错的。

普通人眼里什么叫做“对”呢？符合你的观念和想法的行为，都是对的。

同理：对乞丐来说，不符合乞丐的观念的想法和行为，都是错的；

同样：对李嘉诚来说，不符合李嘉诚的观念和想法的行为，都是错的。

以上就是普通人判断对错的标准，这种标准，在陈旭（屠龙有术）眼里就是笑话。

但陈旭不得不忍住笑，告诉你：普通人确实都是这么判断事情的；他们看问题，只看符不符合自己的想法，不管符不符合客观实际，因此他们都混得很惨。

对错，是一个主观的判断标准，不是客观的；客观的标准是，看结果。——陈旭（屠龙有术）



很多工人嘲笑高管：你看那个新来的总经理，干了半年就滚蛋了，我在这公司都干了 3 年了.....

他就不知道，高管一般一个月工资，顶工人半年工资，这是最低限度的，高管的月薪是工人月薪的五到六倍，这是最起码的，最低水平的。

也就是说，高管干 2 个月的收入，就顶工人干一年的收入。

还是那句话：看结果！

我们上班是为了干嘛？是闲的没事干，不干活难受吗？非也！

我们上班，目的就是赚钱养家，然后有更多的钱发展自己；所以，上班能获得多少收入，这才是最终目的。



现在我们来看结果：别人老总干半年滚蛋了，你干了三年，但老总一个月工资顶你半年收入.....结果老总干半年，收入跟你干三年，是一样的。

但结果是：相同的收入，你花了三年时间，老总只花半年时间。

谁吃亏了？谁占便宜了？

一目了然！

所以呢，.....社会其实是透明的。——陈旭（屠龙有术）

陈旭（屠龙有术）为什么说社会是透明的？你看完下述几个案例，就明白一切了：

学历其实是一种筛选机制，考不上大学的人，说白了是被筛选掉了；考不上大学，证明智商差，不足以上大学（也可能是家里穷，导致学习条件不好，但别人不管那么多）；换句话说，考不上大学的人群.....实力、智力等等弱于考上大学的人群。

1】没上大学，暴露了“经济收入和智力”其中一个很差；没上大学只有两个原因：

(1) 没钱；

(2) 穷；

2】买国产车暴露了经济实力比较弱；

经济实力弱不可耻，但有钱人都是理智的人，换句话说，“越有钱的人就越理智”。——陈旭（屠龙有术）



那么，

1】开 10 万哈佛越野的，就比开 4 万 QQ 的理智；（陈旭（屠龙有术）按：潜台词：相对来说，开哈佛的比开 QQ 的智商高）

2】开 15 万的，就比开 10 万的理智……（陈旭（屠龙有术）按：潜台词：相对来说，开 15 万的人比开 10 万的智商高）

当然也有例外，但这是基本规律。

所以：

1】当你看到一个人学历低的时候，你就至少知道了两件事：

- 没上大学，证明他家穷；
- 没上大学，证明他智力差；

二者必居其一。

再举一个例子，大家可以试验一下，实践出真知嘛！

1】你把自己的车停在最烂的、最便宜的车旁边，停一百次；

2】你把自己的车停在豪车旁边，越贵越好，最好是百万以上豪车，停一百次；

你看结果.....

如果停在烂车旁边，你的车会碰出很多坑.....

因为开便宜车的车主，智力有限，做事鲁莽，不计后果.....

他们开车门都是很大力开车门.....嘭.....你的车门一个坑出来了.....



那些开豪车的，价值五十万、一百万、五百万的，他们不会乱开车门的.....因为他们智力高.....

如果开豪车的，也大力开车门，乱碰乱撞，撞个坑，几万块钱没了.....

所以豪车车主是不会乱来的.....

陈旭不是挖苦穷人啊，事实真相就是这样（我的车也就 20 多万，不到 30 万，在豪车眼里，我也算穷人，所以我没必要挖苦穷人）

陈旭说的都是真话。

以前有次，我跟老婆去商场，从商场停车场出来，停车场门口有汽车相撞，撞的还很严重.....

真撞烂了，一个哈佛越野车撞了一辆奇瑞小汽车的车门，奇瑞那个车门撞瘪了，哈佛越野车的车头烂了，保险杠，大灯都烂了。

●龙嫂：从停车场出来，以老公你这样的乌龟开车速度，怎么可能把车都撞烂了？

●龙哥：你也不看看他们开的什么车.....一个开的是哈佛，另一个开的是奇瑞。

陈旭（龙哥）画外音：

1】车越便宜，车主智力越差；

2】哈佛撞奇瑞，两个便宜车，车主脑子都不太好使，做事鲁莽，不考虑后果，撞烂是很正常的。

底层人属螃蟹的，都是横着走的，最关键他不考虑后果。

在停车场都能把车撞烂，可想而知，有多鲁莽？

在停车场开那么快的速度，是神经有毛病吗？

陈旭的结论：确实神经有毛病。

以前龙哥讲过：

金钱和权力，是正确解决问题的报酬。——陈旭（屠龙有术）

为啥底层人士有平时都是横着走的习惯啊？因为不知道后果。

为啥他们开车门使那么大的劲啊？因为不知道风险。

为啥他们只买的起几万块钱的国产车啊？因为没钱。

你的现状，就是你的行为导致的。为啥没钱？做事都是错的，当然没钱了。

假设一个穷人，偶然别人送他一辆豪车，他猛的一开车门，撞旁边柱子上了，得.....去修车花几万块钱.....

明天又忘记了，又猛然一开车门，撞墙上了.....得，去修车又花几万块钱.....

不出几下，这个穷人就得把豪车卖了.....因为他赔不起。

为啥赔不起？做事不小心，马大哈，乱开车门，导致的后果。

有人说了，龙哥你错了，有人送我豪车，我就小心谨慎的开.....

龙哥（陈旭）没说错啊！你小心谨慎开，是因为你有钱了，对吧？所以你谨慎了.....

你要不谨慎，开豪车乱碰乱撞，修车费能立刻把你打回原形，继续做你的穷人去吧.....

所有有些恶习，不是他们想改就能改的，远离为佳。

就像陈旭以前讲的.....开车有人横穿马路；我停车问他：你怎么回事，多危险啊，会死人的？！

对方回答：我就是不想活了.....

陈旭回答：您继续，我先走了

大家都明白：碰到大货车有视野盲区，这种人是自寻死路.....
龙哥说的都是客观事实，傻子不可理喻啊。

所以，越是社会底层，受的教育越低，越是蛮不讲理，都是属螃蟹的，横着走。

比如在动物园下车被老虎咬死的人；拿砖头打砸运钞车被一枪毙命的砖头哥黄某，都是这种人。

螃蟹碰螃蟹，最后跟阎王讲道理去。



序言八：【学习毫无价值，重要的是“学习”导致的结果】【陈旭（屠龙有术）解密升官发财的规律 213】

原创 陈旭（屠龙有术） 屠龙有术

2016-11-21 原文

 点击上方蓝字，即可关注屠龙有术



(点击手机屏幕右上角三个小黑点“●●●”处，点击“查看公众号”，进入后，打开置顶公众号按钮，方便及时阅读陈旭（屠龙有术）的最新文章及重要信息。)

【学习毫无价值，重要的是“学习”导致的结果】

作者：陈旭（网名：屠龙有术）微信公众号：tulongys

- 1】真的行动，改变自己；
- 2】提高自己的价值，才能卖个好价钱；
- 3】价值 10 元的东西，是卖不到 100 元的；同理，赚十块钱的方法，是赚不到一百块的；
- 4】社会财富分配，不是按照劳动量分配的，是按阶层分配的；
- 5】所以，凡是不能提高自己阶层的思想和行为，都等于零，毫无价值；
- 6】把自己改造成一个受人欢迎的人，说好听的话，给别人带去利益，让自己对别人有价值可言；
- 7】以前的经验，是有价值的，但要明白，升官发财，是靠你不知道的新经验才能实现的；

8】你现在的收入，就是你以前经验的价值体现；假设你今年收入一百块，那么你以前的经验价值就是一百块；

9】如果你翻来覆去重复使用以前的经验，那你的收入只能停止在一百块的收入水平；

10】学习的过程，本身就是否定过去的过程；

11】举个例子，比如陈旭（屠龙有术）现在是老板，其实以前混社会，在公司明争暗斗的招数，现在对屠龙来说，都是用不上的；

对大家还用的上，但对我来说，都过时了，用不上了；

12】所以，如果过去的东西很有用，你就迷信过去的东西，结果就是，你永远止步不前；

13】学习本身并非目的，学习本身毫无价值；

14】学习导致的结果，才最有价值，重要的是结果。

15】实践出真知，钱包定成败，一切看结果。——陈旭（屠龙有术）

16】三个字：看结果。



序言九：《三季人》每个人都有局限，对错看结果【陈旭（屠龙有术）解密升官发财的规律 214】

原创陈旭（屠龙有术） 屠龙有术

2016-11-21 原文

点击上方蓝字，即可关注屠龙有术



(点击手机屏幕右上角三个小黑点“●●●”处，点击“查看公众号”，进入后，打开置顶公众号按钮，方便及时阅读陈旭（屠龙有术）的最新文章及重要信息。)

《三季人》

早晨，子贡在大院门口打扫院子。有人来到，问子贡：“您是孔子吗？”

子贡答道：“有什么事需要向我们老师请教？”

“我想请教关于时间的问题？”

“这个问题我知道，可以回答你”

“那你说说一年有几季？”

“四季。”子贡笑答。

“不对，一年只有三季！”

“四季！！”

“三季！！”

“四季！！！”子贡理直气壮。

“三季！！！”来人毫不示弱。

然后就争论不止，一直争论到中午也没消停。

孔子听到声音，从院内出来，子贡上前讲明原委，让孔子评定。

孔子先是不答，观察一阵后说：“一年的确只有三季。”

来人听此，大笑而去。

待来人走后，子贡忙问老师：“这与您所教有别啊，且一年的确有四季啊！”

“这一年到底应是几季？”孔子答：“四季”

子贡不解。孔子继而说道：“这时和刚才不同，方才那人一身绿衣。他分明是田间的蚱蜢。蚱蜢者，春天生，秋天亡，一生只经历过春、夏、秋三季，哪里见过冬天？所以在他的思维里，根本就没有‘冬季’这个概念。你跟这样的人那就是争上三天三夜也不会有结果的。

你若不顺着他说，他能这么爽快就走吗？你虽然上了个小当，但却学到了莫大一个乖。”

孔子说完，子贡立刻明白了。

社会地位低的，只用的起 100 块钱手机的人，鄙视收入比自己高的更高社会阶层人士；掏粪工鄙视马云，有道理吗？其实掏粪工鄙视马云，就跟三季人一个道理，他不懂，他傻，所以他才“鄙视比自己有钱的阶层”。

等他明白过来：哦！原来明白这些道理，如此如此，这般这般做事，就可以不同汗流浹背的在流水线旁干 12 个小时，就可以赚更多钱，他跑的比谁都快！

那么为什么他们现在还骂人呢？那不是他们智力不够，更高档次的道理，他们听不懂嘛！

很多人在心里就是阿 Q 的精神胜利法：

他遇到有钱的，就心里暗暗诅咒别人说：“再有钱也就这个档次。”

他遇上学历高的就诅咒说：“真可悲，读这么多书还是这么蠢。”

他要实在遇上无懈可击的也有话诅咒：“早晚要倒霉。”

有的朋友说得好，没魄力自己去努力打拼成富一代的人，真的好意思抱怨自己不是富二代么？蠢种。

赚钱的能力绝对是相等的，能赚多少钱意味着能力有多大，有人说他命好，爹妈给打理好一切，告诉你，会出生也是本事！明白这一点，你就聪明了。

因为人生不是一场比赛，而是一场接力赛。

官二代、富二代的父母，比屌丝父母努力，所以人家升官发财，等于上一代人占据了很大的优势，人家父母替孩子跑了一大段路，把你父母远远甩在后面。

抱怨别人是官二代、富二代有啥用啊？

难道你回家骂父母、打父母去？

你一边打，一边骂：都怪你们当年不努力，害我做不成官二代！

你一边打，一边骂：都怪你们当年不努力，害我做不成富二代！

你要这种心态，过不了几年，历史就会重演：你儿子会抓住你，重复你当年骂父母的语言：

你儿子一边打你，一边骂：都怪你们当年不努力，害我做不成官二代！

你儿子一边打你，一边骂：都怪你们当年不努力，害我做不成富二代！

有人说，这话不能赞同，按你的理论，官二代富二代能力一定强？

屠龙回复：官二代、富二代也许能力不强，但他父母比普通的百姓父母努力啊！所以他才能成为官二代和富二代，之所以你混得不如官二代、富二代好，都管你父母不努力，难道你还真的回家骂父母去？我前面说的回家骂父母，只是为了帮助大家理解问题，你还当真去骂啊？真要去骂，你就是不忠不孝，胆子不小。

没有机会做富二代，就做富二代的爹。这机会人人都有，只要你肯努力，你也有。

靠天靠地靠父母，不算真本事；靠自己，才是真本事。

怎么靠自己？热情的帮助别人，也会有很多人热情的帮助你的。

根据屠龙自己的实际经验，这个概率是 1%；也就是说，你热情的帮助了一百个人，可能会有一个人回报你，帮助你。你要觉得吃亏，就不要做了，因为大多数人都觉得吃亏，都没做，你也不做，所以你跟大多数人一个命运——大多数人都是普通人，都为了买套房子努力一辈子。

要想不做普通人，就要吃普通人吃不了的亏，吃普通人吃不了的苦。

例如，哪些骂屠龙是坏蛋的二货们，请问，20 年前屠龙上中学就在刻苦攻读经济学和权术谋略，20 年前屠龙下苦功的时候，你在哪里？别说 20 年前，就是眼前现在，你不也忙着满嘴喷粪，忙着骂人，忙的都没有时间去学习，也没时间去赚钱吗？所以那些喜欢骂人的才穷啊。

有时间骂人，没时间学习和赚钱，这种人不穷，谁会穷？

就算某些人天生喜欢骂人，骂人是他的兴趣爱好。你丫赚完钱再来骂人，说服力也强一点。

否则自己穷的跟乞丐一样，开口说别人这不对，哪不对.....大家一看你这个穷酸样，谁信你啊？根本没说服力嘛！^_^

那些喜欢骂人的家伙，最大的毛病是不承认现实：自己穷的一个新手机都买不起，还去谩骂别人开私家车的人。

要想别人相信你说的话，先把你混社会的成绩摆出来。

一点本事没有，穷的去当乞丐要饭，你说话，谁会信你啊？

还是那句话，要判断对错与否，三个字：看结果。

结果是升官发财的人，就是对的；结果掉进社会底层，结果是整天汗流浹背干12小时的人，就是错的。

**所以最后陈旭（屠龙有术）要说，每个人的认识都有局限性，
对错只看三个字：**

看结果。



第一篇 取得权力【陈旭（屠龙有术）解密升官发财的规律 215】

原创陈旭（屠龙有术） 屠龙有术

2016-11-22 原文

点击上方蓝字，即可关注屠龙有术



微信号: tulongys

(点击手机屏幕右上角三个小黑点“●●●”处，点击“查看公众号”，进入后，打开置顶公众号按钮，方便及时阅读陈旭（屠龙有术）的最新文章及重要信息。)

第一篇 取得权力

作者:陈旭 网名：屠龙有术 唯一微信公众号：tulongys

第一章 一些乱七八糟的基础知识

第一节 什么是价值？

本文序言说了“社会就是一个价值交换的系统，要想上升，首先得有价值。”

那么，什么是价值呢？

传统观念认为，所谓价值，就是劳动，劳动创造价值。这也是马\X\思\主\义\经济学所持的基本观点。

..... 无差别的人类劳动的单纯凝结。这些物现在只是表示，在它们的生产上耗费了人类劳动力，积累了人类劳动。这些物，作为它们共有的这个社会实体的结晶，就是价值——商品价值。——《资本论》第一卷，第 51 页，中\共\中\央\马\克\思、恩\格\斯、列\宁、斯\大\林著作编译局译，人\民\出\版\社\出\版，1975 年 6 月第一版

当年很多筒子们看到了这一点，就去搞了计\划\经济，最后搞得国\贫\民\穷，一塌糊涂，不可收拾。这又是什么原因呢？

原因很简单，是因为这些筒子们有个坏习惯，所谓“好读书不求甚解”是也，这是初级阶段；发展到高级阶段，那就成了“认字只认半边字，读书只读半边书”.....

因为在那本书的第 54 页，老\马又说了“.....如果物没有用，那么其中包含的劳动也就没有用，不能算作劳动，因此不能形成价值。”

各位当年伟大的筒子们，因为看了半边书，见到老马说了“人类劳动等于价值”，于是就拼命劳动去了，造了很多无用的废物，导致不需要的东西极大丰富，需要的东西总是没有.....

老马写书大喘气，各位筒子们没注意后面又加了一个注脚，导致了这个巨大的错误，以至于耽误了三十年的\\发\\展.....

各位筒子们，这是血的教训啊！读书不认真是要不得滴！

当年多少资\\本\\家就因为这个，被消灭了，很多人就因为这个被发配到边疆来了（声泪俱下.....）

俗话说的好，浪子回头金不换，现在又辛辛苦苦培养资\\本\\家，恢复被消灭的阶层，多不容易啊。

（最叫人气愤的就是，有一小撮不明真相的群众，其中主要是左\\愤，由于不读书，被坏人利用，现在还在攻\\击\\79年改\\革\\开\\放这个伟大决策，简直是人神共愤，建议全民共讨之，全国共诛之 O(∩_∩)O 哈哈~）

前面纯属开玩笑，书归正传，言归正题，咱们本篇的中心议题是“如何取得权力”，那么，为什么说了这么多废话呢？

这是因为，序言中说过，社会是一个价值交换体系，只有明白这个社会是一个“价值”的交换体系，你才有可能在这个社会中左右逢源，游刃有余。

好比造汽车要懂得汽车的原理，造飞机要懂得造飞机的原理，否则是不可能造出来的。

既然“社会是一个价值交换体系”，我们要拿“价值”去交换我们需要的“价值”（例如升\\官\\发\\财\\找\\美\\女等等，包括保\\

卫\\世\\界\\和\\平），我们首先得搞懂，这个“价值”到底是个什么东西，我们才好去交换，是不是？

有同学问了：既然社会是一个价值交换体系，那么，人生是什么？

虽然你这个问题与本篇文章无关，但是与本帖主题有关，所以我还是回答你吧。

屠龙答曰：人生就是一连串的交易，或者说，人生就是一连串的价值交换过程。

从你找老婆结婚，到找了老婆又偷偷\\违\\反\\国\\家\\法\\律，给医\\生\\塞\\钱，照 B 超，希望生个儿子……一直到你付出努力，努力工作升职加薪到最后做了大老板等，一连串的闪展腾挪，贯穿始终的就是交换，或者说是交易：付出别人需要的，交换你希望得到的。——陈旭（屠龙有术）

什么？有同学说，我生\\儿\\子的时候没照 B 超！这位同学，你不要误会，我这里的“你”，是为了制造各位身临其境的感觉，乃是行文需要，不是实指，是泛指，你没干就没干吧……即便干了我也不知道，即便我知道了也不会去举\\报你，这位大哥，你没必要心虚的啊！O(∩_∩)O 哈哈~

什么？有同学说，我辛辛苦苦认真工作，也没像你所说的那样，就升职加薪了啊？！

大哥，我前面说的那些废话，你看了吗？

如果没看懂，我就翻译一遍：老马的意思是，劳动是价值的基础，但是必须有用，这才是完美的，这才叫价值。

再补充一点，西\方\资\本\主\义的经济学家，也就是老马的死对头们，有一个观点，那就是，不是劳动决定价值，不是成本决定价值，而是需求决定价值。

需求决定价值。

一件事，哪怕是轻而易举的，只要它能满足别人的需求，它就是有价值的。它能满足的需求越大，它的价值就越大，跟成本，也就是老\马说的劳动，没有半点关系。——陈旭（屠龙有术）

继续胡扯一下，屠龙曰：所谓需求，自从某某年之后（具体哪年我也不知道），物质极大丰富实现工业化的所有国\家（朝\鲜除外、非\洲难民除外），除了维持最基本的生理需求所需资源，其他一切需求，都与生理需求无关，全部是精神需求。

如果你辛辛苦苦认真工作，而没有升职加薪，你就是“半个”马\X\思\主\义\劳\动\价\值\论的支持者，信仰“半个老\马\的劳\动\价\值\论”是什么下场？

79年\祖\国\的经历不是已经告诉你了嘛！答案就是贫\穷。

你光知道“劳\动创造价值”，也不管别人需要不需要，有没有这个需求，你就认真工作，造出来一大堆别人不需要的东西，你不倒霉谁倒霉？

看到张三没有？人家什么没干，升职加薪比你快，你说这是为什么？

不要悲叹世道不公，因为有个垃圾说过;存在的就是合理的。不要误会，这个垃圾不是我，我是不会说自己是垃圾的。

那张三既然什么都没干，为什么会升职加薪呢？

请结合本文刚才说的那几句话理解一下，那就是，除了生理需求，其他需求全部是精神需求。

你认真工作没有升职加薪，可见，你干的，不是上级或者老板需求的东西，或者不是上级或老板需求量最大的东西，因为——需求决定价值。

思考题：

1、请列出你的老板的所有需求，或者有权决定你的升迁去留的上级的所有需求。

2、那些是他们最重视的需求？

3、那些是你能满足的需求？

4、那些是，你不能满足，但能通过别人，创造价值，满足你的老板或上司的需求？

5、老板或上司，是否遵守交换的规则？信用如何？

6、如果你满足了那些“不能回报你的人”的需求，最后你会沦为乞丐，请问这是为什么？原因何在？

未完待续.....



第二节：什么是需求？【陈旭（屠龙有术）解密升官发财的规律 216】

原创陈旭（屠龙有术） 屠龙有术

2016-11-22 原文

点击上方蓝字，即可关注屠龙有术



(点击手机屏幕右上角三个小黑点“●●●”处，点击“查看公众号”，进入后，打开置顶公众号按钮，方便及时阅读陈旭（屠龙有术）的最新文章及重要信息。)

第二节：什么是需求？

作者:陈旭 网名：屠龙有术 唯一微信公众号：tulongys

什么决定需求？

屠龙有术在第一节说了，需求决定价值。

那么，什么决定需求呢？

观念决定需求，人的想法决定需求，所以，经济学跟主观唯心主义，客观唯心主义，都有关系（废话，早期的经济学家都是心理学家，业余兼职搞经济学研究的）。

那么，又是什么决定观念呢？

你接受的信息，决定你的观念，社会环境，决定你的观念，当然，老板的环境，也就决定老板的观念了。

你只是父母遗传基因和自身环境的综合产物，你的观念来自你所处的环境，一定要清醒的认识到这一点。

遗传基因的核心是遗传信息，他决定你的硬件组成部分是什么，他决定组成你躯体的硬件性能如何，比如，有科学研究表明，人的智商跟遗传有很强的关系；环境的作用，主要价值也是信息，因为我们每个人接受的信息，都是从自身环境来的，所以身处什么环境，往往决定你的命运。

当然了，遗传信息也一样重要，比如那些天生智力残疾的痴呆症、傻子、疯子之类的，就是遗传基因出了问题，好比电脑某个电路板或者 CPU 损坏了，导致根本无法使用。

打住、打住，越讲越专业，专业知识总是枯燥的，当年屠龙挑灯夜读的时候，同样枯燥，喷子们有兴趣，可以去读一下遗传、信息、神经系统方面的著作，读完来喷屠龙，这个我很喜欢学术探讨。

要是那种狗屁不懂，只懂的骂人的，那就算了，这种人臭不可闻，大家遇到这种人都掩鼻而过.....O(∩_∩)O 哈哈~

言归正传。

前面说了，我们有什么观念，完全来自我们自身所处的环境，我们就是自身所处环境的产物。

现在大家懂了吧？

为什么 2008 年陈旭说：倒贴钱都要做总经理？

因为不管你是花钱买的总经理，还是行贿当的总经理，或者舔老大脚趾头当的总经理，或者靠业绩当的总经理，不论什么原因，只要你当上总经理，“环境塑造人——陈旭（屠龙有术）”这个规律就开始起作用，你进入了总经理的环境，“总经理的环境”就会在工作和生活中，对你不断发射信息，等你接受到的信息足够多的时候，你就会成为一个合格的总经理，从此高人一等，权力、收入、地位，都会彻底大翻身。——陈旭（屠龙有术）

（这里屠龙（陈旭）预祝正在读本文的网友们好运！因为本文讲的，就是怎么往上爬，怎么从屌丝变成老总，变成老板的一系列策略和招数^_^）

如果你把自己假设成一台高性能电脑，那么，人生就是获取信息和处理信息、并输出信息的过程。（注意这段话，重点）

读书、交友、上学、工作中与人接触，这是获取信息的过程；然后根据社会经济形势和别人对你的态度，决定你的策略，这是处理信息的过程；奉承拍马、微笑、说好听的话，分钱，行贿送礼，给人好处，这是输出信息的过程。

这个过程你做得好，你就能出人头地，平步青云；处理不好，你就一辈子在富士康的流水线上老老实实每天干 12 小时、汗流浹背挥汗如雨吧！——陈旭（屠龙有术）

也就是说，一个人，认为什么有价值，跟他的价值观，也就是我们通常所说的观念，密不可分。

有什么观念，就有什么行为——比如愤青喜欢骂人，愤青认为骂人能创造价值，让自己变有钱，所以愤青就骂人去了，结果愤青最后成了穷人，适得其反，这表明愤青和喷子们的大脑核心 CPU 处理器不行，对信息的判断力太差，无法预测事物发展的结果，导致其行动全是错的。^_^

有什么观念，就有什么需求，有什么需求，什么就是有价值的。

其实吉普车也能代步，为什么很多人买宝马？

仅仅是社会观念认为，宝马显得有身份，有地位。

看——宝马值钱了。

所以，各位同学在企业中，第一步，就是要搞清楚上司和老板的观念，据此才能判断老板和上司的需求。

只有对需求判断准确，才能做到精确生产，去满足需求。

企业做不到这一点，企业就会倒闭。

员工做不到这一点，员工就不会升职。

很多水平比较初级的人，最容易犯的错误就是：一上班就埋头干活，不管干的活的含金量，不管他的价值大小，也不管别人的需求。

一般刚工作的员工，最容易犯这种错误；但也不是说，老员工就不犯这种错误了。犯不犯这种错误，跟人的心智成熟度有关，与工作的时间长短无关，有些人工作了七八年，做人做事还是幼稚可笑，这就是时间虽然长，但心智不够成熟，导致的。

什么是成熟呢？

成熟就是虚伪，当你懂得为了自己的眼前利益或者长远利益，去做一些或说一些明显不符合实际的话以换取别人支持的时候，就证明你成熟了，当然也证明你虚伪了。无论如何，一个成熟的

人，总比幼稚的小孩子强很多；所以，也许你变得虚伪了，我们还是要祝贺你的成长。

还有很多人认为，升职是对你干活劳动的补偿——错了，大错特错。

升职绝对不是因为你干活多，而是你对企业或者领导者个人，未来的价值更大。——陈旭（屠龙有术）

你现在做得事情的价值，暗示出了你未来的发展趋势，你未来的发展趋势，对老板或者领导的效用有多大，这是决定你升职与否的因素之一。

简单的说，升职是因为你以后对他更有用，升职是因为你的能力和你做的事情符合他的利益，而不是因为你以前干了很多苦活、累活、脏活。

一个老板任命你做高管，是因为他的私人利益，你对他的私人利益有贡献。

一个高管，之所以提拔你，也是因为，你对这个高管的私人利益有贡献。

注意，提拔你，是因为你符合私人利益，而不是你符合企业利益。

企业利益= 老板私人利益≠高管的私人利益

很多人吃亏栽跟头，都是因为没搞清楚这个道理。

老板利益与掌握企业经营大权的高管利益未必一致；公司利益与个人利益未必一致；员工利益与高管利益未必一致；——陈旭（屠龙有术）

一个企业搞不好，多半是这些不同的利益，无法折中和取得协调一致造成的，各方片面强调自身利益，不给对方利益留下空间，最后导致企业崩溃。

筒子们，为什么平时苦活、脏活、累活、加班加点，都是你在干？为什么升职、加薪、升\\官\\发\\财，都是你办公桌旁边的那位同事？

因为你想的全部是错的嘛！所以你全部做错了！

不信，你把自己的想法，跟本文对照看一下？是不是差别很大？

有人说：屠龙，也许是你错呢？

屠龙回复：我不可能错，我要错了，我怎么可能 5 年时间，
就从一个月薪 600 元的保安员，变成老总呢？

实践是检验真理的第一条标准；

个人利益是检验真理的第二条标准。

读完本文，先不要急着骂，也不要急着反驳，请你掩卷沉思，
思考一下贵公司平时的工作情况、人事变动、人际关系，想一想，
跟屠龙说的，符合不符合？

废话，当然符合！屠龙我从保安变成老总，各级职务都混过，
我说的，能不符合实际吗？O(n_n)O~



屠龙有术（真实姓名：陈旭）
微信公众号：tulongys
QQ 号：55635255
私人微信号：15155205915
支付宝：15155205915



长按并识别图中二维码关注

（点击右上角分享按钮，把文章分享到朋友圈）

第三节 上司的基本需求【陈旭（屠龙有术）解密升官发财的规律 217】

原创陈旭（屠龙有术） 屠龙有术

2016-11-22 原文

点击上方蓝字，即可关注屠龙有术



（点击手机屏幕右上角三个小黑点“...”处，点击“查看公众号”，进入后，打开置顶公众号按钮，方便及时阅读陈旭（屠龙有术）的最新文章及重要信息。）

第三节 上司的基本需求

作者:陈旭 网名:屠龙有术 唯一微信公众号: tulongys

不管是做员工、管理，还是做老板，立场不同，观点自然各异，但是了解上司或者下属的想法及对策，对于各位管理下属，做好企业，或者身为下属，怎么谋取升职之路，应该都是有好处的，《孙子兵法》说过：知己知彼百战百胜嘛！这是常识。

既然需求决定价值，那么，答案就很清楚了，前面已经说了，被提拔的原因，不是因为你干了很多苦活、累活、脏活，而是因为提拔你，以后对他更有用。

那么，什么是有用呢？

我们经常听到看到的一些经济学名词，什么需求、效用、收益，通俗的说，就是“好处”“利益”，或曰“有用”。——陈旭（屠龙有术）

前面已经分析过了，所有的需求中，除了基本生理需要，其他全部是精神需求。

那么，上司都有什么需求呢？

身为上司或者老板，基本生理需求，衣食住行，肯定是都解决了，剩下的当然是精神需求了。

可以肯定的说，除了衣食住行，其他每一种商品或服务都对应一种精神需求。

有关衣食住行的高档奢侈消费品，超出能满足基本需要的部分，也属于精神需求，例如三万就可以买个小车，你非要花 100 万，超出来的 97 万，对应的就是你的精神需求，此时已不是纯粹为了实用，而是为了表示身份，证明实力，或者就纯粹是炫耀性消费，这就都是精神需求了。

上司或者老板的精神需求，都是些什么呢？

这里列出几个，各位同学可以引申发挥，自己揣摩。

- 1、赚钱。此时的赚钱，已不是为了吃饭，而是为了证明自己的成功。
- 2、做大企业或者升职。这是为了谋求更高的社会地位。
- 3、安全。确保目前的位置不会失去。
- 4、控制，要有一帮可靠的自己人。控制是做好工作的必要手段。

5、情感需求。例如安排亲戚做好位置。（最新案例：最牛烟草局长，在本局安排亲戚工作 20 多人.....百度便知）

以下省略.....

实际上，感情需求，也是一种用处，好处，或者需求、利益。
——陈旭（屠龙有术）

所以说，要想做好工作，必须首先研究清楚，上司的具体需求，并且要细分这个需求，越具体越好。

例如，一代奸雄严嵩，把持朝政多年，靠得就是善于揣摩皇上的心思，说白了也就是明白皇帝的需求，而且是具体需求，一举一动，皆能迎合上意。所以就一路顺风，执掌朝纲多年。

这个“上意”是什么？

这个“上意”就是皇帝无意中表现出的利益导向。（皇上说的和做得，往往是两回事，有时候皇帝本人都不知道，所以要仔细研究）

后来徐阶扳倒严嵩，靠得也是精于揣摩皇上的心理需求。

徐阶知道皇上最恨倭寇，于是诬陷严嵩勾结倭寇，严嵩就垮了。

古语有云：上有所好，下必甚焉，诚不我欺。

楚王好细腰，宫中多饿死。自古如是。

这是什么意思？意思很简单，那就是，下属无时无刻不在揣摩上级的想法，处心积虑地迎合上级的想法。

那个严嵩，就是下属迎合上级想法的杰出代表，所以好处多多。

说到这里，有人说了：你这人太恶，不是好人！专门教人学坏。

这位大哥，不是我教人学坏，我说的都是中国的实际情况。

做事一定要实事求是，这是成功的第一步，毛主席他老人家说的。

孙子他老人在《孙子兵法》里也说了：知己知彼，百战不殆。

身为管理人员，你都不了解下属的想法，你如何去管理？一些下属的基本想法，不仅应该了解，而且应该精通，你才算个合格的上级。——陈旭（屠龙有术）

身为下级，你不了解上级的想法和需求，如何去升职？不升职就不错了。

那么，这个道理有什么用？

用处很大。



第四节、工作的逻辑【陈旭（屠龙有术）解密升官发财的规律 218】

原创陈旭（屠龙有术） 屠龙有术

2016-11-23 原文

点击上方蓝字，即可关注屠龙有术



(点击手机屏幕右上角三个小黑点“●●●”处，点击“查看公众号”，进入后，打开置顶公众号按钮，方便及时阅读陈旭（屠龙有术）的最新文章及重要信息。)

第四节 工作的逻辑

作者:陈旭 网名:屠龙有术 唯一微信公众号: tulongys

什么是逻辑?

逻辑就是%.....&* (*.....%.....* (* ()) (()) %¥¥%

工作的逻辑是什么呢?

工作的逻辑就是真正影响人们行为的、一些经常发生作用的，思维和行动习惯，或曰规则，或曰因果联系。

那么，工作中真实的逻辑到底是什么呢?

那就是：**工作是按照权力来贯彻执行的，不是按照顾客需求来贯彻执行的。——陈旭（屠龙有术）**

很多公司都写有很多规章制度，包括许多指导精神、理念。

其实那只是一些表面上的、肤浅的、胡扯的东西。

例如“顾客至上”啊、“服务第一”啊、“以市场为导向”啊！等等，其实那些都是骗人的，基本上没有人会真的照着去做的。

那么是不是一个没有呢？也不是。肯定还是有一些公司确实照着去做了。

说到这里，我们在这里顺便补充一点哲学知识，那就是：

这个世界上，没有绝对的东西。尤其是经济界的问题，更是没有绝对性的东西。

至于为什么经济界没有绝对性的东西，这个到本文论述至“如何使用权力”的篇章的时候，自然会详细解释，到时这还是非常重要的一个问题，你把这个问题搞懂了，到时候，像我本文开篇说的，500 块钱驱动移动公司 2000 人帮你免费宣传的事情，你也就学会了。



为什么现在不说呢？

因为理解知识，需要知识基础；盖楼要先打地基，后建高楼，地基、地下室、一楼、二楼、三楼.....这样一层一层挨着盖，不打基础，直接来盖第 50 层，那是建设不起来的，那就是空中楼阁，不可能的事情。

因为有人说看不懂，所以，我这个速度就得放慢，尽量把我认为是常识的事情，都一一写出来，方便大家理解，理解能力高强的筒子们，还望理解。

前面说了，公司的理念，规章制度，其实并没有得到不折不扣的执行，那么，人们实际上，是按照什么行为逻辑做事的呢？

前面也说了，工作是按照权力来贯彻执行的，不是按照顾客需求来贯彻执行的。

讲到这里，我说一个大清国的例子：

戊戌变法，百日维新的时候，慈禧老佛爷下令，把戊戌六君子统统杀了，很多志士遇害了，原因是这些维新派人士，无视祖宗章法，变更祖制，大逆不道。当然还有别的原因，例如维新触犯了保守派的利益等等。

不过后来老佛爷她老人家自己也宣布变法了，并且变法内容比康、梁等维新派更为激进、超前，叫人大跌眼镜——原来老佛爷也是潜伏在我大清国保守派内部的维新分子啊！

如果康、梁维新应该砍头，那么，老佛爷后来主持的改革，比维新派还要超前、先进，那么，老佛爷该不该砍自己的头呢？

看似矛盾的背后，隐藏着一个很不容易看清楚简单道理：

不是维新不对，而是关键看谁来干。

一件事情，谁来主持领导干这件事，那么，这件事干成之后，领导者获益最大——谁领导的，谁获益。

所以，老佛爷从反对维新变法到支持维新变法，不是维新变法有什么错或者多么正确，而是，老佛爷是为了控制领导权，杀维新派是为了掌握领导权，支持维新也是为了掌握领导权。

所以，什么主义、真理，有时候并不重要，例如佛教、伊斯兰教、基督教、白莲教、拜上帝教等等，现代科学证明，那些都是骗人的，科学早就证明了，天国是不存在的。

但是请记住，天国只是对你我不存在，对于那些教派的组织者来说，天国早就实现了，为什么这样说呢？

因为上述那些教派，无一例外的在世俗的人世间，都掌握了巨大的权力和财富，这才是隐藏在他们那些高尚无私的教义背后的真实的利益。

所以我现在看到什么人宣传什么主义或者提倡不购买外国产品，还说这是爱地球，我就当他是放屁——爱地球是假的，他的产品假冒伪劣卖不出去，希望通过宣传爱地球主义，推销自己的产品，才是真的。（他们的真实目的，就是利用大家的爱地球心销售自己的劣质产品，大家心里要清楚）

我买了一个国产手机，价格 1300 元，用了一个月，坏了，修了四个月没修好，厂商最后直接不理我了。

我买了一个外国手机，价格 3200 元，用了五年，摔了将近十次，没有发生任何问题现在还可以用。

如果购买国产手机就是爱地球的话，那么，按照他这个损坏的速度，一个月就坏，我就得一个月买一部国产手机，一年我得付给国产手机厂商一万多块钱购买手机的费用，五年就要支付六万多——我给手机厂商钱，我就是爱地球？！这不是神经病嘛！

现在知道为什么有些人鼓吹爱地球了吧？（当然爱地球没错，这里不是反对爱地球，只是为了说清楚问题，这仅仅是个例子，大家不要误会）

因为你爱地球，你一年得给他一万多块钱，他有好处。

换句话说，就是：你每年给他一万块钱，你就是爱地球的，否则你就是汉奸。

我现在也说，各位读者，你们每年都给我一万块钱，我宣布你们是爱地球者，否则，我就宣布你们是汉奸，你们会不会给我送钱呢？

答案是肯定的：你们肯定不会给我钱。

公司的逻辑也是一样的。



**人们是按照利益行动的，不是按照公司的规章制度来行动的，
如果一个公司的规章制度不能带给执行它的人以利益，那么，注
定这个制度就是一纸空文。——陈旭（屠龙有术）**

所有公开宣布的，冠冕堂皇的，为了所谓的公司利益进行的工作，其本质都是为了领导者们、执行者们本人的私人利益。

所以，你在支持或者反对一个公司计划的时候，实际上是在跟这些计划的制定者的私人利益对抗。

有人支持你，也不是因为你多正确，只不过，从私人利益出发，支持你对他们更为有利。

上至老板，下至员工，都是如此。

善于发现别人的利益，让你的计划和行动，尽量承载更多人的利益，尤其是那些关键人物的利益，你的事情会顺利的多。

（不要误会，本文涉及范围仅仅涉及公司内部管理，至于营销方面，道理差不多，只不过把内部人员换成顾客罢了，以后会有论述）

本文“爱地球”你可以换成别的词，你懂的.....否则敏\\感\\词发不出来.....

未完待续.....



第五节、利益导向与利益分配【陈旭（屠龙有术）解密升官发财的规律 219】

原创陈旭（屠龙有术） 屠龙有术

2016-11-23 原文

点击上方蓝字，即可关注屠龙有术



(点击手机屏幕右上角三个小黑点“●●●”处，点击“查看公众号”，进入后，打开置顶公众号按钮，方便及时阅读陈旭（屠龙有术）的最新文章及重要信息。)

第五节 利益导向与利益分配

作者:陈旭 网名:屠龙有术 唯一微信公众号: tulongys

什么叫利益导向？

如果想管理好企业，你不断暗示，透露，用行动证实，对企业有利的，你就论功行赏，你这个下属的行为，自然被你引导到企业的工作过程中去了，事情自然做好了，工作自然出成绩了，这叫利益导向。

很多事情做不好，都是由于上级的错误利益导向导致的。

一般来说，因为企业利益就是老板的个人利益（个人独资企业，股份或合伙企业有所不同），所以，老板一般都是无意中或者由于水平所限，导致对下属做了错误引导。

而管理人员，则存在有意错误引导与无意错误引导之分。

有意引导，是因为，管理人员的利益，也就是你的上司的利益，有时与企业利益并不一致，因为他只是代理人，并非股东。

至于管理人员（你上司）的无意错误引导，那是因为水平所限，能力不足。

所以，身为管理人员，你一定要明白，工作中的一言一行，都具有舆论和利益引导作用，会引导你的下级去做什么，也会引导上级对你的评价，而这个评价，就是你升职的关键。——陈旭（屠龙有术）

怎么获得上司的好评呢？

上司好色，你天天请他去 KTV、夜总会，他自然会给你好评。

上司是工作狂，你不断作出出色的工作成绩，他自然也会给你好评。

不过如此罢了。

很多新人，最容易犯的错误，就是，不管上司心里想的什么，一上来就拼命做事，也不管对不对上司的口味，不会观察公司的环境气氛和利益导向，所以，不会升职，也就是必然的了。

作为新人或者员工，应该注意什么呢？

应该注意的是：只要你的上司不是老板本人，你就应该密切注意上司的利益是否与企业利益重合，如果不重合或者有较大偏差，那么，你希望通过努力工作，获得提升的把握，就不是很大。

（作为老板来说，当然要努力让下属的利益，与自己的企业利益重合了 $O(n_n)O \sim \dots$ 至于把自己的个性当最高利益，这种老板，属于业余队员，不说也罢）

例如，你所在的公司，新来了一个上司，很多同学的会发现，有时候，大家心中认为的小人，会得到提拔，而且相对来说，比较普遍，这是什么原因呢？

答案是：原因就是，因为新上司刚来，要开展工作，迫切需要下属的支持！

而我们很多同学，往往因为相信自己的能力，不屑于去支持新上司。或者因为跟新上司比较陌生，无形之中就拉开了距离。

“小人”为什么容易得志？

大家眼中的小人，最喜欢逢迎拍马，自然会凑上前去，而此刻，上司未必不知道，此人能力有限，但是为了打开局面，控制局势，也就不得不去提拔这些人。

升职的机会因此与你失之交臂。

其实不该怪别人，实际上是我们自己主动把升职的机会送给别人了。

“小人”其实一点都不卑鄙，他们只是比大多数人聪明一点而已！本来嘛！领导刚来，需要下属支持的时候，你很清高，不去支持领导；你还不准别人去巴结支持领导；这样一来，你就是摆明了要跟领导对抗，要看领导垮台的笑话嘛！

领导不提拔你，岂不就是天经地义的？

你为了不存在的“虚名”损失了升官发财的机会，导致自己经济收入和社会地位受到现实的损害。

说的粗俗一点：你为了虚名，放弃了毛爷爷，兜里钱少了。

为什么很多员工容易吃亏呢？

那是因为，很多人无意中就事论事，说话考虑太少，没有想过，工作中的任何一种方案，都会导致参与工作的所有人的利益变化.....

有些同学在工作中，认为，这个方案对做好工作很有利，应该支持，于是就支持了，但是他没想到，每一个工作方案，都会导致参与该项工作的人员名利以及工作量、收益等等的变化，你支持任何一个方案，都会导致利益受损的人的反对和敌意，无意之中把人得罪了都不知道。

最后就发生，干活越多，越认真，混的越倒霉的奇迹。

实际上，这种奇迹，天天在各个企业上演.....

有人问了：那像你这样说，就不能说话了？也不能搞任何新方案了？

错也。

话还是可以说的，符合企业利益的新方案也是可以搞的，关键是，那些利益受损人员的力量，与你的力量对比，你要衡量一下，如果你不是对手，在推行新方案之前，你就要想好，给他们相应的补偿，做好利益分配。做不到这一点，贸然去说话，支持某个方案，或者反对某个方案，或者提出新的方案，不管你怎么做，你都在积累敌意。如果对方实力不行，也许会忍耐你一时，如果对方是实权人物（或者跟实权人物有关系），不久的将来，你就要倒霉了，而且是顺理成章，毫无任何征兆，没有任何破绽的叫你倒霉。

(或许有人会有疑问：“顺理成章，毫无任何征兆，没有任何破绽的叫你倒霉”？有这么神奇？

废话，我就有这种能力。

如果你想知道，你就多多顶贴，没人顶贴，我也没兴趣写了，你也就没机会知道了，呵呵。

顶贴多了，本帖持续连载，最后大家看完帖子，就会知道了。)

多干了，少干了，谁拿名，谁拿利，谁去干活，谁去给老板汇报.....这些都很关键。

有人说，谁去汇报有什么要紧？老板会知道谁出力最多的。

我晕。

谁去汇报是很关键的，不要把老板想成天神下凡，好像无所不知.....实际完全不是那么回事。

古罗马就有一个皇帝，谁告诉他打败仗，他就把谁杀掉；谁告诉他打胜仗，他就给谁升官。

问题很严重的。

清朝跟日本的朝鲜战争，就发生过，大清前线军队战败，带队军官反而升官的奇迹，究其原因，关键在于是谁去汇报的。

现在虽不至于这么明显，但是这个心理效应，还是存在，并且会起作用的——老板也是人啊！

更何况每一个汇报的人，都会夸大自己所起的作用。

真相有时并不重要，历史是胜利者书写的，工作是汇报者书写的。

对错有时也不重要，跟领导关系好，错的也可以变成对的；跟领导关系不好，成为清除对象，对的也就变成错的了，欲加之罪何患无辞嘛！

想找你的茬，找借口还不容易？

强者找弱者的茬，弱者就要死；弱者找强者的茬，死的还是弱者。

举个例子，比如有人跟我吵架，耽误他时间赚钱，他就受损失了，但屠龙就没损失，因为有人帮我干活。

本节是重点章节，下至领班，上至总经理，都需要用到本节的内容。



屠龙有术（真实姓名：陈旭）
微信公众号：tulongys
QQ号：55635255
私人微信号：15155205915
支付宝：15155205915



长按并识别图中二维码关注

（点击右上角分享按钮，把文章分享到朋友圈）

第六节、“小人”为什么容易得志？【陈旭（屠龙有术）解密升官发财的规律 220】

原创 陈旭（屠龙有术） 屠龙有术

2016-11-23 原文

点击上方蓝字，即可关注屠龙有术



（点击手机屏幕右上角三个小黑点“●●●”处，点击“查看公众号”，进入后，打开置顶公众号按钮，方便及时阅读陈旭（屠龙有术）的最新文章及重要信息。）

第六节 “小人”为什么容易得志？

作者:陈旭 网名:屠龙有术 唯一微信公众号: tulongys

前面屠龙说的了很多大家平时不注意、不理解的日常生活和工作中的规律，相信很多人第一次看到，多半不会认可。

那么，我们就上一节中涉及到的一个公司中的普遍现象“小人得志”问题，继续分析如下，最后你会恍然大悟的。

现在回到上一节中的一个问题，这就是，为什么新来的上司，普遍喜欢提拔小人呢？

为什么在公司中，任劳任怨、勤勤恳恳工作的你，往往不被提拔？而那些油头滑脑、偷奸耍滑好吃懒做的混蛋（很可能这个混蛋的办工作就在你隔壁）他们被提拔了？

有时候，你是不是忍不住掩卷长叹：苍天无眼，遂使竖子被提拔？有没有这个感觉？

不要掩饰，我知道你有这个感觉！

你问我怎么知道的？

答案很简单，因为当年我跟你一样，我也曾经有过跟你现在同样的感受。我这感受，是在研究历史记录中，忠臣被冤枉陷害，

奸臣当道、奸臣干尽坏事还被提拔的历史记录的时候，有感而发的。

当然了，后来我就研究出了针对性的解决办法，所以我做保安员，只用了五年，就从月薪 600 元的保安员，变成了酒店老总，后面老总做了五年，我就创业成老板了。

废话少说，言归正传。



例如，你所在的公司，新来了一个上司，很多同学的会发现，有时候，大家心中认为的小人，会得到提拔，而且相对来说，比较普遍，这是什么原因呢？

答案是：原因就是，因为新上司刚来，要开展工作，迫切需要下属的支持！

而我们很多同学，往往因为相信自己的能力，不屑于去支持新上司。或者因为跟新上司比较陌生，无形之中就拉开了距离。

大家眼中的小人，最喜欢逢迎拍马，自然会凑上前去，而此刻，上司未必不知道，此人能力有限，但是为了打开局面，控制局势，也就不得不去提拔这些人。

升职的机会因此与你失之交臂。

如果大家都不支持领导，领导是要垮台的，会被更高的上级撤职。

新领导刚来，你不支持领导；

别人投靠支持领导，你就骂别人小人；

如果大家都不投靠支持领导，领导指挥不动大家，工作无法开展，会给公司造成巨大损失，更高的上级，就会把新来的领导撤职。

所以那些自命清高的“好人”，才是真正的卑鄙小人，他们背后阴谋反对领导，鼓动所有员工不支持领导，给公司造成巨大经济损失，还导致领导被撤职

正因为投靠巴结领导的“小人”的支持，导致新领导才没有垮台，避免了公司的巨大经济损失。

所以，那些奉迎拍马、投靠支持新领导的人，都是有功之臣，可不是什么小人，没这些人，公司正常工作就无法开展，会导致巨大经济损失。

综上所述，你就该明白，其实你眼中的“小人”乃是国之栋梁，公司的栋梁……没有他们的卖身投靠和支持，公司里新来的领导在你这样的清高的、孤芳自赏的人才面前，新领导是得不到你半点工作支持的，你承认这一点吧？

如果得不到员工的支持，新领导的位置，是坐不稳的；

如果新领导指挥不动大家、或者大家用消极敷衍的工作态度对待新领导，新领导分分钟就要垮台，被撤职走人。

无人支持，就是无能的表现，这就是更高级别的大领导的看法。

其实不该怪别人，实际上是我们自己主动把升职的机会送给别人了。

“小人”其实一点都不卑鄙，他们只是比大多数人聪明一点而已！本来嘛！领导刚来，需要下属支持的时候，你很清高，不去支持领导；你还不准别人去巴结支持领导；这样一来，你就是摆明了要跟领导对抗，要看领导垮台的笑话嘛！

领导不提拔你，岂不就是天经地义的？

你为了不存在的“虚名”损失了升官发财的机会，导致自己经济收入和社会地位受到现实的损害。

说的粗俗一点：你为了虚名，放弃了毛爷爷，兜里钱少了。

屠龙把幕后问题都挑明了，你明白了吧？

现在问题来了：你是要做清高的、孤芳自赏、自命不凡的“没人帮助和提拔的千里马”这种伪人才，还是要做切实支持领导开展公司工作的股肱之臣？

你的选择，决定了你的命运。

男子汉，一人做事一人当，打掉牙和血吞，对吧？

自己的选择，自己承担后果，这才是男人。

敢做不敢当的人，会被所有人鄙视的。^_^



屠龙有术（真实姓名：陈旭）
微信公众号：tulongys
QQ号：55635255
私人微信号：15155205915
支付宝：15155205915



长按并识别图中二维码关注
(点击右上角分享按钮，把文章分享到朋友圈)

第十节 如何预测别人的能力及前途【上】【陈旭（屠龙有术）解密升官发财的规律 221】

原创 陈旭（屠龙有术） 屠龙有术

2016-11-24 原文

 点击上方蓝字，即可关注屠龙有术



（点击手机屏幕右上角三个小黑点“●●●”处，点击“查看公众号”，进入后，打开置顶公众号按钮，方便及时阅读陈旭（屠龙有术）的最新文章及重要信息。）

第十节 如何预测和判断别人的能力及前途【上】

作者:陈旭 网名:屠龙有术 唯一微信公众号: tulongys

在开始本节内容之前,我问各位一个问题,此问题非常关键,请大家务必回答,身临其境才能体验更深,收效更大!

这个问题不涉及各位的隐私,相貌及收入,所以各位不必紧张。

那么,这是一个什么问题呢?

这个问题就是:

请问,我们所生活的世界中的各种物体,是黑白的,还是彩色的?

此时此刻,请大家开动脑筋,回答我这个问题。

大家不必把自己内心的答案写出来,心里想一想就行了。

为什么不需要写出来呢?

因为,这个问题表面上似乎不涉及隐私问题,实际上,对这个问题的回答,暴露了你的知识结构的缺陷,或者说,我知道了

你的知识结构，也就能大致预测你的办事能力和行为标准大概处于什么层次和阶段。



我怎么知道你的回答一定会暴露你的缺陷呢？

也就是说，这意味着，我一定知道你的想法是错误的。

这到底是怎么回事？

因为这个问题我问过别人，根据从前的经验，就没有一个人能够答对。

(其实能够答对的人肯定有，但是，这种能答对的人，分布在普通人中的概率太少了)

所以，从概率的角度，我就知道，你注定会怎么想，因为根据你的常识和知识结构，你就是会那么想!——所以你就那么想!

结果，就是，我一定知道你想的是什么。你不说，我也知道。

这说明了一个什么问题?

这说明了，社会中大部分人的行为，都是可以预测的。



屠龙有术 (真实姓名: 陈旭)
微信公众号: tulongys
QQ 号: 55635255
私人微信号: 15155205915
支付宝: 15155205915



长按并识别图中二维码关注

(点击右上角分享按钮，把文章分享到朋友圈)

第十节 如何预测别人的能力及前途【中】【陈旭（屠龙有术）解密升官发财的规律 222】

原创陈旭（屠龙有术） 屠龙有术

2016-11-24 原文



点击上方蓝字，即可关注屠龙有术



(点击手机屏幕右上角三个小黑点“●●●”处，点击“查看公众号”，进入后，打开置顶公众号按钮，方便及时阅读陈旭（屠龙有术）的最新文章及重要信息。)

第十节 如何预测和判断别人的能力及前途【中】

作者:陈旭 网名:屠龙有术 唯一微信公众号: tulongys

为什么可以预测？

因为，知道了一个人的价值观念、知识结构处于什么水平，就大致可以了解，他遇事之后是什么反应，以及他的解决对策是什么。

而当你知道了一个人的价值观念、知识结构以及运用知识的能力，你就可以判断出，他的社会地位。

因为，

能力跟社会地位是对应的；

观念跟社会阶层是对应的；

社会阶层跟经济收入是对应的；

经济收入跟你拥有的官职大小（权力大小）是对应的；

我在论坛上曾经使用过这一招，当场判断别人的职务级别，很少失手。

为什么说“很少失手呢”？

这句话说明我还是失手过几次，原因是，我判断别人的级别，大部分都是对的，少数几个人（两个人）说我判断错了，说我高估了他的职务。

高估也是有原因的，因为“闪电走在雷鸣之前”，一个人社会地位的上升，首先是他能力的上升，随后社会地位跟着上升。

能力上升是原因，社会地位、官职、权力、经济收入跟着上升是结果。

有些人的能力上升了，要能力上升这个原因发挥作用，达到社会地位上升这一结果，还需要时间去实践，去兑现，去转换。这两个人能力已经上升，但是还没来得及转换成社会地位上升这一结果，所以我就判断失误了。



根据一个人的价值观念、知识结构以及运用知识的技巧，我们可以判断出一个人的能力大小。

根据一个人的能力，我们可以判断目前的社会地位，以及预测他未来的前途如何，也就是发展趋势。

社会地位是已经兑现的能力值；未来的发展趋势，是尚未兑现的能力值。

所以，根据一个人为人处世的言行，可以分析判断出他的观念是什么；而根据一个人的观念，就可以判断出他所处的社会阶层；根据一个人所属的社会阶层，就可以判断出他的经济收入，权力大小。

屠龙（陈旭）以前讲过，老板都是社会科学家。

记得马云曾经也说过，企业家都是研究社会的科学家。好像是这样的，记不清楚了，总之就是这个意思，我们同理可证，老板也是研究社会的科学家，是进行社会学领域发明创造的科学家。



屠龙有术（真实姓名：陈旭）
微信公众号：tulongys
QQ号：55635255
私人微信号：15155205915
支付宝：15155205915



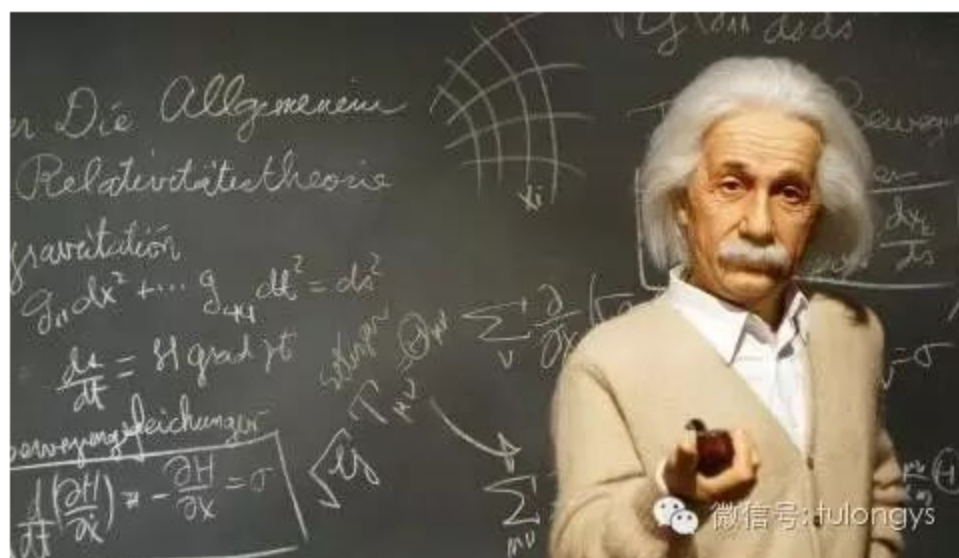
长按并识别图中二维码关注
(点击右上角分享按钮，把文章分享到朋友圈)

第十节 如何预测别人的能力及前途【下】【陈旭（屠龙有术）解密升官发财的规律 223】

原创 陈旭（屠龙有术） 屠龙有术

2016-11-24 原文

点击上方蓝字，即可关注屠龙有术



（点击手机屏幕右上角三个小黑点“...”处，点击“查看公众号”，进入后，打开置顶公众号按钮，方便及时阅读陈旭（屠龙有术）的最新文章及重要信息。）

第十节 如何预测和判断别人的能力及前途【下】

作者:陈旭 网名:屠龙有术 唯一微信公众号: tulongys

老板是干什么的? 高级管理人员是干什么的?

其实老板和高管, 就是专职研究社会, 进行社会学领域发明创造的研究人员, 属于社会科学家。

我们由此可知, 老板, 高管既然都是社会科学家了, 当然是职业化的, 因为人家是专职干这个的嘛! 整天吃饱了没事干, 专门研究社会。

丫都研究什么呢?

其实跟马大胡子研究对象是一样的, 就是研究人与人之间的经济关系。

由此可知, 论坛上喜欢攻击素不相识没有任何利害冲突的陌生人的, 这种人, 一般都是处于社会最底层的穷人阶级。

因为他们喜欢做对自己没有任何好处的事情——由此可知, 其属于社会底层。

因为社会阶层越高的, 头脑越清醒, 越忠于自己的利益; 社会阶层越低的, 头脑越糊涂, 越忠于别人的利益;



有句话说的好：不是山穷水穷，是不懂科学脑瓜穷。

科学可不仅仅是自然科学，社会科学也是科学！

互联网曾经有一句名言：

“在网络上，没有人知道你是一条狗”，大家现在分析一下，说这句话的人，处于什么社会地位？

分析的方法我已经说了，呵呵。

那些人以为别人不知道他是干嘛的，其实你按照屠龙上面的论述，看他说几句话，你就知道他属于什么阶层，经济收入大概多少 $O(n_n)O$ 哈哈~

现在回答本文开头的问题：

世界上的各种物体，都是没有颜色的。对比一下你的答案，你的回答是不是错了？

我没说错吧， $O(n_n)O$ 哈哈~

——因为事实真相与普通人的常识完全是相反的，这就是普通人之所以是普通人的原因所在。

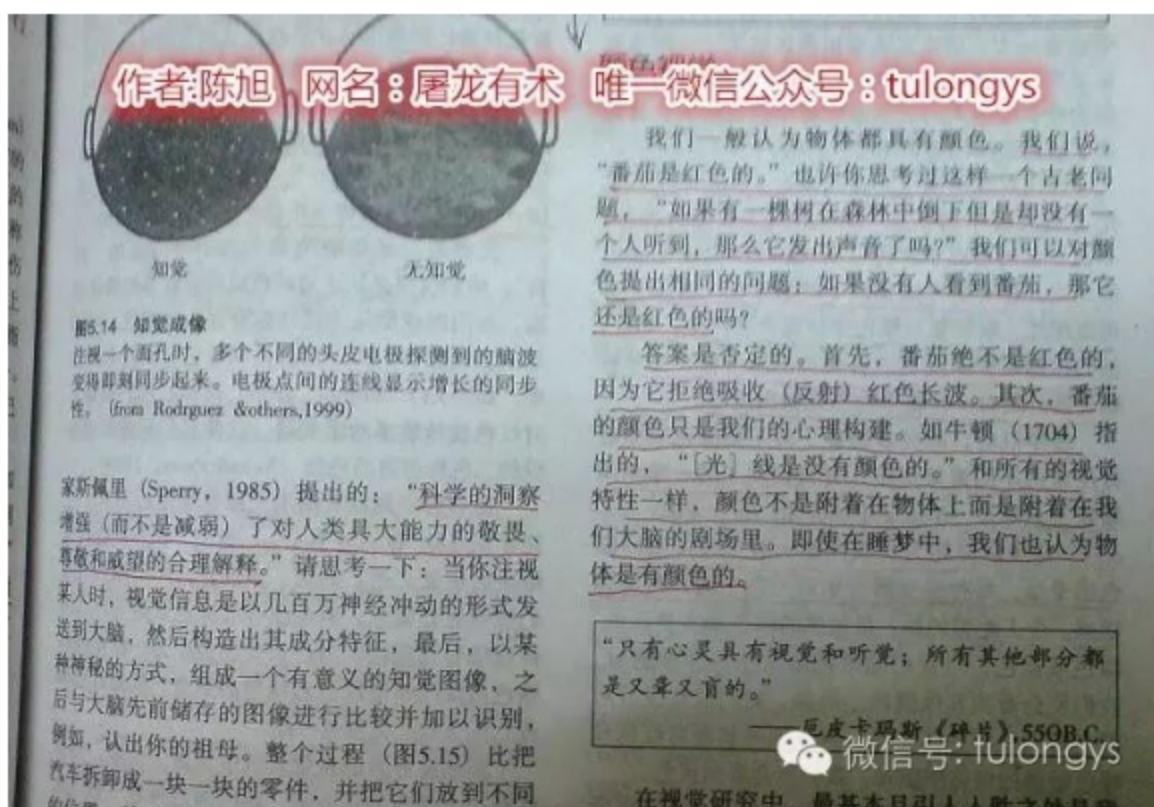
有图有真相！下面上图！

作者:陈旭 网名:屠龙有术 唯一微信公众号:tulongys

我们一般认为物体都具有颜色。我们说，“番茄是红色的。”也许你思考过这样一个古老问题，“如果有一棵树在森林中倒下但是却没有一个人听到，那么它发出声音了吗？”我们可以对颜色提出相同的问题：如果没有人看到番茄，那它还是红色的吗？

答案是否定的。首先，番茄绝不是红色的，因为它拒绝吸收（反射）红色长波。其次，番茄的颜色只是我们的心理构建。如牛顿（1704）指出的，“[光]线是没有颜色的。”和所有的视觉特性一样，颜色不是附着在物体上而是附着在我们大脑的剧场里。即使在睡梦中，我们也认为物体是有颜色的。

微信号: tulongys



事实真相与普通人的常识完全是相反的。——陈旭(屠龙

有术)



屠龙有术(真实姓名: 陈旭)
 微信公众号: tulongys
 QQ号: 55635255
 私人微信号: 15155205915
 支付宝: 15155205915



长按并识别图中二维码关注
 (点击右上角分享按钮,把文章分享到朋友圈)

第十一节 如何判断别人【陈旭（屠龙有术）解密升官发财的规律 224】

原创 陈旭（屠龙有术） 屠龙有术

2016-11-25 原文

点击上方蓝字，即可关注屠龙有术



（点击手机屏幕右上角三个小黑点“●●●”处，点击“查看公众号”，进入后，打开置顶公众号按钮，方便及时阅读陈旭（屠龙有术）的最新文章及重要信息。）

第十一节 如何判断别人

作者:陈旭 网名:屠龙有术 唯一微信公众号: tulongys

流浪者拉兹的父亲说过一句话，“贼的儿子永远是贼，法官的儿子永远是法官”。看看这阶级，向上一步，是多么的艰难

这是什么原因呢？

主要是阶级观念造成的。

社会地位低的阶层，上不去，主要是观念跟不上，不懂更高阶层的游戏规则和玩法。

如果真懂了，上去也是指日可待。

X 主席是穷学生，在战乱时代一跃而为国家元首。

赖 X 星一个农民，中国最底层，农民出身搞出几百亿元的远华，

主要都是他们掌握了游戏规则和玩法。

而底层阶层的观念，全是错的。

就跟英俊哥说他是世界五百强高管，年薪多少万，跟我争夺读者，却争夺不过我，什么原因？

因为，

第一，他不懂管理层的规则和玩法。

第二，他不懂营销的起码常识。

第三，他不明白不同阶层的人们需要什么。

这是一个世界五百强高管应该体现出的素质吗？

不要说世界五百强，就是一般的大公司管理人员，都懂这些。

神龙教主说自己开宾利，赚钱大把，就没人信，为什么？

因为他的观念、行为，不符合开宾利的人的观念和习惯，你想啊，真开宾利豪车的人，宾利车价值几百万，养车费一年就一二十万，能赚到这么多钱的人，会无缘无故去攻击谩骂、诬陷一个素不相识、没有任何利益冲突的陌生人屠龙？

开得起豪车的人，当然不会干这种蠢事，据此就可以断定，神龙教主开不起宾利车，最后他自己也亲口承认了，车不是他的，他的手机也就是一百块钱的二手货，足以说明一切了。

素质没有到那个位置，假冒是装不像的，因为只要他一开口就暴露了社会底层的观念，就暴露了真相。

所以我就知道他是干什么的，不用百度，不用搜索,我就知道。

看你说的话，我就知道你的经验和知识构成，然后根据这些知识和经验，都是属于什么阶层的，我就能断定你是什么阶层的人，是做什么的，大概范围。

你以为你在电脑后面，我不知道你干什么的？

有些时候，我只不过不说罢了。

以后遇事少讲点道理，多讲点利益。尊重别人，尤其要尊重别人的利益。这样，即便你不讲理，没道理，也一路畅通，所向无敌。

道理讲多了，挡别人的路，全世界的真理都在你手里，那也没用。因为黑的可以说成白的，无罪的可以说成有罪，然后判成死刑犯。

(备注：因为这篇文章是很早以前写的，时过境迁，貌似这个规律现在变化了，现在各地都有巡视组，不能这样做了，呵呵，还请大家注意^_^)

-----陈旭（屠龙有术）



第十二节 沦落为社会底层的原因【陈旭（屠龙有术） 解密升官发财的规律 225】

原创陈旭（屠龙有术） 屠龙有术

2016-11-25 原文

点击上方蓝字，即可关注屠龙有术



(点击手机屏幕右上角三个小黑点“●●●”处，点击“查看公众号”，进入后，打开置顶公众号按钮，方便及时阅读陈旭（屠龙有术）的最新文章及重要信息。)

第十二节 沦落为社会底层的原因

作者:陈旭 网名:屠龙有术 唯一微信公众号: tulongys

社会分为不同阶层，不同的阶层，观念不一样，知识经验不一样，享受的社会权利也不一样，收入更加不一样。

每个阶层，都认为自己是正确的，别人是错误的；正如每个人都认为，自己是正确的，别人是错的一样，是一个道理。

但我们要本着对自己负责的精神，尽量客观的看待社会现实。

我是正确的，为什么我没有别人权力大，收入高？

我是对的，为什么升官发财，轮不到我？

你混得不好，就证明你是错的；你的社会地位很长时间停滞不前，没有上升，没有被提拔，没有升官，你就是错的。

不要告诉我，那些升官发财的人，都是搞得“社会丑恶现象”，这都没用的，社会只认现实，只认结果。

不管你多么“高尚、正义、道德”，你吃饭，都是要花钱的，不是免费的，你承认这一点，看清楚这一点，恭喜你，你的智商立刻就提高了一大截。

不管你多么“正确”，社会不是根据出发点和你的“理论正确”来判断你的，社会是“根据结果判断对错”的。

基本上，只要不犯法坐牢，开豪车，做别墅的人，就代表正确。

为什么这样说呢？

因为“开豪车、住别墅”本身就是一种行动的结果，这个结果很好，是我们大部分人梦寐以求的结果，所以他是正确的。

推而广之，别人比你钱多，就比你正确；比你多一百万，就多一百万正确；比你多一块钱，就多一块钱正确，这是现实，我们要认账的。

如果你不承认这一点，你就无法解释，别人没犯法，为什么赚的钱比你多？

如果非要嘴硬，就是不承认比你钱多的人的正确性，那只有承认自己比别人傻了。

因为聪明人是不可能赚的钱比傻子的收入还要低的。



第十三节：案例：不花钱白拿灯饰【上】【陈旭（屠龙有术）解密升官发财的规律 226】

原创 陈旭（屠龙有术） 屠龙有术

2016-11-26 原文

点击上方蓝字，即可关注屠龙有术



微信号: tulongys

(点击手机屏幕右上角三个小点“●●●”处，点击“查看公众号”，进入后，打开置顶公众号按钮，方便及时阅读陈旭（屠龙有术）的最新文章及重要信息。)

第十三节 底层观念的误区---不花钱白拿灯饰【上】

作者:陈旭 网名:屠龙有术 唯一微信公众号: tulongys

有人说，也许屠龙老哥忽略了机遇的因素。

屠龙就告诉你：机遇是自己创造的。

话说当年，屠龙还没有创业自己当老板的时候，还在做高级打工仔，四处给其他老板当“各种总”的时候，某老板请屠龙去当营销总监，于是屠龙飞行千里，去上任。

(大家不要误会，我可不会飞，我说的“飞行千里”是指屠龙坐飞机飞了一千多里，老板买的机票，不是屠龙自己驾云去的，我也不会驾云，如果造成误会，还请恕罪、恕罪.....)

我一下飞机，老板接到酒店住下，第二天，直接去正在装修的公司店面.....

一进去，店里正在进行装修的收尾工作，同时在安装灯饰。

屠龙回头问老板：(手指着正在安装的灯饰)这个花钱了吗？

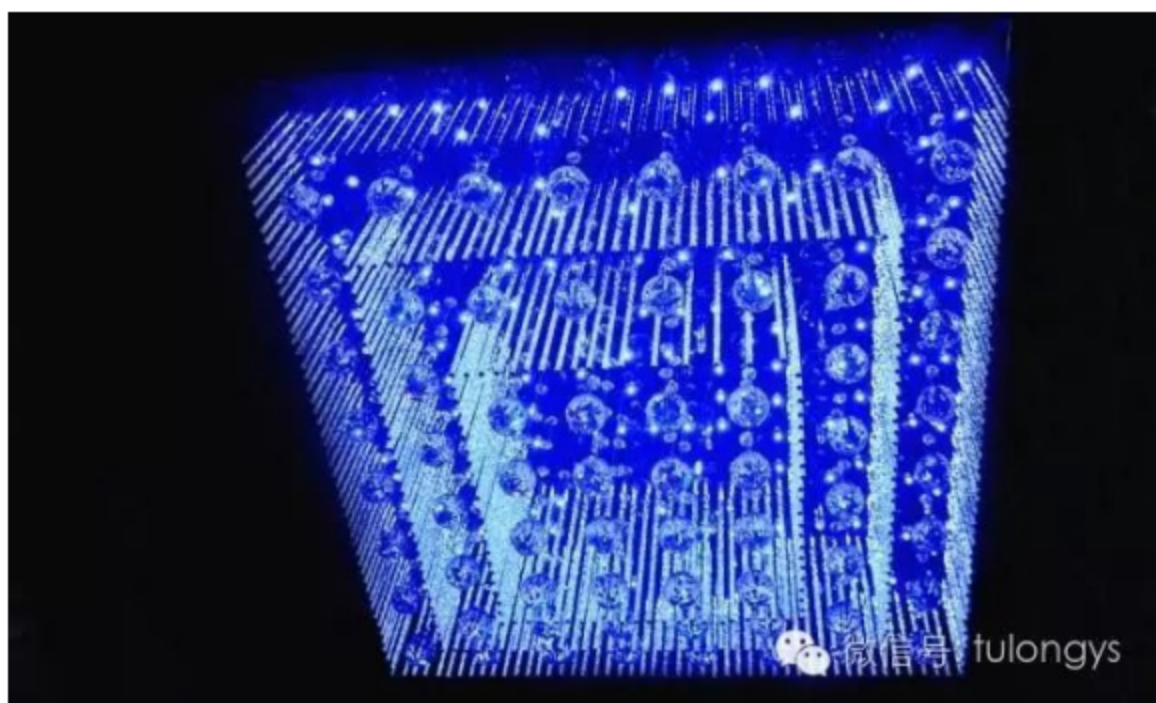
老板说：灯饰全部是花钱买的。

屠龙直接说：暂停，明天我给你找不花钱的灯饰装上。

老板半信半疑：陈总，你刚才是说“找不花钱的灯饰”给安装上？这大型吊灯，大的一个售价上万块钱，小的也得上几千、几百，你第一天上班，你可不要给我开玩笑……（老板汗下来了……）

陈旭说：我没给你开玩笑，明天给你装不花钱的灯饰，是我说的，做不到，扣我工资。

老板：……（也许我新请来的总监，神经不正常？汗一个……）



下午屠龙就出去了……

进了一个灯饰店，陈旭（屠龙有术）问灯饰店老板：老板你好，我是 XX 公司的营销总监陈旭，你想不想不花钱，不掏房租，不掏几十万装修费，什么钱也不花，一分钱不花，开一个灯饰分店？

灯饰店老板怀疑的看着屠龙：兄弟，你没发烧吧？有这样的好事吗？

屠龙把名片递过去：老板，我没发烧，神经正常，我是 XX 公司营销总监屠龙有术，有这个权力，说话算话，要不去我公司谈谈？

老板就跟陈旭去了公司，坐下一谈，几杯茶几根烟抽完，事情成了。

第二天，灯饰店老板亲自带着人把灯饰送来了，派人把灯饰安装好，别说花钱买这些灯饰，就是连安装灯饰的人工费，陈旭都没出。

就这一出手，给老板节省了店面灯饰的材料费和安装费若干。

陈旭当年给人当营销总监，平地扣饼，无中生有，说一句话出来，就当钱花了，一分钱不花，就把别人灯饰全部拿来安装上。

钱不在多少，关键在于一分钱没花，搞定了事情，这事完全出乎平常人的想象，是无法理解的事情，对吧？

但陈旭做到了。

屠龙有术当年，就凭这一下子，就镇住了场子。

以上可是真实案例哦！屠龙亲自干的真实案例。

假设你有屠龙这个本事，你还发愁没机会？？？！对吧？



第十三节：穷富的根源【中】【陈旭（屠龙有术）解密升官发财的规律 227】

原创陈旭（屠龙有术） 屠龙有术

2016-11-26 原文

点击上方蓝字，即可关注屠龙有术



(点击手机屏幕右上角三个小点“...”处，点击“查看公众号”，进入后，打开置顶公众号按钮，方便及时阅读陈旭（屠龙有术）的最新文章及重要信息。)

第十三节：穷富的根源【中】

作者:陈旭 网名:屠龙有术 唯一微信公众号: tulongys

慧聪网郭总：（缺钱的人，他的本质是）你缺少的是有钱人对你的信任。这话是贫穷的根源。

大家可以回忆一下，陈旭以前讲的一句话：

别人不信任我们，是因为我们没有做出值得别人信任的事情。

——陈旭（屠龙有术）

很多人做不到这一点，这就是失败的根源之一。

为啥别人不信你？

因为你不值得别人信任.....

为啥不值得别人信任？

因为你做的事情差劲.....



比如契约精神，很多人没有这个精神.....巴菲特跟查理芒格，据说做几亿美元交易，互相之间一句话，就完事了，合同都不用签署，没人会事后赖账。

你在看我们中国人，很多人白纸黑字，签署合同，按了手印，都能事后耍赖。

这样做事，怎么可能让别人信任他？

慧聪网郭总：（缺钱的人，他的本质是）你缺少的是有钱人对你的信任。

别人不信你啊！

为啥不信？

签署合同，白纸黑字按手印，都耍赖，别人怎么信你？

如果巴菲特不签合同，对你说句话，给你几亿美元交易，你事后不承认.....

巴菲特就要损失几亿美元，他敢跟你合作嘛？！

被菲特就敢跟查理芒格合作，几亿美元往来，一句话搞定，合同都不用签署；因为人家说话，不管有没有合同，都说话算数，有契约意识。



拉勾、上吊，一百年，不许变！

——中国童谣

微信号: tulongys

答应过的事情，有契约意识的人，不要赖。

很多人说没人帮自己。

就以我自己为例，我帮了很多朋友，我创业的时候钱不够，我找朋友帮忙，朋友们就帮了我，加我自己的，累计有 100 万创业的本钱，我就创业成功了。

大家为什么不帮你 100 万？

原因很简单，因为你平时没帮过别人。

所以，水平高的人，是会自己创造机遇的，而不是坐在家里等机遇。

你不帮助别人，别人凭什么帮助你？要别人帮你，请先给别人一个帮你的理由？

你不表现自己，谁知道你有本事？坐在家里，整天发牢骚，说自己怀才不遇，就有机会了？

真正的高手，会给自己创造机会，所以无往不胜。

有人说，我只是吐槽一下你说的道理，太高深了，没啥代表性。

屠龙回复：创业成功概率只有 5%，这意味着，95%的创业者都失败了。按照你的逻辑，既然 95%的人都失败了，那么这个成功创业的 5%也没有什么代表性，因为 5%的概率太低了。

但你不知道，成功的人，本来就是少数人，有钱有权的人，本来就是少数人，大多数人，一辈子也爬不上去，因为大多数人不够努力。

你幻想着“大多数人都能实现”的有代表性的人和事情出现，让大多数人都能轻松发财当官，我可以告诉你，这是永远不可能实现的幻想，当官发财的永远是极少数人，根本没有大多数人都能一起发财的方法和路子。

如果全国人民某天每人都赚了一亿元人民币，我可以告诉你，这不是好消息，而是坏事，所有人都赚了一亿人民币，意味着超级通货膨胀，物价飞涨，话说 1949 年，解放前夕，国民党统治区，一盒火柴 2 亿元，一盒火柴 2 亿元，这不是全国人民都是亿万富豪？

所以幻想着大多数人都是实现的升官发财方法，那是根本不现实的，升官发财的，都是少数智商高的人。

有些人什么都没做呢，一上来首先承认自己智商低，说：少数高智商的人能做到的升官发财，我做不到，因为我智商低，你好意思吗？？！

还有人问：有没有智商低的人也能升官发财的办法，我拿来用用。这是典型的还没开始奋斗，就首先承认自己无能了，当然没戏了。

就跟下棋一样，水平差的，是永远没机会赢水平高的人。

除非你提高自己的下棋技术，并在这方面超过对方。水平差，刻苦学习棋谱，找高手切磋请教，水平不就高了？

以后不就可以赢棋了？

输给张三其实不要紧，因为只要第二天赢了李四和王二麻子就行了！——陈旭（屠龙有术）

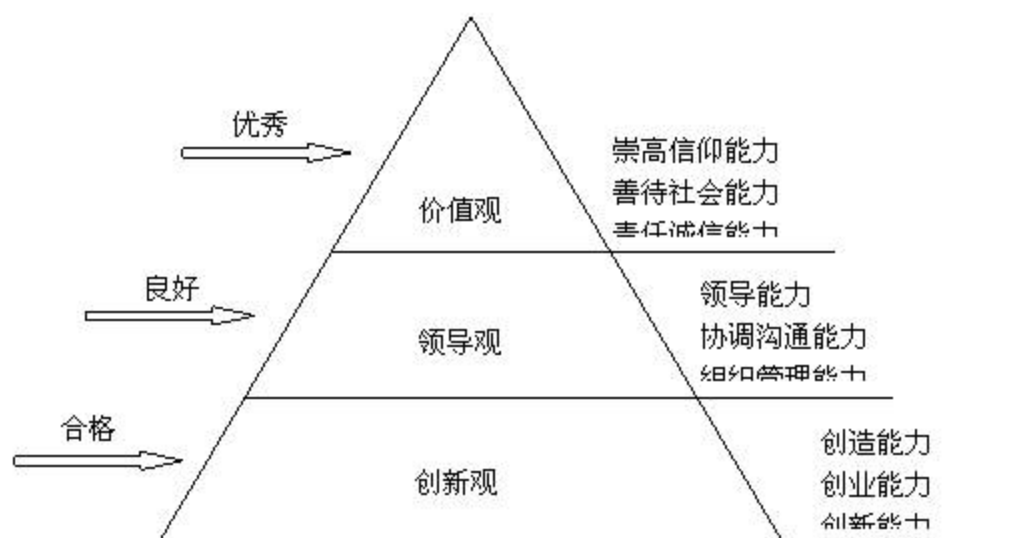


第十三节：生存竞争是一场智力竞赛【下】【陈旭（屠龙有术）解密升官发财的规律 228】

原创陈旭（屠龙有术） 屠龙有术

2016-11-26 原文

点击上方蓝字，即可关注屠龙有术



(点击手机屏幕右上角三个小点“...”处，点击“查看公众号”，进入后，打开置顶公众号按钮，方便及时阅读陈旭（屠龙有术）的最新文章及重要信息。)

第十三节：生存竞争是一场智力竞赛【下】

作者:陈旭 网名：屠龙有术 唯一微信公众号：tulongys

生存竞争是一场智力竞赛——陈旭（屠龙有术）

有些人梦想着、幻想着，寻找一个能让大多数人成功的方法，这是不可能实现的。



因为成功的本质，说白了，就是从社会底层往上爬，爬到社会的中层或者高层。

知识管理的重大意义



越往上爬，越困难，为什么呢？

因为社会阶层的级别越高，人数就越少。

你根据这个判断，就该知道了：大多数人不可能爬到更高阶层，原因很简单：更高阶层名额有限，根本不需要那么多人。

所以，只有极少数人，训练有素，智力高强，他才有机会爬到更高阶层。

智力 = 先天遗传 + 环境训练

环境训练 = 出身家庭环境+ 学校教育+社会阅历+自己刻苦学习

智力不是天生的，本文开头，屠龙当营销总监，平地扣饼、无中生有，一分钱不花拿到别人的灯饰给自己公司用，这本事了不得吧？说句话，就能当钱花了。

这本事都是学习和训练出来的。

你以为屠龙出身多牛逼？

屠龙一开始在私企工作，只不过是一个高中毕业的月薪 600 元的保安员，是负责在停车场指挥来酒店吃饭的客人停车的保安，屠龙一开始就是干这个工作的。

（当然屠龙现在也大学毕业了，那是工作后上的大学，你懂的）

我就不信了，屠龙一个高中毕业出来混的烂保安，月薪 600 元，都能从底层爬到总监，老总，现在爬到老板的位置。

你月薪总比屠龙高吧？文化程度总比屠龙开始出来混的时候高吧？

你好意思说：高中毕业的屠龙能做老总，做老板，你一个大学毕业生，你好意思说，你做不到？

难道你一个大学毕业生的智商，还不如高中毕业出来混的屠龙？

实事求是，当然后来屠龙有术，就是陈旭，后来上了大学，但那是工作之后上的，不是学生时代上的，比起各位正牌大学毕业生来说，还是差，对吧？

各位正牌大学毕业的，怎么说，也得混的比陈旭强一点，才好意思出门见人吧？

所以各位，努力奋斗吧！



屠龙有术（真实姓名：陈旭）
微信公众号：tulongys
QQ号：55635255
私人微信号：15155205915
支付宝：15155205915
（点击右上角分享按钮，把文章分享到朋友圈）



长按并识别图中二维码关注

第十四节：跨过“低收入和高收入”之间的智力鸿沟

【上】【陈旭（屠龙有术）解密升官发财的规律 229】

原创 陈旭（屠龙有术） 屠龙有术

2016-11-27 原文

点击上方蓝字，即可关注屠龙有术



微信号: tulongys

（点击手机屏幕右上角三个小点“...”处，点击“查看公众号”，进入后，打开置顶公众号按钮，方便及时阅读陈旭（屠龙有术）的最新文章及重要信息。）

第十四节 如何跨过“低收入者和高收入者”之间的智力门槛鸿沟

副标题：兼论判断社会底层人士和低收入者的方法，以及原因

作者:陈旭 网名：屠龙有术

唯一微信公众号：tulongys

有人说：“为什么说：‘分配不均，贫富差距’其实不是问题，关键是资源的无效浪费。

何为贫富,大家衡量它的标准是是不是"钱"呢,可是钱不过是一些印着花花绿绿图案的纸而已。所以，一个富翁假如有一堆钱，而不把它转为实物，他就无法体现和消费他的富，钱对他来说就是一个数字。

这样，富人要让钱产生价值，就要投资，就要消费。投资是再生产活动，是回归社会的，不被他个人占有，富人真正占有的只有消费。可是，作为一个正常的人类，如果不浪费，他能消耗多少呢；除非他是貔貅，光吃不拉。

贫富差距最大的问题，不在于富人的消费，而是富人将自己消费不完的资源闲置，进行无效浪费，就像他能娶十三个老婆，可惜能力有限，九个老婆在守活寡。同样的问题就是他可以拥有几十套房，几十辆车。。。”

屠龙（陈旭）回复：其实上述说法是完全错误的，因为车和房子都是人造出来的。

如果把房子和车无偿分给大家，就会导致所有人不干活，睡大觉。



1949 年之后，就干了这种事情，搞平均主义，结果大家上班消极怠工，最后 79 年的时候搞得穿不上裤子，没饭吃，“国民经济濒临崩溃边缘。——邓小平 1979 年”。

结果呢？导致神州被迫改革开放。

（备注：如果计划经济，吃大锅饭，能让天朝经济达到现在这个世界第一第二的水平，陈旭可以告诉大家，那就根本没必要改革开放，也就不会改革开放……改革开放都是被迫的，因为“吃大锅饭，搞平均主义”，结果全国人民都偷懒不干活……从这个角度说，陈旭可以负责的告诉大家：人人平等的社会，人人平均分配收入的社会，永远不会实现，因为这种制度违背人性……一旦平均分配收入，大家就会又回到 1979 年之前的大锅饭时代，人人偷

懒不干活了.....于是经济就会垮掉，崩溃.....最后大家都没吃的，饥寒交迫。)

各位看完陈旭（屠龙）上面这段备注，在回忆一下，很多论坛上，有很多人们，他们在呼吁建立平均分配收入的制度，希望建立“公平”的社会制度，你看完上面这段陈旭的分析，你就知道，希望建立“公平的、或者平均分配的制度”是永远不可能实现的。

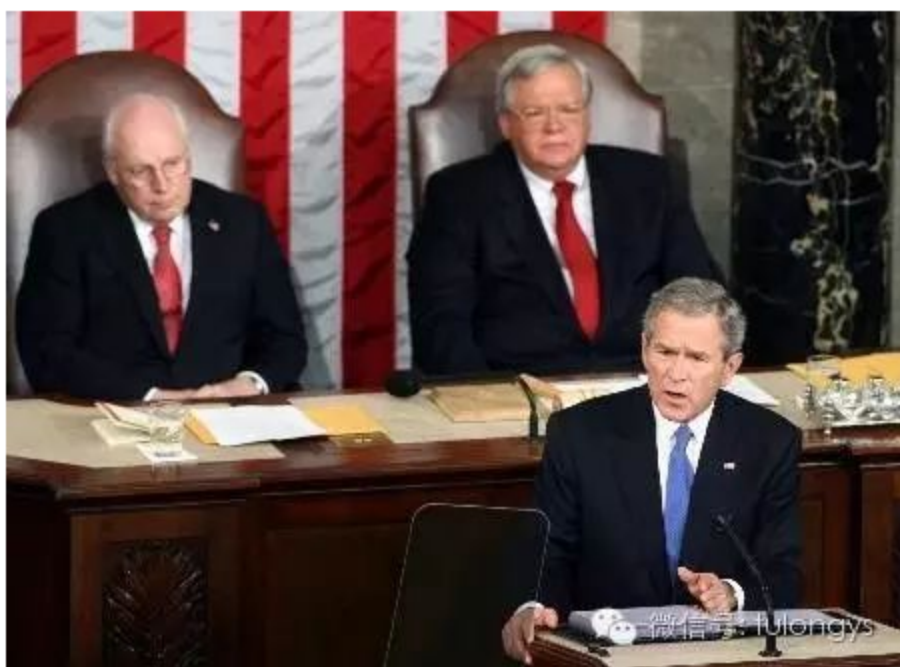
进一步分析，竟然有人企图去实现根本不可能实现的，违背人性的制度，可想而知，这些人的智力，得有多低下.....

如果不干活就有饭吃，就不会有人干活，人性如此。任何违背人性的制度安排，都会迟早失败。——陈旭（屠龙有术）

社会上的有些工作，属于指挥者和组织者，例如各级官员和老板，其实起本质都是在组织社会生产活动，是组织社会生产的指挥员，所以他们收入高。

但要从事这种高收入的工作，需要经过专业训练的头脑和经验。普通人没有受过专业训练，所以干不了这种高收入的工作，这就是普通人贫穷的根源。

像屠龙（陈旭）这种，属于自我训练，自己训练自己（一般人没这个觉悟）。



社会上的高层职务，都是需要进行专业训练的，一般人缺乏恒心和毅力，懒惰，所以做不了高层职务。

收入低工作不需要什么专业训练，你什么都不懂，也可以干收入低的工作，因为不需要学习和训练，所以门槛低。门槛低导致大部分人都有资格进入干这种工作，工作少，能进入门槛的人又多，就导致低收入。

高收入的工作需要较高的智力和较多的经验；低收入的工作需要的智力和经验相对较低、较少。

所以要想从事高收入的工作，就必须提前进行学习和训练，积累丰富的经验知识，提高智力水平。

什么是智力？其实运用经验和知识以达到目标的效率，就是智力。



第十四节：跨过“低收入和高收入”之间的智力鸿沟

【中】【陈旭（屠龙有术）解密升官发财的规律 230】

原创陈旭（屠龙有术） 屠龙有术

2016-11-27 原文

点击上方蓝字，即可关注屠龙有术



(点击手机屏幕右上角三个小点“...”处，点击“查看公众号”，进入后，打开置顶公众号按钮，方便及时阅读陈旭（屠龙有术）的最新文章及重要信息。)

第十四节：跨过“低收入和高收入”之间的智力鸿沟【中】【陈旭（屠龙有术）解密升官发财的规律 230】

作者:陈旭 网名:屠龙有术

唯一微信公众号: tulongys

为什么以前屠龙常说：愤青智力低呢？

很好判断：

智力高的人，能经受住长期的严格训练和各种考试筛选，所以有资格进入高收入的工作岗位，获取高收入。

智力相对较差的人，经受不住长期的严格训练和各种考试筛选，都被淘汰掉了，只能去做比较简单粗笨、低收入的工作。

当今社会是拜金社会，十亿人民九亿商，这是当年的口号，一般人都普遍希望发财，这是常识。

由此可知，愤青普遍也想发财，因为发财之后可以不用干活，生活轻松如意，开心啊！有现实的利益和好处啊！

但要发财，就必须进入高收入的岗位和阶层，你看愤青们在论坛上说话，暴露出来的价值观倾向.....

之前有个喜欢谩骂的愤青，他就在论坛提倡大家都去当掏粪工，说当掏粪工光荣。笑.....O(∩_∩)O 哈哈~。

你看他的价值观，请问，认为当掏粪工光荣的，认为掏大粪光荣的，是什么社会阶层的人？是什么收入水平的人？

答案：掏粪工属于社会底层劳动人民，收入属于接近贫困户、低保户的层次。

认为靠体力活自食其力光荣的，这种价值观，很显然就是社会底层的体力劳动者的价值观念嘛！

我们据此就可以判断，这个愤青属于社会底层体力劳动者阶层。

（他持有社会底层的价值观念，这是他的精神上的身份标签，屠龙当然就可以判断出他的身份就属于社会底层）

社会阶层越高，人们从事的职业需要更高的智力和更多的经验、知识，才能胜任。

社会阶层越低，人们从事的职业需要较少的智力和经验、知识，就可以胜任。



社会底层的职业，相对需要很少的训练（识字就行，有些工作甚至文盲都可以胜任）和很低的智力（只需要神经正常，甚至轻度弱智，都可以），就可以胜任。

大家发现了吧？

原来在低收入和高收入之间，在社会底层和社会中高层之间，存在一个门槛，也就是学习和训练的门槛。

大部分人比较懒惰，缺乏恒心和毅力，无法承受学校中高强度的学习和训练，被筛选下来，成为学习训练中的失败者。

这些失败者在训练和学习中失败之后，丧失了继续参加训练的资格，只有从学校中进入社会。

由于这些学习训练中的失败者，学到的知识和经验很少，思维缺乏训练，导致智力能发挥出来的潜力很低，他们只有被迫从事低价值的、低收入的工作。

由此可知：从事低收入工作的，都是学习训练中的失败者，也就是被淘汰下来的智力和知识经验较低的人群。

当然这些不是绝对的，比如有些人智力高超，但因为家庭比较贫穷，导致没有钱支付学费，去接受高级知识和经验训练，导致他们被淘汰.....

这不是因为他们傻，或者智力不足被淘汰的.....这是因为他们父母贫穷导致被淘汰的。

比如屠龙当年就没有参加高考，为啥？因为即便考上大学，家里也没钱供我上大学。

但陈旭通过工作中的刻苦学习激烈经验，在工作中不断升迁，最终从保安混成了老总。（你看陈旭工作中上了大学，就知道，龙哥从未停止学习）

这说明，只要能学到实用有效的经验和知识，就能提高自己的社会阶层和收入，至于你在什么地方学的，到不一定要紧。

关键是学到的东西有效，有用，适应当前的社会环境。

愤青普遍从事低收入的工作，而从事低收入工作的，都是训练和学习中失败的、被淘汰下来的人，由此可见，愤青智力相对较低。

愤青喷子们为什么在学习训练中会失败并且被淘汰呢？

最主要是是他们好吃懒做，懒惰，贪玩，控制不住自己的情绪，没有毅力和恒心，面对艰苦的学习训练，坚持不下去。

总结起来，归根结底一个字：懒！

我可没有胡说啊！你看愤青喷子在论坛上控制不住的骂人，你就知道，他们确实控制不住自己的情绪，这是事实。^_^



第十四节：跨过“低收入和高收入”之间的智力鸿沟 【下】【陈旭（屠龙有术）解密升官发财的规律 231】

原创 陈旭（屠龙有术） 屠龙有术

2016-11-27 原文

点击上方蓝字，即可关注屠龙有术



(点击手机屏幕右上角三个小点“●●●”处，点击“查看公众号”，进入后，打开置顶公众号按钮，方便及时阅读陈旭（屠龙有术）的最新文章及重要信息。)

第十四节：跨过“低收入和高收入”之间的智力鸿沟【下】【陈旭（屠龙有术）解密升官发财的规律 231】

作者:陈旭 网名:屠龙有术 唯一微信公众号: tulongys

屠龙（陈旭）混社会很科学，讲究科学精神，讲道理，而且屠龙讲的符合社会实际情况。

老板都是社会科学，属于专门研究社会的专业人员。——陈旭（屠龙有术）

愤青和喷子们，不服的话，也可以讲道理，让大家服气。不讲理只懂得骂人，会被所有人耻笑的。

前面说了，什么是智力？屠龙说了：运用经验和知识以达到目标的效率，实现目标的时间越短，证明你的智力越高，这就是智力。



愤青喷子们，梦想发财致富，结果一辈子受穷，一辈子都没有实现发财致富的目标，由此可证：愤青喷子们普遍智力低下，因为他们一辈子都实现不了发财的目标嘛！

像屠龙这样智力稍微高一点的，五年就从保安员爬到老总的职位了，在老总职位待了五年，就创业成功成老板了。所以智力较高的人，一定会从事高收入的工作，进入较高的社会阶层。

那么，是不是收入低，就一定是智力低下呢？

也不尽然。

为什么？

因为学校教育本身就不完善，而且有些教育内容，其教育目的，本来就是培养你去做收入低下的低等阶层公民的，你接受的这种教育越多，你以后越穷，收入越低。



很多大学生毕业后，收入没有农民工高，就是这个原因，他们上学没有学聪明，反而学傻了，究其本质，是接受了愚民教育，中毒了。

所以我们要善于识别教育的内容。

还有一些人呢？是因为从小家里穷，所在地区学校太差，导致接受不了正规的系统大学教育，缺乏必要的思维训练，导致他们不得不从事低收入的工作。

屠龙（陈旭）一开始高中毕业，做保安月薪 600 元，就是属于这种情况。（其实接受不了正规系统的学校教育未必不是好事，至少可以减少中毒危险^_^）

如果是属于这种缺乏金钱和必要的教育资源的情况，只要走上社会之后，自己刻苦自学，多向别人请教，就可以改变自己的命运。

收入低的本质，是缺乏训练导致的经验知识和智力低下，进一步导致丧失了进入高收入社会角色的资格，跨不过这个门槛，导致收入低。——陈旭（屠龙有术）

你只需要刻苦自学，见贤思齐，能者为师，刻苦自我训练，提高自己的经验、知识、智力水平，你就可以跨过这个高收入社会角色和低收入社会角色之间的门槛。

当你跨过这个门槛的时候，你就进入了更高的社会阶层，也就成为了大家所说的社会成功人士。



第十六节 以道驭术【上】【陈旭（屠龙有术）解密 升官发财的规律 232】

原创陈旭（屠龙有术） 屠龙有术

2016-11-28 原文

点击上方蓝字，即可关注屠龙有术



(点击手机屏幕右上角三个小点“●●●”处，点击“查看公众号”，进入后，打开置顶公众号按钮，方便及时阅读陈旭（屠龙有术）的最新文章及重要信息。)

第十六节 以道驭术【上】

作者:陈旭 网名:屠龙有术

唯一微信公众号: tulongys

感谢大家热情的支持！（这个感谢包括攻击、造谣、谩骂我的人，也感谢你们！）

其实呢，陈旭混社会，讲究两个字：义气。还讲究另两个字：真实；讲究的第三个两个字呢，就是信用。

所以陈旭喜欢贴照片，因为事实胜于雄辩嘛！（备注：屠龙有术的真实姓名就是陈旭，屠龙和陈旭是一个人，大家不要误会成两个人^_^)

俗话说的好：忠义堂上座，手下兄弟多，做人不意气，怎么做大哥。所以屠龙讲义气的根本原因，其实不是别的，是遵守世界的规律，遵守天道的规律，是按照上帝的旨意在行动。之前屠龙就在本帖序言第二节——“序言二”中说过：



“现实中，当一个人完全摒弃自己的主观错误想法，按照天道、按照自然界的客观规律行动的时候，这人实际上就成了天道和自然规律的化身，当然战无不胜了。——陈旭（屠龙有术）”

所以屠龙讲义气，讲真实，讲信用，完全是按照天道的规律，按照上帝的旨意去行动的。（备注，屠龙说的上帝，神，其实指

的是自然规律、社会规律、人性规律等等各种规律，可不是指的神话小说或者宗教中讲的神，大家不要误会)

我讲义气，只对自己的兄弟伙讲义气，所以你也不要认为我是好人，其实屠龙不是坏蛋，但也不是雷锋，我只是一个努力奋斗上进的普通人，眼前呢，比普通百姓钱稍微多了一点点。

说起出身，屠龙原来也是无产阶级穷苦人出身，当年当保安的时候，月薪 600 元，很惨的。

那么陈旭怎么混起来的？

要混起来，这里悄悄告诉你，一定要坚守一个基本原则，这个原则就是：

生存竞争的真理是：现实高于一切，存在的就是合理的，胜利者是不受谴责的。——陈旭（屠龙有术）

不论别人说的多有道理，不论别人说的多么正义，只要在现实中，行不通的，统统判定其为错误。——陈旭（屠龙有术）

实践是检验真理的唯一标准

邓小平

一九八二年二月十一日

微信号: tulongys

这里提前告诉大家陈旭判断是非对错的两条标准：

第一条：实践是检验真理的第一条标准；——邓小平

这句话的含义是，不管多么道德高尚或者卑鄙无耻的事情，只要在现实中行不通，我们就坚决不能做；——陈旭（屠龙有术）



第二条：个人利益是检验真理的第二条标准；——陈旭（屠龙有术）

这句话的含义是，不管多么道德高尚或者卑鄙无耻的事情，只要在现实中不符合我们的个人利益，我们就坚决不能做；个人利益有眼前利益和长远利益之分，这一点，还望大家看清楚，只看

眼前利益的人，往往前途不佳，切记，切记。——陈旭（屠龙有术）

前面说了，说起出身，屠龙来自社会底层，以前也是穷苦人，在酒店停车场给人看车，月薪 600 元，好惨的……从这个意义上来说，陈旭没什么可以骄傲的东西，我其实跟那些帮穷兄弟说话的人，是一伙人，因为我以前也是穷兄弟。

说到这里，就出现了陈旭判断事物的第三条标准，前面已经说了两条标准，那么，第三条标准是什么呢？

这个第三条标准，是用来看清楚自己和别人的，具体内容就是：

第三条：（上至皇帝、下至乞丐、包括监狱里的杀人犯以及谩骂屠龙的愤青喷子）所有人都认为自己是正确的，但事实上，他们未必正确。——陈旭（屠龙有术）

大家一定要注意这个第三条，因为所有人都认为自己正确，这是人性的本能。

举个例子，皇帝认为自己正确，当然正确了。

为什么呢？

我们知道，我们的观念和思维方式，取决于我们所处的环境（遗传也有功劳，但我们无法改变，暂且不论）对我们的影响。

也就是，我们会怎么想，取决于我们从自身所处的生存环境中接收了什么信息。

皇帝的地位和身份，是社会实践活动的结果，也就是我们行动的结果。

——陈旭（屠龙有术）

如果皇帝的想法是错误的，那么，皇帝就会垮台，当不成皇帝，所以皇帝的想法一定是正确的。——陈旭（屠龙有术）

同理可证，“有钱人的想法”一定比“没钱的人”正确。——陈旭（屠龙有术）

如果一个人想错了，他就不可能赚到比别人多的钱，这道理显而易见，就不多说了。

反过来呢，乞丐也认为自己是正确的，因为第三条标准适用于所有人嘛！

所以乞丐，杀人犯，喜欢谩骂成功人士的愤青喷子，他们也坚持自己是正确的。

那么，他们到底对不对呢？

我们来看“乞丐，杀人犯，喜欢谩骂成功人士的愤青喷子”他们实践的结果：这些人都是社会中的失败者，穷困潦倒。



所以屠龙（陈旭）判断是非对错的第四条标准就是：

虽然每个人都坚持认为自己的想法是正确的，但只需看一下他在社会中实践的成绩，看他获得的“权势、地位、金钱、穷富”有多少，就知道他的想法是否真的正确。^_^——陈旭（屠龙有术）



屠龙有术（真实姓名：陈旭）
微信公众号：tulongys
QQ号：55635255
私人微信号：15155205915
支付宝：15155205915
(点击右上角分享按钮，把文章分享到朋友圈)



长按并识别图中二维码关注

第十六节 以道驭术【下】【陈旭（屠龙有术）解密 升官发财的规律 233】

原创 陈旭（屠龙有术） 屠龙有术

2016-11-28 原文

点击上方蓝字，即可关注屠龙有术



（点击手机屏幕右上角三个小点“●●●”处，点击“查看公众号”，进入后，打开置顶公众号按钮，方便及时阅读陈旭（屠龙有术）的最新文章及重要信息。）

第十六节 以道驭术【下】

作者:陈旭 网名：屠龙有术

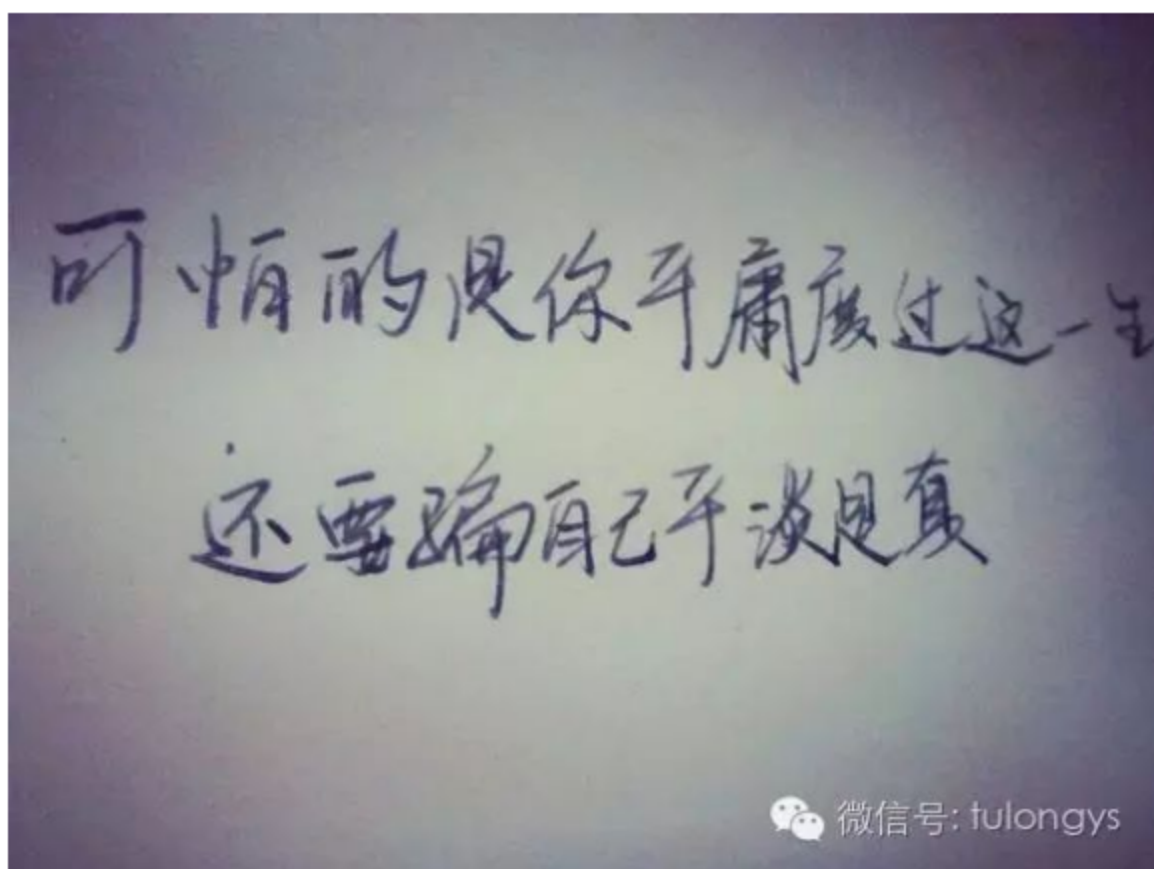
唯一微信公众号：tulongys

实际上呢，社会上的人不可能都对，对的肯定是少数人，正如中学考大学，能考上大学的总是少数人一样。

你看有钱的人是少数人，你就该知道，做对人和做对事的，都是少数人。——陈旭（屠龙有术）

现实中就是只有少数人是对的，判断对错的标准，就是你的观点，思维方式，能带给你多少利益。——陈旭（屠龙有术）

你按照李四的观点，能赚 1 百万，按照张三的观点，能赚 10 万，李四就是对的，张三就是错的。——陈旭（屠龙有术）



所以所有人都正确，这种说法是扯淡。

大多数人认为正确的东西，往往是错误的，真理掌握在少数人手里。

做企业，做人也是这样，成败利钝、功过是非，主要是看你为人处世的结果，看你的收获有多少。

不违法，收获多，就是对的，这就是市场经济的经济规律。

陈旭（屠龙有术）跟愤青喷子们有一点不一样，什么不一样呢？

这点不一样，是陈旭（屠龙有术）小时候的座右铭造成的.....

屠龙的座右铭是：见贤思齐，能者为师。

与屠龙的座右铭对照的是，愤青喷子也有座右铭.....

愤青喷子的座右铭是：见贤则喷之、骂之，骂至口干舌燥精疲力尽为止。^_^

以上虽然纯属开玩笑，但现实中喷子们确实是那样做的^_^.....那个座右铭是陈旭（屠龙有术）帮他们总结的，不是他们自己写的。^_^

言归正传。

话说当年曹操和袁绍起事打天下（曹操和袁绍以前是同事，都是大将军何进的下属，好像是这样的），在起事之前，这哥俩有一段对话：

文言文：初，袁绍与操共起兵，绍问操曰：“若事不辑，则方面何所可据？”操曰：“足下意以为何如？”绍曰：“吾南据河，北阻燕、代，兼戎狄之众，南向以争天下，庶可以济乎！”操曰：“吾任天下之智力，以道御之，无所不可。”

袁绍的想法不错，很有战略眼光，放眼河北，先占河北为根据地，再争天下，这招术学的是学东汉开国皇帝光武帝刘秀。

曹操就霸气多了，直接说了真话：我只要见贤思齐，能者为师，善于运用别人的智慧为我所用，我做什么，我都能干成。

他们两位的思路换成今天就是：

袁董事长：我先做好产品，凭借好的市场，赚钱应该没问题吧？

曹董事长：我只要找到最牛的人，善于利用他们的智慧，就可以战无不胜.....

龙哥（陈旭）评论：这才是王道。

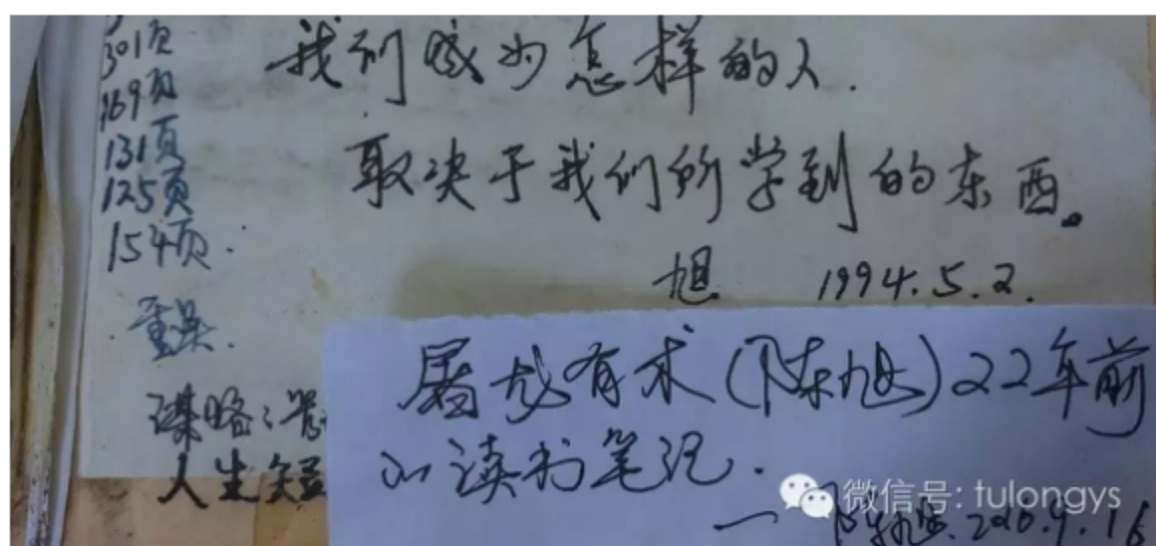


第十九节 鄙视赚钱的人都神经有问题（上）【陈旭 （屠龙有术）解密升官发财的规律 236】

原创陈旭（屠龙有术） 屠龙有术

2016-11-30 原文

点击上方蓝字，即可关注屠龙有术



（点击手机屏幕右上角三个小点“...”处，点击“查看公众号”，进入后，打开置顶公众号按钮，方便及时阅读陈旭（屠龙有术）的最新文章及重要信息。）

第十九节 鄙视赚钱的人都神经有问题（一）

作者:陈旭 网名:屠龙有术

唯一微信公众号: tulongys

很多人认为，赚钱可耻。

其实呢？

我告诉大家一个秘密：鄙视赚钱的人，口袋里肯定没钱；他们鄙视赚钱，是抱着“吃不到葡萄，就说葡萄酸”的心理。

我们都知道，社会分为很多阶层，不同社会阶层所拥有的社会权力与经济收入差距悬殊；实际上，这些社会阶层不仅拥有的社会权力和经济收入差距悬殊，就连他们的想法，也是相距十万八千里的。

人们因为拥有了不同的观念和想法，进而导致了不同的社会阶层和地位，因而拥有了不同的社会权力和经济收入；——陈旭（屠龙有术）

“想法和观念”是“原因”，社会阶层、社会权力、经济收入”是“结果”。不同阶层的想法，导致了不同的现实处境和结果。——陈旭（屠龙有术）

现在回过头讨论那些鄙视赚钱的愤青喷子的阶层，分析一下，他们鄙视赚钱，有无道理？

但实际上在现实生活中，开门七件事：柴米油盐酱醋茶，哪一个不要钱？

出门要坐车，买不起车的人，只有挤公交车，被开私家车的人鄙视为穷鬼。没钱买房子的，贷款也要买房，否则没人嫁给你，你就断子绝孙。实在连首付款都付不起的穷人，只有断子绝孙，绝种了。

穷人本身就是一种缓慢的生物灭绝过程，一旦成为穷人，就属于濒危物种，随时会灭绝。

穷人的另一个社会学意义上的解释就是：生存竞争、社会竞争的失败者……所以穷人找不到老婆，后代都灭绝了。

愤青喷子的行为，是散漫的，漫无目的的；愤青喷子的行为，是盲动的，是没有目标胡乱行动的。你就知道，为什么社会底层的人数最多，因为他们太愚昧了，虽然他们做的有些在他们看来是对的，但为不相干的事情，给自己树敌，得罪人，这是极其愚蠢的，你现在就会明白，为什么喷子们普遍是穷人了。

真正努力奋斗的人，比如月薪 600 元时期的穷人保安屠龙我，我穷的时候，时刻坚持：见贤思齐，能者为师。看到比自己强的，就努力像强者学习，现在我不就有钱了？

喷子们不是“见贤思齐，能者为师”，喷子们是“见贤则喷，喷不了就骂，骂不过就扯淡，精疲力竭为止”，闹的全身是汗，最后自己还一毛钱好处没有。

喷子们自称维护的是幻想中的公共利益，但得罪的人，都是你的私人的敌人，为了你幻想中的公益，给自己的私人利益四处树敌，这一看就是缺心眼的人，才喜欢干的事情嘛！

这种人穷，不是天经地义的吗？

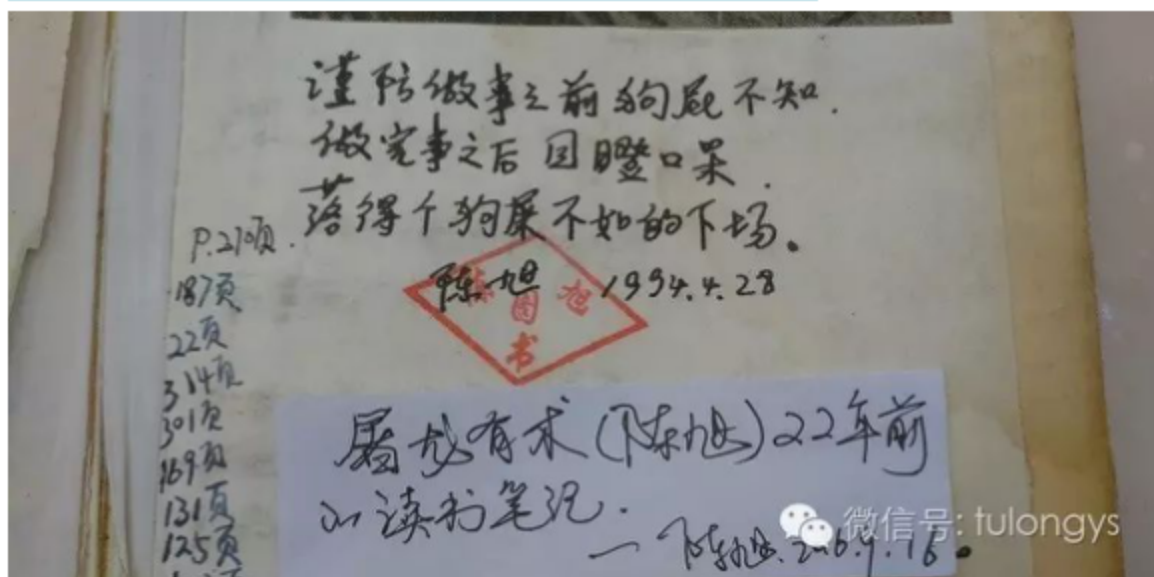


第十九节：人的观念决定自己的命运（中）【陈旭（屠龙有术）解密升官发财的规律 237】

原创 陈旭（屠龙有术） 屠龙有术

2016-11-30 原文

点击上方蓝字，即可关注屠龙有术



(点击手机屏幕右上角三个小点“...”处，点击“查看公众号”，进入后，打开置顶公众号按钮，方便及时阅读陈旭（屠龙有术）的最新文章及重要信息。)

第十九节：人的观念决定自己的命运（中）

作者:陈旭 网名:屠龙有术

唯一微信公众号: tulongys

所以，根据一个人是“见贤思齐”还是“见贤就喷”，就可以预测人的前途。

“见贤思齐”的人，例如像屠龙这样的，现在都成老板了；

“见贤就喷”的喷子，基本上一辈子受穷，没什么前途。

我一直觉得愤青喷子们本身就是矛盾的，一边在宣扬功名利禄一切都是浮云生不带来死不带去，宣扬鄙视有钱人；但一边又在吹嘘假冒自己是有钱人，宣扬自己开宾利豪车，是公司高管？这不自相矛盾吗？

网上也有很多这样互相矛盾的神经病的，们一边宣扬自己非常懂经济和管理，吹自己是很牛的牛人，————另一边又宣扬，赚钱可耻,对比他们会赚钱的人，面露鄙夷之色.....

我看着都想笑，这些人自吹是搞经济的，但又认为赚钱可耻，这到底是商人，还是穷酸秀才？？？？

谁能帮我解释一下，一边吹自己精通营销和管理（精通赚钱）；一边说赚钱可耻，会赚钱的都是不要脸的人，都是没道德的人.....

这到底是什么心理？这不是精神分裂？他们就是神经病嘛！

举个例子，这就好比：

1、愤青喷子一会儿宣扬，嫖客都是不要脸的，嫖客都是没道德的人，可耻；（这些人喜欢谩骂“有能力赚钱的人”都是不要脸的，没有道德观念的）

2、愤青喷子过一会儿又说自己，这方面特别在行，一晚上御十几个女人没问题；（这些人喜欢吹嘘自己当高管，有很多钱，地位高，但你让他贴购买商业办公室的购房发票，他又没有，全靠吹牛）

我认为，这样说话的，都是神经有问题、有病，言行不一、自相矛盾、精神错乱！

所以，真相只有一个：

1、要么他根本不会赚钱，根本不懂经济和管理，营销，所以他认为赚钱可耻；

2、要么，他真的懂经济管理和营销，会赚钱，但故意撒谎骗人，说“自己不在乎钱，赚钱都是可耻的”，这些全是骗人的假话；

真正精通赚钱的人，是不会认为“赚钱是一件可耻的事情”的，你认为是可耻的事情，你根本就不会去学，也就不可能精通。——陈旭（屠龙有术）

有人说：只能说穷人阶层真的是人踩人，借钱给了我的亲戚，有时说话还是那么刻薄，也不想想人家帮了他

屠龙告诉他：其实你亲戚的真实意思，就是用行动告诉你：下次千万不要给他借钱，千万不要帮他，你亲戚就这意思，是你没听懂

他们为什么这样做呢？

其实他们也不是故意的，真实原因是：他们这种行为属于愚昧，不懂得自己行为会导致的后果，所以他们就随便胡来——于

是他们做了很多会导致自己贫穷的事情，最后如愿以偿，当上了一名光荣的穷人。



第十九节：社会财富按等级分配（下）【陈旭（屠龙有术）解密升官发财的规律 238】

原创陈旭（屠龙有术） 屠龙有术

2016-11-30 原文

点击上方蓝字，即可关注屠龙有术



(点击手机屏幕右上角三个小点“...”处，点击“查看公众号”，进入后，打开置顶公众号按钮，方便及时阅读陈旭（屠龙有术）的最新文章及重要信息。)

第十九节：社会财富按等级分配（下）

作者:陈旭 网名:屠龙有术

唯一微信公众号: tulongys

有朋友说，我觉得穷人不是鄙视赚钱，相反，他们也是在很卖力的去挣钱，而是因为观念不同，鄙视富人的那种赚钱方式。

富人以结果为导向，只要能赚来钱其他都不在乎，所以穷人们骂他们无奸不商为富不仁，穷人认为出卖自己的劳动去挣钱才是正确的。个人想法，不知对不对？

屠龙回复：

因为他们这么想，所以他们这么穷，出卖劳动赚钱是对的？！

出卖自己智慧赚钱，就不对了？

我猜是穷人比较傻，没有智慧，所以只好这样认为了^_^。

就说这句话“有朋友说，我觉得穷人不是鄙视赚钱，相反，他们也是在很卖力的去挣钱，而是因为观念不同，鄙视富人的那种赚钱方式。”……

这是什么逻辑？

这等于在“赚钱这件事”上面，合法前提下，那些考零蛋的垃圾（穷人），去鄙视考 100 分的学霸(富人)？

是不是神经病？！

他自己都考了零蛋，成绩那么差，还好意思去鄙视考 100 分的优秀生？简直不要脸嘛！真是不要脸。

这种考零蛋的无耻之徒，还去鄙视成绩好的人，不知道羞耻二字怎么写。太无耻、太不要脸了！

以前陈旭（屠龙有术）讲过，社会是按照社会等级高低分配财富的；而社会等级的高低，是根据智力高低来分配的。

比如我们考大学的时候,其实就是通过高考对每个人进行智力的筛选;没有考上大学的人,意味着今后不能做很多高薪的工作(因为高薪工作都要求有大学学历),所以,你懂的!

这意味着,越高级的等级,收入越高;越低级的等级,收入越低;高级工作都是坐办公室的(富人们的职业),低级工作都是下苦力的(穷人们的职业)。

现在真相大白了:

穷人身为低等阶级,鄙视比自己等级高的人,这就等于一个士兵鄙视指挥千军万马的将军,除了证明自己愚蠢,没有任何价值。

出卖自己的劳动,一天赚一百;出卖自己的智慧,一天赚10万;而且都是合法的,请问,有错吗?

假设你来选,你选哪个工作?我是肯定选1天赚10万的。

那些选一天赚100元的,很显然,放着10万元不赚,去赚100块钱,足以证明他们脑子智商有问题,一句话,只有傻瓜,才会选赚钱少的工作。

能多赚钱,谁会选赚钱少的工作?能坐办公室,谁会去扛麻袋?

扛麻袋的蔑视瞧不起坐办公室的，其本质只是为自己弱智找遮羞布罢了。

你想一下，如果富人的行为错了，触犯法律，能不坐牢吗？富人没犯法，就证明行为是对的；穷人鄙视富人，其实是为自己的愚蠢找遮羞布。

屠龙以前也很穷，但从不找借口，说自己穷是因为富人太坏了，所以屠龙就穷了。

屠龙以前穷的时候，认为，不是富人太坏，而是自己能力不足，所以赚不到钱，升不了官，这个不怪别人，该怪屠龙自己不够勤奋和努力。

所以屠龙就一直努力奋斗，现在就从月薪 600 元的底层保安员变成老板了。

有问题，多在自己身上找原因。——陈旭（屠龙有术）

别人都是错的，别人那么有钱？他都是对的，他怎么这么穷？——陈旭（屠龙有术）

大脑智商正常一点的人，只要稍微一思考，就知道问题在哪里了。

实践是检验真理的第一条标准嘛！

他认为正确的道理，执行之后，让他变得这么穷，还好意思说自己是正确的？我呸……O(∩_∩)O 哈哈~



第二十节：用法律常识判断对错和穷富【上】【陈旭 (屠龙有术) 解密升官发财的规律 239】

原创陈旭（屠龙有术） 屠龙有术

2016-12-01 原文

点击上方蓝字，即可关注屠龙有术



(点击手机屏幕右上角三个小点“●●●”处，点击“查看公众号”，进入后，打开置顶公众号按钮，方便及时阅读陈旭（屠龙有术）的最新文章及重要信息。)

用法律常识判断对错和穷富【上】

作者:陈旭 网名:屠龙有术

唯一微信公众号: tulongys

什么叫做对错？只要法律没有禁止的，没有犯法的行为，你都可以做，这是国家法律告诉你的。国家的法律，就是社会中判断对错的标准。——陈旭（屠龙有术）

所以我们一定要明白，在社会范围内，决定对错的是国家法律，而不是我们的个人观念。——陈旭（屠龙有术）

社会分为上中下不同的阶层，而不同阶层的观念是完全不同的，甚至是完全相反的。

在社会中，如果用我们的观念来判断对错，因为我们身处不同社会阶层，而不同社会阶层观念相反.....

就会发生“你认为对的，别人认为是错的”，“公说公有理，婆说婆有理”这种谁也说服不了谁的事情。——陈旭（屠龙有术）

所以，在社会中，必须建立法律，建立一种全社会整体必须服从的规则和秩序，法律不是靠说服人来执行的，法律是靠强制力执行的，每一句法律条文的背后，都有一杆枪，强迫你执行。——陈旭（屠龙有术）

例如社会的高层和中层鄙视劳动，而社会底层以劳动为荣，以掏大粪扛麻袋为荣.....

社会底层普遍认为“我穷我自豪！”、“我穷我光荣！”、“我扛麻袋凭力气吃饭堂堂正正！我光荣！”、“我掏大粪我地位高！”

但你要对社会的中层和高层说这些话，别人会直接把你赶出去，理都不理你。因为社会中上层普遍鄙视体力劳动者，认为他们头脑简单四肢发达。

（别骂我，这不是龙哥的个人看法，而是整个社会中上层阶级的普遍看法，你要骂，骂他们去，社会中上层人数很多，至少几亿人。真要去骂，会把你累死的，因为人数太多了！骂不过来.....）

这说明什么？

这说明，我们的个人观念，不是整个社会判断对错的标准。

**对于整个社会来说，判断对错的统一标准，就是法律。——
陈旭（屠龙有术）**

例如法律的基本精神是：“法无明文规定不为罪，法无规定不处罚”。什么意思呢？

意思是：一个人实施的行为是法律中没有明文规定的行为，就不是犯罪行为；是犯罪行为就会受到刑法的处罚，不是犯罪行为就不会受到刑法的处罚。反过来，如果一个人没有被处罚，也就可以认为他没犯罪。

**作为普通公民来说，只要我国法律没有禁止的行为，你都可以去做；即法学界经常说的“法无明文规定不为罪、不违法”。——
陈旭（屠龙有术）**

所以，法律才是全社会，是整个国家范围内的，判断是非对错的标准，而不是我们的主观想法。——陈旭（屠龙有术）

**刑法第 3 条明确规定：“法律明文规定为犯罪行为的，依照法律定罪处刑；法律没有明文规定为犯罪行为的，不得定罪处罚。”
这一规定，宣告了罪刑法定原则在我国刑法中的最终确立。**

所以，网上无缘无故乱骂别人，指控别人犯罪了，这种行为，本身就是违法犯罪行为。

别说普通公民无权说任何人犯罪，就是警察都没有权利说任何人犯罪，只有法官有权判断一个人是否犯罪。

假设未经审判，一个警察对大家说你是罪犯，那么这个警察已经违法犯罪。

所以大家一定要有一点基本的法律常识和概念，否则莫名其妙你就违法犯罪了，自己都不知道是怎么回事。

很多老百姓主观上认为自己“有理”，就随便乱骂别人是罪犯，其实这种行为，到了法庭上，骂人的家伙都要坐牢的。

警察都没权利随便说一个公民是罪犯，作为一个普通老百姓，你有权力？这不是笑话嘛！

所以法盲会让自己坐牢。

如果按照主观想法判断对错，那么社会底层的人 would 认为：社会中上层人物不干体力活，属于不劳而获，全部抓起来坐牢枪毙；社会中上层的人 would 认为，社会底层的人只会干体力活，头脑简单四肢发达，没什么价值，不如全部进焚尸炉.....希特勒当年就是这么干的。

所以用自己的主观观念来判断别人对错，是不对的。

喷子们把自己的观念当做判断对错的标准，是很愚昧的行为；
如果他们的观念是对的，他们为什么很穷呢？

喜欢没事就得罪人的人，这样的人越多，那些努力上进往上爬的网友，在社会中就爬的更快。

因为喜欢得罪人的人，都是不懂事的，对社会生活的规律一无所知的人，说白了都是门外汉，这种人在努力上进、刻苦训练自己社会竞争力的网友面前，是不堪一击的。

奋斗上进的人动个小手指头，就能赢了这些垃圾人。

屠龙已在本贴教会了各位网友“判断他人社会阶层高低、职位高低、收入水平”的方法。

一般社会阶层较高、职务较高、收入较高的人，或有前途的人，喜欢团结别人，认同有钱的人。因为这些人明白人缘的重要性，所以爬的快，地位收入上升快。

相反，那些不学习、好吃懒做、不学无术的人，不懂得团结人对于自己前途的重要性，喜欢逞一时口舌之快，说话随意攻击得罪陌生人，随意得罪人，导致走到任何地方都没朋友帮忙，仇人很多，干什么都干不成，这种人一般穷困潦倒，收入很低、很穷。

那些喜欢随意攻击得罪陌生人的，都是不懂事的人，他们在社会中一般混的很惨，买不起汽车和办公楼写字间。不服贴一下购买办公室的发票？看他们说话，就知道他们眼前不行，以后也不行。

因为有前途的网友，都是喜欢团结人的。

不得罪人，团结人的人，即便眼前没钱，以后也会有钱。

屠龙已在本贴教了各位网友根据说话判断人的方法，用我教的办法去判断，那些喜欢得罪人的，他们的地位收入在大家眼前就是透明的。

一句话，喜欢攻击得罪陌生人的，眼前和将来都很穷。——

陈旭（屠龙有术）

不服我这句话的，可以实名贴出你的汽车和商业办公地产，证明屠龙判断错了。（屠龙铁口直断，不服不行，说话靠吹牛没用，混社会是靠实力的）



第二十节：用法律常识判断对错和穷富【下】【陈旭 (屠龙有术) 解密升官发财的规律 240】

原创陈旭 (屠龙有术) 屠龙有术

2016-12-01 原文

点击上方蓝字，即可关注屠龙有术



(点击手机屏幕右上角三个小点“...”处，点击“查看公众号”，进入后，打开置顶公众号按钮，方便及时阅读陈旭（屠龙有术）的最新文章及重要信息。)

用法律常识判断对错和穷富【下】

作者:陈旭 网名:屠龙有术

唯一微信公众号: tulongys

屠龙当年创业钱不够，就找朋友们帮忙，有些朋友直接把钱给屠龙，说这些钱我送你了，助你创业；

关系都这样铁，需要骗人啊？根本不需要嘛！只有傻瓜和无能之辈，才会干坏事骗人。

这就是屠龙为什么 2008 年敢在网上备案身份证实名制的原因。屠龙根本不需要干任何违法的事情，我也不准备违法，所以 8 年前的 2008 年，屠龙就在网上实名制了。

那些喜欢骂人的人，你让他们找朋友帮忙支持一百万？别说一百万，就是一万块，他都借不来，天天骂人，人际关系恶劣，谁帮他忙啊？大家躲都来不及呢！^_^

万事皆有因果。

我创业，我的朋友直接把钱送给我，公开告诉我，这钱就是帮你忙的，不需要还。我有这样铁的朋友，我去要去违法犯罪干坏事？——根本没有这个必要。所以 2008 年，屠龙很早就在网上备案身份证实名制了。

我的真实姓名，在本帖公布也没事，我又不违法，不用担心警察抓我。O(∩_∩)O~

现实中，陈旭的名字在网上实名制了 8 年，警察也没来找我一次。相反我去找过警察办事。O(∩_∩)O~

只有那些在论坛造谣诽谤的人，犯了诽谤罪，担心被判刑坐牢。这种人才不敢在网上备案身份证，不敢实名制，也不敢公布自己的姓名和电话。因为这些人担心被警察抓起来。

所以，我们根据一个人敢不敢实名制，就可以知道，这个人是否准备做坏事。

目前国家强制推行实名制，电话实名制，上网实名制，国家的目的就是为了预防和控制各种犯罪行为。

屠龙有术（陈旭）2008年，也就是8年前，就实名制了！
陈旭提前八年实名制，响应国家实名制号召！

所以通过一个人的行为，可以判断他的动机。

那些拒绝抗拒实名制的，那些乱骂人，又拒绝公布自己真实身份的，才是真正涉嫌犯罪的坏人。

要进入社会中上层，必须懂的最起码的、最基础的法律常识，至少不能随便乱说话，乱骂人。

因为骂人是底层农民工的习惯，你一这样干，别人就知道你是社会底层的人，就瞧不起你.....你会失去很多被人提携的机会，对自己没好处。

不可能太多人赞同我的观念。我的观念，就是来帮助那些水平已经较高，就差点一下就通的人。

我是来帮助那些努力奋斗，知恩图报的人的，祝他们财源似海，升\官\发\财。

现实社会中，没有钱的穷人，被人骂成穷鬼，是被人瞧不起的。即便如此，很多愤青喷子们口袋里空空如也，但他照样鄙视赚钱，我认为，这种人都是神经不正常。

比如遇到哪些喜欢鄙视赚钱的人，我就做了一个实验：屠龙说，咱俩现在同时掏出钱包，把钱包里的钱拍照上传，看谁钱包里的钱多？

这些鄙视赚钱的穷鬼，他就拒绝拍照，因为给钱包里的钱拍照，就是证明你现实生活中经济收入和地位，最关键的是证明你消费水平的办法之一。

我可以告诉你，鄙视穷人，认为没钱就是穷鬼，这是老百姓的想法（尤其是很多丈母娘的想法.....^_^）；而认为赚钱可耻，这也是某些老百姓的想法。（愤青喷子的想法^_^）

所以我才经常说，根据智力高低判断，有些人的智商就是很低下的水平，估计智商不高；补充：他们不仅智商不高，而且大脑神经运转有问题，估计 CPU 频率太低，或者风扇转速不够，导致一思考就大脑过热，无法持续思考问题，不断出错。

至少屠龙明白，要在社会生存，无时无刻离不开钱；钱很重要，赚钱就更加重要。

当然，我也是猪，但屠龙的智力，比那些笨人稍微聪明一点。

屠龙比那些笨人稍微聪明一点，至少屠龙不会这样精神分裂，一边鄙视瞧不起穷鬼，一边认为赚钱可耻。

在这个普遍拜金、瞧不起穷人的、一切价值用金钱衡量的商业社会里，蔑视赚钱，认为赚钱可耻，这得有多么大的勇气？——陈旭（屠龙有术）

鄙视赚钱，你就是在玩命，搞不好某天，你花光了兜里的最后一块钱，你就饿死了。

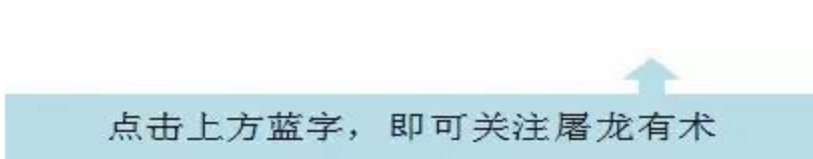
没钱你真的会饿死，这不是开玩笑。——陈旭（屠龙有术）



第二十一节 无利不起早【上】【陈旭（屠龙有术） 解密升官发财的规律 241】

原创 陈旭（屠龙有术） 屠龙有术

2016-12-02 原文



点击上方蓝字，即可关注屠龙有术

微信转账



但存感恩之心，皆为可交之人；凡有先见之明，必为非凡之辈。——屠龙有术



祝贺你荣升总经理👏

非常感谢!



下午 15:02:57

(集团)投资管理有限公司

(集团)投资管理有限公司文件

人字[2016]009号

人事任命通知

为促进广告营销服务公司有效创新与变革，加强团队分工管理，结合广告营销服务公司实际情况，经集团董事会会议讨论研究，决定对广告营销服务公司进行新的人事任命，现予以公布：

一、原广告营销服务公司总经理先生调任有限公司总经理。

二、任命同志为广告营销服务公司总经理，同时兼任原总监

屠龙有术 下午 15:03:37

热烈祝贺2016年10月龙哥粉丝中有人荣升总经理职务！

背景介绍：新总经理原来系屠龙当副总时公司同事，当时屠龙是副总，他是总监。青山不改，绿水长流；他年想见，后会有期。

2016年10月20日

(点击手机屏幕右上角三个小点“●●●”处，点击“查看公众号”，进入后，打开置顶公众号按钮，方便及时阅读陈旭（屠龙有术）的最新文章及重要信息。)

第二十一节 无利不起早

作者:陈旭 网名:屠龙有术

唯一微信公众号: tulongys

所有人都是这样的，无利不起早，包括这里兄弟，来陈旭的公众号 tulongys 这里，也是为了学习我的经验，没这好处，大家也不会来的，这就是无利不起早。

同样的道理，屠龙也是一样的，也是无利不起早。

屠龙在这里，把自己五年从月薪 600 元的保安员爬到老总的社会经验教给大家，也是为了建立人脉，指望各位混好以后，再来帮助我，否则我也不会做这件事，对吧？

有些人说，大家都不会忘记我，这话没错，但有一个前提，因为这个世界，实际上是一个主观的世界，也就是说，世界本身是什么样子，有时候并不重要，重要的是，你我感觉到的世界，他是什么样子。

从这个角度和意义上说，你说大家不会忘记我，但我没感觉到，其实就等于不存在。

至少要让我感觉到，你不会忘记我，我才会真的认为你不会忘记我，只有我真的认为，你不会忘记我，我对你的智力投资，

有回报的保证的时候，这时候，我才会对你传授比较重要的智力经验和知识，甚至思维方式。

所以，世界本身如何，有时候并不重要，重要的是我们发射和接收到信息，是什么，这才是最重要的。

我们发射和接收的信息，组成了我们的世界。

或者说，你自己如何想的，并不重要，重要的是，你发射出的信息，会导致我怎么想.....

我会根据你发射出的信息，对你做一些事情，有些事情也许对你有利，有些事情也许对你不利，至于我最终采取了什么行动，对你有利还是不利，这一切，取决于你对我发射了什么信息。

实际上，人是互动的，别人对待你的态度和行为，其实只是针对“你对别人发射的信息”的一个反馈和回应。

比如，你按照要求，修改一下名字，也是对我的一个配合和尊重，如果你连一个名字都懒得修改，等我教会你做了总经理之后，我怎么敢相信你不会忘记我？

毕竟修改名字只是举手之劳，举手之劳，不要你掏一分钱，你都懒得做，等你做了总经理，那时候可能我会问你要十万八万的报酬.....

现在举手之劳修改一下名字，不掏一分钱，你都不做.....

等我把你教成总经理之后，我问你要十万八万的报酬，你会给我吗？

我又怎么敢相信你呢？

毕竟你现在一毛钱不需要掏的事情，而且有求于我的时候，修改一下名字这种小事你都不做；等你成功做了老总，年薪几十万，几百万，那时候，你已经用不着我了，你还会给我好处吗？

通过你不愿意修改名字，就暴露了，你不准备回报屠龙，因为你现在都不尊重屠龙的规矩嘛。你有求于人的时候，有求于屠龙的时候，都没诚意，不尊重屠龙的规矩；等屠龙教会你做了老总，年薪几十万，几百万的时候，那时候，你会把我放在眼里？

你很聪明，知道无利不起早，没好处，大家不会来找我，古时教拳的师傅都是要对徒儿进行重重考验的，你不修改名字，不尊重我，就意味着，我教会你，你发迹之后，你不会给我好处，这个判断没错吧？

这就是为什么屠龙的粉丝里有人做了老板，有人做了老总，但有人呆了五年，六年，还是老样子的原因。



第二十一节 无利不起早【下】【陈旭（屠龙有术） 解密升官发财的规律 242】

原创陈旭（屠龙有术） 屠龙有术

2016-12-02 原文

点击上方蓝字，即可关注屠龙有术

员工岗位异动申请单

姓 名	工号	所属部门	申请日期
异动申请	☐ 个人	☐ 部门/军部	☒ 公司
异动类型	☐ 转岗	☐ 晋升	☐ 降职/免职
异动原因	外取万部		
原任	部门:	部门:	
	岗位:	岗位:	
	调出日期:	调入日期:	

升职常务副总！

屠龙有术（陈旭）粉丝里，2015年2月25日升职常务副总的兄弟。

彪悍的人生不需要解释，委任状就是最好的证明！——陈旭（屠龙有术）

意见	☒ 同意	☐ 不同意
分管领导意见	☒ 同意	☐ 不同意
总经理意见	本人对以上意见清楚无异议。	
员工确认		

备注：
1. 异动类别：转岗（平调）、晋升、降职/免职。
2. 审批流程：
（1）部门内部异动：部门负责人申请→人力资源部审批→人力资源部备案。
（2）跨部门异动：部门负责人申请→人力资源部审批→人力资源部备案。
（3）晋升/降职/免职：人力资源部申请→总经理审批→人力资源部备案。
（4）外取万部：人力资源部申请→总经理审批→人力资源部备案。

微信号: tulongys

（点击手机屏幕右上角三个小点“...”处，点击“查看公众号”，进入后，打开置顶公众号按钮，方便及时阅读陈旭（屠龙有术）的最新文章及重要信息。）

第二十一节 无利不起早【下】

作者:陈旭 网名:屠龙有术

唯一微信公众号: tulongys

为什么同样是龙哥（陈旭）的粉丝，有人飞黄腾达，有人几年都没有升迁？也没发财？

因为那些失败的人，早就已经有意无意的通过自己的言行暗示别人：我不会回报你（但他们自己并不知道）。

那些掌握“智慧、金钱和权力的精英们”收到了他发出的这个信息……所以，也就没有人会帮助这些不准备回报的人。——陈旭（屠龙有术）

人是互动的，当你决定不给别人好处的时候，别人也会决定不给你好处。

别人帮助我们的目的，只是为了他自己的个人利益。——陈旭（屠龙有术）

连这个基本常识都不懂，没有去要饭，就已经是最大的幸运了！都值得庆贺！

自视甚高，没把别人放在眼里，又有求于人，想学习别人的东西，这是 90%以上的人的通病，你没这个毛病，就证明你已经属于 10%之内的优秀人物了，至少证明你有这个优秀的潜力。

既不尊重别人，又想学别人东西，这等于不给别人好处，还要问别人拿好处，谁会教他？——陈旭（屠龙有术）

这就是利益分配和利益交换原则在现实中的实际运用案例。

陈旭我最大的特点，说真话，不回避。

你没好处，你也不会来本公众号的，对吧？我没好处，我也不会建立本公众号；我帮了你，也指望你以后帮我，你要现在告诉我，你以后发迹了，就是不帮我，那我现在就不帮你。

你没好处，你根本不会来本群；我没好处，我凭什么要帮你？互惠互利，无利不起早嘛！你给我好处，我给你好处，大家就都一起发迹了！这就是利益交换，谁都不吃亏。

举个例子，比如我现在是老板

怎么从员工爬升到总经理的经验，其实对我已经没用了，但我具备这些经验，否则当初我怎么从月薪 600 元的保安员 5 年变成总经理的？

我有这个经验，但现在怎么从员工变老总，我知道，我懂，但现在对我没用了，因为我做建材老板了，不打工了。

对我没用，但对大家还有用，是吧？那我告诉你，你就升官了，然后你给我好处，我不告诉你，你也不可能短期内就升官吧？

你有这个本事，短期内靠自己本事升官，你也不会来找我了，这话没错吧。

那么现在是我先帮助你，你升官之后再回报我，你总得让我相信，你以后会回报我，我信了，我才会教你吧？

**所以，你要获得别人的帮助，就必须先做能让人信任的事情，
获得了别人的信任，别人才会帮你。——陈旭（屠龙有术）**

刚才那个 XXXX 网友，还没有发迹当官，就已经开始不尊重老师，不尊重帮助他的人，这就暴露了，他发迹之后，是不会回报帮助他的人的。

屠龙能从保安员五年升到总经理，没两把刷子，怎么可能爬上去？

你从我这里得不到好处和利益，你不会来找我；我没好处，我也不会帮你。

看几眼，说几句话，就知道这人怎么样了，这就叫阅历。

扫几眼，就知道，你值不值得帮助，这也叫阅历。



屠龙有术（真实姓名：陈旭）
微信公众号：tulongys
QQ 号：55635255
私人微信号：15155205915
支付宝：15155205915



长按并识别图中二维码关注
(点击右上角分享按钮，把文章分享到朋友圈)

第二十二节：【案例】陈旭详解“不花钱拿灯饰”的原理【陈旭（屠龙有术）解密升官发财的规律 243】

原创 陈旭（屠龙有术） 屠龙有术

2016-12-03 原文

 点击上方蓝字，即可关注屠龙有术



微信号: tulongys

(点击手机屏幕右上角三个小点“...”处，点击“查看公众号”，进入后，打开置顶公众号按钮，方便及时阅读陈旭（屠龙有术）的最新文章及重要信息。)

第二十二节：【案例】陈旭详解“不花钱拿灯饰”的原理

作者:陈旭 网名：屠龙有术 唯一微信公众号：tulongys

现在屠龙（陈旭）正式解密【屠龙（陈旭）免费拿灯饰的方法】

原帖内容如下：

第十三节 底层观念的误区

作者：屠龙有术（陈旭）

有人说，也许屠龙（陈旭）老哥忽略了机遇的因素。

屠龙（陈旭）就告诉你：机遇是自己创造的。

话说当年，屠龙（陈旭）还没有创业自己当老板的时候，还在做高级打工仔，四处给其他老板当“各种总”的时候，某老板请屠龙（陈旭）去当营销总监，于是屠龙（陈旭）飞行千里，去上任。

（大家不要误会，我可不会飞，我说的“飞行千里”是指屠龙（陈旭）坐飞机飞了一千多里，老板买的机票，不是屠龙（陈旭）自己驾云去的，我也不会驾云，如果造成误会，还请恕罪、恕罪……）

我一下飞机，老板接到酒店住下，第二天，直接去正在装修的公司店面……

一进去，店里正在进行装修的收尾工作，同时在安装灯饰。

屠龙（陈旭）回头问老板：（手指着正在安装的灯饰）这个花钱了吗？

老板说：灯饰全部是花钱买的。

屠龙（陈旭）直接说：暂停，明天我给你找不花钱的灯饰装上。

老板半信半疑：屠龙（陈旭），你刚才是说“找不花钱的灯饰”给安装上？这大型吊灯，大的一个售价上万块钱，小的也得上几千、几百，你第一天上班，屠龙（陈旭）你可不要给我开玩笑……
(老板汗下来了……)

屠龙（陈旭）说：我没给你开玩笑，明天给你装不花钱的灯饰，是我说的，做不到，扣我工资。

老板：……（也许我新请来的总监，神经不正常？汗一个……）

下午屠龙（陈旭）就出去了……

进了一个灯饰店，屠龙（陈旭）问灯饰店老板：老板你好，我是 XX 公司的营销总监屠龙（陈旭）有术，你想不想不花钱，不掏房租，不掏几十万装修费，什么钱也不花，一分钱不花，开一个灯饰分店？

灯饰店老板怀疑的看着屠龙（陈旭）：兄弟，你没发烧吧？有这样的好事吗？

屠龙（陈旭）把名片递过去：老板，我没发烧，神经正常，我是 XX 公司营销总监屠龙（陈旭）有术，有这个权力，说话算话，要不去我公司谈谈？

老板就跟屠龙（陈旭）去了公司，坐下一谈，几杯茶几根烟抽完，事情成了。

第二天，灯饰店老板亲自带着人把灯饰送来了，派人把灯饰安装好，别说花钱买这些灯饰，就是连安装灯饰的人工费，屠龙（陈旭）都没出。

就这一出手，给老板节省了店面灯饰的材料费和安装费 XX 万。

屠龙（陈旭）当年给人当营销总监，平地扣饼，无中生有，说一句话出来，就当钱花了，一分钱不花，就把别人灯饰全部拿来安装上。

屠龙（陈旭）有术当年，就凭这一下子，就镇住了场子。

以上可是真实案例哦！屠龙（陈旭）亲自干的真实案例。

假设你有屠龙（陈旭）这个本事，你还发愁没机会？？？！
对吧？

.....

屠龙（陈旭）详解招数原理：

1】一般多开一个店铺，就可以扩大自己面对的顾客群体，但为什么老板们不无限制的开店呢？那是因为，开店是有成本的，成本限制了老板们无限制开店的欲望（假设没有成本，无限开店，意味着面对无限多的潜在客户，也就等于面对无限的利润）

第一条解释了为什么老板们不去开分店的原因，以及开分店的好处。

2】屠龙（陈旭）所在的建材公司，是卖陶瓷的瓷砖店，是体验式的销售展厅，也就是说，展厅装饰的就跟各位的家里环境一样，是模拟真实的家庭环境装修的，这样顾客来了，就有身临其境的感觉，可以提高销售额。

3】这种体验店，本身就需要各种配套，比如家具啊，灯饰啊，等等，但你要明白，我们只是卖瓷砖的，并不卖家具和灯饰；虽然我们不卖灯饰，但必须在体验间里面跟实际家庭需求一样，安装各种吊灯，壁灯，吸顶灯，筒灯等等.....

通常这些体验店里需要的灯饰，都是花钱买的，这就是成本。

我们不卖灯饰，但还必须花钱去买灯饰来安装，一个吊灯豪华点的就上万元，小型的也大几千，再小的也有几百，大家去灯饰店实地看一下，就知道价格了，我没胡说。

4】前面说了，为什么灯饰店老板不无限制的开分店，其实开分店多了，可以面对更多顾客，可以多赚钱；后面说了，陶瓷建材店不卖灯饰，还必须安装灯饰，这笔钱还不是小数目。

5】换句话说，就是陶瓷建材店的安装灯饰的空间，完全可以拿来给灯饰店免费开店，而灯饰店要开分店，本身就有需求，要把灯安装在店内各个地方进行展示。

6】屠龙（陈旭）去把这两种需求结合起来，用陶瓷店提供免费安装灯饰的展位，换取灯饰店免费提供灯饰（灯饰店自己开分店，同样要提供样品展示，这个钱是免不了的，如果灯饰店自己开分店，他还得花房租（最少一二十万），装修费几十万）。

现在屠龙（陈旭）把陶瓷店的安装灯饰的展位免费提供给灯饰店开分店，不收灯饰店房租、装修费，没有增加灯饰店一分钱额外支出，反而免了灯饰店的房租和装修费合计几十万。

你说这样的好事，灯饰店老板能不愿意吗？？？！

屠龙（陈旭）有术免费拿灯饰解密到此完毕。

看不懂的，可以跟帖继续问我，把你不懂的地方说出来，我会继续解释的。



第二十三节：【案例】 屠龙战记系列之一：X 州家 X 网股权争夺战【陈旭（屠龙有术）解密升官发财的 规律 244】

原创陈旭（屠龙有术） 屠龙有术

2016-12-03 原文

 点击上方蓝字，即可关注屠龙有术



(点击手机屏幕右上角三个小点“...”处，点击“查看公众号”，进入后，打开置顶公众号按钮，方便及时阅读陈旭（屠龙有术）的最新文章及重要信息。)

第二十三节 屠龙战记系列之一：X 州家 X 网股权争夺战

作者:陈旭 网名:屠龙有术 唯一微信公众号: tulongys

屠龙备注：本案例涉及的十八楼公司是一个比较有名的公司，为了避免法律问题，所以将名字做了改写，相信网友们明白实际是指哪个公司。不多说了，你懂的.....

案例发生时间：2010 年下半年

- 1、家 X 网老板说，要大家去引进风险投资，谁引进了，给谁股份
- 2、Y 总跟手下两个总监，就找到了十八楼
- 3、十八楼投入家 X 网 2000 万资本，已经到账

4、家 X 网老板，按照约定，给 Y 总和 2 个总监，总计过户了 60%的股权，已经变更完毕

5、家 X 网老板跟十八楼合作的两三个月中，发生了变故，导致十八楼撤资

6、家 X 网老板于是据此，要求 Y 总跟另外两个总监，交出股份

7、Y 总跟另一个总监已经同意，这个总监是搞财务的

8、营销总监不甘心，打电话咨询我

9、备注：营销总监是某美籍华人的外甥，这美籍华人，在中国也有大企业

10、这营销总监有美国家族企业背景，但是一心想自己创出天地，不依靠家里人

11、营销总监出来混的时候，只是一个员工

12、他拜我为师，做了徒弟，后来做了总监

13、他找到我，问我怎么办，不甘心交出股份

