

《贰掌柜摘抄》

第 2 部

贰掌柜公众号：[贰掌柜信息精选](#)

贰掌柜微信：[3361147824](#)

前 言

贰掌柜，喜欢阅读，也喜欢输出。贰掌柜摘抄，是贰掌柜多年阅读摘抄的金句，可以用于写作的素材，也可以用于个人认知的提升。摘抄系列会一直更新下去，够 1000 条了，就做一个合集，一直分享下去。

- 1, 在危机中看到机会, 所以会在市场调整的时候, 及时建仓, 我相信这部分人才是最终的赢家。
- 2, 哪里能涨就买哪里, 买房等于上一趟高速列车, 列车方向一旦错误, 后面的所有选择都是没意义的。
- 3, 你一生的努力可能都赢不过一次资产优化。
- 4, 多长的楼龄才处于安全边际, 不算老破旧?
一线城市楼龄不要大于 15 年
二线不大于 10 年
三线不大于 5 年
- 5, 小产权是不合法的。不合法, 是因为国家没有挣到你的钱。你没有向国家缴纳土地出让金, 就自己盖了房去, 当然不合法。小产权是指在农村集体土地上建的房子, 这种房子产权属于集体不属于个人。
- 6, 买房买的是背后的城市配套, 买的是一连串的资源, 例如教育、医疗、就业机会、阶层通道等等。
- 7, 用文字影响他人和世界。
- 8, 为苍生说人话。
- 9, 每个创业者刚开始的时候, 一定是公司最大的销售。如果你都卖不出去, 就别指望员工了。
- 10, 每天均匀的努力就是养生。赚钱也要尽量“均匀”
- 11, 人人都逼你马上拼出一片天, 我只要你过好每一天。人生, 慢慢来反而走得更远。
- 12, 道德是用来“自律”的。 法律才是约束双方的。

- 13, 抢不到, 你就永远是孙子; 得到后再给, 你就是爷。
- 14, 在单位, 一句抱怨的话都不要说, 除非你别有目的。
- 15, 每天一点分享, 润物细无声, 我们不需要狂风暴雨的爱, 只需要春风化雨。
- 16, 不断打造自己的内容, 不断释放自己的魅力, 不断积累优质的数据库, 就像滚雪球一样, 三五年下来就没人能撼动你了。
- 17, 能拿到结果的人, 才是聪明人
- 18, 什么是中庸? 易中天定义为: 中, 就是不走极端; 庸, 就是不唱高调。儒家讲究的是庸常、常态, 就是常人所能做。不走极端不等于不追求极致。极端是偏激, 极致是到位。我的观察是: 把基础工作做到极致, 不是超过 80% 的人, 而是超过了 99% 的人。
- 19, 与比你强 10 倍的人合作, 只能跪舔强人。
- 20, 世界嘈杂纷扰, 深耕易收获, 专注出奇迹。
- 21, 如果你没有体验过“心力交瘁”的滋味, 那就注定你一定, 不可能有出人头地的机会
- 22, 一个家族是兴旺还是没落, 起因一定是 10 年前种的树。
- 23, 要拜金, 远离穷人
- 24, 如果迷茫, 就想办法到房价贵的地方去工作、生活; 活着最重要!
- 25, 平时生活缝缝补补, 一到基金挥金如土
- 26, 努力当下, 是痛苦的幸福。
- 27, 提出一个好问题, 往往比获得答案更重要
- 28, 小事忌拖, 不耽误主线的前提下想到就做。大事忌快, 多角度搜

集信息横向比较再下结论。

29，拼劲全力做一个普通人。

30，提升专注力，用一大块时间投入到你所做的事情上。

31，啰嗦扎心，是长文案的特点。

32，内容永远是自媒体的核心，而核心的核心是：勤奋。

33，男人只有事业是安身立命之本。

34，很多人花花肠子太多

35，遇穷则穷，遇富则富，遇装逼，一棒子打死。

36，认清生活的真相后，我依然热爱生活。

37，两棵大树，要在参天交汇才有意思。

38，你是找个男人照顾你呢？还是找个男人，给这个男人还房贷呢。

39，我所追求的事如果有一天一个代理也没有了，我依然可以一个人可以活成一个队伍，这才是我所追求的。

40，新媒体写作，是一项长期工程。成本低，但是需要付出艰辛。壁垒高，一旦形成你的壁垒，就相当于你拥有了人生的护城河。

41，如果年轻一穷二白，家底干净，没有启动资金，先考虑自媒体。

42，一个人想要走的远，在战略上要高远。在战术上要脚踏实地。翻译成大白话就是：要有远大的野心，但要像狗一样干活。

43，山河变色。

44，宁可露，不可透。

45，黑云压城。

46，喜欢但不欣赏。他骨子里带有读书人的头巾气。

47，努力生活，努力实践。

48，路是自己走出来的，自己不走，今天挨骂，别怨人。

49，有敬服，却无好感。

50，写的东西，不见高明，只见“稳重”

51，有才，只有行动的证明才最有效果。

52，基于暴富，易狰狞。

53，在职场起家，除了具有专业知识以外。还要有一项一针捅破天的技能。在跟领导接触多的领域内，培养一项顶尖的技能，谁忽视你都难。

54，对我来说，是见到了风云，是见到了日月。

55，写微博一定要强调真诚的力量，内容的力量。

56，你要自我发光，先找出一个圈。

57，做生产资料的生产者，不做生产资料的消费者。

58，有趣的灵魂。

59，内容创作者，比流量创作者生存周期更长，更加的吸引人。

60，屎味的糖果，糖果味道的屎。

61，没有经过消化的东西，不是自己的，没有灵魂的表达是没有吸引力的。

62，人生的支点就是，你能有一个技能，也许这个技能不起眼。但是，你能把这个技能磨练到极致，并且能依靠这个技能做老板，持续的为他人提供价值。

63，广告投放，多渠道宣传。

- 64, 以前凭良心做事, 以后凭上进心做事。
- 65, 年轻的冲锋, 年老的压阵。
- 66, 坚持砖本位, 把每一分钱换成坚实有力的砖头。
- 67, 不断修炼, 锻骨淬体, 夯实财富。
- 68, 一切的汗水和智慧, 最终的最终都要通过房产来沉淀。
- 69, 写文案, 失败是成功之母, 多写多写必进步。写推文, 由无从下笔, 到下笔有神, 每天千字。
- 70, 写日记, 记录工作中的感悟。让客户认识你, 信任你。不要有做大做强理念。
- 71, 奋斗的人生都是滚烫的。
- 72, 10 个 1 万粉丝的博主, 好过 1 个 10 万粉丝的博主。
- 73, 越分享越拥有。
- 74, 做任何生意, 产品是 1, 营销是 0.
- 75, 人狠话不多。
- 76, 一个人看着很勤奋, 但是没有让生活过的更好。还是因为懒惰, 因为一直没有找到擅长做的事情, 方向不对, 努力白费。
- 77, 从 a 到 b 是不可能的, 但是从 a1 到 a3 是可以考虑的。
- 78, 小姑娘倔强的长大了。
- 79, 劳心劳力。
- 80, 今年是异常艰难的一年, 也是充满曙光的一年, 我希望倒掉一批人。
- 81, 交钱换发展。

82，吹过空调，如果你还能吹风扇，你就守住了自己。

83，哪里 有贪污，哪里 就有 前途。

84，能花钱搞定的事，咱们尽量就不要浪费时间。达叔听完，立马就觉得这个姑娘不简单，因为这是一个很高的境界。达叔在之前的文章 SK#2 7 贷款中介真的有用？有什么用？，有发表过类似的感慨，要找专业的人做专业的事。时间对每个人的约束是公平且有上限的，有钱人与穷人之间，貌似差异是财富总量上的差异，其实真正差异是赚钱效率上的差异。

85，有钱不一定幸福，没钱肯定不幸福

86，冷漠，可以省去 80%的麻烦

87，交浅言深，迟早吃亏

88，过好自己，不轻易干涉别人，改变自己远比改变别人来的更实际。

89，别人牛逼，终究赶不上自己牛逼。

90，屁股决定脑袋，位置决定想法

91，对待小人的方法：收买、征服、远离

92，大多数人，不适合创业，老老实实打份工，做个副业就行了。,

93，先解决有没有，再解决好不好！

94，可以物超所值，但是不能白嫖

95，人若无名，专心练剑；若已成名，偏执聚焦。

96，未曾清贫难成人，不经打击老天真

97，万丈高楼平地起，一砖一瓦皆根基

98，业务小能手只能解决吃饭，但是解决不了发达

- 99, 看透世界的真相, 丝毫不影响你做一个好人
- 100, 想赚钱, 不要让自己的脾气大过自己本事
- 101, 真正能成事的, 是接地气的书生
- 102, 永远不要借钱创业, 创业最重要的是活下来
- 103, 工作是手段, 赚钱才是目标
- 104, 不想做事, 有千万个理由
- 105, 生意就是生意, 不盈利了就应该果断放下
- 106, 先适应市场的口味, 赚钱了再谈情怀
- 107, 从 0 到 1 的道路永远都是“最值钱的”
- 108, 欲想登峰造极, 必先脱胎换骨
- 109, 断舍离增福气, 窗明几净福财自至
- 110, 理直气壮地爱钱, 兴高采烈地赚钱
- 111, 钱是赚不完的, 却是可以亏完的
- 112, 衣食足而知荣辱, 仓廩实而知礼节
- 113, 悲观预期, 乐观做事
- 114, 为什么道不轻传, 法不贱卖?
- 115, 普通人逆袭需要三代人
- 116, 不搞百米冲刺, 做它个天长地久。
- 117, 慕强并没有错, 但让自己强大起来更靠谱。
- 118, 保持独立思考, 悄悄干活, 闷声赚钱。
- 119, 普通人, 首先要忘记赚大钱的念头。
- 120, 真正的高手, 根本就不会把自己置于险地。

- 121, 穷, 往往是从“认知”到“行为方式”, 全方位的穷。
- 122, 永远待人真诚, 但从不寄予厚望
- 123, 熬得住, 出众; 熬不住, 出局。
- 124, 阅人千面, 阅尽铅华, 仍留心中净土。
- 125, 奋斗, 是以家庭为单位的。
- 126, 开拓是比较难的, 模仿就相对容易。
- 127, 赌徒往往只考虑收益, 商人才会同时收益和风险。
- 128, 千人千面, 情绪伪装也是高手的基本手段。
- 129, 什么人的钱都想赚, 一定赚不到钱。
- 130, 好的项目都有一个共同点: 大钱没有, 小钱不断。
- 131, 一辈子赚小钱, 衣食无忧, 一想赚大钱, 厄运连连, 破财又伤神。
- 132, 看见光、追随光、成为光。
- 133, 一飞冲天是特例, 厚积薄发的才是人生。
- 134, 做的时间越长, 对手越少。
- 135, 祖上没积累却能赚到钱, 原因是足够勤奋。
- 136, 不是绝对, 但是大多数
- 137, 对经常说自己善良的人要保持距离
- 138, 你想要做成功一件事, 就绝对不应该听失败者的建议。
- 139, 一篇文章要吸引眼球, 一定要有让人尖叫的点。
- 140, 输出价值的时候, 信任问题已经解决了。
- 141, 万人手中一握手, 使我衣袖三年香, 深致谢忱。
- 142, 有能力和圈子帮忙解决相关问题。

- 143，一个是公事公办，一个是朋友帮忙。人情杠杆。
- 144，朋友是一辈子的相互帮助。这笔钱可会一辈子买断这个朋友。
- 145，拼命赚钱，是为了生活的更好。教育孩子，是为了家族发展更好。
- 146，你必须十分努力，才能看上去毫不费力。
- 147，做人不成功，走着走着，朋友就会越来越少。
- 148，天下的销售都是相通的，说到底你售卖的不是产品，而是专业知识和客户对你的信任。
- 149，动过心，但是没有动过手。
- 150，上网课，就是花钱买经验。
- 151，自媒体的语言，本质在于真，真实才是力量。
- 152，胸有激雷而面如平湖者，可拜上将军。
- 153，高层更看重外部关系，中层更看重内部关系。
- 154，做有把握的事，是为了基础温饱；做没把握的事，是为了蜕变和突破。
- 155，在大城市买了房，才能让子女站在自己的肩膀上，不用孤身一人去大城市闯荡。
- 156，只有大城市，才有房地产。
- 157，男人，只要事业昌盛，财源通顺，其余一切再大的问题，都不是问题。
- 158，对男人来说，事业这玩意简直就如同一栋建筑物的钢筋混凝土一般重要，只有事业稳固了，其余的一切才有依附的基础。
- 159，当你比他人强一丁点的时候，最容易被别人妒忌和攻击，但是当

你强大到和别人拉开超大距离的时候，他们就会仰望你，敬畏你。所以，一定不能停止进步，远离小鬼最好的办法就是成为大神。

160，送礼是回报率最高的投资，普通人担心钱花了，事没办。其实真正比我们高段位的人他们是不会占我们便宜的。

161，我们应该把注意力放在，对自己成长、赚钱有帮助的事情上面

162，就怕你年轻的时候开始摸鱼躺平，到了中年自然有危机。

163，打工者的路，起点缤纷多彩，终点差不多的平淡。

164，很多丝丝家庭，把子女当作一个投资，你工作三年，刚刚要努力一把，父母就要来收割了。

165，知道正确方向，掌握正确方法，还要投入大量时间，还要反复练习、复盘、优化。

166，能用钱搞定的事儿，是最有效最低成本的

167，那我的核心优势在哪里？苦干，积累，复利，深耕！

168，太阳底下没有新鲜事

169，于无声之处见惊雷。

170，有点积蓄，要面子，不会犯道德底线是烂事。

171，只要没有大的危险，都鼓励孩子自己尝试。

172，教育的前提是合作，合作的前提是沟通，沟通的前提是尊重，尊重的前提是理解，理解的前提是自我修炼。回到头来，还是自鸡。

173，与人为善是一种美德。或许我们的举手之劳，就会帮别人避免大麻烦

174，在野蛮崛起的阶段，用点小手段是难免的！

175，刻苦是对成功最好的诠释

176，专注和简单一直是我成功的秘诀

177，坚持是通往成功的最简单、最有效的捷径

178，焦虑不是大城市的问题，而是大城市的福利。大城市让我们有了焦虑感，进而思维更敏锐，走的路更快，效率更高，成为更厉害的人。

179，真正的做人低调，是实力达到之后，风轻云淡的跟你陈述一个惊人的事实，而陈述事实的本身就是在高调做事

180，实力派从来都是大大方方的真小气，直截了当，简单粗暴，跟你说事，就像给你一个冷冰冰的通知，并不会过多的考虑你的感受，只是知会你。

而大多数普通人，喜欢虚张声势，顾左右而言他，小心翼翼的假大方，回避自己的真实想法，无法坦诚的面对自己，自然就容易露怯。

181，穷人家的孩子要翻身，一定要去做那些看起来很难很难，但是做成了，就有百倍千倍回报的事情

182，我们真正要做的事情，是那些艰难而正确的事情，比如你要想当大官，就要往省会城市考，往北京考；你要想发财，就去做那些做好了，能发财的事情，比如怎么运作大项目，怎么运作资本，怎么获取流量

183，想好再做，谋定而后动。给预期打个折，给意外留出位置。遇事都这么做，大概率能成事。

184，其实很多小的成功和努力能被人看到，而且往往是源于最开始是每天做一点。每天做一点，没有压力，但长期主义有复利。

185，再好的生意，如果竞争很快来临，那也是一地鸡毛。

186，好生意，就是你做了，但是人家不知道你生意好，或者看不出来你赚钱，或者看到你赚钱，但是没法模仿，然后你就可以偷偷猥琐发育了。

187，大多数人能做的生意，也就是短时间赚点钱，赶快换。

188，花大量时间做事情中最容易的环节，还到处炫耀：没有功劳也有苦劳。

189，把自己定义为生产者，就是在打造 ip，吸引流量，成就自己。

190，越是贫穷的人犯的小错误越少，因为他们从来都是行动最少的人，只要行动就必然会犯错，犯的小错越多就不容易犯大错。

191，赚钱的前提是你得价值，价值决定你的价格。

192，培养自己阅读的能力，在低谷时期，依然要保证每天一本书，并且试着去通过文字分享出来。

193，这个时代尽量不要做凤尾，宁愿在一个小领域里做一个小小的鸡头，日子也能过得非常滋润。

194，做推广一定要动作最简单化，通过实践逐渐固定下来几个有效动作，例如收集素材，改编素材，写文章，拍视频，发发发.....

195，照顾好自己和家人，这样就已经不错了，你就是跑赢大盘的那只股。

196，孩子没教养，首要责任在父母，没在第一时间严厉禁止

197，你要找到市场缝隙，有强有力的战斗力，才有把握机会。

198，既要学会规划大目标、也要善于拆解小目标，能按照市场动态不

断修正目标和方向。

199，年轻人就不要着急用青春换钱，要用青春换不可复制的能力。

200，创业已经最大限度地拓展了生命的深度和广度。

201，真正的贫穷是什么？它是脸上的肤浅，是眼中的空洞无物，是心灵的一片空白，是思维的高度贫困，是精神的极度匮乏，是茫然随波逐流的心。

202，其实自我提升真的很简单，无非就是时刻记住一条原则——把自己当成自己的孩子对待

203，世界就是抢来的，有一种弱者的，被包养的心态，吃屎都赶不上热的。

204，越是紧急的事，越要慢慢说，一定不要让你的语速，超过你大脑的反应速度。

205，90%的场景都可以怂。因为只要不危及自己的切身利益，一律认怂。

206，最好的赚钱模式，就是修行自己，同时也渡了别人。

207，创业一定以终为始，从变现反推商业模式，不要付出大量代价只赚了个吆喝。

208，长期主义，选项目的时候看 5-10 年，深耕之，然后享受时间带来的复利。

209，你让别人感觉赚到了，甚至是赚大了，哪怕你嘴笨笨的，情商不是很高，别人也会愿意跟你打交道。

210，不要小看任何一个行业，你不信佛，但寺庙里从不缺上香的人。

211，最重要的事永远只有一件，学会聚焦，聚焦，再聚焦，才是破局之道。

212，只要你够坚定，只要你默默前行，时间久了就会有无数人追随你。榜样的力量的巨大的！

213，只要你的东西够好，价格高一点没关系，不要总是被同行卷入价格战。

214，自律精进的苦才是真正有意义的苦。可惜大部分人都吃不了这种真的苦。

215，做生意的关键，不是你多卖力，而是如何消化风险。

216，一定要相信积累的能量，哪怕就是一年下来，就一年，你也完全可以收获一个不可思议的自己。

217，不要和大佬比，适合普通人路径，就是提前做好人生规划，保持好危机感。

218，给人们一种笨但勤奋且慢慢进步的印象，挺好的。

219，不要动不动就显摆自己有多能耐。

220，试卷，才是真正通往大学的阶梯。

221，未经他人苦，莫抽他人梯。

222，一个人最大的悲哀是：当他超过 30 岁，还经常被别人夸“聪明”。我身边有好几个这样的人，过的都不太好。

223，活下去，像牲口一样活下去。

224，人走夜路走的多了，难免遇到鬼。

225，能力的背后是经历，是肉身投入的参与这世界。

226，和频率相同的人在一起，就两个字：舒服。

227，得道的人，人家谁都不得罪。这年头，牲口可以得罪，人不可以得罪。

228，活着嘛，不是养狗就是当狗。我有条件当狗就当狗，有条件养狗就养狗。

229，活着，就一个真理：帮人家赚钱，赚钱了，多给人家点儿，自己少点儿。连接的人多了，积少成多，也就立起来了。此外，所有的道理都是瞎扯淡。

230，谦虚的话提前写好，临时发挥是想不起来的，同样，自己黑自己的话，也要提前写好，不断预演、彩排，模拟。

231，啥都是练出来的，啥都是演出来的。我们看到的风景，99%都是虚构的。习惯性写实的人，都饿死了。至于习惯性实话实话的人，舌头都没了，或脑袋没有了。

232，有些人很谨慎，默不出声，仔细观察，听到自己感兴趣的事两眼放光，遇到自己想要的东西会毫不犹豫开始行动。有些人喜欢呱呱叫，理所当然地错过一切。

233，人生找到能拼命的事业是幸福的。努力才算及格、拼命才能优秀。

234，看到别人做蠢事，要不要去劝他？不要。

235，出生就决定了人生 70%。

236，老婆的省钱小妙招：维持衣服总数不变，想买的时候先看看存货，扔掉一件买一件，不扔不买。这样一年能省下好几万。

237，很多老师，最大的问题，就是把教师这个职业当成了一份工作。

作为一个老师，如果没有教书育人，没有给国家培养人才的认知和抱负，那就赶紧回家，该干嘛干嘛，别误人子弟。

238，不要把时代进步，当成人性退步的借口。

239，与其不停地讨好别人以获得帮助，不如展现出自己的价值，让别人来接近讨好你

240，能力范围之内的事，用心干；超过能力范围的，别逞强。

241，越是创业失败的人，越是棱角分明。而创业成功的人，就会显得圆融、通透，乃至平和。

242，领导善变，不是性格反复无常，而是为了让每个人都有盼头，

243，现金为王，嘴甜为王。

244，力所能及地做推广，做尝试，然后发现洼地。

245，通一通百，牛逼的书读透那么几本就够了。

246，每一个阶段熬过来都会有更多的心得体会跟收获，叠加起来就是牛逼的你

247，自媒体赚到钱的是少数，自媒体是很好的副业，很不好的主业。

248，有了真实的支撑，你就可以放松心态写作，因为你知道，你背后最少有 3 倍的输入支撑，你完全驾驭得了这个话题。

249，内容是经历、是框架，唯独不是理性框架。

250，自媒体时代，文科生的天下。

251，不要老想着切别人蛋糕，而要想着把蛋糕做大。

252，弯腰赚钱不可耻，放不下面子羞于谈钱才可耻。

253，除了生死无大事。

- 254, 处于可以胡闹的年龄。
- 255, 对任何时候都要掌握主动权, 以免被动挨打。
- 256, 神州处处是曲线。
- 257, 只要有口饭吃, 书能读多少, 就读多少。
- 258, 吸引我的一直是一个人的思想和灵魂, 正当赚钱不分高下。
- 259, 当你付出诚意和时间, 赚钱只是副产品。
- 260, 一只手是专业知识, 一只手是人际沟通的能力。
- 261, 超出期望值, 这是你脱颖而出的秘诀。
- 262, 要超出舒适区去成长, 例如着装、工作标准。
- 263, 有牢骚, 只向上级说。
- 264, 最好的管理, 是目标管理。
- 265, 金句模版: ***不是, ***才是。如: 赚钱是不丢人的, 损害别人利益赚钱才是。
- 266, 生意上的事, ***人是只允许报喜不报忧的。
- 267, 爱别人只需要付出。爱自己, 需要挣扎和改变。
- 268, 小学打基础是最重要的。
- 269, 只要你想做到上游, 没有一条路是轻松的。
- 270, 积极踊跃的下班回家。
- 271, 没钱最重要的原因, 不接地气。去干不喜欢的工作, 不丢人, 啃老啃小才丢人。要有养活自己的能力, 吃闲饭很丢人。
- 272, 不要急功近利, 最好的广告就是客户的口碑。
- 273, 在帮助别人的过程中, 找到了自己的价值。

274, 眼睛比肚子饿。

275, 笔耕不辍, 乐在其中。

276, 如果一个销售在一个行业里, 两年还没有做到 top, 那么以后成为 top 的几率是不存在的。要么狼性不够, 占 70%; 要么销售方法不对, 占 30%。但是, 绝倒部分原因是狼性不够, 而且很懒。

277, 做生意, 要保持稳定情绪。无论发生什么, 要服务意识特别强才行。

278, 要走的长远, 就要树立全局观, 什么事全局观? 全局观就是举一反三, 是做好现在的事情, 还要谋划好未来关联的事情。

279, 老师、医护、公务员, 要求奉献精神。

280, 真诚, 是有力量的。

281, 不要做复制粘贴的微商机器人, 要做有血、有肉、有灵魂的微商。

282, 拿放大镜看问题。

283, 你要不教别人如何赚钱, 要不教别人如何成长, 自己就能赚到钱。

284, 鸡汤和干货的区别: 鸡汤告诉你, 只要努力就能做到, 但是没有告诉你如何去做。干货告诉你如何思考和行动。

285, 干货教给你怎么闯, 鸡汤一时爽。

286, 以目标为导向。

287, 触底反弹。

288, 活出自己, 照耀他人。

289, 让自己和后面拉开足够大的距离, 别人就羡慕, 而不是嫉妒了, 不停的提升自己, 一骑绝尘。

290，心里总有一团火，总想折腾点事情。

291，有本事任性的人，也要有本事坚强才行。

292，受苦的人，没有诉苦的权力。

293，当你深陷泥潭，周围没有旁人的时候，只能自救。

294，隐忍。

295，微博卧虎藏龙，可以接触很多宝藏博主，现实生活中接触不到的那种。

296，模仿高于思想和行动，反复练习，争取尽快达到他们的边界。

297，读书的四个层次：浑浑噩噩；努力模仿；举一反三；触类旁通。

其实学习任何技能都是类似的：先要有目标感，解决现实问题，翻来覆去的用，进而把技能融入自己身体中。

298，要想在该领域拥有核心竞争力，就必须了解该领域的方方面面，弄清该领域的底层逻辑。

299，现在商业本质是奖励风险，做生意最重要的是风控。

300，缺钱少的是底气，多的事烦恼。

301，长贫难顾，救急不救穷。

302，限制人们发展的是所处的生活圈和工作圈。

303，鹤立鸡群没有意义，你要永远都在鹤群。

304，这个圈子是很强的道场。

305，促使人改变的无非是两种，对生存的恐惧，对愿景的向往。遇到压力和负面情绪，不要怕，不要急，只要把他消解到具体行动中，就是改变的开始。

- 306，销售往大了说，就是布局布控的能力。
- 307，学习是一生的习惯。
- 308，格局大的人，真得没有歪门邪道。
- 309，爱自己，是终身浪漫的开始。
- 310，与你同台竞技，我必竭尽全力。
- 311，关键不是你自己有多么优秀，而是你能让别人有多么优秀
- 312，在善政的实施之下，人民充分发挥了主观能动性， $DT > 0$ 。
- 313，打工坚持别出错，创业坚持多试错。也就是说，主业别出错，副业多试错。
- 314，她在追逐光，也在努力成为光
- 315，很多弱关系，你只要愿意去磨，也能发挥作用。
- 316，魔鬼细节，看冰山之下。
- 317，小心一个陷阱：对“一系列不动脑筋的琐事”上瘾,然后就芭比 Q 了
- 318，成大事者，首重格局。真正有大格局的人：言缓、性柔、德厚 。言慢者贵，性柔者富，德厚者旺。——曾国藩
- 319，远离消耗品，接近能量体，你的气运，气色，生活质量会越来越好。
- 320，把面善好沟通，不代表没有架子。而适当的高姿态，是有威慑力的，知道了犯错是要付出代价的。
- 321，老板可以好说话，但不能好相处，这是最简单的管理之道。
- 322，赚钱很重要，用什么方式赚钱才最重要。
- 323，现在，小学看重两个事情：成绩，才艺。问题是，这两个东西，

学校给不了。一是上学。学校上课，就是呼啦啦过一遍，你懂不懂，老师也没办法。二是才艺。这都是家长另外花钱如流水砸出来的。音体美现在是花钱的重头戏。

324，如果你离开了原来的平台，千万不要把希望寄托在所谓的好朋友上面。有是运气，没有是常态。

325，做企业如跳水运动员，动作越少越好。

326，不要让重要的事情变成紧急的事情。

327，离中心节点越近，获得资源越多，成长越快。很多年轻人去北上广深，也是看中了机遇多

328，掌声与鲜花就留给那些打肿脸充胖子的人，真正聪明的人眼里只有市场需求，不在乎行业是否光鲜耀眼。

329，如果你能在“为什么”后面再加一个“凭什么”，那么你的认知维度，立即就能甩开很多人

330，企业的关键，并不是积极性，而是选择正确。

331，太阳底下没有什么秘密，只不过是你不知道而已。做生意醉难的不是出力气，而是找到路子。

332，改变命运，只有苦难，贫穷，独大，破产，失恋，负债才能让人逐渐的清醒改变。

333，一定要挨揍，人不挨揍，不会成长，痛了就会学会了躲，痛了才会长记性。

334，穷变富，就跟蛇蜕皮一样，一次次重新成长的过程。

335，生意场上，很多时候，左手做的事，右手都不知道！

336，你以后日子想过得舒坦，要学会一些话就到你这为止。

337，早上好啊？学校的边角料们。

338，大部分情况下，你想做好一件事，只需要：1、中等智商；2、正确的方向和方法；3、持续努力。

中等智商，大部分人都有；正确的方向和方法，其实也不难获得；最难的，其实就是第三点，持续努力。

339，当你没钱没时间的时候，住在市中心是蕞好的。如果有钱了，才可以考虑别野。市中心赚钱方便，因为人口密度高，又方便又划算，上班也近一点。

340，心中取事，上天从之。

341，贫穷就不要奢谈什么清心寡欲了，老老实实赚钱才是正道，只有你先达到了财富的高度，才有资格说自己不在乎钱，没有实力的话，表现出来的不在乎其实都是懦弱。

342，一富解千愁。

343，钱最诚实

344，职场要懂得保持安全距离。

345，既能在小事上从众，又能在思想上保持独立

346，选择合群，是成本最小、受益最多的选择。

347，保持着装和言谈的低调性，这个忠告不一定能让你升职加薪，但至少能让你周围的敌意少一点。也能让你活得久一点，让你的地位熬到你可以制定自己的规则的时候。

348，“保命”要紧！

349, 吃过大亏的创业者, 总能提前嗅到危机。

350, 借给别人钱, 要么不借。借了, 就要有要不回来的准备。

351, 真正有价值的, 是从错误中学习, 确定错误根源, 并改正它, 这样才能有所进步。

352, 不要犯孤注一掷、永世不得翻身的错误。

353, 什么人最有前途? 爱赚钱又不在于小钱的人

354, 如果一个二本子, 睁开眼睛就逼逼, 天下格局, 海湾风云。那是蠢货。你是啥成色, 心里不知道吗? 这些事情是你该想的吗?

355, 远离原生家庭, 是在某个阶段, 没有办法的选择, 因为那个阶段你在爬坡, 在攻坚, 在努力跨阶层

356, 统一不了思想, 我可以统一目标, 目标一致, 我们照样可以在一个框架之下共事

357, 钱和权足够强势起来, 就是摧枯拉朽, 就是降维打击!

358, 只有把身段放软, 职场才有竞争力。

359, 创业初期, 最好一个人干, 不要合伙

360, 少做事情, 把事情做好, 快乐做事。

361, 少做事, 精做事。这就是半生感悟。

362, 为人处世和学习上要找到闪光点, 相互学习和欣赏。

363, 如果有大 V 的野心, 就要承认差距, 奋起直追, 如果知识不够, 那就学习知识; 阅历不够, 那就多做事, 多见牛人。写作功底不够, 那就多练习。躺在被窝里幻想, 那是成不了大 V 的。

364, 这个世界上有两种力量: 璀璨烟花、流深静水。前者短绚弥散,

后者涓涓不息。既然选择了副业，就选择了马拉松。只要不间断，就是往前走。

365，才华、灵感、能力都不值得羡慕，因为比起外在你看得见的东西，你更应该关注这些人的稳定性，是稳定性才让这些人闪耀光芒。

366，稳定性是一种习惯，是一种生活方式。

367，会提小问题的，往往都是大佬；提大问题的，往往什么都不是。

368，知识付费可以打开通往新世界的大门。

369，现代人的努力程度轮不到拼天赋。

370，产品好是根基，服务好是包装，是弱实力。

371，让自己变得更好，是解决一切问题的关键。

372，想尽办法，将时间投资到高价值的人和事上。

373，强势是该拒绝时要果断拒绝，节省了时间，过得比之前更从容了。

374，少混日子的方法：加大反省密度，可以活的更认真，进步更快。

375，做一件事情之前，问自己一个问题。我为什么要做？长期这样问自己，你就会少做很多你不应该做的事，从而节省大量时间。

376，强者征服今天，懦夫哀叹昨天，懒汉坐等明天。

377，买经验是必须要做的事情，这可以少走很多弯路，加速自己的进步。

378，一个人是赚不到他认知之外的钱。

379，一段时间内把某个方面的内容，反反复复研究很多遍，不断挖掘出有价值的东西。

380，站在巨人肩膀上创新，比自己摸索，更高效，更有优势。

381，重复的力量是极为强大的，对于好的内容，一定要重复学，反复钻研。

382，赚钱，就是最好的修行。

383，时刻要有存款做后盾，万一工作中有风吹草动，或者面临机会要赌一把的时候，没有存款，你会发现自己被困住了，不能动弹。

384，红尘潇洒任我游，总有些人，活的出尘脱俗。

385，先做好自己的事，再考虑是不是帮助别人；没有做好自己的事，而且帮助别人，是很少很天真。

386，我也是有自己的底线的。法律就是我的底线。虽然拿法律当底线的人，基本都是渣，渣男或渣女。但这并不影响，我是一个很好的幕僚。

387，再穷也要站在富人堆里。

388，后人哀之而不鉴之。

389，很多奉献之后，该兑现诺言的时候，就要无赖了。

390，与猛兽合流，才是你狩猎财富的第一步。

391，试错+打磨

392，未经他人苦，莫劝他人善。

393，对自己的认知和专业知识拓展，即要有深度，也要有宽度，这样人生的维度才能不断扩大

394，问小儿子长大了想干嘛，儿子说简简单单上个班

395，有些话，说出去之前你是它的主人，说出去之后它就是你的主人。

396，无论是粮食还是肉制品。因为关键时候，调节市场供求，靠的不

是钱，而是库存

397，还有一种中年危机：父母老了，曾经的影响力不在，不能再帮衬孩子。始终生活在父母羽翼下的孩子，依旧没有独立生存能力，或没有开疆拓土的能力，按照以前的模式生存，于是危机了。

398，父母不提前放手，就是给子女中年危机，埋下伏笔。

399，嫉妒别人是毫无意义的，除了毫无意义的宣泄外，换来的只有疏远和孤立，然后就是断了的财路和穷酸。

400，纵观很多牛人，郭德纲，赵本山，罗永浩.....都是十年甚至几十年磨一剑。用前半辈子不断积累，下半辈子不断释放，顺其自然，一切就水到渠成。

401，教育是商品，越是下沉的教育越是明码标价的。教育的第一道门槛其实就是钱，第二道门槛才是心智。

402，创业需要先跑通模式，赚到第一块钱。

403，最重要的是先跑通模式，走通最小路径，赚到第一块钱，获得正反馈，而这才是对咱们创业者心态最好的激励。

404，再学一门知识，那就学"炒菜学"吧。

405，认清自己不是社会的主角，是成长的第一步。能克制奸商的，只能是另一个奸商。

406，这个世界真正的勇气，是看清了世界的真相，依然热爱地活下去。哪有什么岁月静好，不过有人替你负重前行。

407，不要依靠他人，人生本就孤独。

408，屌丝生活。全称：象狗一样生活。

409，但粉丝数停止增长时，你必需很主动。你必需主动出击，跳离“舒适区”。去野外觅食。去蛮荒异大陆圈粉。成功就象怀孕，每个人都恭喜你。没人知道背后你有多努力。

410，真正的牛逼好男人，不当舔狗。

411，守拙执行，你已经打败 90%的人。

412，真正靠谱的老师，是大量时间花在交付上，而不是花在直播引流上

413，我很佩服那些，既能静下心做技术做产品，业务能力又很强的老板。这个就是属于技能交叉了，他们在面对懂行的客户，反而更容易成交。

414，社会运行的本质是利益的捆绑与交换，不管时代如何变迁，社会思潮如何发展，这个永远都是社会运行的本质。

415，明处做人，暗处做事，等事情到了台面上，结果也早就定下来了。

416，尽量使自己在匀速的节奏中，于身于心于结果都是最好的。就算不能早早的开始，一步一步按节奏来，也不会错过太多。

417，下决心做，就克服了一部分困难，做的时候调整学习，又克服了一部分困难。每前一步，技能也在增加，所以待在原地看上去克服不了的困难，走着走着就迎刃而解。

418，你不可能完全准备好，也不可能比所有人都强，但这都没关系，行动已经提供了最佳解决方案。毕竟就算是 60 分，也比不及格强。这就是，完成好过完美。

419，富二代不要太有事业心，吃吃、用用、玩玩，把这辈子过爽就好

了。有事业心的富二代，下场都不太好。

420，其实很多时候你的牛逼，都是时与势造就的。承认自己是个平凡的人其实挺好，能让自己变得谦逊，又学得进东西了，也会让自己变得更优秀吧。

421，做靠谱的人，做靠谱的业务，是长期温饱之道。它虽然不能马上让你暴富，但它能让你立于不败之地。

422，榜样的力量是无穷的，找一个牛逼的人，把他当作榜样来激励自己，靠近他让他熏陶自己，这是一个成长的捷径。

423，一个习惯的养成需要 21 天，熬过前三周最难熬的日子，后面让势能带动自己往前。

424，从利益关系去分析一个人对某件事情的态度，这是最可靠的，而友谊人格和道德的眼光都不太牢靠。圈子里的友谊是在精心计算的基础上建立起来的，不具有民间友谊的自发性，一旦你不在其位，友谊就终结了。

425，世界上没有比钱更浅薄的东西了，可也没有比钱更深刻的东西了。

426，看自己看的都是过程、看别人看的都是结果，这就是为什么人们总是对自己很宽容、对别人却很苛刻的原因

427，想要变强，就不要听过得不好，而且没有远见的长辈，或者他人的意见。尤其是家庭给予不了，太多资源的情况下，事事听从父母安排，这辈子都不可能突破父母的上限。

428，如果你有非常强大的内驱力和坚定的目标，遇贵人的机会也会比别人多。

- 429, 世上最痛苦的那批人, 有一个共同特质——心性极高但能力不足。
- 430, 想摆脱这种痛苦, 没有他法, 只有十几年如一日磨练技能和心性, 或让能力匹配上心气儿, 或让心气儿降级, 跟自己的能力保持一致。
- 431, 以非常放松的心态去积极的行动。
- 432, 中长跑最好是稳步频, 匀速跑, 人生如果不人为的切割成一段一段, 最好也是稳住心态, 以非常放松的心情, 日复一日的行动。
- 433, 没有在自己年富力强的青年阶段赚够钱, 存够钱。没有在自己年轻的阶段, 拼命的去提升自我的价值、积累足够的人生厚度, 以后你的人生会很艰难。
- 434, 小地方交朋友, 他们不是谈钱, 而是互相耗时间帮忙, 然后喝个酒, 那就是好朋友了。而大城市, 因为时间成本, 交通成本, 大家普遍不愿意互相麻烦。实在是观念不一样。
- 435, 每个人感兴趣的点不一样, 特别是不要花时间去听别人的狗血故事和内心戏, 亲戚朋友的私事知道多了不是好事。
- 436, 只要是上道的人, 我就劝他们多花钱, 多拜师, 因为对于他们来说钱越花越有, 越拜师越牛逼。
- 437, 只要你去研究牛人的成长路径, 可以发现他们都做了两件事: 第一苦干打磨自己, 第二抱过大腿。
- 438, 一个人的能力始终是有限的, 因此要学会培养自己的亲信, 学会提携身边的靠谱的人, 不断填充实力。
- 439, 每天读几页书, 认真写一两条几十字的朋友圈, 一年下来, 任何人都可以变得不一样。

440，没人喜欢有心眼的人。尤其是显而易见的心眼（切记，切记）。

441，要么送红包，要么送个购物卡。土特产呀水果一类的，无论送给谁，谁都没感觉。

442，要学会远离坏人，而不是改造坏人。如果有能力的话，可以直接反击坏人。

443，第一，要学会远离坏人，而不是改造坏人；第二，要去与启动了的人做朋友做事业，而不是去唤醒一个装睡的人；第三，绝不主动提供帮助。

444，人到中年以后，发现时间过得好快，转眼就是一周，转眼就是一年，转眼孩子就长大了。人到中年以后，感觉时间像装了加速器一样，飞快的向前，你还没有好好感受，时间就消逝不见了。

445，自己才是孩子的起点。提高你搞钱的能力，你有了比较丰厚的身家，以后你的孩子就多一两个试错的机会，更容易成长。

446，婚姻关系中最重要的因素应该是：满意度和忠诚度。

447，能花钱搞定的事儿，不要送礼。因为全世界最好的礼物就是钱。

448，如果别人觉得你傻乎乎的，千万不要愤怒，也不要急着证明自己很聪明。因为别人觉得你傻，恰恰表明他对你放松了戒备，这是弯道超车最好的机会。

449，一定要知自己斤两，多数人是没赚大钱的命的，所以要学会赚小钱，学会铺设管道，积少成多。

450，竞争对手是最好的老师，当你做一件事情没有方向的时候，看看你竞争对手是如何做的，我们需要做的就是复制优化升级，跟着操作

就可以。

451，让买单成为一种习惯，更是一种赚钱的方式，学会买单你就会得到很多赚钱的机会，看到很多以前看不到的风景。

452，和可消人怨，忍足退灾星。

453，人家几代人的努力当然不会输给你的十年苦读。

但是，如果你通过十年苦读，把自己送到稍微高一些的起跑线。

同时，你的头脑已经被武装过了，而且有搞定超复杂问题的决心和方法。

如果在毕业后依然保持积极性，踏踏实实做事。

最后，还有运气加持的话，你的前景谁都没法想象。

454，这么多人跟前，有必要把自己真正喜欢的人召告天下吗？这不旦让被喜欢的人招人嫉恨，以后操作一些事情也会阻碍重重。

455，所谓的榜样是什么？就是那个人所拥有的生活，正是我想要的，我可以按照那个人来对自己制定要求，然后去努力。跟自己想要的那种人生连接，最后我才有可能过上自己想要的人生。

456，别嫉妒那些比你厉害很多的人，你要庆幸自己没吃他们吃过的苦。

457，无效社交是指没有任何意义和收获，并且浪费时间的社交叫无效社交。

458，该独处的时候就独处，让自己能够保持清醒，知道自己是个什么状态，好及时调整。

459，杠精最后是咋完蛋的？遇到了另一条杠精。聪明人就是不要当杠精，悄咪咪的跑到前面去。

460，如果是一段非常规的爱恋，弱势一方的你必须时刻保持清醒，一定要有所求，千万不能幼稚。在这点上，不问对错，只看利弊

461，挣钱的意义，可以给自己和所爱的人想要的生活，没有约束的选择，可以做父母和亲人的后盾。

462，短视频也有类似效应，整个人是悬浮的，快乐阈值越来越高，刷完后会陷入无尽的空虚。要尝试做一些慢的、为自己注入能量的事情。比如散步、读书、和人聊天。

463，给孩子最好的爱就是爸爸妈妈相爱。

464，隐私就是力量

465，不要说自己的目标。这就是“事以密成”的本质。

466，重复低水平或重复错误练习毫无意义，

467，想成功，就得远离熟人圈、进入利益圈，喜欢跟人聊过去的大多是弱者，喜欢跟人谈利益的都是强者，要跟有能力的、有资源的、有认知的人玩

468，人其实有两大需求，一是让别人喜欢，二是让别人尊重。

让别人喜欢，你就要满足别人的需求，甚至要讨好别人，因此，你可能会变得不开心，甚至抑郁。

让别人尊重，你就要做个强者，要把自己的感受放在第一位，是自爱，不是自私。

469，最稳妥的理财就是存款四大行，定期存款。

470，让自己变得有价值，让自己变强，自然就会遇到所谓的贵人，预期期盼，不如努力。

471，大事干的好，小事干的巧。

472，保持平静，耐烦，是做成事的必要修养。

473，人挪活，树挪死，在自己的风险承受范围内，离开那个让你感到极其安全的舒适区，机会总是孕育在变化之中。

474，躬身入局，脚踏实地，眼要高，手得低，大处着眼，小处着手，大处着眼是高明，小处着眼是精明，做事没有真正的捷径。

475，真诚，利他，时间会给你最好的反馈。

476，人与人最大区别不是视力上的差距，而是视野上的差距，视力可以看到一样的东西，视野却可以看到不同的世界。而思维方式决定了视野。

477，瓶子里装东西时，如果你先装石头，再装细沙；再装水。人生其实也一样，你得先装大的东西，比如人格、观念、理想、方向等，然后再装细的东西，比如习惯、技能、步骤、方法等。如反过来你就很难装进去了！

478，赚小钱靠勤奋，赚大钱靠命，我鼓励赚小钱，勤奋永远有一口饭吃。先吃饱，再吃好。

479，18岁以后，我会教他如何看别人的动机和目的，动机是什么，他们想要什么样的结果，你能在别人的目标中双赢么？

480，在职场上，要学会与工作无关的事情都不关自己的事。

481，大家可以关注一下那些做成事的人，表面上傻乎乎的，底下的手腕绝对很强，不然早就死了100遍。

482，奸臣奸，忠臣要更奸，我突然有点理解这句话了。要想做好一件

事儿，先懂得各种小手腕，小技巧，各种歪门邪道，懂了之后才有资格谈理想，谈道德。

483，送外卖，开滴滴的工作，应该会全部消失。五年后，送外卖的工作大部分消失了。预制菜会彻底取代外卖。开滴滴可能性也不大。今后无人驾驶，是板上钉钉的事情了。

484，发现不对，立马走，不要犹豫。越犹豫，越被动。

485，人到四十岁，才明白自己适合干什么。

486，只要人类还有恐惧，还会共情，正能量搞钱就永远可行。

487，道义，不是道德范畴，而是出于纯粹利益，越是大佬，越讲道义。

488，你做的每件事，别人都看在眼里，都有报应，穷人，通常人品都很差。

489，时代不同，周期也不同，房价不是不会涨，部分一线城市还是会微涨，但是涨幅跟不上，你贷款买房等产生的持有成本。

现在有高比例贷款的房子，就是一个每个月吞噬你现金的负资产，谁买谁知道。

490，焦虑是不是自愈的，是被“拿到结果”治愈的。

491，阶层是一张网，你很难上去，因为有一张网挡着你，你也很难下来，因为有一张网兜着你。

你下一代不好说，但是至少这一代是问题不大的。

492，路虽远行则将至，事虽难做则必成。

493，朋友的最后结果，就是互相拉黑。

494，按照经济学原理，恢复经济首先是消费要起来。

495，大学生→大单位→副高。这个路子醉有面子，但也是最难的。因为竞争无处不在。

496，体力活+小聪明。今后，体力活越来越吃香了。

497，你不知道人家内心的痛点，劝也没用。像这种人，你劝不了。人的一生，每个阶段都有很多好朋友。但是，走着走着就不见了。要么是你拉黑人家了，要么是人家拉黑你了。不要难过，这就是生活本来的面目。

498，等你真的去求人了，你会发现，莽莽大地，没有一个朋友，只不过是熟人而已。二本子笑了，“我没有钱，但就是朋友多。”

499，打架的最佳状态，是吓唬你。你认怂了，这事情就解决了。你要是真的去把人家纺子扒了，把人家娃，扔井了，这事情就没法结束了。

500，他们非常看重二十年后，而不是两天后。

501，人穷不说理，遭难莫寻亲。当你弱小的时候，你是没有外援的。亲戚之间的友谊，最多就是五千块。你在倒霉时候，想获得亲友帮助，几乎是不可能的。因为人家也不想惹麻烦。

502，当你有前途的时候，所有的资源都是对你敞开的，当你不行的时候，你是找不到资源的。

503，只有人口密度，消费密度达到一定程度，才有经济学。

504，穷女人才是温柔的女人。女人没钱的时候，她是那么的善解人意，伏低做小，楚楚动人。当女宁有钱了，霍史尼玛，凶的一比吊糟，作天作地

505，信心比黄金更重要。

506，有些赚钱的人，没啥理论，甚至拙嘴笨舌。他们先赚到一点小钱，以此为切入点不断深挖，在外行看来，似乎没什么本事，打扮也土里土气。就是这样的人，一年的收入超过普通白领一辈子。他们的优势是：把三板斧练得炉火纯青，把细节执行的绝对到位。

507，赚钱是一个人真实的真正的综合实力的变现，头脑情商韧性心态智慧等等等等。长期稳定能赚到钱的人，无一不是个“狠角色”，不把这种“狠劲”浮于表面，则更为聪明。

508，足球是被金钱搞坏了。因为存在巨大的金钱利益，各种乱七八糟就出现了。

509，现实社会中，人与人之间最重要的是价值交换，承认别人的价值，其实也是肯定自己的价值。

510，仁者无敌，真诚友善的人总是能在职场苟得更久，走的更远。

511，到了一定年龄，便要学会寡言，每一句话都要有用，有重量。喜怒不形于色，大事淡然，有自己的底线，尽好自己的责任。

512，杯米养恩人斗米养仇人，不是帮的越多越好。在别人急需帮助时，小小的恩惠也会产生很大的效果。如果不分情况持续性的帮扶，会滋生他人的贪欲。

513，老板和下属在没有直接冲突的情况下，互相不要过问私生活，不要道德评价对方，也不要打听甚至过问对方的家庭冲突爱恨情仇，更不要瞎出主意。

514，我们普通人一定要早点考虑好自己的养老问题。

515，我们普通人超过 40 你试试，如果到了这个年龄你还没有挣到钱，

你还没有到一定的的位置，还没有为下半生存点钱的话，后面的人生会很艰难的。

516，如果你家不是富二代。在年轻的时候要珍惜时光，在 30 岁左右，你就要思考你的下半生了。

517，人总是要吃亏才能成长。但是不伤钱的吃亏，可以多犯。伤钱的吃亏，犯了一次就不能再犯。

518，进入付费社群是破圈最简单有效的方法之一。不要只聚焦在当下快速的经济收益，而是要去看看所做的事情是否在未来还能产生复利和深远的影响。

519，高周转、高杠杆的模式，是违反是违背市场规律，财务规律的。

520，已经创造了财富，就需要零杠杆，低杠杆，守住财富，那这样就可以富贵百年了。

521，遇到有人拦路，有两个方式解决，要么扑通跪下去，要么干掉对方。如何选，看实力，是机遇，看成本，看收益。

522，和利益无关的事，不关乎生计的事，可不争就不争。

523，人生就是一场游戏，每一个关卡，都会淘汰掉 90%的人，所谓的淘汰，并不是指这个人 s 掉了，而是被塑形固化了，丧失掉上升通道了，你要做的，就是不与这 90%为伍。

524，这世界的规则就是惩罚老好人，老实人的。很多人他就利用你的这种善良，你不会拒绝别人，反复的来麻烦你。人性就是这样，你对别人好 1000 次，要有一次对别人不好，别人就铭记在心。你对别人都很冷淡，偶尔帮一次忙，别人感激不尽。

525，中年，是“生”和“老、病”之间的转折，如果在青年时期透支了太多的“健康储蓄”，此时，我们的身体机能开始迅速滑坡，大多数人就会陷入身心俱疲的“中年危机”，但我们不能就这样“躺平”，人到中年，健康其实就变成了一种家庭责任。

526，人生目标是什么？慢慢的承认，自己就是普通人。

527，菜菜，大专生是不是大学生？答：不管是不是，有意义吗？

528，任何事业做到最后，你发现都是要会做人。

529，每个人都要学习写作，用写作复制时间，再重复销售你的时间。

530，作为创业者，要时刻准备好 B 计划。

531，耐心背后是信心，相信自己能搞定。

532，现在投资房地产，对普通老百姓来说就是毒药，房地产现在只是有钱人的消费品，和固化财富的一种途径。

533，人生不需要太多的机会，抓住一个就够三代人了。

534，为什么很忙很累，还是没什么钱？

因为你缺一个闪光点。这个世界就像是舞台，有几个马爸爸在舞台上，光芒万丈。你只不过是观众席上的一个荧光棒。你不要指望成为舞台中间的女猪脚，你的目标是，我能不能在周围五十米内，成为一个有面子的荧光棒。

535，只要在大城市有个八平米，我们老家村里蕞好看的姑娘，都会千方百计的爱上你。

536，绝大多数人是不能通过考研改变人生的。你就算是博士，和我有什么关系？你应该多想想，怎么为别人创造价值。

537, 考研对人生没什么用, 除非你要评副高。

538, 在你没有能力改变局面的时候, 千万不要胡咧咧。

539, 咱们说点实在的。清北毕业又如何?

大概率是, 毕业后, 去一个感觉很有面子的大单位。然后呢? 然后就没了。这不是开玩笑, 真的就没了。

540, 工作好。正式编, 那个岗位特别好, 接触的人非富即贵, 有前途。

541, 条件不够, 态度来凑。

542, 大叔底下好乘凉。加油。另外, 不要把年龄卡的那么死。

543, 你以为二本有什么战斗力? 基本没有, 就是凑数的。

544, 有些二本就是以前公园老槐树下的象棋大爷, 啥也没有, 就一个嘴, 叭叭叭的, 老厉害了。

545, 念书是个非常艰苦的事情, 光靠娃的自觉性和老父母的谆谆教诲, 是不够的。

小娃娃成绩好不好, 拼的是, 父母的时间投入。而对父母来说, 时间就是钱, 时间就是健康, 时间就是美颜。很多中年妇女已经被娃拖的疲惫不堪了。那么, 老母亲对娃娃时间投入, 到底是做什么事情?

546, 你假装兴高采烈的听别人吹牛批, 还要附和一下, 赞美人家一下, 时不时还要替人补个位。

这种人情商极高, 日后必定发财。

547, 谨言慎行, 多结善缘。你不知道今后谁会飞黄腾达。

548, 大城市, 说白了有两个优点, 一是上限无限高。二是下限非常高。

549, 在小城市, 如果你有幸混入大单位, 你这辈子可以悠哉悠哉过到

退休，但是，你的娃必须也进入大单位，否则，你家就完了。因为在小地方，除了那几个人人盯着的大单位，其他都很难。

550，去大城市的目的，不仅仅是自己，而是这个家庭从此翻身。但大城市也有恶心人的事情，就是房子太贵了。这要求有一代人拼掉自己，成全后人。这是非常反人性的，一般人做不到。

551，你当初来大城市的目的是工资高，如果老家能够找到打七折的工资，立马回去。

552，所有安排都是最好的，在最坏的情况下还能找到好的，这种人才是生命的强者，天地不仁，不必诉苦，天无绝人之路，走绝的都是自己。

553，人一定要有远景，不能实现也可以，但不管能不能实现，它一定会带你走很远的距离。

554，想靠着某个灵感、某个创意一步登天的，最后都是昙花一现。真正的护城河，是更细致、更认真、小步快跑。无一例外！

555，做到 100 分都不够，100 分只代表做好，做到 120 分才能形成壁垒，在形成壁垒之前任何昙花一现的成功都只是在打磨通向 120 分的方法论。

556，你要有足够的欲望和坚持，选好适合自己的领域耕耘，真的不难做到。

557，你只要坚持深耕一个领域几年，成为前 20%就是板上钉钉的事。再有点天赋或运气的，那就是 10%以内了。

多数人的努力程度之低，真的轮不到拼天赋。

558，痛苦是对自己无能的愤怒

559，一个人的目标一旦开始坚定，他的恐惧就会下降，勇气和能量就会上升。

560，紧要的事，立马做；重要的事，持续做。

561，大家都喜欢和富有的人打交道，不管是现金富有还是内心富有都行。你消耗人家多，人家远远看到你就躲了。

562，优质父母，鸡自己，让子女离罗马近点；

普通父母，过好自己的生活，不给子女添堵；

渣渣父母，儿孙自有儿孙福，孝道。

563，既当裁判员又当运动员，这样的市场就长久不了。

564，想学会任何一项技能、掌握任何一项能力，从小白到高手，都必须做到两点：

“认知到位+实践到位”

565，要成为一个领域的专家，只需要解答这个领域 100 个问题就行。

566，人生没有那么多的精确计算。

567，当你走上社会，你栽一个跟头，需要 8-10 年才能缓过来，无论是混大单位还是做生意，你就那么二十多年，只要出两三个小错，人生就直接完了。

568，女宁只有收钱的时候温柔。

569，我当年的条件，除了没纺子，其他都是顶配。

570，他自由落体的原因，是好面子。

571，今后考大学当白领，只有面子上的愉快，并没有什么实质性的好

处了。

572，忘掉套路，忘掉工具，真诚待人，持续输出价值，持续给别人解决问题，赚钱是迟早的事。

573，持续输出原创内容。一直研究如何学习输入好的观点，好的知识。一直研究如何输出好的想法，通过什么措辞输出。一直不断的释放自己的价值。

574，付费咨询，一定不能砍价，甚至还要多给，大佬一句话，也就是能让你少走几年弯路。

技术类课程，都是标准化，可以尝试砍价，如果实在没钱，甚至看盗版也行。

非标类课程，一定不要砍价，不要看盗版，甚至要多给钱，避免踩坑。

575，保持阅读，保持学习，积极参与实践，到了一定临界值，就悟了，实现逻辑自洽，许多事情就会突然有答案。

576，保持阅读，保持学习，积极参与实践，到了一定临界值，就悟了，实现逻辑自洽，许多事情就会突然有答案。

577，越到上层，你的人情世故就要越了解，为人处事越会处理，混的反而会越好，到一定位置能力反而是辅助技能。特别是大平台，因为领导也没有指望你做出很卓越的贡献，只是看你顺眼，你能守住就 OK 了。

578，越到上层，你的人情世故就要越了解，为人处事越会处理，混的反而会越好，到一定位置能力反而是辅助技能。

特别是大平台，因为领导也没有指望你做出很卓越的贡献，只是看你

顺眼，你能守住就 OK 了。

579，一见如故，我们就多聊几句；话不投机，彼此礼节性笑笑，各奔东西

580，跟那种能让你有话直说、放飞自我、心甘情愿、情绪流动的人在一起。滋养你的东西最终使你强大。

581，以后不是拼规模，是看你有多少利润率，有没有技术护城河，这才是重点。

582，内心的宁静，才是当今社会最大的奢侈品。生活才是主业，创业赚钱只是副业。

583，现在愿意吃亏的人很少，越是愿意吃亏的人，咱们越不能让他们吃亏。因为他们的潜力是巨大的。

584，大家擅长什么就做什么，熟悉什么就做什么，有什么就卖什么就行，这样来钱最快，生活最稳定。

585，低调耕耘，是我生命的旋律。释放价值，是我生活的全部。

586，不贪大钱，聚焦小钱。安全永远摆在第一位。

587，咱们都是靠平台吃饭，靠天吃饭，所以到哪里都遵守规则，尊重同行，敬重客户，他们才是我们的衣食父母。

588，草根法则：贴近地面，低调生长

封神之路：敬天爱人，十年一剑

589，闪电战有闪电战的玩法。把闪电战拉成消耗战，那将活在痛苦之中

590，说话要少要温柔，做事要稳准狠

591，看透不说透，知世故而不世故。有种能力叫做“好好说话”，当你张嘴的时候，一定要比闭嘴更管用，否则宁可闭口不言。

592，最好的修行道场，就是红尘俗事。最好的修行方式，就是红尘炼心。

593，人不要做自己无法控制的事情。钱在自己手里才是钱。

594，心有波涛，面含春色，这就是江湖。

595，常走夜道，没有不遇见鬼的时候。

596，执法人员，能仗势欺人，能有点外快，还能经常露脸，很威风。

598，目前最靠谱的理财就是提前还房贷。

599，大学从来不教你赚钱，他只教你一个，打工。为什么不教？表面原因是教授也不懂。实际原因是，世界并不需要那么多老板。你就去送外卖就好了。

600，做事情，简单比复杂难。

你认准一件事，几年几年的坚持下去，你必然会有所作为

601，做所有自己能做的事，然后静待花开，相信一切就是 zuì 好的安排，用 zuì 好的心态去面对一切，就会发现惊喜无处不在。

602，乞丐不会嫉妒百万富翁，但是一定会嫉妒身边比自己收入高的乞丐。弱者互撕,强者互助。

603，一个平台初期的时候搬运一定大于原创，但是到了后期原创就会大于搬运。

604，不轻进，不轻退。

605，一个人必须重复一件事达到像相信自己的性别一样，才可以真正

获得无障碍智，达到独孤九剑、无剑为剑的境界。

606，财富，自有归处。担不起，就是担不起。沉溺在快钱带来的醉生梦死里，看不清楚现实世界，下场都是很惨的

607，没有驾驭财富的能力，最终都会被财富反噬。

608，人一贪婪，就容易上头，忽略掉身边的危险。

股票金融、兼职创业、爱情友情都没有例外。

609，起步的时候先想回本在想利润，千万不要搞反了。

610，白手起家，一定要做短平快的生意，不能搞太复杂的。白手起家，现金流只有 15 个月。

611，学规矩和人情世故是为了适应社会，让自己活得更舒服，如果把所学去指责别人那就错了。

612，事以密成，语以泄败，越是想做成一件事就越不要跟人说，会陡增很多不确定因素。

613，平时冷淡一点，偶尔伸一次援手，别人才会感谢你，跟任何人相处都不要有太好的脾气，收起自己过分的善良，关系的好坏不在于如何对待别人，而在于自己的强弱，只有强者才能获得别人的尊重和宽容。

614，日常态度最好是低调，因为人们都喜欢谦虚，不夸耀自己的人，而叽叽喳喳会显得信口开河不靠谱。

615，很多人伤害我，我都原谅他们了，原谅他们是放生他们，但是我一辈子都不会再和他们打交道了。

616，精明最高的境界就是厚道，最牛逼的套路就是真诚，你品，细品。

617，把自己每天的所作所为都整理成文字。不断归纳、总结、反省、创新。几年下来就能封神。

618，今后两年，除了纺子，其他捂紧钱包。

619，聪明人跟有利益关系的人不会扯感情，而跟有情感关系的人则不会扯利益

620，永远不要让自己的知名度大过实力。

621，不求能给自己带来什么好处，但少结怨也能避开很多麻烦。

622，真正厉害的人，成功早期永远只有一件核心，永远都是极度聚焦，绝对没有第二件让他分心的事。

623，对于个体而言，减少消费，为凛冬积蓄更好。

624，资产产生收益，产生现金流，产生正现金流，这个资产才意义

625，讲课，不仅仅是讲出来，更多地是【表演出来】。

626，欣赏成熟有敬畏心的人，这样的人很有安全感很温润。都没错，境随心转，都是每个阶段很好的体验。

627，挫折看成暂时的、可控的，从而保持乐观，积极应战。

628，急事慢做，静水流深。

629，人们能接受事情慢一点，但有一个好的结果，但不能接受提前完成的失败。

630，选择不做什么其实比选择做什么更为重要。

631，持续输出对他人有价值的内容，做好可以超预期交付的产品，剩下的交给时间。

632，长期价值，复利，时间的朋友，其实都在要求我们做到一件事：

耐得住寂寞。

633，要主动去做那些你自己心里清楚非常重要，但又让你感到不那么舒服的事情。舒服往往意味着你已经停步不前了。

634，任何业务都是有生命周期的，如果我们不思变，很快就失去原有的优势，被新进来的人干掉。

635，赚钱嘛，样子还想很高雅，确实有点难。

636，有钱才会变得值钱，穷男人的才华就如同胖女人的胸，毫无价值！

637，要想记得牢，必须多考试

638，静生慧，行也生慧。关键是保持思考，静行交替。

639，说话只要声音一低，你的声音就会有磁性，说话只要一慢，你就会有气质，你敢停顿就能显示出权威，任何时候都不要紧张，永远展现出舒适放松的状态。您永远把任何您想接触的人当成老朋友交谈就行了。

640，最可怕的人，其实是那种你一走近他，就能够感觉到他心底里有一种志向，有一种能量，有一种目标，有一种孜孜不倦的坚定，每天都在脚踏实地的往前走。你可以说他像一只乌龟，走得很慢，但他每天都在不放弃自己的努力，不管遇到什么艰难困苦，他都不放弃，这样一种人最可怕。

641，认知不在一个频道，不如悄悄转身各自安好。

642，你一个需要工作日每天按时上下班的人，当务之急不是找下班后该培养什么兴趣爱好，而是学会利用你上班获得的资源，找到可以不上班的方法”

643，有时候一转眼，就是一个时代。

644，不怕继承家业慢慢花，就怕眼高手低把家败

645，回到熟悉的世界里，找回安全感

646，战争是惨烈的，通过战争，我们要看到的是救赎。战争的遗言不是报仇，而是永远不要有战争。

647，脾气越倔强的人，命运越悲惨。

648，真正的高手都是善于装傻和藏拙，他们的人生哲学就是，上善若水，像水一样的柔软，它能利万物而不染，而不辞。

649，人被穷人的潜意识影响，一辈子都是穷人；人被富人的潜意识影响，慢慢就变成了富人。

650，挣到钱的一定要做好防守，不要在这个时代把以前赚的钱亏出去。没挣到钱的要量入为出，积累自己的资源与力量，等待机会。

慢慢熬，只要积累够力量、资源、价值，总有熬出头的那一天。

651，我们普通人是需要努力奋斗的，奋斗以后就交给命运。人有通天之志，非运不能自通。

因为现在阶层的跃升，难度是以前的 100 倍了，这就是时代特征，要降低预期，活在当下。

652，找对象，尽可能看看生活环境，差异太大的，互相看不惯，以后容易打架。

653，解决问题的重点是，消除高强度考试的根源。

654，主业是谋生存的，副业是谋发展的。发展是长远的事，急不来。

655，走自己的路，想说谁说谁去吧。

656，别为自己培养竞争对手！利他说到底，还是利己。

657，你抬头看一看，老板身边拍马屁的，老板身边的人，哪个不是吃的油光水滑。他们做出了什么贡献？最大的贡献就是把老板服务好了，把老板马屁拍爽了，给老板提供的情绪价值。

658，你抬头看一看，老板身边拍马屁的，老板身边的人，哪个不是吃的油光水滑。他们做出了什么贡献？最大的贡献就是把老板服务好了，把老板马屁拍爽了，给老板提供的情绪价值。

659，要想获得成功，你就必须在别人还犹豫不决的时候下手。因为那个时候，还便宜一点。

当一个事情，大家都认可他的价值了，你也没机会了。人生是一个动态，你要提前卡位。

660，买股的，没几个赚钱的。谈感情的，也没有几个得到爱的。

661，风光的背后，不是沧桑，就是肮脏

662，神秘感不仅可以产生美，还有敬畏感

663，长期主义，做有复利的项目。短快平项目好撸，但是没有长期项目维持，团队承受不了长期换项目，久而久之就散了。

664，很多会赚钱的老板，他们都会习惯性的自嘲，说自己很笨。有的人看起来很笨，其实骨子里聪明着呢。而有些每天表现的，自以为是的聪明人，实际上就是一个傻蛋。

665，有倒退，有前进，螺旋上升，趋势一定会越来越好。

666，生活属于自己，千万不要为了任何人作贱自己。

667，企业里第一个事情就是发工资，一天也不能拖。否则，乱糟糟的

事情解决不了。

668，多干活，少赚钱，你就活的长。

669，经济独立最大的好处是，言论举止的自由。几乎所有家长里短，都可以用一句“花你钱了吗”轻松解决，不用再看任何人脸色。

670，你真正要做的事情，哪怕连父母都不要讲，因为这事啊，知道的人越多，不确定性的因素也就越多，失败的概率也越高。

671，大音希声，大象无形。我们的生活啊，慢慢活成了无声的岁月。

672，不停的去提升自我的价值，提升自己的赚钱能力，这才是王道。有能力了做点力所能及的善事，就很好了。

673，要毁掉一个人，最高明的方法是“捧杀”。阴险之处在于，完全不承担责任、甚至还会受到感激。

674，你一个需要工作日，每天按时上下班的人，当务之急，不是找下班后该培养什么兴趣爱好，而是学会利用，你上班获得的资源，找到可以不上班的方法

675，心理健康会让自己认知正确，情感平和，行为举止不过激，乐观向上，对生活有信心。反之，如果心里不健康，上面的都会得到反作用伤害到心里精神层面。

676，婚房。乌龟还有个壳，咱也不能太寒酸了。

677，考试是阶段性任务，不是人生的全部。到最后，还是看人品。

678，不同的生活环境出来，性格脾气不一样，大吵三六九，小吵天天有。

679，为了赚长远的钱，可能需要舍弃眼前的钱。

- 680, “专业人才”在任何领域里的价值都越来越得以凸显。
- 681, 脚踏实地往前走, 勤奋才是核心竞争力。
- 682, 选择不做什么其实比选择做什么更为重要。
- 683, 先做一个知识实用主义者, 再考虑知识浪漫主义。
- 684, 少结怨也能避开很多麻烦
- 685, 做事不求快, 求的是持之以恒!
- 686, 没有驾驭财富的能力, 最终都会被财富反噬。
- 687, 选择廉价的东西, 就要有接受它不那么完美。
- 688, 赚钱后, 不要急于升级自己的生活方式。
- 689, 掌握了大方向, 就要开始抠细节了。
- 690, 大家都喜欢和富有的人打交道。不管是现金富有, 还是内心富有。
- 691, 在最坏的情况下还能找到好的, 这种人才是生命的强者。
- 692, 远离一切有文化但没钱的消费者
- 693, 忍气吞声, 活的长。
- 694, 和利益无关的事, 不关乎生计的事, 可不争就不争。
- 695, 牛人都经历过, 苦干打磨自己, 并且抱过大腿。
- 696, 明处做人, 暗处做事
- 697, 说服一个人, 不要用嘴巴, 要用利益。
- 698, 心中取事, 上天从之。
- 699, 牛人平时都不露, 得手了又像潜水艇一样悄无声息沉下去。
- 700, 得道的人, 人家谁都不得罪。
- 701, 写作, 是改运级别的武器

702，如果你已经确定了自己的细分领域，想在这个领域写出成绩，打造专业个人品牌，那就写这个领域内的相关内容。

703，你在对着谁敲键盘，你写文章的时候，要想象成台下有好几千人听你做报告才行。

704，没有什么家庭背景的人，更应该通过付费来突破自己的圈子，花钱买更多的可能性。

705，我们要持续成长，张成对别人有价值的人。这样的话，你不用靠近他人，别人也会靠近你，你的贵人自然会多起来。

706，一套 985 文凭，顶得上一套省会城市三居室。

707，怜弱不慕强的人，都是永远也成不了强者的人。厌恶强者的人，大多数都是掉进阴沟里翻不了身的人。人生应该扶弱慕强，追逐强者脚步，拉着向上弱者的手。

708，注重长期效益的创业者们，很少考虑现在收益的好坏。

709，成交的重要性，完成成交后更要热情。

710，面对失败，我们真正要做的就是学习。

711，嘴笨没关系，多练就不笨了。

712，产品要足够好，你要足够的真诚。

713，让自己变得更好，是解决一切问题的关键。

714，其实人心都是肉长的，你准确的说出你的感受和需要，才能足够在对方心里砸出个洞坑。打哑谜都是没意思的，现在官场都在慢慢进化，大家越来越不兴那一套了。

715，假如别人叫你帮忙，一个人说，事情之后，会好好感谢你的。

另一个人说，事成之后，给你五万块钱茶水费。

你觉得哪个杀伤力大呢？

说得具体就是力量，同时倒逼你严格要求自己。

716，这个人当年仗着自己会读书，看不起我们这些靠父母的人，呵呵，社会会教他的。

717，如果定了高目标，大家就会更拼，最后就算没有实现原定目标，结果也查不到哪里去。

718，如果你是一个特别普通的人，你很难得到机会，你的时间价值也会被低估，你应该找到一个细分领域，通过学习、实践、分享，努力成为这个领域的专家。

719，基础太差，是很难赚到钱的，一定要努力提升自己。

720，不要想着自己如何赚钱，若你能帮助别人赚到钱，别人也会愿意给你钱。

721，如果你也想自己成为一个厉害的人，不如找一个可以值得坚持的小事，每天都做。

722，甘为人梯，近我者富。

723，干啥啥不行，阴阳怪气他最行。

724，普通人最稳妥的致富方法：深耕某一个领域，用经验、时间、人际关系来构建自己的护城河，只要你不在那些少数的夕阳行业，熬过最苦的那个阶段后，基本都能有不错的回报。

725，大多数人的问题是，一是懒。疏于精进，不愿付出。二是熬不住。总想赚快钱

726，别人刁难你，你应该做到，以杠制杠。做到，情绪稳定、气定神闲。把火往对方身上引。

727，及时行乐都是煞笔，成功的人都是延期满足的。成功的人，都是有钱以后，犒劳一下自己，然后继续干。

728，逆向思维，边际效应。

729，做生意，个体户，朝不保夕。

730，这世道，先敬罗衫后敬人，出门在外，衣着光鲜亮丽非常重要。

731，选择容易的人，就要吃生活的苦。

732，要么太基层，说不上话。要么关系不铁，说上话不够分量。

733，钱多人傻。

734，关注自己的感受不赚钱，关注用户的途径可以赚钱。

735，别满口答应别人的事情，说话七分，办事十分，做不到直接拒绝就行。

736，乾坤未定，黑马未定。

737，只觉得生机勃勃干活的同事，更可爱。

738，告诫生活中少争辩。

739，任何有关钱财分配办法的改动，都不能太激进。不要一步到位。否则一定会引起极大的反弹。

740，接近权和钱的地方，阴暗面越多。

741，“主任，我自知聪明才智比不过范范，但是我更珍惜主任的栽培，不管最终是不是我，在您任期最后这两年内，我一定站好每一班岗，即便您以后调任其他地方了，我也还是您的兵，是您留在这里最鲜明

的旗帜！”

742，独行者速，众行者远。

743，没有渔夫能在鱼群都睡着的时候，还捕捞到好成果。

744，于峰不傲 于谷不馁

745，顺天应命 休养生息，不溺沮丧 小步前进，惜福珍喜 自在第一。

746，享清福不在为官，只要囊有钱，仓有粟，腹有诗书，便是山中宰相；

747，请尽快开展副业，从小事做起，创造额外收入。打工主要是为了给你提供社交名片和资源机会，赚钱上很难有增长。

748，我们努力卖货，更注重每位代理的成长。

749，做大格局的人，走更远的路。

750，教育和医疗是用来衡量一个优良城市的标准。

751，到哪里高中的录取率只有一半的。

752，人与人之间交往，少一些猜测，多一些热情，可以收获很多意外的惊喜。

753，先完全信任，在接触中再观察。

754，网络上是相互的，是可以彼此成就的。

755，赚钱的路子本质上就三点，投胎（原生家庭）、事业（主业和副业）、婚姻。

756，倒驴不倒架。

757，做好的产品，是基本力。不然用力过猛，会适得其反。

758，用户有免疫力了。

759，产品选好，心态放平，每天坚持原创文案，总有一天你圈里的人从不懈到它佩服。从怀揣肯定，从排斥到使用。

760，坚持这个事情，说起来简单，其实一点也不简单，尤其是没有人响应，没有人鼓掌的时候。很多时候，你要战胜的不是别人，而是自己。你要学会自嘲，要学会忍受孤独。还要面对被嘲笑。但是能怎么办呢，那些成功的人谁也不是天生就成功的。

761，精神足，走路等等想。

762，留给吃饭的主业，剩下什么挣钱，就做什么。

763，有的人擅长做专，有的人擅长做“灵活生意”，人各有志。

764，能挣会花，才对得起辛苦工作。

765，做事之前，最先应该考虑的是逃生的后路。

766，利润固然重要，可大灾大难之下，能够逃脱，才是真本事，真收获。

767，很多的朋友、同事，都是亦师亦友的关系。

768，心中早已经功臣滚滚，看透人生不过如此。

769，有实力的父母首先给孩子提供了好的条件，丰富了选择。有实力的父母见识和认知，能够在子女关键几部把把关，这才是巨大的助力。

770，普通家庭的父母，对子女要少管、少指导。不然只是贫穷和平庸的传递。子女也要尽早认识到父母的见识是有限的。

771，精致的面妆，是留给自己的体面。

772，恨人有，笑人无。

773，你的事业和爱情贵人，要去比你高几个档次的在人那里找。人的

机会永远是在大佬们挑剩下的。

774，你再矮子里挑高的很难，你再高个子里挑矮的，每人跟你强。

776，谁在公开场合批评孩子，教训下属，炫耀权力，几乎都不是一个值得跟随的人。

777，真正的爱，是爱护，是含有巨大保护成分的。

778，做事情，先想着少赔钱，再想着赚钱。先控制成本，才能最后赚钱。

779，想挣钱，先值钱。

780，擅长自己和自己抬杠的人，才能获得成长。

781，聪明人就是想事情更深一层，专注干货，专注成长

782，一切因果，都是自作孽而已。

783，亲情的承认是理所当然、毫无悬念的，人最重要的是要得到社会和友情的认同。

784，大江大河底下，还有一些不为人知的水滴石穿，那是一种阴柔功夫。

785，和你讲情的很少，都是讲利的多。

786，思想和金钱双优才是认知好

787，努力，就是拥有自制力。

788，没有亲自感受到好的时候，写不出来。只有发自内心的认可，才能写出有力量的文字。

789，男人光穿漂亮衣服有什么用，男人要有能瞧得上的实力才行。

790，提高幸福的方法，降低欲望。

- 791，赚钱拯救家庭的重任。
- 792，大部分敏感来自于自卑。
- 793，写作赚钱，只适合天选之人。
- 794，所有人对你的误解都不重要，关键是你要有实力证明。
- 795，永远做一个,在语言和情绪上风平浪静的人。
- 796，成年人必须要能自我消化情绪。
- 797，萧瑟秋风今又是，换了人间。
- 798，副业不是走投无路的选择，而是居安思危。
- 799，出来闯一闯很多时候，都是个人英雄主义的美好幻想。
- 800，幸福指数高，永远是一个人追求的方向。
- 801，体制工作，在社会地位和人脉资源占绝对优势。
- 802，两地分居对孩子教育和家庭矛盾会越来越大。
- 803，语言收放自如，心中有无乾坤，才是为人最大的一团底气。
- 804，不敢见世面的土狗
- 805，成功只是少数人的事情。
- 806，两口子不一定感情好，感情好不一定是两口子；相声大师不一定会说相声，歌星不一定识谱。
- 807，即使是最神圣的友谊里，也可能潜藏着秘密；但是你不可以因为你不能猜测出朋友的秘密而误解了他。
- 808，“预期管理”，不要一下子把自己抬得太高，不然后面就不会有惊喜了。
- 809，大环境如此，这是自己无法改变的。如何在夹缝中突围，关键是

看自己。当你把时间花在自己身上，而不是抱怨外部环境的时候，就是真的成长了。

810，收入不能有唯一来源，朋友不能只有一个。指望“一颗树”，早晚被“吊死”。所以，除了上班外，一定要搞个副业，这样你的底气更足。

811，接受无常，放下我执，活在当下。

812，衣不如新，人不如故。

813，学技练艺

814，留得五湖明月在，不愁无处下金钩。

815，“上天为什么要安排我们生病？”

“那是因为要提醒我们人生只有一次。”

816，能说服一个人的，从来不是道理，而是南墙；能点醒一个人的，从来不是说教，而是磨难。

817，有效投入很多时间去练习的人自然会拥有自己的运气：“他们近乎苛求地努力，当运气来的时候，他们早就准备好了。”

818，《肖申克的救赎》中有这样一句台词：“懦弱囚禁人的灵魂，希望可以令你感受自由。强者自救，圣者渡人。”

你没有本事成为圣者，但一定要变成强者。

819，别人在逐渐沉没的船上彷徨四顾时，我愿意下船向远方的岛屿游去。

820，婚姻这事儿，本质不是寻找，本质是匹配。

821，猛男，只有向市场低头，这样才能有饭吃。

822，成年人的成绩单就是面积，不要听他找理由。

823 ,无论一个公司曾经有多么厉害 ,当它走上一心赚轻松钱的路子了 ,它距离结束也快了。

824 ,可以学一下他牛逼的观点 ,借鉴一下牛逼的思路 ,看能不能为自己所用 ?这才是有效的。

825 ,家庭财富需要一点一点积累 ,启动资金都交给“外人” (父母兄弟姐妹) ,等到中年就傻眼了。

826 ,你的能力是跟着你要干的事走的 ,你的能力是跟着你的梦想走的。

827 ,人没有突变 ,只有渐变 ,悄无声息的在每一天里成长 ,有一天回过头来 ,发现你已经跟从前不同。

828 ,有些观点和提炼的高度 ,要让人为之一振。

829 ,做个价值观很正的人。

830 ,高期待 ,低付出 ,没结果 ,就放弃 !

低期待 ,高付出 ,小反馈 ,能坚持 !

831 ,二八定律来划分人群 ,我想服务的是 8 里的 ,而不是 2 里的人。

832 ,写作是个好工具 ,自媒体是个好工具 ,确实值得每个人学习 ,用好这个工具 ,帮助自己更好的学习、成长、各方面提升自己 ,放大自己的工作能力 ,辅助自己的事业。当然 ,全职做也很好 ,只是每个人都要想清楚 ,过一种深思熟虑的人生。

833 ,这个世界其实蛮公平 ,没太有啥怀才不遇 ,也不要有任何侥幸心理。认为自己可以找到捷径的人 ,往往蹉跎了数年后又后悔 ,再次回到踏实付出上。总体上 ,因果规律 ,事物发展的规律 ,我们都破不了 ,该是怎样就是怎样 ,得到和付出 ,长期看必定守恒 ,你不信也得信。

834，如果你极度现实，认清自己，承认现实，那你希望得到的，一般不会偏离能力太多，这样的话，要么你不会有啥焦虑痛苦，要么是有一些但不至于大到让你睡不着。

835，小焦虑小痛苦很正常，但大焦虑大痛苦，就不正常，因为它本质上是“你希望得到的”远远大于“你配的上的”，现实是你又远远得不到，所以才有大焦虑大痛苦。

836，你这个公司，要定位成社会企业，应该承担更多的社会责任。

837，既能让员工有奋斗动力，又能让员工在奋斗中有松弛感、安全感，谁就是更好的雇主。

838，如果你的大部分时间、精力、心力都消耗在“看不见”的心理问题上了，你还有多少能量去解决“看得见”的问题。

839，希望我们一起，努力改变能改变的事情，接受不能改变的事情，大环境咱们改变不了，内心的小环境咱们还可以主导，吃好，睡好，保持好心情，可别钱没赚到，心理还病了。

840，那些战胜不了的，就交给时间吧，

只有时间的魔法可以打败另一种魔法。

在个人有限的生命长度里，

要尽可能的善待自己，取悦自己。

841，重复，让您越来越收放自如，让您铿锵有力，让您熟悉

842，大学只是保障你的人生下限不差

843，父母亲存在的意义，不只是尽量给予孩子舒适和富裕的生活。

而是，当你想到你的父母时，你的内心会充满力量，会感受到温暖，

从而拥有克服困难的勇气和能力，以此获得人生真正的乐趣和自由

844，开水是一点一点煮沸的

845，商业的前提是有顾客。如果顾客不来了。

846，如果在充满不确定性的社会中，你通过自己的判断找到一次机会赚大钱，那么接下来你会发现无数机会可以赚钱。

847，赚钱认知的门槛就是这样，要么是零，要么是无数次。

848，好的婚姻，一定是势均力敌才有携手并进。

否则某一方单方面碾压的话，另一方真的就只能一辈子被牵着鼻子溜。

849，婚姻这件事，我说过无数遍，最好的搭配永远是龙配龙、凤配凤、狼配狼、狐配狐。

850，如果势头很好是赚钱的时候只能牺牲身体，如果生意进入平稳期就调养身体，凡事没有两全。

851，人生中躺平其实是很扯淡的，特别是普通人。我们社会保障程度是很低的，普通人越躺平，你就越向下陨落。

852，自己成长了，才会有人重视你！决定一个人高度的是自己的实力！没有实力之前，你只有两个字——修炼！

853，人在低谷是，最忌讳的就是妄动，这个时候你的心态是不平静的，也是不干净的，你带着愤怒、懊恼、怨恨去做事情，运气就会理你很远。

854，每一个人生的低谷都是你自我成长的最佳时机，一定要珍惜这段困难的时光，很多时候，正是因为这些时光才成就了你未来的伟大。

855，并不是我们骂什么就能得到什么，而是我们接受了什么才能得到

什么。

856，大学只是保障你的人生下限不差

857，父母亲存在的意义，不只是尽量给予孩子舒适和富裕的生活。

而是，当你想到你的父母时，你的内心会充满力量，会感受到温暖，从而拥有克服困难的勇气和能力，以此获得人生真正的乐趣和自由。

858，三观不在一个层次，微笑就好。发自己的光，不必和别人计较。不重要的事，不重要的人，何必计较呢？

重要的是记住，你的人品，就是你最好的运气。而你的心态就是你最好的风水，简单点，努力点，惊喜才会多一点

859，你要学会控制自己的前进节奏，在拼搏时不遗余力，在生活时纵情享受，耗养相济才能走的长远。

860，当你的高度越高，看到的问题就越小，格局越大，鸡毛蒜皮的小事自然而然无所谓了。

861，把注意力聚焦在动作上，是最快的恢复状态的办法。

862，当你把注意力放在“我现在要做什么”，你的想法也自然跟随了。

863，要学会做一个不好说话的人，坚定自己的立场，有时候你好好说话，别人以为你好说话，这会给你带来无穷的麻烦。

864，学会拒绝，是个人成长的一个重要标志。比如别人来借钱，比如要付出很大的代价帮的忙。因为我们大部分的社交都是无效社交，没有必要去讨好谁。

865，人性是很贱的，你从来不帮忙，偶尔帮别人一次忙，别人感动的痛苦流涕。

你是个好人，帮了很多次忙，偶尔有一次没有帮忙，别人就记恨在心，这就是人性。

866，少说伤害人的话，少攻击人，少抬杠，多赞美人，多顺从人性，多遵循利益，放过别人，也放过自己。

867，越是落后的、敏感的区域。越不能实行 AA。因为，面子最重要。在所有的关系里，AA 是最长久的，谁也不欠谁的，也不牵扯到面子问题，谁也不需要有负担。

868，钱包自信也好，文化自信也罢。都分里子和面子。人，层次越低的时候，越在意面子，脑袋上面时刻有个神灵，这个神灵就是：别人会怎么看我？

869，跳槽怱三月，转行怱三年。每一次在新环境适应下来，人际、规则、知识都需要重新学习，等于你好不容易从 0 爬到了 59，眼看着要及格了，啪唧，跌入谷底，又从 0 开始，那爬到 100 得何年何月呢。

870，婚姻不是爱情的终点，婚姻甚至跟爱情没关系，我国婚姻法一个字都没有提爱情啥事，古今中外绝大部分婚姻也没有爱情啥事。

871，生意人每天都和钱打交道，他们会从利益和经济的角度思考问题。普通人每天和情绪打交道，他们会从情感和道德的方向思考问题。

872，你不赚钱的时候，身边的朋友都安慰你没事，大家一样穷。等你真有钱了，他们就开始攻击你了。

873，火力全开，不断输出自己的思考，吸引更多志同道合的人和反对的意见，甚至反对的意见会比志同道合的人更重要。

874，要有清晰、具体的定位

875, 给到用户结果

876, 因痛苦而改变, 因收益而坚持

877, 要脸挣不到钱

878, 选择正确的方向, 在一条正确的道路上, 你可以看到美景, 你不断的努力打拼, 你可以看到繁华的自己。

879, 一技傍身很重要

880, 现在做生意, 点子好不一定赚钱, 还得有实力。

881, 求财不求气, 让才不让道。

882, 公共事件, 最能暴露一个人的智商。

883, 什么事赚钱思维? (真正要赚钱)

a, 你能接受全盘都输的后果

b, 你敢快速投入

c, 为以上付出超常人的努力

做不到的话, 就老实过日子, 别瞎折腾。

884, 穷生奸计, 富长良心。

885, 人没有榜样的力量, 看起来很轻松。实际上, 更累。榜样无需高高在上, 多年后你够得着就好。

886, 最好的学习方式是, 向具体的人学习, 而不是所谓的向正确的“思维”方式学习。

887, 富有和优秀体现的是, 单点上的富有, 其他方面也在及格线以上。

888, 当经济没有任何后顾之忧的时候, 才没有功利心那么严重去做销售。

889，向前走，不回头。

890，得到过，再说不在乎。

891，想要什么，就去拿。向往什么，就去追。路上自有伙伴，路上自有答案。

892，有热爱，就有大爱。

893，高手和普通人区别，在于稳定性。

894，客户的购买潜力，很快就会耗尽，而引流客户太不容易了。

895，再怎么穷，仪式感还是要有的。

896，感情一旦变了味，所有挣扎都是无力的，门当户对是一道逾越不过去的坎。

897，哪有什么岁月静好，只不过是有人敢做出头鸟。

898，同龄的女人比男人成熟很多，她们更知道自己需要什么。

899，你喜欢的对手是：很酸你，处处看你不顺眼，觉得你的东西什么都不好。

我最害怕的竞争对手是：承认你很厉害，研究你的产品，深挖你的模式。

900，没有放弃的客户，只有放弃的业务。

901，朋友圈不停的更新，就是种草。

902，优秀的人，总是被人记得住。

903，你经历的面很窄，但是懂得很多。

904，有手有脚，身体健康的懒汉，不值得同情。

905，靠教训得来的经验，太伤元气。

906，拔地而起的钢筋水泥丛林。

907，对别人酸，是因为自己尖酸。对别人刻薄，是因为自己实力弱。

908，抓住了风口的人，才是真正的生意人。

909，无论什么事情，只要是刚开始，你不要去考虑，都要去参与。

910，远离负能量的人，不要让他影响你的风水。

911，有情感和利益，就是有用社交。

912，兴趣能让你更容易坚持。

913，在有条件的时候，去大城市买房置业，靠时间击败牛人（通货膨胀），是非常靠谱的选择。

914，管理能力可以参水，权力也可以靠首段获得，领导力看中的是结果，是实实在在的好处。

915，我能为你做什么，你希望我能为你做什么。

916，江山和尊严都是靠自己打出来的，不是退让出来的。

917，你认错也不是什么难事，因为你寄人篱下，只能委曲求全。有稳定的内核，对上对下，游刃有余，左右逢源，这才叫本事。

918，做家长，是一场修行，最后修的是自己。

919，没有势的事情，单靠努力，是很难干成的。

920，当你取得一定成绩的时候，一定要开始收缩，开始保守。

921，挣钱难，守钱更难。

922，谁不敢光明正大的爱自己，谁就必将为他人牺牲，而且是满怀怨恨的牺牲。

923，男人在世，一个是权，一个是钱，一定要牢牢抓住，只抓一个不

好。

924，女人是男人的规矩，没有规矩不成方圆。

925，当兵 16 载，称之为资历。

926，妻子的理想主义，是做丈夫的成功。

927，端起饭碗吃饭，放下饭碗骂娘。

928，人品好不好，跟能不能发达没有必要的联系

929，没钱的人出一趟门，得当大事情做。有钱的人出门，抬脚就走。

930，当一个赤城的人

931，做事情，要抢在别人前面，抢在前面的人，才有钱赚。

932，以车代步，人容易变得娇贵。

933，什么事真正的聪明？看穿本质，下笨功夫。

934，如何把天聊透？硬实力+高情商。硬实力是提供价值给别人，高情商是真诚。

935，那笑容淡的都没有体温高。

936，这人很丰富，他是一本厚重的书。

937，顿感心旷神怡。

938，价值互换的人际关机，更纯粹，更真实。

939，成功男人的女人，要有做大房的心态。

940，过去你赚到钱的行业，不代表长青。

941，刚入社会，做到三点就行：带路人、平台、方向。

942，龟速前进。

943，每天前进一点点，将会迎来诗和远方。为大概率的事情而坚持，

为小概率的事情而备份。

944，人际关系中，我们应该追求交换价值，只有公平交换，才能得到真感情、真利益

945，你能承受风险带来的损失，不能影响你的生活。

946，当面批评，背后夸人。

947，路子比较广，还比较野。

948，借梯子上楼。

949，河南没有强势的酒企，很多酒都是选择在河南率先提价，市场空间比较大。

950，人只有在舒心的环境下，才能宽心的对待复杂种种。

951，男人被甩，是经济问题。女人被甩，是形象问题。

952，人生追求的顺序和结果，一定要搞清楚。做事情，你要追求成功，做人要追求开心和快乐。

953，要学会远离坏人，而不是改变坏人。

954，找对象很苛刻，坚决不打折。

955，世界上有两种男人有老婆，那就是 ATM 机，出气筒。如果你一个也不想当，那你肯定没有老婆。

956，优秀的人都是在别人看不见的地方，在别人唧哩咯唧的时间里，悄悄的壮大自己，猥琐发育，野蛮生长，一旦真正用到时，三四五六七八个预案模型扯出来，你是无论如何也干不过的。

957，不要装，不要唱，你又实力，别人肯定会发现的。那是一重又一重的惊喜，非常有魔力。

958, 在外时, 是正人君子; 关起门来, 又饿虎扑食。

959, 贵人的手, 只会伸给有帮助价值的人。

960, 怎样才能让贵人看到你? 要多去贵人地盘说好话, 哪怕他听不到, 也会有人传给他。

961, 做事情, 持续的靠谱。答应别人的事, 时时有着落, 件件有回音, 时不时来个小小的超预期。切忌把话说得太满, 办不到会难堪, 能办到的也要留有余地。比如能两天办成的, 你答应别人三天, 提前一天交卷, 贵人就觉得你超靠谱了。

962, 怎么才能叫做感恩, 那就是懂得投桃报李。

963, 性格强, 有主见的孩子, 要复读, 否则一生意难平。

964, 改变别人很难, 改变自己也很难, 但是只有改变自己才有希望。

965, 凡是过去, 皆是序曲。

966, 时间是最大的黑洞。

967, 30 岁前, 你用脑力和人力挣钱。

30-40 岁, 你要学会挣钱+赚钱。

40-50 岁, 你要在赚钱的基础上, 用人脉和经验赚钱。

50-60 岁, 用钱滚雪球赚钱。

967, 不要只想着用钱生钱, 而是先学会挣钱, 才能赚钱。

968, 挣钱是赚钱的基本面

969, 存款和人际关系, 是最好的护城河。

970, 生意人的风格, 求财不求气。

971, 要有紧迫感, 不能像慢性自杀一样生活。日升月异的朝代, 一不

小心就会被甩到底层，想要往上走太难了。

972，缺少钱不可怕，缺少与时代竞争的能力才是最痛苦的。

973，选择行业，一定要选择那些整体氛围比较好，积极向上的行业，一定要选择大家都在努力学习的行业。

974，优质男，能洞察社会真相，善待家庭，拒绝诱惑，相互成就。

975，经济上不独立，做人就矮人一等。

976，超越你能力 10 倍的绝望，什么极端的想法，都会爆发出来。

977，二三线城市的三大王牌，教育、地产、金融/医院。

978，赚钱的几个等级，体力、技能、资源、资本。

979，女人需要打碎内心廉价的自尊，去尊敬、崇拜自己的丈夫，才可以获得心灵的自由和社会的幸福。

980，只有经历过，才能总结的如此精准。

981，仓廩实而知礼节，衣食足而知荣辱。

982，如果一直富裕，人和人之间的关系真是无比快乐。

983，家庭关系中，应该是我开心，你也开心；你开心，我也开心；而不是以任何一个人为中心。

984，保持自由而幸福的灵魂，太开心了。

985，后浪永远矗立在前浪的支持上。

986，儿子天天都是玩痛快了，睡痛快了，才接受作业的折磨。

987，丧失信心后，要重拾山河。

988，要别人知道实力干什么？知道的人多了，还想走夜路吗。

989，做人要上道，兔子不吃窝边草。

990，挣钱是挣钱，花天酒地，是花天酒地。那得分成两个战场，绝不能搅混。

991，结合市场和政策，左右开弓，才能左右逢源

992，大家都一样干活，他的收入却有据对保障。

993，有事做，做成事。

994，立场清楚、真实。这种直爽态度，有点咄咄逼人

995，不仅是后悔，简直是无地自容。

996，铜墙铁壁，也不可能珍惜来之不易的女孩子身份。

997，靠自己打下的地盘，江山永固。

998，做一个有深度的人。

999，过去大家都推崇重情重义，换成现代社会，应该是：重情重利。

如果只重情不重利，那是耍流氓；真正重情的人，一定会给你谋利益；能给你重利的人，对你才是重情的。

1000，饭局冲突的选择：

a，工作关系和利益关系永远放在第一位

b，除了第一条意外，私交第一。

c，如果难以选择，选择最有钱的。

