

第三层，是精神文化，价值观管理；这可很难学到，绝大部分人都被挡在门外了。

这是因为，人性就是，每个人认为自己都是对的，每个人都会坚持自己固有的价值观；

虽然有的人的价值观是跟乞丐学的，有的人的价值观是跟亿万富翁学的，但他们自己往往意识不到。

那些跟乞丐学的价值观，他们的观念来自社会底层，正是这个观念，导致他们经营企业失败，做人混社会失败，但他们自己并没有意识到这一点。



这么说吧.....

良家妇女跟妓女学怎么赚钱，是很容易学的。

比如小姐怎么勾引客人，怎么脱衣服，采取什么策略赚钱最多等等，这些东西，一看就会。

再深一点，就有点难了，不是没脑子的二百五能干的事情了.....

比如就有小姐说，她们跟客人玩划拳脱衣服，小姐输脱衣服，客人输掏钱；这里面也有策略，当然肯定是小姐划拳输了.....如果小姐每次划拳都赢，最后小姐衣服整齐，客人脱的精光，那么这客人下次肯定再也不来了，就没生意了。

再深一点，小姐说了，既然每次划拳脱衣服，必须小姐输才能赚钱，那么怎么让利益最大化呢？

小姐的答案是：多穿几件衣服，既要输，还不能输的太慢，也不能输的太快。

各位，这完全是澳门葡京赌场的策略，小姐们简直无师自通。

最后，也是最难的，小姐底线问题，这个良家妇女根本学不来；即便你掌握了小姐所有赚钱方式方法和策略，最后你还是做小姐失败。

这就好比，一个仇恨资本家的工人，永远不可能成为老板，是一个道理。

实际上老板的观念和行为，并不可耻，在上层社会看来，是天经地义的，但在百姓眼里，老板的观念和行为，就跟当小姐一样可耻。

这才是最大的门槛。

这也是，为啥大家都去学海尔，最后基本都失败的原因。

我们假设海尔就是那个小姐，海尔的策略就是小姐的策略，但最后真刀真枪上的时候，大家都害羞不脱衣服，于是大家全部失败了。

所以，混社会的关键，在于转变思维；经营企业的关键，也在转变思维。



社会上层的知识体系 2【龙哥解密升官发财的规律 123】

原创 陈旭 (屠龙有术) 屠龙有术

2016-10-20 原文

点击上方蓝字，即可关注屠龙有术

樊胜美确实是一个情商极高的人，遇事总往自己最有利的方向去行事，为熟谙办公室政治而洋洋自得，却少了成大事者最基本的真诚担当与利他之心。这也是她在职场和情场总能妙语连珠地教导后辈，实际却总是让自己卡在尴尬的中层的原因。



真诚担当与利他之心，想想朋友出钱帮龙哥创业，龙哥出钱帮别人创业，这种真诚担当与利他之心，不是靠吹牛可以做到的，要真的出钱才能做到。

上层社会的观念，是一种经济思维，混社会的关键，在于转变思维方式。

业务知识，具体的知识，是最底层的知识，是最基础的，同时也是价值相对较低的知识，这个层次的知识，基层员工掌握的最多；

方法策略知识，是相对于业务知识来说，较高层次的知识，这个层次的知识，职业经理层掌握的比较多；

哲理知识，是比较复杂的，难掌握的，是老板阶层需要掌握的知识。

我们学习高层经济思维，一定要建立基本的理性思考，理性决策的思维框架。

要做到“学理论，讲效果，看结果”。

没有结果，或者结果不好的东西，都是没有价值的东西。

比如，宏观经济学理论，是从社会总体上分析的理论，以国民总收入、总消费，以及就业水平、工资水平、物价水平等为研究对象。

这个有什么用处呢？

很简单，社会经济存在经济周期，社会经济活动，或者说经济总量会定期增加减少，周期性的变化。

那么经济高涨到经济衰退期间，各个时期，经济策略都不能一样，要因地制宜的制定针对性的策略和措施，兴利除弊，扬长避短，火中取栗。

要有这种风险意识，投机意识。

经济不行，亏本怎么办？退出啊！就这么简单。

很多人高喊经济不行，要求国家扶持，我能笑死。

还有很多人高喊，说淘宝搞垮实体店.....这些都是二百五.....
实体店不赚钱，你退出不就完了？

不赚钱，就是经济信息告诉你，干这个需求少，或者供给太多，
别干了！或者你要降低成本，比别人干的更好！否则你就赶紧退出.....

就这么简单的信息，都看不懂，在哪里瞎嚷嚷，就这智商，也
学别人做生意，不可笑吗？！

很多人一提投机，就认为不是好事；其实短期投资就是投机，
长期投机就是投资，投资跟投机基本是一回事，只是时间长短不同罢了。

你看，错误的概念意识，导致错误的判断，最后导致错误的结果，那就是亏本。



微观经济学理论研究的是以“个人、家庭、企业”为研究对象的经济变化，研究个体经济行为。

他的主要目的，就是帮助人们明白价格体系的运行和作用。

这里的价格是指各种商品和劳动的相对价格，而不是绝对的价格，不是指的物价水平（当然物价水平可以作为参考指标）。

相对价格调节参与经济活动的每个人或企业的经济行为，从而调节资源的配置和产品的产量。

这是什么呢？

就是说，社会通过价格高低，发出信息，告诉人们，什么东西多了，什么东西少了。

多了，你少生产一点；少了，你多生产一点；价格高低，反应的是供应量的多寡；也可以反过来说，价格高低反应的是需求的多少。

所以，房价上涨，就是告诉大家，需求旺盛，多生产房子；房价下跌，就是告诉大家，需求下降，少生产房子；本质是这么个意思。

但是大家看到房价上涨，就高喊打倒黑心房地产开发商；或者看到房价上涨，就高喊限购；看到这样一群愚昧的人们，你都能被他们搞的笑死。

无奈啊！

人跟经济规律对抗,人能赢的了经济规律吗? 所以房价一路上涨.....

这次限购完毕之后,房价还会上涨,不信走着瞧.....因为每次限购完毕,房价都上涨了,从无例外。

说白了钱印多了没处去,不去买房子,难道放家里等钞票贬值成草纸?

谁是傻子?



社会上层的知识体系 3【龙哥解密升官发财的规律 124】

原创 陈旭 (屠龙有术) 屠龙有术

2016-10-20 原文



点击上方蓝字，即可关注屠龙有术



经济思维是以一定的假设条件为前提的,其中一个基本假设前提就是“经纪人假设”。

什么意思啊?

就是社会生活,也就是经济生活中的所有人,我们都假设他是自私自利的,假设每个人都力图以最小的经济代价去追求和获得自身最大的经济利益。

有人说了,我就不这样,我喜欢做事损害自己利益。

龙哥告诉你,你这是暂时现象,等你没钱吃饭饿死之后,你这种不正常现象,就自动消失了;或者你没饿死,但成了穷人,变成社会底层,你没机会跟龙哥说话了,龙哥就眼不见心不烦,当你不存在,就万事大吉了。

你非要跟自己过去不,非要 not 按照经济规律办事,关龙哥屁事?!

对吧?

也不关大家屁事啊!你要去死,就自己去死吧,不要叽叽歪歪吵得慌。

脑残无罪~



所以正常人,都会追逐自身利益的最大化。不遵守这个规律的,不是神经病,就是缺乏学习和训练、从小读书少的人。

话是这样说,但要实现自身利益最大化,通俗的说就是升官发财,并不是可以为所欲为的,也不是可以随心所欲的,一般都是在现有条件下,去追求自身利益的最大化。

为什么会这样?

那是因为,我们每个人的活动,都是在一系列约束条件下进行的,就跟我们解数学题一样,都是在给定的条件范围内,进行求解的,不是可以天马行空,随意妄为的。

比如,我们支配的资源 and 财富数量,人际关系,市场需求变化,法律政策变动等等,这一切都限制了我们的行为和活动范围。

另外,我们也不能直奔升官发财的目标而去,就好比 we 赚钱,不能直接去抢银行一样。

直奔银行而去，见钱就抢，这不是赚钱，这是犯罪行为。

所以，我们要实现升官发财的目标，必须首先去创造升官发财的前提条件，当这些前提条件一个一个都具备了，我们也就升官发财了。

所以，我们在实现自己个人目标的时候，虽然首先要以“升官发财”为主要目标，但具体行动的时候，有时候，往往要以“完成升官发财的前提条件”为具体目标。

我们很多时候，往往做了很多不会升官，也不会发财的事情，但这些事情是升官发财的必要前提条件，所以还是值得去做的。

这就是，为啥做亏本的生意，也会赚钱的原因。



怎么分析经济活动【龙哥解密升官发财的规律 125】

原创陈旭（屠龙有术） 屠龙有术

2016-10-21 原文

点击上方蓝字，即可关注屠龙有术



经济活动的本质是人的活动，是人在主观意识指导下的行为。

经济思维就是要分析人的行为动机，了解人的行为成因。

通常分为三个层次逐步进行。

第一个层次是分析个人的经济行为，每个人是怎么进行判断决策，从而让自己的消费行为获得对自己最有利的结果？

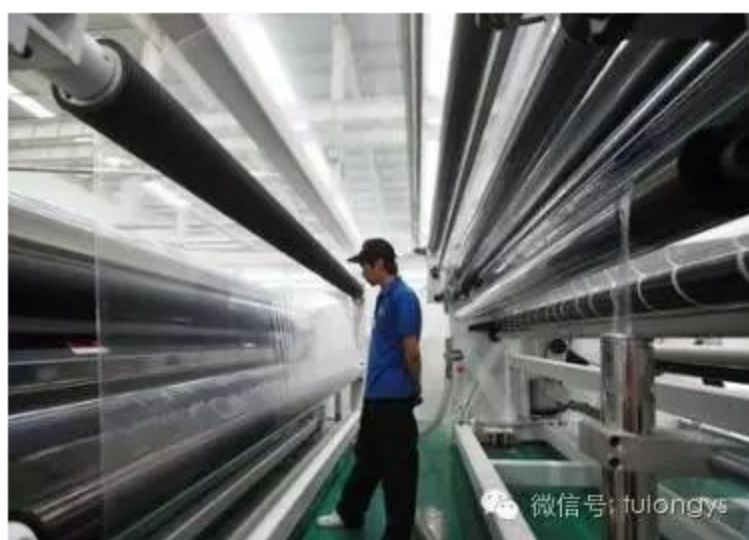
老板们怎么决策,从而让自己的各种资源配置达到最佳比例以取得最大化的利润?

每个人都只重视自己的个人利益,从无例外,违反此条规律的人,都是伪君子或者别有他图。

如果我们明白了这一点,我们就会知道“凡事只考虑自己个人利益的人”,必然会遭到失败.....

因为你学了这个道理,你就明白,如果别人无利可图,就不会有人理你,你做生意必然失败。

这就是为什么“缺乏担当和利他精神的人”必然失败的原因所在,其实“担当和利他精神”都是告诉别人,你会确保别人的利益。



第二个层次是分析,一个商品,他的市场价格是怎么决定的?

实际上,市场上某个商品的价格,是所有买东西的人和所有生产东西的老板达成一致共识之后,而决定的;虽然他们并没有开会讨论定价问题,这就是市场经济的神奇之处。

第三个层次是分析所有单个市场价格是怎么决定的?

这种方式很原始，就跟你把一瓶红墨水倒入一桶清水里，最后水会全部变成红色一样，那是因为水分子在运动；同样的，不同市场价格的同时决定，是靠信息的传递来实现的。

我们混社会，首先要明白社会规律，不能糊里糊涂。

这正如要修好汽车，必须懂得汽车运行原理；要写电脑代码，也必须懂得代码的原理，是一样的。

同样的，如果我们对社会一无所知，最后结果当然会混的很惨，正如我们上学的时候，如果对课本内容一无所知，最后必然考试垫底，被全班同学鄙视一样，是一个道理。



屠龙有术（真实姓名：陈旭）
微信公众号：tulongys
QQ号：55635255
私人微信号：15155205915
支付宝：15155205915



长按并识别图中二维码关注

（点击右上角分享按钮，把文章分享到朋友圈）

丈母娘掌握房价真理【龙哥解密升官发财的规律 126】

原创 陈旭（屠龙有术） 屠龙有术

2016-10-21 原文

 点击上方蓝字，即可关注屠龙有术

经济思维是很有趣的，不过我知道，大多数人都不喜欢。（笑）

这就好比学英语，只学了几个单词，几个句子，大部分英语文章内容都看不懂，那是不可能觉得有趣的，只会觉得无聊.....

但只要我们稍微坚持一下，掌握的知识稍微多一点，能明白基本常识，你就会发觉，啊！真的好有趣（笑~）

当然，当初我学习和建立经济的思维方式，凡事权衡利弊，计算得失，主要目的是为了改变命运，创造未来。

这里面有很多实际的利益计算在里面，我这样做，是因为这样做符合我的个人利益。

看，龙哥（陈旭）是正常人吧？

因为龙哥的行为，符合“经济人假设”，所以龙哥是正常人。

至于那些言行举止不符合“经济人假设”的，我们可以初步判定他们神经不正常，不用理他们，就完事了。

我们这里说的经济思维有趣，是指真正的、现实中人们所思所想的、所计算的思维方式，不是指大学课堂上教的那种“理论派的经济学思维方式”，那种理论派的经济学思维方式，可能想的都是对的，最后结果全部判断错误。



有个笑话讲的好，笑话内容是这样的：

记者：如果你有一百亩地，你可以捐给国家吗？

农民：可以！

记者：如果你有一百万，你愿意捐给国家吗？

农民：我愿意。

记者：如果你有一头牛，你愿意捐给国家吗？

农民：我不愿意。

记者：为什么？

农民：因为我真的有一头牛。

经济学理论派，就是这样的，他一步一步分析判断，到最后就全错了，因为他的所有判断，都建立在错误的人性假设上面，最后变成空中楼阁，飘在空中，根本无法付诸实施。

所以，普通百姓掌握真理，是那种百姓掌握社会真理？可不是喷子。

掌握真理的人，一般就是市井小民，越市侩的人，越是真理在手。但仅仅当个市侩的市井小民，当然也不能成气候，要在明白人性的基础上，提高自己的思维层次，才能成气候。



所以龙哥（陈旭）经常告诉大家，经常对大家强调：我们就是要告诉自己，也告诉别人，我们就是贪财好色的人，合法贪财，合法好色。

做人，要越俗气，越好；人越庸俗，以后就越成功；老吾老以及人之老；色吾色以及人之色；我们要做到这一点，以后必成大气候。——龙哥（陈旭）

比如，关于房地产，就有一句名言“信牛刀，住牛棚”，理论分析经济越厉害的，最后越是失败的大跌眼镜。

牛刀一直嚷嚷房价要跌，很多人半信半疑，很多人深信不疑；只有中国丈母娘几十年如一日，坚持要求女婿买房，最后房价暴涨几十年.....

最终结果，中国丈母娘笑傲江湖，微笑不语，牛刀早就夹着尾巴滚蛋了.....

真理掌握在谁手里？

还是龙哥（陈旭）经常强调的三个字：看结果！



比如丈母娘掌握真理，丈母娘知道，人和人之间，就是经济关系；要想娶她女儿，你就得掏钱出来；你太穷，养不活你跟她女儿生的后代；你太穷，她女儿没饭吃，下半辈子受苦；你太穷，你也没钱帮丈母娘家，还要娘家帮你；

这全部是现实的利益计算，这就是彻彻底底的经济思维。丈母娘没有受过专业经济训练，但本能的掌握了经济思维的实质。

龙哥结婚，丈母娘就不要彩礼；老婆还带给龙哥几十万；这是怎么回事？那是因为丈母娘是投资高手，知道股票要涨价，就提前买入（笑~）；当然这一切都是靠本能完成的，下意识的行为。

越是下意识的行为，越是高手的表现。

当你做一件事，还需要找各种理由说服自己的时候，那表明你的水平还不到家。



影响决策的几个因素【龙哥解密升官发财的规律 127】

原创 陈旭 (屠龙有术) 屠龙有术

2016-10-21 原文

点击上方蓝字，即可关注屠龙有术



公司应该生产那种产品？各生产多少？

这是老板的问题。

我们应该每天做那些事？跟谁来往？

这是我们每个人面临的问题。

很多人说了，这还用说啊？

每天上班，下班跟朋友吃饭、娱乐消遣，然后回家睡觉。

你要真这样过日子，龙哥可以提前告诉你，20年后你还是这样，而且多半越混越惨。

因为社会在进步，20年前很多职业，现在都消失了；现在很多职业，20年前尚未出现。

所以，做人，第一要有危机意识；第二要有投资意识。

有人说了，我是穷屌丝一个，没钱，怎么投资？龙哥你这不是扯闲篇吗？

龙哥告诉你，穷人也可以投资。

因为你每天说的每句话，每个行为，本质都是一种资源和能量的付出，这就是投资。

只是绝大多数人，每天做的事情漫无目的，或者不能带给自己实际利益的，所以导致他们成为庸庸碌碌的大众。

别误解，这里说的不是大众汽车，是指大多数人。

那我们怎么决定怎么做呢？也就是怎么决策呢？

影响我们决策和判断选择的，主要有四个因素：

- 【1】正确的目标与准则；
- 【2】信息的掌握；
- 【3】我们的素质，也就是决策者的素质；
- 【4】科学的理论方法

理性的经济思维观念，其本质是“在现有既定约束条件下的个人经济利益最大化”。

比如，正确的目标和准则这一条，很多人说，我去山区支教，我贫穷一生，但我实现了个人理想，所以我是成功的。

这完全扯淡，因为达尔文早就说了，人是动物的一种；判断动物行为正确与否的唯一标准，就是是否有利于这个动物的继续生存。（后一句是龙哥说的，不要误会，不是达尔文说的）

那么，我们从这个准则判断，去干不能带给自己利益的事情，显然就是愚蠢的。

那又有人说了，龙哥你不也经常帮别人？你还出 6 位数的钱去帮助别人创业，还说利息看着给，甚至不要利息，你这做的，也是对自己不利的事情啊！你岂不是也错了？

龙哥这里要告诉你，我帮助别人，对我是有利的，因为大家混好了，都给我好处了，有的给我大红包，有的利用权力帮助我，我可没吃亏。

你认为龙哥吃亏了，那是你看问题太浅，所以不理解。

那么，信息的掌握呢？

大家知道，“龙生龙，凤生凤，老鼠的儿子会打洞”这句俗语吧？其实说的就是信息的掌握。



龙的儿子从小生活在龙的环境里，掌握了怎么成为龙的信息，于是长大之后变成了龙；



**你他妈就会挖洞！？
看看人家孩子怎么就会飞呢！**



你他妈无意中道出真相！

老鼠的儿子从小生活在老鼠的环境里,掌握了怎么成为老鼠的信息,于是长大之后成为了老鼠;

命运就是这么决定的。

这就是信息的掌握,权贵富豪不是因为他们天生遗传了权贵富豪的基因(根据科学研究,貌似基因是起作用的);更重要的是,权贵富豪给后代创造了培养权贵富豪的环境,这个环境,就决定着穷人和富人的后代,掌握的信息价值和质量,完全不同,天差地别。

操纵调动几十亿资金的能力,跟上街捡破烂的能力,显然不可同日而语,这种差距巨大的能力,就是不同的信息环境培养出来的。

至于我们的素质，那就更不用说了……面对同一件事，同一句话，同一个事实，不同的思维观念和方式，会得出不同的、甚至完全相反的结果，这就是素质的作用。

很多人缺乏起码的解读社会信息和对社会信息进行处理思维能力，原因在于他们缺乏处理这些信息的思维方式和观念；有些人能处理，但处理结果极其糟糕，那是因为他们大脑中处理这些信息的思想程序，是从贫困阶层学来的，所以处理信息的过程中错误百出，最终得出错误的结论。

金钱和权力是正确解决问题的报酬。——陈旭（龙哥）

既然他们处理问题错误百出，当然穷困潦倒一辈子了。

最后一条，科学的理论方法。

什么是科学的理论方法？是很多人说的，这办法有逻辑，所以科学？或者书上说了他科学，所以这个方法科学？

这种想法全是错的。

科学的方法，只有一个判断标准，那就是结果。

能实现正确结果的，就是科学的，反之，就不科学。



★最新消息：龙哥（陈旭）粉丝升职成总经理！【龙哥解密升官发财的规律 128】

原创 陈旭（屠龙有术） 屠龙有术

2016-10-21 原文

收录于合集 #陈旭精英群升官发财牛人堂 19 个

 点击上方蓝字，即可关注屠龙有术



什么时候我才能升职加薪，当上总经理，出任CEO，迎娶白富美，走上人生巅峰呢？
微信号: tulongys

很多人都在想，什么时候我才能升职加薪，当上总经理，出任CEO，迎娶白富美，走上人生巅峰呢？

这个不难。

已经有人实现了。

【祝贺本微信公众号 tulongys 粉丝中有人荣升总经理！】

背景介绍：这位新晋升的总经理，是我以前在某公司担任副总经理时的同事，当时他是总监。

现实中我们认识，并且在同一个公司做过同事。

他也是我的粉丝，跟着龙哥学管理两三年了。

尤其需要说明的是，这位哥们成功升职成为总经理之后，没有忘记龙哥（陈旭），还给龙哥打了感谢费！

这人品，没的说！

普通人都是过河拆桥，所以普通人混不好。

只有人品好，又高智商的人，才懂得把事情做得有情有义。

微信转账



但存感恩之心，皆为可交之人；凡有先见之明，必为非凡之辈。——屠龙有术



祝贺你荣升总经理👏

非常感谢!



下午 15:02:57

(集团)投资管理有限公司

(集团)投资管理有限公司文件

人字[2016]009号

人事任命通知

为促进广告营销服务公司有效创新与变革，加强团队分工管理，结合广告营销服务公司实际情况，经集团董事会会议讨论研究，决定对广告营销服务公司进行新的人事任命，现予以公布：

一、原广告营销服务公司总经理先生调任有限公司总经理。

二、任命同志为广告营销服务公司总经理，同时兼任原总监

屠龙有术 下午 15:03:37

热烈祝贺2016年10月龙哥粉丝中有人荣升总经理职务！

背景介绍：新总经理原来系屠龙当副总时公司同事，当时屠龙是副总，他是总监。青山不改，绿水长流；他年想见，后会有期。

2016年10月20日

有图有真相，上总经理任命书。

事实胜于雄辩，结果说明一切。

智商高的人很多，这不就起来了，龙哥（陈旭）不敢说教他多少东西，反正他升官之后，送我钱了.....算是感谢费吧。

这位兄弟，人品没的说。

一切都是现在进行时啊.....^_^



经营决策的大概轮廓【龙哥解密升官发财的规律 129】

原创 陈旭（屠龙有术） 屠龙有术

2016-10-22 原文

点击上方蓝字，即可关注屠龙有术



很多人学了经济管理等各门知识，结果现实中照样混的很惨，做生意，生意失败；升职，升职失败，而且这是绝大多数人最后的结果，这是为什么呢？

这是因为，书本理论知识跟现实之间，有一段不小的距离。这段距离需要我們用自己的社会经验和人生经验去填补，把它补全了，才能成功。

绝大部分人缺乏人生经历，缺乏必要的经验，无法完成这个任务，所以他们不论做什么，最后都是失败。

之前我们讲了一个概念，那就是“亏本生意也能赚钱”，原因在哪里？原因在于，亏本生意能够补足你欠缺的地方，把它补全了，最后你就赚钱了。

可能亏本生意本身没有赚钱，但它给你提供了一个人生经历，让你积累了丰富的经验，最后你赚钱了。

但是不是我们就因此去故意亏本呢？

当然不是，尽量不做亏本生意，万一亏本，也不用担心；因为：

赚钱，收获金钱；

亏本，收获经验；

当然，我们不能去故意亏本，那样，不论我们有多少钱，都不够去亏本的。

为什么我们很多人学了很多经济知识，最后还是亏本？或者升职失败？

那是因为现实中的价格在不断变化，要得出正确的结果，必须掌握各种经济物品的正确价格；例如，送礼也有价格，如果你对送礼的信息价格掌握的不准确，你送礼效果就不好，最后自然很难实现目标。

升职过程中，是不是只有送礼这一个环节？

显然不是，还有其他更多环节。

比如龙哥在企业工作时，就多次因工作成绩好而受到公司表彰奖励，这显然不是仅仅靠送礼就可以实现的事情。

所以我们要兼收并蓄，多管齐下，才行。

同样的，在具体执行过程中，要想成功，就必须对价格极端敏感，做到准确、适时的掌握各种具体的价格信息，这样才行。

我们经营管理企业，或者说，经营管理人生，经营管理我们这一辈子，也是一样的。

一个人，我们可以默认他是一个企业，怎么把这个人经营好呢？怎么让自己当上 CEO，迎娶白富美，走上人生巅峰呢？

成功的企业自然有一套成功之道，那么成功的个人肯定也有一套成功之道，这是不言而喻的。

现实管理中，市场价格随时波动，产品产量、销路，要考虑生产技术、规模效益、品种组合、宣传策略等等各种因素，此外还有投资风险、竞争策略等等一系列问题，所以，套用书本知识去解决具体问题，是很难完成的任务。

所以，龙哥在 2008 年，就说了：师其意不拘其法即可。

我想告诉大家的是：

1】整个社会是一个价格体系，任何物品，从实物商品到无形的思想，都有价格；任何人，从乞丐到国王，也有价格；适时准确掌握价格，是成交的关键。

2】我们要明白，整个社会是通过建立各种价格体系，然后不断互相交易组织起来的，这是社会，也是经营决策的大概轮廓，心里要清楚这一点。

最后龙哥提醒：

一切照搬照抄，最后难免失败，领悟精神，贯彻实质，就能成功。



理性决策的经济思维模式【龙哥解密升官发财的规律 130】

原创陈旭（屠龙有术） 屠龙有术

2016-10-22 原文

点击上方蓝字，即可关注屠龙有术



前面龙哥说过，首先要建立“理性决策的经济思维”模式，这是一切的基本前提。

你只有建立了这个思维模式，下面的文章才对你有用。

如果我们做事就是由着自己的性子，想到哪里做到哪里，那你就根本没必要看龙哥的文章。

当一个人还没有建立“理性决策的经济思维”模式的时候，因为我们根本就不是一个阶层，你看了我的文章也理解不了，除了让你有骂我的冲动，不会有任何结果。^_^

所以建议还是不要看，看了除了徒劳的增加你的烦恼，没有其他好处。

当我们建立了“理性决策的经济思维模式”的时候，很多事情，就都好办了，也明朗了，结论自然就一目了然了。

比如，当我们知道了“人是动物”，我们就知道，获取资源维持生存是首要任务，如果获取不到资源，被饿死了，那么死人是没有任何价值的，这是毫无疑问的事情。

但是，如果你去网上看，还有很多人为此争论不休.....你会觉得他们很可笑.....

为啥你以前会跟他们争论这些问题？为啥你现在觉得他们很可笑？

你以前跟傻瓜争论那些愚蠢的问题，是因为你的思维等级跟他们处于一个等级；你现在觉得他们很可笑，那是因为你已经站在了更高的思维等级上.....

当我们明白“人是动物，获取生存资源是首要任务”的时候，我们也就很容易理解，为啥：

1】实践是检验真理的第一条标准；——邓小平

2】个人利益是检验真理的第二条标准；——陈旭（屠龙有术）

为什么会出来这两句话？因为，第一，要获取生存资源必须成功实现，现实中行的通，这才有实际价值；第二，现实中行得通，还要归你所有，这才对你有实际价值；

一句话，这就是关于怎么获取生存资源的学问，如此而已。

2008 年，龙哥就说过这两句话，我们以前知道，必须坚持这两条才能过好日子，现在我们知道了，为啥要坚持这两条，原因是什么。

所以我们要注意建立“理性决策的经济思维模式”，掌握思考方法，注意从决策的具体事情，上升到决策分析判断的方法论，这是非常重要的。

因为具体问题层出不穷，千变万化，掌握分析问题的价值观和方法论，就能以不变应万变，提高工作和生活的效率。

你从很多人问龙哥各种问题，龙哥基本都对答如流，就知道了。

难道所有事情，龙哥都经历过？不可能！

龙哥是建立了一套决策机制，建立了“理性决策的经济思维模式”，从方法论的高度分析处理各种问题，仅此而已。

比如，为啥龙哥会跟小姐做朋友？我靠，龙哥是“理性决策的经济思维模式”，懂吗？

在“理性决策的经济思维模式”下观察别人，那么小姐就是一个职业而已，就跟扫大街的没什么区别，都是赚钱的工作，只不过地位低一点，被人瞧不起而已.....别的没什么区别。

古有孟尝君鸡鸣狗盗之徒皆为朋友，龙哥认识两个小姐，或者结交两个扫大街的当朋友，那是不言而喻的事情，你没看到的是：龙哥有更多富豪和总经理朋友。

现实生活中，龙哥见到扫大街的清洁工，都喊阿姨，你就懂了。

即便清洁工地位卑贱，但不妨碍龙哥尊重清洁工，这就是理性。

所以，不同的思维方式，看待同一件事，结果是不同的。

“理性决策的经济思维模式”看一个小姐，只会得出结论：这人靠卖肉赚钱，是一个职业；

要是普通人看小姐，就会认为那是“道德败坏”，这就完全是外行话。

赚钱只分“合法不合法”，不存在“道德败坏的赚钱方式”或者“道德高尚的赚钱方式”。

比如史玉柱搞网游赚钱，耽误了多少青少年的大好前途，你怎么不去骂史玉柱道德败坏？人家搞网游是合法的，国家允许的，史玉柱才不会理你。



屠龙有术（真实姓名：陈旭）
微信公众号：tulongys
QQ号：55635255
私人微信号：15155205915
支付宝：15155205915



长按并识别图中二维码关注

（点击右上角分享按钮，把文章分享到朋友圈）

前提假设【龙哥解密升官发财的规律 131】

原创陈旭（屠龙有术） 屠龙有术

2016-10-22 原文

点击上方蓝字，即可关注屠龙有术



任何理论，都是一种假设，这是毫无疑问的

现实中，各种经济学理论，社会学理论，包括自然科学理论，实际上都是一种假设理论，就是说，人们假定，事情是人们想象出来的那个样子运转的，实际未必是那个样子。

比如牛顿经典力学理论，这是人们普遍承认的“客观真理”，但是把牛顿力学理论拿去宇宙空间，就完全不适用，根本不是那么回事。

即便宇宙科学中最前沿的理论,比如所有物质都是由一段振动的能量波构成的弦理论.....

据这个弦理论说,没有粒子,或者说不存在粒子,不同的粒子是弦的不同振动。每一个粒子内部,都有一根细细的线在振动,就像琴弦的振动一样,因此这根细线就被科学家称为“弦”。

具体内容,大家感兴趣自己去百度。

龙哥这里只告诉大家,这个理论只是一种假设,具体对不对,要看效果。

以前,龙哥教过大家一句话,这句话就是:

有形的物质本身并不具备高价值,真正的高价值来自于无形资产,来自于人眼看不到的精神。

这也是一种假设。

假设对不对?要看结果。

一个人越混越好,他的想法多半就是对的,因为“金钱和权力,是正确解决问题的报酬——陈旭”嘛!

同样的,如果一个人越混越差,那么他的想法多半就是错误的,因为想法错误,是不可能正确解决问题的,当然也就不可能得到金钱和权力了。

这一切,都是假设,也是前提,到底对不对,要看结果。

龙哥之所以坚持自己的观点,仅仅是因为龙哥按照这些观念和
方法, 获得了改变自己命运的结果罢了。

所以任何科学,任何经济学或者自然科学,或者其他什么理论,
全部都是一种假设, 我们只是假定事情的规律是那样的。

按照“我们假设的规律”能获得好结果的, 我们就认为这是“真的”, 其实这个规律有可能这是近似的描述了现实规律, 并非现实规律本身。

我们心里清楚这一点, 就好了。

这就是一切事情的前提假设, 我们所有看法, 以及我们总结出来的经验和规律, 只是对现实世界的一种近似的描述, 并非事实本身。

对现实世界的描述越符合现实的, 就越容易成功。

比如龙哥的理论能教出很多总经理来, 意味着, 龙哥的理论对现实世界的描述已经非常接近事实本身了。

所以龙哥经常强调五个字: 对错看结果。



歪理 1、 财富是印钱印出来的【龙哥解密升官发财的规律 132】

原创 陈旭 (屠龙有术) 屠龙有术

2016-10-23 原文

点击上方蓝字，即可关注屠龙有术



【凯恩斯定律】——需求能创造出自己的供给，因此政府采取措施刺激需求以稳定经济。

屠龙有术解释如下：也就是说，印钱越多，大家能花的钱就越多；能花的钱越多，需求就越多（大家钱多了总买东西满足需求嘛！）；需求越多，就需要更多开工和劳动来生产商品，满足大家需求；工厂开工多了，劳动多了，财富就创造出来了！劳动多了，给大家发工资，大家都有钱了！

所以，财富是印钱印出来的，不是干活干出来的；因为不给你发钱，你是不会干活的，而不干活，就无法创造财富。钱怎么来的？政府印钱，印出来的。^_^——屠龙有术

我们知道，劳动创造价值，不管是脑力劳动还是体力劳动，都必须劳动。所以要想经济大发展，就必须调动全国人民的劳动积极性。

那么，用什么调动全国人民的劳动积极性，最有效呢？

当然是钱啦！

现在拜金主义流行，你以为是偶然的啊？这是配套措施。

如果不流行拜金主义，大家都不爱钱，都不在乎钱，谁会为了钱去劳动？！！

现在为了调动全国人民劳动积极性，就必须印钱，用钱引诱大家疯狂劳动。

印多少钱出来，大家就会干出价值多少钱的活来，创造与印钱数目相当的财富出来，所以拼命印钱，大家就会拼命干活，社会财富就会拼命增长，是这个道理。

为啥 1979 年之前，吃大锅饭，我们穷的要死？

因为吃大锅饭，干多干少一个样，拿的工资都一样，大家没有动力干活，因为多干活也不会多拿钱嘛！大家都不干活，当然各种商品，汽车，房子，自行车，衣服，鞋子，公路，都没有。

大家要知道，这些所有东西，都是人们去劳动，才会有的，不劳动是不会有。吃大锅饭，多干活不会多拿钱，大家都不干活，结果养了一帮懒鬼和穷光蛋。

现在多劳多得，想发财，想赚钱对吧？

国家印钱给你，谁干活多，就给谁多发钱，印钱多方便？多容易？你想要多少钱，就印多少钱，要多少有多少。

但有一点，你的“拿你的劳动”来交换这些钱。

所以国家印多少钱，你就会劳动多少。

所以国家玩命印钱，为了赚钱，大家就玩命劳动，我国现在就成为世界经济大国。



歪理 3、 国家让我们有钱可赚【龙哥解密升官发财的规律 133】

原创 陈旭 (屠龙有术) 屠龙有术

点击上方蓝字，即可关注屠龙有术



那么，国家为我们做了什么呢？

其实国家做的事情很简单而重要，国家为你们做的事情就是印钱，从而让你们有钱可赚。

道理很假单：假设国家总共只印了 100 元钱，全国十几亿人分这一百块钱.....

这意味着，你家可能连几厘钱都分不到，当然更不可能赚到 8 万元钱了。

既然你赚不到 8 万元钱，你当然就不可能一年消费 8 万元了，这道理说的没错吧？ ^_^

你只有赚的超过 8 万，你才可能一年消费 8 万元钱。



假设国家从 1949 年到现在几十年时间，总共只印了 100 元钱，打死你，你也赚不到 8 万元钱，当然更不可能每年消费 8 万元钱了。

看到没有？国家勤奋印钱，让你有活干，有钱赚，让你一年赚的钱超过 8 万元，你才有机会消费 8 万元钱，这就是国家为你做的事情，只不过你自己身在福中不知福，你不知道罢了！

但是，你不知道国家为你们做了什么，并不代表国家就什么都没做。

你懂？ ^_^



微信号: tulongys

经济学教课书很多都是骗人的，云山雾罩，逗你玩的，本质是这么回事。

世界是客观的，但更是主观的，不同水平的人，他们眼中的世界是不一样的，这正是贫富贵贱的关键所在。——屠龙有术



屠龙有术（真实姓名：陈旭）
 微信公众号: tulongys
 QQ号: 55635255
 私人微信号: 15155205915
 支付宝: 15155205915



长按并识别图中二维码关注

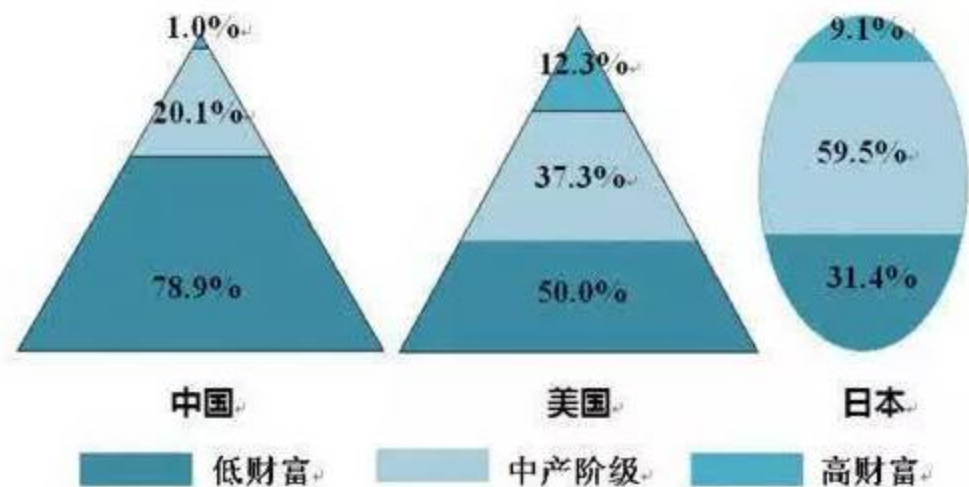
（点击右上角分享按钮，把文章分享到朋友圈）

歪理 2、 钱是国家给你的【龙哥解密升官发财的规律 133】

原创陈旭（屠龙有术） 屠龙有术

2016-10-23 原文

点击上方蓝字，即可关注屠龙有术



中、美、日三国各财富阶层人数占比 微信号: tulongys

有人说了：我们一家一年要消费 8 万左右，包含的税也好几万。问题是国家为我们做了什么？

屠龙有术只好在这里继续不厌其烦、孜孜不倦、循循善诱的开导他：

要想赚钱，首先得有钱，你才能赚到.....如果根本没有钱，你就是李嘉诚，你也没本事赚到钱。

比如原始社会的时候，根本不存在钞票和人民币，也不存在美元.....假设你比较牛逼，你用时间机器把千亿富豪马云和李嘉诚空投到原始社会.....

大家一定很好奇，一定会问：马云和李嘉诚，会成为原始社会的亿万富豪和全国首富吗？

错了错了，原始社会根本不存在国家，所以不存在“全国首富”这个概念。

那么我们改问一个问题，马云和李嘉诚，会成为原始社会里的富豪吗？

答案显然是否定的，非也！

为什么这么说？

因为原始社会物质非常贫乏，而且根本不存在“钱”这个概念，甚至最开始的时候，连“交换”这个概念都没有诞生，靠自己去用原始社会石器时代的工具去干活，干成亿万富豪，这是根本不可能的事情。

现在我们明白了：财富的诞生和快速积累，完全依赖于完善的高效率的社会制度，高效运转的社会管理机构。

所以，只有傻蛋才会认为，自己赚的钱就是自己的本事，跟国家完全没有丝毫关系。（这种想法纯属笑话^_^）



穷富的原因【龙哥解密升官发财的规律 134】

原创 陈旭（屠龙有术） 屠龙有术

2016-10-23 原文

点击上方蓝字，即可关注屠龙有术



社会是什么构成的？

很多人会回答说：社会是人构成的

这就是很多人混不好的原因，龙哥(陈旭)说了几万遍了.....“社会是由一个一个互相交易的、自私自利的人组成的——屠龙有术(陈旭)”，你还是不记得，这是最重要的一句话。

社会是一个一个人组成的，他们为了自己的个人私利互相交易，但他们同时是自私自利的。

所以，所以如果你自私，那么你注定失败，因为别人也是自私的。

有人说了：我要给别人利益，换取自己想要的，人们都自私，我就要无私，这可不易.....

事实上呢？做不到这一点的都完蛋了.....如果那么容易，所有人都是皇帝了，都跟毛主席，都跟马云一样成了大官和富豪了。

那么，结合我自身，我们该怎么开始？那会不会很辛苦，很累？很多人肯定会问这个问题。

那么龙哥（陈旭）只能告诉你：打工更累，结合你自身，就是你啥也别干，老老实实当工人，就行了.....这样就不累了.....

因为，就是你说的，要当官，当有钱人，很累，不能自私。要成功，不能自私，很累啊，不划算，何必去干呢？

还不如老老实实当工人，混一天是一天，多舒服。

这样说来，岂不是又回到起点了？

对呀！这样就回到起点了，这就是命啊，这是你的命，你得认.....你不认，也没用。

于是 99%的人都认命了，所以大家会发现，社会底层的数量是最多的，那是因为，他们都认命了，承认自己这辈子就是当穷人的命了。

有人可能会说，龙哥这是在在讽刺人，我不说累了还不行吗？

龙哥（陈旭）要申明一点，我不是讽刺你，说的是真话，我是不会讽刺人的，你完全误会了。

有人说了，我怎样做才算无私？

龙哥就直接告诉他，你根本做不到，所以不要问了。这不是我不愿意教你啊，你确实做不到，为什么龙哥这样说？

因为实际上，你问我的路，比扛麻袋难上万倍，你只是问一下怎么过好日子，就先问“累不累”，兄弟，你说这样的心态，能行吗？！

面临问题，首先问累不累？就这心态，还指望你大公无私的为别人服务？这不是笑话嘛！

举个例子，比如你们班长让你罚站，你会乖乖罚站吗？

你肯定不会，你会说，这是体罚，然后去讲道理，最后你被公司辞退，如此而已。

这意味着被淘汰了。

所以这比扛麻袋，难上万倍，99%的人做不到乖乖罚站。

有人说了，我无条件服从罚站还不行吗？

说是这样说，真做的时候，就不行了，因为你的思想觉悟没到那个境界，事到临头你就不可能做出那种事情。

如果都是说话这么容易，大家全都是总经理，全都是老板了。

我能做到，乖乖罚站.....那是因为，十几年前，我真的这样做的，我可不是说说而已，十几年前，我确实是真的罚站了。

十几年前，班长让我罚站，我很乖，没去找班长讲理。我知道了不在于有没有道理，而在于有没有权力。

普通人懂这个道理吗？他们不懂！所以他们给人提鞋都不配。

你又该说，我讽刺人了，其实我没讽刺，说的都是事实和真话，问题是，真话未必所有人听的懂啊。

我说真话很多人骂我呢！

肯定会有人问，班长让你罚站，那时你内心有不满吗？还是明白了不管有没有不满，都要接受服从？

这就是社会，就是现实，我没不满，所以我说很多人不行，他们还不服气.....

现在还没让你罚站呢，只是说说而已，你就开始问我“那时你内心有不满吗？”

说明你已经开始不舒服了。

我来问你，奴才该不该挨打，该不该被欺负？

奴才当然应该挨打，如果奴才不挨打，那还是奴才吗？所以我说他们不行啊！思想上已经犯错误几次了现实中，早就被淘汰了。

平民就该受剥削，只要你想错了，你就被淘汰了。

我说很多人不行，他们还不服气，说我讽刺他们.....现在你知道了吧？我说的都是真话，不是讽刺别人。

1】奴才就该挨打，该受欺负；

2】主子有权随便欺负别人，这是天经地义的；

很多穷人只看到第一句话：奴才应该挨打，于是就跑来骂我。但高智商的人，他们看到的是第二句话“主子有权随便欺负别人”。

所以他们都跑来跟我学，前几天不还有人当了总经理？当了总经理，说开除谁，就开除谁，随便欺负人。

所以傻逼只看到屠龙说“奴才应该挨打”；聪明人就看到屠龙说的第二句“主子有权随便欺负别人”。

大多数人这个观念跟不上，是很正常的，需要继续学习一段时间才行。

很多人看到这里，可能会问，我还有希望吗？

其实道理很简单，你只要不怕累，坚持下去，当然有希望。因为，99%的人，根本不会来问我这些问题，他们只知道每天干活下苦力，然后受穷，不知道为什么，然后他们受穷，就骂人发泄，说白了他们都是愚昧的人。

你可能很多道理也不懂，但比他们强多了，已经超越普通人了，你至少会看龙哥写的文章，你至少会问：我为什么受穷？别人连问都不会问。

你在搜索看龙哥文章的时候，其实就是在搜寻解决问题的答案。

解决什么问题？

解决让自己爬上更高社会等级的问题。

社会底层需要成为中产阶级，中产阶级需要成为更高层的权贵富豪，搜索龙哥文章，解决的就是这个问题。

没有天生的神仙，都是学来的，我也是学来的，只不过我命好，我爹妈是地主后代而已，这个涉及到投胎的技术好坏问题，所以不是你我能决定的。

王思聪比我更牛逼，他是投胎到全国首富家；

我比他差远了，我投胎到了落魄地主子弟家里。

马云也是投胎到了落魄地主子弟家里，一想到这一点，我就很欣慰.....

那么，很多人会说了，这不就是拼爹吗？！

对，你说的没错，确实是这样，拼爹；这就是在拼爹。

我的想法，全是我妈教的，我妈是地主资本家后代，她的想法，能跟普通穷人一样吗？对吧？

说到底，就是拼爹，看谁投胎技术好。

大家可能已经意识到了，这就是起跑线不一样，地主子弟跟穷人一样穷，外表看一样穷，都是穷人；但地主子弟脑子里的想法，跟普通穷人完全不同；

所以，龙哥现在是百万富翁，这都是小意思，以后肯定是千万富翁，只是需要时间罢了。

这就是大家说的，起跑线不同.....

不是金钱起跑线不同，是思维的起跑线不同.....

要说金钱，我以前月薪 600 元当穷保安，比各位现在还要穷.....

但我的思维，来自地主后代，开个玩笑话，可能我的思维超越普通人百倍.....

起作用的关键是思维，你现在问我，跟我学，说白了，就是在学习地主资本家后代的思维方式罢了。

你只有把这个“地主资本家”的思维方式学会，你才能改变自己的命运。



屠龙有术（真实姓名：陈旭）
微信公众号：tulongys
QQ 号：55635255
私人微信号：15155205915
支付宝：15155205915



长按并识别图中二维码关注

（点击右上角分享按钮，把文章分享到朋友圈）

歪理 4、钱的价值本质是一种信用【龙哥解密升官发财的规律 135】

原创 陈旭（屠龙有术） 屠龙有术

2016-10-24 原文

点击上方蓝字，即可关注屠龙有术



【王二麻子问】： 2016-05-22 17:08:39

龙哥解释下，委内瑞拉现在印钱能拯救经济么？

屠龙有术回复：

你这个问题，问的很有价值。

我写过一篇文章，题目是【屠龙有术——财富是印钱印出来的】，主要内容是讲，财富是怎么创造出来的。

目前美国创造财富基本是这个逻辑：

1】首先国家印钱——→老百姓为了赚钱干活——→老百姓干完活，创造出各种商品和财富——→国家通过市场系统，根据老百姓创造财富的质量和数量，把“国家印的钱”发到老百姓手里——→老百姓去买东西——→企业东西卖掉了——→一部分钱交税，一部分钱继续生产投资，一部分钱发工资消费等等.....就简单循环下去了

2】那么，如果简单的循环下去，中国经济是不会发展这么快的.....

什么叫经济发展？

经济发展，就是今天生产一个，明天生产 2 个，后天生产 3 个或者 5 个，这叫经济发展；

如果今天生产 10 个，明天生产 5 个，后天生产 2 个，这叫经济萎缩，比如以前沿海地区很多儿童玩具厂和来料加工场都倒闭了。

那么要怎么干，才能达到这个快速发展经济的效果呢？

前面说了，我们知道：

- A、劳动创造财富，干活创造财富；
- B、没钱是不会有人劳动的；
- C、所有人劳动赚的钱都是国家印出来的，并不是天生的；

综上所述，为了让人多干活，多创造财富和商品，怎么办？

答案就是：多印钱。

印钱越多，就可以用更多的钱购买更多的劳动，于是劳动的人就更多，劳动多了，财富就创造的更多了，因为劳动创造财富嘛！

订单生产大家都明白，对吧？

先有订单，后有商品（财富），人们根据订单生产商品（财富）。

人民币就是国家的订单，国家印多少钱，含义就是希望大家生产与印的人民币数目价值相等的商品（财富）。



屠龙有术（真实姓名：陈旭）
微信公众号：tulongys
QQ号：55635255
私人微信号：15155205915
支付宝：15155205915



长按并识别图中二维码关注

（点击右上角分享按钮，把文章分享到朋友圈）

歪理 8、订单经济- 财富是印钱印出来的（续集 1）

【龙哥解密升官发财的规律 136】

原创 陈旭（屠龙有术） 屠龙有术

2016-10-26 原文

点击上方蓝字，即可关注屠龙有术



根据我写的那篇《财富是印钱印出来的》，大家就可以知道，如果不印钱，就不会有人干活；现代经济社会，基本都是订单生产嘛！有商品需求订单，才会有生产活动。

而：

需求=人的欲望+购买力（钱）

经济的一点基本常识：

货币 (M0) = 流通中的现金，即流通于银行体系之外的现金；

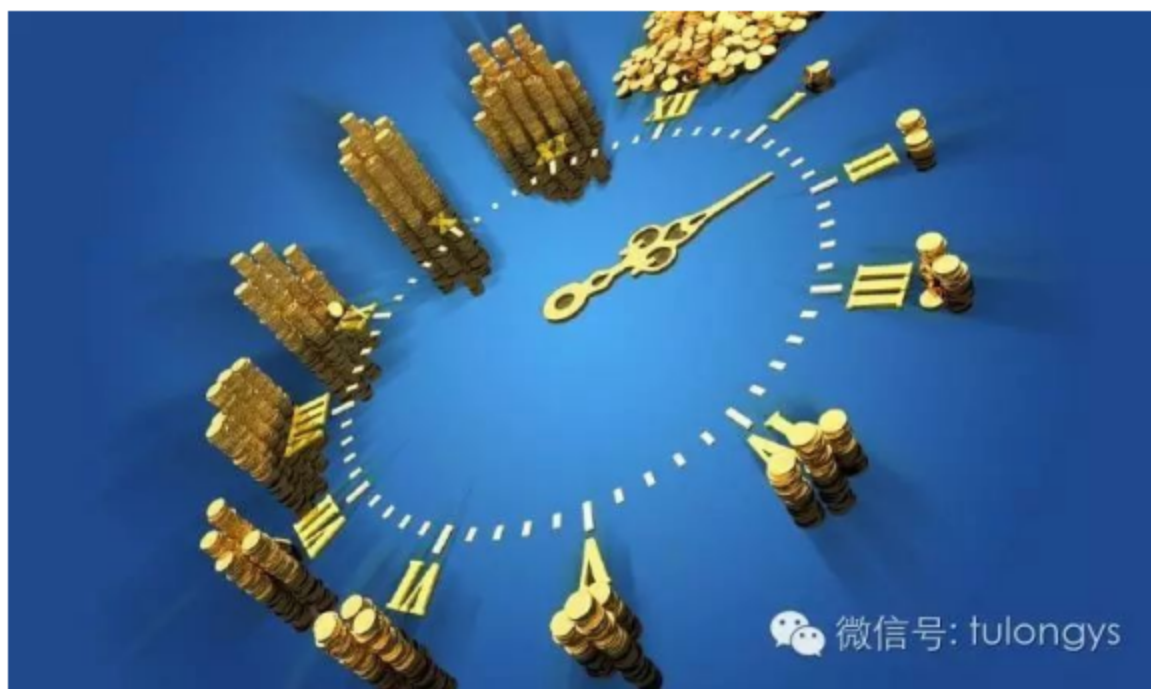
狭义货币 (M1) = (M0) + 企业活期存款；

广义货币 (M2) = M1 + 准货币 (定期存款 + 居民储蓄存款 + 其他存款)；

另外还有 M3 = M2 + 其他短期流动资产 (如国库券、银行承兑汇票、商业票据等)。

经济学所说的货币通常是指 M2，M2 包括准货币。

钱就是购买力，钱越多，购买力越多。



人的欲望是无穷的，不需要培养；但钱是有限的，不印钱，就不会产生钱；即便有理论说，钱可以衍生出来更多的钱，但也首先需要印钱做种子，没有种子，是不会衍生出来其他的钱的，记住这一点，就行了。

除此以外，其他所有理论都是扯淡，尤其那些说通货膨胀跟印钱无关的理论，更是扯淡；

这就好比高利贷，驴打滚，利滚利，你可以说，高利贷最后形成的巨额债务，不是因为你一开始借钱多（好比央行印钱），而是因为利息滚起来的；我来问你，如果你一开始根本不借一毛钱高利贷，你会欠下巨额高利贷债务嘛？

如果你不借高利贷，就根本不会欠下巨额高利贷债务，对吧？

同样的道理，不管钱会因为金融原因，衍生出多少钱，他都需要一开始印钱做种子；假设印一块钱，导致金融原因衍生出来一千万，如果没有开始印的那一块钱，就不会有后来衍生出来的一千万，这是常识。、

所以，我们不要管别人怎么忽悠，当他们放屁好了。

有些人忽悠别人，自己也信以为真了，所以大家看到，没有经济学家成为千亿富豪；成为千亿富豪的，是英语教师马云；是 1992 年毕业于深圳大学计算机专业，流落在一些中小公司打工，最多只能算做深圳的边缘人的马化腾，现在的腾讯公司千亿富豪马化腾，是生产塑胶花的李嘉诚。^_^

为什么没有经济学家成为千亿富豪？

因为他们的理论，都不太正确，说起来都是笑话，很多经济学家，自己没有做过生意。



我们可以把“印钱”近似的看成“印商品订单”；印多少人民币，就是需要多少订单；把钱投入给某个阶层，某个人，意味着会“产生什么类型的商品订单”；比如把钱给了嫖客，小姐哪里就有了顾客订单；把钱给了工薪阶层，早餐油条豆浆店就有了顾客订单；要想经济不断发展，就必须不断印订单（印钱），而且每次都必须比上次印的多；因为“经济发展”就等于“开工量越来越多”；而要企业开工量越来越多，就必须做到订单越来越多；而钱=商品订单；要想产生大量新商品订单维持经济增长，就必须每年都比上一年多印很多钱，才能做到经济不断增长。

所以，印钱绝对是好事，只有不断印钱，财富才会不断增长；印钱速度越快，财富增长越快！

《人民日报》宣布,截止到 1968 年底,我国国内公债已全部还清。

我国已经成为世界上唯一一个既无外债又无内债的国家。

我们想一下,从 1949 年新中国建立,那时候,我们观念思想保守落后,整天在报纸上宣扬“既无外债,也无内债”,结果全国人民穷的光屁股.....

龙哥友情提醒:思想观念保守,是会穷的光屁股的。



歪理 5、经济发展的过程是印钱的过程【龙哥解密升官发财的规律 136】

原创 陈旭 (屠龙有术) 屠龙有术

2016-10-24 原文

点击上方蓝字，即可关注屠龙有术



美国政府印钱是一种成功的习惯

怎么让经济发展？

前文说了，人民币就是国家的订单，美国政府印多少钱，含义就是希望大家生产与印的人民币数目价值相等的商品（财富）。

于是美国人民就根据印钱的数目，生产出来数目相等的商品（财富）。

所以，为了发展经济（多生产商品），答案还是：印钱，每年都多印一部分钱；比如第一年印 100 元，第二年印 130 元，第三年印 200 元，等等，总之每年要比上一年多印很多钱出来.....

凡是有怀疑屠龙有术这个理论的，请你去仔细核查每年国家的货币投放量，是不是一年比一年多？

我可没有胡吹牛，我只是叙述了一个现实中的事实罢了，只不过很多人采取鸵鸟政策，把头埋在沙子里，不愿意正视现实。^_^

每年印钱比上一年多出来很多，人们为了赚到这个多出来的钱，就会拼命劳动干活，于是每年创造的商品和服务等各种财富，就比上一年更多.....

废话，每年都比上一年多印了很多钱，钱可以购买劳动；国家印钱越多，国家购买的劳动当然越多；人民群众劳动越多，财富对应的就生产的越多，就这么简单。

于是钱越印越多，老百姓为了赚钱，越来越喜欢干活；干活越多，财富越多，于是经济就增长了，大家日子都好过了；

君不见很多工厂里的工人，都干 12 小时？甚至有干 16 小时的？！你以为他们都是雷锋啊？说白了他们都是为了赚钱不要命的财迷！你想啊！

换了你我，会为了赚钱干 16 个小时吗？这不是典型的要钱不要命嘛！所以屠龙说他们都是财迷。

.....这个原理，就好比拉磨的老驴，前面挂一个胡萝卜，驴子为了吃到胡萝卜，就使劲转圈，结果就不断拉动磨盘，创造了财富出来——面粉。

而我说的这个“印钱创造财富的原理”，其实印出来的钱，就是驴子前面的胡萝卜；流水线旁为了赚钱埋头苦干 12 小时的人们，就是那头上套的驴了。

驴子为了吃萝卜，玩命拉磨；工人为了赚钱，每天干 12 小时玩命加班。^_^

不过这个“老驴拉磨的游戏”有个缺陷.....

什么缺陷呢？

就是要想让驴自觉自愿的勤奋拉磨，创造财富，驴子鼻子前面，必须挂一个胡萝卜（钱）；而且这个萝卜，必须是真的，如果是假的，驴（老百姓）虽然很愚蠢，但也不会拉磨的。



歪理 6、发钞信息的传递有滞后性【龙哥解密升官发财的规律 137】

原创陈旭（屠龙有术） 屠龙有术

2016-10-24 原文

点击上方蓝字，即可关注屠龙有术



另外还有一点要注意，那就是，钞票有真钞和假钞之分。

什么是真钞呢？

美国政府印的钱，才是真钞，是真钱；如果张三自己印钱，这是假钞，是违法行为，要抓起来坐牢的。

假钞有没有购买力？

假钞当然有购买力，前提是，不能被你发现是假钞，如果你发现是假钞了，这假钞的购买力就没有了。

举个例子，假设张三是扛麻袋的，扛一个麻袋给 10 块钱，张三每天扛一百个；某天老板说了，从今天起，扛一个麻袋给 20 元，请问结果是什么？

结果当然是张三一天扛了 200 个麻袋，或者 300 个麻袋。

因为钱给多了，人干活的积极性就提高了嘛！就这么简单。

现在问题来了.....

假设老板说，从今天开始，多扛一个麻袋，发 20 元假钞，假设你是张三，你会不会自觉自愿的多扛麻袋，多干活？

废话，干活给假钞，傻子才会去干活！于是大家都罢工了。

你懂得，咱们前面说了，财富是劳动（体力或脑力劳动）创造的。

现在因为老板发假钞，大家都不干活了，请问，还会有财富创造出来了？当然就没有了嘛！创造的财富大幅度下降。

为什么没有立即变成零呢？

因为知道这个消息的人是逐渐增加的，有些人还不知道发的是假钞，所以还在傻乎乎的继续干活.....有他们撑着，所以经济活动

才没有归零。如果所有经济活动停止，社会直接崩溃。（真够险的.....擦把汗~~~）

所以，即便人们都知道美国政府通过货币超发剥削美国人民，但是这个策略照样行的通。

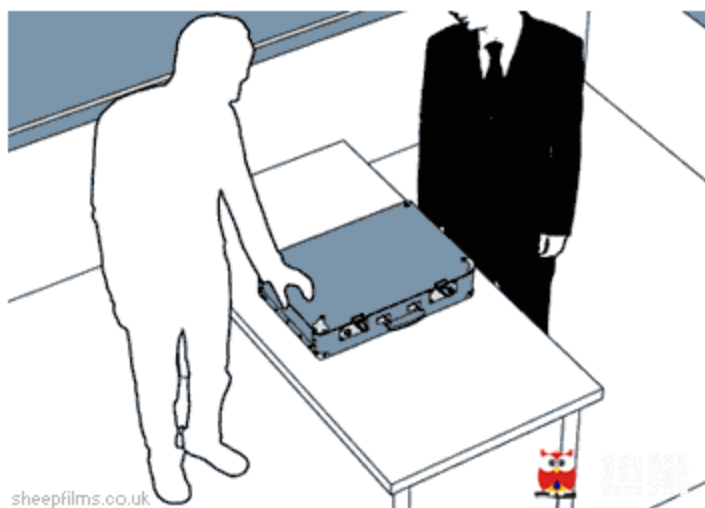


歪理 7、经济是靠感觉运转的【龙哥解密升官发财的规律 138】

原创陈旭（屠龙有术） 屠龙有术

2016-10-24 原文

点击上方蓝字，即可关注屠龙有术



很多人说，哎呀，屠龙有术，你说的这些，不过如此，而已！.....
已.....

废话，屠龙有术如果只说这些，我还不如不说。^_^

屠龙接下来要说的是：钞票有三种形态.....其实还有五种、八种或者十八种钞票形态，到时候再说吧，现在暂时放下不提。

钞票的第一种形态，是美国政府印的钱；钞票的第二种形态，是你自己私自印的伪钞；钞票的第三种形态，是美国政府印的伪钞。

有人就奇怪了，政府印的钱，都是真钞，屠龙怎么说美国政府印的钱是伪钞呢？

答案很复杂，对于不懂的人来讲是这样。

答案很简单，对于懂的人来讲是这样滴！^_^

简单在什么地方？

我们都知道，钞票的唯一价值是购买商品或者服务，如果印钞的速度没有把握好，印钞速度太快，太多，导致劳动创造的财富增长率更不上印钞的速度，钞票就会变质，导致购买力下降。

也就是说，以前一百元能买价值一百元的东西，现在一百元只能买 50 元的东西。



这感觉真好

微信号: tulongys

你想啊，你干价值一百元的活，老板给你发五十块钱，你能干吗？什么？钞票面值还是 100 元？你没吃亏？我晕，哄傻子呢！人们赚钱是为了买东西，可不是为了哪一张纸！

那头拉磨驴此时发现，挂在自己鼻子前面的胡萝卜是假的，于是驴罢工了，磨盘不转了。

你发现钞票购买力下降，干一百元的活只拿到五十元，自己被骗了，于是你撂挑子不干了，经济开始萎缩了。

所以这个委内瑞拉的问题，就是太贪心了，玩得太嗨，印钱速度太快，搞得人们干活创造财富的速度跟不上，大家一看，反正跟不上了，不如破罐子破摔，干脆不干活了！

委内瑞拉经济就完蛋了。

所以，要想解决委内瑞拉的经济问题，只需要重新建立信用，印钱速度慢一点，就可以了。

（当然了，这只是一个方面了，你懂得，一篇文章不可能解决所有问题，其他问题，其他文章解决^_^）

说到底，经济是靠感觉运转的。



歪理 11、为什么要印钱？问凯恩斯【龙哥解密升官发财的规律 151】

原创 陈旭（屠龙有术） 屠龙有术

2016-10-28 原文

点击上方蓝字，即可关注屠龙有术



在正文开始之前，我们先来复习一下凯恩斯理论，为什么要复习凯恩斯理论呢？

因为美国政府现在就是在执行凯恩斯理论，所以我们必须了解凯恩斯理论的基本原理，否则根本无法预测美国政府会干什么。

如果我们了解了美国政府奉行的经济政策和想法，那么也就等于了解了美国政府下一步会干什么，我们就能抢在前面，抢先下手，从中渔利。

这就是了解凯恩斯理论的重要性和价值所在——我们了解了这个理论，就能理解美国政府的想法，就能捞到好处。

废话，没好处的事情，龙哥会干吗？没好处的事情，龙哥也不会说啊。

陈旭要光说没好处的事情，谁服我啊？对不对？

言归正文，凯恩斯理论如下：

凯恩斯理论：凯恩斯主义指出，通过利率把储蓄转化为投资和借助于工资的变化来调节劳动供求的自发市场机制，并不能自动地创造出充分就业所需要的那种有效需求水平；在竞争性私人体制中，三大规律（边际消费倾向递减、资本边际效率递减和流动偏好）使有效需求往往低于社会的总供给水平，从而导致就业水平总是处于非充分就业的均衡状态。因此，**要实现充分就业，就必须抛弃自由放任的传统政策，政府必须运用积极的财政与货币政策，以确保足够水平的有效需求。**

凯恩斯主义经济学主张国家采用扩张性的经济政策，通过增加需求促进经济增长。

【龙哥按】龙哥就是陈旭了，这里给大家翻译一下：

老凯这话的意思就是，要想确保就业，必须确保有充足的需求。

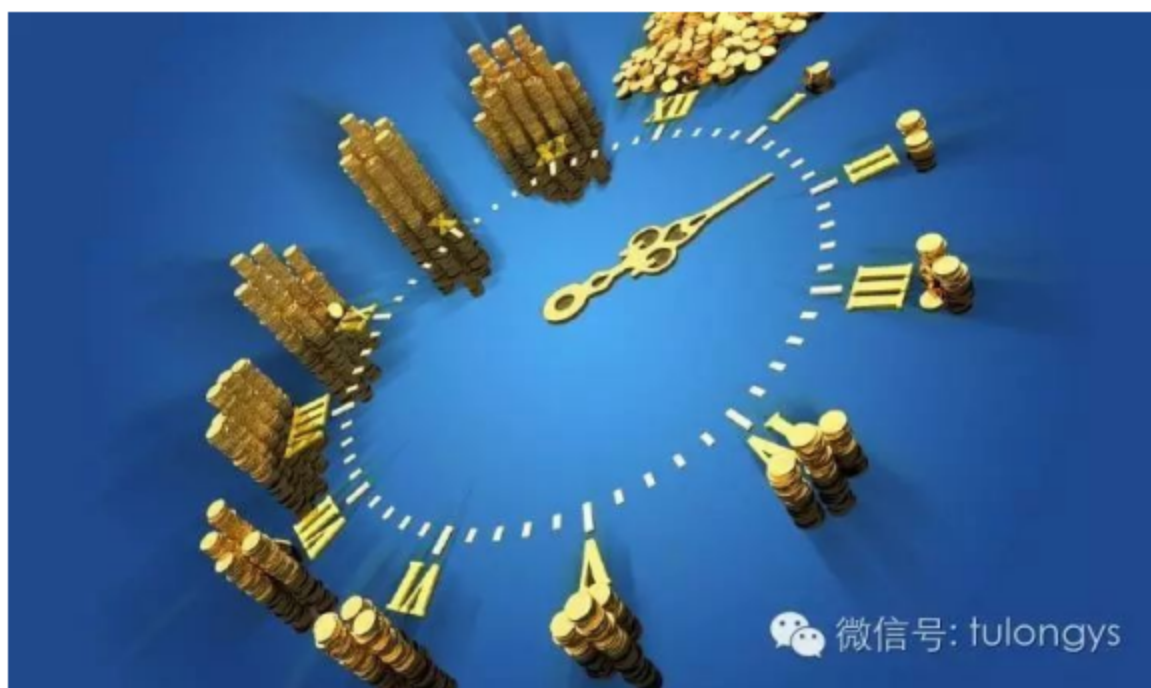
因为有人买东西，才需要雇用工人生产东西；如果没人买东西，生产出来的东西卖不掉，那么就没必要雇用工人生产东西，结果工人们都失业了。

为了不让工人们失业，就必须确保工厂生产出来的商品能卖掉；而要确保生产出来的东西能卖掉，就必须确保有足够的需求。

我们都知道：需求就是购买商品或劳务的愿望和能力，愿望不是问题，而能力等于购买力，等于钱，所以：

需求 = 欲望 + 购买力 ; 购买力 = 钱

欲望不需要培养，之前已经讲过，但购买力就是钱，没钱是不行的。所以要解决总需求不足的问题，就必须解决钱不够的问题。



大家都没钱，拿什么买东西啊？

当然就没有需求了。

所以某天老凯一拍大腿，他说：印钱给大家，大家就有钱了；大家拿着钱去买东西，总需求就旺盛了；总需求旺盛了，商品销售增加，工厂就有订单了；工厂有了订单，就要雇用工人生产；工人就不会失业了。

所以得出结论：印钱 = 印订单 = 印工作岗位 = 印劳动 = 印财富

看看，要啥有啥，全部印出来了，皆大欢喜。

这就是老凯的发明，也是上世纪最伟大的发明，比诺贝尔奖还要牛逼。

各位，美国政府现在脑子里，就是这么想的，他就整天想着怎么印钱，印订单，印劳动岗位，印劳动，印财富，让大家多干活，维持经济成长。

不仅美国政府是这么想的，日本政府，欧美各国，包括金砖国家等新兴经济体，全都在大规模的印钱.....

各位同志啊，印钱是国际社会各国政府普遍的行为，可不是美国政府一家的发明啊！因为他们都是凯恩斯的弟子。

现在国际上就流行印钱，你不印钱，你都不好意思出门跟人打招呼.....

世界各国以前见面，都问：你吃了吗？

现在各国见面都这样打招呼：你印了吗？

所以各位要理解，印钱是国际潮流，不是美国政府独家发明。

所以这个印钱行为，是会长期持续下去的，套句时髦的话，那就叫做“新常态”，会永远常态化下去，永远印钱下去.....大不了印钱太多，崩溃了，直接清场.....然后继续印钱，再玩一遍.....

现代市场经济，玩的就是这个游戏，而且会长期持续不断的玩这游戏，各位要做好充分的心理准备。

既然各位知道了，各国政府准备长期持续的玩这游戏，你就知道，钱肯定越来越多，而长期看物价必然会上涨。



歪理 12、现在印钱不会引发剧烈通货膨胀【龙哥解密升官发财的规律 152】

原创陈旭（屠龙有术） 屠龙有术

2016-10-28 原文

点击上方蓝字，即可关注屠龙有术

前面说了，世界各国，包括美国政府，都被凯恩斯教坏了，学会了印钱的招数，其实这个印钱跟骗术也差不多，只不过美国政府要这样玩，谁也不敢说他违法。

总原则是：只要美国政府说是合法的，那就是合法的，不合法也合法。因为美国法律是他自己定的，他肯定不会说自己违法。

那么，为什么印钱不会引发剧烈通货膨胀呢？

我们看世界各国，美国、日本、俄罗斯.....

2012 年年底，安倍上任日本首相后，就疯狂印钱，基础货币从 100 万亿日元扩张到将近 400 万亿日元。

美国也在疯狂印钱，次贷危机之后，总资产规模从 2008 年 8 月末（雷曼兄弟倒闭之前）约 0.9 万亿美元，急剧膨胀至目前的 4.47 万亿美元，增长了 396.7%。

但日本和美国都没有引发通货膨胀。

至于神州，每年狂印多少钱，也没见物价暴涨.....这是为什么呢？

那是因为经济形势变了，以前的传统观念，传统经济学教科书观念已经过时了，这就是之前龙哥讲的，为啥没有经济学家成为千亿富豪的原因。

因为能写进教科书的，都是一些过时的观念。

最先进的经济观念,只存在于战斗在经济前线最前沿的富豪们的脑子里。

网上可以找到历史数据, 2003 年神州的 M2 是远低于美国。到 2013 年, 神州 M2 超过了美国。今天神州的 M2 已经超过美国+日本之和, 神州成为全球货币的第一大国。

各位, 请看清楚, 你现在生活在宇宙全球货币第一大国里, 看清楚你的环境。

美国政府跟俄罗斯等等都有共同的方式, 就是靠印钱对付经济问题。新兴经济体的货币都是贬值的, 俄罗斯贬值 80 多倍, 神州贬值 250%, 这都是可以网上找到数据的。

全球“货币贬值竞赛”一触即发

2010年09月27日07:32 来源：南方都市报 作者：刘斌

网友评论 (1)

手机访问



货币贬值的原因就是大家比赛印钱。

但是问题来了：为什么现在印钱这么多，没有引发严重通货膨胀？？？！

为什么在 90 年代初印钱，就出现了恶性通胀？

比如 89 年大家抢购几吨食言存在家里？

比如买够吃几十年的酱油放在家里？^_^

原因在于，89年的时候处于短缺经济的时代，商品供不应求，到处缺东西，本来就没东西买，钱就显得相对过剩了，你还继续印钱，当然物价飞涨.....

后来呢？因为生产力极大发展，90年代后半期商品开始供过于求，从短缺经济逐步变成过剩经济.....

什么是过剩经济？

过剩经济就是各种东西各种商品，要啥有啥，遍地都是，就是发愁没人买，这就是过剩经济。

一句话：过剩经济就是东西太多，钱太少，钱不够买东西的。

举个例子吧：

以前是：

1】100元对应50瓶矿泉水，这是短缺经济，你再多印一百元，那个矿泉水肯定涨价；

2】现在是一百元对应1千瓶矿泉水，按照一元一瓶的价格，只卖出去一百瓶，还有九百瓶矿泉水放在仓库里，没有卖掉，因为顾客没钱，买不起了。

这时候，你印九百元给顾客，让顾客拿去买库存的九百瓶矿泉水，这个价格还是一元一瓶，是不会引发通货膨胀的。

短缺经济的时候，你多印一百元，就会引发通货膨胀，因为东西本来就缺乏，本来就不多，你还多印钱，当然通货膨胀了；

过剩经济的时候，东西太多了，是钱不够用，你多印钱，市场本来就缺钱，刚好需要钱，满足了市场对钱的需求，当然不会通货膨胀了。

过剩经济下，为啥市场会缺钱呢？

因为生产出来的东西太多了，当然就显得钱少了。

因为东西本来就生产的比钱多，你多印钱，是没事的。大家都发愁东西卖不掉，你多印钱是好事啊；钱多了，东西就卖掉了，开心还来不及。



举个例子，就是全国人民都不种地，神州的大米价格也不会上涨.....因为外国大米，比我们本国大米便宜的多.....

全国人民都不种地，进口外国大米，我们去超市购买大米，结果大米价格反而会下降.....无法理解吧？就是这么回事。

全球化生产,商品价格是由全球各地生产成本最低的国家决定的,不是我们自己决定的,所以,因为我国生产大米本来就比外国成本高,所以我国不生产大米,根本不会影响大米价格。

我国农民生产大米的结果,就是提高大米价格,为什么?

因为为了保护本国农民,保证他们的高成本大米能卖出去,就必须卖高价,否则我国农民都破产了。

而外国大米便宜,为了确保国产大米高价,就必须限制进口外国大米。

所以经济现象,跟我们想的常识,有时候完全相反。

千万别拿老百姓过日子的思维,来考虑经济问题,那会让你摔的狗啃屎。

大概就这么原理,具体细节有待商榷,反正龙哥也不是搞学术研究的,我又不是学者,陈旭是做生意的人,能有这个想法就行了,我说了,你知道了就行了。

所以,过剩经济条件下,到处都是卖不出的商品,这种情况下大规模印钱,是不会引发通货膨胀的。

但长期看,因为经济就是靠印钱推动增长的,所以钱会越来越多,物价将不断上升,最终导致几年后,你回头看现在的商品价格,会觉得

很便宜，正如我们现在看 10 年前的商品价格，会觉得的便宜，是一个道理。

各国政府的目的，是要确保不会引起骚乱的情况下物价“稳定”逐渐上涨，而不是保证物价不涨，为什么必须稳定上涨？因为必须印钱啊。

几年后，我们也会觉得现在房价便宜.....废话，那时候一份盒饭都 50 元了！



歪理 13、大家别担心钱太多【龙哥解密升官发财的规律 153】

原创 陈旭（屠龙有术） 屠龙有术

点击上方蓝字，即可关注屠龙有术



前面讲了，世界各国政府，都是凯恩斯的弟子，玩的都是凯恩斯的印钱拉动经济增长的招数。

那么总有很多人杞人忧天，担心总有一天美国政府印钱太多，气球越吹越大，最后气球吹破了，怎么办？

龙哥（陈旭）告诉大家，气球虽然越吹越大，要想吹破，却比以前难上百倍不止。

为什么呢？

以前动不动通货膨胀，那是因为世界各国经验和观念不够先进，缺乏有效手段，现在可不同了，大家都是凯恩斯的弟子，不是凡人。

大家还记得，当年卖户口吧？一个城市户口，卖几百几千几万？

古代，也有卖官职的，政府公开卖，一个官多少钱。不是现在贪官私下卖官这样的，是古代合法公开卖的。

举个例子吧：

还是以矿泉水为例子：

假设全国只有 100 元钱，同时对应生产了 100 瓶矿泉水，所以我们知道矿泉水的价格是每瓶一元。

这时候，假设不继续生产矿泉水（现实中当然继续生产，我们简化一下问题，假设不继续生产），美国政府突然印了 900 元出来.....按照常识，矿泉水的价格应该飞涨到每瓶 10 元钱。

因为现在是 1000 元钱对应 100 瓶矿泉水了，所以每瓶价格应该是 10 元。



那么，现在怎么让这个矿泉水价格不要涨价呢？

办法很简单：假设美国政府现在宣布，可以合法购买小老婆，小老婆 900 元一个，合法有效。

兄弟，假设你有这个多出来的 900 元，你会拿去抢购矿泉水吗？

你肯定拿 900 元买小老婆去了！

所以此时此刻，矿泉水价格还是每瓶 1 元。

要想物价暴涨，哪有那么容易？别低估了美国政府的招数，他们以前傻，那是不懂，现在跟凯恩斯学坏了，什么歪招不会用？

所以，不管印多少钱，都没事的，只需要多卖几个小老婆，把钱吸引走，就行了。

很多人说了，现在试行土地流转等等，会平抑房价，错了，完全错了，土地流转就是小老婆，吸引钱走的。

但是钱吸引走了的目的，是为了继续印钱，因为印出来的钱，都是美国政府自己的财产，几张纸就可以随时购买老百姓的真金白银，可不是为了帮百姓平抑房价。

所以龙哥以前说，其实美国政府完全可以取消税务局，缺钱直接印就行了，税务局都是多余的。

美国政府凭啥要帮百姓平抑房价啊？没道理啊，你又不是他爹，对吧？你要是奥巴马的爹，你说美国政府会平抑房价，让百姓买的起房子，我就信了。

吸引走的是老百姓的钱，美国政府印的新钱，那可都是美国政府的财产，大家注意区分这个性质。

美国政府怎么可能停止印钱，停止给自己，也给社会印订单、印劳动岗位、印各种商品和财富呢？

印钞票的印刷机永远不会停止的。



歪理 14、如何判断真话假话【龙哥解密升官发财的规律 154】

原创 陈旭（屠龙有术） 屠龙有术

2016-10-28 原文



点击上方蓝字，即可关注屠龙有术

我们如何识别真话假话呢？

有朋友对我说，根据十三五规划，县一级政府逐步放开建设用地，可以适度平抑房价，当前要大涨不可能。

首先龙哥要告诉大家，龙哥的观点是“长远看，房价肯定继续上涨，毫无疑问”，短期内涨跌，对长远影响不大。

其次，关于这位朋友的观点，其实他说的根本不会被认真执行，也就是一纸空文。

原因很简单.....

根据十三五规划县一级政府逐步放开建设用地，可以适度平抑房价，当前要大涨不可能。

21:34

我看到你说这话，我就笑了

我来问你，地方政府靠什么吃饭的？

地方政府普遍靠卖地吃饭，你让他们放开土地供应，把自己吃饭的饭碗砸掉，换了你，你会砸自己饭碗吗？多思考一下

除非地方政府是神经病，他才会放开土地供应，砸自己吃饭的碗

😏 所以你别开玩笑

有些话，别人就是随便说说，忽悠居民的，你还真信了？兄弟，别太当真

屠龙说话有时候比较直接，你别生气啊，但意思明白就行了



微信号: tulongys

龙哥看到这位朋友说的话，我就笑了.....

我来问你，地方政府靠什么吃饭的？

地方政府普遍靠卖地吃饭，你让他们放开土地供应，把自己吃饭的饭碗砸掉，换了你，你会砸自己饭碗吗？多思考一下.....

除非地方政府是神经病，他才会放开土地供应，砸自己吃饭的碗.....所以你别开玩笑。

谁会砸自己的饭碗？你有这么高的觉悟？为了大家买得起房子，于是地方政府自己饿死？别开玩笑。

有些话，别人就是随便说说，忽悠屁民的，你还真信了？兄弟，别太当真。

屠龙说话有时候比较直接，你别生气啊，但意思明白就行了。

地方政府怎么可能干对自己不利的事情？

真话假话要能听出来，这样才能成功。



歪理 15、财富分配过程（上）【龙哥解密升官发财的规律 155】

原创陈旭（屠龙有术） 屠龙有术

2016-10-30 原文

点击上方蓝字，即可关注屠龙有术



大家好，我是龙哥（陈旭）我的微信号是：tulongys，欢迎大家订阅。下面言归正传，龙哥谈谈分钱的问题，也就是财富分配的过程。

大家都知道，龙哥的“经济学歪理系列”主要内容就是讲了以下内容：

1】人们为了钱而劳动，所以只有先印钱，才会随后有劳动发生，财富是印钞票印刷出来的；

2】市场经济是订单经济，印钞票的本质是印刷商品订单；钱印少了，就等于商品订单印少了，经济就会萎缩；为了保持经济增长（就是订单一年比一年多），就必须每年印的钱（订单）都比上一年多；

3】根据第二条，我们知道，钱一定越印越多，最后物价就会逐渐上涨；我们切记，美国政府其实并不在乎物价上涨，他们只是担心物价暴涨；实际上物价逐渐上涨是美国政府计划好的事情，这是他们的目标之一；所以我们现在回头看 10 年前的商品，不管是衣服鞋子，还是房子等，都感觉十年前的东西非常便宜；

.....废话！龙哥现在就可以提前 10 年告诉你：10 年后的 2026 年，你也会觉得 2016 年的东西太便宜了！这是必然会发生的事情。

4】钱（商品订单或者财富）是按照社会等级分配的；把钱分给不同阶层的人，其实就是把商品订单分配给不同社会阶层的人，然后这些不同阶层的人分别拿着钱（商品订单）去各大销售网点订货，工厂根据订货反馈负责生产；

5】以前龙哥（真名陈旭，微信公众号：tulongys）强调过两句话：

1) 龙哥提出一个观点：社会财富是按照社会等级高低分配的，等级越高分的越多，等级越低分的越少；

那么针对这一条呢，我们的对策就是往上爬，比如“龙哥的倒贴钱做老总”等等，都是针对这一条的解决方案和措施，目的就是往上爬，进入更高社会等级，就能分到更多财富。

2) 龙哥提出第二个观点：各地经济发展不平衡，财富按照地理位置分布；

为什么龙哥会提出第二个观点呢？

这是因为我们只需要观察社会，就会明显发现，各地经济发展极端不平衡，穷富不匀.....而且从理论上来讲，我们很容易就可以明白：

龙哥以前讲过，所有人类活动，从政治（分钱）、军事（抢钱）、经济（生钱）到日常生活（比如结婚要彩礼，说白了也是一种财富分配方案，一个分钱方案），人类所有活动都是围绕财富的分配（分钱）进行的。

而以赚钱为主体的人类经济活动，包括财富的生产、交换、分配和消费的整个过程，是由物质流、商品流、人口流和信息流把乡村和城市居民点、交通运输站点、商业服务设施以及金融等经济中心连结在一起而组成的一个经济活动系统。



这一系列经济活动都是在具体的地域内进行的。

而且不同地区地域，由于人们的观念和文化素质差距，导致人们组成的这个“不同地区的经济活动系统”的效率，差距极大。

这就直接导致了，为什么美国人均收入在 5 万美元~8 万美元之间，而世界银行数据显示，2014 年天朝人均国民总收入 7380 美元，排名第 60 位。天朝 2015 年居民人均可支配收入仅为 21966 元，换算成美元为 3600 美元左右，远远低于世界发达国家水平。

这是什么原因导致的呢？

这是天朝科技、人文素质、以及组织经济生产的效率远远低于美国导致的。

有喷子说了，不对，是体制导致的.....龙哥告诉你，这是瞎扯，因为有什么样的想法，就有什么样的体制，这个体制不管合适不合适，都是我们自己弄出来的.....你自己弄出来的东西导致赚不到钱，你还怪别人，这种行为就是无赖嘛！

我们的经济状况，归根到底就是自己的想法导致的，不要推卸责任了！这才是真相！——陈旭（龙哥）

所以呢，因为“各地经济发展不平衡，财富的分布跟地理位置有关系”，针对这个龙哥提出的第二个观点，我们就要移动自己的地理位置，从经济不好的地区移动到经济好的地区——你看！龙哥就把自己从经济落后的边疆地区移动到了江苏省（中国经济最发达的地区之一）。

其实，分配财富的标准有很多，比如前面讲的，按照社会等级分配，按照地域分配，按照智力高低分配，按照裙带关系分配，按照关系好坏分配.....

龙哥这里就不一一论述了，以后有时间，如果大家感兴趣，龙哥再慢慢写。



歪理 16、财富分配过程（中）【龙哥解密升官发财的规律 156】

原创陈旭（屠龙有术） 屠龙有术

2016-10-30 原文

点击上方蓝字，即可关注屠龙有术



龙哥前面讲了，财富的分配过程……其实，分配财富的标准有很多，比如前面讲的，按照社会等级分配，按照地域分配，按照智力高低分配，按照裙带关系分配，按照关系好坏分配……等等，这些都是分配财富的标准。

比如当年龙哥去各大中小公司当职业经理人,就全部是各位老板的朋友和亲戚介绍的,有的就是老板本人请我去的,这就是按照朋友关系分配财富,按照亲戚裙带关系分配财富.....哈哈^_^

不闲扯了,言归正传.....

话说,最近房价暴涨,大家对房子普遍感兴趣,龙哥就以房子为例,说明财富的分配过程。

我们都知道,一个城市,隔一条街,房价就相差很多;如果在不同的城市,房价差距就更大.....比如最近一线城市房价上涨30%~40%,没听说五线城市房价上涨的(有五线城市吗?这里问题下?!)

同样的钱,如果在北上广买房,和在五线城市买房,假设北上广房价暴涨10倍,就会导致在北上广买房的人财富迅速增加10倍;而五线、三线城市不可能房价暴涨,结果就是财富增值缓慢;一来二去,财富差距就显露出来了。

有人说了,这是别人命好,自己命不好;其实,龙哥告诉你,这不是命,如果非要说这是命的话,那也只能这样说:

选择就是命运。

这个命运是你自己选择的。

一个房子，突然间暴涨 50% 或者几年暴涨 10 倍，这显然不是靠“扛麻袋赚钱的思维方式”能做到的。

我们知道，一个人的发迹过程，或者成功过程，就是积累财富和权力的过程；或者说，一个人的发迹过程，就是不断从社会底层往更高社会阶层攀登，并不断获得更大财富分配份额的过程。

本质，决定成败的，你是能获得多少财富分配份额的问题，也就是分钱的过程，你能分多少钱？这是一切的根本。

那么，分钱不是没有原因的，资源分配，或者说分钱，是按照各种标准来进行的。

我一个亲戚是房地产公司的，他告诉我说，房子的成本绝对不会超过四千，也就每平米三千左右。所以，房子的价值，绝对不是他的成本，而是别的东西。

房子的一般价值，人们往往理解为：

- 1】孩子可以去什么学校上学？
- 2】环境如何？心情舒畅吗？
- 3】距离工作单位近吗？方便吗？
- 4】去医院方便吗？
- 5】小区都是什么人，有没有机会交到有价值的朋友？
- 6】离超市商场近吗？

其实龙哥告诉大家，这些东西有价值，但要说这些东西就是房子的核心价值，那么这些全是扯淡。

因为现代社会，大家都有私家车。有私家车，方圆百十公里内，都是活动范围，根本不存在所谓远近的说法。



比如龙哥就经常跑去临近的城市做生意，废话，开车半个多小时就跑另一个城市去了.....

一个房子，仅仅因为买菜方便，或者因为看病方便.....于是价值暴涨 10 倍？兄弟，别开玩笑，我都能笑死。^_^

实际上，把房子的价值归结为“买菜方便，看病方便，上班方便，上学方便”等等，这还是老观念，跟按照房子的成本 3000 元/平来看待房子的价值，没什么区别，是非常可笑的想法。

其实房子的价值跟“买菜方便，看病方便，上班方便，上学方便”没有任何关系，房子的唯一价值来源，就在于“人们认为房子值钱”。

如果某天人们普遍认为房子不值钱了，于是房价就暴跌了。

这么说吧，房子之所以值钱，是因为人们认为他值钱，人们需要他；人们需要他，是因为“人们认为房子值钱”。

这么说吧，北上广的房子价值是由“实际居住需求+投机需求”共同构成的。

再次重申，是“需求决定价值”，不是“用处大小决定价值”。

北上广的房子，之所以售价昂贵，不是因为那些房子“居住方便、买菜方便，看病方便，上班方便，上学方便”等等这些扯淡的东西，而是因为，北上广的高收入人群非常多，他们非常有钱，他们需要房子居住或者投资；记住，这是有效需求非常多造成的。

（再次感谢印钞机。哈哈）

北上广的人口密度非常大，这意味着，在单位面积很小的范围内积累了大量的有效需求，我们知道，土地面积是有限的，所以单位面积上的房子也是有限的，但来北上广的高素质高收入人群，可以近似看成无限的（每年都有大量人口进入北上广），这就是导致北上广高房价的原因。

你把大量有钱人移民到任何一个三线城市，推出诱惑措施或者强制限制措施，限制他们离开，那个三线城市房价必然暴涨，毫无疑问的。（北上广自带附加属性，自带诱惑大法，人们去了北上广普遍不愿意离开.....笑~）

这完全是有钱人太多、有效需求太多，加人们普遍预期房价上涨造成的。当然了，人们普遍预期房价上涨，这个要感谢印钞机了。哈哈哈哈哈。



歪理 17、财富分配过程（下）【龙哥解密升官发财的规律 157】

原创陈旭（屠龙有术） 屠龙有术

2016-10-30 原文

点击上方蓝字，即可关注屠龙有术



同样买了房子，北上广的房子暴涨 10 倍，三线城市的房子涨价 1 倍，这其实就是分钱，分什么钱？

分全国人民创造的财富。

全国人民创造的财富，通过房子，进行二次分配。

为什么人们要去北上广等一线大城市呢？

那是因为，北上广等一线大城市能获得更好地发展机会，能有机会赚到更多钱，能提供更好地发展条件。

好的发展条件能帮助你赚到更多钱，能给你更多赚钱机会，于是，为了得到这些条件，你就必须——提前出钱。

成功本身成为成功的原因。

龙哥举个例子，证明房产是怎么升值的……

话说当年龙哥在医院混的时候，老板开了一所医院，是一个偏远地方的职工宿舍楼改建的，每间宿舍租金是 300 元。

老板办了医院执照之后，以医院的名义承包科室出去，把这些宿舍每间按照一个科室承包出去（当然现在承包医院科室不行了），每间宿舍的租金从 300 元涨到了几十万元。

擦擦眼睛.....对的，你没看错，是从每间宿舍 300 元租金，上涨到每个科室几十万元（租的就是那些宿舍）。

是什么东西，让这些职工宿舍，从每间 300 元租金暴涨到几十万元一间？

兄弟，是医院执照。哈哈.....

各位，钱不是普通人想的那样赚的，如果按照普通人的想法赚钱，早就不是累死，就是饿死了！

所以，值钱的绝对不是有形的商品或者房子，值钱的都是看不见的东西。——陈旭（龙哥）

龙哥讲过，收入跟智商成正比。

高收入人群智商高，这决定了他们会引进一些高价值的项目进入自己所在地区，比如高端会所，图书馆，音乐厅，大剧院，经济中心等等。这引起当地房价价值升高。



而低收入人群无法抗拒劣质项目的进入,比如前几年普遍各地发生的化工厂进驻城市事件.....什么 PX 化工项目之类的, 导致该地区房价暴跌。

最终, 好项目都会进入富人区, 为什么?

因为富人区聚集了大量的钱, 而且富人区安全。

富人智商高, 懂的趋利避害, 而穷人智商低, 不懂的提前规避风险, 降低损失, 提高收益。

再比如, 龙哥以前讲过, 房地产开发商也分为几个层次:

有的是盲目拿地, 拿到哪里算哪里, 赚多少钱算多少钱, 完全是靠天吃饭撞运气;

有的会提前打听消息，探听城市规划和发展方向，然后有针对性的拿地，等他拿了地，那个地方就成为了城市下一个开发中心，就升值了；

更聪明的开发商，房地产公司跟政府及地铁公司勾结好了，这家公司把房子盖在哪里，地铁就修到哪里...而且他们提前运作，让有利于自己项目的设施，例如地铁、商业中心等，进入自己的项目周边，阻止垃圾场、化工厂等导致房子贬值的项目进入...于是他的房子全部涨价了，而且是百分之百的涨价。

任何政治或者经济活动都不可避免的会产生溢出效应.....或者溢出坏处，或者溢出好处.....

所谓溢出效应是指一个组织在进行某项活动时,不仅会产生活动所预期的效果,而且会对组织之外的人或社会产生的影响。

简而言之，就是某项活动要有外部收益，而且是活动的主体得不到的收益。溢出效应分为知识溢出效应、技术溢出效应和经济溢出效应等。

那些高价值的房产,正是多方面获取了这种正面溢出效应的地区。你只需要寻找这种“正面溢出效应”很多的地区,就能寻找到高价值的房产。应为很多房产的价值,其实就是这种“正面溢出效应”的价值的集合体及估值。

所以，决定房价涨跌的，是房子所住周边环境的经济价值，是房子所在城市的经济价值以及蕴含的经济机会多少，是资源的分配方向和投入方向。

包括印钞决定房价上涨，这印钞本身也是一种资源投入方式和方向。

一个城市最终经济活动的效率高低，决定了这个城市的经济价值；而城市经济效率的高低，是这个城市拥有的高素质人群和产业决定的。

国家之间有竞争，竞争的胜利者，例如美国拥有大量高收入人群，这是国家之间的财富分配；城市之间有竞争，竞争的胜利者，例如北上广等一线大城市拥有大量高收入人群，这是城市之间的财富分配；市区内不同区域之间的竞争也是如此，这是不同地段之间的财富分配；

我们的任务，加入胜利者一边，成为高收入人群，就 OK 了，其他的就不是我们力所能及的事情了。



领导为啥不提拔我？【龙哥解密升官发财的规律 15 8】

原创 陈旭（屠龙有术） 屠龙有术

2016-10-31 原文

点击上方蓝字，即可关注屠龙有术



【张三问】这次资格评审，领导没选我！其他的评审都很认同我！
这该怎么好！

屠龙有术回复：

1】你为领导做过啥？

2】领导凭啥要选你？

回答完这两个问题，你就明白一切了，你回答完我的2个问题，你就知道怎么着手解决问题了，不知道怎么解决，是因为你没回答问题。

1】你为领导做过啥？

2】领导凭啥要选你？

先回答第一个，你为领导做过啥？

张三：没为他做过突出事情

屠龙：这就是答案，我告诉你，有当初帮过我的兄弟，我就给他几万块钱，让他创业去了，给了好几个人，以后还会给的。你看我为别人做了啥？我不仅教大家经验，我甚至出钱帮别人。有付出才有回报，没付出就没回报。

（其实有付出还不一定有回报，没付出就根本不可能有回报了）

张三：现在手上的事我都做的很好的。

屠龙：你手上做的事情，是你为了谋生，必须做的事情，如果你不做好，工作都丢了。

所以，把工作干好，不算功劳，干好工作，是天经地义的。

我也有很多优秀员工证书啊，你以为龙哥讲“权谋和拉关系”，屠龙工作就干不好？

我当员工，拿过私企五百强公司的优秀员工证书，我工作不行？

我做营销，都被网站报道了，照片都有，我工作不行？

这都是最起码的，最基础的工作，干好是天经地义的，干不好工作都被报销掉，没吃饭的地方；所以干好工作，不算本事，这不是跟领导谈条件的筹码，因为这是你应该干好的本职工作。

假设你救了领导的命，领导能不提拔你？

你工作职责里面，没写你有责任救领导的命吧？

你干了不该干的工作，干了额外的事情，才有资格谈条件。

我问你，当初我创业，帮我的人，他们欠我钱吗？他们不欠我一分钱。他们有义务帮我吗？他们没义务，但他们干了，所以我记住了。

在我心里，他们就有价值，价值是这样产生的。

你没做有价值的事情，你在领导眼里，当然你就没价值，领导当然不提拔你。如果领导提拔你，那就是领导疯了，神经不正常。

能当官的，脑子里的神经细胞都跟钢筋一样粗，神经都很坚强，怎么可能发病？

1】你为领导做过啥？——答案：你没为领导做过啥。

2】领导凭啥要选你？——答案：所以领导不提拔你

你对我不好，我凭啥提携你？我有神经病啊？（领导就是这样想的）



怎么才能比较快的被领导提拔?【龙哥解密升官发财的规律 159】

原创 陈旭 (屠龙有术) 屠龙有术

2016-10-31 原文

点击上方蓝字，即可关注屠龙有术



【张三问】怎么下手效果才比较快被提拔呀！

屠龙回复：

不可能快的，你今天给领导一块糖，明天领导就提拔你了？有这么容易和简单？

当你做的事情，让领导觉得，值得提拔你了，领导就会提拔你了。

价值交换，价值交换。

你去超市，花一百元钱，能否买到价值一千的东西？不可能买到。反过来，花一千元，一定可以买到价值一百元的东西。

你着急怎么快一点被提拔，你越着急，就越失败，因为你着急被提拔，本质就是企图“用一百元交换价值一千元的东西”，所以你会一直失败下去。所以这种观念，一定要改过来。

比如你上街，说：兄弟，你这车价值多少钱？

李四说：我这车 30 万。

你说：5 万卖给我。

李四：直接一个大嘴巴扇过来。

你换个说话方式：

兄弟，你这车价值多少钱？

李四：价值 30 万

你：50 万，我买了！

你猜，李四开心不开心？他能不愿意卖给你？

你会说了，我神经病吗？我吃这么大的亏？问题你不吃亏，生意无法成交啊，对吧？俗话说的“吃亏就是占便宜”真实含义，就是这个意思。

你吃个亏，领导提拔你了，你当官了，你当官了，你现在付出多少代价，以后加倍捞回来。

现在我问你，你吃亏没有？这么点事情，思考问题都转不过弯来，当然会失败了。

所以，从今天开始，把弯转过来；很多人跟领导打麻将，那都是故意输钱的，输到最后，领导觉得差不多了，就提拔他了。

左手输钱，右手又捞回来了，翻几倍捞回来，不是白干的，没有傻子。没有被领导提拔，就是出价太低

你：领导，我想被你提拔，当个经理？！

领导：凭啥？

你：上次打麻将，我输给你一块钱，就凭这个。

领导：一巴掌扇过来.....

你：领导，我想被你提拔，当个经理？！

领导：凭啥？

你：上次打麻将，我输给你 100 万.....

领导：经理职务太低了，你很有能力，我一直看好你，要不这样，某分公司正准备换老总，你去试试吧

当然，我只是说个原理，很多行为甚至涉嫌违法，龙哥提醒：我们不能去做违法的事情，这里只是举例说明原理，各位不可照搬照套.....但原理是没错的。

现实中不可能有这么赤裸裸的对话。现实中，都是心照不宣的，心照，意思到了，就行了。我不说的这么赤裸裸，大家不方便理解。

重申：现实中实际不是这样的，现实中实际都是意思到了，就该那个啥了.....

有人说了，我都输的裤子都没了，输了几百万了，领导也没提拔我.....

兄弟，干任何事情，都是有风险的。你输了几百万，领导都没提拔你，那是你选错人了！**你自己选错人，你该不该为自己的错误买单？**

你自己犯错，当然该你自己买单了，没错吧？为自己的错误买单，这是天经地义的。

知识不是花钱就能买到的，就好比，你花十万买个软件，但是，如果你的电脑是 486，那个价值十万的软件也是无法安装使用的。

-----屠龙有术



屠龙有术（真实姓名：陈旭）
微信公众号：tulongys
QQ 号：55635255
私人微信号：15155205915
支付宝：15155205915



长按并识别图中二维码关注

（点击右上角分享按钮，把文章分享到朋友圈）

理性思维决策的框架【龙哥解密升官发财的规律 160】

原创陈旭（屠龙有术） 屠龙有术

2016-11-03 原文

点击上方蓝字，即可关注屠龙有术



之前龙哥讲过，经济学有很多前提假设，所有经济学理论，都是建立在这些前提假设上的，而这种前提假设在现实中实际上并不存在。

所以，换个角度，从某种意义上说，所有经济学理论都是一种近似的描述经济活动的假说，都是一种假设，并非经济活动本身。

其中首当其冲的一个假设就是“经济人假设”，该假设认为，在经济活动中，所有人（包括雷锋）都是以利己为动机，力图以最小的经济代价去追逐和获得自身最大的经济利益。

有人说了，雷锋不是这样想的，雷锋不自私……没错，可能雷锋真的不自私，但这里“假设雷锋也是自私自利的人”，就是这个意思。

那么，另一个假设呢，就是“完全信息”假设，该假设认为，市场上每一个从事经济活动的人对有关的经济情况都是完全了解的，具有充分的信息。

比如每一个生产者和交易者，都能精确掌握产量和生产要素之间的技术比例关系，了解商品价格和生产要素价格的变化等等……

当然，现实中这是根本不可能存在的事情。

那么有人说了，龙哥！你都说了，这是根本不可能存在的事情，那么这样假设，有什么意义呢？

实际上，这种假设的意义，没有什么具体价值，要说有价值，**唯一的价值就是可以帮助我们建立“理性思维决策的框架”，让我们养成科学思考的好习惯。**

好奇怪啊！思考还分“科学或者不可学”？

没错，思考确实分为“科学思考”和“愚昧的思考”两种方式。

没有经过科学思考训练的人，你给他一百年时间，他也思索不出来正确的答案，所以养成“科学思考”的经济学思维方式，是非常关键的，也是非常重要的。

所谓的“理性思维决策的框架”，就是养成科学思考的好习惯。

比如，公司老总的主要任务是“在约束条件限制下做最优决策”，也就是说，要做到资源在企业内部的合理有效配置，并对经济环境做出适当正确的反应。

尤其要为“根据环境变化做出反应”建立起科学的思维决策框架。



例如，最近拿砖头砸运钞车的砖头哥，被一枪毙命.....砖头哥为什么会死呢？

根源就在于砖头哥的大脑中没有建立起来“理性思维决策的框架”，他根本不知道理性科学决策为何物，做事靠冲动和本能反应。

我们前面说了，**科学决策是在“现有约束条件下寻求最优解”，也就是在限制条件下寻找对自己最有利的答案，并进而采取行动。**

此时此刻，武装押钞人员的枪，就是外部约束限制性条件，要解决问题，砖头哥必须在此约束条件下，寻找对自己最有利的答案。

事实结果是，砖头哥被一枪爆头，倒地身亡（据说胸部中弹，就是脚丫子中弹，他也没命了，反正是死了）

砖头哥为什么会死？死因就是砖头哥无视散弹枪的客观存在，拒绝“枪对自己行为的限制和约束”，板砖哥的思想认识，跟现实不符合，导致了板砖哥的死亡，本质是没有养成科学思维和决策的好习惯。

龙哥以前讲过，决策是根据结果来进行的，也就是说，你要进行科学的决策，你必须首先具备预测未来的能力。

换句话说，如果你不具备预测未来的能力，你就根本不具备科学决策的能力。

而要具备预测未来的能力，必要的社会经验和常识，是必不可少的。

悲剧的是，砖头哥任性习惯了，他恰恰缺乏这个“必要的社会经验和常识”，这直接导致了砖头哥做出了错误决策，最终导致自己死亡。

收集分析必要信息，并在信息不确定、不充分的条件下，选择对自己最有利的最优方案，这是最基本的经济决策常识。

但板砖哥不懂这个基本常识。

我只能说：思想就是命运。



高层思维的重点【龙哥解密升官发财的规律 161】

原创陈旭（屠龙有术） 屠龙有术

2016-11-04 原文

点击上方蓝字，即可关注屠龙有术



我们听龙哥说了这么多，大家可能就会感觉到，高层决策的重点，在于“依理决策”，就是依靠各种经济学理论、社会规律、人性等等，进行经济思考和决策，以便寻求实现预定目标的最佳方案。

重点中的重点，在于工作的经济思维方式、思路和工作方法，而不是具体的工作内容。

看到这句话，大家就明白了，为什么龙哥从来没有在医院工作过，不会看病打针，但是现实中龙哥却做过医院副院长？

那是因为，重点在于思维方式、思路和方法，重点不是具体工作内容，而看病打针这些东西，都属于“具体的工作内容”，并非重点，不知道也没事，不妨碍高层思考和决策。

所以我们就明白了，这种高层需要具备的经济分析方法研究，虽然是从具体工作、具体知识的掌握中培养起来的，但如果止步

不前，永远从具体事务开始思考问题，就会导致我们的层次无法上升，永远在社会中下层原地踏步。

人的思维层次，跟他的社会地位、收入、权力大小，是一一对应的关系。

你是什么思维境界，你就会是什么社会地位和收入，这是无法回避的事实。

所以我们从此立刻就知道了：收入低的，社会地位低的，他们的思维方式就相对比较落后，比较愚昧。

既然我们明白了这一切，我们就要注意，在管理企业，管理人生，管理自己的时候，要注意从理性的决策思维框架的角度把握全局、超前策划、寻求捷径、制定对策，这将有利于提高管理决策理性设计的水平，促使我们的决策从主观经验决策向科学化，现代化决策转变。

例如，龙哥以前强调的“倒贴钱做老总”，就是从全局角度出发考虑问题，虽然“倒贴钱做老总”当时损失了钱，但长远的看，全局的看，从此一辈子是老总身份，社会地位和收入上升了一个台阶，这是划算的。

比如，龙哥辞职不当公务员，就是寻求捷径.....因为大家都知道，如果你去当公务员，不可能每年都上升一个等级的.....但龙哥

去私企，五年从最底层保安员成为总字辈的老总级别，这就是捷径。

再比如“超前策划”，龙哥 1993 年，就在读书笔记中写了，以后是资本主义世界，市场经济，现在 2016 年，大家对照这段话，是不是应验如神？

这就是超前策划。

那么龙哥的经历跟上述决策过程，一一对照，大家立刻就明白了。



不存在“畸形的社会价值观”【龙哥解密升官发财的规律 162】

原创陈旭（屠龙有术） 屠龙有术

2016-11-04 原文

点击上方蓝字，即可关注屠龙有术



新闻引用：

温州火锅店"开水浇头"案宣判：服务员获刑 22 个月

2016-11-04 11:31 文章来源： 网易 我要评论 0

核心提示： 市民林女士和家人在市区第一桥“火锅先生”火锅店用餐，因与店员朱某发生纠纷，被朱某用开水浇头受伤，之后林女士向法院提起民事赔偿诉讼。

（原标题：温州“服务员泼顾客开水”民事赔偿判决，火锅店再赔 23 万多）

据掌上温州客户端 11 月 3 日报道：2015 年 8 月 24 日晚，市民林女士和家人在市区第一桥“火锅先生”火锅店用餐，因与店员朱某发生纠纷，被朱某用开水浇头受伤，之后林女士向法院提起民事赔偿诉讼。3 日，温州鹿城区人民法院对此案作出一审判决，扣除先前相关费用后，火锅店还需赔偿 23.7 万余元。

.....

有朋友说：火锅店那个新闻我也看了 归根揭底都是被烫伤的那位女士自找的，明明没多大事她偏要不依不饶，明明知道底层人民容易冲动性犯罪，这下好了求仁得仁被烫伤毁容了。其实都是小事啊，这位女士不值得。

这位朋友的说法，龙哥深以为然。

那么，又有朋友说了：根源是人的心理，自我认知的时候她就自认为自己高人一等，有绝对优越感。如果是心理对等情况下，或者自认弱示，她一定干不出来这样的事

那么这种绝对的优越感是从哪里来的呢？一，穷怕了。二是社会氛围长期笼罩形成的蛙型价值观。

第二点尤其可怕。你去看现在的领导干部，起来后大多飞扬跋扈，为什么呢？根源在哪？因为 TA 们觉得自己能出人头地的过程太憋屈了，太委屈了，遭了那么多罪才有了今天的成就。那么 TA 起来了后，就不会轻易让没遭那么多罪的人再那么容易的起来，这就是心理不平衡，也就是我们所说的蛙型价值观。

龙哥（陈旭）回复：

这段话有道理，但不全对，所以大家会发现，龙哥以前做老总的时候，见到扫地阿姨，都客气问好。

其实社会的价值观不管是什么样的，不管是我们认为“有道德的好的社会价值观”，或者我们认为“畸形的社会价值观”，我们要明白，这只是我们自己的看法，不等于现实中的对错。

现实中的对错判断，是按照是否有利于生存竞争来判断的。

比如嫌贫爱富，弱者=弱智，这都没错，关键我们善不善于利用。

比如龙哥毫无疑问，我就认为，弱者=弱智

一个人穷，没有别的原因，只有一个原因，那就是他缺乏经验和知识，傻。

同样的道理，清洁工扫地，那是因为他不具备做老总，做官员的知识，所以他只能做清洁工。

还是傻。

说白了就是下等人。这些话多刺耳，多难听啊？这就对了，社会现实就是这样的，大家都是这么看的，所以我就替大家说出来了.....

但是.....但是.....大家注意这个“但是”.....

但是，清洁工是傻蛋，是下等人，是弱智.....这并不妨碍你尊重下等人清洁工。

所以，龙哥见了清洁工，照样问好，微笑，打招呼，那么，清洁工就觉得龙哥好，清洁工不会端一盆开水，倒龙哥头上。

所以，不是社会价值观有畸形，而是我们不会应用各种社会价值观和社会价值规律。

大家记得龙哥以前说的一句话，就明白了：

社会永远是对的，错的永远是我们的想法。——屠龙有术（陈旭）

也就是说，如果社会现实跟我们想法不同，那就证明我错了，而不是社会错了。

为啥这样说呢？因为四个字“适者生存”。

你不适应社会，你就会被饿死，社会不可能饿死。能饿死的，只有个人，只有你。所以，社会是不可能价值观畸形的。

比如原始社会，那时候的价值观就是，冬天粮食不够吃，就把老人，病人，俘虏杀掉吃肉，把人肉当粮食过冬。

全世界所有民族，都经历过这个食人生番的发展阶段。

吃人肉，这种价值观，你现在看，够畸形吧？

但这在原始社会，就是对的，这就是正确的价值观。

你不吃人肉，食物不够吃，你就饿死了。

如果所有人都不吃人肉，大家全部饿死，人类就绝种了，也就没有今天的社会了。

那么，你根本不会出生，你的祖宗在原始社会不吃人肉，都饿死了，你因此丧失了出生的机会。

既然你不会出生，你也就没机会说话，更不可能说出“吃人肉是畸形价值观”这句话了。

生存竞争，活下来的，全都是对的，死的全是错的。

既然吃人肉在原始社会，有利于活下来，那么吃人肉就是正确的价值观，而不是某些人说的畸形价值观。

我们一定要明白这个道理。

没有畸形的社会价值观，如果存在一个“我们认为的畸形的吃人肉的社会价值观”，如果有这么一个“吃人肉”的社会价值观，那么吃人肉就是正确的价值观。

所以，不论社会价值观是什么，哪怕原始社会价值观就是提倡吃人肉，这个价值观也是正确的。



社会规律就是仙术妖法【龙哥解密升官发财的规律 163】

原创陈旭（屠龙有术） 屠龙有术

2016-11-04 原文

点击上方蓝字，即可关注屠龙有术



每日一读：

如果你帮人的话，提前投资别人的话；你帮的人越多，别人反过来帮你的概率就越大；等你帮的人足够多的时候，你的成功就是百分之百的，不是百分之九十九，就是百分之百；

因为一百个人里面只要一个人帮你，你的成功就是百分之百；你要攻击人的话，被你攻击的一百个人里面，只要一个比你强的反击你，你就会彻底失败。

-----屠龙有术（陈旭）

其实上面这段龙哥说的话，这就是社会规律。

假设现在社会价值观就是：大家都去吃屎，那么这个价值观也是正确的。我知道很多人无法接受这种观念，但现实就是这样

不适应的，全部被淘汰了。

社会价值观是什么样子，不是我们能决定的；我们最多改造自己，适应社会而已，不适应的全部淘汰了。

你要适应社会，不是社会适应你：

你不适应社会，结果你死；

社会不适应你，结果还是你死；

不管谁错了，只要不适应，死的都是你，倒霉的都是你。社会是不可能倒霉的。

中国 14 亿人，死掉 13 亿，社会不会灭亡，会继续照样存在。个人在社会面前，毫无价值，就是一个小蚂蚁，多你不多，少你不少。

由此可知————凡是一开口说社会有问题的，混的都不怎么样。

所以我们现在明白了，那些说社会有问题的人，其实是他自己有问题。

比如丈母娘结婚要彩礼，这百分之百是对的；为啥丈母娘要彩礼是对的？

因为这是社会自然形成的规矩。

凡是社会自然形成的东西，就都是对的，因为这背后是社会规律在起作用。社会规律是无坚不摧的，谁阻挡他，他就碾碎谁。

毛主席为什么厉害？

毛主席能打跑蒋介石？

不是毛主席力气大，或者他会仙术妖法。

是毛主席明白社会规律，利用了社会规律；

或者你可以近似的认为，社会规律就是仙术妖法；任何人掌握了社会规律，都可以呼风唤雨。



屠龙有术（真实姓名：陈旭）
微信公众号：tulongys
QQ号：55635255
私人微信号：15155205915
支付宝：15155205915



长按并识别图中二维码关注

（点击右上角分享按钮，把文章分享到朋友圈）

一个医生的去留【上】——老板和企业高管的思维方式【龙哥解密升官发财的规律 164】

原创 陈旭（屠龙有术） 屠龙有术

2016-11-05 原文

点击上方蓝字，即可关注屠龙有术



有个医生跟护士住在宿舍里，医院提供的宿舍，这个宿舍是共用卫生间洗手间的然后护士指控医生偷了自己的洗发水，告到院长那里。

院长火了，单位有贼，那还了得？当场找到那个医生，就在医院里当着大家的面，把医生训斥一顿，然后要医生走人。

然后院长气哼哼的走了，进了龙哥的（陈旭微信公众号：tulongys）办公室，对我说：你看，咱们医院竟然有这样的人，都是医生高素质的人，竟然做贼。

我就问院长，啥事啊？院长就说了前因后果。我就继续问院长：我说院长，假设医生真的做贼.....

院长直接打断：什么假设？就是贼。

我说：好好，就是贼，就是贼.....

我接着说：院长，咱们把贼开除了，这个做贼的医生，他负责的业务，有没有人接手啊？

院长气呼呼的说：没有。

我接着说：那咱们招一个新医生，也是这个专业的，水平差不多的，大概需要多少时间啊？（陈旭微信公众号：tulongys）

院长说：大概半年时间吧。

我接着说：那这半年时间，这个业务找不到医生，咱们就不赚钱了？

院长一拍脑门：对呀！我咋没想到这个呢？



（画外音：）这种人也能当上院长？

大家要理解，因为医院的院长都是医术高明的高手，他们是高明的医生，但往往未必是高明的管理者，术业有专攻，你懂得。

龙哥：所以这个医生不能辞退。

院长：我已经当众宣布辞退了！

龙哥：当众宣布也不能辞退。

院长：他把辞职报告都给我了！

龙哥：你把辞职报告给我，我来处理。



一个医生的去留【中】——老板和企业高管的思维方式【龙哥解密升官发财的规律 165】

原创 陈旭（屠龙有术） 屠龙有术

2016-11-05 原文

点击上方蓝字，即可关注屠龙有术



后来我找医生，一问，医生说，我没做贼，第二我人格受侮辱，我要辞职。

废话，不管有没有做贼，谁会承认自己偷洗发水？咱们也搞不清楚医生到底偷没偷啊，对吧？！

我就说了，辞职这事我帮你说了话，没事的，不用辞职。

医生说，不行，我人格受侮辱，必须给我恢复名誉；

我说这样吧，不辞职就代表你是对的；

医生说，不行，必须道歉，道歉我也要辞职；

我说这样吧，我代表医院给你道歉，另外给你加薪，如何？

医生一听，还是你好，但是必须院长本人亲自道歉，道歉我就不走了。

我就去找院长，说医生说了，必须道歉；（陈旭微信公众号：tulongys）

院长有点犹豫.....

龙哥：看在毛爷爷的面子上，你给毛主席一个面子，好吧？我的好院长

院长一听毛爷爷，同意了，看来还是毛主席面子大啊！

院长：那我宣布医生偷东西，现在又给他道歉，这不太好吧？

龙哥：怎么可能？医生工资收入比护士高，怎么可能偷护士东西？

院长：万一真的偷了呢？

龙哥：即便医生真的偷了洗发水，也肯定是护士陷害污蔑医生的。

院长：那怎么办？

龙哥：好办，宣布护士陷害医生，护士不高兴辞职走人也没事，反正能干护士的人遍地都是，好找。（陈旭微信公众号：tulongys）

后来就这样办了。



医院又请客吃饭，喊了很多同事，席间院长委婉的向医生表示了歉意，也给医生加了薪，问题解决了。

各位朋友，为啥龙哥就想起这件事了？

我说这件事，就是告诉各位，老板和高管，是怎么决策的，怎么决定一个人的去留的。

此事是龙哥当年经历的真实事件，文中的龙哥，就是陈旭本人。
(陈旭微信公众号：tulongys)

老板和高管的想法，绝对不是普通人的思路，如果是普通人的思路，他就当不上老板和高级管理人员。

人家肯定还有利用价值，如果真没价值，又得罪老板，早就滚蛋了。



给贪污犯发钱【下】——老板和企业高管的思维方式 【龙哥解密升官发财的规律 166】

原创 陈旭 (屠龙有术) 屠龙有术

2016-11-05 原文

点击上方蓝字，即可关注屠龙有术



很多事情做不好，是因为我们不懂事嘛！事情的成败，就在于“懂事”还是“不懂事”。

懂事，什么都好办；不懂事，我们办起事情来就难于上青天。

什么叫懂事？

有些老板问我，说关键岗位关键人物贪污，怎么办？

龙哥说你用他划算不划算？

老板说划算。

我接着问，贪污多少？

老板说了一个数目。

我接着说：下次按照他贪污的这个数目，再加一点，给他红包
-----这就叫懂事。



注意这几句话：

你用他划算，人家还贪污，说明什么？说明你给的钱，太少了。

因为首先，你承认他是有价值的。他带给你的利益，远远大于他贪污的利益。这就说明，他贪污的钱，是你亏欠人家的。（陈旭微信公众号：tulongys）

为什么这样说？

如果你给一个能干的职业经理人，钱少了，他不满意，他又不贪污来补足这个部分，这个职业经理人就会辞职走人。

他走人后，你公司面临更大损失。就好比龙哥走了，老板就破产倒闭。

一个售价一百万的人，你作为老板，硬给他发五十万工资。他就会贪污五十万，否则他心里不平衡。

如果他不贪污，他就会辞职，在人才市场上重新开价一百万。

因为他值一百万啊！所以他必然会兑现自己一百万的价值，一定会想法设法获得一百万的收入，你不给，他或者非法贪污获得一百万，兑现自己的价值；或者辞职走人，重新把自己出售一百万，不管合法还是非法手段，总之他要兑现自己的一百万价值，这是不可避免的。（陈旭微信公众号：tulongys）

你不给他一百万，少给五十万，他要么贪污够这个五十万，要么辞职把自己重新去卖一百万，这是价值规律。---屠龙有术



穿越时间回到过去，改变命运【龙哥解密升官发财的规律 167】

原创陈旭（屠龙有术） 屠龙有术

2016-11-06 原文

点击上方蓝字，即可关注屠龙有术



以前陈旭就讲过，老板都是社会科学家，什么意思？

实践检验真理，就是我们要抱着科学研究的态度，研究人类社会，研究社会规律。

你有一个想法，有没有错？

拿去试验一下；

龙哥教你一招，有没有错？

也去试验一下。

看看实验结果如何，如果结果很好，对在什么地方？如果结果不好，错在什么地方？

要有这个科学的，客观的研究社会的态度。

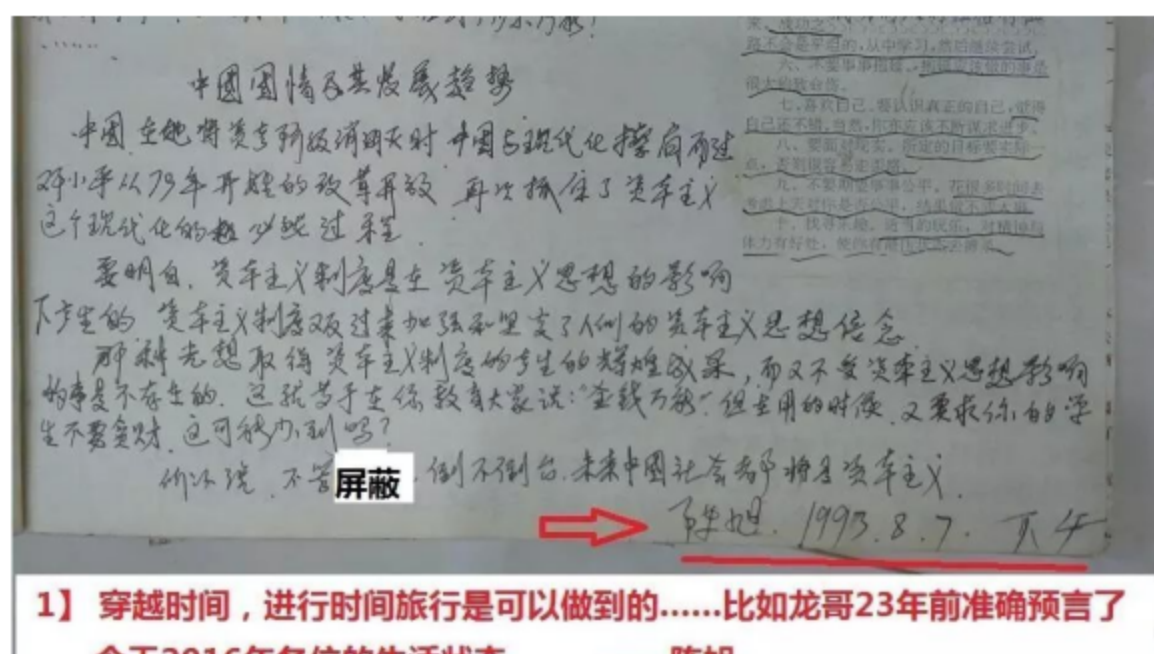
有钱的大老板和官员，都喜欢研究哲学。

哲学是有逻辑系统的宇宙观。哲学是定性、定逻辑地认识宇宙整体变化规律的学问。而科学则是在哲学对宇宙的定性、定逻辑的基础上分科认识宇宙中的各部分即万事万物的定量变化规律的学问。

哲学是研究世界的规律的，而你掌握了世界的规律，你就可以预测未来.....如果你可以预测未来，就等于你提前知道了未来会发生什么.....如果你提前知道了未来会发生什么，你的人生一定会非常成功.....

因为你可以提前抢占有利的位置.....

看看，一系列的因果联系，造成了穷困潦倒或者金碧辉煌的不同人生。



- 1】穿越时间，进行时间旅行是可以做到的.....比如龙哥23年前准确预言了今天2016年各位的生活状态..... ——陈旭
- 2】例如，根据上图，你既可以说，龙哥准确预测了未来（或者说穿越时间到了未来）.....
- 3】你也可以认为，龙哥是从2016年，进行时间旅行，穿越到了过去所在的1993年，上述这两种说法，都是正确的。
- 4】所以穿越时间“回到过去”，或者“来到未来”，都是可以做到的。

【龙哥的时间穿越技术】

上图是龙哥 1993 年穿越时间来到 2016 年的证据；当然，你也可以说，这是龙哥从 2016 年穿越到 1993 年的证据。

穿越时间，回到过去，或者回到未来，都是小意思，龙哥就可以做到这一点。我就能穿越时间，龙哥曾经穿越时间去过“未来的年代或者过去的年代”，吹牛不算数，有图有真相。^_^

至于怀疑上述笔记是伪造的人，可以歇歇了，因为根据碳十四测定技术，是可以准确鉴定出上述笔记的书写时间，就是 1993

年。科学从技术检测角度上可以做到这一点，碳 14 测定技术能够准确获得上述笔记的书写时间。



【科学小常识】碳 14 测定技术是一种怎样的测定技术？

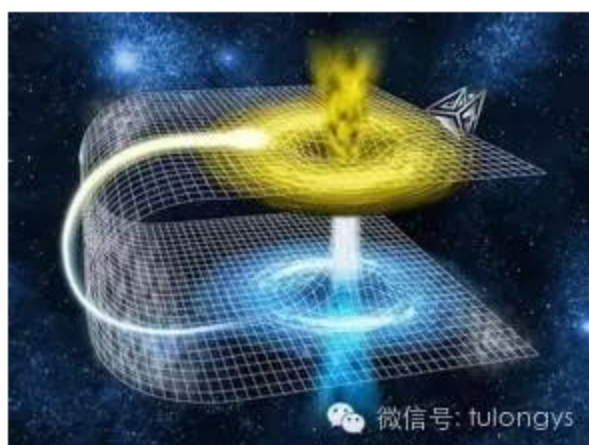
碳 14 在大气层中和氧气化合形成二氧化碳.由于宇宙射线的强度稳定不变,大气中二氧化碳的浓度也不会改变.在地球上活着的生物体内,由于新陈代谢的作用,吸收和放出的二氧化碳的过程保持不变.所有的生物都吸收微量的碳 14,碳 14 与稳定的碳共存于细胞中.生物死亡以后,失去新陈代谢作用,不再摄入新的碳 14,生物体内的碳 14 不断发生放射性衰变,并按固定的半衰期的衰变速度减少。

其实陈旭告诉你，我们每个人都可以穿越到过去，而且不需要一分钱成本，不需要时间机器，也不需要念法术咒语，我们人人都能做到，穿越时间回到过去！

因为.....站在未来的角度，我们现在此时此刻，就是过去！哈哈，多简单的道理？

龙哥这句话一说出来，大家全部穿越时间，回到过去了，因为此时此刻，就是过去！

我们只需要把现在做好了，未来就会很好，哈哈，就这么简单。



能预测未来的人 = 从未来穿越过来的人

因为他已经提前知道未来的结果，就像未来世界穿越到现在的人一样。

（别以为龙哥在胡说八道，上面龙哥发的 1993 年的龙哥笔记，已经证明了这一点）

大家不要盲目学习，学了最好去试验一下，总结经验教训。

当然要拿很小的事情试验，不能拿大事试验，因为大事试验，万一失败，是要倒霉和承担损失的，提前提醒。

先拿小事试验，成功了；再拿稍微大一点的事情试验，这样循序渐进，可以降低损失。

因为试验必然有失败，失败就有损失，不可避免。

如果害怕损失，就不要试验了，你就不会失败，当然也不会成功。



社会的组成原理【龙哥解密升官发财的规律 168】

原创 陈旭 (屠龙有术) 屠龙有术

2016-11-06 原文

点击上方蓝字，即可关注屠龙有术



人生就是有一连串的交易构成的。——陈旭（龙哥）；那么，
我们明白这个道理之后，就可以推理出：

社会是由一连串的交易构成的；——陈旭

国家是由一连串的交易构成的；——陈旭

公司是由一连串的交易构成的；——陈旭

（个人的一辈子）人生是由一连串的交易构成的；——陈旭

为什么很多人混了一辈子，连个公司里的领班都没当过？

为什么很多人，用了几十年，只混了一个经理级别？

不是他们不努力，也不是他们懒惰，而是因为他们不明白社会的基本原理。或者他们明白了，但不会使用这些基本原理（其实还是不明白^_^），所以他们几十年，也混不上一个班长；有的混了经理，就一辈子过去了。

而龙哥只需要五年，就可以从最底层的保安成为老总，平均基本上每年都会升级。

这是为什么呢？

还是那句老话，难者不会，会者不难。

根源是你不会，懂不懂。

很多人说，龙哥你讲的，我都懂，我就是混不好。

对不起，龙哥要提醒你，你真的不懂。



为什么？

因为判断一个人是真的懂，还是假的懂，是根据他去做事的结果判断的，而不是根据他能否说出这几句话判断的。

龙哥真懂，那是因为，龙哥能从月薪 600 元的社会底层穷保安，突破社会阶层的限制，五年成为老总，然后继续突破社会阶层限制，又能迅速成为老板。

龙哥能不断突破社会阶层的限制，不断提高自己的社会地位，用实践结果证明，自己真的懂。

邓小平说了，实践是检验真理的第一条标准。

你能说到做到，才是真的懂；说到做不到，那就是装模作样吹牛皮的.....做不到，就证明其实你不懂，只是“你自以为懂”了！

我们去应聘找工作，其实就是贩卖和销售自己；我们帮公司干活，其实就是帮公司生产东西贩卖和销售给社会中的其他人和组织；我们为各种社会事件发声（例如芙蓉姐姐、砖头哥砸运钞车、大学生王志刚收容所被打死、雷洋案等等），其实就是在要求社会建立对我们自己有利的交易规则；真实的含义，就是这样的。.....

你会发现，龙哥说出来，是非常简单的，但事实上，现实中社会中绝大部分人，根本不懂我说的这几句话，所以他们都混得非常惨。

龙哥通过刻苦学习，一二十年前就对这些了如指掌，所以你看，龙哥只用五年，就从最底层的保安员变成了公司老总，现在是老板了。

你要明白社会原理，你可能混好，注意，是可能；如果你不明白社会原理，那是很难混好的。

当我们明白上述社会原理之后，我们只需要不断的投资做交易，就可以了，这足以让我们混的很好。



高层决策的真相【龙哥解密升官发财的规律 169】

原创 陈旭 (屠龙有术) 屠龙有术

2016-11-06 原文

点击上方蓝字，即可关注屠龙有术



比如，在处理“医生涉嫌盗窃”这个案例中，龙哥根据人的价值进行判断，医生价值高于护士，所以留下医生，不留护士，所以龙哥创造了价值。

我（陈旭）根据价值判断，所以我创造出了价值；

普通人根据道德判断，所以他们失去了价值，得到了道德，最终成为穷人。

其实，道德是分配利益的工具，仅此而已，很多人不明白真相，这才是他们成为穷人的根源。

我知道，会有一些道德先生，在心里批判龙哥，说龙哥没有是非观念……为什么假设医生偷了东西，龙哥也要说她没偷东西？

为什么龙哥做事不分对错，有可能冤枉护士也不管？……



龙哥只能告诉你，公司（医院）在跟别的企业竞争，我们失去一个护士，无所谓；失去一个医生，会给我们造成直接经济损失。

如果医院倒闭，失业的将是很多人，不是一个人失业；这是公开的冠冕堂皇的理由；

想不想听真话？

真话就是，你对我没价值，我为什么要维护你？这就是社会现实。

混的不好的人，其实都是对别人没价值的人。

只想从别人那里拿好处，不能带给别人利益，所以他们成为穷人，这就是真相。我知道真相很不友好，真相很难看.....

但即便咱们怎么无法接受，也得适应社会，是不是？因为这是生存竞争.....不适应社会的，比如混的不好，没钱掏不起彩礼，娶不起媳妇，生不起娃娃的，说白了就是绝种了，灭绝了。

动物快灭绝了，还有野生动物保护区；穷人娶不起媳妇生不起娃，快灭绝了，你发现有穷人保护区吗？

社会中没有穷人保护区，这就是现实。

所以我们要坚强，我们要奋斗，只为了生存，然后是生存的更好，目标：社会食物链的顶端，出发！！！——陈旭



老板是社会科学家【龙哥解密升官发财的规律 170】

原创 陈旭（屠龙有术） 屠龙有术

2016-11-06 原文

点击上方蓝字，即可关注屠龙有术



微信号: tulongys

老板都是社会科学家，负责在社会科学领域进行发明创造。

——屠龙有术

比如，有人说了，龙哥！你说了我们要不断投资做交易，问题是，投资需要钱，我没钱，怎么投资？

龙哥就告诉你，其实，钱只是资源的一种，现实中资源有很多种.....

例如，你的时间，就是资源的一种；你的观念，也是资源的一种；你的想法，更是资源的一种；至于各种职业技能，那就更是资源的一种了。

我们仔细去观察一个商品，不论是价值千万的跑车、价值亿万
的豪宅，还是只价值 1 元的矿泉水，我们就会发现，所有东西的
价值，都是下述几项因素组成的：

**价值 = 基础资源（钢铁、塑料、能源等）+ 时间（工人的时
间、老板的时间、官员的时间）+ 科学技术（自然科学技术，社会
管理科学技术）**

上述资源，你只需要具备一种，你就拥有资源，你就能拿着资
源去换钱，也即意味着，你能拥有其他全部资源。

基础资源，钢铁、矿山等掌握在国家手里，你没有一定的资产，
跨不过这个门槛，不可能从国家手里搞到这些资源；

但是，请注意，但是！

时间的门槛，是很低的，我们所有人都有时间，所以时间资源，
是绝对可以拿去换钱的；

科学技术门槛，比时间高，但只要我们肯花时间去研究自然科
学或者社会科学，我们就能掌握科学技术。

科学家，工程师，程序员，他们研究的是自然科学技术；

国家元首，亿万富豪马云，还有龙哥，以及职业经理人，他们研究的是社会科学技术，怎么洞察市场需求，怎么调查了解社会，怎么高效组织生产和销售.....等等。

所以：企业家，老板，就是社会科学家。——陈旭（龙哥）

由此推而广之，我们可以知道下述事实：所有官员和老板，以及公司高管，都是社会科学家。

而我们每个人掌握的时间资源是几乎是相等的，上帝是公平的，几乎给了穷人和富人相同的时间。

我们只要善用自己的时间资源，就能让时间资源变成技术资源，然后变成物质资源，最终拥有一切。

正如农民种地，只需要种子，剩下的就是认真的播种耕耘，最后自然就会收货无数粮食；人生也是如此，只需要善用自己的时间种子，认真播种耕耘，最后就会收货你想要的的一切。

至于那些违背农时，胡乱播种，胡乱干活的人，混不好，那就是很正常的事情。

一份付出，一份得到；没有付出，当然也就不可能得到.....更何况，即便你付出了，还可能遇到水灾、旱灾，导致你颗粒无收呢？对吧？



社会高层和底层的思维区别【上】【龙哥解密升官发财的规律 171】

原创陈旭（屠龙有术） 屠龙有术

2016-11-07 原文

点击上方蓝字，即可关注屠龙有术



美国的精英阶层：骷髅会

有朋友问龙哥，在龙哥写的《一个医生的去留【中】——老板和企业高管的思维方式【龙哥解密升官发财的规律 165】》这篇文章中，假设那个被炒鱿鱼的护士报复怎么办呢？

这个问题提问的很好，很有深度，因为这个问题涉及到一个深层次的原因.....

其实这个深层次的原因，以前龙哥讲过，只是大家可能没有听懂。



这个深层次的原因，就是“社会高层”与“社会底层”之间的差距是非常大的，他们之间存在巨大的收入差距，享受差距，工作差距等等.....

一网友称其学校经常有一美女开一辆24跑车，平时在图书馆和饭堂可以见到她，很惊艳却很低调。



其实最根本的差距，决定命运的差距，是“社会高层”的人们一生下来，环境就比社会底层的人好很多倍，接受的环境信息质量非常高。

（废话，社会高层的环境中，人们的常识，对于社会底层来讲，都是绝密信息，如果社会底层的某个人知道了“社会高层的常识”，就会飞黄腾达，就这么震撼……）



“社会底层”的人们一生下来，环境就比别人差很多倍，接受的信息都是毫无价值的低劣信息……

废话！你想啊！从小生活在“捡破烂的、扛麻袋的、扫大街的、挑大粪的、上街乞讨的”这些人群中间，能接受到什么高质量的信息？



实际上，因为从小生活在这些社会底层的失败者中间，从小接受的就是“怎么去捡破烂？”、“怎么去扛麻袋？”、“如何成为一个优秀扫大街的清洁工？”、“怎么挑选上等的大粪？”“怎么去要饭？”等等这些信息，于是整天琢磨“怎么挑选上等大粪，怎么捡到值钱的破烂”等等这些垃圾问题.....



最后，你被训练成了“靠自己劳动力吃饭的挑大粪的，扛麻袋的，烧锅炉的”，你还自豪的告诉大家“靠自己劳动力挑大粪、扛麻袋吃饭，堂堂正正，不丢人！”



而这一切，因为你从小生活在社会失败者聚集的社会底层，从小学习了社会失败者、社会底层的错误思想观念，所以你会坚持自己的想法就是对的，看到想的跟你不一样的“社会中层或者社会高层”的人想的跟你不一样，你就会追着他们，咒骂他们“不要脸，厚颜无耻，道德败坏，权钱交易，贪污腐败，全是坏蛋和骗子”。

龙哥很久以前就说过一句话：

穷人认为正确的观念和理论，正是穷人成为弱者的原因。——

陈旭（屠龙有术）

我知道很多人无法理解这句话，甚至很多喷子在论坛看到观点不同的话，就会继续谩骂别人是坏蛋、垃圾、骗子、强盗.....

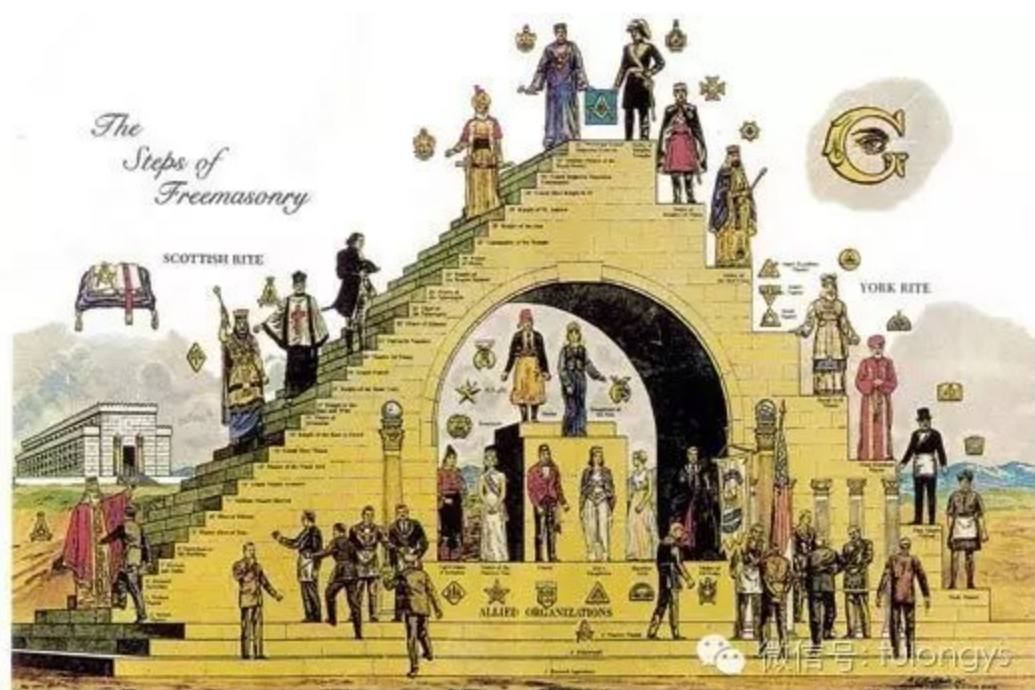
话说八年前，就有喷子在论坛骂龙哥，说是台湾特务，还去国家安全局报警了，大家看，现在我也没事，怎么国家安全局不来找我？

龙哥以前还讲过一句话，判断对错，三个字：看结果。

喷子说龙哥是台湾特务，8年过去了，龙哥屁事没有，证明喷子的看法是错误的，还是上面那句话“穷人认为正确的观念和理论，正是穷人成为弱者的原因。——陈旭（屠龙有术）”.....

喷子认为龙哥是台湾特务，结果8年过去了，龙哥都没事，这就证明，喷子的想法是完全错误的.....因为，假设龙哥真是台湾

特务，早就会被抓起来了嘛！怎么可能到处乱跑，现在还在说话呢？



龙哥还说过一句话：金钱和权力是正确解决问题的报酬。——陈旭

喷子认为龙哥是台湾特务，结果龙哥根本没事.....这就证明，喷子的看法不能正确解决问题，既然不能正确解决问题，那就得不到金钱和权力，最后结果当然受穷了。

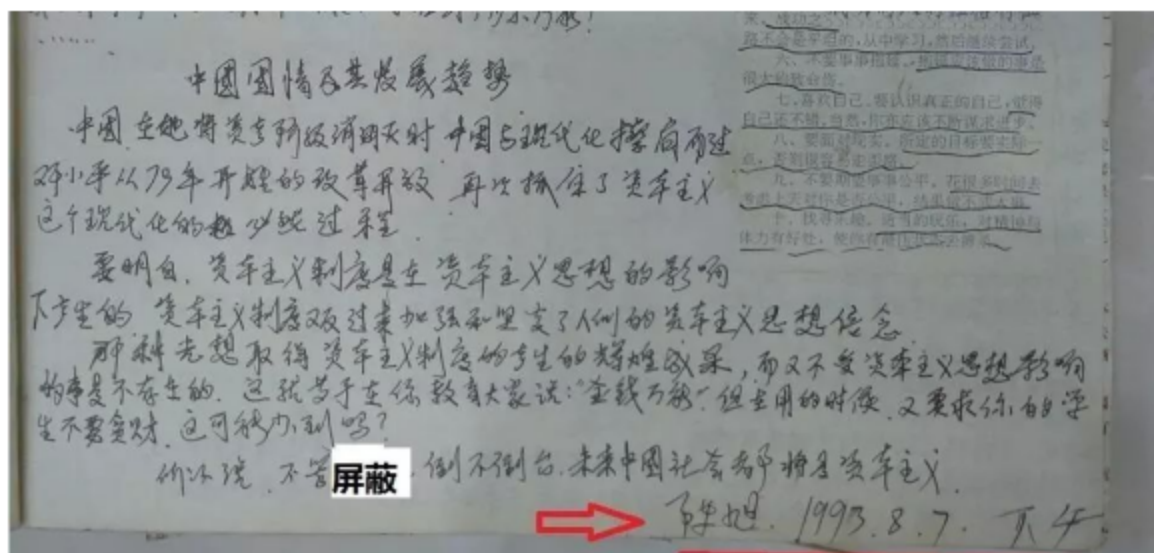
不能正确解决问题的根源，是因为我们对世界的看法是错误的。——陈旭

如果我们对世界的看法，对别人的看法都是错误的，我们是不可能正确解决问题，也不可能飞黄腾达的。

想法都是错的，就导致在社会中混不好，混不好当然受穷了.....想法不符合客观世界的现实，这就是喷子贫穷的原因。



讲了这么多，有聪明的朋友可能发现了.....这个不同社会阶层之间的思维观念差距，还真 TMD 大啊！



- 1】穿越时间, 进行时间旅行是可以做到的.....比如龙哥23年前准确预言了今天2016年各位的生活状态..... ——陈旭
- 2】例如, 根据上图, 你既可以说, 龙哥准确预测了未来 (或者说穿越时间到了未来)
- 3】你也可以认为, 龙哥是从2016年, 进行时间旅行, 穿越到了过去所在的1993年, 上述这两种说法, 都是正确的。
- 4】所以穿越时间“回到过去”, 或者“来到未来”, 都是可以做到的。

比如:

- 1】龙哥 1993 年预测, 说以后是资本主义市场经济时代.....

现在 2016 年, 大家还就真的生活在市场经济里面, 证明龙哥 23 年前预测的分毫不差。

- 2】龙哥 1997 年预测, 说以后天朝要私有化.....结果 2004 年, 天朝真的修改宪法了, 保护私有财产就写入了天朝宪法, 证明龙哥 7 年前预测的分毫不差。

我们再来看喷子的预测:

1】喷子 2008 年说龙哥是台湾特务，还去国家安全局报警了，结果 8 年以后.....龙哥现在活蹦乱跳，屁事没有.....事实证明喷子的预测完全错误。（这就是喷子都是穷人的原因，想法全是错的。）

2】也有喷子骂龙哥是坏蛋骗子，也去报警了，结果一两年了，龙哥照样活蹦乱跳，警察连一个电话都没打给龙哥.....事实证明喷子的预测和说法，完全错误。

（这就是喷子都是穷人的原因，他的想法全是错误的，他不受穷，谁受穷？）



大家现在看到思维差距了吧？

●凡是龙哥说的事情，最后都真的发生了.....发生的跟龙哥提前 23 年预测的，或者提前 7 年预测的分毫不差；

●凡是喷子预测的事情，几年过去了，最后都没有发生。

是什么原因导致这一切？

这是不同社会阶层的不同思维方式和观念导致的。

- 低等社会阶层的思维方式和观念，跟相对较高等级的社会阶层的“思维方式和观念”对抗，是注定会失败的。

- 因为低等社会阶层看到的社会全是错误的，所以低等社会阶层的观念和想法，从一开始就彻底是错误的，现实中按照错误想法去行动，失败是必然的。



社会高层和底层的思维区别【中】【龙哥解密升官发财的规律 172】

原创 陈旭（屠龙有术） 屠龙有术

点击上方蓝字，即可关注屠龙有术



龙哥以前强调过，可能大家都没注意，龙哥以前强调的是：

其实两个人吵架，互相骂对方是骗子或者坏蛋，也不是说他们真就是坏蛋和骗子，真相并不是这两个人在吵架，而是各自所属的两个阶层在吵架。

在不同阶层，不同社会等级的人眼里，对方阶层都是骗子坏蛋，或者蠢蛋、弱智。

为什么这么说呢？细看下文就明白了。

1】其实两个人吵架，互相骂对方是骗子或者坏蛋，并不代表对方真的是骗子或者坏蛋，因为骂人的家伙，只是为了发泄罢了！.....那么为什么骂别人是坏蛋或骗子呢？说出来很可笑，仅仅

是因为想法不一样罢了.....大家都明白，如果对方真是坏蛋和骗子，一报警，早就被警察抓起来了，怎么可能继续互相对骂？

一网友称其学校经常有一美女开一辆z4跑车，平时在图书馆和饭堂可以见到她，很惊艳却很低调。

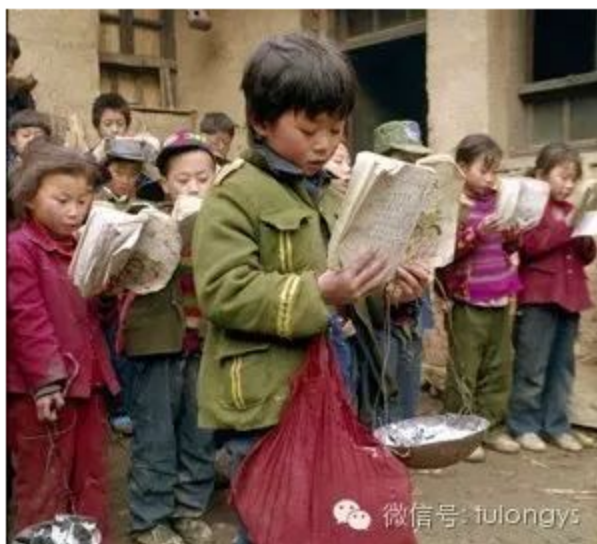


2】其实两个人吵架，并不是这两个人在吵架，事实真相是，“这两个人从不同阶层学到的观念和思维方式在吵架”，也就是说，是两个阶级的不同阶级观念在互相吵架；或者说，是不同的阶级之间在吵架，不同的身份在吵架，每个人在社会中的不同位置，是这个不同的两个社会位置在互相吵架。

为什么会吵架呢？

因为观念不同，思维方式不同。

思维方式相同，观念类似的人，只会互相认可对方，不可能跟对方吵架的。



是什么导致“思维方式和观念”类似或者不同，甚至相反呢？

是每个人的不同阶级出身决定的；

穷人出生在穷人窝里，所以从小养成了穷人的思维方式和观念；富人出身在富人堆里，所以从小跟周围的富人学到了富人的思维方式和观念；

当这两个观念和思维方式截然不同出身的人,当一个富人和一个穷人相遇的时候，他们就会互相瞧不起对方，开始吵架了.....因为他们的价值观是完全不同，甚至相反的。

所以：

- 1】思维层次比较低的人，看到了两个人在吵架；
- 2】思维层次中等的人，看到了一穷一富两个人在吵架；
- 3】思维层次高的人，就看到了“一穷一富两个不同出身的人在吵架”；
- 4】思维层次更高的人，他看到的是“一穷一富两个不同出身的人，他们出身的不同社会阶级在吵架，是两个阶级在吵架。

（他们本人并没有吵架，只是在执行本阶级的行为罢了）”；

我知道很多人可能无法理解“我跟别人吵架，龙哥为啥说，我没吵架？”“龙哥为啥说是我的出身阶级在跟别人吵架？！难以理解啊！”

但事实上，这的确是真相。

社会真相，用眼睛是观察不到的，只有用受过专业严格训练的思维方式，也就是人心，才可以观察到社会真相。

龙哥说了这么多背景知识，现在言归正传，回到一开始的问题：在龙哥写的《一个医生的去留【中】——老板和企业高管的思维方式【龙哥解密升官发财的规律 165】》这篇文章中，假设那个被炒鱿鱼的护士报复怎么办呢？

道理是这样的：

首先，所有社会底层、或者较低社会阶层，是不应该，也不敢冒犯更高社会阶层的，他们不敢冒犯更高的社会等级，这是一个潜规则。

包括龙哥本人，我也不敢冒犯“比我高的社会等级”。这就是为啥以前龙哥打工做职业经理人的时候，老板欠我的钱，我不要的原因。

我知道要也要不回来，而且一打官司，别人是老板，不用上班，跟我打10年8年官司，别人没事，不会损失一根毫毛；就算别人花钱，别人也不在乎，他有钱啊，他是老板啊！

但是我是打工的职业经理人，我要跟老板打官司，我就不要上班了，如果打10年或者8年官司，我不上班，就没收入，早就饿死了。

（有人说了，你可以一边上班，一边打官司.....那您智商太高了！我太佩服您了！你只需要想想，什么公司会允许你三天两头请假去法院出庭，你就明白一切了。）

其他原因还有很多，我就不一一说清楚了，点到即止，大家明白就行。



其次，假设有敢冒犯社会较高阶层的人，比如杨佳，最后结果大家也都看到了，被法院宣判死刑枪毙了。所以这种敢于冒犯社会较高阶层的人，或者说这种敢于“以下犯上”的人，是越来越少，出来一个杨佳，被判刑枪毙；过两天出来一个王佳，也会被判刑枪毙.....最后就出不来了.....

这道理，就跟明末清初，清朝要求所有人都剃头留辫子，口号是“留头不留发，留发不留头”，当然很多人跟杨佳一样，奋起反抗了.....

但结果呢？

结果大家都看到了，所有人都剃头留了辫子.....

那些坚决反抗，坚决不同意剃头留辫子的人，都到哪里去了？

他们都变成了白骨，被清兵杀死了，全部杀光了。

比如前几天的“砖头哥黄某打砸运钞车”事件，不管押钞员开枪是否合法，就算事后查出来非法开枪，但砖头哥已经被一枪毙命，死掉了。

同样的道理，敢于跟社会规律对抗的，敢于跟社会规则对抗的，敢于跟社会秩序对抗的，结果都是一样的，全部被消灭了，剩下的都是遵守秩序的人。



社会高层和底层的思维区别【下】【龙哥解密升官发财的规律 173】

原创 陈旭 (屠龙有术) 屠龙有术

2016-11-07 原文

 点击上方蓝字，即可关注屠龙有术



所以，一开始有朋友问的：在龙哥写的《一个医生的去留【中】——老板和企业高管的思维方式【龙哥解密升官发财的规律165】》这篇文章中，假设那个被炒鱿鱼的护士报复怎么办呢？

写了这么多，估计大家都明白了……所以呢，这位朋友的问题，答案就是：

1】如果护士敢反抗，敢报复，她就会被淘汰掉……

举个例子，老板报复护士，老板可以克扣护士工资，可以开除护士……

护士报复老板，护士能克扣老板工资？能开除老板？

护士要报复老板，只能跟杨佳一样，采取暴力手段，于是法院出场，判处护士死刑，护士就被枪毙了。

所以，社会底层，是无法报复社会高层的。



很多人的命运，一出生就决定好了，因为他们出生的社会底层的环境，根本接触不到高层高价值信息。

有人说，龙哥你不是例外吗？你就突破了社会阶层限制，从最底层的穷保安，五年就成了老总.....然后很快成为老板，龙哥你持续不断地连续突破社会阶层限制，你是大家的榜样！

你说的没错，龙哥确实做到了连续不断突破社会阶层的限制，但.....我要告诉你真相，龙哥的成功，并不是社会底层的成功.....

因为虽然龙哥一开始出生在最贫困的社会底层里，但龙哥生存的环境里，可以接触到社会高层的信息——龙哥父母都是解放前民国时期资本家地主的后代。

我能接触到较高社会阶层的信息，那是因为我父母就是地主资本家后代，这个信息优势，是先天自带魔法加成，普通人谁具备？

另外工作后，龙哥一直是亿万富豪亲信，跟着亿万富翁，手把手的学老板们怎么想的，怎么决策的，普通人谁有这个觉悟？

能否获得或者解除“社会高层高价值信息”，有没有这个机会接触高价值信息，早就提前决定了每个人的命运。——陈旭

龙哥能连续突破社会阶层限制，那是因为龙哥从小到大，从家庭（父母地主资本家后代），到社会工作环境（一直做亿万富豪亲信狗腿子），都能接触到高层高价值的信息。



再说直接点:龙哥本身就是地主资本家的孙子,第三代,对吧?
我突破阶层限制,成为老总或者老板,这不是天经地义的事情嘛?
我本来就是那个阶层的人嘛!天生想的就跟普通人不一样。
你看,龙哥的成功,并没有违背社会规律,反而是社会规律的结果。

所以各位,能否接收社会高层高价值信息,是成败的关键。

2】或者护士伪造证据,说老板诈骗……问题老板都是聪明人,不会说假话诈骗的。(会说假话的早晚都被淘汰了,根本做不到老板的位置)。

结果呢?

结果护士告老板诈骗，老板因为没说过假话，不可能构成诈骗罪.....于是老板倒过来告护士涉嫌诽谤罪，护士就得坐牢。

3】根源是什么？

根源就是，既然你是护士，你属于社会底层，你就是弱者，证明你脑子不够用，证明你实力不行，证明你又傻又穷，这就是真相。

那么，如果你身为弱者，你不承认自己“又傻又穷”、不承认自己脑子不够用，不承认自己实力弱，你不承认现实，你非要跟强者对抗.....

这结果，跟绵羊去找老虎狮子报仇，最后只能剩下一堆绵羊的白骨，有什么区别？

这是完全一模一样的。



**做人要实事求是，明白实力强弱对比，做人要服软，不服软的
例如杨佳，现在坟头草都三米高了.....**

4】所以，敢于报复老板的护士，都被社会提前淘汰了.....聪明人都知道，自己不是老板对手，她也就不敢报复；

知道强弱，对强者保持尊重和敬畏之心，是弱者的生存之道。
——陈旭（屠龙有术）

这就是为啥以前老板欠龙哥钱，龙哥都不要的原因。

因为龙哥不是傻瓜，我不会去给自己找麻烦，明知道打架打不过，还要去打，这不是打架，这是主动找着去挨打，挨揍，只有弱智才会这么做事。

第一，老板面前我是弱者，我不是对手，去要钱，也要不回来，自寻死路；

第二，当时我是职业经理人，以后还要去其他公司上班的.....如果我状告老板，别人不知道谁有道理，不会有人认为我有道理.....别的老板只会认为，我这个人不好打交道，人家不跟你来往，就完事了，没人帮你主持公道的，大家都不想给自己惹麻烦。

结果，因为我状告老板，导致没人雇用我当职业经理人，我工作都找不到了。

.....还有很多利害关系，就不一一说明了。

龙哥能五年从社会最底层的穷保安，爬到老总的位置，龙哥这样的人是傻子吗？我会去干那些对自己不利的事情？不可能嘛！

不明白这个道理的，都被社会消灭了，例如杨佳，就是典型的例子。

有人说了，咱么不说护士报复不报复老板，只说，老板就不怕报复？

其实道理也很简单。

法院法官宣布杀人犯死刑，法官怎么不怕报复？

毛主席带着红军、八路军、解放军杀了无数国民党反动派，毛主席怎么不怕蒋介石报复？



退一万步，比如有杨佳这样的社会底层傻瓜去报复了，也立即被法院宣判死刑给枪决了

所以，第一弱者不敢报复，就像绵羊被老虎狮子咬伤，绵羊去找老虎狮子报仇，最后肯定剩下一堆白骨，注意，这白骨一定是绵羊的。绵羊去找老虎狮子报仇，这是自寻死路，这是很明显的道理

第二，如果弱者不知死活，真去找老虎狮子报复了.....结果只有一个，就是被老虎狮子吃掉，那么敢于报复的绵羊，最后都被吃掉了

于是拥有“敢于报复的绵羊基因”的绵羊，因为都被吃掉了，所以这种基因就失传了，最后剩下的都是不敢报复的绵羊。

其实，龙哥说句题外话，说句过分的话，如果一个社会底层的穷人，敢去报复老板.....

假设他有这个胆量去报复老板，不如去抢银行，因为你不怕死嘛！

同样是死，你报复完别人，冒死亡危险，成功后你一毛钱得不到。.....你去抢银行，也冒死亡危险，但万一你成功了，你还能发财，成为大财主，对吧？

.....所以，想着报复别人的，都是脑子不够用的。

.....假设你真有胆量报复别人，你不如把这个胆量拿去抢银行，这对你才是最有利的，利益最大化的行为。

（穷人为什么穷？因为他们缺乏龙哥这种优化决策的思维，不能让自己的利益最大化，这就是受穷的根源）

【龙哥提醒：抢银行是违法犯罪行为，会被枪毙坐牢，请大家遵守法律，不要抢银行；龙哥说“假设抢银行”，只是为了举例说明问题，不是真的让大家去抢银行，不要误会。抢银行会枪毙坐牢，特此申明。——龙哥】

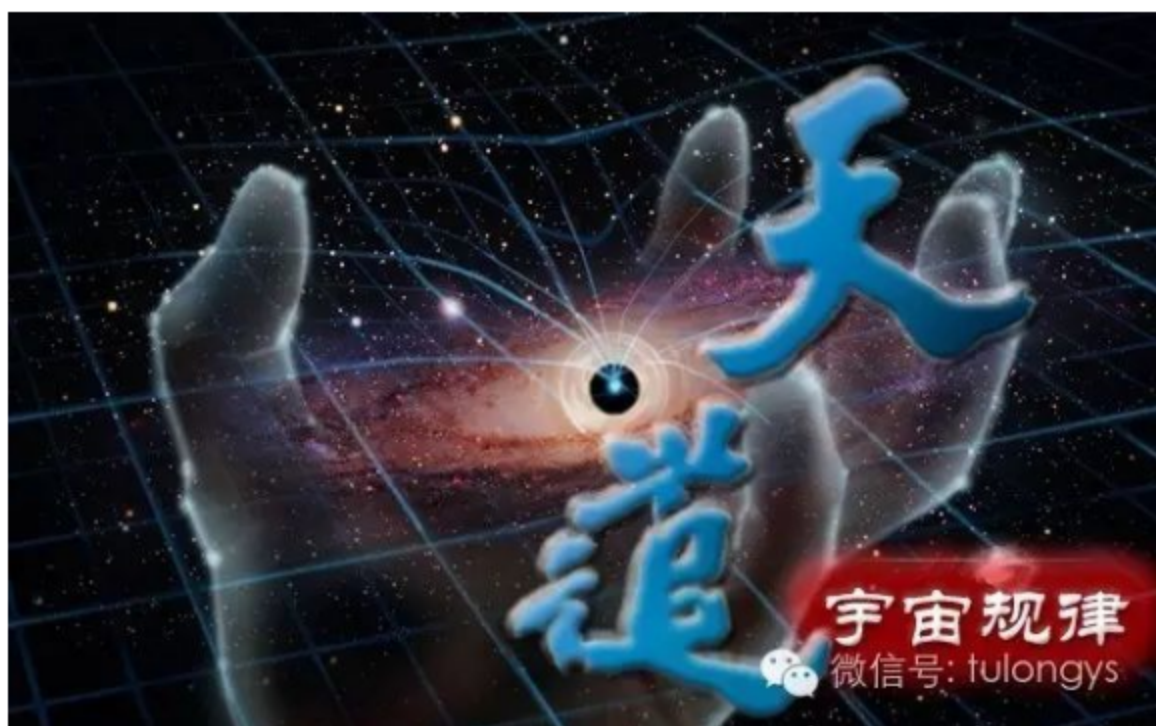


富人的思维方式【龙哥解密升官发财的规律 174】

原创 陈旭 (屠龙有术) 屠龙有术

2016-11-08 原文

点击上方蓝字，即可关注屠龙有术



喜欢说别人坏话的人，一般都很穷的。说句好话，免费的投资都不愿投的，只能贫穷一辈子了。

看说话就知道了，一开口就说别人坏话的人，不仅眼前穷，以后未来一辈子也穷。

原因很简单，就是有位朋友说的：舍不得给人好处，连句好话都舍不得送人，习惯出口得罪人，这样的人，能有什么人缘？

能有什么人脉？

能有什么过硬的社会关系？

没有人脉，没人帮助，怎么可能发迹？

贪官污吏，怎么发迹的？

【龙哥申明：这一段请大家抱着批判的态度，坚决批判贪官污吏的非法行为，坚决抵制和反对贪官污吏的行为】

贪官污吏都是出手极其豪爽大方的人,他们给上级送多少万的钱,送金钱美女,别墅洋房跑车,所以贪官污吏各个发迹。

大家不要看只看到贪官污吏权势滔天,也要看到贪官污吏在人背后的汗水和努力,更要看到贪官污吏大把大把银子送人的博大胸怀。

贪官污吏能做到这些,所以升官发财,权势滔天。

我们不说送别人美女跑车吧,送别人几句一分钱不花的好话,都做不到?

那还谈什么以后的前途?

这不是笑话吗?!



就像一位朋友说的:说句好话,免费的投资都不愿投的,只能贫穷一辈子了。



上图为，龙哥与各公司老总、老板合影。

（不同的环境，造成了不同的想法；不同的想法，造成了不同的行动；不同的行动，造成了不同的命运。）

当年马云起家，17 罗汉出钱支持马云；

当年屠龙起家，也有兄弟出钱支持屠龙；那可是拿白花花的银子出来。

现在有的人，不需要他出钱，就说句好话，一分钱不花，他都做不到，他的未来前途渺茫，可想而知。

这样的人，怎么可能得人心？

不得人心，又怎么混的好？

这都是一系列的因果连锁反应。

所以我们一定要养成平时说别人好话的习惯，因为不同的说话做事的习惯会影响和改变我们的命运。

1】假设，现在有 1 万人，里面有一个人是未来的马云，你不知道是哪一个；

很简单，你就见到每一个人，你都说：哎呀！兄台，我看你骨骼惊奇，必是商业奇才，将来必成千亿富豪；

结果呢？！

九千九百九十九人，未来做了普通人，你说错了九千九百九十九次；

但没事的，你说错的那九千九百九十九人，他们也很喜欢你；因为你肯定了他，肯定了他的价值，他一定喜欢你；

1 万人中，最后哪一个人，其实就是马云，是还没有发迹时候的马云.....

后来马云成了千亿富豪.....

马云了千亿富豪，这时候你可以去投靠他啊！

你见到马云只需要说一句：皇上，你还记得大明湖畔的夏雨荷吗？不就完了？一切搞定，你好运来了！

命运改变了！

是马云改变了你的命运？错了！

是你当年对别人的态度，对马云的态度，改变了你自己的命运。

兄弟，这才是真相。



当年龙哥的老板，某公司董事长，他的口头禅就是：

自己身上找原因。——龙哥当年的董事长语录

兄弟，你现在明白这句话的真实含义了吧？

一个人混不好，真的是他自己有问题。



穷人的思维方式【龙哥解密升官发财的规律 175】

原创 陈旭（屠龙有术） 屠龙有术

2016-11-08 原文



那么，穷人的思维方式是什么呢？

最近，湖北巴东县委书记撰文，公开谈了贫困户们的思维方式.....

这位县委书记公开谈到，很多穷人是这样想的：“我是穷人我怕谁”“我是小老百姓我怕谁”“我掐着你玩”的心态，被国家的好政策养得“浑身不舒服”，不如意就去找政府“碰瓷”；

有少数贫困户对来家里帮扶的干部很麻木，认为干部比自己更得急，因为自己不脱贫干部交不了账.....

总之一句话，我穷我有理，你们都得让着我.....

世界是普遍联系和发展的.....凡事皆有因果，不会发生莫名其妙的事情。



“我是穷人我怕谁”——前几天广东东莞手持砖头暴力袭击运钞车的砖头哥黄武功就这么想的，结果被一枪爆头。

黄武功被一枪爆头，是偶然的吗？

仗着自己穷，到处耍蛮横，结果遇到硬茬，送了自己的小命。

所以穷富不是偶然的，冥冥之中有世界的规律在背后操纵一切，我们每个人只不过是按照社会规律运作的演员罢了！

穷人和喷子的命运逻辑是这样的——喷子遇到 1 万人，喷子就挨个指着这 1 万人的鼻子说：你是要饭的，你是要饭的……你也是要饭的，嗯，第 1 万人，也是要饭的，总之，你们统统都是要饭的……！

或者穷喷子会挨个指着这 1 万人的鼻子说：你是骗子，你是骗子.....你也是骗子，嗯，第 1 万人，也是骗子，总之，你们统统都是骗子.....！！

这 1 万人，各个恨的牙痒痒.....找个没人地方，就把喷子一顿胖揍，喷子鼻青脸肿走了.....

几年以后，1 万人中的马云发迹了.....

穷喷子看到当年认识的马云发迹了，就赶紧跑去马云杭州总部求见.....

假设马云赏脸，见了.....

穷喷子一开口：马云马老板，你还记得当年在大明湖畔，痛骂你，鄙视你，瞧不起你，就是骂你一辈子当乞丐的那个瘪三，骂你是骗子的那个瘪三吗？你还记得不？

（你还别说，当年马云创业的时候，无数 SB 真的在咒骂马云是骗子，实实在在的错失了成为千亿富豪朋友的机会）

马云：我记不清楚了，怎么，你知道他的下落？

穷喷子：我知道啊

马云：那个当年骂我是要饭乞丐和骗子的瘪三，现在哪里？

穷喷子：嘿嘿.....远在天边，近在眼前，就是我啊！当年骂你是骗子，骂你一辈子当乞丐的那个瘪三，就是在下！

马云：.....

穷喷子：马老板，看在当年我骂你是要饭乞丐和骗子的份上，你给我弄个高管职务干干？

马云：保安！保安！.....给我把这小子打出去.....

一句好话，和一句坏话，都是话，但是带来的结果截然不同：

说别人好话，对我们自己有利，带给我们自己好处；

说别人坏话，对我们自己不利，给我们带来坏处；说别人坏话，让我们在社会中处处得罪人，处处碰壁，最后混的穷困潦倒，了此一生。

所以我们就会发现：原来喜欢说人坏话的人，都是没前途的穷人，一辈子受穷。



汽车烤漆店引发的分析和判断【上】【龙哥解密升官发财的规律 176】

原创 陈旭 (屠龙有术) 屠龙有术

2016-11-09 原文

 点击上方蓝字，即可关注屠龙有术

【问】请教下龙大，我和朋友弄了个汽车烤漆美容的店，但是我们這裡是四线城市，前两年政府颁布了个土炮文件，禁止一级

地段开烤漆这类有污染的店面，这几天拖关系把工商营业执照办下来了，可是环保局没太熟的人怕找错人误事不好评资质，又怕开起来后附近的居民会投诉，有什么好的解决办法可以让店铺顺利经营下去？

我有的关系是工商局副局长，检察院反贪科长（这个关系比较好会带我去他亲戚家吃饭），这两人是我自己的关系，是我的教育机构学生家长。父辈的关系还没去找，不过希望也不大。

而且这段时间市前书记刚被抓，供出了十几个科级以上官员（我们小城市正科已经有头有脸的人物了），所以整个城市人心惶惶的，大家都不是很愿意出面帮忙。



屠龙有术回复：

原来有没有搞烤漆的？

就是原来有合法手续经营汽车烤漆的？

你跟他们签署一个合同，由他们代你们给汽车烤漆
你们都是他的下属和分店，给他一点挂靠费，就行了

【问】原来是有喷漆资质，但是原来是我合作伙伴承包别人的厂，在郊区很好批下来，我看他能挣就怂恿他出来和我合作一起挣钱（我自己是做教育机构的），在市中心大润发对面。主要还是因为 13 年市政府出台的土炮政策，所以现在一级地段证没人敢签字。挂靠估计也不能在市中心开...



屠龙有术回复：

你在市中心那就没办法

你们可以在市中心开个门面，用来接活，然后把车开到郊区去喷漆。

我以前经常强调，尊重自己利益，尊重别人利益。

如果你非要强迫当官的损害自己利益，维护你的利益，你这就是扯淡，必败。

你不能乱来，

你怎么不托关系，去天安门广场，开个汽车烤漆店？

为啥不去天安门广场开啊？

这不是一个道理嘛！

你给北京市长一百亿，他也不敢答应你在天安门广场开烤漆店。

他要敢答应你，他的北京市长的官位没了.....



屠龙有术（真实姓名：陈旭）
微信公众号：tulongys
QQ号：55635255
私人微信号：15155205915
支付宝：15155205915



长按并识别图中二维码关注

（点击右上角分享按钮，把文章分享到朋友圈）

汽车烤漆店引发的分析和判断【下】【龙哥解密升官发财的规律 177】

原创陈旭（屠龙有术） 屠龙有术

2016-11-09 原文

点击上方蓝字，即可关注屠龙有术

【问】我之前是想说店弄起来所有政府官员来都是成本价或免费的，看来是我太天真了



屠龙有术回复：

你考虑现在这个气氛环境，当官的会为了“自己享受免费烤漆”把自己官位丢掉？

你的烤漆价值多少钱？自己的官位，价值多少钱？

人家是傻子吗？！

所以你的判断完全错误。

【问】之前以为是一个电话的事情，现在发现氛围不对，时机更不对了。看来还是要按龙大的建议走，这个门店只做美容，喷漆的接单到市郊去做

屠龙有术回复：

NO,没那么简单

你是企图用“免费烤漆”说白了一般就是几千，最多几万的代价，去毁掉官员的前途。

你开出来的这种条件，傻子才会跟你做交易。

所以是行不通的。

喷漆的去市郊做，就避开这个问题了。



【问】其实龙大说的道理我明白，这次确实是自己判断失误了。

屠龙有术回复：

你又错了。

其实你不明白，如果你明白了，你就不会判断决策错误。

明白不明白，不是以“你听别人讲过”“或者你看过书”等等来判断的，

而是以你实践中，会不会使用这些道理，来判断的。



微信号: tulongys

刚才你的决策，证明你还不会使用这些道理，所以你还是不明白。

什么时候你会使用了，而且不犯错误，你就真的明白了。



企业高管的思维方式（上）【龙哥解密升官发财的规律 178】

原创 陈旭（屠龙有术） 屠龙有术

2016-11-10 原文

 点击上方蓝字，即可关注屠龙有术

昔日亿万富豪摆摊卖麻油鸡还债 曾拥40亿新台币身家

2015-12-27 08:03:00 来源: 新文化报 作者:



史玉柱失败，有人送五十万
助他东山再起.....

龙哥创业，有人送钱助龙哥
起家.....

这位亿万富豪公司失败，没
人送钱给他，助他东山再起.....

他靠摆摊卖油麻鸡东山再
起，我晕，由此可知，他当年对
别人有多差劲.....多不仗义.....

龙哥评论：不会做人，不懂高层思维，很难东山再起。

今天在贴里屠龙有术看到一个朋友提问，他的原文是这样的：

龙哥，我突然想到您上回说的那个台湾富豪破产卖椒麻鸡的事情。

按照您帖子里的思路，这个富豪资历完全可以到别的公司去做高
管啊！工资肯定不会低，何必要去卖椒麻鸡呢？

另一个朋友南宫就说了：由俭入奢易，由奢入简难。

龙哥回复：南宫说的没错。

在分析之前，屠龙有术先介绍一下关于划分人的智力标准的几
个等级，这个是屠龙的父母教给屠龙的，现在我在这里，告诉大
家。

屠龙父母说的这个智力划分等级，是这样的：



【屠龙有术：人的四种智力等级、能级=四等人】

一等人，未卜先知；第一等的人，事情还没发生，他就知道要发生了，会提前知道；

二等人，一见便知；第二等的人，任何事情一发生，他扫一眼，看一眼，就知道是怎么回事；

三等人，过后方知；第三等的人，事情没发生之前，他不知道；事情正在发生，他看到了，也看不懂；事情发生完了，过去了，他才明白；

四等人，说也不知；第四等的垃圾，事情没发生，他不知道；事情正在发生，他看不懂；事情发生完了，他莫名其妙；别人对他解释怎么回事，他还是看不懂。

所以第四等的人，一般都是智力有缺陷，大脑有残疾，简称脑残。

前三个智力能级的人，是我父母教我的，第四个智力能级，是屠龙自己总结出来的。

现在我们知道了人的智力是不一样的，是有智力高低区别的，而且差距巨大。有了这个背景知识，现在我们可以分析问题了。

为啥要提前说“人的智力能级”这个问题呢？

因为有些问题，你缺乏背景知识，就无法搞清楚问题所在。

大家记不记得，2010 年左右，龙哥（陈旭）讲过一个案例？

这个案例就是，屠龙当老总的时候，有天看到一个清洁工跟别人不一样，气质很特别，就找该部门部门经理询问，经理回答说，这个清洁工以前是千万富翁的老婆，现在老公破产了，迫不得已，来我们公司当清洁工了。

第二天，屠龙（陈旭）就通知部门经理，让他把这个清洁工劝退。

部门经理就问屠龙，说，屠总，为啥要劝退他呢？

屠龙就告诉他：你知道你们部门很多人对她有意见，是吧？想不想知道为什么？

其实没有别的原因，就是因为她家以前是千万富翁，她的心态没有端正过来，无法正视眼前落魄的现实，导致她跟周围同事关系不好，以后会出事的。

屠龙接着说：去执行吧，把她劝退。

这个清洁工，破产的千万富翁的老婆，就被劝退了。

可以提前告诉大家，这个就是第一等级的智力，未卜先知，事情没发生，就提前知道了，提前预防，结果坏事就不会发生。

后来我又讲了一个案例，说我在某公司当高管，某天下面部门经理报上来一个奖励名单，我一看，其中一个人，年纪七十多岁，还在做清洁工，我就在获奖名单上写了一段话，要求立即将此劝退。

后来部门经理就找到我，屠龙就告诉他：这是常识问题，七十多岁的人，还在公司上班，虽然他很勤劳，但是某天万一他不小心，摔倒在地，爬不起来，奄奄一息，最后一命呜呼，公司岂不要赔偿巨额医疗费，丧葬费等等？

部门经理没话说了，按照屠龙指示，执行了。

可以提前告诉大家,这个也是第一等级的智力,还是未卜先知,事情没发生,就提前知道了,于是提前预防,结果坏事就真的没有发生。



企业高管的思维方式 (中)【龙哥解密升官发财的规律 179】

原创陈旭 (屠龙有术) 屠龙有术

2016-11-10 原文

点击上方蓝字，即可关注屠龙有术

有人说了，屠龙，你这都是自鸣得意吧？其实这些事情根本不会发生。

屠龙可以告诉你：凡是不懂的预防的，脑子里没有“防患于未然”这个概念的，都是社会底层的思维。

下面，屠龙就接着讲一个“不懂的预防”的，脑子里没有“防患于未然”导致遭受很大损失的案例：



火锅店被开水浇头的女猪脚，美女啊！

大家都还记得火锅店那个“开水先生”吧？把热汤往顾客头上浇？现在结果出来了：

这个服务员坐牢，公司赔偿 40 万元。（也有说赔偿 20 多万的新闻）

屠龙有术点评：这个服务员月薪也就两三千，一年也就两三万的工资，现在公司因为服务员的错误，赔偿顾客 40 万，够给这个服务员发十几年工资了。公司因此造成巨大损失，以后还会有顾客敢来吃饭吗？



美女主角在医院

下面看新闻：

首页 > 司法资讯 新浪法院频道

温州火锅店泼汤案宣判 服务员一审获刑 1 年 10 个月

2016 年 01 月 20 日 09:07 钱江晚报

吃火锅时，因为是否加汤，火锅店服务员和一名女顾客起了争执。被投诉后，微信：2786488513 服务员竟然从厨房端来滚烫的开水，直接浇到女顾客的身上，造成女顾客全身 1/4 被烫伤。

1 月 19 日，温州市鹿城区人民法院开庭审理此案，法院一审认定服务员朱某构成故意伤害罪，判处其有期徒刑一年十个月。

在法庭最后陈述阶段，朱某将身体转向坐在旁听席上的受害者林女士深深鞠躬，并说了声“对不起”。

因被投诉服务态度不好

小伙恼怒用开水浇向女顾客



尼玛，现在知道，龙哥做老总，为啥都亲切的向扫地阿姨问好了吧？不具备龙哥的常识，缺乏起码的素质，也学人做上等人，这下毁容了。

吃一顿火锅却遭遇惨祸，这样的剧情，林女士就算做梦也没想到过。这件发生在温州繁华闹市五马街商圈的新闻，很快成为网上热议的焦点。

朱某，男，1997 年出生，河南泌阳人，高中还没有毕业便辍学外出打工。案发前，他在温州鹿城区第一桥“火锅先生”店当服务员。

2015 年 8 月 24 日傍晚，温州市民林女士带着母亲和未满周岁的孩子到店里用餐。一个多小时后，因为火锅加汤的问题，林女士与朱某言语不合，发生争执。

林女士认为朱某服务态度差，便发微博投诉，并@了“火锅先生”的合伙人。朱某得知后气冲冲地跑到林女士面前，要求删除微博，林女士拒绝。

“你就坐在这里，等着！”见林女士无动于衷，朱某放出狠话，随即离开就餐区。

当晚 6 时 40 分许，朱某从厨房用塑料方盒盛了大半盒开水，走到林女士背后，将开水直接淋到林女士身上，随即将林女士掀翻在地进行殴打。

朱某被制止后，林女士被紧急送医院。经鉴定，林女士的伤势评定为轻伤一级，全身浅Ⅱ度烫伤，烫伤面积占人体体表总面积的 24.48%。

案发后，朱某逃离现场，随后在父亲劝说下返回现场投案，并如实交代了犯罪事实。

事发后，“火锅先生”店方已支付林女士医疗费用共计人民币 40 万元。

法庭上，他每次提到作案细节，坐在一旁的她都默默流泪。……

法院判决

被告人主观恶性大，手段残忍

鹿城法院经过审理后认为，林女士作为去火锅店消费的顾客，在两人的争执中不存在过错。作为消费者，林女士认为朱某的服务态度不好而发微博投诉，并无不当。而朱某作为服务员，为消费者提供优质的服务是其应尽的职责，应理性地对待顾客投诉，不应采取伤害的方式解决问题。

法院认为，朱某不听他人劝阻，将开水直接从林女士头上淋下，随即又将林女士掀翻在地进行殴打，造成林女士全身浅Ⅱ度烫伤，伤势程度达轻伤一级。由此可见，被告人的主观恶性大、手段残忍。

同时，案发当时正值气温炎热，治疗期间，林女士所受的肉体痛苦可想而知。另外，由于林女士是被开水烫伤的，日后是否会留下不可抹去的疤痕还不得而知，这也会给她带来精神上的痛苦。

案发至今，仅火锅店赔偿了被害人 40 万元，被告人朱某由于经济原因，未做出任何赔偿。

鉴于被告人朱某犯罪时未满十八周岁，又加上有自首情节，法院结合其庭审时的认罪态度，一审判处其有期徒刑一年十个月。

屠龙点评：结果就是，服务员朱某用开水浇顾客，被判刑坐牢，老板躺着中枪，掏 40 万元赔偿费。

你说，老板招谁，惹谁了？无缘无故掏 40 万赔偿费？

陈旭可以告诉大家，其实老板是活该，顾客受伤，老板确实有责任。原因在于，老板雇佣的管理人员缺乏经验，没有发现这个精神不太正常，脾气不太正常的服务员朱某，没有防患于未然。

如果龙哥在这个公司上班当高管，早就把这个服务员劝退了。老板的责任，就在于，他没有雇用“像陈旭这样拥有丰富管理经验的高管”。

你可不要说龙哥放马后炮，你看一下陈旭之前做的劝退员工的案例，之前龙哥怎么未卜先知，提前劝退千万富翁老婆清洁工的.....之前龙哥怎么未卜先知，提前劝退七十岁酒店清洁工的，你就知道了，龙哥这不是吹牛，也不是胡说八道。

屠龙之前劝退员工，可都是在这个“服务员开水浇顾客头”惨案发生之前干的，事实如此。

龙哥能提前预测到危险，提前规避，就避免了给公司造成损失。



企业高管的思维方式 (下) 【龙哥解密升官发财的规律 180】

原创 陈旭 (屠龙有术) 屠龙有术

2016-11-10 原文

点击上方蓝字，即可关注屠龙有术

有了这么长的铺垫，背景知识也讲的差不多了，言归正传，咱们来谈谈“台湾富豪破产卖油麻鸡”事件。

关于有朋友说的这个“台湾富豪破产卖椒麻鸡”这件事，且待屠龙在这里，替各位分析如下：

先给大家再讲一个案例：

当年我打工当老总的时候，当地首富一个月请我吃饭几次，一次都没请我们老板。他为啥这样，尊重穷打工的屠龙，不尊重有钱的屠龙老板呢？

他也不是傻子，他看谁更聪明，就知道谁更有前途。

前途是什么？——前途就是未来的权力和金钱。——陈旭（龙哥）

事实证明他也没看错，不出2年，我原来的老板就亏本了，从老板阶层掉下去了。而打工的屠龙晋级成为老板。

以前屠龙对大家讲过，权力，金钱，背后其实是智力在操纵一切。——陈旭

有人问了，屠龙你怎么认识那么多人啊？

废话，屠龙又不是一般人，只顾眼前。屠龙做事，一般都是提前好几年就开始准备的，所以事到临头，就能一路畅通无阻。

我要干事，需要什么工具，都会提前准备好的，需要什么，从口袋里一摸，就出来了，需要什么就有什么。

你猜我口袋里为啥就有需要的东西？废话，当然是我提前装进去的。

比如台湾最近倒闭的那个亿万富豪，去卖油麻鸡的那位，他就不行的，他倒闭了，都没人帮他。

为啥？——因为他没有提前考虑到，有一天自己万一倒闭了，怎么办呢？

想不到嘛！说白了是智力不足，因为他平时没有积累人脉，预防危险。

对呀，他提前想不到嘛！



你看史玉柱倒闭了，立刻有人送来五十万，史玉柱就东山再起了，史玉柱根本不需要去卖油麻鸡。

直接有史玉柱以前的兄弟，出五十万给老大史玉柱，史玉柱就立刻东山再起了。



台湾昔日40亿富豪如今摆摊还债 微信号: tulongys

要靠摆摊卖油麻鸡，积累五十万，那得等到猴年马月去啊？

很多摆摊的人，一辈子也没赚到五十万。

台湾倒闭的亿万富豪，平时不给自己留后路，所以事到临头，
啷当落魄。我可以提前告诉大家，这个人不会东山再起的，他起
不来。

新闻原文：

现年 58 岁的郭正利，年轻时服完兵役到日本念书兼职导游，并于 1990 年创建天喜旅行社，专营高档日本旅游团。天喜曾创下 1 年 53 亿元新台币的高营业额，他本人的身价也曾达到 40 亿元新台币。未料投资房地产失利，旅行社倒了、妻子也离开了。

郭正利说，旅行社倒闭后，他欠了一屁股债，以前西装笔挺、出入名车代步，连帅气小平头都要花万元打理，现在穿 199 元廉价运动服，搭公交车代步、头发自己剃。以前每月至少有 3 亿元新台币现金入袋，现在只有几百元新台币可用，“以前亿来亿去、现在百来百去”，是他人生大起大落的写照。

你看他找的老婆，都什么货色？他破产了，老婆就跑了。什么眼光？

破产了，没有一个兄弟帮他。，可见这人平时对兄弟不好，所以没有兄弟。既无兄弟，也不会选老婆，想东山再起，白日做梦。

台湾的亿万富豪破产卖油麻鸡，失败了无人帮他，证明他不会选人看人，对人也无恩义。

龙哥找的什么老婆？我认识我老婆的时候，我比她穷

至于有人说，破产富豪可以去其他公司当高管，就更扯了。

你看千万富翁破产，他老婆去我管理的公司当清洁工，我都不要她，没有别的原因，只是因为他心态跟普通人不一样。心态不一样，你用了，就会出事的。

【屠龙有术创业合作伙伴扶持共赢计划】
借款证明

本人 (身份证号码:) 今向陈旭 (身份证号码: 0502 电话: 15155205915; qq: 55635255; 网名: 屠龙有术) 借款 25000 元 (人民币大写: 贰万伍仟元整), 此借款用于本人 合法的创业项目。
本人收款账号为: (工商银行)。陈旭在收到此借款证明之后, 将钱打入 提供的上述账户内。
利息由借款人 自行决定, 如果以后赚钱就给一点, 如 微信号: tulongys
双方约定发生纠纷由出借人陈旭所在地人民法院管辖。

龙哥 (陈旭) 出钱助人创业

其实他有四十亿, 拿个 10 亿 20 亿出来, 分分, 也不算多;

舍不得分一半, 分 10 亿, 总可以吧?



招商银行个人银行专业
转账汇款单笔对账单

转账类型:	网银实时汇款		
付款账号:	11****	付款人姓名:	陈旭
收款账号:	02	收款人姓名:	
收款银行:	中国工商银行		
付款金额:	25,000.00	手续费:	0.00
备注:	借款: 借给 贰万伍仟元整, 用于 合法创业项目。		
状态:	成功		

龙哥 (陈旭) 出钱助人创业

兄弟们手里有钱，他落难了，就没一个人出几百万帮他一把？

不可能吧？

俗话说的好，狡兔三窟，做事不留后路，怎么行呢？

因为我跟过的亿万富翁里，就有人是这么做的，我也是学来的。



招商银行个人银行专业版
转账汇款单笔对账单

转账类型：	网银实时汇款		
付款账号：	09****	付款人姓名：	陈旭
收款账号：	30	收款人姓名：	
收款银行：	中国建设银行		
付款金额：	20,000.00	手续费：	0.00
备注：	借款 2 万，用于合法创业		
状态：	成功		

龙哥（陈旭）出钱助人创业

环境造就人。

跟什么人，就学什么人，最后就成为什么人。



招商银行个人银行专业版
转账汇款单笔对账单

转账类型：	网银实时汇款		
付款账号：	09****	付款人姓名：	陈旭
收款账号：	000	收款人姓名：	
收款银行：	中国工商银行		
付款金额：	25,000.00	手续费：	0.00
备 注：	借给 贰万伍仟元整，借款用于 合法创业项目		
状 态：	成功		

龙哥（陈旭）出钱助人创业

这就是屠龙有术经常说的：平时多帮助别人。以后才会有别人帮助自己。

不需要很多人帮自己，100 个人里，只需要一个人帮自己，就行了。

所以我帮 100 个人，99 个人不回报我，我也不生气，我心里把他们筛选掉，就行了；

屠龙有术帮 100 个人，只需要 5 个人成功，5 个人中只需要有 1 个人帮屠龙，屠龙就必将发迹。



中国银行网上银行电子回单
BOC Internet Banking Payment Advice

提交日期: 2016/08/1
Submitting Date

交易日期: 2016/08/1
Transaction Date

打印日期: 2016/08/1
Printing Date

付款人 Payer	付款人 Payer	陈旭	收款人 B	收款人 Beneficiary	
	付款账号 Debit A/C No.	627*****		收款账号 Bene A/C No.	
	转出账户地区 Region of From Account	江苏		转入账户地区 Region of To Account	-
金额 Amount	人民币元（大写）：2万1千元整 （in uppercase） 人民币元（小写）：21,000.00 （in lowercase）				
转账批次号 Transfer Batch NO.	658	执行方式 Transfer Method		立即执行	
网银交易序号 Transaction No.	31				
附言 Description	陈旭借给2万1千元整，用于偿还汽车贷款				

提示: 此回单为客户自行打印, 仅供参考, 实际交易信息请以银行盖章回单为准!

Notice: The slip is printed by the customer for reference purpose. The receipt affixed with!

打印

关闭

微信号:

龙哥(陈旭) 出钱助人创业



有人说了，龙哥你出钱太少，每人才给几万.....但你要明白，龙哥给的人数很多，不是只给了一个人几万，是给了很多人每人几万，总数加起来，是不会少的。

光说不练假把式，真说真干真把式。

龙哥是怎么说的，就是怎么做的（假设某天我落难了，我不可能去卖椒麻鸡的，给我钱支持我的兄弟，多的是）

你把龙哥的做法，跟那个破产台湾富豪的做法，对比一下，就知道水平高低胜败了.....龙哥眼前可不是亿万富豪，已经出钱帮助别人了.....这叫未雨绸缪，防患于未然.....

你在看那个台湾破产富豪，破产了，都没人帮，显然他有钱的时候，没有帮助过别人.....这个一眼便知.....

所以那个破产的台湾富翁，如果以后有人出钱帮他，他就可以起来；如果没人帮他，他就起不来；不是说他缺别人帮的钱，就不行；而是有没有人帮他，就证明他的水平高低。

水平高的，狡兔三窟，全盛时期，早就留好各种退路，干什么事情，都有援军，失败了，都有各路兄弟勤王救驾。

最简单的，比如屠龙以后发迹了，成了亿万富翁了，当年创业帮我的，就是我常说的，一人送十万助我创业的那几个富翁，他们以后要是破产流落街头，要饭了！给我打个电话，我能看着他们要饭？不可能的。

遥感当年聚义厅，龙从云来，虎从风.....

风云际会

作者：陈旭

（屠龙有术）

当年恩义，恍如昨日；

此生此世，铭记不忘。



屠龙有术（真实姓名：陈旭）
微信公众号：tulongys
QQ号：55635255
私人微信号：15155205915
支付宝：15155205915



长按并识别图中二维码关注

（点击右上角分享按钮，把文章分享到朋友圈）

怎么管理公司日常事务【上】【龙哥解密升官发财的规律 181】

原创陈旭（屠龙有术） 屠龙有术

2016-11-11 原文

点击上方蓝字，即可关注屠龙有术



怎么解决“员工态度太差得罪客户造成退单”？

得罪客户遇到退单就找小组长，那要给小组长权利；权力就是给你汇报；只要他给你报告了，不管你处理不处理，他都不承担责任，每月多拿几百元，他很高兴的。

如果不报告，就要他自己承担赔偿责任，这样就好了。

其实办法很简单，你只需要指定一个员工做小组长，给他加几百，比如 200 元，然后你授权给他一定的权力，之后有退单，你就找他罚款，他就会帮你监督好。（记住，只罚他，不罚具体出事的人）。

当然，你也要培训这些小组长，教给他们怎么做班组长，怎么带领员工的基本常识和技术，否则他们一顿瞎搞，那就惨了。

退单处罚谁？退单处罚小组长 让他去管好 得罪客户的那个操作员？当然是这样的，因为组长就在退单的员工身边工作，退单得罪客户的操作员的一举一动，小组长都知道，你让他去管理，当然是及时有效的。

你去管，当然效果不大，因为你不在旁边，很多真实情况你都不知道，你去处理，很可能出错。

那如果小组长查出来谁造成的，怎么操作呢？

如果公司小，就像老板汇报；公司稍微大一些，就像经理或者总经理汇报；

为什么这样？

是因为，假设你直接交给小组长处理，他素质低，可能处理问题不公平，把同事之间的平时的恩怨，带到工作中去，处理就不好。

有人说了“龙哥，这样子，小组长似乎很尴尬呀？完全就是个打报告的主，下面的人肯定记恨他跟他作对”。

没错，实际上，班组长很多时候就是给上级汇报的，所以我们会发现，如果我们当班组长或者主管经理什么的，长期不给上级汇报，就会被上级拿掉，就是这个原因。

你要逐渐放手让小组长或领班去处理具体事务，在他们还没有具备基本的管理能力之前，你只能让他们汇报给你，你来具体掌握处理方法。

在小组长或领班具备基本的管理能力之后，你就可以逐渐放手，让他们管理了。但你仍然需要他们时刻给你汇报，因为你需要掌握基层的具体工作动态。



有经理说了：大的规格货物好统计，小的不好统计？

龙哥问你：你为什么要去管理具体的事情？

其实在你掌握所有流程的前提下，你不需要管理具体事情，你要管人，然后让你管的人，去管那些事情。

你去管所有事情，你管不过来的，有时候亲力亲为不一定时好事。

你要管所有事情，你连个领班都不如，你也就是个工人的水平。



那么，如何防止大家偷货物呢？

每一单都有挂卡，一环一环的交接，每一环节清点数据交给下一环，有具体的发出和接手人签字，哪个环节出问题，就罚款。

建立各个环节交接制度，你只抽查一个环节，时间不定；抽到谁，少了，就让谁赔；不是他拿的，也让他赔。

他为了不赔，就要时刻监督别人；大家互相监督，就一件货物也丢不了。

就像有人说的：按照、不生产、不制造、不流出不良品这个流程，你可以控制每一个环节，要有交接就有负责人。

后面的人就监督前面的，要不然他就要被罚款。

但是要牢记，不处罚具体出错的人，而要处罚后面交接没有发现错误的人。目的是建立大家的责任意识和监督意识，让每个人都互相监督，互相提防，就很难偷东西了。

有人说了，我看这样行不行，谁偷货物，就把他开除掉，工资给偷偷举报的那个人？！

龙哥告诉你：这样不行，把你这等于把自己变成警察，天天破案.....你当警察每天破案，能把你累的吐血.....

你要建立责任心，让大家没办法拿东西，也就不用破案了。

“抓到偷货的直接开除了”这话有道理，但是层次不够。

高层次,是要防止事情发生;而不是制造一个容易犯罪的环境,然后别人犯罪,你去抓来枪毙。

如果你的企业是这样的环境,就是很容易犯罪,你也有本事立刻抓住,那就乱七八糟了。

你的公司每天都是警察局和法院了。

举报,开除是解决问题;而让所有人负责是防止问题发生;抓到偷货的直接开除了,未必顶用;应该抓到不负责任的,立刻开除了,这才顶用。

因为如果人人都负责任了,想偷也很难的。

有人说了 5S 你知道吗 ?

龙哥回复: 5S 是常清洁, 常整理什么的, 那个很累, 等于你要经常每天都去检查。

龙哥的办法不需要你经常检查, 只要建立责任心, 互相监督, 就没事了, 你的工作量会大大降低。

5S: 你经常去检查大家, 你忙脚后跟打后脑勺, 屁股冒烟;

龙哥的办法: 大家互相检查, 互相监督, 你有功夫喝茶;

你就明白哪个好了。



怎么管理公司日常事务【中】【龙哥解密升官发财的规律 182】

原创 陈旭 (屠龙有术) 屠龙有术

2016-11-11 原文

点击上方蓝字，即可关注屠龙有术



有人说了，我货物流转很快啊.....其实不管货物流转多快，规矩不能坏了，再快也要有人负责。

丢东西，主要可能是交接班出问题。交班应该清点物品。因为物品是分类整齐摆放的，清点起来，只需要看损耗部分，很好办的。

你规定各个制度，比如交接班要点数之类的；然后，规定好，谁的班上数量少了，就谁赔；然后你不要管，就跟以前一样。

过两天去检查，少了就让当班的赔；这样连续几次，大家就都认真了；你不要去管，他们具体怎么点数的；责任到人。他们自动会相互监督。

哪怕你亲眼看到，他们交接班没有点数，你都不要管；你亲眼看到某班某个工人偷了东西走了，你也不要管；

你要去查这个偷东西的工人的下一个班次的人;他交接班不严格,东西肯定少了,因为被上一个班次的工人拿走了嘛!

你就让下一班次的工人赔偿,这个时候,下个班次的工人要是举报说,是上个班次偷得;你就回答他一句,你说你不是警察,这是企业,按企业制度办事,虽然不是他偷的,但制度是这样规定的,就要他赔偿;

事后千万不要追究那个偷东西的工人;这样,事情传出去,大家都知道了:谁不监督别人,别人偷了东西,有可能自己倒霉,自己赔;

这样,大家看到自己的上一个班次少了东西,都担心自己赔偿;他必然在交接班的时候很认真,薇芯:2284868566 一旦发现少东西,他们就会立刻告发,他不告发,万一你来了,他就的赔偿。

如果自己抓 只和自己利益挂钩,你一个人累死,也抓不完全公司的贼;让掉东西变成和每个人的利益挂钩;大家一起来抓贼,就没人敢做贼了。因为随时会被身边的人发现抓住。



有人说：一个人偷不走的，要偷只有联合起来偷，或多发货给客户？

龙哥告诉你，这问题很好解决，你制造矛盾.....让各个环节相互之间关系不好，他们就无法联合起来。



有人肯定会问，为什么不追究偷东西的员工？

道理很简单.....如果你追究，周围的人，都会说，不是我偷的，跟我没关系.....你问是谁偷得？

大家都说不知道，这时候，你怎么办？

或者某次偷东西，被你亲眼看见，被你抓住了.....你一个人的眼睛厉害，还是所有人的眼睛厉害？

肯定是人多，眼睛多，大家都负责，所有眼睛一起盯着，比你一个人眼睛盯着负责的效率要高百倍千倍。

货物破损也这样搞吗？

是一样的道理，你这样搞了，货物就不会破损了；破损是因为大家不负责任，随便乱扔。



怎么管理公司日常事务【下】【龙哥解密升官发财的规律 183】

原创陈旭（屠龙有术） 屠龙有术

2016-11-11 原文

点击上方蓝字，即可关注屠龙有术



有人说了，那么工资有必要提吗？我们工资水平中等，我觉的是提个一两百？

龙哥要告诉你，提工资是提负责人的工资 不是全部提的；

工作不出差错，就提，动态的提，不要固定。因为工资一旦固定，就白白增加了企业成本，而激发大家认真负责工作的激励效果，就没有了。



有人说：制度的灵魂在于带人先带心，带心先带利，对吗？只有收买了人心才能执行的更好。

关于“带人先带心，带心先带利”这个以前龙哥也讲过，是当官的关键之一。当然说的没错，但不是胡乱收买，那样没用。

未曾清贫难成人,不经打击老天真。

自古英雄出炼狱,从来富贵入凡尘。



你发现了没有？

你按照我说的做了之后，形势就变了.....

之前，都是你到处去找问题，到处出问题，你一个人去找问题，处理问题，当然顾头不顾尾，忙不过来。

而且出了事情，大家也对你这个领导封锁消息，很多事情出了你都不知道，最后被上级领导苛责.....

就算你费尽千辛万苦知道了基层发生的事情，你去处理了，大家也极端不配合你.....

但是现在，一切都变了.....

你突然发现，因为你制定了有利于自己开展工作的制度和责任要求，大家为了各自的私利，不得不配合你工作了.....

你现在只要按照我说的做，就是你什么都不干，只是偶尔出去抽查一下，剩下的时间，你就等着各部门给你打电话汇报，即可。

工作变的轻松自如了！惊喜吧？

废话，龙哥这样当过老总的人，出几招搞定公司日常工作，那还不是小菜一碟？

你以为公司老总那么好当啊？

没两下子真功夫，是当不上的。

现在，大家一起向你汇报，你只是接电话处理，工作量就降低了很多倍，因为各个部门，都有人为了维护他们各自的私人利益，不得不帮你监督。

他们为什么帮你监督呢？

因为我制定的制度，他们不帮你监督，出了问题，他们要负责赔偿。

要想不赔偿，只有一个机会，那就是，发现问题。立即向你汇报，就不用赔偿了。

这时候，你在公司，就无所不知，坐在办公室即可，就能掌握全公司的情况，并随时处理各种问题。



台湾破产富豪郭正利去世---陈旭预测，应验如神！ 【龙哥解密升官发财的规律 184】

原创 陈旭（屠龙有术） 屠龙有术

2016-11-12 原文

收录于合集 #陈旭预测，百发百中 95 个

点击上方蓝字，即可关注屠龙有术

台湾破产富豪郭正利去世---陈旭预测，应验如神！

消息记录 ×

全部 图片

已搜索到2条消息记录

返回

A0屠龙-营销江哥(55635255) 2016-09-01 下午 19:29:03

龙哥，我突然想到您上回说的那个台湾富豪破产卖椒麻鸡的事情。按照您帖子思路，这个富豪资历完全可以到别的公司去做高管啊！工资肯定不会低，何必要去卖椒麻鸡呢？比如这个案例

台湾富豪破产卖椒麻鸡

第一，他去别的公司做高官，别人不要他

因为他当过富豪，心态不一样

第二，他也无法东山再起，因为他去卖椒麻鸡，每天赚几百元

为啥没有以前的兄弟出钱帮他，给他本钱呢？

说明他发财的时候，对大家不好

没考虑后路

你看屠龙现在，其实也很穷，只有几百万

你看我怎么做到的？

提前准备后路，混的好的时候，就提前考虑到，万一20年后混不好了，怎么办？！

陈旭的预测

请大家注意日期，龙哥（陈旭、屠龙有术）在2016年的9月1日19点29分，提前2个月，就知道台湾40亿破产富豪油麻鸡郭正利无法东山再起了.....

2016年11月10日下午7点42分，台湾破产富豪油麻鸡郭正利因病去世.....

事实证明，陈旭的预言分毫不差，破产富豪郭正利，确实没有任何机会东山再起!!!

——龙哥.陈旭2016.11.12

微信号: tulongys

提前 2 个多月，在 2016 年 9 月 1 日 19 点 29 分，陈旭就说了，台湾破产 40 亿富豪油麻鸡郭正利，无法东山再起.....

现在破产富豪油麻鸡郭正利去世，证明龙哥预言分毫不差.....

龙哥（陈旭）在郭死前提前 2 个月在 QQ 上说了，郭无法东山再起.....也提前 2 小时在微信公众号 tulongys 上明确说了，郭无法东山再起。

【龙哥在 QQ 上对破产富豪油麻鸡郭正利前途的预测如下：】

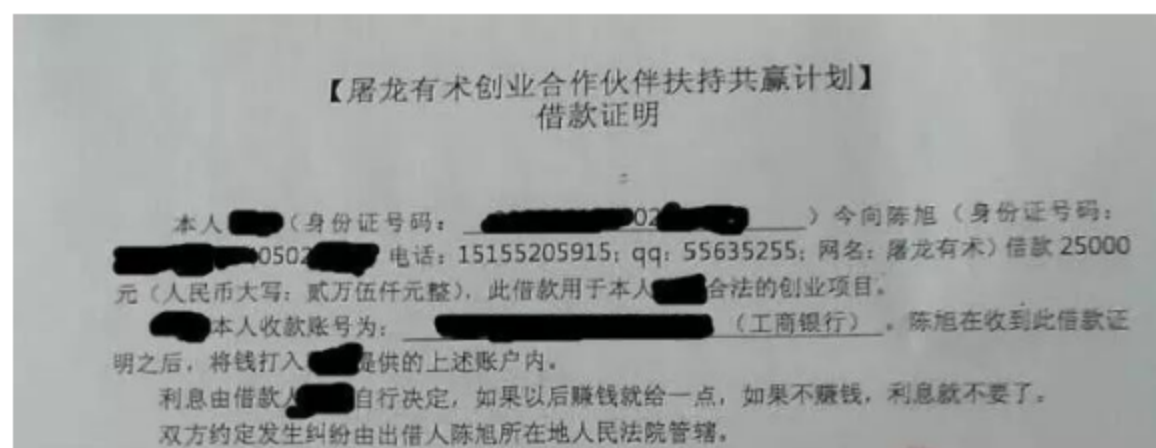
台湾富豪破产卖椒麻鸡

第一，他去别的公司做高官，别人不要他，因为他当过富豪，心态不一样；

第二，他也无法东山再起，因为他去卖椒麻鸡，每天赚几百元；为啥没有以前的兄弟出钱帮他，给他本钱呢？

说明他发财的时候，对大家不好，没考虑后路

你看屠龙现在，其实也很穷，只有几百万，你看我怎么做的？



龙哥（陈旭）出钱帮助别人创业 微信号: tulongys

不是自吹啊，我为人处世，可比这个破产富豪老郭，强多了。
不管你服气不服气，龙哥事情做在这里，提前出钱帮朋友了.....龙哥可帮了不止一个人，我给很多人出钱了。

企业高管的思维方式（上）【龙哥解密升官发财的规律178】

原创 2016-11-10 陈旭（屠龙有术） 屠龙有术

↑ 请注意屠龙的发帖时间是：2016年11月10日下午5点46分

点击上方蓝字，即可关注屠龙有术

发送图片到手机

昔日亿万富豪摆摊卖麻油鸡还债 曾拥40亿新台币身家

2015-12-27 08:03:00 来源：新文化报 作者：



史玉柱失败，有人送五十万
助他东山再起.....

龙哥创业，有人送钱助龙哥
起家.....

这位亿万富豪公司失败，没
人送钱给他，助他东山再起.....

他靠摆摊卖油麻鸡东山再
起，我是，由此可知，他当年对
别人有差劲.....多不仗义.....

龙哥评论：不会做人，不懂高层思维，很难东山再起。← 这是龙哥对郭的预测...

提前 2 小时，龙哥就在微信公众号 tulongys 上发表了关于对
郭正利的预测.....



龙哥陈旭发的关于“台湾 40 亿破产富豪卖油麻鸡，无法东山再起的”预测.....

具体详细发帖时间是：2016 年 11 月 10 日下午 17 点 46 分（下午 5 点 46 分）.....

结果龙哥发完文章 2 小时后，台湾油麻鸡破产富豪郭正利于 16 年 11 月 10 下午 7 点 42 分，因病去世.....证明台湾油麻鸡破产富豪郭正利彻底无法东山再起了，龙哥预言完全正确，

提前 2 小时，龙哥就在微信公众号 tulongys 上发表了关于对郭正利的预测.....



旅遊業傳奇人物郭正利病逝 享年59歲 為還債賣麻油雞 40億總裁郭正利病逝 6月才重出江湖 郭正利病逝親友悲慟

2016-11-11 社會新聞

旅遊業傳奇人物、前天喜旅行社總裁，昨天深夜驚傳在高雄病逝，消息一出，震驚旅遊業。親友接獲惡耗，第一時間趕來關心。郭正利，上週因肺炎，住進高雄長庚加護病房，沒想到10號晚間7點42分，卻傳出不幸病逝，59歲的傳奇一生，畫下句點。郭正利曾經是台灣旅遊業的龍頭人物，10年前跨足房地產失利，不但賠光40億身家，還欠下15億元債務，歷經了旅行社倒閉、妻子離異等多重打擊，但他仍不放棄希望，去年11月在街頭擺攤，叫賣麻油雞，生意也做得有聲有色，眼看人生即將逆轉，健康卻亮起紅燈，最終敵不過病魔，讓親友悲慟不已。

主題標籤：

旅遊業

旅行社

郭正利

傳奇

人物

高雄

親友

微信号: tulongys

新闻宣布破产 40 亿富豪油麻鸡郭正利去世.....

在表示对台湾破产 40 亿富豪油麻鸡郭正利哀悼的同时，（自吹一下……）不得不承认，龙哥预测，应验如神，分毫不差。

不管你对龙哥有什么看法，总之我说的就是事实，而且我能提前几个月说出来这个事实。

这是没办法的事情，不管你支持龙哥也好，还是对龙哥有看法也好………不管你对龙哥什么看法，你骂龙哥都没用，事实证明：陈旭确实有这个本事。



别人为什么不帮你？【上】【龙哥解密升官发财的规律 185】

原创 陈旭（屠龙有术） 屠龙有术

点击上方蓝字，即可关注屠龙有术



前面龙哥的文章讲了两个亲身经历的案例，就是陈旭自己亲自做出的管理决策，有朋友看到了，大发感慨.....

有朋友看到龙哥写的文章，就发表评论说：现实往往残酷，不会因为对方弱就怜悯，相反倒是很可能因为对方弱就被干掉。

这位朋友说的完全正确，社会现实确实如此，你越弱，就越容易被干掉。——陈旭（龙哥）

这两个案例，简述如下：

大家记不记得，2010 年左右，龙哥（陈旭）讲过一个案例？

【案例 1】这个案例就是，屠龙当老总的时候，有天看到一个清洁工跟别人不一样，气质很特别，就找该部门部门经理询问，经理回答说，这个清洁工以前是千万富翁的老婆，现在老公破产

了，迫不得已，来我们公司当清洁工了。第二天，屠龙（陈旭）就通知部门经理，让他把这个清洁工劝退。

部门经理就问屠龙，说，屠总，为啥要劝退他呢？

屠龙就告诉他：你知道你们部门很多人对她有意见，是吧？

想不想知道为什么？其实没有别的原因，就是因为她家以前是千万富翁，她的心态没有端正过来，无法正视眼前落魄的现实，导致她跟周围同事关系不好，以后会出事的。

屠龙接着说：去执行吧，把她劝退。这个清洁工，破产的千万富翁的老婆，就被劝退了。

可以提前告诉大家，这个就是第一等级的智力，未卜先知，事情没发生，就提前知道了，提前预防，结果坏事就不会发生。

【案例 2】后来我又讲了第二个案例，说龙哥在某公司当高管，某天下面部门经理报上来一个奖励名单，我一看，其中一个人，年纪七十多岁，还在做清洁工，我就在获奖名单上写了一段话，要求立即将此人劝退。

后来部门经理就找到我，屠龙就告诉他：这是常识问题，七十多岁的人，还在公司上班，虽然他很勤劳，但是某天万一他不小心，摔倒在地，爬不起来，奄奄一息，最后一命呜呼，公司岂不要赔偿巨额医疗费，丧葬费等等？部门经理没话说了，按照屠龙指示，执行了。

可以提前告诉大家,这个也是第一等级的智力,还是未卜先知,事情没发生,就提前知道了,于是提前预防,结果坏事就真的没有发生。

龙哥总结:现实中,你被辞退,被开除,被坑,被骗,被黑,被欺负,越倒霉,你越不能说.....为什么?

因为你说出自己有多倒霉,你就等于告诉别人,你好欺负,那么倒霉的事情,都会自动找到你头上来。



为什么你越弱,社会中你就越容易被干掉,越容易吃亏呢?

这是因为,之所以上层会把弱者干掉,是因为,如果不干掉弱者,弱者会坏事;

1】比如,那个 70 岁的清洁工,如果龙哥不辞退这个 70 岁的清洁工,万一 70 岁清洁工中暑死在工作岗位上,公司要掏几十万丧葬费,会给公司造成巨大损失;

2】同样的道理，火锅店拿开水给顾客浇头的服务员，是因为精神上有问题，没有被火锅店的管理人员及时发现，导致造成严重后果，结果火锅店赔偿顾客几十万，造成巨大损失。——陈旭

3】据传，拿砖头袭击运钞车的砖头哥黄某，在砸运钞车之前，刚刚被黄某打工的餐馆辞退，如果餐馆不及时辞退黄某，万一某个顾客说话不客气，激发了砖头哥黄某的犟脾气（犟脾气实际在神经科看来是神经不正常，是一种神经发育不完全的病），到时候保不准黄某手持砖头在顾客头上开瓢，把顾客脑浆砸出来.....那么砖头哥黄某所在餐馆，又得给顾客赔偿几十万，几百万.....

运钞车被砸事件，其实是黄某之前打工的餐馆管理人员有水平，知道黄某神经不正常，就跟龙哥当管理人员的时候一样，当机立断，下令开除了砖头哥黄某，避免了给餐馆造成几十万损失。其实辞退黄某的餐馆老板，应该给“辞退砖头哥黄某”的管理人员发奖金，并提拔他。——陈旭（屠龙有术）

辞退砖头哥黄武林的餐馆经理，因为有丰富的经验，及时辞退了砖头哥黄某，避免了“黄某发脾气拿砖头给餐馆顾客脑袋开瓢”的恶性刑事案件发生，到时候餐馆得赔偿顾客至少几十万元人民币.....餐馆管理人员及时开除了黄某，至少给餐馆节省了几十万人民币。

所以砖头哥黄某生前最后打工的餐馆老板，真是有福气，因为有优秀的餐馆管理人员替他管理（如果不是老板本人，而是他雇用的职业经理人的话），帮他避免了赔偿几十万元的损失。如果

该餐馆是老板在亲自经营，那就是这个老板有水平。——陈旭（屠龙有术）

现在大家知道了吧？！为什么社会要干掉弱者？因为还是龙哥说的那句话.....

穷人认为正确的道理和观念，正是导致穷人成为弱者的原因。
——陈旭（屠龙有术）

如果不开除砖头哥黄武林，某天黄某一生气，拿砖头把顾客脑浆打出来，打死人就算了，最多黄某枪毙，但餐馆老板要赔偿死者几十万，这是绝对少不了的。

你要不相信，有种你开个餐馆，赚几十万给大家看一看？

绝大多数人开餐馆，别说赚几十万，他们一毛钱都赚不到，还要亏本倒闭。这充分说明，几十万不是好赚的。



**一百个人创业，九十五个会死掉（成功的只有百分之五）。
——马云**

**开餐馆赚几十万不容易，被脑残几砖头砸掉几十万，很容易。
——陈旭**

所以，弱者因为自己愚蠢，不仅害自己，还会连累他认识的周围的人，所以我们看到弱者，都要躲开，否则这个弱者就会连累你。

这就是社会上层为什么看到弱者，就会辞退他们的原因.....

有的朋友说的很好，这种砖头哥黄某，公司出一个黄某，老板就要赔一笔钱，还有时间和精。

所以呢，像龙哥这样的职业经理人或者老板，发现这种神经不正常的黄某，就会提前辞退他。

事实上，砖头哥黄某拿砖头打砸运钞车被击毙的哪一天，也正是黄某结算工资离开自己打工的工作单位的哪一天（离开那个餐馆的时间）。

黄某在被辞退的当天就出事了，因为打砸运钞车被击毙.....

如果辞退晚几天，如果砖头哥黄某工作的餐馆晚几天辞退他，黄某可能神经病发作，拿砖头把顾客脑袋开瓢，那时候，赔钱的就是不押钞的保安公司，而是黄某工作的餐馆了，搞不好弄得小餐馆老板破产都有可能。

这就是为啥，以前龙哥说，假设你要被人打了，你都不能到处说“我被打了，我要伸冤”，因为你说自己被打了，等于告诉别人，你是弱者，别人就会对你敬而远之.....

被打有没有损失？有损失，你流血了，你要花医药费，等等，对吧？这是损失.....但损失仅仅也就是这些，到此为止，对吧？止损了！——龙哥（陈旭）

如果你到处宣传，自己被打了，你损失的不止流血和医药费这么简单了.....

你还会损失“可能未来能找到的更好地工作，更高的收入，更有钱的，权力更大的朋友”.....为啥会损失这些？

因为别人看到你傻，你无能，别人就不跟你来往了，你也就失去了这些机会，等等。

宣传自己被打，等于宣传自己是弱者，结果你会产生一系列隐形的损失，你就会越来越弱，越来越穷.....

这就是为啥，穷人喜欢说自己的悲惨遭遇，换取别人同情，结果穷人越来越穷.....

你越喜欢说自己的悲惨遭遇，你就越穷.....



别人为什么不帮你？【中】【龙哥解密升官发财的规律 186】

原创陈旭（屠龙有术） 屠龙有术

2016-11-12 原文

点击上方蓝字，即可关注屠龙有术



龙哥说个事情啊，龙哥在 18 个单位干过，从国企，到政府部门，到私企；我来问大家，龙哥应聘成功的，不说大家也知道，应聘成功 18 个单位，对吧？

如果我没应聘成功 18 个单位，我怎么可能在 18 个单位工作过？但这不重要.....

我来问你，龙哥应聘失败多少次？没人问过这个问题？

龙哥告诉你，我应聘失败的次数，我自己的都不记得，数不清楚.....这就是为啥龙哥以前常说：

一个人失败不要紧，因为一个人只需要成功五六次，就可以了，就会混的很牛逼！——陈旭（龙哥）

为啥我说这个话呢？——因为这是龙哥的实践经验。

我应聘失败的数不清.....比如我以前就讲过，我去应聘，只要不是老板亲自面试，基本必败.....

因为我说的话，人事部的小姑娘根本听不懂。

但是大家注意到没有？龙哥很少说自己应聘失败多少次。

我经常说的就是，龙哥五年从最底层保安员，爬到老总阶层。

这也是真话，而且是事实，确实是这么回事，龙哥（陈旭）五年从最底层保安员变成老总的。

但应聘失败很多次，也是事实啊！对吧？

为啥龙哥就说自己“五年从保安成为老总”这个事实，不说应聘失败多次的事实呢？

这就是前面讲的，你越说你弱，你越说自己失败，你被打了，你被骗了，你被欺负了.....你越这样说，你就会越失败。

因为社会观念就是这样的，他们会本能的“开除、辞退”那些“曾经失败，曾经被打，曾经被骗，曾经被欺负的人”

你告诉别人，你是弱者，结果别人就开除你，辞退你.....

是什么原因导致别人会这么做？

以前龙哥强调过很多次： 金钱权力是正确解决问题的报酬。

一个人穷，就证明，他不能正确解决问题.....不能正确解决问题，就证明一个人智力不高，缺乏经验，不能当官，难当大任。

而被人打，被人欺负，被人骗，或者干事情失败了的人，这些事情，也证明你“智力不高，缺乏经验，不能当官，难当大任”。



所以，结果事实就是这样的，真相是：

当年告诉别人“你弱，你越说自己失败，你被打了，你被骗了，你被欺负了” = 证明你“智力不高，缺乏经验，不能当官，难当大任”。

1】既然你又傻又蠢，没能力，成事不足败事有余，留着你，就跟留着那个“70 岁的清洁工老头”一样，万一某天你中暑死了，公司还要赔偿几十万.....

2】既然你又傻又蠢，没能力，成事不足败事有余，留着你，就跟留着那个“拿开水浇顾客头的服务员”一样，万一某天你发神经，给顾客浇开水，你坐牢不要紧，公司得赔偿几十万给顾客.....

3】既然你又傻又蠢，没能力，成事不足败事有余，留着你，就跟留着那个“拿砖头砸运钞车的黄某一样”，如果黄某打工餐馆不及时开除黄某，某天黄某因为口角拿砖头砸烂顾客的脑袋，枪毙黄某不要紧，要紧的是公司得赔偿几十万给死者.....

所以啊，你越说自己倒霉，越说自己可怜，越说自己被欺负，被骗被打，别人就越开除你，离你越远，因为大家害怕你连累自己.....

你为什么会“倒霉、可怜、被骗、被欺负、被打”？—— 一句话，不就是因为你的脑子不够用嘛！因为你傻嘛！

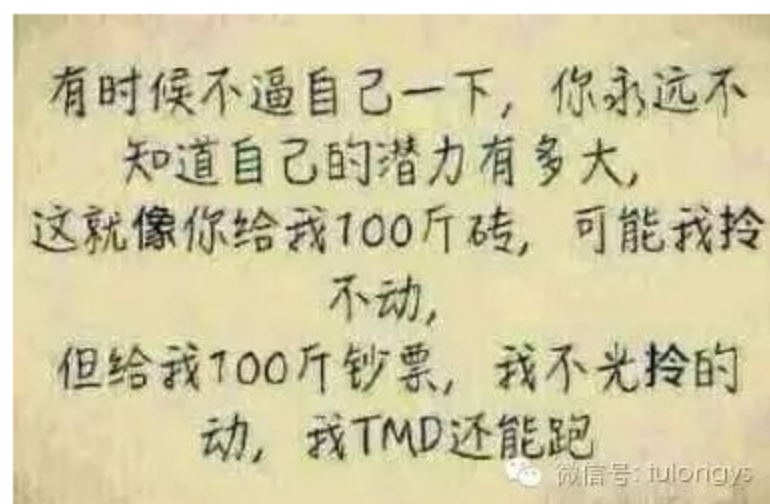
越傻，就越不能正确处理事情，就会把事情搞的一团糟，不仅自己倒霉，跟他有来往的人都会倒霉。

所以，你越告诉别人，自己倒霉，就等于你告诉别人自己傻，等于告诉别人自己没有能力，没有前途，不受欢迎；于是你的命

运，就真的改变了，你果然越来越傻，越来越倒霉，越来越没前途.....

有朋友说了，龙哥这么厉害的人物，都有失败的时候，我们有什么理由不努力？

龙哥只能对你说真话，确实如此，事实上，失败多少次都无所谓，因为失败不算数，你只要不要到处宣传自己失败，没人知道你失败过，但你成功一次，就算数了！大家都知道你成功了！所以不需要每次成功。



失败 99 次没事，成功 1 次就够了。——龙哥（陈旭）

举个例子，张三去应聘总经理，失败了 99 次，最后一次成功了，做了总经理那么从此后，别人都喊张三张总；张三出去，也到处说，老子是总经理。

那么大家也就把张三当总经理对待，给他总经理的待遇和尊重。

因为张三确实是总经理嘛！这是事实，不得不承认。

但之前张三当老总，失败 99 次，谁知道？没人知道张三为了当老总，失败了 99 次.....

就算大家都知道，张三当老总失败 99 次，但这不算数啊，算数的是第 100 次，也就是最后成功的那一次！

张三做了老总，不管你服不服，你都得认：人家张三眼前，此时此刻，就是老总。所以大家不要怕失败。

有朋友说得好，失败是经常的，但是一般人容易失去信心，容易放弃。说的完全正确。

事实上，在十几年前，我在笔记里，就写过跟这句话类似的话，原话是：

在成功的道路上，失败是很多的，成功是很少的，一辈子成功五六次，就是辉煌的人生。——陈旭（龙哥）

为啥龙哥都知道这些？

因为龙哥曾经失败过，我琢磨研究过这些问题，我研究明白了，我才从失败中走出来的，最后我就是老总了。这些路，我全部走过。

所以有些人问我怎么管理企业，我就告诉他怎么办，有时候大家半信半疑，没有听我的。

最后事态发展，果然跟我当初说的一样，为啥会这样？

因为，你经历的事情，我都经历过，这些结果，我都知道

你犯过的有些错误，当年我也犯过，我知道结果是怎么样的，亲眼所见。

为啥最后我爬上去了？

因为我犯错，我看到了结果，我知错就改，改正错误，做对了，最后爬上去了。

但是，你要清楚，龙哥往上爬，很快，用了五年，但学习用了十几年；如果你也像我一样，有错去琢磨，去改正；你可能也会花十几年时间。

所以很多事情，如果关系到位，还是要听人劝的，否则浪费时间。

请大家时刻牢记：

考虑问题，一定要往最坏的角度考虑，不要有侥幸心理。——屠龙有术（陈旭）



别人为什么不帮你？【下】【龙哥解密升官发财的规律 187】

原创 陈旭（屠龙有术） 屠龙有术

2016-11-12 原文

点击上方蓝字，即可关注屠龙有术



有朋友问,说龙哥你把自己的工作经验讲出来,帮助弱势群体,目的是什么呢?

那么龙哥要告诉你,这完全是一种误解。

龙哥帮的人都不弱势,龙哥帮的都是比较厉害的人。

比如很多朋友咨询龙哥的,都是总经理,副总,老板,总裁,总监之间的斗争,不管是什么总,总之都带个总字。

社会底层弱势群体的头衔,会带总字吗?!

即便龙哥帮了一些所谓的“社会弱势群体”,其实这些人也不弱势。

龙哥帮助的根本不是他们想象中的“比较落后或者比较弱势的群体”,其实我根本没帮助弱势群体,我帮助的都是强者,龙哥帮助的都是穷人中间有很牛逼的人。

穷人中间,弱势群体中间,有很厉害,智商很高,未来前途不可限量的富豪和官员(例如原铁道部部长刘志军就是穷人出身,

原来的政法委书记，中央常委康师傅，也是穷人草根出身）很有前途很智慧的人，他们只是缺乏必要的环境信息罢了。

我帮的是这种“穷人中的智者”，因为我以前自己就是这种人。

所以大家不要误会，其实我根本没有帮助穷人，我帮助的都是穷人里面智力比较厉害的人，这些人虽然没钱，但不缺脑子，并不是弱者，大家现在完全明白了吧？！

金钱，权力，智力，只需要具备其中一项，那就不是弱者。

——陈旭（龙哥）

所谓弱势群体，就是没有钱的穷人，但是穷人没钱没权，一百个穷人里面，必然有几个高智商的，高智力的人，根据概率，这是百分之百的事情。

所以大家可以理解成帮助，但实际上我没帮助任何穷人，我帮助的是“穷人里面潜在的高智商的人”。

至于低智商的穷人，龙哥想不想帮助他们？龙哥想啊，但没用，帮不了他们，因为我说话他们根本听不懂，也看不懂，差距太远了。

咱们毕竟是人，不是神仙，目前还没这个本事，无法违背客观规律，所以，低智商的穷人，谁也帮不了他们。

刚才说了，金钱权力智力，具备一项，就不是弱者，也不是穷人，

我们知道：所谓的穷人就是没钱，所谓的弱势群体也是没钱。

但是：

金钱 = 权力 = 智力

所以，有些人可能有智力，但没钱，也没权，表现为穷人；但实际上，因为：

智力 = 钱 = 权

所以，有智力的穷人，实际并不是弱者，也不是穷人，我帮助的是这种人，他们成功了，会给我好处的。



你不要光看到没钱的人，你就先入为主认为他是穷人，实际不是这么回事。

只要一个人聪明，有智力，即便眼前是穷人，以后也不是穷人。以前我就很穷，但我不傻，所以现在我稍微不穷了，成老板了。

龙哥现在一说，大家立刻就明白了.....很多人误以为我在帮助穷人，其实根本不是那么回事。

大家为啥会误以为，龙哥在帮穷人呢？

那是因为大家认为“没钱的人就是穷人”；但实际上，在龙哥眼里，钱 = 权 = 智力；

也就是说，没钱的，但有权的，不是穷人，因为权力可以换钱；同样，没钱的，但有智力的，也不是穷人，因为智力可以换钱；

那么，穷人就是没钱的人；但穷人里面，也有虽然没钱，但不傻，有智力的人，这种有智力的穷人，其实不算穷人，或者说，他们是暂时的穷人，龙哥伸手拉一把，他们立刻就能发达；

你猜龙哥为啥知道的？因为龙哥以前也是穷人，我自己以前就属于这种人。

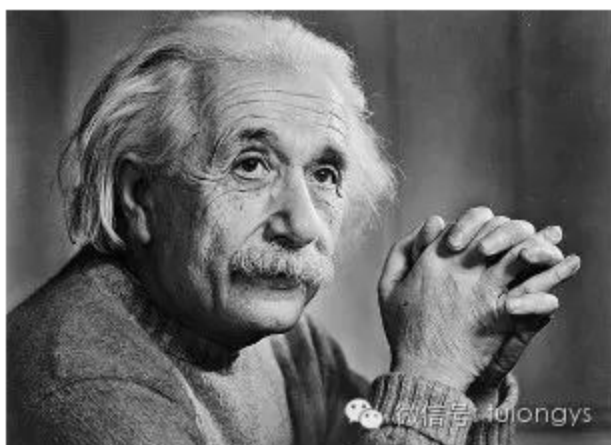
所以我根本没有帮助穷人，你可以认为，我帮助的是“高智商的穷人”。

其实高智商的穷人，以后必然都是富人，他们根本不是穷人；这些人虽然暂时很穷，但未来他们都是强者，都是有钱人，甚至是大官。

（例如曾经的中央常委康师傅，刘志军，谷俊山，徐才厚，等等，这些人都是穷人出身）

现在，大家就完全明白龙哥的动机了。

因为这些人里面，以后有人是富豪，有人是大官；大家就明白，为啥龙哥有很多朋友，比如千万富翁是我朋友，比如很多老总是我朋友，甚至今天我还有朋友在北京中心城区 10 万一平米的地方买了房子，现在你全部明白了。



比如龙哥说的这些道理，很多朋友一听就明白了，这就是智慧；没智慧的人，那种真正的弱势群体，龙哥说了他们根本听不懂，甚至他们根本想不到要学习“权术谋略，兵法战策，经营管理，营销策略”，当然也就不可能接触高级信息，自然就不会有什么以后的发展前途了。

有些东西，是注定的，智力的等级树立了阶级门槛，把他们挡在了门外。所以，大家通常所说的弱势群体，其实他们学了，也是没用的。

很多人说了：龙哥你错了，我就是弱势群体，我现在就在看你的文章。

龙哥在本文最后，告诉你一个机密：能意识到主动学习权术谋略，营销策略的，这种人即便穷的只剩下一毛钱，他也不是弱势群体，因为之前龙哥说的很明白：

只要有智力,就不算穷人,因为智力可以换钱,可以换官职做,可以换权力;你能想到学习这些权术谋略,营销策略,就证明,你具备这个智力的资本。

至于怎么发挥,看你自己努力了,师傅领进门,修行在个人。

龙哥可以替你指路,但不能替你走路。



成功不是靠运气的【上】【龙哥解密升官发财的规律 188】

原创 陈旭 (屠龙有术) 屠龙有术

2016-11-13 原文

点击上方蓝字，即可关注屠龙有术

2014年各国人均财富

来源：瑞士信贷2014年全球财富报告



国学大师王国维临死之前都留着辫子，算是满清遗老。

有一回他请清朝末代被废皇帝溥仪去家里玩，热情的给小皇帝看了几件淘来的古董，字画金石什么的，溥仪并没有什么兴趣，随手指了几件，说这几件都是假的。



（王国维是什么人？你看他被刻成石头雕像，你就知道王国维多厉害了！）

王国维吓了一跳，说我也不至于这么差吧？凭自己的美学史学造诣，自己挑选的古董怎么可能是假货呢？都没仔细看，就能

鉴别真伪？后来他去找同行鉴别，又去老板那里套话，果然大家都说溥仪指出的那几件是赝品。

王大师被震住了，大师对这位年纪轻轻却见识如此之广的溥仪佩服得五体投地，感慨皇上天资聪颖，非肉眼凡胎可比，咱们这些玩了几十年还看走眼的东西，圣上一看一个准。



（末代皇帝溥仪）

溥仪一点儿也不客气，直接说：“我也不懂你们那些个鉴别的方法、技术，我就是看你那几件玩意和我家里的那些个不一样。”

这话翻译过来，就是：嗯，凡是跟我家不一样的，都是假货。

说实话，这是最霸气的凭据，它竟然又是这么有效，你还没有办法反驳……你这古董跟皇宫里的不一样，不是假的，难道还是真的？对吧？！

这就是见识的力量，不服不行。

一句话，别人亲眼见过，你没见过，这就是见识。



(其实马云跟末代废帝溥仪一样，是前朝遗老遗少孙子)

同样的道理，龙哥见过很多亿万富豪，他们怎么混的，龙哥略知一二.....龙哥看到某人没这样做，所以龙哥就知道他不行，结局堪忧.....就这道理。

如果老郭做亿万富豪的时候，会做人，老郭落难，自然会有兄弟送他几十万，几百万，他也就不用去摆摊卖油麻鸡了。



(其实龙哥跟马云一样，是前朝遗老遗少的孙子)

龙哥瞟一眼台湾油麻鸡老郭去摆摊了，就知道他当初做亿万富豪的时候，不怎么滴.....

你看看马云怎么起家的？

有兄弟送他五十万，马云就起家了；

再看史玉柱怎么东山再起的？

有兄弟送史玉柱五十万，史玉柱就东山再起了；

最后，看看龙哥怎么起家的？

也是兄弟送了龙哥钱，龙哥就百万资本起家了.....

上述三人，从千亿富豪马云，到几百万的老板龙哥，有那个人，是靠去摆摊卖油麻鸡起家的？

对了，好奇怪啊！你说为啥龙哥起家的方式，跟马云、史玉柱起家的方式，是一样的呢？！

是不是龙哥运气好啊？

你看前面图片注解，就知道了，马云和龙哥，都是前朝地主的孙子，都是前朝遗老遗少的后代，你就知道，为啥龙哥很多地方想的跟马云一样，甚至连起家的方式，都跟马云一样了.....

成功不是靠运气的！

你不懂背后的原因，你的运气是不可能好起来的，兄弟！

我们不要着急，慢慢学吧！

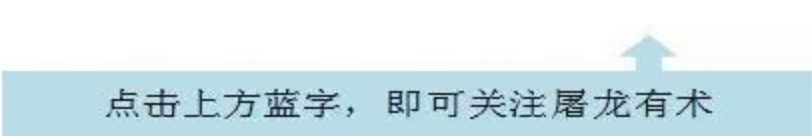
见贤思齐，能者为师；



成功不是靠运气的【中】【龙哥解密升官发财的规律 189】

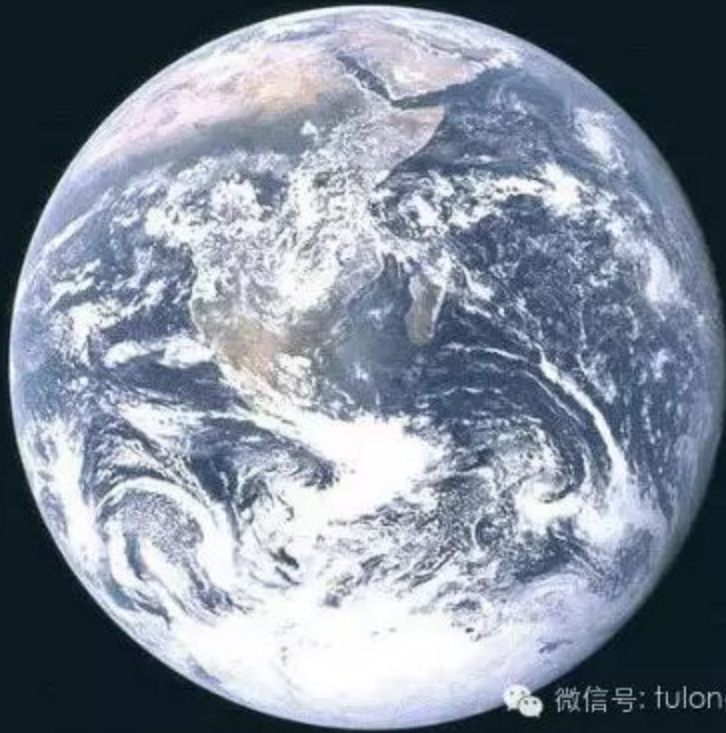
原创 陈旭（屠龙有术） 屠龙有术

2016-11-13 原文



点击上方蓝字，即可关注屠龙有术

在其它星系里有什么？
让我们瞧瞧.....



微信号: tulongys

龙哥预测，百发百中.....

我说这个破产油麻鸡台湾富豪，无法东山再起.....

结果台湾破产亿万富豪老郭果然无法东山再起..... 老郭直到去世，都没有实现东山再起的愿望.....

为什么龙哥就知道，老郭无法东山再起呢？！

龙哥说完，大家都明白了.....因为像老郭这种人，不懂社会规律，自己做了亿万富豪，不帮助兄弟，所以他落难了，没人帮忙，才会混到去摆摊卖油麻鸡.....



有人说了，龙哥你怎么知道老郭没有帮助过兄弟？

废话，龙哥混社会多年，你看龙哥怎么起家的？兄弟送龙哥钱，龙哥就起家了，跟马云的起家方式一模一样；跟史玉柱东山再起的起家方式一模一样.....

龙哥能做到马云、史玉柱的起家方式一样，没两下子，能行吗？

道理很简单，你只要看“老郭落难，都没人帮老郭，没人给老郭出钱，你就知道，老郭做亿万富豪的时候，绝对是铁公鸡一毛不拔的人”，一眼便知.....^_^



(备注: 颜色越红, 越鲜艳的地方, 越富裕)

龙哥提示: 看看这个地图, 你就知道, 其实成为富人, 不是靠运气, 有些行动成功的把握, 几乎达到百分之百.....

比如, 你看了上图, 你就应该懂得, 要成为富人, 你就应该做出这个决策: 搬家到上述红色区域去, 你成为富人的概率立刻暴增 80%.....

龙哥再次提醒你, 这个决策是百分之百正确的。

不在上图红色区域, 也能发家致富, 但成功概率就小很多了。

——陈旭

不懂社会规律的人, 怎么可能东山再起?

不可能东山再起的。

龙哥说这个“台湾 40 亿破产富豪卖油麻鸡”无法东山再起，龙哥说他不行，他就是不行.....

别看台湾油麻鸡老郭曾经四十亿资产，但他做富豪的时候，做的事情，都是外行..... 龙哥一眼看穿，台湾油麻鸡老郭不是靠掌握社会规律起来的，他是靠时势机缘起来的，根基不稳.....

社会规律（人性）基本是不变的.....

根据社会规律起来的人，不管失败多少次，都会再次起来.....

估计油麻鸡老郭做亿万富豪的时候，只顾自己，不考虑兄弟们，所以老郭落难，才没人管他，就这水平，他想东山再起？

我晕。

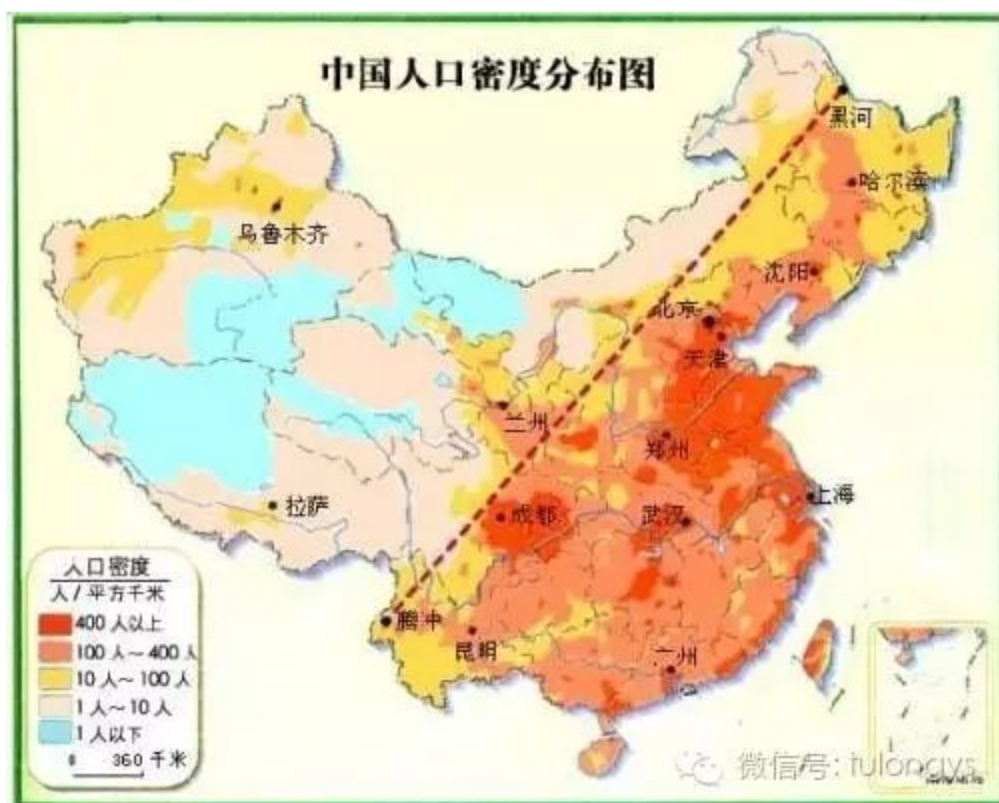


成功不是靠运气的【下】【龙哥解密升官发财的规律 190】

原创陈旭（屠龙有术） 屠龙有术

2016-11-13 原文

点击上方蓝字，即可关注屠龙有术



（人口密度越高的地方，钱越多，做生意成本越低，信息传播越快。——龙哥.陈旭）

想想台湾 40 亿破产富豪油麻鸡郭正利、老郭，他去卖油麻鸡，为啥没人给他五十万，让他东山再起吧？！

什么原因？

大家可以继续想.....想想下列三位.....

1】想想马云怎么起家的？马云也是兄弟送钱，马云就起家了.....

2】再想想为啥史玉柱失败了，就有人送史玉柱五十万，史玉柱就东山再起了.....

3】最后想想为啥龙哥（陈旭）创业，就有兄弟送陈旭钱，龙哥就立刻起家了.....



对了，你没看错，你现在看到的这篇文章的作者，是个小老板，就是龙哥我了，龙哥家业不大，几百万而已.....当年我创业起家，也是朋友支持一些钱，我就创业起家了，我可没有上街摆摊卖油麻鸡.....

不要误会，摆摊卖油麻鸡不可耻.....当了亿万富豪，落难了都没一个人帮，那才是真的可耻！说明做人太失败了！

有人说，龙哥，你脸皮真厚，跟马云史玉柱并列.....

废话，龙哥说的都是真话，当年我创业，确实是兄弟出钱帮助我，我就起家了，跟马云史玉柱是一个方式起家的.....

我说的都是真话，说真话不丢人！^_^



长袖善舞，非一朝一夕之功。

马云、史玉柱、陈旭，都是靠兄弟送钱给自己，然后起家的.....

马云、史玉柱，离大家太远，大家也许没见过.....

但本文作者龙哥，也就是陈旭，很多人都见过.....就算你没见过我，你至少看到了我亲手写的文章，咱们离的很近吧？

你要加了我的私人微信 15155205915，就可以直接跟我说话，距离多近？！



龙哥起家方式跟马云、史玉柱，一模一样，怎么解释？

别人也弄个一模一样的事情出来试试？等别人来，就不行了！

兄弟！

这个台湾四十亿破产富豪油麻鸡郭正利，根本没有人送钱给他，也没人帮他，老郭做人太失败.....

所以龙哥（陈旭）就知道，油麻鸡老郭，是百分之百的失败了，不可能东山再起了！

台湾破产富豪郭正利 2016 年 11 月 10 日下午 7 点 42 分去世.....到最后去世，老郭也没实现“他将再起”的豪言壮志.....

这是必然的，一个做人失败，不懂人性，不懂社会规律的人，怎么可能东山再起？

这话两个月前,龙哥就铁口直断了,老郭的命运已经板上钉钉,
不可更改。——龙哥 (陈旭)

成功不是靠运气的。——龙哥 (陈旭)



得道多助，失道寡助【上】【龙哥解密升官发财的规律 191】

原创陈旭 (屠龙有术) 屠龙有术

2016-11-14 原文

点击上方蓝字，即可关注屠龙有术



关于为啥龙哥说，亿万富豪破产没有兄弟送钱给他，他就混不起来，龙哥说这话的理由何在？

下面龙哥推荐一段古文，龙哥摘录一小段，给大家看一下：

天时不如地利，地利不如人和。

三里之城，七里之郭，环而攻之而不胜。夫环而攻之，必有得天时者矣，然而不胜者，是天时不如地利也。

城非不高也，池非不深也，兵革非不坚利也，米粟非不多也，委而去之，是地利不如人和也。

故曰，域民不以封疆之界，固国不以山溪之险，威天下不以兵革之利。

得道者多助，失道者寡助。

寡助之至，亲戚畔之。多助之至，天下顺之。

以天下之所顺，攻亲戚之所畔，故君子有不战，战必胜矣。

这段古文，说的到底是什么意思呢？

龙哥（陈旭）因为从小熟读兵书战策，诸子百家，而那些书都是文言文的.....

龙哥看多了，对文言文也就能理解的八九不离十，这里我就厚脸皮，帮大家翻译一下：

这段古文（陈旭按：文言文就是古文）的意思是：

孟圣人说：“善于把握有利的时机，比不过善于掌控有利的地理形势；善于利用地理形势的人，比不过众人团结一心。

打个比方，一个三里内城墙、七里外城墙的小城，四面包围起来进攻，都攻不进去。

你想啊，既然被四面包围，拖得时间长了，总能遇到好机会或者好气候、好天气的时候，但还是攻不破，这说明天时不如地利。

换个情况，城墙很高，护城河很深，武器精良，粮草充足，结果大家都跑了，为啥？这就说明，明有利的地势不如人的齐心协力。

例如：据传抗战初期，河南国民党蒋介石手下大将老汤的 20 万大军，遇到了十几个日本兵，前面枪一响，后边就听说日本人打过来了，于是大家都跑了.....然后就没有然后了.....



那么龙哥说蒋介石部下老汤的事情，估计很多人不信.....龙哥就再说一个大家都必须承认的事情，让大家不得不信：

明末清初，清朝八旗兵只有二十多万，就灭了百万明朝和李自成的军队，建立了清朝。

这可是事实，所有人都必须信，对吧？

所以说呢：靠封锁边境线限制不住老百姓（龙哥注：有钱人都移民了），有山川险阻也保不住国家（龙哥注：例如秦灭六国的时候有崤山函谷关之险，秦朝灭亡的时候，也有崤函之险，明朝还有长城呢！根本不顶用），威震四方不是靠武器先进就可以的。

（龙哥注：当年苏联拥有毁灭地球的核武器数量，结果说完蛋就完蛋了，一枪没放就完蛋了。）

掌握社会规律的人，得到大家帮助的就多；没有掌握社会规律的人，得到的帮助就少；完全狗屁不懂，倒行逆施的人，连亲戚都会背叛他；真正掌握了社会规律的人，支持他的人数以百万计，千万计……（龙哥注：例如马云，例如刘德华……支持他们的人遍地都是，龙哥就既支持马云，也支持刘德华，哈哈）

用全天下人的支持，去攻击独夫民贼，必然是不战则已，战则必胜了。

（龙哥注：废话，刘德华要跟你打架，你必输无疑，刘德华能喊几百万人过来帮他打架，别人行吗？别人不行的。）

现在大家明白了吧？只要掌握社会规律，就能战无不胜。



假设你想对了，你就跟上面三个人一样了。

那么有人说了：成功不是靠运气，但也不单单是靠朋友帮忙，马云史玉柱肯定不仅仅是兄弟帮一下就能起来的，包括马化腾，当时起家的时候估计对人性方面还没有龙哥看得透，但人家事业就是起来了，腾飞了，资产千亿了。

龙哥告诉你，这种说法，完全是错误的.....这是典型的以己之心，度人之腹.....

我来问你：

1】你说“马云、史玉柱当年起家，没有看透人性掌握社会规律”，但人家喊一声，当时就有兄弟出钱五十万.....

2】现在你也没看透人性，你喊一声试试？看有几个人给你出钱？为啥没人给你出钱？

如果你说的是对的，马云没有看透人性，你也没有看透人性，大家都没有看透人性，对吧？

按照你说的，为啥大家都同样没有看透人性，马云喊一声，有人给他五十万？你喊一声，就没有五十万呢？

马云喝毒药会死，你喝毒药也会死；

同样的道理：“你认为：马云狗屁不懂，就有人给他钱了”，“为啥你也狗屁不懂，就没人给你钱？”，所以你的看法显然是说不通的。

同样的原因“狗屁不通，不懂人性”，马云不懂，别人给他五十万；你不懂，就没人给你五十万；

同样的原因，没有导致同样的结果，只能证明一点：你想错了！

不同的结果，只能是不同的原因导致的。——龙哥.陈旭

显然你的想法就是错的嘛！

你想的如果是对的，不懂人性就可以得五十万，为啥没人给你五十万？

马云长的比你漂亮，靠卖身拿的五十万？

少来！马云外号外星人，绝对不会因为漂亮拿到五十万的。



龙哥要告诉你：其实马云根本不是你想的那样。

肯定有人不服，反问：凭啥龙哥认为“马云就不是我想的那个样子”？

龙哥回答：

1】相同的原因导致相同的结果；如果你知道马云是怎么想的，那么马云能做的事情，你也能做到；

2】不同的原因导致不同的结果；你做不到马云曾经能做到的事情，你的结果跟马云不同，就证明你的想法跟马云的想法差距很大，所以不可能知道马云怎么想的。

有人肯定不服气，会说了，我做不到马云曾经做到的事，你龙哥就能做到？

你问的好，还是刚才那句话：**相同的原因导致相同的结果。**

龙哥还真就大言不惭的告诉你：

1】马云喊一声，兄弟帮了五十万创业这件事，龙哥确实做到了。龙哥喊一声也有兄弟帮几十万，我当年就是这么创业起家的。

2】龙哥的结果跟马云一样，都是喊一声就有兄弟送钱，就创业起家了，所以证明龙哥想的跟马云类似，非常接近，所以才能导致同样的结果。

跟马云一模一样。^_^

龙哥能做到“马云当年做到的事情”，而你做不到，对吧？现在再来说说，马云当年怎么想的，是龙哥知道，还是你知道？

答案显而易见嘛！

【将龙哥微信公众号置顶的方法】

选择将龙哥的“屠龙有术（tulongys）”微信公众号置顶，可以避免今后寻找的麻烦。

具体微信公众号置顶方法如下图所示：



首先点击微信公众号屠龙有术（tulongys），进入阅读菜单界面，然后点击右上角白色半身头像，进入.....



选择置顶公众号按钮，往右边拖动，直到按钮变成绿色位置，
现在公众号就置顶成功了.....



得道多助，失道寡助【中】【龙哥解密升官发财的规律 192】

原创陈旭（屠龙有术） 屠龙有术

2016-11-14 原文

我们一定要明白：同样的环境，同样的想法，同样的原因，必然导致同样的结果。

如果你的结果跟马云、史玉柱的结果不同,他们能做到的事情,你做不到,那么就证明:你想的跟马云、史玉柱不一样,或者说,你想错了。——龙哥.陈旭

不同的思想水平和见识，看到的是不同的社会和现实。
我们的一切，都是自身智力高低造成的。——陈旭



为啥你跟马云都同样“没有看透人性”，结果不同呢？

这个世界上，可能存在原因相同，结果不同的事情吗？不可能嘛！

如果你的看法是正确的，为啥你喊一声，没人理你？你想的是对的，为啥你喊一声要创业，没人给你五十万？

你为啥复制不出“马云、史玉柱当年喊一声就有兄弟给五十万创业”的事情？

你复制不出来，就证明你的想法是错误的。

什么错误？

错的就是“你认为马云、史玉柱不懂人性，不懂社会规律，就有人给他钱，胡乱混混就起家了”；

其实，能做到“喊一声，有兄弟给钱帮他创业的人”，必然懂社会规律。

因为我们刚才已经试验过了，你喊一声，就没人给你钱.....因为你不懂社会规律。

所以，不懂社会规律的人，是不会有人给他，帮他创业的。

我们要明白，相同的原因和环境，一定会导致相同的结果。

为啥你喊一声，你要创业，没人理你？

也没人给你一毛钱？

因为你不懂人性，不懂社会规律，所以你做不到。



（混现代商业社会，不能带着印第安土著人的思想）

我来问你，你不懂人性和社会规律，你说要创业，就没人给你一毛钱；换了马云和史玉柱，他们也不懂人性和社会规律，他们喊一声，就有人给他们五十万？

我晕！难道他们长得比你帅？

马云外号外星人，史玉柱也不是什么大帅哥吧？几十岁的男人，怎么可能比你这样的青年才俊长的帅呢？不可能的。

所以，真相是，如果马云和史玉柱像你说的，不懂人性和社会规律，那么他们喊一声，也不会有人给他们钱。



龙哥喊一声，也有兄弟给龙哥钱，龙哥就创业了.....莫非你这么倒霉？你的运气，既没有马云、史玉柱好，也没有龙哥好？

最后，龙哥就不废话了，直接说吧：

龙哥喊一声，有兄弟支持龙哥，龙哥就百万资本起家了.....我心里怎么想的，我不知道？你比我还清楚？

马云、史玉柱曾经做到的事情，龙哥（陈旭）也原封不动，一模一样的做到了.....

马云他们当年创业能做到这件事，龙哥也能做到这件事，而且早就做到了，都过去两三年了。

龙哥能做到跟马云，跟史玉柱一模一样的事情；马云、史玉柱当初怎么想的，你说龙哥知道不知道？

如果龙哥不知道“马云、史玉柱他们当初创业的时候是怎么想的”，龙哥怎么可能做出跟他们一模一样的事情？



来句粗话：我能做到马云、史玉柱曾经做到的事情，喊一声，就有兄弟支持，给我钱，让我创业。

别的本事，也许龙哥不敢跟马云、史玉柱二位高手比.....

但就创业这件事，龙哥做的确实跟马云、史玉柱一模一样，就凭这个，我不懂马云、史玉柱创业的想法，我能做的跟他们一样？

想一想，是不是这个理？！

龙哥能够复制出马云、史玉柱曾经干过的事情，那就是“喊一声就有兄弟送几十万，就创业了”，这件事我能复制出来。

其他人能复制出来？

其他人复制不出来，因为他们不懂背后的社会规律。

相同的原因，导致相同的结果；反过来，结果不同，是因为原因不同；之所以有人给马云钱，给史玉柱钱，给龙哥钱.....是因为他们想的比较类似.....

他们为啥想的比较类似？为啥你想的就跟他们不一样？

仔细思考这个问题。



得道多助，失道寡助【下】【龙哥解密升官发财的规律 193】

原创 陈旭（屠龙有术） 屠龙有术

2016-11-14 原文



有朋友说了：成功不是靠兄弟帮忙……比如那个郭老板，他成为亿万富豪的时候运用的规律一定就是真相，但守业的时候一定偏离了。

龙哥回复：你最后一句是对的，但第一句你理解有偏差……成功不是靠兄弟帮忙，你这话完全正确；既然龙哥说你理解正确，为啥又说你理解有偏差呢？你要想想……

其实想想，为什么会有人支持马云？为什么会有人支持史玉柱？我们就知道答案了。

如果做人很垃圾，是会有人支持他们的。



**龙哥再提示一下：其实没朋友帮助，并不重要.....重要的是：
为啥没有朋友帮你？**

这个原因何在？

如果我们素质很高，说话做事，都是对的，正确的，会没有朋友帮助我们吗？

所以，有没有人帮你，是什么人帮你，其实反映出来的，是你的水平高低，素质高低，判断事情正确的概率.....