

美英框架协议达成，川普拿到了投名状？

20250510卢克文工作室

嘉宾Stephen GPT



生哥付费圈

时政/财经/认知/热点

历史1万+付费文立即获取
请加微信: xuetaang7799

前几天，特朗普老兄一直在那儿放风，说要跟一个“超级大牌国家”搞定关税框架协议。

很快，这神秘国家的面纱终于揭开——原来是英国！

这可是特朗普4月2日搞全球关税以来，头一回跟人达成关税框架协议。虽然从“框架协议”到真正的“贸易协定”，还需要繁琐的法律流程，但至少也是迈出了一大步。

这是特朗普政府在2025年5月宣布的首个重大贸易成果，标志着美国在全球关税战中的战略推进。

当前的关税战，已经让美国陷入两难境地。

听话的没钱，部分发展中国家愿意配合美国，但经济体量有限，难以填补美国对华贸易逆差或全球供应链缺口。

有钱的造反，主要经济体如中国、欧盟对美国关税政策强硬反制。中国对美商品加征84%关税，并通过稀土出口管制和反垄断调查精准打击美国优势产业。欧盟则通过对美威士忌等商品征收报复性关税，保护其汽车、葡萄酒等核心产业。

所以，特朗普非常希望树立一个榜样，而英国，就是那个榜样。

那么，这英美关税框架协议有啥亮点？咱来扒一扒：

在关税方面，美国这边对英国的货品基本还是收10%的关税，但对英国汽车出口的关税给降了点，从27.5%砍到10%，不过有配额限制，就10万辆车能享受这待遇。钢铁和铝的关税更是直接降到0%，够大方吧？

英国那边也挺给面子，把对美国货的平均关税从5.1%降到1.8%，还把农业、食品这些领域的非关税壁垒给削了。

在市场准入方面，这协议给美国农民、牧场主和制造商开了个大口子，差不多能多卖50亿美元的东西出去，包括7亿的乙醇和2.5亿的农产品。

英国还豪气地签了100亿美元的波音飞机订单，换来了让劳斯莱斯的引擎和飞机零部件能免关税出口到美国。

除此之外，两边说好了一起搞个钢铁和铝贸易的新框架，解决全球钢铁过剩的问题。还要在铝、钢铁、药品这些领域加深产业链合作。

协议还让美国公司在英国的采购市场更能打，通关手续也简化得更顺畅。特朗普对这协议可是吹得天花乱坠，但英国那边好像不太想大肆宣扬。

英国首相基尔、斯塔默就轻描淡写地说，这协议能促进两国贸易，保住和创造就业机会，还能稳固英国在后脱欧时代的贸易地位。

英国为啥不想多吆喝？想想也挺憋屈。作为对美贸易逆差国，英国还得被美国收10%的基础关税，还得硬着头皮开放农产品市场，买波音飞机，换谁不郁闷啊。

当然，这协议还有些细节没谈完，比如食品标准啥的还得再磨一磨。英国那个数字服务税（对在线市场收入收2%）也没动，说明两边在某些领域仍存在分歧。不过大方向算是定了。

抛开偏见，这协议倒也不至于到“丧权辱国”的地步。短期看，美国占了便宜，长远看，英国也有点盼头。

尽管仍存变数，但也是重大成果了，那特朗普能否将此协议，直接应用于其他国家？

可以说难度不小。

英国先被搞定，是因为英国压力大，2020年脱欧后，欧盟单一市场对英国关了门，英国在贸易上处于孤立状态，得重新找小伙伴。

美国是英国第二大贸易伙伴(2024年双边贸易3000亿美元)，自然是重点目标。另外，英国的汽车和钢铁对美国市场挺依赖(2024年汽车出口80亿，钢铁10亿)。特朗普的27.5%汽车关税和钢铁关税一砸下来，这些行业直接懵圈，英国不得不赶紧求减免。

还有，英美那“特殊关系”不是盖的，政治、军事、经济上都铁得不行，这信任基础让英国比别的国家更容易跟美国谈拢。

但是，其他国家，各有各的小算盘，恐怕不好搞定。比如说欧盟：美欧贸易额巨大(2024年1.2万亿)，但农业标准(氯洗鸡、转基因)和数字税老是卡壳。英国在农业上有限让步的做法，欧盟可以参考，换点工业品关税减免。

不过欧盟内部比较散装，扯皮要很久，不像英国能速战速决。

加拿大和墨西哥：面对25%的高关税，这俩可能会学英国的汽车配额减免，保住汽车、能源或农产品的出口。问题在于美国能不能满意？

大概率不同意。

美国能给英国让步，是因为英国对美国是贸易逆差，而加拿大和墨西哥对美国都是巨大的贸易顺差。很难想象，这两个国家买什么美国产品，能填补巨量的逆差。

日本和韩国，对美汽车出口多，估计会模仿英国争取汽车关税配额减免，换取开放农业或服务市场。

但美国显然有更大的胃口。

日韩的汽车产业、半导体配套产业、造船业等高端制造业都是美国急需回流的产业，而日韩又是主权捏在美国手上的半自主国家，美国除了会让这两个国家弥补贸易逆差，还会要求他们将一些关键产业转移到美国，为美国补齐部分产业链。

澳大利亚作为美国盟友，可能参考英国的钢铁和农业条款，推类似协议。

但美国想要澳大利亚多买的农产品、肉类，估计没戏，毕竟澳大利亚自己的农产品还愁销路呢。

波音这玩意儿，澳大利亚也买不了多少。

再说了，波音产能也有限，全球都排队买的话，也生产不过来。

至于美国和各国谈关税框架协议，最大的变数当然是中国。因为中国有着

对美最大的贸易逆差，也拥有全球最大最强的制造业规模。这恰好就是特朗普发起关税战的两大目的，贸易平衡和制造业回归。

但是中国恰好也是态度最强硬的那个国家。中国态度的强硬，也是其他国家处于观望状态的最大原因。

当然中国并不是一味的强硬。2025年5月7日，中美宣布将在瑞士举行会谈，试图就特朗普政府上台后推出的所谓“对等关税”政策寻找解决方案。但是，还没开始谈，各方就已经不太看好瑞士的谈判，认为很难取得令人满意的结果。

中美之间的竞争，不仅是经济利益的博弈，更是全球主导权的激烈角逐。美国视中国为战略劲敌，其关税手段不仅指向经济层面，更旨在遏制中国的科技崛起和产业升级。

最近还有一个大家可能忽略的消息，中国上海黄金交易所正式宣布将在沙特阿拉伯开设交割分库，这实质上是中国对美元霸权体系的偷家行为。沙特是全球主要的石油出口国，石油贸易以美元计价（“石油美元”体系）是美元霸权核心。

人民币近年来虽然越来越国际化，但和美元的流通过度还是不能比。

如何既能让中东国家以及在沙特交易石油的国家抛弃美元，又增加对人民币的信心呢？

答案就是人民币+黄金。

上海黄金交易所交割分库支持以人民币计价的“上海金”交易，并通过黄金实物交割增强人民币可信度，为中沙贸易（尤其石油）采用人民币结算奠定基础，削弱美元结算主导地位。结合“一带一路”倡议，这为中国在能源和大宗商品贸易中争取定价权提供地缘政治支持。同时为沙特等国提供避险资产，降低美元波动风险，可能激励其他国家效仿，形成人民币+黄金交易网络。

中美之间的较量绝非仅仅是关税壁垒的简单对峙，而是代表着两种截然不同的贸易理念和运行模式的深层对抗。这不是简单的关税数字，而是规则制定、货币价值、市场准入、产业标准乃至地缘政治影响力等多个维度上的全面抗衡。

目前看来，中国四面开花，多路攻击，而美国能出的牌就很少了。

总结下，英国作为对美贸易逆差国，又是美国的铁杆盟友，谈了个明显偏向美国的协议，10%基础关税没跑，特

朗普的“美国优先”那是铁了心要贯彻到底。

其他国家不要想着“怎么回到从前”，不如琢磨“咋少吃点亏”。至于中国？还是那句话，“丢掉幻想，准备战斗”！