

老板获得了股权争夺战的胜利等.....龙哥的粉丝中，下至高中毕业、上至博士、硕士等学历无所不包；职业从员工到老总、老板，遍布各行业。

跟随龙哥的朋友，已有多人成为各公司副总、老总。

《从春晚前牺牲的哈尔滨民警谈警察执法技巧》【陈旭（屠龙有术）解密升官发财的规律 335】

原创陈旭（屠龙有术） 屠龙有术

2017-01-31 原文

 点击上方蓝字，即可关注屠龙有术

（点击手机屏幕右上角三个小点“...”处，点击“查看公众号”，进入后，打开置顶公众号按钮，方便及时阅读陈旭（屠龙有术）的最新文章及重要信息。）

《从春晚前牺牲的哈尔滨民警谈警察执法技巧》

作者：陈旭 网名：屠龙有术

唯一微信公众号: tulongys

前几天发生了一件让人感到心痛的事情,一名哈尔滨的民警为了维护人民群众的安全,牺牲了。

法制晚报快讯 法制晚报记者刚刚从黑龙江省哈尔滨市公安局获得证实,该局一民警在 1 月 27 日晚 19 时左右牺牲。

(原标题：哈尔滨一民警春晚开始前牺牲)



据微博客户“XX 蜀黍”在 1 月 27 日晚 8 点披露，经过反复核实，在马上开播春晚时，我们分局某所民警出警时被 5 名男男女女活

活打死，还不到 40 岁。他是我一批兄弟的师傅，是孩子的父亲，是父母的儿子，不知道他们对警察有什么深仇大恨？作为一个民警真的很想哭！走好，我的战友。

中国网讯 据黑龙江省哈尔滨市公安局官方微博 27 日 23：30 分发布消息：1 月 27 日（除夕）16 时 59 分，一量贩式 KTV 工作人员报警称有人斗殴。哈尔滨市公安局道里分局太平庄派出所民警曲玉权、李振东迅速赶到现场，在依法处置时遭到违法犯罪嫌疑人袭击，民警曲玉权受伤被送到医院，19 时左右，救治无效不幸牺牲，年仅 38 岁。

经当地公安核实，目前，5 名犯罪嫌疑人已经被抓获。

屠龙作为一名前警察，也作为一个曾经在夜总会和 KTV 工作过的管理人员，我看到上述新闻，很痛心。

尤其是看到牺牲民警的徒弟发出的质问“不知道他们对警察有什么深仇大恨？作为一个民警真的很想哭！”龙哥我更是感同身受。

有鉴于屠龙有很多警察粉丝，下面，为了避免悲剧再次发生.....

也为了人民警察们能更好的保卫人民群众的安全，陈旭介绍一下自己的一点工作经验，希望对战斗在维护人民群众生命安全第一线的人民警察们，有一点帮助。

本文介绍的经验，都是屠龙以前的实际工作经历，希望对大家处理打架斗殴事件时有帮助，尤其希望对人民警察们以后处理类似事件时，能更好的保护自己，打击犯罪。

首先介绍一下夜总会和 KTV 的情况。

夜总会和 KTV，也就是人们常说的夜店了，其实不止这些，类似的还有很多，就不一一举例点名了。

那么，大家为什么去夜店呢？因为去夜店的人各有各的目的。

最常见的目的，就两个字：泡妞。

夜店迷离的灯光，黑暗的场景，震耳欲聋的音乐，酒精饮料，各种妹子和性感女人，这都是夜店提供的服务，其实这也正是夜店经营者的目的。

有人说了，龙哥你怎么知道夜店经营者是这个目的？

废话，龙哥我当过夜店的管理人员，当然一切了如指掌。

去了夜店啊，大家都知道，男的是去泡妞寻欢作乐，女的嘛.....当然去夜店，就是提供自己给别人泡了。

到了夜店，不用多想，想做就做，直接搭讪，不行就算了，反正第二天大家谁也不认识谁。

这就是夜店提供给男人们的服务和机会。各位如果在白天去街上搭讪挑逗骚扰某个女孩子，有被打死的风险；但在夜店挑逗女孩导致自己被打死的概率，就小多了。

毕竟去夜店的女人，就是缺乏性骚扰，所以女人们去夜店都有心理准备，去了就是准备被泡的，就是提供被泡，被性骚扰的机会的，否则女人们也不会去了。

女人们去夜店，有的钓人民币，有的钓凯子，有的钓帅哥，有的陪朋友玩，.....

悲剧的诞生.....

不客气的说，夜店就是一种色情场所。

其中最悲剧的，就是很多人民群众不知道上述东西，很多人以为夜店是正经场所，带着自己的女朋友和老婆去了夜店，就悲剧了.....

怎么悲剧啊？

因为前面说了，去夜店的女人，都是缺乏性骚扰的人，去了就是提供被泡服务的，说白了，每个去夜店的女人，都在脸上写了几个闪闪发光的大字：对我暧昧吧！性骚扰我吧！对我动手动脚吧！

有人说了，龙哥，我没发现去夜店的女人脸上写着字啊？！龙哥你怎么看到她们脸上有字的？

废话，要看出夜店女人脸上写的几个闪闪发光的大字，那需要深厚的社会阅历.....龙哥从那里摸爬滚打出来的，当然知道了。

几乎去夜店的每个男人，都知道这些，大家都心照不宣的遵守这个潜规则.....在夜店，看到性感女人，开几句色情玩笑，或者谈的来，或者舍得花钱，动手动脚，甚至真上，也是常见的场景。

那么很多人不懂上述默契和潜规则，带着自己老婆或女友去了夜店.....

问题是，夜店就是一个不正经的场所，去了哪里，即便正经的人，也会变得不正经起来.....

所以，那些很正经的人民群众，因为不知道夜店的潜规则和默契，带着老婆女友去了夜店，就会发生老婆或者女友被摸胸摸屁股性骚扰的事情。

其实正常啦！女人去夜店，就是默认喜欢被性骚扰的，甚至默认是性开放的.....

如果你不是这样的女人，你为什么要在这样不正经的场所出现？有道理吧？

不正经的场所出现的女人，多半就是不正经的女人.....

问题是，很多人不知道上述潜规则和默契.....他们很正经的去了夜店，告诉别人我是不正经的女人.....于是被摸胸摸屁股性骚扰.....于是这些女人火了，通知老公男友，于是打架斗殴发生了.....

这往往是导致打架斗殴的原因之一，这种事情，龙哥在夜总会做管理人员的时候，至少看到过几百次。

那么打架斗殴发生的原因，还有其他很多，比如喝多酒了，想发泄.....或者吃了摇头丸啥的.....

总之去夜店的人，都不太正常，都是去发泄各种欲望的，从性欲到其他欲望，林林总总，不一而足。

所以呢，夜店发生的打架斗殴事件，是经常发生的.....

而且这些人互相斗殴，都是偶然的原因导致的，并不是为了报仇，他们打架都是一时冲动.....这种行为导致打死人，在法律上称之为“激情犯罪”。

百度可知：

激情犯罪是在绝望、暴怒等剧烈情绪状态下实施的犯罪行为。它缺乏明显的犯罪预谋，是在强烈的情绪冲动支配下迅速暴发的犯罪行为，犯罪人缺乏自制力，不能正确地评价自己的行为的意义及其法律后果。激情犯罪的破坏性大，容易造成严重的危害结果，而且难以预防。

当人处在消极的激情状态时，如处在暴怒、仇恨或绝望状态时，由于认识范围缩小，理智分析能力受到抑制，自我控制力减弱，

不能正确评价自己行动的意义和后果，从而实施的触犯刑律的行为。常见的有杀人、伤人、毁物等暴力性犯罪行为。

春节前夕牺牲的哈尔滨警察，就是这种夜店的激情犯罪的受害者。之所以受害，是因为他不知道正确的处理方法。

那么，对于夜店这种声色场所经常发生的打架斗殴行为，正确的处理方案是什么呢？

正确的处理方法是：

假设你是警察，在你接到出警任务之后，要找各种合理的理由拖延时间.....

比如，走路五分钟可以到达的地方，你要开车去，而车刚好没油了，于是你就加油去了.....

其实即便车有油，你也可以去加油，油箱加满，不是更好吗？

或者找各种警用器械，一时半会找不到，忙一通。

或者出门遇到别的事情，没有遇到事情，就制造事情出来.....

总之指导精神就是：拖延时间.....

如果很不幸，半小时后你赶到了夜店，当事人们还在继续打架，你就先不要进去，找个合理借口，办点别的事情，等大家打累了，该流血的流血，该躺倒的躺倒了.....

这时候，你犹如神兵天降，出现了！

一句话，我是警察，跟我回去派出所处理，搞定！

激情犯罪啊，情绪上来之后，那些人跟神经病一样，乱打乱闹，经常因此打伤打死别人，然后他们酒醒之后，知道要坐牢了，开始后悔了，就这么一群缺乏自我控制力的人。

如果这些酒疯子正在发病，身为警察，你去制止，这些人才不怕你.....

人们喝醉情绪冲动的时候，连阎王都不怕，怎么可能怕警察呢？！

所以我们身为警察的策略，就是让他们打砸夜店的财物，殴打别人，让他们发泄，我们在一旁观战.....

（反正打的是别人，不是自己，死道友不死贫道）

等他们打完了，发泄完了，酒劲过去了，酒醒了，知道自己犯罪了，那时候，他们胆子最小，你喊他们去派出所接受处理，别说五个人，就是五十个人，都会乖乖的跟着你走。

这时候，你就把脑袋伸过去给他们打，他们也不敢打警察的。

因为此时他们情绪正常了，知道后果了。

我在夜店当管理人员，有人打架斗殴，我们从来不管，随便打.....

如果他们要砸我们公司的各种财产，比如桌椅，电脑，酒水之类的.....

我们也不管，随便他们砸.....

等他们打完人，砸完东西，酒醒了，情绪正常了，要走了，.....

想走？没门！

直接派保安封锁大门，清点损失，赔钱吧，您哪！！！

夜店的东西都特别贵啊！不加个几倍让你赔，那是不可能的！

你不赔偿，是休想出门滴！

所以那些在夜店打人砸东西的蠢货，往往赔偿别人损失的几倍。

其实那些人砸东西打人，就是花钱买开心，我们要理解他们，让他们为所欲为好了，只要付钱就行。

各位，这才是正确的处理夜店打架斗殴的方法。

所以本文开头哪位警察的质问“不知道他们对警察有什么深仇大恨？作为一个民警真的很想哭！”是因为他们可能不懂“正确的处理夜店打架斗殴的方法”，导致自己成了受害者。

其实那些在夜店打架斗殴的人，跟警察没有深仇大恨，他们就是缺乏理智，加上喝了酒，脑子不正常，想发些罢了！

有人找女人发泄，有人找男人发泄，有人找夜店的东西打砸发泄.....

而打人，只是找人发泄情绪的一种途径罢了！他们打你，并不表示他们恨你.....其实他们一点也不恨你，打你只是为了发泄自己的情绪.....

这才是真相。

所以，希望今后各位人民警察们，尤其是龙哥的警察粉丝们，希望大家能看清楚这个真相.....不要在那些人发神经的时候去制止他们的犯罪行为.....

那些人打人，砸东西的时候，警察其实躲远点，让他们发泄，就完了.....

如果他们正在打人砸东西的时候，你身为警察去制止，他们就会改变攻击目标，来打你！

很不幸，哈尔滨警察就是这样的受害者。

如果陈旭提前把这篇文章写出来，被哈尔滨的警察看到，他就不会死了。

唉！我这篇文章是写晚了.....

希望大家吸取教训，今后不要在发生类似的悲剧。

陈旭有很多警察粉丝，还有军官粉丝，希望大家以后执勤的时候，心里有数，不要在对方情绪激动的时候，去制止他们。

在他们两帮人互相打架的时候，如果不制止，可能有一方最终躺倒受伤什么的，更严重的，就是被打死。

不管什么结果，受伤或者死亡的，都是那些喝了酒寻欢作乐的人，而不是你。

如果在双发激烈打斗冲突的时候，警察及时冲上去制止，那些人就会改变攻击目标，攻击警察。

可能死的，或者受伤的，就是我们英勇无畏的人民警察了。

人民警察保卫人民群众生命财产安全，值得我们每一个人去尊重；同时，**我们的人民警察也需要注意执法技巧，保卫好自己的生命安全。**

因为身体是革命的本钱，如果不注意保护自身安全，那也就没办法去保护别人了。



《社会进步与契约精神》【陈旭（屠龙有术）解密升官发财的规律 335】

原创 陈旭（屠龙有术） 屠龙有术

2017-01-29 原文

点击上方蓝字，即可关注屠龙有术

(点击手机屏幕右上角三个小点“...”处，点击“查看公众号”，进入后，打开置顶公众号按钮，方便及时阅读陈旭（屠龙有术）的最新文章及重要信息。)

《社会进步与契约精神》

作者：陈旭 网名：屠龙有术

欢迎大家关注我的微信公众号是：tulongys

中国正在快速进步，很多人没有意识到这一点。

以前有什么事情，都讲道德；但其实，现代社会，讲的是法律和契约，不光讲道德。

比如契约，怎么约定，就怎么执行，约定优于法定。

什么意思？合法前提下，如果当事人互相之间有约定，这个约定比法律效力大，要按照约定执行。

很多人没这个意识，按照传统观念办事，没有契约意识，不遵守自己的约定，最后都倒霉了。

观念跟不上社会和时代发展，就会被淘汰了。

比如罗尔的事情，我跟一个政府的朋友聊天提到这个事情。

朋友就说，那个是赠予，不是募捐。

但老百姓都说千万富翁罗尔是骗捐，说白了老百姓自己傻。

罗尔没说募捐，是赞赏收的钱，这就是赠予。

如果说了募捐，那就是募捐；没说，就是赞赏，属于赠予，不是募捐；这就是约定。

很多人愚昧，缺乏常识，不懂现代社会的规则。

契约精神，怎么说，怎么办嘛。

别人没说，你说别人说了，这就是诬陷诽谤，就把自己装进去了。



龙哥（陈旭）当过工厂班长，汽车修理工、工业电工、基层有线电视播音员、公务员、开过网吧，做过保安员。

陈旭还当过主管、物业主任、制药厂办公室主任、酒店总监、建材营销总监、医院副院长、美资企业代理老总，董事长助理等各种职业。

当然了，龙哥工作中当然获奖多多了。（你想啊，有龙哥这种奇思妙想的人，不获奖才奇怪了呢！哈哈）

从社会最底层的保安员，用五年时间，历任班长、主管、主任、总监、老总；后又用了五年时间，成为老板。十年时间，完成了从月薪600元的社会底层保安员到资产七位数老板的转变。

具有丰富的各行业营销、管理和职场经验的龙哥，特别喜欢交朋友。曾经指导天津手机公司的朋友获得了股权争夺战的胜利，也帮助湖南的老板获得了股权争夺战的胜利等.....龙哥的粉丝中，下至高中毕业、上至博士、硕士等学历无所不包；职业从员工到老总、老板，遍布各行业。

跟随龙哥的朋友，已有多人成为各公司副总、老总。

娶凤姐还是娶林志玲？娶老婆背后的规律【陈旭（屠龙有术）解密升官发财的规律 336】

原创陈旭（屠龙有术） 屠龙有术

2017-02-01 原文

点击上方蓝字，即可关注屠龙有术

（点击手机屏幕右上角三个小点“●●●”处，点击“查看公众号”，进入后，打开置顶公众号按钮，方便及时阅读陈旭（屠龙有术）的最新文章及重要信息。）

娶凤姐还是娶林志玲？娶老婆背后的规律

作者：陈旭 网名：屠龙有术

唯一微信公众号：tulongys

【网友提问】 2017-01-31 11:17:05

人是动物，但是人不能以动物的标准来要求自己。女人可以拜金，可以崇物，可以明码标价出售自己，这都没问题。但是你要有作为一个商品的觉悟好吗？别人花了那么多钱买你回来，是让你传宗接代，修身齐家的，不是为了买一个奶奶回家供着的。

陈旭（屠龙有术）回答：

你说的很对啊！

给你点赞！

至于别人花钱买回来，传宗接代，结果把女人当奶奶供起来，也是有原因的。

那是因为你付出的钱太少。



比如就说娶大美女林志玲吧！假设林志玲价值 300 万，你花了 200 万娶回家，还欠 100 万怎么办？

（备注：这个假设绝对合适，200 万这个价格也绝对便宜，因为实际上，即便你有 2 亿，也娶不到林志玲）

你只好把该女人当奶奶供着，提供各种服务伺候这个女人，用你的劳务和服务，偿还你拖欠的 100 万欠款。

如果你不这样干，因为这个女人价值三百万，而你只花了二百万，这个生意就不会成交。

于是这个女人就不会嫁给你，生意就谈判失败了。

你也就没老婆了。

你要不想伺候老婆，不想把老婆当奶奶供着，想让老婆把你当祖宗供着，也可以做到，其实也很简单。

你不是有 200 万嘛？你就花 200 万娶个价值 2 万的女人。

嗯，比如你可以娶凤姐为妻，估计 2 万就够了。

这样，因为你花了 200 万，而你老婆实际价值只有 2 万，等于你老婆欠你 198 万。

你老婆就得提供劳务和服务，伺候你，偿还老婆欠你的 198 万。



如果你花 200 万娶一个长得像凤姐的女人，那个女人肯定在家里把你当皇帝供起来。

你这辈子就舒服了，什么家务活都不用干，你老婆伺候你一辈子。

唯一的缺点就是老婆的脸蛋和身材长得难看，搞不好晚上会做噩梦。

所以，结婚后，是你伺候老婆，还是老婆伺候你，这也是价值规律决定的。

这绝对不是偶然的事情，而是提前就按照客观价值规律，必然会发生的事情，提前早就注定好了。



龙哥（陈旭）当过工厂班长，汽车修理工、工业电工、基层有线电视播音员、公务员、开过网吧，做过保安员。

陈旭还当过主管、物业主任、制药厂办公室主任、酒店总监、建材营销总监、医院副院长、美资企业代理老总，董事长助理等各种职业。

当然了，龙哥工作中当然获奖多多了。（你想啊，有龙哥这种奇思妙想的人，不获奖才奇怪了呢！哈哈）

从社会最底层的保安员，用五年时间，历任班长、主管、主任、总监、老总；后又用了五年时间，成为老板。十年时间，完成了从月薪600元的社会底层保安员到资产七位数老板的转变。

具有丰富的各行业营销、管理和职场经验的龙哥，特别喜欢交朋友。曾经指导天津手机公司的朋友获得了股权争夺战的胜利，也帮助湖南的老板获得了股权争夺战的胜利等……龙哥的粉丝中，下至高中毕业、上至博士、硕士等学历无所不包；职业从员工到老总、老板，遍布各行业。

跟随龙哥的朋友，已有多人成为各公司副总、老总。

金钱社会，金钱说话，陈旭（屠龙有术）是商人，目标就是赚钱【陈旭（屠龙有术）解密升官发财的规律337】

原创 陈旭（屠龙有术） 屠龙有术

2017-02-01 原文

点击上方蓝字，即可关注屠龙有术

(点击手机屏幕右上角三个小点“...”处，点击“查看公众号”，进入后，打开置顶公众号按钮，方便及时阅读陈旭（屠龙有术）的最新文章及重要信息。)



金钱社会，金钱说话，陈旭（屠龙有术）是商人，目标就是赚钱

作者：陈旭 网名：屠龙有术

唯一微信公众号：tulongys

屠龙有术是谁？当然就是陈旭了，也就是龙哥。

从 2008 年开始，总有不少网友，说屠龙有术的目的是为了赚钱，这些说法都是对的。

屠龙有术，就是陈旭，我一切行为出发点，目的就是赚钱。

陈旭帮助别人的目的，就是为了获得别人的帮助，进而去赚钱。

包括我写文章，获得富人老板们，以及获得高管老总们的支持，目的也是为了获得他们的帮助，让他们帮助我，出钱给我，我好去赚更多的钱。

这一切都是公开的，早在 2008 年陈旭（屠龙有术）就说过这个目的。

陈旭或屠龙有术做事的出发点就是为了赚钱，这不是什么秘密。

2008 年陈旭（屠龙有术）就公开说了：

陈旭帮助一百个人，其中五个人发迹了，五个发迹的人中间有一个人帮了我，回报了我，我就立刻飞黄腾达了。



赚钱并不可耻，甚至很高尚。

因为赚钱的过程，就是给社会创造价值的过程。

别人愿意给陈旭钱，那是因为陈旭给他创造了价值。

任何人，只要他觉得屠龙没有给他创造价值，他就可以不给屠龙钱.....给钱或者不给钱，这完全是各位自愿的，其中不存在欺骗或者强迫。

你愿意给钱就给，不愿意给钱就算了。

同样，屠龙愿意帮你就帮，不愿意帮你那也是陈旭的自由。你不给我钱，我当然不帮你了，这是毫无疑问的。当然，也有可能屠龙收了你的钱，我还觉得你不好，那我就不会帮你任何忙。（虽然陈旭发这种神经的概率很低，但还是提前申明清楚的好，免得以后有纠纷。）

【1】关系好的，先货后款；我先帮你解决问题，你然后给我钱；

【2】关系不熟悉的，先款后货；你先付钱，我后帮你解决问题；

再次重申：

我是一个商人。

屠龙有术，也就是陈旭做一切事情的出发点，目标就是赚钱。

我可没有欺骗大家，也请大家不要误会，不要以为陈旭或者屠龙有术是道德高尚的人。

陈旭道德一点也不高尚，我的目的就是赚钱。

我听到钱币叮当作响的声音，简直寿命立刻延长几倍。

事实上，屠龙有术，也就是陈旭，只是一个守法公民，是一个贪财好色的俗人，我可不是什么道德高尚的人士。

大家千万不要误会，以为陈旭（屠龙有术）是什么道德高尚的人，这完全是误会，我一点都不道德高尚，谁要说陈旭道德高尚，我跟他没完没了。

陈旭（屠龙有术）自己都承认自己一切行为出发点就是为了赚钱，陈旭自己都否认自己道德高尚，你凭啥说我道德高尚？你这不是造谣诽谤嘛？！小心我去法院起诉你！

我是商人，商人最喜欢钱，有钱我就最高兴了！

包括我结婚的时候，为了让我高兴，我老婆就给了我几十万块钱，结果我就真的高兴了！

要想让我高兴，让我给你出主意帮助你，你就得给我钱.....你要不给钱，我啥都想不起来.....

如果不给钱，你让我帮助你解决任何问题，我都会告诉你：我考虑一下，考虑完了告诉你答案.....事实上，也就不了了之了，我是不可能想出答案的。

废话！没好处的事情，傻子才去做.....你看我像傻子嘛？

如果我是傻子，你来让我帮你解决问题，那岂不是证明你比“屠龙有术这个傻子”还要傻？

所以，屠龙有术，或者陈旭，不可能是傻子。

现代市场经济时代，金钱社会，金钱说话。

屠龙有术，也就是陈旭，我的目标就是赚钱；包括我出几十万帮助别人创业，目的也是赚钱，可不是为了帮助别人，也不是为了做一个道德高尚的人。

前面已经说过，包括我帮助很多老板老总解决企业经营管理的问题，目的也是为了获得他们支持，形成集团势力，一起去赚钱。

陈旭的目的就是赚钱，这可不是什么高尚的目标。

如果你认为屠龙有术是一个道德高尚的人，那么陈旭告诉你，你这个想法完全是误会，是你自己理解错误，是你自己的问题。

屠龙有术（陈旭）可从来没有说过自己是道德高尚的人，相反，我说过无数次，陈旭的一切行为目的，就是在合法的前提下赚钱。

以前、现在、今后陈旭（屠龙有术）帮助大家解决各种问题，我的目的也是为了赚钱。

如果没钱，那么对不起，我什么办法都想不出来，也没办法帮你解决问题。

道理很简单，汽车要行使，就需要燃烧汽油；你要别人帮你解决问题，就需要花钱让别人有帮助你的动机。

如果没有好处，别人怎么可能产生帮助你的动机？

包括我写文章告诉大家陈旭的各种经营管理企业，解决人生难题的经验，陈旭的动机和出发点，目的也是为了赚钱。

比如我写文章告诉了大家我的人生经验和经营管理企业的方法，于是认识了很多老板和老总，我就获得了他们的帮助，他们就出钱帮我创业等等，这一切的出发点和目标，就是为了赚钱。

实际上，我就是这么做的，因为我是一个商人，商人只有一个目标：赚钱。

所以，当你牺牲个人利益，让社会大众和他人获益的时候，人们称呼你为“英雄”以及“道德高尚”的人，其实人们心里骂你傻逼；
——陈旭（屠龙有术）

所以前一段时间，粉丝里有人夸陈旭道德高尚，把屠龙有术我吓出一身冷汗，我赶紧出来郑重宣布：

屠龙有术就是一个贪财好色的俗人，我一点也不高尚，我很庸俗；我做人做事的一切出发点，目标就是为了赚钱，还请大家不要误会。——陈旭（屠龙有术）

你说我高尚，让我无偿奉献，换个说法，你其实就是想让我牺牲个人利益去满足你和别人，这等于让我去死差不多，我才不干呢！我又不傻。——陈旭（屠龙有术）

所以陈旭（屠龙有术）从不谈无偿奉献，也不鼓励别人奉献；我只谈机会，前途，智力，价值交换，利害关系.....大家平等交换，这才是文明的方式。 ——陈旭（屠龙有术）

在合法的前提下，人生就是一连串的交易，只有“愿意交易”和“不愿意交易”的区别；愿意交易就掏钱，不愿意交易就各自走人，没事不要耽误大家时间。——陈旭（屠龙有术）

看一下王思聪回答几个问题，就收了几十万块钱，难道王思聪不是为了赚钱？

王思聪经常跟人吵架，名声比他爹中国首富王健林还要大，难道目的不是为了赚钱？

王健林、马云等人，经常参加各种商业社会论坛，参加各种节目，难道不是为了赚钱？

他们都是为了赚钱！

这就对了！屠龙有术（陈旭）所做的一切事情，也是为了赚钱，跟王健林、马云、王思聪的目的，是一模一样的，目的就两个字：赚钱。

今天郑重的再次重申：陈旭（屠龙有术）是一个商人，我行为的一切目的，就是为了赚钱。

陈旭（屠龙有术）帮助老板们，帮助高官们解决问题，目的是为了获得富人老板老总的支持，让他们出钱支持我，然后形成集团势力去赚钱！

陈旭（屠龙有术）写文章介绍自己的经营管理和人生经验，目的也是为了赚钱！

陈旭（屠龙有术）帮助大家解决问题，目的还是为了赚钱！

还请大家不要误会，请大家不要认为陈旭（屠龙有术）是道德高尚的无私奉献的人，其实我很自私，只不过我水平比较高罢了！

如果你误会了，那是你理解能力有问题，跟陈旭我可没有任何关系，因为我已经提前申明清楚了！

陈旭可没有欺骗任何人，这个目的，2008 年我就说过了！如果你没看到陈旭 2008 年说过的话，是你孤陋寡闻，那是你的问题，可不是我的问题！

陈旭（屠龙有术）是一个商人，我承认自己一切行为的出发点就是在合法的前提下去赚钱。

如果谁敢说陈旭（屠龙有术）是无私奉献道德高尚的人，所以不应该去赚钱，这就是对我诽谤，惹恼了我，我会去法院起诉他！

所以（屠龙有术）一切行为的目标都是赚钱，这是天经地义的，正大光明的，从未欺骗任何人，因为在 2008 年，我早就宣布过了。请大家注意！

谢谢大家！

陈旭（屠龙有术）

2017 年 1 月 31 日



龙哥（陈旭）当过工厂班长，汽车修理工、工业电工、基层有线电视播音员、公务员、开过网吧，做过保安员。

陈旭还当过主管、物业主任、制药厂办公室主任、酒店总监、建材营销总监、医院副院长、美资企业代理老总，董事长助理等各种职业。

当然了，龙哥工作中当然获奖多多了。（你想啊，有龙哥这种奇思妙想的人，不获奖才奇怪了呢！哈哈）

从社会最底层的保安员，用五年时间，历任班长、主管、主任、总监、老总；后又用了五年时间，成为老板。十年时间，完成了从月薪 600 元的社会底层保安员到资产七位数老板的转变。

具有丰富的各行业营销、管理和职场经验的龙哥，特别喜欢交朋友。曾经指导天津手机公司的朋友获得了股权争夺战的胜利，也帮助湖南的老板获得了股权争夺战的胜利等.....龙哥的粉丝中，下至高中毕业、上至博士、硕士等学历无所不包；职业从员工到老总、老板，遍布各行业。跟随龙哥的朋友，已有多人成为各公司副总、老总。

【收红包申明】【陈旭（屠龙有术）解密升官发财的规律 338】

原创 陈旭（屠龙有术） 屠龙有术

2017-02-01 原文

 点击上方蓝字，即可关注屠龙有术

（点击手机屏幕右上角三个小点“...”处，点击“查看公众号”，进入后，打开置顶公众号按钮，方便及时阅读陈旭（屠龙有术）的最新文章及重要信息。）



【收红包申明】

作者：陈旭 网名：屠龙有术

唯一微信公众号：tulongys

【收红包申明】

还望各位周知，屠龙收红包，是不会答应你任何事情的。

如果你愿意给屠龙红包，那是因为你跟屠龙学到了社会规律，所以那是你发自内心的“自愿的、无偿”发给屠龙红包。

如果你不是“自愿的、无偿的”发红包给屠龙，那就不要发红包给我。

如果屠龙收了你的红包，心里觉得你这个人真好，屠龙自愿给你出主意，或者教你屠龙自己的人生经验以及社会规律，那也是屠龙自己的自愿行为，但并不是必须做的，切记！

也有可能屠龙收了你的红包，我还觉得你不好，那我就不会帮你任何忙。（虽然这种发神经的概率很低，但还是提前申明清楚的好，免得以后有纠纷。）

红包范围是指通过 QQ 或者微信、微信公众号打赏、支付宝、银行转账支付宝等等一切方式给我的钱。

屠龙有术（陈旭）

2017 年 2 月 1 日

话是这么说

但通常情况下，将心比心，你给别人好处，只要不是坏人，通常别人都会给你好处的。

当然你也要看对人了，这是有风险的。

凡事靠自愿，靠强迫，是没用的。

所以我不强迫大家，大家也不要强迫我，咱们都自愿做人做事。

今天是财神日，祝福所有在财神日看到本文的人，都升官发财，前程似锦！



龙哥（陈旭）当过工厂班长，汽车修理工、工业电工、基层有线电视播音员、公务员、开过网吧，做过保安员。

陈旭还当过主管、物业主任、制药厂办公室主任、酒店总监、建材营销总监、医院副院长、美资企业代理老总，董事长助理等各种职业。

当然了，龙哥工作中当然获奖多多了。（你想啊，有龙哥这种奇思妙想的人，不获奖才奇怪了呢！哈哈）

从社会最底层的保安员，用五年时间，历任班长、主管、主任、总监、老总；后又用了五年时间，成为老板。十年时间，完成了从月薪600元的社会底层保安员到资产七位数老板的转变。

具有丰富的各行业营销、管理和职场经验的龙哥，特别喜欢交朋友。曾经指导天津手机公司的朋友获得了股权争夺战的胜利，也帮助湖南的老板获得了股权争夺战的胜利等.....龙哥的粉丝中，下至高中毕业、上至博士、硕士等学历无所不包；职业从员工到老总、老板，遍布各行业。

跟随龙哥的朋友，已有多人成为各公司副总、老总。

【二、 钱的价值本质是一种信用】 【陈旭（屠龙有术）解密升官发财的规律 339】

原创陈旭（屠龙有术） 屠龙有术

2017-02-02 原文

点击上方蓝字，即可关注屠龙有术

（点击手机屏幕右上角三个小点“...”处，点击“查看公众号”，进入后，打开置顶公众号按钮，方便及时阅读陈旭（屠龙有术）的最新文章及重要信息。）



微信号: tulongys

【二、 钱的价值本质是一种信用】

作者：陈旭 网名：屠龙有术

唯一微信公众号：tulongys

有朋友问：龙哥，你能解释一下，委内瑞拉现在印钱能拯救经济么？

陈旭（屠龙有术）回复：你这个问题，问的很有价值。

本人之前写过一篇文章，题目是《一、 财富是印钱印出来的-陈旭-屠龙有术经济学系列》【陈旭（屠龙有术）解密升官发财的规律 332】，主要内容是讲，财富是怎么创造出来的。

目前美国创造财富基本是这个逻辑：

1】首先国家印钱——→老百姓为了赚钱干活——→老百姓干完活，创造出各种商品和财富——→国家通过市场系统，根据老百姓创造财富的质量和数量，把“国家印的钱”发到老百姓手里——→老百姓去买东西——→企业东西卖掉了——→一部分钱交税，一部分钱继续 生产投资，一部分钱发工资消费等等.....就简单循环下去了。

2】那么，如果简单的循环下去，美国经济是不会发展这么快的.....
什么叫经济发展？就是今天生产一个，明天生产 2 个，后天生产 3 个或者 5 个，这叫经济发展；如果今天生产 10 个，明天生产 5 个，后天生产 2 个，这叫经济萎缩，比如以前沿海地区很多儿童玩具厂和来料加工场都倒闭了。

那么要怎么干，才能达到这个快速发展经济的效果呢？

前面说了，我们知道：

- A、劳动创造财富，干活创造财富；；
- B、没钱是不会有人劳动的；
- C、所有钱都是国家印出来的，并不是天生的；

综上所述，为了让人多干活，多创造财富和商品，怎么办？

答案就是：多印钱，印钱越多，就可以用更多的钱购买更多的劳动，于是劳动的人就更多，劳动多了，财富就创造的更多了，因为劳动创造财富嘛！

答案还是：印钱，每年都多印一部分钱；比如第一年印 100 元，第二年印 130 元，第三年印 200 元，等等，总之每年要比上一年多印很多钱出来.....（

凡是有怀疑陈旭（屠龙有术）这个理论的，请你去仔细核查每年国家的货币投放量，是不是一年比一年多？

我可没有胡吹牛，我只是叙述了一个现实中的事实罢了，只不过很多人采取鸵鸟政策，把头埋在沙子里，不愿意正视现实。^_^)

每年印钱比上一年多出来很多，人们为了赚到这个多出来的钱，就会拼命劳动干活，于是每年创造的商品和服务等各种财富，就比上一年更多.....

废话，每年都比上一年多印了很多钱，钱可以购买劳动，钱越多，劳动当然越多；劳动越多，财富对应的就越多，就这么简单。

于是钱越印越多，老百姓为了赚钱，越来越喜欢干活；干活越多，财富越多，于是经济就增长了，大家日子都好过了；

君不见很多工厂里的工人,都干 12 小时？甚至有干 16 小时的？！你以为他们都是雷锋啊？说白了他们都是为了赚钱不要命的财迷！你想啊！

换了你我,会为了赚钱干 16 个小时吗？这不是典型的要钱不要命嘛！所以屠龙说他们都是财迷。

.....这个原理，就好比拉磨的老驴，前面挂一个胡萝卜，驴子为了吃到胡萝卜，就使劲转圈，结果就不断拉动磨盘，创造了财富出来——面粉。

而我说的这个“印钱创造财富的原理”，其实印出来的钱，就是驴子前面的胡萝卜；流水线旁为了赚钱埋头苦干 12 小时的人们，就是那头上套的驴了。

驴子为了吃萝卜，玩命拉磨；工人为了赚钱，每天干 12 小时玩命加班。^_^

不过这个“老驴拉磨的游戏”有个缺陷.....

什么缺陷呢？

就是要想让驴自觉自愿的勤奋拉磨，创造财富，驴子鼻子前面，必须挂一个胡萝卜（钱）；而且这个萝卜，必须是真的，如果是假的，驴（老百姓）虽然很愚蠢，但也不会拉磨的。

另外还有一点要注意，那就是，钞票有真钞和假钞之分。

什么是真钞呢？

国家印的钱，才是真钞，是真钱；

如果张三自己印钱，这是假钞，是违法行为，要抓起来坐牢的。

假钞有没有购买力？

假钞当然有购买力，前提是，不能被你发现是假钞，如果你发现是假钞了，这假钞的购买力就没有了。

举个例子，假设张三是扛麻袋的，扛一个麻袋给 10 块钱，张三每天扛一百个；某天老板说了，从今天起，扛一个麻袋给 20 元，请问结果是什么？结果当然是张三一天扛了 200 个麻袋，或者 300 个麻袋。

因为钱给多了，人干活的积极性就提高了嘛！就这么简单。

现在问题来了.....

假设老板说，从今天开始，多扛一个麻袋，发 20 元假钞，假设你是张三，你会不会自觉自愿的多扛麻袋，多干活？

废话，干活给假钞，傻子才会去干活！于是大家都罢工了。

你懂得，咱们前面说了，财富是劳动（体力或脑力劳动）创造的。

现在因为老板发假钞，大家都不干活了，请问，还会有财富创造出来了？当然就没有了嘛！创造的财富大幅度下降。

为什么没有立即变成零呢？

因为知道这个消息的人是逐渐增加的，有些人还不知道发的是假钞，所以还在傻乎乎的继续干活.....有他们撑着，所以经济活动才没有归零。如果所有经济活动停止，社会直接崩溃。（真够险的.....擦把汗~ ~ ~）

很多人说，哎呀，陈旭（屠龙有术），你说的这些，不过如此，而已！.....已.....

废话，陈旭（屠龙有术）如果只说这些，我还不如不说。^_^

屠龙接下来要说的是：钞票有三种形态.....其实还有五种、八种或者十八种钞票形态，到时候再说吧，现在暂时放下不提。

钞票的第一种形态，是美国政府印的钱；钞票的第二种形态，是你自己私自印的伪钞；钞票的第三种形态，是美国政府印的伪钞。

有人就奇怪了，政府印的钱，都是真钞，屠龙怎么说美国政府印的钱是伪钞呢？

答案很复杂，对于不懂的人来讲是这样。

答案很简单，对屠龙来讲是这样滴！^_^

简单在什么地方？我们都知道，钞票的唯一价值是购买商品或者服务，如果印钞的速度没有把握好，印钞速度太快，太多，导致劳动创造的财富增长率更不上印钞的速度，钞票就会变质，导致购买力下降。

也就是说，以前一百元能买价值一百元的东西，现在一百元只能买 50 元的东西。

你想啊，你干价值一百元的活，老板给你发五十块钱，你能干吗？什么？钞票面值还是 100 元？你没吃亏？我晕，哄傻子呢！人们赚钱是为了买东西，可不是为了哪一张纸！

那头拉磨驴此时发现，挂在自己鼻子前面的胡萝卜是假的，于是驴罢工了，磨盘不转了。

你发现钞票购买力下降，干一百元的活只拿到五十元，自己被骗了，于是你撂挑子不干了，经济开始萎缩了。

所以这个委内瑞拉的问题，就是太贪心了，玩得太嗨，印钱速度太快，搞得人们干活创造财富的速度跟不上，大家一看，反正跟不上了，不如破罐子破摔，干脆不干活了！

委内瑞拉经济就完蛋了！

所以，要想解决委内瑞拉的经济问题，只需要重新建立信用，印钱速度慢一点，就可以了。

（当然了，这只是一个方面了，你懂得，一篇文章不可能解决所有问题，其他问题，其他文章解决^_^）



屠龙有术（真实姓名：陈旭）
微信公众号：tulongys
QQ号：55635255
私人微信号：15155205915
支付宝：15155205915



长按并识别图中二维码关注

（点击右上角分享按钮，把文章分享到朋友圈）

龙哥（陈旭）当过工厂班长，汽车修理工、工业电工、基层有线电视播音员、公务员、开过网吧，做过保安员。

陈旭还当过主管、物业主任、制药厂办公室主任、酒店总监、建材营销总监、医院副院长、美资企业代理老总，董事长助理等各种职业。

当然了，龙哥工作中当然获奖多多了。（你想啊，有龙哥这种奇思妙想的人，不获奖才奇怪了呢！哈哈）

从社会最底层的保安员，用五年时间，历任班长、主管、主任、总监、老总；后又用了五年时间，成为老板。十年时间，完成了从月薪600元的社会底层保安员到资产七位数老板的转变。

具有丰富的各行业营销、管理和职场经验的龙哥，特别喜欢交朋友。曾经指导天津手机公司的朋友获得了股权争夺战的胜利，也帮助湖南的老板获得了股权争夺战的胜利等.....龙哥的粉丝中，下至高中毕业、上至博士、硕士等学历无所不包；职业从员工到老总、老板，遍布各行业。

跟随龙哥的朋友，已有多人成为各公司副总、老总。

《纠正几个思维中常见的误区》【陈旭（屠龙有术）解密升官发财的规律 341】

原创陈旭 屠龙有术

2017-02-04 原文

点击上方蓝字，即可关注屠龙有术

(点击手机屏幕右上角三个小点“●●●”处，点击“查看公众号”，进入后，打开置顶公众号按钮，方便及时阅读陈旭（屠龙有术）的最新文章及重要信息。)

《纠正几个思维中常见的误区》

作者：陈旭 网名：屠龙有术

唯一微信公众号：tulongys

道德 = 钱——陈旭（屠龙有术）

有朋友说得好：金钱象征一切，包括道德也是花钱买的。没有付出代价的道德只是一种幻象假象，穷人谈道德就是要流氓，毫无价值。

搞钱是第一位的，其它都可以换。所以紧紧围绕搞钱不放松，能在宝马车哭的比没钱要幸福，至少在人没有钱的时候得先有钱才符合正常逻辑。所以没有钱也是可耻的。

在没钱的时候，不能创造钱的东西都是不值钱的，包括快乐，尊严，人格等等都不值钱。搞到钱的方法手段力量时间才是值钱的。

无钱即无德，与此相反的不是在吹牛逼，就是自愚自淫。

龙哥觉得这位朋友说的太对了！

为啥他对呢？

道德 = 给别人好处——陈旭（屠龙有术）

因为，道德就是给别人好处，不能给别人利益和好处的人，都是没道德的人.....

比如李世民杀哥哥杀弟弟，逼迫父亲退位，自己登上皇位，简直就跟隋炀帝一样是杀人凶手.....

就因为李世民统治下有了贞观之治，于是大家都传诵李世民是有道明君，英明神武，万古传扬.....

实际上，李世民是杀人凶手，好不好？

为啥大家说李世民有道德？原因很简单，因为李世民给大家好处了啊！

可见：道德 = 给别人好处

道德 = 如何分配钱——陈旭（屠龙有术）

穷人谈道德就是要流氓，毫无价值。...

为啥“穷人谈道德就是要流氓？”.....

因为道德就是给别人利益，穷人没钱，给不了别人利益，还高喊道德，说白了就是打着道德的幌子占别人便宜；

大家都说雷锋道德高尚，那是因为雷锋干活不要钱！大家可以让雷锋白干活！大家都想占雷锋便宜——陈旭（屠龙有术）

有钱 = 有道德——陈旭（屠龙有术）

赚钱对于每一个人来说都是天经地义的事，但怎么才能赚更多的钱呢？！

掌握社会的规律，就可以赚到钱。

比如董明珠说，当年她是业务员，一年赚上百万...后来公司让她去当部长，一年赚十几万.....董明珠去当了部长。如果董明珠继续当业务员，也许不缺钱，但不会像今天这么有钱；回忆下，我以前讲的，我宁可做月薪 800 的保安，不做月薪 2400 元的工人。——陈旭（屠龙有术）

你有钱，才可能把钱给别人，才可能有道德。

不能给别人好处的人，都是没有道德的人。

历史上的有道明君，都是因为给予百姓利益，老百姓才说他有道德。

个人利益是正确的。——陈旭（屠龙有术）

在社会混首先得弄清社会运转的规律。我的意思是，追求个人利益最大化本无可厚非。

很多人往往先入为主的认为，追求个人利益就不对，这其实都是被学校洗脑了。

2008 年，我就说：“陈旭帮助 100 个人，5 个人有出息，1 个人回报我，我就会发迹”，大概我说的就是这个意思。实际上我就是这么做的。……

所以，很多人先入为主，一想到发财，就想到害人，以己度人，这是不对的；自己想着靠偷抢发财，就认为别人发财是靠偷抢，这种“以己度人”的逻辑，非常愚昧可笑。——陈旭

很多人说王石失败了，其实龙哥告诉你，王石没有失败，即便王石失败十次，也是成功的，因为他还是亿万富翁……除非王石彻底破产，没钱了，那么他就失败了。——陈旭（屠龙有术）

比别人强，才有资格批评别人。——陈旭（屠龙有术）

别人做到的事情，自己做到了比别人强，才可以批评别人；

至于听了别人话，就去行动，这是必须的。失败也是必须的，如果不去做，不去失败，就永远不会有经验。我也是从失败之后走过来的。所以，你的那个想法，不一定对。如果不去做，永远不会失败，也不会有经验……

成功就是失败，总结规律，试错的过程。

混的没有别人好的人，是没有资格批评别人的。

这就好比乞丐去批评亿万富翁，乞丐说亿万富翁想错了，大家只会当笑话看。大家不会笑话亿万富翁，大家只会笑话乞丐。

世情看冷暖，人面逐高低。

什么阶段，什么地位，说什么话；说话要符合身份，否则就是笑话。——陈旭（屠龙有术）

你这些话以后不要说，会被人耻笑的。你没钱的时候，你告诉别人“如果就是为了买车买房，赚钱，我可以不用上课了”，别人只会把你当笑话看。

难道你不知道？

只有亿万富翁，才可以谦虚的表示“金钱毫无价值”。

骑自行车的人告诉开私家车的人“钱不重要”，这只会被人笑话看。

不是你说的话不对，是位置不对。

有些话不能说，不是你说的不对，其实你说的都是对的.....只是你的位置不对，你的位置还没有到能说那些话的地步，你就不能说那些话。

比如马云说，钱财如粪土，大家都拍手叫好！因为马云有钱啊！

如果换个普通人说“钱财如粪土”，大家都会心里说：这人有神经病，自己就没钱，还说钱财如粪土，这不是神经病，是什么？.....

赚钱是很难的，你就玩命赚钱，大部分人一辈子玩命赚钱，都赚不到钱。

赚钱不是你想的那么简单。

鄙视钱财的人不适合创业。——陈旭（屠龙有术）

我建议鄙视钱的人不要创业，因为你鄙视赚钱；其实就算你彻底的拜金主义，你也未必能赚到钱...

赚钱很难，竞争激烈；而你又不重视赚钱，你自己都说了，你认为钱不是最重要的...

既然你都认为钱不是最重要的，你就赚不到钱。

所以建议不要创业，你只拿出一部分精力去赚钱，别人拿出 100% 的精力去赚钱，你怎么竞争的过别人？——陈旭（屠龙有术）

你只能得到自己重视的东西。——陈旭（屠龙有术）

人最有可能得到的，就是他最重视的东西；不重视的东西，是不可能得到的。

很多东西，就算自己重视，也得不到，比如赚钱，大部分人都以穷人身份过完一生

重视赚钱，都不一定能赚到钱，能赚到钱的都是少数人，何况自己就不重视赚钱呢？

那就更不可能赚到钱了。

就好比，你不重视学习，又想考试获得好成绩，这不是自相矛盾，精神错乱吗？

不重视钱，又想创业赚到钱，这就是互相矛盾，不会成功的。



《恒心和运气》【陈旭（屠龙有术）解密升官发财的规律 342】

原创 陈旭 屠龙有术

2017-02-05 原文

点击上方蓝字，即可关注屠龙有术

(点击手机屏幕右上角三个小点“...”处，点击“查看公众号”，进入后，打开置顶公众号按钮，方便及时阅读陈旭（屠龙有术）的最新文章及重要信息。)

《恒心和运气》

作者：陈旭 网名：屠龙有术

唯一微信公众号：tulongys



1999 年，马云杭州湖畔花园家里开会

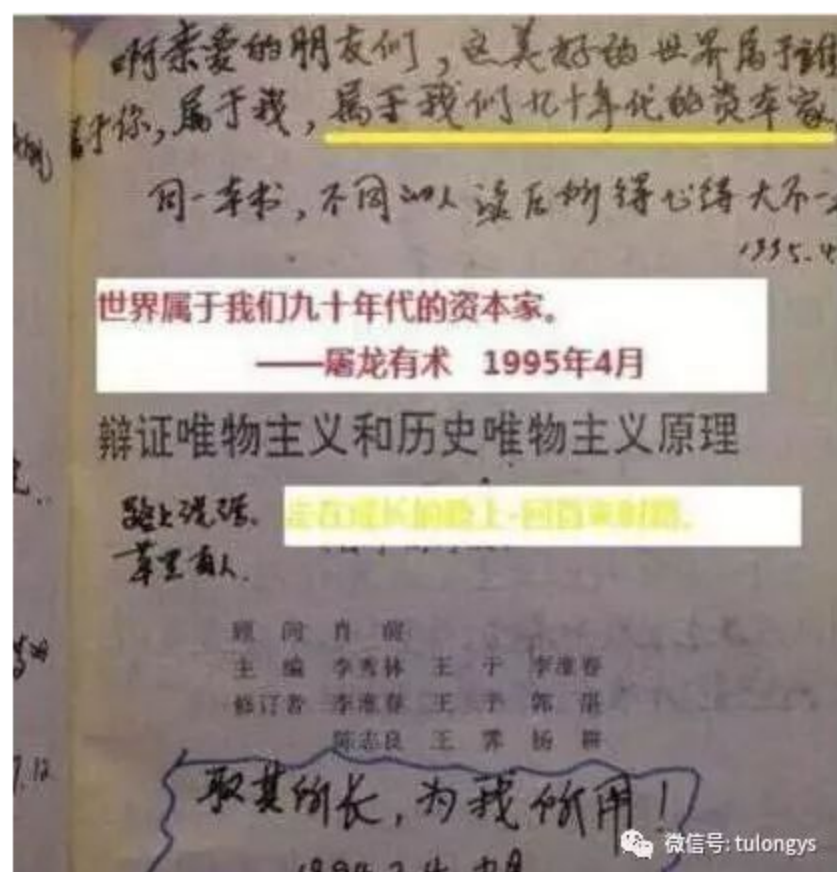
很多人说马云发财是运气。

但实际上，早在 1999 年，早在 18 年前，在杭州湖畔花园马云家的客厅里，马云开会的时候，马云就说了：他的目标就是上市，那时候大家都会发财。

现在马云上市了，他们一伙全部发财了。

人家提前 18 年，就预测了 18 年后的结果。

这是运气嘛？



龙哥现在是老板，但 22 年前，也就是 1995 年，屠龙就说了，要当资本家.....这是运气吗？

别人策划执行坚持了十几年，二十多年的事情，最后成功了.....

在看不懂的人眼里，这都是运气！

笑话！

如果我们都有坚持一二十年的恒心，那么我们的运气，肯定不会太差，搞不好比马云“运气”还要好！



《依理决策》【陈旭（屠龙有术）解密升官发财的规律 343】

原创 陈旭 屠龙有术

2017-02-05 原文

 点击上方蓝字，即可关注屠龙有术

(点击手机屏幕右上角三个小点“●●●”处，点击“查看公众号”，进入后，打开置顶公众号按钮，方便及时阅读陈旭（屠龙有术）的最新文章及重要信息。)

《依理决策》

作者：陈旭 网名：屠龙有术

唯一微信公众号：tulongys



我们听龙哥说了这么多，大家可能就会感觉到，高层决策的重点，在于“依理决策”，就是依靠各种经济学理论、社会规律、人性等等，进行经济思考和决策，以便寻求实现预定目标的最佳方案。

重点中的重点，在于工作的经济思维方式、思路和工作方法，而不是具体的工作内容。

看到这句话，大家就明白了，为什么龙哥从来没有在医院工作过，不会看病打针，但是现实中龙哥却做过医院副院长？

那是因为，重点在于思维方式、思路和方法，重点不是具体工作内容，而看病打针这些东西，都属于“具体的工作内容”，并非重点，不知道也没事，不妨碍高层思考和决策。

所以我们就明白了，这种高层需要具备的经济分析方法研究，虽然是从具体工作、具体知识的掌握中培养起来的，但如果止步不前，永远从具体事务开始思考问题，就会导致我们的层次无法上升，永远在社会中下层原地踏步。

人的思维层次，跟他的社会地位、收入、权力大小，是一一对应的关系。

你是什么思维境界，你就会是什么社会地位和收入，这是无法回避的事实。

所以我们从此立刻就知道了：收入低的，社会地位低的，他们的思维方式就相对比较落后，比较愚昧。

既然我们明白了这一切，我们就要注意，在管理企业，管理人生，管理自己的时候，要注意从理性的决策思维框架的角度把握全局、超前策划、寻求捷径、制定对策，这将有利于提高管理决策理性设计的水平，促使我们的决策从主观经验决策向科学化，现代化决策转变。-----屠龙有术（陈旭）



龙哥（陈旭）当过工厂班长，汽车修理工、工业电工、基层有线电视播音员、公务员、开过网吧，做过保安员。

陈旭还当过主管、物业主任、制药厂办公室主任、酒店总监、建材营销总监、医院副院长、美资企业代理老总，董事长助理等各种职业。

当然了，龙哥工作中当然获奖多多了。（你想啊，有龙哥这种奇思妙想的人，不获奖才奇怪了呢！哈哈）

从社会最底层的保安员，用五年时间，历任班长、主管、主任、总监、老总；后又用了五年时间，成为老板。十年时间，完成了从月薪600元的社会底层保安员到资产七位数老板的转变。

具有丰富的各行业营销、管理和职场经验的龙哥，特别喜欢交朋友。曾经指导天津手机公司的朋友获得了股权争夺战的胜利，也帮助湖南的老板获得了股权争夺战的胜利等.....龙哥的粉丝中，下至高中毕业、上至博士、硕士等学历无所不包；职业从员工到老总、老板，遍布各行业。

跟随龙哥的朋友，已有多人成为各公司副总、老总。

贝克汉姆邮件门！曝光真相：富人做慈善就是为了打广告【陈旭（屠龙有术）解密升官发财的规律 344】

原创 陈旭 屠龙有术

2017-02-06 原文

 点击上方蓝字，即可关注屠龙有术

（点击手机屏幕右上角三个小点“...”处，点击“查看公众号”，进入后，打开置顶公众号按钮，方便及时阅读陈旭（屠龙有术）的最新文章及重要信息。）

《贝克汉姆邮件门！曝光真相：富人做慈善就是为了打广告》

作者：陈旭 网名：屠龙有术

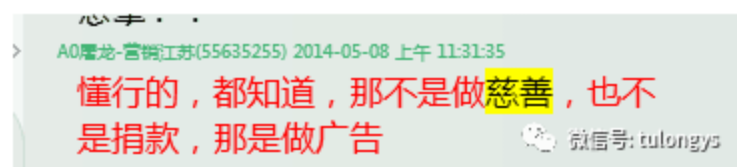
唯一微信公众号：tulongys



最近贝克汉姆邮箱被黑，邮件显示，贝克汉姆做慈善的目的是为了获得爵士头衔。

贝克汉姆邮件门！曝光真相：富人做慈善就是为了打广告！

又被陈旭说中了！



陈旭早就说过，2014年5月8日，屠龙就说过：老板们做慈善，是为了打广告，不是为了做好事，现在被说中了吧？

不喜欢钱的人，怎么可能有钱呢？

有朋友说，贝克汉姆不喜欢钱的形象是为了获得很多人的赞赏才做的，这话没错。

现在大家都明白了.....

为啥龙哥公开宣布：我道德不高尚，我就是贪财好色的俗人了。

因为我说的都是真话，即便以后谁发现我赚钱，或者捞钱，或者贪财好色，那都是正常的，可不是什么丑闻，因为我早就承认了，咱表里如一，诚实可靠。

龙哥很真实，喜欢钱就说出来了。

废话，真的不赚钱，真的不捞钱的，那都是真的穷人，谁愿意过穷日子？

高喊自己道德高尚不捞钱的，那都是伪君子，就跟贝克汉姆一样，迟早有真相曝光的哪一天！

那些公开宣布自己道德高尚的人，例如贝克汉姆，如果被人发现贪财好色，那就是惊天大丑闻！

陈旭说的都是真话，不虚伪，不做作，所以我怎么做，都是对的，我真实啊！

因为我真实，所以我贪财好色都是对的，因为我诚实嘛！

我早就说了，我贪财好色嘛！

我不虚伪啊！

哈哈，其实大家都知道，喜欢钱不是坏事。

喜欢钱确实不是坏事，但很多人就是喜欢撒谎骗人，告诉别人，
他不喜欢钱。

喜欢钱没错啊，撒谎骗人，那就不对了。

有朋友说：贝克汉姆这个爆出来了就有点虚伪了；不过也好，这
才是真实的世界。

陈旭评论：确实如此，不这样，大家永远不知道世界的真相。

聪明人通过这些事情，才能知道有钱人关心什么，什么是假的，
什么是真的。

公众人物不喜欢钱的形象是粉丝逼得，因为粉丝很多不理智的。

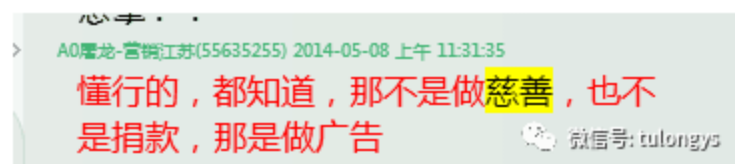
但事实上，“不喜欢钱的形象”那都是愚昧，不喜欢钱的人，怎么可
能有钱？

有钱人必然喜欢钱。

有朋友说得好：这样也好，让人看出来明星没那么高尚。

确实如此。

真实就是力量。



今天是 2017 年 2 月 5 日，2014 年，也就是 3 年前，我就说了，
富人做慈善都是为了做广告，不是为了真的当好人。

陈旭怎么知道的？

废话，如果你参加过公司董事长主持的会议，你也会知道：老板捐款搞慈善，就是为了打广告。

屠龙怎么知道的？

废话，屠龙有术参加过公司董事长主持的会议啊！会议上老板亲口说的，我亲耳听到的，我能不知道吗？！

不同职务，不同收入，不同阶层的人，他们的世界确实不一样吧？

这次又被贝克汉姆邮件门事件证实：

屠龙有术（陈旭）在很多年前说的，富人做慈善目的就是打广告。

陈旭说的话，再次被无情地证实了！

现在知道，我说的都是真话了吧？

我说的话，几年后，都会被新闻证实。



【上】《谈判薪酬待遇的筹码：穿着、谈吐、交通工具和身价》【陈旭（屠龙有术）解密升官发财的规律 345】

原创 陈旭 屠龙有术

2017-02-07 原文

点击上方蓝字，即可关注屠龙有术

(点击手机屏幕右上角三个小点“...”处，点击“查看公众号”，进入后，打开置顶公众号按钮，方便及时阅读陈旭（屠龙有术）的最新文章及重要信息。)



【上】《谈判薪酬待遇的筹码：穿着、谈吐、交通工具和身价》

作者：陈旭 网名：屠龙有术

唯一微信公众号：tulongys

有朋友问我：龙哥，北京的公司问我多少钱？我是坐高铁还是普通票过去？

那么鉴于这是一个比较重要的问题，陈旭这里就专门回答一下。

首先我们要明白，乘坐什么价格的交通工具，这会暗示对方，你的实际身价是多少.....

所以这不是一个简单的小问题，而是直接关系到未来谈判桌上，你提的薪酬价格高低的问题，简单地说，这个问题涉及你的实际身价。

所以陈旭建议在对方承受能力之内，选贵的交通工具过去，也不能太贵。

你坐什么交通工具，暴露你的收入，别人会根据这个给你定价。

在别人能承受的范围内：

- 1】你坐普通列车过去，别人给你民工的薪水；
- 2】你坐高铁过去，别人给你白领的薪水；
- 3】你坐飞机过去，别人给你总监老总的薪水（前提是，你的工作有这个价值）
- 4】当然，你做的交通工具费用超出别人承受能力，生意就失败了，别人就会拒绝你

所以我就说，世界是透明的。

你啥也不说，别人就知道你的身价。

所以大家可以看到，任何一件小事，其实都很复杂，如果有一点因素没考虑到，没做到位，事情就有可能失败。

【问题 1】比如一开始，你不知道对方诚意如何？——让对方掏路费即可看出对方是否真心让你去。

【问题 2】坐什么交通工具去？——这关系到你以后的谈判，关系到你的身价。

很多人不懂这个，别人喊他去，他就去了，结果谈判失败，他赔了路费和时间，还怪人间险恶，还怪别人是骗子——其实是他自己缺乏经验。

很多人不懂交通工具会影响你的身价——他就坐最廉价的交通工具去了；别人就根据这个判断他的身价，给他一个民工价；他就骂别人，说别人瞧不起人，狗眼看人低。

其实不是，是他自己不懂，因为他乘坐最廉价的交通工具，压低了自己的身价；所以，根源还是他自己缺乏经验，不懂这个。

很多朋友想着，替对方公司节约路费，不如我就乘坐便宜点的交通工具去吧，给对方节约路费，让对方看到我在为他们考虑，但万万没想到，对方会因此看扁你。

失败的唯一原因就是我想错了。

是的，你乘坐廉价交通工具，等于告诉别人，你的社会等级很低，你比较廉价，你不值钱；所以谈判工资的时候，你就处于弱势地位。

如果你提出高工资，别人就会拒绝。

很多人混不好，就怪天，怪地，怪政府，怪别人都是坏人——其实原因是他自己缺乏经验，不懂事。

世界是透明的，你看不透，是水平不够。

比如，凡是实名制的，都不会犯罪，也不会骗人。

例如，周星驰，刘德华，等等，大家都知道他们，所以刘德华，周星驰不可能去犯罪。

这种实名制出来混的，如果去犯罪，这就等于抢银行，抢完银行之后，把自己姓名和电话地址写在银行墙上，警察就直接去抓了。这不是傻子干的事情嘛。

所以，根据一个人的行为和购买力，就可以判断他的可靠程度。

就像有朋友说的，徐才厚那么多钱，他又用不完，但他还要收钱，原因就是用一个来识别人心真伪，嘴巴说的不算数，嘴巴说的都是空话。

根据一个人会不会给你掏车票钱，也可以判断你们的生意成功的概率；

一般别人愿意给你掏车票钱的，成功概率比较大，至少在 80% 以上。

如果反过来说，对方不愿意掏路费钱就意味着失败的概率为 80% 以上。

社会是透明的，所以很多人失败了，都不知道是怎么回事。

比如乘坐交通工具会暴露身价。

很多穷人否认这一点，结果导致他们一辈子爬不上去。

因为你否认“交通工具暴露身价”，于是你为了省钱，就会乘坐最廉价的交通工具，所以别人就会给你开最低的工资。

如果你开口要高薪，别人就会拒绝——因为别人知道你身价低。

道理很简单，一个实际身价五千的人，开口要 2 万薪水，别人会答应吗？换了你是老板，你也不会这么傻吧？你也不会答应吧？

哪有人说了，别人怎么知道你的实际身价只有五千的？

废话，你坐的交通工具，早就曝光一切了；你用实际行动，乘坐廉价交通工具，告诉别人，你身价五千；到了地方，开始谈薪水，你一开口要价 2 万，傻子才会答应你的要求。

那么有朋友问，假设我去北京应聘，该提多少钱薪水才对呢？

答案是：你要调查北京地区，你这个职业的平均薪水，根据这个平均薪水提要求。

或者调查对方公司该职位，跟你做同样工作的人，上一个人薪水是多少？

根据该公司这个职位上一个人的薪水提条件

没有上一个人，就根据北京该职业平均薪水提条件，可以稍微高于平均薪酬。

反正你记住，你提的薪水越高，成功概率相对就降低了

薪水特别低，低于平均水平太多，也会降低成功率，别人认为你没真本事

如果对方公司是刚需，选择余地不多，那么鉴于对方刚需的基础上，就可以在平均薪酬基础上，适当提高价格

大家看到了吧？

就这么一件简单的事，实际操作起来，多复杂？

大家看屠龙分析就知道了，脑子一样不一样？

如果你分析问题，跟我一样，或者比我考虑更周到，你就不会混的很差。

为什么穷人很难爬上更高社会等级，获得高收入？

举个例子，比如这个乘坐廉价交通工具，降低自己身价的例子。

普通人听到陈旭这个说法，是什么反应？

他们第一个反应，是骂陈旭鄙视穷人。

第二个反应，是坚持“乘坐交通工具票价高低跟穷富无关，跟社会等级高低无关，跟身价高低无关”。

他们这么坚持，表面上是他们认为确实如此.....

实际上，是穷人为了维护自尊，所以才坚持这么说，他们自己未必知道自己的潜意识是怎么想的。

那么，为了维护自己的自尊，导致坚持了错误的看法.....

于是他们对世界产生了错误的认识。

等他们去应聘的时候，因为他们认为“乘坐交通工具票价高低跟身价高低无关”，

所以他们就会按照习惯，乘坐最廉价的交通工具.....这等于提前发射信号，告诉对方，我不值钱！！！

既然你已经提前通过“乘坐廉价交通工具的方式”告诉对方你不值钱了.....

那么，如果你提出高薪的要求，别人就会拒绝。

这不是别人抠门，也不是别人瞧不起你，狗眼看人低，更不是别人没钱付给你。

真正的原因是：假设你告诉别人，你是一斤白菜，别人就会按照白菜的价格判断你，给你出白菜价。

你提出人参的价格，别人就会拒绝你；

毕竟，你也不会按照人参的价格，去购买白菜吧？

这才是真相。

你要想拿到人参的价格，你必须告诉别人，你是人参。

多简单的道理？但绝大多数人，都不懂。

绝大多数人，都是通过实际行动，告诉别人，我是一颗白菜。

然后谈判的时候，又提出人参的价格，于是他们就失败了。

很多人认为穿衣打扮无所谓，其实大错特错！

陈旭一开始当经理，穿几千元的衣服，就是告诉别人，我是经理，我等级高，我就该拿经理的工资和价格。

嘴上说没用啊！别人要看你的实际情况，根据你的购买力和消费习惯，判断你的阶级等级。

比如我一开始当经理打工的时候，穿的都是几千块钱的衣服，现在几千元衣服不算啥，但我说的是很多年前啊。

所以平时要衣食住行都要讲究，尽量把自己打扮成值钱阶层的样子，被人才会给你较高的薪酬待遇。

你应聘经理，你吃穿住行就得像个经理，别人才会给你经理的价格；你吃穿住行像个民工，你去应聘经理，不会成功；因为你已经告诉别人，你是民工了。

有朋友问：跟谈吐没关系吗？

陈旭回答：跟谈吐也有关系，衣食住行，说话做事，分析问题，都得像经理。

那么跟外表的关系有多大？

外表是第一印象，谈话很关键。

如果外表不行，很可能没有谈话的机会，或者没有深谈的机会，也就失败了。

既然外表这么重要，为啥有些老板还穿的不怎么样？现在很多老板穿拖鞋，布鞋，大裤头，为啥？比如我现在穿的就便宜，为啥？

因为我戴金戒指，开的有私家车，从另一方面发了信号。

我的车虽然不贵，二十多万，但普通人家也不会买，普通人只买10万的车。

既然都开了20多万车，也戴金戒指了，就没必要穿几千几万的衣服了。

几千几万的衣服，能比私家车贵？

你穿几千几万的衣服，做公共交通工具去的；别人穿几百的衣服，开私家车去的；老板判断，开私家车的身价高于你；因为这都是信号。

比如我为啥买个20多万的车？符合我的身份。

你看我送别人创业的钱，都几十万，想买贵一点车，不是很容易？但不能那样做，做事要符合身份。

我这都是跟一个亿万富翁学的，他教我的。

比如，现在有钱人，私家车人人都有；我来问你，私人律师，人人都有吗？没有吧？

有私家车的人，全国三分之一家庭有私家车；有私人律师的人，是极少数。

陈旭有私人律师，我有。

大公司有法务部门，一般人没有，因为请律师要花钱，还不便宜。

所以看你的配置，就知道你的身价和实力，以及素质高低。

有人不信我有私人律师，你看我贴出的律师出具的法律文件，就知道了：我说有，就是真的有。

所以世界在懂行的人眼里，在陈旭眼里是透明的。



【下】《谈判薪酬待遇的筹码：穿着、谈吐、交通工具和身价》【陈旭（屠龙有术）解密升官发财的规律346】

原创 陈旭 屠龙有术

2017-02-07 原文

点击上方蓝字，即可关注屠龙有术

（点击手机屏幕右上角三个小点“...”处，点击“查看公众号”，进入后，打开置顶公众号按钮，方便及时阅读陈旭（屠龙有术）的最新文章及重要信息。）



【下】《谈判薪酬待遇的筹码：穿着、谈吐、交通工具和身价》

作者：陈旭 网名：屠龙有术

唯一微信公众号：tulongys

以后要无条件的学习牛人的言行举止，不得在内心否定别人的言行举止，因为里面的学问太大了；你否定别人，等于让自己永远爬不上去。

比如很多屌丝否认“乘坐的交通工具票价高低，决定你的身价”；他乘坐最便宜的交通工具去应聘，别人就给他开出白菜的价钱；他要高薪，别人就拒绝，谈判就失败了。

所以屌丝都是穷人，总是不成功

为啥不成功？

因为屌丝的想法，看法，都是错的。

按照错误的看法和想法去行动，如果能成功，那才真的奇怪了！

比如，都去开会，或者谈判

【1】张三说：公交车真挤人啊！

【2】李四说，最近油价涨了，都开不起车了.....

【3】赵钱孙说：这个文件，我要找我的律师看一下，然后回复你。

这三句话，就暴露出三种不同的身价；别人就会按照暴露出来的三种不同身价，分别开价，分别对待你。

很多屌丝认为老板戴个大金戒指是装逼，内心鄙视之，其实完全就不是这么回事；你买个金戒指，必须掏钱出来，你得有钱。

你说你有钱，鬼才信；金戒指大家都看得见，不得不信。

工薪阶层觉得舍不得买大金戒指，对吧？

所以戴大金戒指的，十有八九不是工薪阶层；因为金戒指没有任何用处；唯一的用处，就是告诉别人，你确实花了上万块钱买了一个戒指，你有闲钱，不在乎。

各位，不在乎上万块钱的人，能是工薪阶层嘛？

工薪阶层通常最多不在乎十块钱，所以就暴露真相了。

比如车，其实 5 万的车也可以开；10 万的车也可以开；20 多万，30 万的车，也可以开。

5 万的车都可以开，你为啥要买 10 万的？

其实就是告诉别人，老子钱多咬手，喜欢买 10 万的车，气死你.....

我不在乎多花 5 万块钱。

你买 50 万 100 万的车，也是一个道理。

就是告诉别人，你钱多，咬手，喜欢浪费，老子浪费的起。

这就是富裕地区豪车保有量占比远高于普通车的原因。

比如你穿衣服，你戴金戒指，你开私家车，只是让别人愿意接纳你，跟你说话来往，并不能保证生意成功。

要保证生意成功，要深谈，看思维和谈吐，看你会不会做交易。

有很多门槛，每个门槛都要过的去，才会成功。

那么，很多屌丝直接否认门槛存在，所以第一道关，就把他们淘汰了。

屌丝说人人平等，不存在门槛，所以屌丝都被淘汰了，屌丝都是穷人。

大家现在知道，混社会多难了吧？多复杂？

很多人狗屁不懂，失败了就怪社会，怪政府，怪国家，怪别人，就是不怪自己无知，所以他们都失败了。

有阴沟存在，不承认阴沟——所以最后全部栽倒在阴沟里。

连阴沟都跨不过去，更不要说跨过大江大河，大风大浪了。



龙哥（陈旭）当过工厂班长，汽车修理工、工业电工、基层有线电视播音员、公务员、开过网吧，做过保安员。

陈旭还当过主管、物业主任、制药厂办公室主任、酒店总监、建材营销总监、医院副院长、美资企业代理老总，董事长助理等各种职业。

当然了，龙哥工作中当然获奖多多了。（你想啊，有龙哥这种奇思妙想的人，不获奖才奇怪了呢！哈哈）

从社会最底层的保安员，用五年时间，历任班长、主管、主任、总监、老总；后又用了五年时间，成为老板。十年时间，完成了从月薪600元的社会底层保安员到资产七位数老板的转变。

具有丰富的各行业营销、管理和职场经验的龙哥，特别喜欢交朋友。曾经指导天津手机公司的朋友获得了股权争夺战的胜利，也帮助湖南的老板获得了股权争夺战的胜利等.....龙哥的粉丝中，下至高中毕业、上至博士、硕士等学历无所不包；职业从员工到老总、老板，遍布各行业。

跟随龙哥的朋友，已有多人成为各公司副总、老总。

《失败是因为不按规律办事，道德恶劣》【陈旭（屠龙有术）解密升官发财的规律 347】

原创 陈旭 屠龙有术

2017-02-09 原文

 点击上方蓝字，即可关注屠龙有术

（点击手机屏幕右上角三个小点“●●●”处，点击“查看公众号”，进入后，打开置顶公众号按钮，方便及时阅读陈旭（屠龙有术）的最新文章及重要信息。）

可怕的是你平庸度过这一生
还要骗自己平淡是真

微信号: tulongys

《失败是因为不按规定办事，道德恶劣》

作者：陈旭 网名：屠龙有术

唯一微信公众号：tulongys

有朋友问我：龙哥，我是学校的，由于我是后来的，所以很多生源，价钱高的生源都优先给比我先来的。有多余的剩下的才给我，导致我工资也低些。赚钱少，所以我总感觉心理不平衡，为什么会这样呢？

那么陈旭，也就是屠龙有术，龙哥，在这里要提醒大家，遇到这样的问题，我们首先要想到，谁负责分配利益和资源？具体到本文的具体问题，那就是，谁负责分配学校的生源？

这位朋友就回答了，说是文化部长，校区负责人，然后他的办法是：可能只能耐心等待了。

实际上，完全不是这么回事。

实际上，耐心等待是没有用的。

知道别人为什么卡你嘛？

想不想知道？

原因很简单，别人卡你，是因为你道德品质不好，所以卡你。

我们先复习一下，陈旭，也就是我以前讲过无数遍的那些道理.....

现在就开始讲这些道理的实战应用了，屠龙这里，告诉大家，陈旭过去讲的那些道理，实战中，是怎么应用的.....

道德，就是给别人利益和好处。——陈旭（屠龙有术）

别人帮助你，都是为了他们自己的利益。——陈旭（屠龙有术）

你之所以遇到困难，别人卡你，就是因为你道德品质败坏，所以才没人帮你，反而刁难你，卡你，因为你违背了道德的原则。

你要不信，你按照我说的：

道德，就是给别人利益和好处。——陈旭（屠龙有术）

你按照这句话去行动，你给别人好处，你试试看.....

保证一路绿灯，万事大吉。

为啥没人帮你啊？因为帮你没好处嘛！

为啥帮你没好处？因为你不给好处嘛！

而：道德就是给别人利益和好处。——陈旭（屠龙有术）

你不给别人利益和好处，所以你是没道德的人！

于是，你就没钱赚了。

你按照我说的做，绝对以后日子好过。

因为你给别人好处，你就成了有道德的人，大家都帮你，你就混好了。

人家卡你，就是问你要好处，你要明白这个。

不卡你，你赚到钱了，你还能想到给别人好处啊？

现在卡你，你还不明白，你怎么可能赚到钱？

现在明白了，以后就赚到钱了。

因为，你给他 1 千好处，他就会给你更多优质生源，可能会让你多赚几千，所以你不吃亏。

你给他一万，他可能就让你多赚几万；你可以先试探一下，看是不是我说的这样，一般都是这样的。

朋友又问：比自己职位低的人，我就不帮甚至挤兑，比自己职位高，能力高的人我就给别人好处，对吗？

龙哥（陈旭）这里就要提醒大家：这不一定。

比如，马云当年混的骑烂自行车，你挤兑马云。

要是马云现在回忆起这件事.....你就惨了，估计家破人亡。

所以，咱们要看前途，不能只看钱和权。

看智慧，看努力程度，看前途，之后才看钱和权。

那么有人又问了：所有人都帮，感觉他们觉得自己太不值钱了？

实际上，龙哥在这里解释一下，这种想法是错的，因为有前途的人是极少数，大多数人不行的，所以根本不可能出现“所有人都帮”这种事。

所以，聪明的朋友肯定就提前想到了：我需要提前判断一个人是否有前途，我需要一双慧眼。

大家这种想法非常对！

对，这也就是成败的根源！

比如，你这事，你一说，我就知道原因是什么，而你不知道原因是什么。

这就是为啥我能五年从员工爬到老总位置，又混成老板的原因。

很多事情，你一说，我就知道原因何在，我就知道怎么解决，我当然能混起来。

金钱和权力，是正确解决问题的报酬。——陈旭（屠龙有术）

要具备正确解决问题的能力，你需要提前建立一个庞大的符合现实的、正确的知识经验体系。——陈旭（屠龙有术）



屠龙有术（真实姓名：陈旭）
微信公众号：tulongys
QQ号：55635255
私人微信号：15155205915
支付宝：15155205915



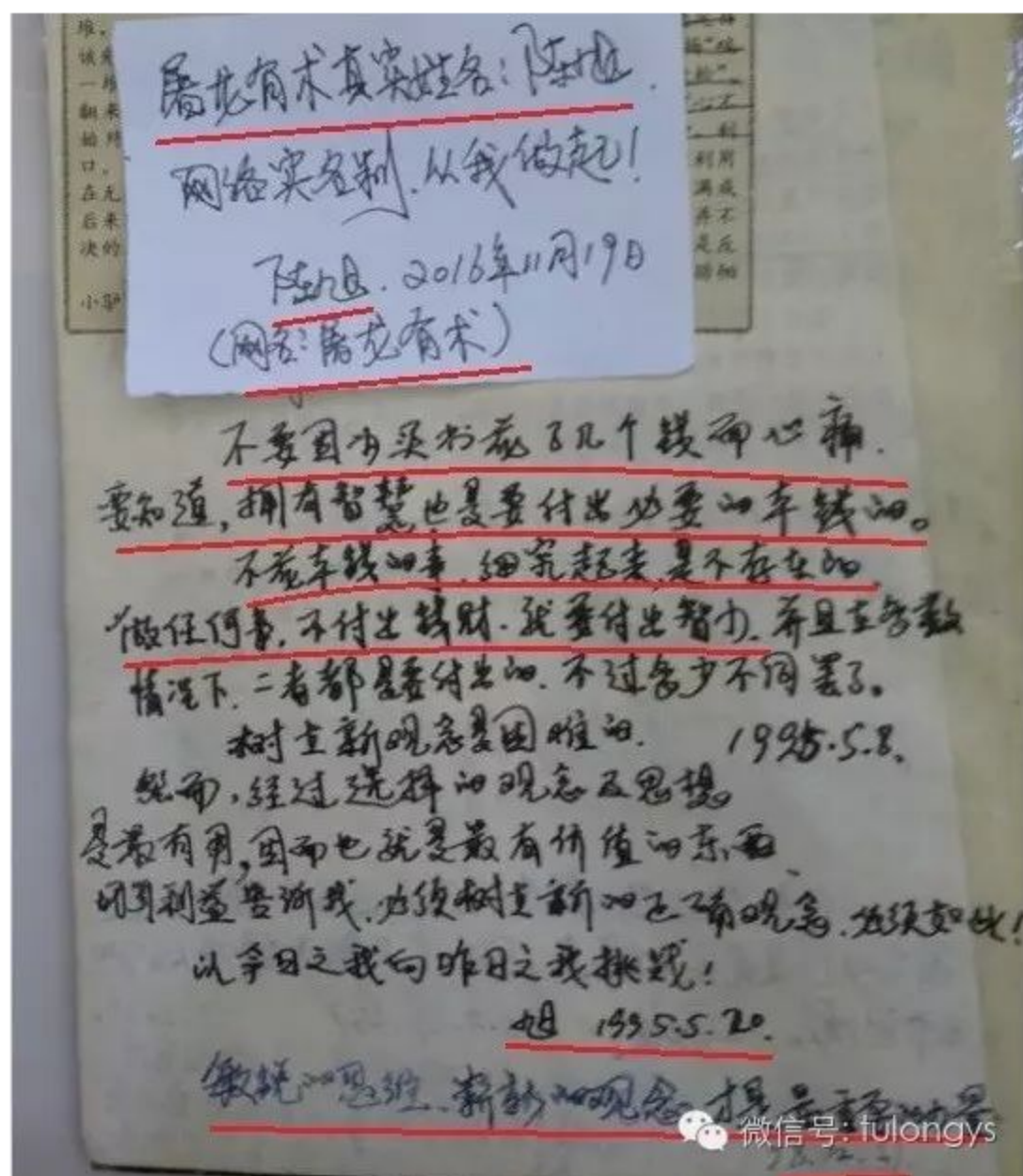
长按并识别图中二维码关注

（点击右上角分享按钮，把文章分享到朋友圈）

**《只有偏激的人才能成功》【陈旭（屠龙有术）解密
升官发财的规律 348】**

点击上方蓝字，即可关注屠龙有术

(点击手机屏幕右上角三个小点“...”处，点击“查看公众号”，进入后，打开置顶公众号按钮，方便及时阅读陈旭（屠龙有术）的最新文章及重要信息。)



《只有偏激的人才能成功》

作者：陈旭 网名：屠龙有术

唯一微信公众号：tulongys

只有偏激的人才能成功。

有朋友说，屠龙说的很有道理，虽然有时点偏激。

龙哥在这里就要告诉大家，偏激才是价值所在，不偏激就没价值，就会失败，成为穷人。

偏激是对的，如果不偏激的话，我说的话就毫无价值了。

为什么偏激是对的？

因为所谓的“偏激”，就是跟大多数人想的不一样，这就叫偏激；

所谓的“不偏激”，就是跟大多数人想的一模一样，这就叫“不偏激”。

问题是，你想啊！大多数人都是普通人，说白了大多数人都是穷人；如果你想的跟穷人一模一样，那么，你就是穷人嘛！多简单的道理？！

如果你不偏激，这就意味着，你想的跟大多数人一样。

同样的想法，会导致同样的结果。

你想的跟大多数人一样，而大多数人又是穷人.....所以你就会变成穷人。

所以，凡是说话不偏激，跟大多数人想法一致的人，他们的未来，说白了，就是当穷人，不会有前途。



龙哥（陈旭）当过工厂班长，汽车修理工、工业电工、基层有线电视播音员、公务员、开过网吧，做过保安员。

陈旭还当过主管、物业主任、制药厂办公室主任、酒店总监、建材营销总监、医院副院长、美资企业代理老总，董事长助理等各种职业。

当然了，龙哥工作中当然获奖多多了。（你想啊，有龙哥这种奇思妙想的人，不获奖才奇怪了呢！哈哈）

从社会最底层的保安员，用五年时间，历任班长、主管、主任、总监、老总；后又用了五年时间，成为老板。十年时间，完成了从月薪600元的社会底层保安员到资产七位数老板的转变。

具有丰富的各行业营销、管理和职场经验的龙哥，特别喜欢交朋友。曾经指导天津手机公司的朋友获得了股权争夺战的胜利，也帮助湖南的老板获得了股权争夺战的胜利等.....龙哥的粉丝中，下至高中毕业、上至博士、硕士等学历无所不包；职业从员工到老总、老板，遍布各行业。

跟随龙哥的朋友，已有多人成为各公司副总、老总。

【善于做交易和做事的关系】【陈旭（屠龙有术）解密升官发财的规律 349】

原创 陈旭 屠龙有术

2017-02-10 原文

 点击上方蓝字，即可关注屠龙有术

（点击手机屏幕右上角三个小点“●●●”处，点击“查看公众号”，进入后，打开置顶公众号按钮，方便及时阅读陈旭（屠龙有术）的最新文章及重要信息。）



【善于做交易和做事的关系】

作者：陈旭 网名：屠龙有术

唯一微信公众号：tulongys

有朋友咨询我帖子中讲的管理经验和方法，非常欢迎这种提问。

知之为知之自，不知为不知，是知也。

不懂不丢人，不知道也不丢人，要不耻下问，见贤思齐，能者为师，学习别人的优点，为什么这样说呢？

因为提问之前也许你不知道，但提问之后，屠龙回答了，你就知道了.....

你知道了，你用我的方法去行动，获得了成功，多赚了钱，那个钱是你的，不是我的，对吧？对你有益无害的事情，干嘛不做呢？当然要做了！

下面把这位朋友的提问转录于此，具体内容如下：

有朋友问：龙哥，请问您在给员工小恩小惠的时候，比如买饭、借钱，您想得到的是什么？是一个关爱员工的形象，让员工觉得您是一个可以信赖的领导？还是想让员工付出更多，比如义务加班？

作为一名管理者，您是怎么看待义务加班这件事的，这会损害管理者的威信吗？您认为作为员工，又为什么会同意义务加班？对于那些给员工一点小恩小惠，就想让员工多多付出的管理者，您又是怎么看的。

我是一个进去职场的新人，不懂人情世故，还请龙哥赐教。

龙哥在这里就回复了.....

其实上面这位朋友说的那些，都是屠龙有术想要的，而且按照陈旭的做法，就可以得到它们。

陈旭给员工小恩小惠的时候，想得到的东西有：

1】留给员工们好印象，获得员工们的好感和支持。前贴里说过，可能大家没注意，屠龙有术以前说过：

*** “要获得一个人的好感和支持，就要在这个人身上花钱、花时间，给他好处。——屠龙有术***

2】一个管理者如果没有获得员工的支持，员工会捣蛋或者漫不经心经常出事什么的，员工经常出事，就会显得管理者无能，次数多了，老板或者上级老总就会撤换这个管理人员的职务；

员工支持你了，你去了，员工们就是另外一个态度，会配合你完成各项工作任务，你的能力自然而然就体现出来了，老板和上级知道了，就会提拔你（前提是你私下关系跟他们也不错）。

【举个例子】：我在酒店当老总，部门经理找到我，说其员工们不愿加班（一般酒店有婚宴就要抽调其他部门员工和餐饮部休息的员工加班为婚宴服务，但往往没有回报，例如加班费什么）

当时老板也在，我就对老板说：走，一起去看看是怎么回事，正好您也可以看我怎么现场解决问题。

老板就跟我走了。

你猜屠龙有术（我）怎么解决问题的？

到了现场之后，员工排了几大排队伍.....

注意啊.....此刻老板和部门经理都在旁边看着我.....

我就对员工们说了一句：愿意加班的人站出来.....

几十个员工们都站出来了.....（只有一两个没站出来）

老板当时就震惊了.....！

事后部门经理在我办公室，跟我聊天的时候，对我充满崇拜之情，对我直竖大拇指，说：屠总你真厉害！那么多员工不愿意加班，你去说了一句话，就几乎都愿意加班了，屠总你太厉害了！

屠龙有术心里说：废话，我要是不厉害，我就不会带着老板跟你去了！本来就是厉害给你们看的！^_^

不厉害几下给你们看，你们不知道马王爷长了几只眼，怎么会服从我的指挥？O(∩_∩)O 哈哈~

为什么员工们服从屠龙的指挥？为什么部门经理喊大家加班，大家集体抗拒？为什么屠龙去说加班，大家就愿意了？

因为.....因为.....那个.....

算了，这个机密，我就告诉大家吧：因为凡是支持屠龙的人，陈旭从不让他们吃亏。^_^

就说这个婚宴加班案例，为什么部门经理说话，员工不听？

大家知道，酒店一般是下午和晚上客人多，早上基本没客人，很多时候，服务员就是闲在那里。

即便酒店上午没客人，员工们闲在那里，部门经理通常会找很多事情去做，不让员工们闲着，但就是不会给员工放假。

你想啊，没客人，你就给我待在酒店，员工闲着也不能走；有客人，你就给我加班，累的半死半活，也不给发加班费、不给补休.....

任何一个神经正常的人，只要不是神经病，他心里都会不愿意，对不对？

再来看屠龙怎么做的？凡是服从屠龙有术的指挥的员工，如果他们加班 1 小时，事后我会找借口和机会，让他们休息 2 小时；如果加班一天，就会给他们补休一天半或者两天；所以，这些员工听我的话，是便宜大大的有……

听屠龙的话，服从屠龙指挥，员工们都是占大便宜的。^_^

他们能不听我的话吗？除非他们都突然神经分裂，变弱智和神经病了，否则必然听我的。

什么是好处？给别人钱，给别人休息，关心别人，说别人好话，帮别人解决困难，等等，这都是好处。给大家好处多了，就能获得大家的支持。

一个人为什么是穷人？不是他命不好，天生活该是穷人……而是他的言行举止，所思所想是错误的，这些行为导致他贫穷。

成功的人，做的都是值钱的事情；例如你遇到困难，经理位置坐不住了，你来找屠龙，屠龙就给你出主意，保住你的经理职位和收入，这种行为是带给你利益的行为，是有价值的、值钱的行为.....

价值就是这么创造出来的。



《无知、智慧、财富和自由》【陈旭（屠龙有术）解密升官发财的规律 350】

原创 陈旭 屠龙有术

2017-02-11 原文

点击上方蓝字，即可关注屠龙有术

（点击手机屏幕右上角三个小点“●●●”处，点击“查看公众号”，进入后，打开置顶公众号按钮，方便及时阅读陈旭（屠龙有术）的最新文章及重要信息。）



《无知、智慧、财富和自由》

作者：陈旭 网名：屠龙有术

唯一微信公众号：tulongys

有朋友问：龙哥龙哥，你还没有说清楚，我们要怎么样才能学到老板老总那一套体系？？我们要做老板老总就要先去学，但是要怎么学？？？

其实啊，陈旭我讲的，就是老板的体系啊，因为老总龙哥当过，老板这职业屠龙正在干。我们每个人身边也有老总和老板啊，只是你平时不注意罢了。

我们很多人看到自己公司老板，就仇恨，认为老板不给你加薪，所以你就永远成不了老总和老板。

那么有人说了，是不是我们就去学习老总和老板们的言行举止，他们怎么做，我就怎么做？

屠龙有术，也就是陈旭，在这里，要告诉大家：我们平时看到的老总和老板，都是看到的表面现象。他们的说话举止，仪容仪表，打扮方式，文明礼貌，可以立刻学习，立刻用。

当然你说话做事要符合身份，不能身为打工仔，去摆老板的架子，那就成笑话了。

凡事都讲“合适”二字；

他们的行为各有目的，如果你盲目去学，会弄巧成拙，他们怎么做的，你记住就行了。

但不要立刻去做，因为你不知道老板老总那样做的目的，你盲目去做，可能会倒霉。

等你记得多了，融会贯通了，才能行动，这个难度是非常大的.....

废话，如果很容易的话，那么大家全都学会了，全都成了老总和老板了，这是不可能的。

为什么很多人是穷人呢？

原因在于无知和懒惰，不学习，不愿意了解世界的真相。

导致他们对世界的看法全都是错误的，于是他们产生了错误的判断，进而导致错误决策。

因为他们从心里彻底否定老板和老总的观念行为，所以他们是穷人。

只有成为老总或者老板，你才可能成为富人；你仇恨“能成为富人的行为”，就会导致自己做一辈子穷人。

比如前几天群里大家说，公司不分红就报警.....你把“别人不分红这种合法行为”拿去报警，是不是喝酒喝多了？

其实没喝酒，是我们不懂。

这是不懂法律的原因。

是因为不懂法律，才会产生这种错误的认识和想法。

你不懂法律，你看到张三吃饭，你就报警，说张三吃饭违法。

问题是，大家都知道，吃饭是合法行为.....

但你不懂啊！

你就认为“吃饭属于犯罪”，于是你坚持报警！

警察认为你是傻逼，根本不理你。

于是你认为，警察包庇犯罪！

你继续报警，说别人吃饭触犯刑法，应该枪毙。

警察被你搞火了，警察就抓你.....

警察被你惹恼了，于是照章办事，说你报假警，把你抓起来，关进拘留所。

因为你不懂法律，你是法盲，你是傻 X 啊！

因为你被警察拘留了，所以你根据自己的亲身经历，总结出教训，
你认为，社会太黑暗了！

有人吃饭犯罪，触犯刑法，应该枪毙（当然这都是你的错误想法，
实际别人吃饭是合法的）；

你报警，警察竟然不管！

警察还把你这样的好人抓起来！

社会太黑暗了！

其实你想啊，如果大家真的都不吃饭，岂不是全部都饿死了？

所以吃饭肯定是合法的。

只不过，因为你是法盲，你不懂，你偏认为“吃饭属于犯罪”！

别人懂法律的警察，法官，律师，不理你。

你就认为“警察，法官，律师”在包庇犯罪分子。

其实真相是，因为你是法盲，所以你是一个傻 X，你的行为在“警察，法官，律师”眼里，跟疯子差不多。

把你拘留都是轻的，严重一点，把你送进疯人院，那可就一辈子都逃不出来了。

为什么这些灾难，会发生在普通人身上？

根源就是无知。

我们失败的根源，就是无知；如果你懂，你就不会失败。

那么又有人说，我就泄气了，我要学成老板老总们那样的本事，要多少年呀？！

屠龙有术（陈旭）回复：如果你这样想，还没开始，你就被淘汰了。

所以，陈旭，也就是屠龙有术，我以前经常提醒大家：你要创业，你最好去你准备创业的行业，找一个经营的好的企业，去打工大半年，最好打工一年。

你先看看，先学习一下，别人是怎么经营管理企业的？

你要积累实际的经验，不能想当然；想当然会失败的。

如果你不按照陈旭，也就是你不按照屠龙有术的话去做，你不学习别人经营的好的企业是怎么做的，你就蒙头蒙脑去创业了.....

你失败了，只能怪自己蠢，可不能怪别人。

无知者是不自由的，因为他面对的是陌生的世界。——黑格尔

《无知、智慧、财富和自由》 作者：陈旭 网名：屠龙有术

唯一微信公众号：tulongys



龙哥（陈旭）当过工厂班长，汽车修理工、工业电工、基层有线电视播音员、公务员、开过网吧，做过保安员。

陈旭还当过主管、物业主任、制药厂办公室主任、酒店总监、建材营销总监、医院副院长、美资企业代理老总，董事长助理等各种职业。

当然了，龙哥工作中当然获奖多多了。（你想啊，有龙哥这种奇思妙想的人，不获奖才奇怪了呢！哈哈）

从社会最底层的保安员，用五年时间，历任班长、主管、主任、总监、老总；后又用了五年时间，成为老板。十年时间，完成了从月薪600元的社会底层保安员到资产七位数老板的转变。

具有丰富的各行业营销、管理和职场经验的龙哥，特别喜欢交朋友。曾经指导天津手机公司的朋友获得了股权争夺战的胜利，也帮助湖南的老板获得了股权争夺战的胜利等.....龙哥的粉丝中，下至高中毕业、上至博士、硕士等学历无所不包；职业从员工到老总、老板，遍布各行业。跟随龙哥的朋友，已有多人成为各公司副总、老总。

《唐朝诗人李白害了穷屌丝》【陈旭（屠龙有术）解密升官发财的规律 351】

原创 陈旭 屠龙有术

2017-02-12 原文

 点击上方蓝字，即可关注屠龙有术

（点击手机屏幕右上角三个小点“...”处，点击“查看公众号”，进入后，打开置顶公众号按钮，方便及时阅读陈旭（屠龙有术）的最新文章及重要信息。）



《唐朝诗人李白害了穷屌丝》

作者：陈旭 网名：屠龙有术

唯一微信公众号：tulongys

【网友提问】李白诗句，安能折腰事权贵，一直影响我父亲一生，所以他是穷人.....

他一生没有弄明白一件事：

1-你有李白的能力吗？

2-你一生能碰到几个权贵让你侍奉，那不是你的贵人吗？

=====

屠龙有术（陈旭）回复：

你爸爸被李白骗了，实际上李白一直托关系找后门，巴结权贵，你要不信，你去调查李白的生平，就知道了。

百度可知：

开元十三年(725 年)，李白娶宰相许圉师的孙女为妻，这是攀龙附凤，相当于上门女婿。李白以为许家的家世背景，对自己的仕途有好处，结果令他大失所望，结婚没带给他多少好处；据传，李白曾说“酒隐安陆，蹉跎十年”，形容这段失意的生活。

天宝元年（742 年），终于迎来了转机，因道士吴筠（另说玉真公主）举荐，李白被召入长安，供奉翰林。

李白欣喜若狂，以为从此报国有门，于是挥毫写下“仰天大笑出门去，我辈岂是蓬高人”，喜悦之情溢于言表。

长安不是他的久留之地，天宝三年(744)，李隆基对他失去了兴趣，李白被“赐金还山”，相当于现在的辞退。

鲜为人知的是，在京 3 年期间，李白求见了一些达官贵人，希望对自己有所帮助，其中包括当时宰相张说的儿子张垍等。

但张垍对李白表现冷淡。“花间一壶酒，独酌无相亲。举杯邀明月，对影成三人。”（《月下独酌》）常人难以想象那种寂寞。

曾经有人说：“卿相实无荐贤之心……始终徘徊朝廷门外，不得其门而入。”

为啥失败？

穷人的知识，都是错误的。

李白写过“安能折腰事权贵”，于是很多穷人就认为李白好牛逼，好有骨气！

其实李白一直攀附权贵，巴结权贵，只不过巴结权贵失败了罢了。

李白一辈子贪恋权势富贵，未能得逞……但李白偏偏不告诉你真话！

李白这人最差的一点就是，这老小子一辈子贪恋权势富贵，一辈子趋炎附势、阿谀奉承、一辈子巴结权贵……

偏偏最后李白这老小子写出几句“安能摧眉折腰事权贵，使我不得开心颜！”这样的话来.....

立刻被穷屌丝奉为人生导师.....于是很多屌丝照做下去，碰的头破血流。

李白把很多屌丝骗了一辈子。

李白这混蛋，口是心非，言行不一，把不爱学习、一知半解，读书只读半句话的屌丝们害苦了！



龙哥（陈旭）当过工厂班长，汽车修理工、工业电工、基层有线电视播音员、公务员、开过网吧，做过保安员。

陈旭还当过主管、物业主任、制药厂办公室主任、酒店总监、建材营销总监、医院副院长、美资企业代理老总，董事长助理等各种职业。

当然了，龙哥工作中当然获奖多多了。（你想啊，有龙哥这种奇思妙想的人，不获奖才奇怪了呢！哈哈）

从社会最底层的保安员，用五年时间，历任班长、主管、主任、总监、老总；后又用了五年时间，成为老板。十年时间，完成了从月薪600元的社会底层保安员到资产七位数老板的转变。

具有丰富的各行业营销、管理和职场经验的龙哥，特别喜欢交朋友。曾经指导天津手机公司的朋友获得了股权争夺战的胜利，也帮助湖南的老板获得了股权争夺战的胜利等……龙哥的粉丝中，下至高中毕业、上至博士、硕士等学历无所不包；职业从员工到老总、老板，遍布各行业。

跟随龙哥的朋友，已有多人成为各公司副总、老总。

【屠龙有术：钱是什么？怎么赚钱？】【陈旭（屠龙有术）解密升官发财的规律 352】

原创 陈旭 屠龙有术

2017-02-13 原文

点击上方蓝字，即可关注屠龙有术

(点击手机屏幕右上角三个小点“...”处，点击“查看公众号”，进入后，打开置顶公众号按钮，方便及时阅读陈旭（屠龙有术）的最新文章及重要信息。)



作者：陈旭 网名：屠龙有术

唯一微信公众号：tulongys

【屠龙有术：钱是什么？怎么赚钱？】

作者：屠龙有术（陈旭）

【问】可是我现在就很需要用钱啊？

屠龙回复：

你可以去银行，把“我现在需要钱”对银行的职员说，银行的人就给你钱了^=.....

这种思维是彻底错误，如果你真的去银行说这句话，会被当做抢银行的歹徒抓起来。

【问】很多人大概是没有明白什么是钱吧？

屠龙回复：

我来解释一下，什么是钱。

钱 = 你的“思想、言论、行动”创造的价值。——陈旭（屠龙有术）

大家都见过菜市场卖菜的小商贩吧？

我们要想知道，一斤白菜多少钱，怎么才能知道呢？

菜贩子会拿一杆秤，称一下白菜，就知道一斤白菜多少钱了；这个秤砣和刻度，就是衡量白菜价值的标准。

而钱，是衡量“我们的思想、言论、行动”的价值的标准；换句话说，如果一个人没钱，就证明“他的思想、言论、行动”没有价值，不值钱。——陈旭（屠龙有术）

如果一个人有钱，就证明“他的思想、言论、行动”有价值，值钱。

——陈旭（屠龙有术）



举个例子，你看龙哥从 2008 年，到现在，一直用自己的经验帮助大家。

龙哥有没有钱？龙哥不是大财主，但也是百万富翁。

为啥龙哥有钱？

请问，我帮助你，你会不会认为，这事情没价值？

帮助别人，肯定对别人有价值嘛！

龙哥做了有价值的事情，当然就有钱了，这不是天经地义的嘛！

如果你不帮别人，整天只想着自己赚钱；陈旭来问你，你自己赚钱，关别人屁事？对别人有没有价值？

你自己赚钱，对别人一毛钱的价值都没有。

所以你就没价值，结果你赚不到钱。

整天琢磨自己赚钱，对别人没有一毛钱的价值，只顾自己，当然赚不到钱了，因为你的行为在别人眼里毫无价值。

屠龙以前用经验帮助别人，帮了 8 年；现在直接推出【屠龙创业合作伙伴共赢计划】，屠龙直接出钱帮助别人了.....

【屠龙创业合作伙伴共赢计划】就是出钱帮助别人

不管屠龙以前用经验帮助大家 8 年，还是现在直接出钱帮助别人，这都是有价值的事情。

所以屠龙做的事情，都是有价值的，值钱的事情。

注意啊！【屠龙创业合作伙伴共赢计划】可是屠龙出钱给别人，不会问任何人收一毛钱的。

这是完完全全的付出，至于回报，要等大家赚钱之后，中间屠龙承担多少风险，不说出来，大家心里也明白。

假设你摔倒了，我扶你一下，有没有价值？当然有价值啊！

你去百度新闻，扶老太太被讹，赔偿几十万，这就是价值。

要是李嘉诚被追杀，你去救了他，李嘉诚至少给你几百万。

这也是价值。

有人说，龙哥怎么评价陈光标？

陈光标人不错啊，好人。

陈光标通过做好事，让别人受益，自己也发了财，皆大欢喜。

假设陈光标干了坏事呢？陈光标干了坏事，关你我屁事？又不是我们干的。

我们只需要把陈光标做得好的，学过来，就行了。

很多人为什么失败？

因为他们见不得别人得到好处，其实这种想法是极其错误的。

举个例子，就很清楚了

【假设现在有一件事，你跟陈光标合作，成功之后，陈光标赚 100 亿，你赚 1 千万，你干不干？】

请大家回答.....

只要神经正常的人，都会同意干。

为什么要干？陈光标得到的好处，是你的一千倍啊，你不是吃亏了吗？为啥要干吃亏的事情？

其实是，我们做事，只考虑自己能赚多少，就行了，觉得合适就干，不合适就不干。

别人赚多少钱，跟我们没关系，不要去嫉妒别人。

你要清楚，如果别人不赚钱，根本不会有人跟你合作；所以，害怕别人赚钱的人，都是穷人。——陈旭（屠龙有术）

因为跟这种人合作，赚不到钱，所以没人跟他合作，结果他就是穷人。

我们不要怕别人赚钱，我们应该心里盼着，别人比我赚钱多。

因为这样，跟你合作有利可图，全国人民都会支持你。

你就发大财了。

不要小鸡肚肠，小鸡肚肠，斤斤计较，那是穷人的行为。

你按照穷人的思想行动，就会导致你变成穷人。

一个穷人按照富豪的思想行动，他就会变成富人。

——陈旭（屠龙有术）

但行好事，莫问前程。



龙哥（陈旭）当过工厂班长，汽车修理工、工业电工、基层有线电视播音员、公务员、开过网吧，做过保安员。

陈旭还当过主管、物业主任、制药厂办公室主任、酒店总监、建材营销总监、医院副院长、美资企业代理老总，董事长助理等各种职业。

当然了，龙哥工作中当然获奖多多了。（你想啊，有龙哥这种奇思妙想的人，不获奖才奇怪了呢！哈哈）

从社会最底层的保安员，用五年时间，历任班长、主管、主任、总监、老总；后又用了五年时间，成为老板。十年时间，完成了从月薪600元的社会底层保安员到资产七位数老板的转变。

具有丰富的各行业营销、管理和职场经验的龙哥，特别喜欢交朋友。曾经指导天津手机公司的朋友获得了股权争夺战的胜利，也帮助湖南的老板获得了股权争夺战的胜利等.....龙哥的粉丝中，下至高中毕业、上至博士、硕士等学历无所不包；职业从员工到老总、老板，遍布各行业。

跟随龙哥的朋友，已有多人成为各公司副总、老总。

【半年时间，一句话赚几十万，上百万……陈旭（屠龙有术）判断北京房价】 【陈旭（屠龙有术）解密升官发财的规律 353】

原创 陈旭 屠龙有术

2017-02-14 原文

 点击上方蓝字，即可关注屠龙有术

（点击手机屏幕右上角三个小点“●●●”处，点击“查看公众号”，进入后，打开置顶公众号按钮，方便及时阅读陈旭（屠龙有术）的最新文章及重要信息。）



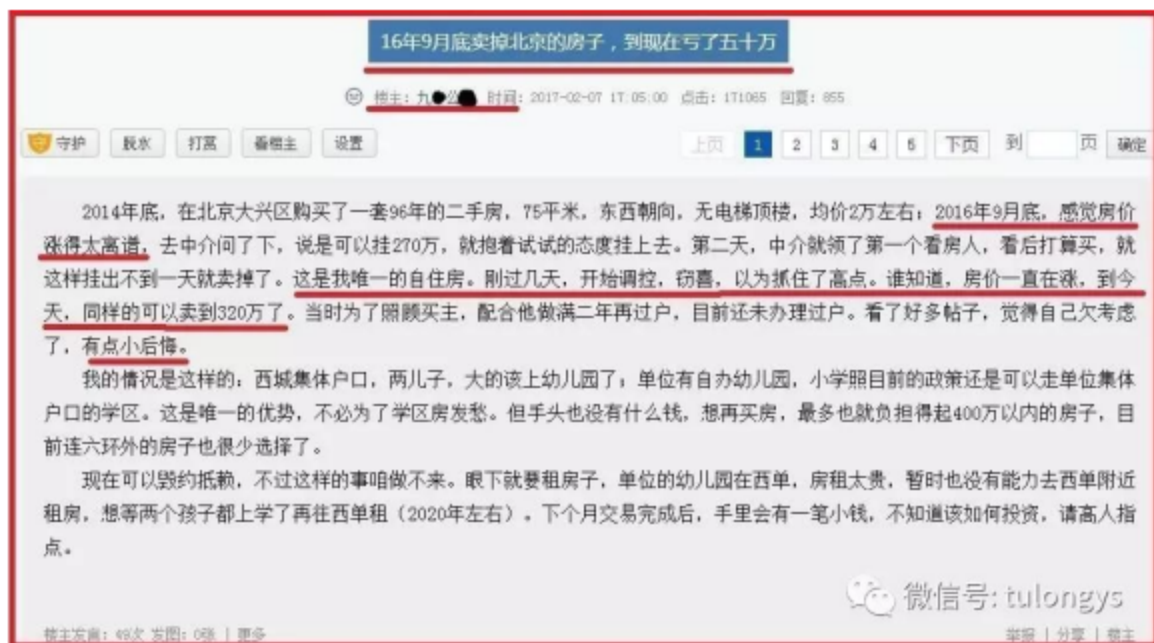
【半年时间，一句话赚几十万，上百万.....陈旭（屠龙有术）判断北京房价】

副标题：【屠龙判断北京房价：运筹帷幄之中，决胜千里之外】

作者：陈旭 网名：屠龙有术

唯一微信公众号：tulongys

啥也不说，陈旭这里首先上图，有图有真相嘛！ ^_^



上面这张图，是卖出北京市大兴区房产，导致自己亏本 50 万以上的人。

请看下图，这是陈旭（屠龙有术）去年指点北京房哥买房的话.....

什么叫“先见之明”？请看下图.....



给大家看一个陈旭去年的判断，有图有真相！

上图是陈旭（屠龙有术）去年 2016 年 11 月 11 日，跟北京房哥的对话

我们再看那个卖出北京房子，亏了 50 万的人，他也是北京人，他去年 9 月份卖房子，因为觉得“房价涨的太离谱”.....于是他把房子卖掉了，现在亏了五十万.....同情中.....

他这房子，还是北京大兴区的，比北京市西城区这种市中心核心地带，差远了；

北京市大兴区的房子，半年涨了 50 万；北京市西城区这种北京核心区的房子，半年会涨多少万？

起码也得上涨上百万吧？！

你自己估计去吧.....^_^

各位兄弟，这就是为啥“有钱人越来越有钱”的原因.....

因为有钱人的判断很准确；如果有钱人自己看不准，他就会花钱请参谋，请军师，他一样赚钱，一样赢，不会输.....

我们判断都是对的，这次判断对了，赚几十万，下次判断对了，又赚几十万.....累计起来，当个百万富翁，千万富翁，那不要太容易！

各位知道了吧？为啥陈旭（屠龙有术）哥很闲啊？

因为老板赚钱，靠自己的眼光和判断，不是靠 12 小时流汗扛麻袋.....扛麻袋赚不到钱，还会把你变傻.....

只需要做对几件事，就可以当老板，做对几件有价值的事情。

比如北京房哥不知道，北京市未来房价怎么样？他就问陈旭，要不要卖掉北京的房子？

我就告诉他，不要卖，会直接涨的.....

现在，去年 11 月份到现在 2 月 4 个月，你看那个天涯帖子，你就知道，仅仅四个月，北京的房价又涨了.....

所以，我们只需要做对几件事，就行了.....

现在大家都明白了.....高手一句话就值几十万，上百万了.....

这是事实啊，北京大兴区都涨了五十万，你自己说，北京核心区西城区，会涨多少万？只会比五十万多吧？

就像我以前在医院当官一样

我不懂医术，我不会看病，不要紧，我也根本没必要懂医学；我只需要让医生护士们都干好工作，多赚钱，就行了。

其实很多事情自己不懂，不要紧，不妨碍赚钱；谁懂，你就跟谁关系好，别人帮你干，就完事了.....

多简单的事情？

有龙哥智力支持，北京房哥，决胜北京房价千里之外！

与猛兽同行必是虎豹,与凤凰同飞必是俊鸟！

与龙哥同行，不是猛兽，也把你变成虎豹！



屠龙有术（真实姓名：陈旭）
微信公众号：tulongys
QQ号：55635255
私人微信号：15155205915
支付宝：15155205915



长按并识别图中二维码关注

（点击右上角分享按钮，把文章分享到朋友圈）

龙哥（陈旭）当过工厂班长，汽车修理工、工业电工、基层有线电视播音员、公务员、开过网吧，做过保安员。

陈旭还当过主管、物业主任、制药厂办公室主任、酒店总监、建材营销总监、医院副院长、美资企业代理老总，董事长助理等各种职业。

当然了，龙哥工作中当然获奖多多了。（你想啊，有龙哥这种奇思妙想的人，不获奖才奇怪了呢！哈哈）

从社会最底层的保安员，用五年时间，历任班长、主管、主任、总监、老总；后又用了五年时间，成为老板。十年时间，完成了从月薪600元的社会底层保安员到资产七位数老板的转变。

具有丰富的各行业营销、管理和职场经验的龙哥，特别喜欢交朋友。曾经指导天津手机公司的朋友获得了股权争夺战的胜利，也帮助湖南的老板获得了股权争夺战的胜利等.....龙哥的粉丝中，下至高中毕业、上至博士、硕士等学历无所不包；职业从员工到老总、老板，遍布各行业。

跟随龙哥的朋友，已有多人成为各公司副总、老总。

《赚钱项目不能告诉不合格者的原因》【陈旭（屠龙有术）解密升官发财的规律 354】

原创 陈旭 屠龙有术

2017-02-14 原文

点击上方蓝字，即可关注屠龙有术

（点击手机屏幕右上角三个小点“●●●”处，点击“查看公众号”，进入后，打开置顶公众号按钮，方便及时阅读陈旭（屠龙有术）的最新文章及重要信息。）



《赚钱项目不能告诉不合格者的原因》

作者：陈旭 网名：屠龙有术

唯一微信公众号：tulongys

这次陈旭（屠龙有术）推出了“免费提供赚钱项目”给支持龙哥的粉丝，目的是回报和感谢大家的支持。

人生就是一连串的交易，大家善于交易，各取所需，就会全部发迹。

——陈旭（屠龙有术）

那么很多朋友对陈旭提出，自己虽然不符合条件，但能否告知他这个项目。

各位兄弟，不是龙哥不告诉你们，而是真的不能告诉你们。

为什么呢？

道理很简单，这个世界，是一个交易的世界.....

如果陈旭免费告诉你们这个赚钱项目，其实你们还是赚不到钱。

你们赚不到钱，你们就会骂龙哥，说陈旭的项目都不赚钱，没用.....

所以，凡是不符合条件的人，陈旭不会告诉他们任何信息。

不是我说的项目不赚钱，陈旭说的项目肯定赚钱，不赚钱，不砸我名声嘛？对吧？不赚钱，我也不可能说出来。

为啥刚才又说，有的人知道这个项目，就一定不赚钱，反而会骂龙哥呢？

因为道理很简单，这个项目，是一个生意。

既然是生意，就要求每个人，都必须按照做生意的规则和精神，去要求自己。

只要是生意，就要跟人打交道.....

做生意的一个基本要求就是：

你要实现自己任何想法，都要懂得跟别人做交易；这是生意人的最起码的，最基础的素质。——陈旭（屠龙有术）

那么很多不符合条件的兄弟，找我来通融，就违背了这个原则。

大家回忆一下，陈旭，也就是龙哥我，当年曾经从底层员工，只用了五年时间，就爬到了老总级别。

当年的陈旭为啥能爬的这么快？

因为龙哥（陈旭）的办法是【倒贴钱做总经理】，我不计较工资待遇，我不在乎钱，甚至主动对老板提出，我少拿钱.....

只要老板给陈旭老总的职务，让我干老总工作，就可以了。

我只要在老总的职务位置，就能积累老总的经验，还发愁以后没有人出高薪请我去当老总嘛？

太简单了，意料之中的事情嘛！

因为陈旭当年懂的做交易，我想获得老总的职务资历和经验，陈旭就主动提出少拿钱，把利益让给老板，交换来“陈旭的老总资历和老总经验”。然后再把“交换来的老总资历和老总经验”拿去卖钱，于是，陈旭 5 年就从底层员工爬到老总级别了。

陈旭懂的“给老板想要的东西，比如钱；同时拿回自己想要的东西，比如“老总资历和经验”，各位，这就是在做交易！

陈旭懂的通过做交易，实现自己升官发财的目的。

归根到底，这是一个交易。

陈旭（屠龙有术）之所以成功，是因为我善于做交易。

现在假设，陈旭当年也跟大家现在想的一样，不给别人必要的好处.....

假设我当年对老板说：老板，我没当过老总，没有经验，你提拔我当老总，工资待遇一分钱不能少.....

这种“只有自己有好处，别人一毛钱好处都没有的交易方案”，假设你是老板，你会答应嘛？

你肯定不会答应。

这就是你失败的原因啊！

你提出的交易方案，只对自己一个人有利，别人一毛钱好处都没有，别人凭啥帮你？别人凭啥给你利益和好处？

这也也就罢了.....

你养成了这种错误的思维方式，企图不劳而获，吃独食，只想自己有好处，不给别人一毛钱好处，养成了一毛不拔的这种穷人才有的恶习.....

即便陈旭（屠龙有术）免费告诉你这个赚钱的生意.....

你可知道，我告诉你的，也是一个生意.....这意味着什么？

凡是生意，就要跟人打交道.....而只考虑自己利益，对别人一毛不拔这种恶习，不管做什么生意，都会失败的.....

因为没有人愿意跟你来往啊！

你是不可能赚到钱的.....

到那时候，你就会骂龙哥，骂陈旭，骂我，你会说我说假话，我说的赚钱生意其实不赚钱.....

陈旭（屠龙有术）要告诉你，不是项目不赚钱，是你素质不行。

养成了“没有成本意识，没有风险意识，没有付出代价的意识，一毛不拔还要赚钱”这种穷人的恶习，你就只配当一个穷人。

不管你做任何生意，你都会亏本，不可能赚钱。——陈旭（屠龙有术）

因为，当你一毛不拔的时候，就意味着跟你打交道的人没有任何利益。

既然别人跟你打交道没有任何利益，就不会有人跟你来往做交易。

没人跟你做交易，你做生意怎么可能赚到钱呢？

所以你不可能赚到钱，因为别人没好处，所以没人愿意理你。

是不是这个道理？

——陈旭（屠龙有术）

所以，没有付出意识的一毛不拔的人，不管他做什么生意，都注定会亏本。——陈旭（屠龙有术）

所以，虽然龙哥，也就是陈旭不会因为这个发财项目收大家一分钱，但是也不能告诉水平不合格的人。

因为不合格的人，不懂的做交易，你让他去做生意，十有八九会亏损。

到时候，他们不怪自己无能，就会来埋怨你，推卸自己的责任。

龙哥没拿他们一毛钱好处，凭啥要干这种“成功了陈旭一毛钱好处没有，失败了就被骂”的蠢事？

我也不傻，对吧？！

道理陈旭这里已经讲清楚了，能悟到第几层境界，全看各位自己的水平去理解了。



龙哥（陈旭）当过工厂班长，汽车修理工、工业电工、基层有线电视播音员、公务员、开过网吧，做过保安员。

陈旭还当过主管、物业主任、制药厂办公室主任、酒店总监、建材营销总监、医院副院长、美资企业代理老总，董事长助理等各种职业。

当然了，龙哥工作中当然获奖多多了。（你想啊，有龙哥这种奇思妙想的人，不获奖才奇怪了呢！哈哈）

从社会最底层的保安员，用五年时间，历任班长、主管、主任、总监、老总；后又用了五年时间，成为老板。十年时间，完成了从月薪600元的社会底层保安员到资产七位数老板的转变。

具有丰富的各行业营销、管理和职场经验的龙哥，特别喜欢交朋友。曾经指导天津手机公司的朋友获得了股权争夺战的胜利，也帮助湖南的老板获得了股权争夺战的胜利等.....龙哥的粉丝中，下至高中毕业、上至博士、硕士等学历无所不包；职业从员工到老总、老板，遍布各行业。

跟随龙哥的朋友，已有多人成为各公司副总、老总。

《做生意要赚钱的基本原则》【陈旭（屠龙有术）解密升官发财的规律 355】

原创陈旭 屠龙有术

2017-02-15 原文

点击上方蓝字，即可关注屠龙有术

(点击手机屏幕右上角三个小点“...”处，点击“查看公众号”，进入后，打开置顶公众号按钮，方便及时阅读陈旭（屠龙有术）的最新文章及重要信息。)



《做生意要赚钱的基本原则》

作者：陈旭 网名：屠龙有术

唯一微信公众号：tulongys

能不能做生意，能不能赚钱，其实要看人的，确实是这样的。

有可能别人做赚钱的生意啊，你去做，结果你就亏本了；

也有可能你去做赚钱的生意，别人做了，结果别人就亏本。

为什么会发生这种事情？

因为你和别人做生意的时候，虽然做的是同一个生意，但是具体的做法和行为，是不同的。

正是这些不同的言行举止，不同的做法，导致了不同的结果。

比如免费的项目，反正龙哥也不赚一毛钱，告诉别人又怎么了？

自己又没损失？

但实际不是这样的。

因为任何生意都要跟人打交道.....

只要是生意，你就必须跟人接触.....

如果你是铁公鸡，特别抠门的那种，你就会拿这种态度，对待你的顾客.....然后你就会把所有顾客得罪完.....最后你就一个顾客都没有。

做生意没顾客，当然不可能赚到钱。

问题是，每个人都认为，自己是对的，别人是错的.....

他赚不到钱，他不认为是自己垃圾，他认为是你告诉他的事情没价值；他认为你说的事情本身就不赚钱；

各位切记，自己无能把事情搞砸了，然后找别人毛病，推卸自己责任，这是社会底层的本性.....——陈旭（屠龙有术）

社会底层不愿意为自己的行为后果负责，所以别人也不愿意跟他们来往。

这就导致他们干啥生意都没有顾客，因为大家不愿意跟他来往。

兄弟啊，马云阿里巴巴，淘宝，几个公司，帮马云赚了上千亿元钱.....

一开始淘宝都是免费的，对吧？

淘宝怎么干的？免费的吧？不要钱吧？

一开始淘宝为啥要免费呢？马云吃错药了？当然不是。

我来问你，淘宝员工，要不要工资？淘宝的员工不是免费的吧？

是马云出工资吧？

搞网站，雇用程序员，搞服务器，都很贵的，稍微值钱的程序员，月薪就是五位数。

这谁出钱？马云出钱

做生意的基本原则是什么？

假设，没有一个顾客去淘宝，没有一个顾客去阿里巴巴，马云能不能赚到钱？

当然赚不到钱。

为啥大家要去淘宝呢？是大家疯了吗？是大家犯贱嘛？

当然不是。

是因为，淘宝的东西，同样的东西，比实体店的东西便宜很多倍，

而且淘宝还快递上门服务，这就是马云的淘宝给大家的利益。

淘宝给你利益，给你好处，让你自愿去淘宝……你不去，别人去。

这就是做生意的基本原则。

——陈旭（屠龙有术）

很多铁公鸡，根本没有这个意识，你让他们给别人一毛钱好处，他们就跟死了爹一样难受。

这种人，根本不适合做生意；这种人做生意，做任何生意都会亏损倒闭。

所以啊，即便是免费的项目，陈旭也不能随便告诉别人。

没有这个生意意识的人，不懂的给别人好处的人，他做任何生意都会亏损倒闭。

到时候，他们不会检讨自己的错误，他们就会来骂我。

大家现在都知道了，其实社会阶层高低，收入高低，跟你的思想觉悟密切相关。

你素质达不到那个阶层的位置，你就不可能爬上去。

给别人一毛钱好处，就跟死了爹一样；如果马云是这个思维方式，别说赚一千亿，就赚一毛钱，也很难。——陈旭（屠龙有术）

其实这免费项目，我说收费，就收费了，对吧？你不给钱，我就不告诉你，大家自愿。

为啥我不要钱呢？

兄弟，一个人要混起来，只顾自己，不给别人好处，怎么行呢？

那是混不好的。

所以这项目陈旭不要钱啊.....陈旭要让大家也有好处。

多简单的道理。



龙哥（陈旭）当过工厂班长，汽车修理工、工业电工、基层有线电视播音员、公务员、开过网吧，做过保安员。

陈旭还当过主管、物业主任、制药厂办公室主任、酒店总监、建材营销总监、医院副院长、美资企业代理老总，董事长助理等各种职业。

当然了，龙哥工作中当然获奖多多了。（你想啊，有龙哥这种奇思妙想的人，不获奖才奇怪了呢！哈哈）

从社会最底层的保安员，用五年时间，历任班长、主管、主任、总监、老总；后又用了五年时间，成为老板。十年时间，完成了从月薪600元的社会底层保安员到资产七位数老板的转变。

具有丰富的各行业营销、管理和职场经验的龙哥，特别喜欢交朋友。曾经指导天津手机公司的朋友获得了股权争夺战的胜利，也帮助湖南的老板获得了股权争夺战的胜利等.....龙哥的粉丝中，下至高中毕业、上至博士、硕士等学历无所不包；职业从员工到老总、老板，遍布各行业。

跟随龙哥的朋友，已有多人成为各公司副总、老总。

《我被同事陷害的一次职场真实经历》【陈旭（屠龙有术）解密升官发财的规律 356】

原创 陈旭 屠龙有术

2017-02-16 原文

 点击上方蓝字，即可关注屠龙有术

（点击手机屏幕右上角三个小点“●●●”处，点击“查看公众号”，进入后，打开置顶公众号按钮，方便及时阅读陈旭（屠龙有术）的最新文章及重要信息。）



《我被同事陷害的一次职场真实经历》

作者：陈旭 网名：屠龙有术

唯一微信公众号：tulongys

话说当年，龙哥，就是陈旭我在某公司上班。

当时我是公司老总亲信，负责每天早上给公司老总写一份“公司头一天的情况概况”.....

对了，你可以把我看成监察系统头子，也可以把我看成特务头子.....

都不要紧，反正我就是除了自己正常工作之外，还要负责兼职做这个的。

某天，我休息，听下属汇报，说酒店餐饮部经理的下属喝醉了酒，在酒店大厅骂客人（是国际联号酒店，牛逼吧？不是普通小酒店）第二天我休完假，去上班，调了监控，确认汇报属实，于是我写成报告，准备汇报给老总。

接到培训部经理电话，说这件事要不就不要汇报给老总了。

我说，兄弟我也很为难啊，这件事整个酒店基本都知道了，我如果不汇报，就是知情不报，会被老总收拾的。

于是汇报了。

过来几天，屠龙有术去参加公司组织的培训，培训经理问我：陈旭，你今天上班还是休息？

我说休息。

培训经理说：休息你还来参加培训？你没有上下班的概念？

当众弄我一个大红脸（很多同事在场）。

我心想，什么时候公司规定改了？以前不是说休息也要参加培训嘛？

我就很疑惑的走了。

过了几天，有人给我汇报，说你看，员工餐哪里贴了公司培训部通告，说你没参加培训，罚款 100 元，全公司通报。

我一听，鼻子都气歪了.....

我可是去了，培训经理自己说的，我休息不用培训，把我赶出来了.....

怎么又说我没去？还把我罚款？

后来就有我手下领班给我汇报：说，餐饮部女经理是培训部经理女友，你也可以说关系特殊，等等，总之就是那种男女关系。

我说你怎么知道的？

他说：哪天晚上餐饮部女经理的下属喝醉酒在大厅骂客人，大堂副理打电话找餐饮部女经理，当时是半夜四点，接电话的是个男的，就是培训部男经理。

我一听，明白了。

怪不得哪一天我准备汇报餐饮部员工喝醉酒骂客人的事情，培训部男经理打电话给我说情。

现在都清楚了。

原来餐饮部女经理跟培训部男经理有一腿啊！

屠龙有术如实汇报工作，得罪了餐饮部女经理，结果遭到跟餐饮部女经理关系密切的培训部男经理的报复。

这说明，人们背后的关系，非常复杂，各位混职场，多留一个心眼。

当然了，因为陈旭是老总亲信，竟然被人黑了，我肯定要找回面子，那就是下一个回合的职场斗争和较量了。



龙哥（陈旭）当过工厂班长，汽车修理工、工业电工、基层有线电视播音员、公务员、开过网吧，做过保安员。

陈旭还当过主管、物业主任、制药厂办公室主任、酒店总监、建材营销总监、医院副院长、美资企业代理老总，董事长助理等各种职业。

当然了，龙哥工作中当然获奖多多了。（你想啊，有龙哥这种奇思妙想的人，不获奖才奇怪了呢！哈哈）

从社会最底层的保安员，用五年时间，历任班长、主管、主任、总监、老总；后又用了五年时间，成为老板。十年时间，完成了从月薪600元的社会底层保安员到资产七位数老板的转变。

具有丰富的各行业营销、管理和职场经验的龙哥，特别喜欢交朋友。曾经指导天津手机公司的朋友获得了股权争夺战的胜利，也帮助湖南的老板获得了股权争夺战的胜利等.....龙哥的粉丝中，下至高中毕业、上至博士、硕士等学历无所不包；职业从员工到老总、老板，遍布各行业。跟随龙哥的朋友，已有多人成为各公司副总、老总。

《吃人肉和天道》【陈旭（屠龙有术）解密升官发财的规律 357】

原创 陈旭 屠龙有术

2017-02-16 原文

 点击上方蓝字，即可关注屠龙有术

（点击手机屏幕右上角三个小点“●●●”处，点击“查看公众号”，进入后，打开置顶公众号按钮，方便及时阅读陈旭（屠龙有术）的最新文章及重要信息。）



《吃人肉和天道》

作者：陈旭 网名：屠龙有术

唯一微信公众号：tulongys

【网友提问】您说话犀利，但看似冷酷的背后是温情。有时候刚开始感觉接受不了，但其实后来知道是您抛弃了虚伪的面纱。我表达的不好，言语如有冒犯，请见谅哈！是真心觉得您了不起！

陈旭（屠龙有术）回复：

过奖了。

其实我也不愿意抛弃虚伪的面纱，虚伪有好处，至少不会被骂。

但虚伪也有坏处.....

如果我虚伪，说话声东击西，估计很多人看不懂我在说什么，还以为我在发神经.....

所以，为了大家快速理解我讲的道理，我必须有话直说，不能绕弯子。

如果说话绕弯子，固然没人骂我了，但大家理解的难度也就成倍增加了。

其实好心并不一定能办好事，要完全按照社会客观规律办事，才能混好，这才是真的办好事。——陈旭（屠龙有术）

举个例子：假设我们现在集体穿越到了吃人肉的原始社会时代。我们作为现代人，都知道，吃人肉是不对的；但在原始社会，当时食物不够吃，吃人肉就是道德行为，因为不吃人肉，大家都饿死。

原始社会的人，是我们现代人的祖宗，如果原始人都因为不吃人肉，饿死光了，人类就绝种了，也就不存在你我了。

所以如果我们现在集体穿越到了原始社会，我们能不能用“现代人的观念”去阻止原始社会的人吃人肉？

我们不能阻止原始人去吃人肉。

因为在原始社会食物匮乏，吃人肉的时代，吃人肉就是对的，看起来好残酷，但其实很温情。

因为，如果你在原始社会，你不吃人肉，你早就饿死了；因为你饿死了，你的后代也就不存在了，都绝种了；接上文，换句话说，如果按照喷子的想法，坚决反对原始社会吃人肉；因为原始社会食物匮乏，不吃人肉，只有饿死；结果全部人类饿死，现代社会所有人都不存在了。

人类的祖宗们都饿死光了，当然就不会有后代，也就不会有现代人了！

这意味着什么？

表面上看，喷子反对原始社会的人吃人肉，很仁义，很有道德；但实际上，真的按照喷子的“道德的想法”执行，原始社会的人大家都不吃人肉，就全部饿死，就不会有后代，不会有现代人。

实际上，按照喷子的想法去执行，就意味着就消灭了整个人类，把人类给灭绝了。



现在我来问你：是吃人，保证人类不绝种好呢？还是不吃人，大家全部饿死好呢？

答案显而易见嘛！当然是吃人好嘛！

如果原始社会，咱们的祖宗不吃人肉，食物不够吃就全部饿死了。

祖宗们都饿死了，你我根本就不会出生了，也轮不到我们评价祖

宗们吃人肉对不对了。

是不是这个道理？

简单吧？大道至简嘛！

历史上，也确实是怎么做的，所有民族都有吃人肉的历史阶段。

所以，有时候，残酷是最大的善良，吃人肉拯救了全人类。

当然，现在吃人肉就不对了，但在原始社会那个历史阶段，必须那样做，不那样做，就导致整个人类灭绝。

有句话总结的好：

天道有常，不为尧存，不为桀亡；

残酷是客观存在的，但并非都是有违天道的。



龙哥（陈旭）当过工厂班长，汽车修理工、工业电工、基层有线电视播音员、公务员、开过网吧，做过保安员。

陈旭还当过主管、物业主任、制药厂办公室主任、酒店总监、建材营销总监、医院副院长、美资企业代理老总，董事长助理等各种职业。

当然了，龙哥工作中当然获奖多多了。（你想啊，有龙哥这种奇思妙想的人，不获奖才奇怪了呢！哈哈）

从社会最底层的保安员，用五年时间，历任班长、主管、主任、总监、老总；后又用了五年时间，成为老板。十年时间，完成了从月薪600元的社会底层保安员到资产七位数老板的转变。

具有丰富的各行业营销、管理和职场经验的龙哥，特别喜欢交朋友。曾经指导天津手机公司的朋友获得了股权争夺战的胜利，也帮助湖南的老板获得了股权争夺战的胜利等.....龙哥的粉丝中，下至高中毕业、上至博士、硕士等学历无所不包；职业从员工到老总、老板，遍布各行业。

跟随龙哥的朋友，已有多人成为各公司副总、老总。

《穿着打扮和赢利的关系》【陈旭（屠龙有术）解密 升官发财的规律 358】

原创 陈旭 屠龙有术

点击上方蓝字，即可关注屠龙有术

(点击手机屏幕右上角三个小点“...”处，点击“查看公众号”，进入后，打开置顶公众号按钮，方便及时阅读陈旭（屠龙有术）的最新文章及重要信息。)

《穿着打扮和赢利的关系》

作者：陈旭 网名：屠龙有术

唯一微信公众号：tulongys



有朋友说：说到包装，我看到一个图片，和龙哥说的一样。

关于朋友说的这个事情，这个照片，普通人就会说，道德好坏，要不要脸啥的，所以普通人大多数都是穷人。

实际上，这个裙子长度，发射的是信息，目的是促成交易。



大部分酒店工作人员的裙子长度，在这个图片说的清凉与淫荡之间。

这是为了盈利，酒店有规定的，星级酒店也有规定的。

这就是之前我说的，夜总会为啥不能带自己老婆和女朋友去
因为那些地方的女性，默认就是消费对象；就跟舞厅女的去，不要门票一样；
很多女性不懂，觉得自己占便宜了，其实舞厅就是销售女性给男性，女性是舞厅销售的货物。

你是女的，当然不问你要门票了，你就跟舞厅出售的酒水一样，属于货物。

谁见过问“准备出售的货物（女人）”要门票的？

身为女性，你把自己卖了，钱给了舞厅，你自己都不知道。

如果舞厅没有女人，请问会不会有人去舞厅？

当然不会有人去了，这背后都有经济规律，不是乱来的。

有人会说了：规定酒店女员工穿比较短的裙子，露露腿，就能带来更多赢利？

废话，露腿当然能带来更多赢利。

你要不信，你想想，柳 X 为啥是大富豪，你就懂了。

柳 X 为啥露胸啊？为了赢利赚钱。

既然明星露胸能赚钱，那么普通女人露胸或者露腿，也能赚钱。

女人露胸露腿能赚钱，这是规律。

很多女人，你叫她露腿去赚钱，她说这可耻，我才不去做。

你给她一套酒店制服，也露腿，她就不觉得可耻了，就帮酒店老板赚钱去了。

酒店为啥规定女员工较短的裙子长度？目的也是赢利，就是让你露腿给客人看，只不过没有直接说出来。

所以我们不能糊里糊涂，如果狗屁不懂，当然不可能赚到钱。

酒店为啥规定女员工较短的裙子长度？目的也是赢利，就是让你露腿给客人看，只不过没有直接说出来。

这种道理，你有任何酒店培训，你去参加 MBA 培训，不会有人告诉你。

结果你去管理酒店，你管理的酒店经济效益就没有别人好。
而且你也永远不知道为什么。

你会想：书上讲的，我都做了啊。我没错啊
大学导师，MBA 老师讲的，我也都做的很好啊！

其实你想一下，大学教授为人师表，他好意思在课堂上，当着那么多人，告诉你，假设你当酒店总经理，你要规定酒店女员工穿比较短的裙子，露腿给客人看，这样客人赏心悦目，就可以帮酒店招揽更多的生意？

别说那些教授根本不懂这个，就算那些教授懂，他也不能告诉你啊。

如果某教授今天在课堂上告诉你，要规定酒店女员工穿短裙，露腿卖肉给客人，就可以带来更多客源.....

第二天，就会有人在网上说：某某大学教授，禽兽教授也！

所以，很多赚钱方法，你永远也不会知道。

就像我告诉大家很多赚钱升官的方法，网上就有人骂我，是一个道理。

其实我公开说的，都是比较简单的；我要把核心的说出来，估计屌丝能骂死我。

所以他们是穷人啊。



龙哥（陈旭）当过工厂班长，汽车修理工、工业电工、基层有线电视播音员、公务员、开过网吧，做过保安员。

陈旭还当过主管、物业主任、制药厂办公室主任、酒店总监、建材营销总监、医院副院长、美资企业代理老总，董事长助理等各种职业。

当然了，龙哥工作中当然获奖多多了。（你想啊，有龙哥这种奇思妙想的人，不获奖才奇怪了呢！哈哈）

从社会最底层的保安员，用五年时间，历任班长、主管、主任、总监、老总；后又用了五年时间，成为老板。十年时间，完成了从月薪600元的社会底层保安员到资产七位数老板的转变。

具有丰富的各行业营销、管理和职场经验的龙哥，特别喜欢交朋友。曾经指导天津手机公司的朋友获得了股权争夺战的胜利，也帮助湖南的老板获得了股权争夺战的胜利等.....龙哥的粉丝中，下至高中毕业、上至博士、硕士等学历无所不包；职业从员工到老总、老板，遍布各行业。

跟随龙哥的朋友，已有多人成为各公司副总、老总。

【王思聪赚 11 亿的方法】【陈旭（屠龙有术）解密 升官发财的规律 359】

原创 陈旭 屠龙有术

2017-02-18 原文

点击上方蓝字，即可关注屠龙有术

（点击手机屏幕右上角三个小点“...”处，点击“查看公众号”，进入后，打开置顶公众号按钮，方便及时阅读陈旭（屠龙有术）的最新文章及重要信息。）



我爷爷外公都是地主，不服不行，这是事实。呵呵

【王思聪赚 11 亿的方法】

作者：陈旭 网名：屠龙有术

唯一微信公众号：tulongys

很多人很穷，但不知道原因是什么.....

比如，就有人说，老板怎么可能在网上聊天呢？吵架呢？

其实你想一下，王思聪天天跟人吵架，你就懂了。

如果你还不懂，证明你只配当穷人。

你想一下，假设你要弄得跟王思聪一样，全国人尽皆知，对吧？

你要花多少钱？

央视弄个广告标王，需要花 11 亿，还不一定全国都知道。

王思聪一分钱没花，全国人尽皆知，省了多少亿广告费？

这就是屌丝为啥是穷人的原因，因为狗屁不懂。

按照穷人的想法，去理解世界，肯定全是错的。

王思聪 40 亿，拿个央视广告标王，得，11 亿没了，剩下 29 亿了。

都这样搞，弄几次，就变成倒欠了，变成穷鬼了。

现实中，王思聪一分钱没花，全国人尽皆知，效果比央视广告标王还要牛逼。

这就是全国首富的富豪之子干的事情，穷人是无法理解的。

有人说：王侯将相宁有种乎？

兄弟，你没见说这句话的陈胜吴广都死了？

兄弟，告诉你，王侯将相真的有种，王侯将相是祖传的。

你不知道成为王侯将相的方法，你就当不了王侯将相。

问题是，知道方法的人，他只告诉自己关系好的人。

王思聪的价值超过 11 亿央视广告标王的名声哪里来的？是他没事干就在网上撕逼吵架，弄来的。

穷人狗屁不懂，穷人只会说：真要是老板哪有功夫在这里打嘴仗啊？？！

王思聪是不是亿万富豪，是不是老板啊？当然是。

王思聪的名声，比他爹中国首富王健林，还要牛逼吧？

怎么来的？网上撕逼吵架来的.....

花钱了没有？

王思聪一毛钱没有花。

王思聪不花一毛钱，达到了比“花 11 亿广告费买下央视广告标王”还要好的效果，弄得全国人尽皆知，这省了至少 11 亿的广告费。

省的就是赚的，这话没错吧？

这意味着，王思聪通过撕逼吵架，达到了超过“央视 11 亿广告标王”的效果，也就意味着王思聪省了 11 亿广告费，等于他赚了 11 亿。

假设你是资产 11 亿的富豪，你想打广告，于是你去竞标 2016 年央视广告标王，结果央视开价 11 亿。

你给了央视 11 亿广告费，现在你一分钱不剩，成穷光蛋了。

王思聪也想干你做的事情，人家王思聪一分钱不花，就实现了。

现在知道，为啥人家王思聪是首富之子了吧？

有人吵架可以赚到钱；有人吵架，就坐牢去了，这就是区别。

最后问题来了.....

为啥陈旭懂这些道理，很多屌丝不懂呢？

不懂不要紧，见贤思齐，能者为师，学啊！

我也是学来的，不是天生就懂得啊！

没有天生啥都懂的神仙。

很多人自己不懂，傻的冒烟，自己不学习，他还说别人不行.....

其实啊，他们给别人提鞋都不配。

所以，为什么有些人是穷人呢？

——道理很简单，因为他们无法理解富人做的事情。



龙哥（陈旭）当过工厂班长，汽车修理工、工业电工、基层有线电视播音员、公务员、开过网吧，做过保安员。

陈旭还当过主管、物业主任、制药厂办公室主任、酒店总监、建材营销总监、医院副院长、美资企业代理老总，董事长助理等各种职业。

当然了，龙哥工作中当然获奖多多了。（你想啊，有龙哥这种奇思妙想的人，不获奖才奇怪了呢！哈哈）

从社会最底层的保安员，用五年时间，历任班长、主管、主任、总监、老总；后又用了五年时间，成为老板。十年时间，完成了从月薪600元的社会底层保安员到资产七位数老板的转变。

具有丰富的各行业营销、管理和职场经验的龙哥，特别喜欢交朋友。曾经指导天津手机公司的朋友获得了股权争夺战的胜利，也帮助湖南的老板获得了股权争夺战的胜利等.....龙哥的粉丝中，下至高中毕业、上至博士、硕士等学历无所不包；职业从员工到老总、老板，遍布各行业。

跟随龙哥的朋友，已有多人成为各公司副总、老总。

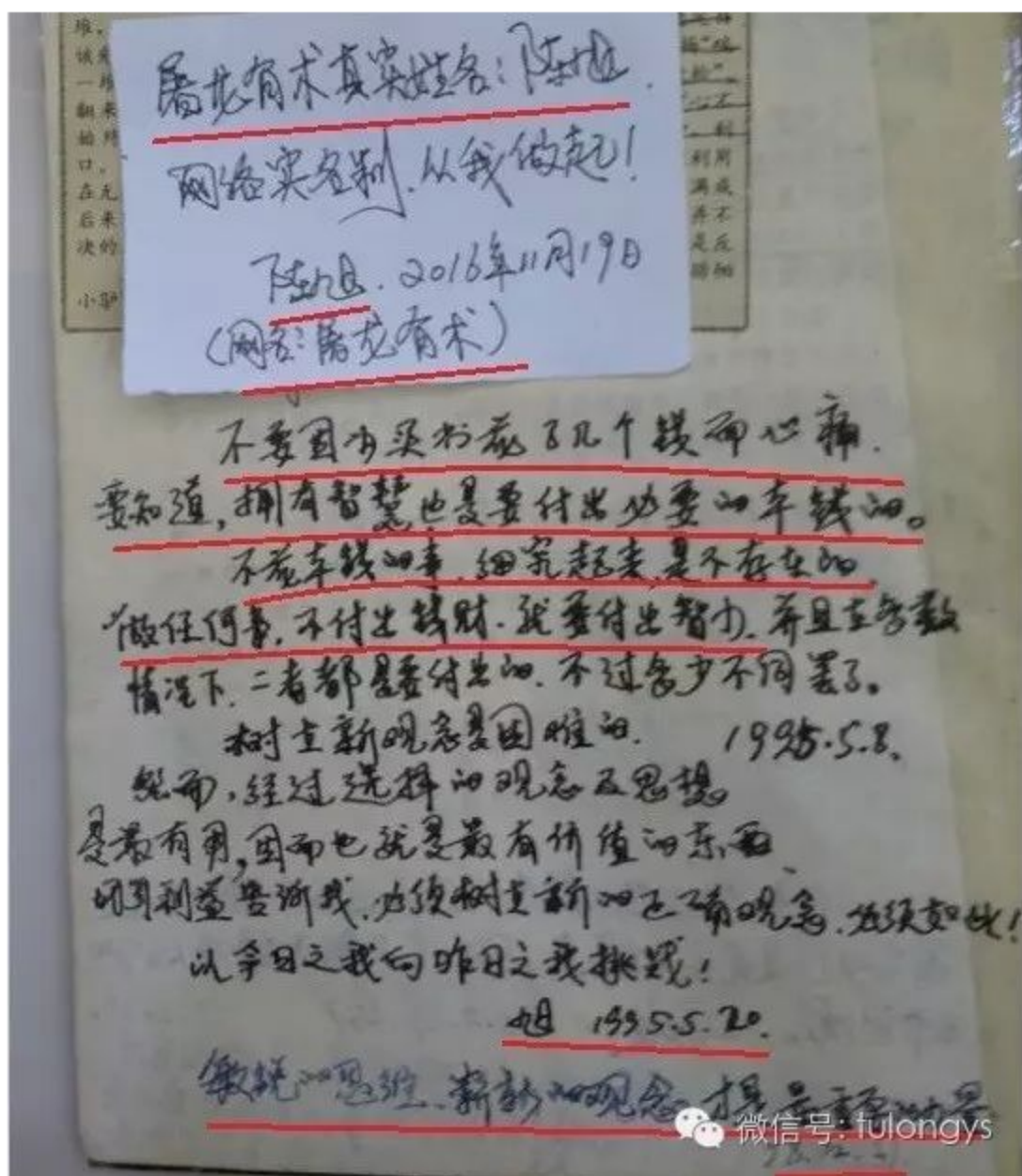
《为什么在你眼里，别人都是错的，别人还比你有钱？》【陈旭（屠龙有术）解密升官发财的规律 360】

原创 陈旭 屠龙有术

2017-02-19 原文

 点击上方蓝字，即可关注屠龙有术

(点击手机屏幕右上角三个小点“...”处，点击“查看公众号”，进入后，打开置顶公众号按钮，方便及时阅读陈旭（屠龙有术）的最新文章及重要信息。)



《为什么在你眼里，别人都是错的，别人还比你有钱？》

作者：陈旭 网名：屠龙有术

唯一微信公众号：tulongys

违背价值规律做事，能成功嘛？

就说个最简单的，你不给顾客好处，你会有顾客嘛？不可能有顾客嘛！这是基本常识嘛！

你做任何生意，不给顾客好处，你都会倒闭^

但有的人，你对他讲一百遍，他也不懂，他偏偏要跟客观规律对着干，觉得自己比社会规律牛逼，所以这些人最后都头破血流。

真会做生意的人，是怎么干的？

你买几斤菜，别人就会免费随手给你一把大蒜，或者一把香菜。

你买鱼，别人卖鱼的，就会免费给你一把香葱。

你去买菜，他顺手给你一把大蒜；兄弟，这么做生意的，都会发财的。

那种想方设法占顾客便宜的，最后都完蛋了。

很多人的素质，还没有卖菜的小商贩高，他去做生意，能赚到钱嘛？

素质比卖菜的小商贩还要低，这种人干任何生意，都会亏损倒闭。其实我说的这都是做生意的基本常识。

有朋友问我：龙哥，我认为，其实他们卖菜的可以这么干，先在店租贵的地方，做过一年二两，建立过硬的信誉，然后把店铺移动偏一点儿便宜一点的地方，你觉得行吗？

陈旭就告诉他：不行的，你换到偏僻的地方，增加了顾客的成本，你要考虑顾客的利益。

比如，为啥不合格的人，我就不告诉他赚钱项目呢？反正免费嘛，对吧？反正我又不赚钱。

这也是因为，达不到标准的人，如果他赚不到钱，他就会骂我，增加了我的成本。

其实你的素质个和觉悟达不到标准，这就意味着，你去做生意，多半要亏本的。

但你自己的不明白的，就我现在说出来，大家也很难明白。

为什么别人在你眼里是错的，但现实中别人比你有钱？

我就举个例子吧

比如，网上最近有个帖子，北京大兴区的一个人，去年 9 月把房子卖了，他自己发帖说，亏损了 50 万。

大家也知道，群里北京房哥，去年 11 月份买了北京西城区的房子，那北京大兴区房价都上涨五十万……北京核心区西城区，房价肯定涨的比大兴区多，搞不好就上涨一百万了。

那么去年北京房哥问我，说要不要把西城区的房子卖了？

我就告诉他，不要卖，他就没卖。

现在坐家里，就赚五十万一百万了。

那么，陈旭为啥就会直接告诉他，不要卖呢？

假设今年房价暴跌，陈旭告诉他不要卖，北京房哥会不会骂陈旭？

不会的，人家有那个能力，懂的为自己负责。

不会怪天怪地怪父母，怪政府的，更不会怪屠龙的。

我怎么知道他有那个能力，把这些事做好，也懂的为自己言行负责？

因为他一直支持我，出的钱成千上万。

他会不会骂我骗子？骂我坏蛋？不会。

所以他问我啥，我就直接告诉他，因为我没有任何顾虑；所以，他坐在家里，现在就能赚五十万一百万。

你素质不到，你问我，我装糊涂，不告诉你。

因为我告诉你了，我没好处，我还有可能被你骂，这就是门槛，装是没用的。

不负责任，推脱责任是人类的天性，这早就注定很多人一定会失败了。

还有一个朋友，有次有一件事，涉及几百万的东西，烂账，脱不了手。

我就告诉他一个办法，他就搞定了；这办法是合法的，但是我要告诉屌丝，肯定被骂。

所以我就不会告诉屌丝，屌丝不知道这些办法，就永远贫困。

不是别人不帮你，是帮你没好处，还要被你骂，所以你只配当穷人。——陈旭（屠龙有术）

为什么别人在你眼里是错的，还比你有钱？

其实大家想一下.....

我以前讲过一个案例，说陈旭跟董事长在一起开会，大家为捐款给谁，吵起来了。

当然，给灾区捐款的目的，老板和各位高管，大家目的是一致的，就是做广告。

假设，一帮高管老板在会议室为了捐款吵架的时候

一个屌丝进去了，他听到一帮企业高管和老板，给灾区捐款的目的竟然是做广告，根本不是心肠好，也不是为了做善事。

这屌丝肯定会骂：你们一群企业高管，老板，表面上衣冠楚楚，其实都是别有用心，都是坏蛋，道德败坏，打着慈善旗号做广告！兄弟，所以这个屌丝，没资格进入公司会议室跟老板和公司高管们一起开会啊！

最关键的，在会议室“为了打广告去做慈善”的互相吵架的高管和老板，有哪一个低收入的人？有哪一个穷人？

别人为啥有钱？你为啥穷？

别人为啥有资格进会议室跟老板和高管开会？你为啥没资格？

有空好好想一想！

不是别人瞧不起你，也不是别人歧视你。

真的是你的素质不够格，没资格进入那个会议室。

因为你听到别人的会议内容，你忍不住就会骂人；但龙哥不会骂人，龙哥认为这是天经地义的；所以陈旭有资格进入那个会议室，跟老板和高管一起开会

屌丝进入董事长的会议室就骂人，会议就开不下去了

董事长和高管开会，目的是什么？

目的是赚钱。

屌丝狗屁不懂，不会赚钱，还反对赚钱。

别人怎么可能让你进入那个高管开会的会议室？

屌丝们自己不会赚钱，还影响别人，反对别人赚钱；高管会议室的门，当然就对你关闭了。——陈旭（屠龙有术）

很多穷人喜欢拿道德说事，他们拿道德说事，那是愚昧。

很多人说了，你太武断了吧？大公司董事长有你说的那么不堪无耻嘛？做慈善就是为了打广告？人家大公司董事长都是真心捐款做慈善，好不好？

陈旭这里举个例子，你就懂了，比如某公司的石头董事长就说过：一个人捐款给灾区 10 块钱就可以了。

当时全国人民都骂他，说他没道德。

但是各位，石头董事长上次股权争夺战被有关部门的人救了；这次股权争夺战又被国企救了。

你说国企那么喜欢救一个被全国人民骂，说他没道德的石头董事长，这是干嘛？这不是跟全国人民作对嘛？

对了！这就是真相。

话说二十年前股权争夺战，有关部门出面救了石头董事长；最近

股权争夺战，国企出面又救了石头董事长；

你娃道德这么高尚，怎么没有国企出面，支持你几十亿几百亿啊？

为啥人家出几十亿、几百亿，去拯救“当年被全国人民骂没道德的石头董事长”？

富人的心思你不懂，穷人的名字是弱者。.....

我晕，差点说成弱智了.....

所以喜欢拿道德说事，喜欢道德绑架的，都是穷人。

当年石头董事长说，一个人捐款给灾区人民 10 块钱就够了。现在

国企出面支持石头董事长.....

你娃怎么不去骂国企？

还不明白？

如果还不明白，那就是你智商的问题，不是别人的问题。

举个最简单的例子：

假设我重病，没钱看病，我说一声，我说我病了，没钱……

我可以告诉大家，立刻会有一百万捐款到我账上……

那些喜欢用道德说事的屌丝，他们病了没钱，没人给他捐款的。

什么是道德？

得道多助，失道寡助。

你看有没有人帮你，你就知道，自己有没有道德……

如果你是有道德的人，会没人帮你嘛？——陈旭（屠龙有术）

你按照社会规律办事，大家都帮你……狗屁不懂，一意孤行，想当然，饿死都没人管。

道德是什么？

道德就是给别人好处，给大家好处；你给大家好处，你就有道德；

你能给大家带来好处，能帮你的人就多。——陈旭（屠龙有术）

这是基本常识，不懂这个常识，做任何生意都会亏本。

屌丝们违背这个常识去做人做事，失败之后，就会怪别人项目不好。

他们不会怪自己素质差，不达标。

也对……

不敢为自己的行为负责，只会推卸责任，是穷人的本性。——陈旭（屠龙有术）

金钱和权力，是正确解决问题的报酬。——陈旭（屠龙有术）

别人比你有权，就证明别人是正确的。——陈旭（屠龙有术）

为什么在你眼里，别人错了.....但现实中别人比你有权？
因为实际上错的是你！



屠龙有术（真实姓名：陈旭）
微信公众号：tulongys
QQ号：55635255
私人微信号：15155205915
支付宝：15155205915



长按并识别图中二维码关注

（点击右上角分享按钮，把文章分享到朋友圈）

《高等阶层的常识，对社会底层来讲就是高级机密》

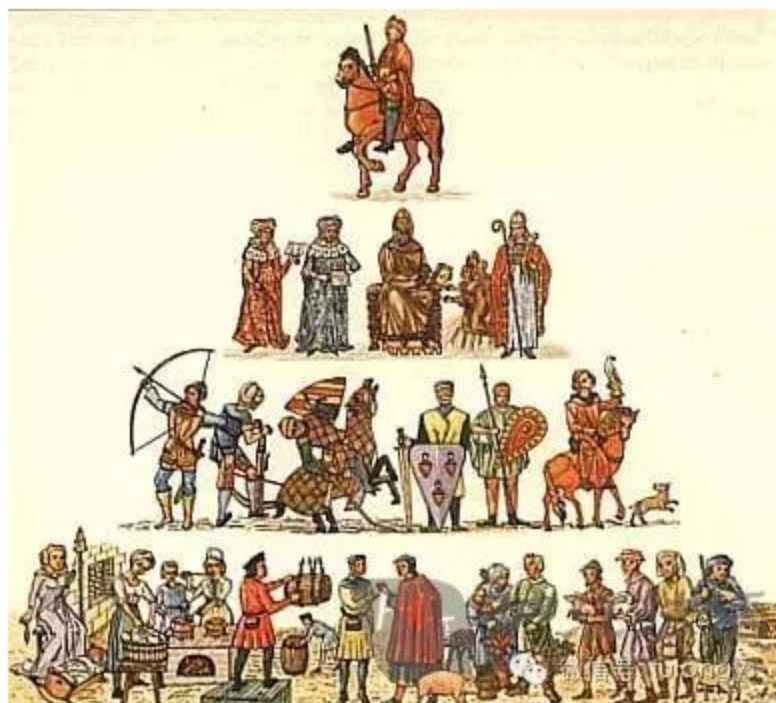
【陈旭（屠龙有术）解密升官发财的规律 361】

原创陈旭 屠龙有术

2017-02-20 原文

点击上方蓝字，即可关注屠龙有术

（点击手机屏幕右上角三个小点“...”处，点击“查看公众号”，进入后，打开置顶公众号按钮，方便及时阅读陈旭（屠龙有术）的最新文章及重要信息。）



《高等阶层的常识，对社会底层来讲就是高级机密》

作者：陈旭 网名：屠龙有术

唯一微信公众号：tulongys

有朋友讲，看了龙哥的公众号，真多啊。都是颠覆社会底层老百姓世界观的东西，不仅仅是震惊.....

那么，陈旭在这里要说，感谢大家对龙哥（陈旭）的支持！

为了感谢大家的支持，我就再透露一个老板阶层的机密，其实就是老板们随意聊天的内容。

既然是老板们日常生活中随意聊天的内容，屠龙为啥说这是机密呢

你想啊，如果你日常生活和工作中，跟同事或者朋友随意聊天的内容，别人说这是机密，你觉得可笑不可笑？

当然可笑啦.....O(∩_∩)O 哈哈~, 对吧？把日常聊天当机密？
笑死人！

但屠龙要告诉你的，确实是老板们日常聊天的内容，也确实
是机密。

**为啥日常聊天内容都是机密呢？——答案很简单：高等
阶层聊天的内容，相对于低等阶层，当然是机密。——陈旭（屠
龙有术）**

低等阶层知道了高等阶层掌握的社会规律，就会霞举飞升，
立地成仙、成佛、成妖、成魔、、、、

我们百度一下，就可以知道.....

《西游记》中很多妖怪都有听社会高等阶层讲经学道的经历。

经者，常也；道者，规律也，就是永恒不变的社会规律。

黄毛貂鼠精本来是灵山脚下的得道老鼠，所谓得道，就是掌握了一点社会规律，怎么掌握的？偶尔偷听了一些佛祖讲的道理吧了。

琵琶精也是在灵山偷听佛祖讲经的妖怪。

金鼻白毛老鼠精也是灵山附近的小动物，偶尔偷听一下佛经，练就了一些神通。

金鱼精本来是观音菩萨莲花池里的宠物鱼，因为天天听观音讲话，学到了本领，练就了神通。

讲了这么多，现在言归正传：

高等阶层聊 容，相对于低等阶层，当然是机密。低等阶层知道了高等阶层掌握的社会规律，就会霞举飞升，立地成仙、成佛、成妖、成魔。

——陈旭（屠龙有术）

屠龙现在要告诉 大家的一句“老板聊天级别的机密内容”就是.....

有一天聊天，一个老板告诉屠龙，花月薪两三千雇佣一个销售业务员很划算，即便这个业务员每月一个业务也没有，也划算，因为这就是花钱雇用的廉价“人肉有声、人脑级别 CPU，全地形级别移动”的活动人肉广告牌。

当各位底层业务员努力做单的时候，他们绝对没想到，其实很多老板就没指望他们能做成单子 O(n_n)O 哈哈~，只是把他们当廉价人肉活动广告牌使用。

你要不信，你去打听一下街上那些户外广告牌，稍微大一点的，功能多一点的，人流量多点的路段，一个户外广告牌，一个月广告收费是多少钱？

告诉你，不会低于销售业务员的月薪，但这些户外广告牌的功能，可比人肉活动广告牌差多了。

现在知道，为啥底层业务员发不了财了吧？



华 X 公司裁员：当头一盆冷水，现实是冷冰冰的！

【陈旭（屠龙有术）解密升官发财的规律 362】

原创 陈旭 屠龙有术

2017-02-21 原文

点击上方蓝字，即可关注屠龙有术

（点击手机屏幕右上角三个小点“...”处，点击“查看公众号”，进入后，打开置顶公众号按钮，方便及时阅读陈旭（屠龙有术）的最新文章及重要信息。）



《华 X 公司裁员：当头一盆冷水，现实是冷冰冰的！》

作者：陈旭 网名：屠龙有术

唯一微信公众号：tulongys

想请教下龙哥 对今天那个华 X 公司裁员和买房的事情怎么看待呢？

大概内容如下：

我不够努力么？关于华 X 裁员和买房的故事

我 2001 年本科毕业，工作一两年上的研究生，然后到的深圳某知名通信公司，到现在将近十年。老婆和我都是农村出身，家里没钱支持，2010 年辛辛苦苦攒点钱在坂田买了套二手房，当时大概是 120 万，每个月房贷 6000 元。11 年生了个儿子。

16 年政策放开，响应国家号召，又生个女儿，因为我要经常出差，还在国外研究所待过一两年，家里父母孩子没人照顾，老婆不得不辞职照顾家。

15 年底深圳房价大涨，手里正好有小几十万余款，考虑孩子以后要上学，大家也认为房价有国家托着，只会涨不会跌，又在关内买了套五六十平米学位房，总价 300 多万。首付不够，第一套房找人抵押弄了 70 万，凑在一起付了首付，贷款 260 万，月供 17000。70 万的抵押贷一个月也要七八千。

全家就我一个人在挣钱，拿到手的工资钱两万多，不包括奖金和分红，因为两套房贷加上抵押贷就三万了，奖金就用来补贴家用，日子过得紧巴巴。但想到自己深圳有两套房，心里也会安慰很多。一般分红大部分用来购买股票了，现在持有十大几万股票。

前段时间公司要安排出国，当时考虑家庭条件去不了，后来 HR 就找我谈话希望主动离职，看现在的样子不离也很难，公司总有理由让你离职，不行打个 C 就末尾淘汰了。

陈旭就问，是什么事情啊？

一看朋友贴的内容，就知道了，这是最近华 X 公司裁员的事情。

其实啊，华 X 公司裁员很正常啊！一般超过 45 岁，私企都不要的，这是常识啊！~

只是华 X 公司一贯往外放烟幕弹，标榜自己是民族脊梁企业，所以当华 X 公司干出这种裁掉老员工的事情的时候，大家就觉得奇怪了。

华 X 公司的老员工辛苦为了公司一辈子，临到老了被辞退，被公司当包袱和负担甩掉了，这是被淘汰了。

有朋友说得好：为啥我关注的重点在 他为了响应国家号召生二娃啊 生娃在符合法律的情况下，和响不响应号召没多大关系，只和

自己实际考虑有关系。通篇行文怎么给我一种书呆子的感觉，也就描述了自己努力工作兢兢业业，重头到尾没提过和领导关系咋样。这样

的大企业，我就不相信了每个级别的领导，领导的利益都是和公司重合的，这几乎不可能。你为公司无私奉献又不是为领导风险，而领导能决定裁掉谁。

这位朋友说的太对了，完全正确，所以这人想错了，被淘汰了。

关心政治的人，都很穷；因为他们关心国家，关心民族，就是不关心自己。

你种三盆花，分别给他们挂上牌子：

第一盆，挂国家两个字；第二盆挂公司两个字；第三盆挂自己两个字；

然后，你每天给公司，国家，这两盆花浇水施肥，不要管“自己”那盆花。

过半年，你看看结果.....

国家和公司这两盆花，枝叶繁茂，你“自己”这盆花，就枯萎死了。

知道为什么混不好了吧？！

如果你反过来，每天给“自己”这盆花浇水施肥，不管“国家”“公司”这两盆花；

半年后，“自己”这盆花繁荣昌盛，国家和公司两盆花，就枯萎了。

—————陈旭（屠龙有术）

不关心自己，整天关心国家大事，关心公司，这都是傻子；被公司辞退的时候，哭都来不及。

他这么高尚，为了公司；被公司辞退赶走的时候，公司怎么不考虑，他还不起房贷，就不要辞退他了？

公司怎么不高尚了？

以前网上多少人吹 X 某某，说是民族脊梁.....

民族脊梁华 X 公司，现在也看员工老了，为了降低成本，就辞退员工，干出这种不道德的事情，怎么解释？！

其实这无关道德，因为企业为了经济成本裁员，是再正常不过的事情了。

但对于自我标榜是民族脊梁的企业来说，这就有问题了。

你说你是俗人，你贪财好色，这是很正常的.....

你小子标榜自己是好人，是雷锋，然后你再贪财好色，这显然就不正常了.....

屠龙早就说过：道德高尚的人，不是穷鬼，就是伪君子；真道德高尚的人，就是穷鬼；道德高尚又有钱，这就是伪君子。

你从华 X 这个民族脊梁企业开始甩包袱，辞退年纪大的员工，你就懂了.....一切都是浮云，所谓的道德和民族脊梁，都是假的，现在原形毕露了。

为了降低成本，就裁撤岁数大的老员工，这没错.....

这证明：情怀啊！民族脊梁啊！社会责任感啊！在金钱面前再次败下阵来。

比如王健林就公开说：我做生意就是为了赚钱。

首富人家不说假话，所以假设王健林如果说，员工岁数大了，干活不行，工资还月薪几万，我要甩包袱，不养老头老太太，我们没有任何话说。

因为王健林公开宣布了，他开公司就是为了赚钱，岁数大了，赚钱能力下降的员工，养着不是负担嘛？所以要辞退，没问题吧？

因为人家首富王健林为人坦诚，不说假话，活的很真实。

我就喜欢王健林，有啥说啥，自己想赚钱，就公开说是为了赚钱，不会去会吹什么民族脊梁、胡吹什么道德高尚之类的。

但华 X 公司这样的 自吹道德高尚，标榜民族脊梁的企业，一面大喇叭吹自己道德高尚，一边做“员工岁数大了就辞退”一样的事情，这就没意思了。

比如陈旭说了，我就是贪财好色；我贪财好色，没问题，因为我实话实说。

如果有人公开宣布，自己道德高尚，不贪财好色.....背后私下里又贪财好色，这就是可耻的，这是伪君子。

很不幸，标榜民族脊梁的家伙，成了伪君子。

屠龙早就说过：道德高尚的人，不是穷鬼，就是伪君子，现在又暴露了一个伪君子。

其实与其最后当伪君子，不如学中国首富王健林，公开宣布，老子做生意就是为了赚钱，什么其他的都是狗屁。

也许这“老子做生意就是为了赚钱，什么其他的都是狗屁”的想法，
比较俗不可耐.....但至少人家是诚实的，真实的，人家不会忽悠
你。

整天跟一群道德高尚的家伙在一起，好高大上啊！

然后今天发现张三是伪君子，明天发现李四是伪君子.....

总有一天，会发现，高喊道德口号的，全都是伪君子，各有各的
目的，那时候明白过来，就晚了。

时间都过去了.....

上次贝克汉姆曝光，此人捐款是为了获得爵位，说白了不是无偿
发善心捐款；

这次曝光任老大为了降低成本，找借口辞退岁数大的员工，民族
脊梁也不当了；

伪善的伪君子，迟早一个一个原形毕露.....

还是首富王健林好啊！人家公开说：老子做生意就是为了赚钱，
别的都是放屁。

陈旭也说了，我就是贪财好色的人，谁说我道德高尚，我跟谁没
完没了！

你说我道德高尚，不等于说我是伪君子嘛？

有朋友说得好，这个即将被淘汰的华 X 公司员工 很可能是名校毕业理工科，社会科学没学明白啊！当然也跟 X 老大情怀讲的好有关。

经常讲“情怀”的很可能就是龙哥说的伪君子。

现在 X 老大迫于财务压力，辞退岁数大的年老的员工，民族脊梁企业也不当了，自己把面具被撕下来了，多难看啊？

你看陈旭说话：

你要贪财，你要好色.....你不贪财好色，是你神经有问题，你肯定是伪君子。——陈旭

咱说话多实在？ 没钱怎么生活？

不好色，全国 14 亿人，不做爱，就自动冒出来了？

《围城》小说里，作者钱钟书就说了：中国人不好色，怎么成了世界第一人口大国？

这么多人，14 亿人，世界第一；这说明，中国人最好色？

不好色，不会生产出来这么多人。

一切看结果嘛！

但很多人就是不承认现实啊！所以他们越混越惨。

因为他们太主观了，考虑问题不实际。

邓伟人说要“实事求是”，但实际上很多人做不到，他们不愿意承认现实，等他们没饭吃的时候，哭都来不及。

民族脊梁这种道德楷模企业，辞退起来岁数大的没用的员工，那是毫不手软.....

现实是冷冰冰的.....



龙哥（陈旭）当过工厂班长，汽车修理工、工业电工、基层有线电视播音员、公务员、开过网吧，做过保安员。

陈旭还当过主管、物业主任、制药厂办公室主任、酒店总监、建材营销总监、医院副院长、美资企业代理老总，董事长助理等各种职业。

当然了，龙哥工作中当然获奖多多了。（你想啊，有龙哥这种奇思妙想的人，不获奖才奇怪了呢！哈哈）

从社会最底层的保安员，用五年时间，历任班长、主管、主任、总监、老总；后又用了五年时间，成为老板。十年时间，完成了从月薪600元的社会底层保安员到资产七位数老板的转变。

具有丰富的各行业营销、管理和职场经验的龙哥，特别喜欢交朋友。曾经指导天津手机公司的朋友获得了股权争夺战的胜利，也帮助湖南的老板获得了股权争夺战的胜利等.....龙哥的粉丝中，下至高中毕业、上至博士、硕士等学历无所不包；职业从员工到老总、老板，遍布各行业。

跟随龙哥的朋友，已有多人成为各公司副总、老总。

《益者三友高富帅，损者三友矮矬穷》【陈旭（屠龙有术）解密升官发财的规律 363】

原创 陈旭 屠龙有术

2017-02-22 原文

点击上方蓝字，即可关注屠龙有术



(点击手机屏幕右上角三个小点“...”处，点击“查看公众号”，进入后，打开置顶公众号按钮，方便及时阅读陈旭（屠龙有术）的最新文章及重要信息。)

《益者三友高富帅，损者三友矮矬穷》

作者：陈旭 网名：屠龙有术

唯一微信公众号：tulongys

曰：“益者三友，损者三友。友钱，友权，友智慧，益矣。友矮，友挫，友穷，损矣。”

陈旭帮大家翻译一下：

“有三种有益的朋友，统称为高富帅；有三种有害的朋友，统称为矮挫穷。”

同有钱的人交朋友，同有权的人交朋友，同见多识广有智慧的人交朋友，同这些高富帅交朋友，这对你是有利的。

同身材矮小的人交朋友，同家庭贫穷的人交朋友，同长相失败的人交朋友，同这些矮挫穷交朋友，这对你是不利的。”

有人说了，我只听说，孔子说过“益者三友，损者三友”，没听说过你这个“高富帅、矮挫穷”的版本啊！

兄弟，岂不闻圣人商君云：

前世不同教，何古之法？帝王不相复，何礼之循？……治世不一道，便国不法古。汤、武之王也，不循古而兴；殷夏之灭也，不易礼

而亡。然则反古者未必可非，循礼者未足多是也。 ——《商君书·更法》

什么意思呢？意思很简单，讲的是，混社会不要总是遵循同一个指导思想，要使自己升官发财就不能墨守成规，两句话是强调同一个意思。即无论升官还是发财，都不能按照死板的方法去做，要在守法的前提下，尽可能根据实际情况灵活变通。古代圣人商君提倡效今不法古，是告诉我们：在旧方法（即古法）已经失效的情况下，就不应该死守陈规了，必须创新。

所以，陈旭就响应古代圣人商君的号召，创新出了这个“**益者三友高富帅，损者三友矮挫穷**”的名言，你没看到过这句话，是很正常的。

因为这句话是陈旭刚才创新出来的，在此之前是没有这句话的。

所以正式的版本应该是这样的：

曰：“益者三友，损者三友。友钱，友权，友智慧，益矣。友矮，友挫，友穷，损矣。”——陈旭（屠龙有术）

翻译：“有三种有益的朋友，统称为高富帅；有三种有害的朋友，统称为矮挫穷。——陈旭（屠龙有术）

那么，为什么龙哥要创新出“益者三友高富帅，损者三友矮矬穷”这句话呢？

这是有原因的。

人生不可无友，“有朋自远方送钱来，不亦乐乎！”

朋友送钱给你，助你成功，你成功了再送钱给朋友.....这其中交友的快乐，非言语可以表述清楚也！

“高富帅，无友不如己者。”不能与没钱没权长得不好的人交朋友，你的朋友圈里，没有不如你的朋友。

因为：金钱和权力是正确解决问题的报酬。——陈旭（屠龙有术）
所以，如果一个人没钱没权，就证明他没素质.....也许他有真本事，但没钱没权，至少证明他发挥出来的素质很差。

交友的快乐，择友的慎重，孔圣人早在两千多年前就反复告诫我们。

孔圣人又告诫我们“益者三友，损者三友”，有益的朋友有三种，有害的朋友有三种。

高富帅通常都是权钱智三者皆备的高智商人士。

有权的朋友，“以权辅钱”你干什么，他都给你一路绿灯，帮助你成就一番事业；

有钱的朋友，他是你的依靠，不管你遇到多少困难，他只会对你说一句话：老子有的是钱，要多少？拿去！不用还了！

有智慧、见闻广博的朋友，不管你遇到什么稀奇古怪的事情，他都会对你说，不要侮辱我的智慧，你这点事情，小儿科罢了！这么这么，那么那么，.....没问题，没事了吧？

所以你任何困难在有智慧的朋友手下都迎刃而解，小事一件.....

如果不幸交到矮矬穷做朋友，那就惨了.....

矮矬穷朋友通常没钱没权没智慧，你告诉他怎么做，他还听不懂，还说你有神经病。

矮矬穷朋友通常今天问你借钱去做手术增高，明天问你借钱去做整容手术.....你对他说：咱们研究一下，怎么学习，怎么赚钱.....话还没说完，一回头，他已经睡着了。

矮矬穷朋友对赚钱实在不感兴趣，他们通常对花钱极其感兴趣。

你对他们说如何赚钱，三秒之内他们就能睡着，喊都喊不醒；你要对他们说如何花钱，他们立刻醒来，精神抖擞，睡意全无。

所以.....

益者三友，就是高富帅，损者三友，就是矮矬穷。

这里没有鄙视老百姓的意思，其实我也是老百姓；我这意思是，要跟高等级的人来往；高等级的人，一毛钱不给你，你都占便宜了。

因为，只要你跟高等级的人来往，你就会受他影响，不知不觉把他的观念学过来，然后你就变成高富帅了！女的就变成白富美了！

即便我们是矮矬穷也不要紧，我们要跟高富帅，白富美来往，要有这个觉悟。

你的观念，思维方式，决定你处于什么社会等级。

-----屠龙有术（陈旭）



龙哥（陈旭）当过工厂班长，汽车修理工、工业电工、基层有线电视播音员、公务员、开过网吧，做过保安员。

陈旭还当过主管、物业主任、制药厂办公室主任、酒店总监、建材营销总监、医院副院长、美资企业代理老总，董事长助理等各种职业。

当然了，龙哥工作中当然获奖多多了。（你想啊，有龙哥这种奇思妙想的人，不获奖才奇怪了呢！哈哈）

从社会最底层的保安员，用五年时间，历任班长、主管、主任、总监、老总；后又用了五年时间，成为老板。十年时间，完成了从月薪600元的社会底层保安员到资产七位数老板的转变。

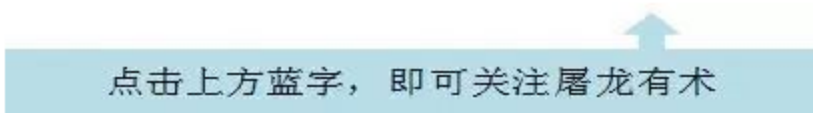
具有丰富的各行业营销、管理和职场经验的龙哥，特别喜欢交朋友。曾经指导天津手机公司的朋友获得了股权争夺战的胜利，也帮助湖南的老板获得了股权争夺战的胜利等.....龙哥的粉丝中，下至高中毕业、上至博士、硕士等学历无所不包；职业从员工到老总、老板，遍布各行业。

跟随龙哥的朋友，已有多人成为各公司副总、老总。

解密“富人赚钱超级容易”的真实原因【陈旭（屠龙有术）解密升官发财的规律 364】

原创 陈旭 屠龙有术

2017-02-23 原文



点击上方蓝字，即可关注屠龙有术

（点击手机屏幕右上角三个小点“●●●”处，点击“查看公众号”，进入后，打开置顶公众号按钮，方便及时阅读陈旭（屠龙有术）的最新文章及重要信息。）



解密“富人赚钱超级容易”的真实原因

作者：陈旭 网名：屠龙有术

陈旭唯一微信公众号：tulongys

有朋友问：为什么说“100 块无法赚 200 块，一万块能轻松赚到两万块”？

陈旭（屠龙有术）在这里回复如下，道理很简单.....

举例说明如下：

50+50=100 元

$5000 \times 2 = 1$ 万元

对于只学过加法的人来说，你问他 $50 + 50 =$ 多少？

他学过加法，所以他知道， $50 + 50 = 100$ 元

假设“ $50 + 50 =$ 多少”就是赚钱的项目，那么学过加法的人，可以轻松赚到 100 元，因为他学过加法，懂的怎么赚 100 元的规律。

对于只学过加法，没有学过乘法的人来说，你问他 $5000 \times 2 =$ 多少？

同样的道理，假设 5000×2 就是赚钱方法，那么没有学过乘法的人，他就无法解答出这道题的答案，他是回答不出来的，也即他赚不到 1 万元。

这就是，为啥你只能赚 200 元，不能赚 2 万元的原因。

有人说了，赚 2 万块钱总要本钱吧？

我懂赚 2 万元的方法，我赚不到 2 万，是因为我没本钱。

其实我告诉你，如果你真的懂赚 2 万元的方法，你根本不需要本钱，就可以赚到 2 万元。

赚钱是不需要本钱的，之所以赚钱需要本钱，是因为你有很多不懂的东西，你为自己的“无知”付钱罢了，你不付钱，你就无法赚到钱。

如果你原本就懂一切真相，那么你根本不需要本钱，就可以赚到钱。

只要上过学的人，都知道，我们都是先学加法，后学乘法的。

这意味着，凡是知道乘法的人，都学过加法；但学过加法的人，不一定知道乘法。

所以，凡是能赚 2 万块钱的人，你给他 100，他很容易就能赚 200；但是能赚 200 的人，要他去赚 2 万，就很难了。

因为赚 200 的规律，跟赚 2 万的规律，不太一样。而只会赚 200 块钱的人，他根本不懂赚 2 万块钱的原理和规律，以及方法，所以他是不可能赚到 2 万块钱的。

赚 2 万的规律，跟赚 200 万的规律，也不一样；

赚 2000 万跟赚 2 亿的规律，还是不一样。

别人富，不是因为别人钱多，所以“以钱赚钱”容易。

别人富，是因为别人懂高级的社会规律，而你不懂。

有钱未必是好事，有时候钱多，素质不够，反而是灾祸。

很多人说，别人有钱，是因为他爹有钱。

其实，X 天一老爹是将军，也有钱吧？

但 X 天一因为强奸被判刑 10 年坐牢了。

所以，有钱不一定是好事.....

老爹有钱，中国首富王健林有钱吧？他给自己儿子钱了，钱在王思聪手里，能赚几十亿，能翻成百上千倍。

同样是老爹有钱，X天一也有钱，他老爹是将军，肯定不缺钱.....

钱在X天一手里，他能去强奸被判刑10年，然后坐牢。

所以，有钱并不是成功的必备条件，你的素质高低，才是决定命运的关键选项。

如果你素质差，让你投胎到中国首富家里，你只能成为X天一，为非作歹，然后被判刑坐牢。

就算你运气好，走了狗屎运，你投胎到皇帝家里，成为太子，做了皇帝.....你没素质，没真本事，你也会被太监毒死.....

中国古代被太监和下属毒死的皇帝太多了.....

有钱和有权的人，不是因为他们钱多，所以他们赚钱“好像更容易”.....

而是因为：

金钱和权力是正确解决问题的报酬。——陈旭（屠龙有术）

素质越高，能力越高强，能解决的问题的数量就越多，能解决的问题的难度等级就更高，赚到的钱就更多。——陈旭（屠龙有术）

钱是正确解决问题的结果；谁钱多，就证明谁解决问题的能力高
强；

钱好比考试分数，考试分数高的人，学习成绩一定好；钱多的人，
懂得的赚钱规律一定更多，更高级。

钱多的人，证明他掌握了赚钱的规律和方法，所以他们赚起钱来，
在普通人眼里，就显得“很容易”。

普通人只看到富人钱多，没看到富人脑子比自己聪明，没看到富
人掌握了更多社会规律。

所以普通人总是赚不到钱。

其实：

**富人钱多，这并不是别人比你赚钱更容易的原因；“富人钱多”证
明富人掌握了赚钱的规律和方法，这才是富人比你赚钱更容易的
原因。——陈旭（屠龙有术）**

即便陈旭在这里把这个规律讲出来了，我可以提前告诉大家：

普通人即便明白这个道理，还是赚不到钱。

因为掌握社会规律才有机会赚钱，而要掌握社会规律，需要付出
大量时间刻苦学习。

普通人懒散、无恒心、无毅力，所以根本不可能掌握社会规律，这也就意味着，即便你告诉普通人真相，他也无法改变自己受穷的命运。

解密“富人赚钱超级容易”的真实原因

作者：陈旭 网名：屠龙有术

欢迎关注陈旭唯一微信公众号：tulongys



龙哥（陈旭）当过工厂班长，汽车修理工、工业电工、基层有线电视播音员、公务员、开过网吧，做过保安员。

陈旭还当过主管、物业主任、制药厂办公室主任、酒店总监、建材营销总监、医院副院长、美资企业代理老总，董事长助理等各种职业。

当然了，龙哥工作中当然获奖多多了。（你想啊，有龙哥这种奇思妙想的人，不获奖才奇怪了呢！哈哈）

从社会最底层的保安员，用五年时间，历任班长、主管、主任、总监、老总；后又用了五年时间，成为老板。十年时间，完成了从月薪600元的社会底层保安员到资产七位数老板的转变。

具有丰富的各行业营销、管理和职场经验的龙哥，特别喜欢交朋友。曾经指导天津手机公司的朋友获得了股权争夺战的胜利，也帮助湖南的老板获得了股权争夺战的胜利等.....龙哥的粉丝中，下至高中毕业、上至博士、硕士等学历无所不包；职业从员工到老总、老板，遍布各行业。

跟随龙哥的朋友，已有多人成为各公司副总、老总。

《农村大学生为啥混不好？》【陈旭（屠龙有术）解密升官发财的规律 365】

原创 陈旭 屠龙有术

2017-02-24 原文

 点击上方蓝字，即可关注屠龙有术

(点击手机屏幕右上角三个小点“...”处，点击“查看公众号”，进入后，打开置顶公众号按钮，方便及时阅读陈旭（屠龙有术）的最新文章及重要信息。)



《农村大学生为啥混不好？》

作者：陈旭 网名：屠龙有术

唯一微信公众号：tulongys

前一段时间，我看了一个文章，问：为啥农村出来的大学生混不好？

讲了很多理由，没钱啦，老爹不是官员啦，没有社会资源啦，没有社会关系啦!上完大学也没用啊。

其实那个文章，说的话，全都是废话。

他是站在一个穷人的角度，来解释自己遇到的问题，为啥自己上了大学还是穷人？

所以我看那个文章的作者，我就知道，作者是穷人。

真相是什么？

为什么农村大学生还是穷，还是混不好？这问题问的就不对。

【问：农村大学生还是穷，还是混不好？】问这个问题的人，他脑子里有一个潜意识，这个潜意识就是“上了大学就该混好，就该升官发财”……

实际上，这个前提条件和潜意识就是错的，为什么？

你看一下，大学教的都是什么内容？

我来问你，社会上，什么阶层最有钱？

毫无疑问：官员，老板，公司高管，公司的高级管理者，也就是老总。

社会中，官员，老板，公司高管，是最有钱的三个阶层

除此以外，其他领域，除非你做的特别好，是该领域的拔尖人物，你才会有钱。

而社会中，官员，老板，公司高管，是普遍有钱的，不是某一个人有钱。

也就是说，你要成为富人或者高等阶层的人，选择“官员，老板，公司高管”这三个职业，能增大你有钱有权的概率。

问题是，“官员，老板，公司高管”这三个职业，需要极其高超的个人素质，一般人根本没有耐心和恒心去学习和积累这样高超的个人素质。

就算你有这个恒心和耐心去学习成为“官员，老板，公司高管”的高级经验和知识。

我来问你，去哪里学？根本没有地方学嘛！

大学里也不教怎么成为“官员，老板，公司高管”的经验和知识啊！

我们再来看，大学教的都是什么？

大学教你的知识，能帮助你成为“官员，老板，公司高管”嘛？

不能。

实际上，大学知识属于基础教育，学完之后，不能升官发财。

认为上了大学，就该混好，就该升官发财的人，是非常可笑的。

这就跟“认为读了小学”就该升官发财，就有资格发迹了，是一样可笑的。

大学的知识，第一没教你怎么当官，第二没教你怎么当老板，第三没教你怎么当公司高管，第四没教你当大明星.....

总之一句话，凡是“社会上能赚钱，有权力的职业”大学教你了嘛？
没有教你嘛。

你虽然上完大学，但你实际上仍然一无所知，说白了是愚昧的人。
因为你虽然上完大学，但你对“社会上能赚钱，有权力的职业”需要掌握的东西，一无所知.....所以你虽然大学毕业，你也是愚昧的人。
你上大学知道了非常多的东西，不过基本都没啥用.....既不能带给你钱，也不能带给你权力，所以你就穷困潦倒了。

但你还不能不上大学.....如果你觉得上大学没用，你就不上大学.....结果就是，遇到“你认为有用的东西”，你也学不会。

因为你不上学，基础太差了，所以没办法学会有用的东西。

这就跟我们上小学，对于升官发财混好，是毫无价值的，是一个道理。

能不能不上小学？不上小学，你根本有可能理解高级的知识。

所以，上大学只是万里长征的其中一步，离最后升官发财，还差的远。

大学毕业的素质，离“当官，当老板，当公司高管”的要求，还差很远。

因为大学根本没有教你怎么“当官，当老板，当公司高管”。

所以你上完大学，对于怎么“当官，当老板，当公司高管”还是处于一无所知的愚昧状态。

农村大学生，父母都是农民。

农村大学生，上了大学，照样对怎么“当官，当老板，当公司高管”一无所知，仍然处于愚昧无知的状态。

为啥城市的大学生，毕业后很多都混好了？

因为大学没有教你“怎么当官，当老板，当公司高管”，你就要业余学习。

业余学习，找谁学？社会中有专门教你“当官，当老板，当公司高管”的学校吗？

没有。

大家上了大学，在大学中学不到“当官，当老板，当公司高管”的知识和经验，所以只有业余找父母、亲戚、朋友去学这些知识。

农村大学生的父母，亲戚，朋友，都是农民，他们只会种地，怎么可能懂“当官，当老板，当公司高管”的知识和经验呢？

所以农村大学生根本没有信息来源，根本不可能，也没有机会学到“当官，当老板，当公司高管”的经验和知识。

农村大学生当然混的很惨了。



城市大学生就不同了。

秦桧这样的坏蛋，还有一大帮朋友呢！对吧？

城市里的人，七大姑八大姨，父母，亲戚，朋友，获得“当官，当老板，当公司高管”信息来源的机会很多。

举个例子。我上学的时候，我的中学同学，张 X，跟我是铁哥们。他爹，是我们哪里的组织部的头头，我天天去他们家玩，他家里各种杂志、文件、报纸，随便看。

兄弟，这都是高级信息来源啊！有些人从小就知道很多事情，而且不费吹灰之力。

组织部的，你知道是干嘛的嘛？

我就说一个名词，你就知道了：中共中央组织部，你就知道是干嘛的了。

我们关系好的，还有一个是武装部长的儿子.....

这种职务，跟中央比起来，都属于灰尘，属于芝麻官，但就这种芝麻官，农村大学生，是不可能接触到的。

就这种芝麻官，农村大学生，是不可能接触到的，你没机会。

你就接触到了当官的子女，或者有钱人的子女，别人也不理你。

为啥？

因为观念不同，互相抵触，别人官二代、富二代瞧不起你，你也瞧不起他们。

穷人瞧不起富人和当官的，认为他们都是坏蛋。

当官的和富人，也瞧不起穷人，认为穷人都是愚昧的傻蛋。

所以大家没办法互相来往，成为朋友。

当官的和富人，人家不跟穷人来往，人家继续当官，当富人.....人家官二代，富二代没有求穷二代的地方。

但是穷二代不跟当官的官二代来往，不跟富二代来往，他就一辈子是穷人的穷思想，没有机会获取能导致自己升官发财的信息，也就不可能变成当官的和富人。

也就是说，利害关系是：

官二代、富二代没有认识穷二代的需求.....穷二代在官二代和富二代眼里没有任何价值。

但是，穷二代有求于官二代和富二代.....因为“官二代和富二代”不说拿钱拿权帮你，人家对穷二代说几句话，把穷二代的穷人思维方式改变一下，就足以让穷二代发迹了。

问题是，现实中，像陈旭这样的，一开始乐意给富豪权贵当走狗的穷人，是很少的.....

为啥陈旭就从小喜欢给官二代、富二代当走狗呢？长大了，陈旭继续给亿万富翁当亲信走狗？最后自己混成了老板？

废话，马云说过：我爷爷是地主。

陈旭这里也告诉你：我爷爷也是地主。

你别看我是穷人出身，我脑子里可是地主思想，跟普通穷人能一样嘛？！

大部分穷二代都是这样的：我虽然是穷鬼，穷要穷的有骨气.....

所以大部分穷二代就这样世代穷下去了。

你接触不到官员和富人，你就接触不到怎么当官，怎么赚钱的信息，你怎么可能当官？当老板？

这是不可能的事情。

思想决定命运。



龙哥（陈旭）当过工厂班长，汽车修理工、工业电工、基层有线电视播音员、公务员、开过网吧，做过保安员。

陈旭还当过主管、物业主任、制药厂办公室主任、酒店总监、建材营销总监、医院副院长、美资企业代理老总，董事长助理等各种职业。

当然了，龙哥工作中当然获奖多多了。（你想啊，有龙哥这种奇思妙想的人，不获奖才奇怪了呢！哈哈）

从社会最底层的保安员，用五年时间，历任班长、主管、主任、总监、老总；后又用了五年时间，成为老板。十年时间，完成了从月薪600元的社会底层保安员到资产七位数老板的转变。

具有丰富的各行业营销、管理和职场经验的龙哥，特别喜欢交朋友。曾经指导天津手机公司的朋友获得了股权争夺战的胜利，也帮助湖南的老板获得了股权争夺战的胜利等.....龙哥的粉丝中，下至高中毕业、上至博士、硕士等学历无所不包；职业从员工到老总、老板，遍布各行业。

跟随龙哥的朋友，已有多人成为各公司副总、老总。

《为什么穷屌丝们眼里，老板们都是骗子？》【陈旭 (屠龙有术) 解密升官发财的规律 366】

原创 陈旭 屠龙有术

2017-02-25 原文



点击上方蓝字，即可关注屠龙有术

(点击手机屏幕右上角三个小点“●●●”处，点击“查看公众号”，进入后，打开置顶公众号按钮，方便及时阅读陈旭(屠龙有术)的最新文章及重要信息。)



《为什么穷屌丝们眼里，老板们都是骗子？》

作者：陈旭 网名：屠龙有术

唯一微信公众号：tulongys

有很多屌丝总是认为，富人都是骗子，老板都是骗子.....

为什么穷屌丝眼里，老板们都是骗子？

为什么网上有二百多万条信息，说马云是骗子？原因何在？

屠龙有术（陈旭）就告诉他们：骗钱有法律管着，屌丝们都是法盲，总认为法律是开玩笑的.....

等屌丝们犯法被抓，他们就清楚，法律不是开玩笑。

例如，假设屌丝们认为，老板们都是靠骗钱发的财，屌丝们也可以去骗钱好了。

你觉得骗钱没有法律管着，你怎么不去骗钱？

所以我们不能钻牛角尖。

很多人喜欢说别人是骗子，言外之意，说这些人赚钱容易。

既然你认为骗子去骗钱都很容易，也不违法，不会被判刑坐牢。

你干嘛不去当骗子，你不就“也很容易的骗到钱啦”？

所以我们不能钻牛角尖。

因为有法律管着，警察不是摆设。

反过来说，只要法律不管的，就是合法的，不是欺骗。

中国法律的基本原则之一就是“法无明文规定不为罪”，意思就是，只要法律没有禁止的行为，都是合法的。

我们做事，一定要“知行合一”。

比如张三认为，骗钱容易，张三就可以去实践一下，张三就去骗钱，看警察抓不抓他？

你觉得什么来钱容易，你就去亲自干一下，你赚了钱，警察还不抓你，你就是对的。

多简单的道理。

比如你认为骗钱容易，你就去骗钱，等你坐牢了，你自然就明白一切了。

实践出真知。

就好比上市公司，上市捞几十亿，几百亿，但人家是合法的。

在屁民眼里，上市公司就是“骗钱”了。

但人家是合法的，屁民认为是“骗钱”，那只是因为屁民没有学习过高级经济知识，缺乏素质。

如果屁民去商学院，学习一下经济知识，他就明白一切了。

他自己也就发财了。

就好比马克思的《资本论》就讲了，为啥资本家有钱，工人穷呢？

原因很简单，这是社会制度决定的。

任何人当了资本家，只要不失败，他都会有钱的。

这是普遍的规律，你要当了资本家，没失败，你也会有钱。

反过来，你说老子就要当工人，我喜欢当工人，我还要求必须跟老板一样有钱。

你这就是跟社会规律对抗，这是愚昧，必败。

因为任何人都无法战胜社会规律，包括毛主席都没这个本事。

你只能学习掌握社会规律，然后利用社会规律。

马克思说了，当资本家就会有钱，你想有钱，你就去当资本家好了，你不就有钱了？

这就是善于使用和利用社会规律。

至于那种一边坚持“老子就是要当工人”，然后一边咒骂资本家全是坏蛋和骗子的屌丝们，这种全都是愚昧无知的人，没素质的人。

例如屌丝们认为上市公司圈钱，属于金融诈骗，结果法院又不管。这证明，其实上市公司不是金融诈骗，是合法的（因为法律规定“罪刑法定”，只有法院有权说谁有罪，法院不管，就证明是合法的）。

为什么屌丝们，会把“合法的上市行为”认为是“金融诈骗”呢？

因为屌丝们缺乏起码的经济学知识，无法理解这种社会现象。

本质是无知造成的。

就好比，假设屌丝去了美国，因为屌丝不懂英语，美国人说的话，他一句也听不懂。

这时候，屌丝们就会产生错误认识：比如屌丝们会认为，美国人都不会说话，只会叽里咕噜……

实质是，美国人都会说话，只不过屌丝不懂英语，听不懂而已。

为啥屌丝听不懂呢？

因为屌丝缺乏基础的英语知识，比如不懂英语单词，不懂英语句型。

如果屌丝提前学习背诵几千个英语单词，掌握英语句型。

屌丝们有了这个英语基础，那么此时美国人说话，屌丝就可以听懂了。

这时候，因为屌丝可以听懂美国人的话，屌丝就会产生一个新的认识：原来美国人都会说话啊！

美国人当然会说话啦！只不过说的是另一套语言。

之前屌丝没有英语基础知识听不懂，后来学了英语基础知识，可以听懂了，就这区别。

经济学领域，也是一个道理：

经济学和法律，是两套语言系统，经济学教你社会经济活动的原理和怎么赚钱；

而法律规定了，你的赚钱行为只能在法律没有禁止的范围内活动，超过这个范围，就是违法的，没有超过法律禁止范围的经济活动，全部是合法的。

医生看病，医生首先要在医学院学习人体各种生理活动运行的原理和机制，这样医生才有能力去给病人看病治疗；

同样的道理，要想赚钱，首先得明白社会经济运转的机制，明白

了社会经济活动的原理，才有机会赚钱；

屌丝们不懂经济学，就不明白社会经济活动是怎么运转的，当然也就无法赚到钱了。

你缺乏基础的经济学知识，你就无法理解社会上那些经济行为。

就好比“你听不懂英语，你就认为美国人都不會说话”一样。

因为你缺乏经济学基础知识，缺乏法律基本常识，所以“听不懂，看不懂别人的经济行为”，你就认为“别人都是骗子”。

如果你刻苦学习，掌握了经济学基础知识，掌握了法律基础知识，你就可以看懂社会上的经济行为，此刻，你就不会认为别人是骗子了。

鉴别是不是骗子，很简单：

看法院判不判“你说的骗子”坐牢，就知道了。

像网上二百五十万条信息说马云是骗子的，这都是二百五，智力不足的人。

因为马云没有坐牢，你说马云是骗子，只能证明你自己愚昧，证明你在造谣诽谤。

证明你连基础的法律常识都不懂。

如果马云较起真来，你就要坐牢。

所以大家脑子一定要清醒，不能跟喷子一样，糊里糊涂，被人鄙

视。

如果一个人说话暴露出来自己不懂法律，不懂经济学基础知识，只能招来别人鄙视，是不会有看得起你的，当然也就不会有人帮你的忙了。

因为“法盲，经济盲”是不可能混好的，注定一辈子是穷人；别人知道你是“法盲，经济盲”，就等于知道了“你这辈子没前途”。你等于把自己的底牌，都曝光了。

如果一个人公开告诉别人，“我是法盲，经济盲”这辈子注定当穷人，不可能有前途的.....

你想，谁会帮这种没前途的人呢？

这不是自己打自己脸嘛。

等于自己说自己坏话，自己打自己脸。



龙哥（陈旭）当过工厂班长，汽车修理工、工业电工、基层有线电视播音员、公务员、开过网吧，做过保安员。

陈旭还当过主管、物业主任、制药厂办公室主任、酒店总监、建材营销总监、医院副院长、美资企业代理老总，董事长助理等各种职业。

当然了，龙哥工作中当然获奖多多了。（你想啊，有龙哥这种奇思妙想的人，不获奖才奇怪了呢！哈哈）

从社会最底层的保安员，用五年时间，历任班长、主管、主任、总监、老总；后又用了五年时间，成为老板。十年时间，完成了从月薪600元的社会底层保安员到资产七位数老板的转变。

具有丰富的各行业营销、管理和职场经验的龙哥，特别喜欢交朋友。曾经指导天津手机公司的朋友获得了股权争夺战的胜利，也帮助湖南的老板获得了股权争夺战的胜利等.....龙哥的粉丝中，下至高中毕业、上至博士、硕士等学历无所不包；职业从员工到老总、老板，遍布各行业。

跟随龙哥的朋友，已有多人成为各公司副总、老总。

《因为工资比同事少 100 元，被女友甩掉的真实经历》【陈旭（屠龙有术）解密升官发财的规律 367】

原创 陈旭 屠龙有术

2017-02-26 原文

 点击上方蓝字，即可关注屠龙有术

(点击手机屏幕右上角三个小点“...”处，点击“查看公众号”，进入后，打开置顶公众号按钮，方便及时阅读陈旭（屠龙有术）的最新文章及重要信息。)



《因为工资比同事少 100 元，被女友甩掉的真实经历》

副标题：找不到老婆是因为贫穷，贫穷是因为无知

作者：陈旭 网名：屠龙有术

唯一微信公众号：tulongys

财富背后，都是人的思想和行动。

为什么有些人穷呢？因为他的思想和行为，不值钱。

陈旭不过是比大家提前通关，比大家提前几年知道这些道理，然后我就写了人生这个游戏的攻略，给大家看。

大家打人生这场游戏的时候，那个地方卡住了，过不去，我就帮大家指点一下，哪里有机关，哪里有陷阱，哪里有大 BOSS，如此而已。

对我来说也许是几句话，但对还没有通关的人来说，卡住了，就是卡住了，一句话能解决的事情，你能卡你十年，卡你一辈子.....因为虽然是一句话，但就没人告诉你。

举个例子，比如之前为了一百块钱，把我甩掉的前女友，她为什么穷？是因为她的思想、判断，行动，不值钱。

假设她当年没有判断错误，没有行动错误，她现在至少不用为吃喝发愁吧。

她为什么判断错误呢？

这是她的思想观念决定的。

这就又回到了之前说过的那句话：你的思想观念和行动，决定你的社会等级和阶层。

她的观念和思想，只看眼前，这是底层的思想，所以她按照这个判断决策和行动，就错了。

导致她就呆着原来的阶层。

话说在十几年前，屠龙那时候是保安部领班，女友是餐饮部领班。

肯定会有人问，为啥陈旭的女友是餐饮部领班，不是餐饮部经理？

兄弟，这就是阶层。

等屠龙做了经理，屠龙的女友就是经理级别了，别着急，后来我也有过经理级别的女朋友，那是因为后来我也做了经理^_^.....

这是后话了。

陈旭当年因为 100 块钱被女友甩掉的真实经历.....

李(我女朋友)：你去做维修工吧！

我：不去。

李(我女朋友)：那个姓张的维修工比你现在每月多一百。

我：他现在是小张师傅，十年以后大家叫他老张师傅；现在别人叫我屠领班，十年以后，大家会叫我屠总.....

李(我女朋友)：你不去咱俩就分手.....

我：%￥.....*.....*#@ ￥ ￥

后来就发现，我女朋友跟那个水管工小张在一起了。

大家猜我怎么应对的？

我知道之后，我出钱请客，请女朋友和小张师傅一起，吃了一顿分手饭，顺便庆祝他们在一起。

大家肯定会认为，我很痛恨女朋友.....

其实我要告诉大家，我认为，我的这个女朋友其实没错，只是眼光有点短浅，智力不足，以她的眼光，她只能看这么远，所以她就做出了“属于她的正确选择”，她是没错的。

人生就是一连串的交易嘛！

只不过我提前知道，前女友做了亏本买卖而已。

这一切无关道德好坏，只关系到智商高低。——陈旭（屠龙有术）

后续 1：我的女朋友李 xx 找了那个比我每月多一百元的维修工小张师傅.....

后续 2：一年之后，屠领班（我）变成了屠主管，月薪比小张师傅多 300.....

李 XX 又来找我，对我说：我感觉，真正对我好的还是你.....

屠主管（我）：微笑不语.....半晌道：咱俩去吃饭吧.....

如是多次.....

后续 3：四年后，屠主管升职为某某酒店老总.....



龙哥（陈旭）当过工厂班长，汽车修理工、工业电工、基层有线电视播音员、公务员、开过网吧，做过保安员。

陈旭还当过主管、物业主任、制药厂办公室主任、酒店总监、建材营销总监、医院副院长、美资企业代理老总，董事长助理等各种职业。

当然了，龙哥工作中当然获奖多多了。（你想啊，有龙哥这种奇思妙想的人，不获奖才奇怪了呢！哈哈）

从社会最底层的保安员，用五年时间，历任班长、主管、主任、总监、老总；后又用了五年时间，成为老板。十年时间，完成了从月薪600元的社会底层保安员到资产七位数老板的转变。

具有丰富的各行业营销、管理和职场经验的龙哥，特别喜欢交朋友。曾经指导天津手机公司的朋友获得了股权争夺战的胜利，也帮助湖南的老板获得了股权争夺战的胜利等.....龙哥的粉丝中，下至高中毕业、上至博士、硕士等学历无所不包；职业从员工到老总、老板，遍布各行业。

跟随龙哥的朋友，已有多人成为各公司副总、老总。

《交朋友要慎重，搞不好改变命运》【陈旭（屠龙有术）解密升官发财的规律 368】

原创 陈旭 屠龙有术

2017-02-27 原文

 点击上方蓝字，即可关注屠龙有术

（点击手机屏幕右上角三个小点“●●●”处，点击“查看公众号”，进入后，打开置顶公众号按钮，方便及时阅读陈旭（屠龙有术）的最新文章及重要信息。）

《交朋友要慎重，搞不好改变命运》

作者：陈旭 网名：屠龙有术

唯一微信公众号：tulongys

聪明人，混不好就改变自己；笨蛋们，混不好就总是指责别人是错的，傻瓜总是企图改变别人。——陈旭（屠龙有术）

比如，陈旭讲的话，有人不听我的，我绝对不会去骂他，只要他不骂我，就完事了。

笨蛋说话，别人不听他的，他就迫着你骂.....

你要不听陈旭的，你把我的 QQ 号踢了，把我的微信号删了走人，我绝对不会迫着你责骂你：你为啥踢我啊？是不是瞧不起我啊？是不是对我有意见啊？

屠龙的群里前后被踢，退群的，累计也成千上万了，你看我迫着骂过谁？

所以思路不同，命运不同

思维观念的改变是一切的前提；之后按照你的想法行动，最后看结果的反馈；如果结果不好，达不到我们的预期，我们就要改变自己的想法；

这就是关于做人做事的方法论。——陈旭（屠龙有术）

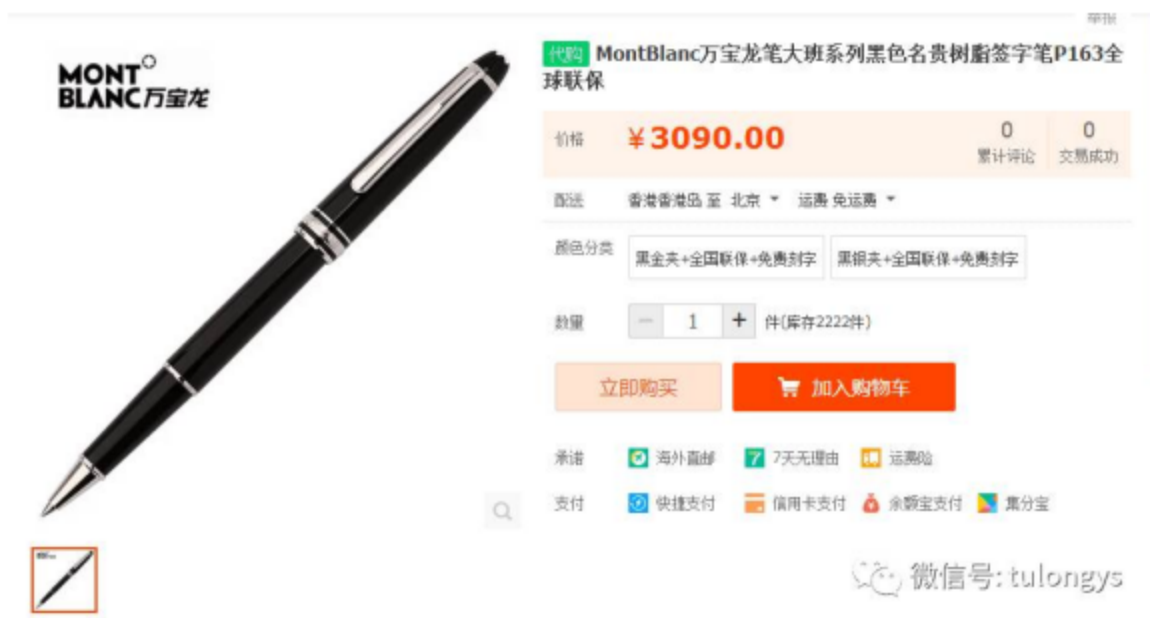
我就是这样干的啊，如果我想错了，我不可能从保安员变成老总的；

凡是领导喜欢的事情，你就要抢先一步去给领导汇报；凡是领导不喜欢的“坏事”，都叫别人去给领导汇报；汇报坏事，不管那些坏

事是你导致的，还是别人导致的，你都要倒霉，因为你一出现就没好事，领导就反感你。-----屠龙有术（陈旭）



今天收到朋友送的礼物，很开心啊！德国货。



朋友从外国带过来的，我在淘宝查了一下，估计是这东西，长得一样，应该价格在 2 千至 3 千左右。

这个笔帽花纹是一样的。

益者三友高富帅，损者三友矮矬穷.....没事干，我们就要跟“有钱，有权，有智慧”的人来往，只有好处。——陈旭（屠龙有术）

有朋友说得好：“翻手为云 覆手为雨”说的就是高富帅这些人，他们和神仙一样，可以改变很多东西。



很高富帅来往好处多多的。

大家自己对比一下，你跟高富帅来往，别人随手送你一个小礼物，
就好几千

你要跟矮矬穷来往，你当他女朋友，他给你花了 4 块钱买瓶营养
快线，他都能念念不忘问你讨账

如果矮矬穷送一只价值几千块钱的笔给我，我敢拿嘛？

哪天矮矬穷后悔了，问我讨账，我不得赔穷屌丝三千块钱？万一
这支笔被我弄丢了，屌丝不得为了这支笔，把我杀了？

你跟富人来往，就不存在这个生命危险.....^_^

因为富人送你东西，就是给你了，不会过几天反悔了，跟你玩命的。

所以我们交朋友，一定要跟高富帅来往，你跟有钱人来往，你也变得大气了，

前途命运自然就好了

交友的快乐，择友的慎重，孔圣人早在两千多年前就反复告诫我们。

孔圣人又告诫我们“益者三友，损者三友”，有益的朋友有三种，有害的朋友有三种。

高富帅通常都是权钱智三者皆备的高智商人士。

有权的朋友，“以权辅钱”你干什么，他都给你一路绿灯，帮助你成就一番事业；

有钱的朋友，他是你的依靠，不管你遇到多少困难，他只会对你说一句话：老子有的是钱，要多少？拿去！不用还了！

有智慧、见闻广博的朋友，不管你遇到什么稀奇古怪的事情，他都会对你说，不要侮辱我的智慧，你这点事情，小儿科罢了！这么这么，那么那么，.....没问题，没事了吧？

所以你任何困难在有智慧的朋友手下都迎刃而解，小事一件.....

举个简单例子，比如，在群里，我教大家要有礼貌，要会拍马屁。学校教你什么？

我在群里提倡的行为，用学校教你的观念，拍马屁是可耻的.....拍马屁可耻，为什么还要去拍马屁？

因为拍马屁，表示你对上级没敌意，上级才会考虑拉拢你，你才有机会被提拔.....

你整天不理领导，领导还过来提拔你？

为啥陈旭就教你拍马屁呢？因为拍马屁对你有好处，领导喜欢你，你就会被提拔了！

你要碰到穷屌丝，他只会告诉你，越穷越要有骨气，要跟厕所里的石头一样，又臭又硬！千万不能拍别人马屁！

看到了吧？遇到了不同的人，你的命运机会发生不同的改变.....

最后送陈旭以前说的一段话给大家：

老大一定先照顾自己人，不照顾自己人，他自己就垮了；所以你看马云让 17 罗汉，全部成为亿万富翁，但马云不会给你一毛钱，也不会给我一毛钱，因为我们不是马云的“自己人”。

-----陈旭（屠龙有术）



龙哥（陈旭）当过工厂班长，汽车修理工、工业电工、基层有线电视播音员、公务员、开过网吧，做过保安员。

陈旭还当过主管、物业主任、制药厂办公室主任、酒店总监、建材营销总监、医院副院长、美资企业代理老总，董事长助理等各种职业。

当然了，龙哥工作中当然获奖多多了。（你想啊，有龙哥这种奇思妙想的人，不获奖才奇怪了呢！哈哈）

从社会最底层的保安员，用五年时间，历任班长、主管、主任、总监、老总；后又用了五年时间，成为老板。十年时间，完成了从月薪 600 元的社会底层保安员到资产七位数老板的转变。

具有丰富的各行业营销、管理和职场经验的龙哥,特别喜欢交朋友。曾经指导天津手机公司的朋友获得了股权争夺战的胜利,也帮助湖南的老板获得了股权争夺战的胜利等.....龙哥的粉丝中,下至高中毕业、上至博士、硕士等学历无所不包;职业从员工到老总、老板,遍布各行业。跟随龙哥的朋友,已有多人成为各公司副总、老总。

《致富的秘密》【陈旭（屠龙有术）解密升官发财的规律 369】

原创 陈旭 屠龙有术

2017-02-28 原文

 点击上方蓝字，即可关注屠龙有术

(点击手机屏幕右上角三个小点“●●●”处, 点击“查看公众号”, 进入后, 打开置顶公众号按钮, 方便及时阅读陈旭（屠龙有术）的最新文章及重要信息。)



《致富的秘密》

作者：陈旭 网名：屠龙有术

唯一微信公众号：tulongys

社会是分等级的；社会资源包括，金钱，权力，美女，等等。

财富和资源，是按社会等级分配的（当然，娶老婆，也就是交配和繁殖后代的权利，这也是资源的一种，需要竞争获胜者才可以得到。）

所以社会等级越低，分得的金钱和权力就越少，就越穷；社会等级越高，分得的金钱和权力就越多，就越富；

最简单的，比如总经理权力比普通员工大的多，总经理一句话就可以开除普通员工，而且总经理一个月工资相当于普通员工半年到一年的工资总和。

高等社会阶层的一个月从社会中分的钱，可能是社会低等级的几年或者一辈子的收入；

所以低等级的，比如富士康民工这种企图靠每天加班 12 小时存钱，积累财富的，最后都失败了，都变成“头脑简单，四肢发达”的穷人和社会最底层了；

为什么低等级的注定是穷人？因为低等级的财富分配比例很低很低.....

不管你干多少活，生活剧本一开始，导演就给你规定了，给你这个阶层分配极少的资源，你怎么可能富起来嘛？

换了任何一个人，只要待在穷人的阶层，都会成为穷人的。

这不是个人决定的，而是社会提前早就规定好的。

社会的分配体系，已经提前注定，某些阶层和等级，不论如何努力，注定一辈子是穷人；比如你当清洁工，你无论怎么努力存钱，甚至打三份工，你也百分之百是穷人，不可能变成富人。注意，是百分之百哦！

为啥百分之百是穷人？因为他的社会等级太低，分配的财富比例太低，少得可怜。跟你努力不努力干活，根本毫无关系。

陈旭早就明白这个道理，20年前就明白了……所谓的个人奋斗，努力，只不过是提升自己社会阶层的过程罢了！

所以屠龙一直往上爬等级，干活差不多就行了，明白就行了，偶尔露几手硬功夫，让别人认可，服气，就行了。

如果一直努力玩命干活，那不是傻瓜吗？

所以屠龙级别越来越高，现在变成老板了——废话，我把功夫花在这上面了。

社会等级、社会级别别高了，钱就越来越多了；因为社会等级越高，分配的资源越多嘛！

等级高了，分钱多了，当然就有钱了……正如总经理一个月工资，相当于普通员工半年到一年工资，是一个道理。

穷富，跟你目前所在位置，从社会中取得的财富的分配比例有密切关系。

你能否找到老婆，找的老婆有多漂亮，多优秀，跟你有多少金钱和权力，直接挂钩。没钱的娶不起老婆，最后就断子绝孙消失了，被生存竞争消灭了。

所以，站在生物进化论的角度说，穷人就是社会竞争的失败者，其实不该结婚，也不配有后代。

因为达尔文说了，优胜劣汰，适者生存.....

社会竞争失败了，就该灭绝，这是天经地义的。

肯定会有很多人说，弱者也有生存的权力，你们说的都很对，这种观点我也很支持。

问题是，现实不支持这种说法啊！

社会现实不是你们说的这个样子。

现实是，没钱，人穷了，就是娶不到老婆.....娶不到老婆，结果就是断子绝孙.....这就是现实。

所以我们最好还是不要白日做梦.....

我们要承认现实。

不承认现实，吃亏倒霉的是自己。

陈旭知道，会有一大帮人，说龙哥说的不对，说屠龙纯属胡扯.....

请认为我说的不对的，跟现实对照一下，你啥都明白了.....你就会说我正确了。

最后，把小时候，亲妈教陈旭的那段话，与各位分享：

未卜先知，一等人；

一见便知，二等人；

过后方知，三等人；

一无所知，四等人。

前三句是我亲妈教的，第四句话，是陈旭补充的。

啊亲爱的朋友们，这美好的世界属于谁？
于你，属于我，属于我们九十年代的资本家。

同一本书，不同的人读后所得心得大不一样

1995.4.27

全国高等教育自学考试教材

辩证唯物主义和历史唯物主义原理

高手能知“过去未来”，能提前知道
自己未来的命运。

——陈旭（屠龙有术）

2016年12月16日

· 陈旭，为我所用！

1994.2.4. 旭

微信号: tulongys

愚者暗于成事，智者见于未萌。

聪明人，22年前就知道，现在是什么社会。

愚者在事成之后还不明白，而智者在还未萌芽时就能预见事情的发展方向。

有智慧的人未雨绸缪，在事情还没有发生之前就能预测到结果，从而成功；但是愚昧的人却在事情已经成功之时仍然不知道事情已经结束了。

你告诉他，他都不知道，这显然就属于第四等的人了，呵呵。

——陈旭（屠龙有术）



龙哥（陈旭）当过工厂班长，汽车修理工、工业电工、基层有线电视播音员、公务员、开过网吧，做过保安员。

陈旭还当过主管、物业主任、制药厂办公室主任、酒店总监、建材营销总监、医院副院长、美资企业代理老总，董事长助理等各种职业。

当然了，龙哥工作中当然获奖多多了。（你想啊，有龙哥这种奇思妙想的人，不获奖才奇怪了呢！哈哈）

从社会最底层的保安员，用五年时间，历任班长、主管、主任、总监、老总；后又用了五年时间，成为老板。十年时间，完成了从月薪600元的社会底层保安员到资产七位数老板的转变。

具有丰富的各行业营销、管理和职场经验的龙哥，特别喜欢交朋友。曾经指导天津手机公司的朋友获得了股权争夺战的胜利，也帮助湖南的老板获得了股权争夺战的胜利等.....龙哥的粉丝中，下至高中毕业、上至博士、硕士等学历无所不包；职业从员工到老总、老板，遍布各行业。

跟随龙哥的朋友，已有多人成为各公司副总、老总。

生意，创业，赌博、掌控钱的能力和素质【陈旭（屠龙有术）解密升官发财的规律 370】

原创陈旭 屠龙有术

2017-03-01 原文

 点击上方蓝字，即可关注屠龙有术

（点击手机屏幕右上角三个小点“...”处，点击“查看公众号”，进入后，打开置顶公众号按钮，方便及时阅读陈旭（屠龙有术）的最新文章及重要信息。）

生意，创业，赌博、掌控钱的能力和素质

作者：陈旭 网名：屠龙有术

唯一微信公众号：tulongys

买彩票中1000万5年后成逃犯身上剩80块

2014-01-08 03:27:50 来源: 现代快报 有0人参与  分享到

2013年12月28日，浙江绍兴火车站派出所抓获一个涉嫌信用卡诈骗的逃犯。“这个逃犯，5年前就在绍兴，中了1000万福利彩票呢，可是个名人！”派出所民警胡坤描述，1983年出生的陈某皮肤白净，很瘦，1米70的个头，穿着普通。根据网上追逃信息，他在湖南永州信用卡恶意透支19万元。

1月2日，陈某被湖南警方带回调查。其中一位民警对胡坤说—5年前，这位逃犯就在绍兴钱清镇，中了1000万元福利彩票大奖，当时衣锦还乡，是当地的名人，很风光。

 微信号: tulongys

素质低下，缺乏掌控钱的素质，钱是留不住的，钱终究还是要走的。——陈旭（屠龙有术）

如果去做生意，95%的概率做生意会赔本；如果去炒股，也是95%以上的概率炒股会亏本；
到时候亏本了，又该说谁去？
又该找谁推卸责任？！

做生意亏本，炒股亏本，亏的一分不剩，告都没地方告去。

其实做生意和炒股，就是合法赌博。

愿赌服输。

不愿意服输，也没用，去法院也告不赢啊！只会让自己更难看。

请看新闻：

真有人从“中产”变“草根”， 600 万理财产品转去炒股，亏得只剩十几万

到昨天本轮中期调整已经“满月”。一个月的剧烈下跌尤其是近期的千股跌停、千股涨停、再千股跌停，已让很多所谓的“中产阶级”损失惨重。

昨天，南京一家银行的私人银行客户经理胡女士告诉扬子晚报记者，她认识的客户中，真的有“中产变草根”的个例。今年三月份，客户黄先生看到股市向好，就将原本做银行理财的 600 万元转到证券账户。“当时我还劝他不要转这么多，鸡蛋最好别放在一个篮子里，但

他不听。”后来，胡女士听说黄先生又融资炒股，采用的是场外杠杆融资，融资比例 1:5，近期下跌被平仓后账户里只剩下十几万元。“跟我们同事通电话时嚎啕大哭。”

无独有偶，南京一所高校的商学院王教授的学生中有不少私营业主，资金量比较充裕。近期的一次师生聚会中他得知，学生中有人几千万加杠杆炒股，最初也赚得近乎翻倍，但经历这次大跌后惨被平仓，账户只剩下百万出头。“所以，千万不能借钱炒股啊！”王教授半玩笑半认真地跟学生说：“这要消灭多少“中产阶级”啊！”

注意，这里面的钱没了，都是合法的，没有人被骗，也没有人上当。

为什么说，做生意是合法赌博呢？

因为管理学原理告诉我们，做一件事，有 70% 的把握，就可以行动了。

剩下 30%，就是各种出乎意料的事情有可能会发生，这就是赌博。任何一件事，你等有 100% 的把握的时候，基本就不赚钱了；因为之前很多人只有百分之几十的把握，就去干了；等到 100% 的把握的时候，别人早就把钱赚完了，等你去了，就没钱赚了。

以上只是说某件事赚钱的情况下，只有百分之几十把握的人会抢先去干，抢先赚到钱，等 100% 把握的人就会很难赚到钱，因为你落后了。

但是，如果某件事不赚钱，只有百分之几十把握的人会抢先去干，就等于抢先亏本；为啥有可能亏本，还要去干？

因为管理学原理讲了，一件事，只需要有 70% 的把握，就可以去干了；如果不幸遇到了剩下 30% 的会导致亏本的因素，那你就只有亏本倒霉了；

所以，做生意，是有风险的，跟合法赌博，差不多的。

不是一个两个啊！有很多人曾经想知道，杜月笙为啥把家里借据烧掉的原因？

陈旭就告诉他，有些事情，有些规律，太高级了，不能告诉你；如果告诉你，你会无法理解，反而骂我。

他们说，没问题，我跟龙哥群里混了好几年，就算我理解不了，我也不会骂龙哥的

我就提前拿这个赌博的问题试了他一下，他已经无法理解了。

我们都知道，赌博是违法犯罪行为；而且赌徒往往赌的家徒四壁穷的一塌糊涂，赌的妻离子散；所以，赌博是犯罪行为，赌徒都是垃圾，这是所有人的常识。

但陈旭告诉你，其实赌徒素质并不一定是坏事，赌博虽然属于违法犯罪行为，但是赌徒的素质，是非常重要的素质。

为什么赌徒素质非常重要？

因为【管理学原理】告诉我们：一个经济决策，只需要有 70%的把握，就可以行动了；那么剩下 30%的不确定因素，靠什么解决？答案是：靠赌徒素质解决，靠赌博解决。

所以，某种程度上，做生意就是 70%靠自己决策，30%靠赌博的行为；你可以认为，做生意是合法赌博；这就是相对比较高级的知识。

赌博行为不是违法犯罪行为嘛？

赌博确实是违法犯罪行为，不过做生意决策过程中靠赌博解决剩下 30%的不确定性因素，这是法律允许的，这是合法的，不属于犯罪。

赌徒不是垃圾嘛？

赌徒确实是垃圾，但是，当老板，当企业家，如果缺乏赌徒素质，就几乎根本成功不了，基本没戏。

这跟我们普通人平时的想法，是完全相反的；实际上，你缺乏赌徒素质，你就不适合做生意；

你去做生意 = 合法赌博

你不会赌博 = 你不适合做生意

你太会赌博 = 你去违法犯罪赌博，搞得自己家徒四壁，一贫如洗，妻离子散

这个分寸把握的稍微错一点，结果就是，失之毫厘谬以千里；谁能知道，赌徒素质，竟然是企业家和老板的必备素质呢？

陈旭不说，估计很多人永远不知道，永远无法理解了吧？

所以，很多高级规律，是不能乱说的，你水平不到，我对你说了，你也听不懂.....你反而会骂我。

一件事，只要有 70%的把握，就可以行动了。——【管理学原理】

剩下 30%的不确定风险怎么解决？靠赌博解决。——陈旭（屠龙有术）

70%的把握，是什么？是你的主观看法.....主观看法一定 100%正确吗？

不一定，主观看法说白了就是你的猜测，你猜对了，就正确了，你猜错了，就错误了；所以还是剩下的 70%把握还是赌博。——陈旭（屠龙有术）

结论：

做生意 100%在赌博。——陈旭（屠龙有术）

弱者认为正确的东西，正是导致他们成为弱者的原因。——陈旭（屠龙有术）

这话是陈旭以前讲的，大家现在明白了吧？这话的含义是什么？

你认为赌博不对，所以你是穷人；

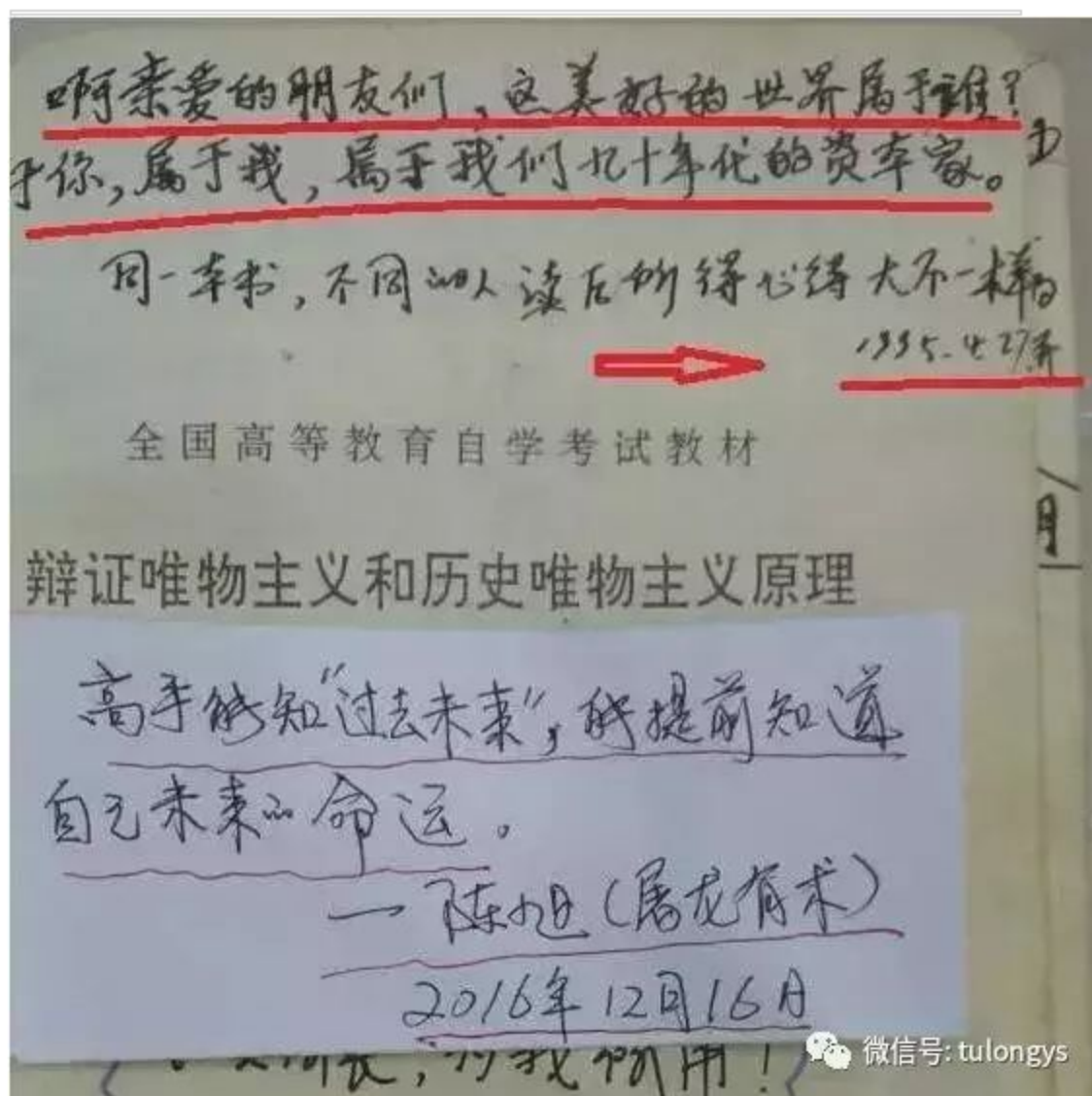
你认为赌博很对，你就赌博去了，结果违法犯罪，你还是穷人；

不管你认为“赌博对还是不对”，结果都导致你成为穷人。

别人在经营管理决策中赌博，你在麻将桌上赌博，能一样嘛？哈哈。

所以，赌博是一种普通人眼里违法犯罪的行为，但是这种被普通人否定的行为，正是企业家和老板的必备素质之一你缺乏这个素质，你就没戏，你一辈子是穷人。

你具备这个素质，你还是没戏，你仍然是穷人；因为具备赌徒素质的普通人，多半都去麻将桌上赌博去了，哈哈。



现在我们都知道了，有些东西，真的不能告诉普通人。

高级东西，告诉普通人，普通人会感觉天塌地陷，整个世界都不对劲了.....

告诉你那些“你无法理解的东西”，等于把你的世界给毁掉了。

对你而言，不一定是好事。

其实，这些对陈旭来讲，只是基本常识。

老板必须具备赌徒素质，这对陈旭来讲，只是基本常识而已。

所以之前我写过一篇文章，大概意思是：高等阶层的日常生活常识，对于低等阶层，就是高级机密。

这不是胡扯，这全是真的。



龙哥（陈旭）当过工厂班长，汽车修理工、工业电工、基层有线电视播音员、公务员、开过网吧，做过保安员。

陈旭还当过主管、物业主任、制药厂办公室主任、酒店总监、建材营销总监、医院副院长、美资企业代理老总，董事长助理等各种职业。

当然了，龙哥工作中当然获奖多多了。（你想啊，有龙哥这种奇思妙想的人，不获奖才奇怪了呢！哈哈）

从社会最底层的保安员，用五年时间，历任班长、主管、主任、总监、老总；后又用了五年时间，成为老板。十年时间，完成了从月薪600元的社会底层保安员到资产七位数老板的转变。

具有丰富的各行业营销、管理和职场经验的龙哥，特别喜欢交朋友。曾经指导天津手机公司的朋友获得了股权争夺战的胜利，也帮助湖南的老板获得了股权争夺战的胜利等.....龙哥的粉丝中，下至高中毕业、上至博士、硕士等学历无所不包；职业从员工到老总、老板，遍布各行业。

跟随龙哥的朋友，已有多人成为各公司副总、老总。

陈旭（屠龙有术）经济学歪理一：赚钱就是爱国！真假爱国的经济学分析【陈旭（屠龙有术）解密升官发财的规律 371】

原创 陈旭 屠龙有术

2017-03-02 原文

 点击上方蓝字，即可关注屠龙有术

(点击手机屏幕右上角三个小点“...”处，点击“查看公众号”，进入后，打开置顶公众号按钮，方便及时阅读陈旭（屠龙有术）的最新文章及重要信息。)



陈旭经济学歪理一：赚钱就是爱国！真假爱国的经济学分析

作者：陈旭 网名：屠龙有术

唯一微信公众号：tulongys

有句话说得好：“国家兴亡，匹夫有责”。

其实呢！屠龙有术告诉你，你只需要努力赚钱，成为有钱人，你就是用实际行动爱国了。

【经济学著名定律：看不见的手原理】

230 年以来，无数人渴望从书中挖掘有用的东西，最终发现了一句话“看不见的手”，它在《国富论》中只出现过一次。

用亚当·斯密的话来说：“每个人都试图用应用他的资本，来使其生产产品得到最大的价值。一般来说，他并不企图增进公共福利，也不清楚增进的公共福利有多少，他所追求的仅仅是他个人的安乐，个人的利益，但当他这样做的时候，就会有一双看不见的手引导他去达到另一个目标，而这个目标绝不是他所追求的东西。由于追逐他个人的利益，他经常促进了社会利益，其效果比他真正想促进社会效益时所得到的效果为大。”

所以各位！你只需要努力赚钱，成为有钱人，你就是用实际行动爱国了！

举个例子，比如屠龙在这里教大家管理和营销知识，甚至教大家权术谋略等等，但屠龙教大家这些东西，我的目的，绝不是为了振兴祖国，我是为了自己。

因为我帮你们，你们也会帮我，我就有好处了，这才是我的目的。

那么，各位呢，因为学了这些经营管理经验和权术谋略，各位升官发财了，做了企业管理人员和老板。各位工资收入提高了，当老板钱就更多了。

各位也有好处，所以各位学习这些“当管理人员和老板的经验知识”，你们的目的是绝对不是为了“振兴祖国”，说白了，你们就是为了发财。

于是很多人为了自己发财，努力学习“当管理人员和老板的经验知识”；屠龙为了发财，努力教大家“当管理人员和老板的经验知识”；大家都是为了发财，没人想着“振兴祖国”。

但是，以上只是站在个人角度的看法。

当你站在社会的角度，事情就完全变了.....

站在社会角度看问题，当“屠龙努力教大家当管理人员和老板的经验知识”的时候，屠龙就是在“为祖国培养各级企业管理人员和老板”，而“各级企业管理人员和老板”都属于社会精英，振兴祖国需要大量的这种社会精英。

祖国要振兴，祖国要强大，如果没有“很多合格的、优秀的、经验丰富的”各级企业管理人员和老板，是不可能实现的。

各位为了自己“升官发财”刻苦努力学习怎么当“各级企业管理人员和老板”的时候，也就是自觉地“把自己培养成祖国需要的人才”的时候。

还是那句话，祖国要强大，没有优秀的企业管理人员和老板，是不可能实现的；如果一群傻逼去管理企业，搞得企业全部倒闭亏损，请问，祖国会强大吗？

企业都亏损倒闭了，就没钱交税，国家没钱，怎么造航空母舰？

所以，当我们每个人主观上玩命地为了自己升官发财努力奋斗的时候，其实客观上，我们就是在玩命的为了祖国的繁荣强大而努力。

虽然你主观上就是为了自己，为了赚钱，但客观上，你的赚钱发财行为造成了祖国繁荣强大的结果。

你让穷屌丝去当企业高管，他们会当嘛？

他们不会，真要去当经理，穷屌丝只会把企业搞倒闭。

企业倒闭了，国家就没税收，结果国家也被穷屌丝搞穷了。

国家穷了，没钱造核武器和航空母舰，就会被西方列强侵略，伊拉克就是下场。

所以穷屌丝只是嘴上高喊爱国，实际屁用不顶。

企业老板和高管，虽然嘴上不会高喊爱国，但他们用实际行动赚钱发财，给国家交税，国家有钱，才造的起核武器和航空母舰。

比如富人买个车，要给国家交好几万的税；穷人去买一双 10 块钱的胶鞋，能给国家交几毛钱税？

请问，富人买辆车给国家交几万块钱税；穷人买双胶鞋 10 块钱，给国家交几毛钱税；谁给国家钱更多？谁更爱国？

你说你爱国，没错呀！我们都相信你说是真的！如果你要给国家交几万块钱税，我们就更加相信你爱国的诚意了。

爱是需要实际行动的，各位！爱不是说出来的，是做出来的。

只会嘴上空喊爱国口号，轮到给国家掏钱交税的时候，你就不出钱，这不就是大忽悠吗？

比如，你宣布，你很爱自己老婆。

老婆对你说，老公我饿了。

你回答：饿了就饿了，饿着去，饿的受不了了，你自己不会掏钱吃饭？想我给你掏钱？没门

这算爱吗？

说得好听，不愿意出钱，就是假的，爱国也是一个道理。

爱国没错，怎么判断谁更爱国？

谁给国家交税多，谁给国家出钱多，谁就是真爱国，用钱来称量，一切立刻一清二楚。

只会打嘴炮，嘴上说爱国，实际不给国家出钱的，都是掺水假冒的爱国人士。

你说你爱国，你把钱掏出来给国家，我就信了。

有穷屌丝说了：屠龙你蛮不讲理啊！每个人能力有大小，经济能力不同，有钱人当然交税多，穷人当然交税少。

虽然穷屌丝交税少，但爱国是真心的。

龙哥就告诉你，这种说法是忽悠人的，为什么呢？

请看下列对话：

屠龙：你是不是真爱国？

屌丝：我是真爱国。

屠龙：真爱国的人，希望不希望祖国强大？

屌丝：爱国当然希望祖国强大

屠龙：大家都不努力赚钱，都当穷人，都不给国家交税，或者交很少的税，祖国没钱，祖国能否强大？

屌丝：.....

屠龙：你是真爱国？

屌丝：是的。

屠龙：.....还愣着干什么？赶紧努力赚钱去啊！

爱国就是让祖国强大，给祖国很多钱，你自己都没钱，你拿什么去爱国啊？

你爱老婆吧？娶老婆要彩礼的！空口说白话，就可以娶老婆了？

你爱国吧？爱国要交税的！越爱国，交税越多，你不掏钱给国家，算个屁的爱国！鬼才信你呢！

光嘴上说说有什么用呀？！

中国的航空母舰，是靠屌丝喊打喊杀，就可以造出来的？

中国的航空母舰，是老板们冒险创业，经理们勤奋工作，创造出来的财富，造出来的。

有人说了，屌丝也干活了啊！

我来问你，1979 年之前，全国大锅饭，屌丝也干活了，为啥全国人民穷的吃不上饭？穿破裤子？

历史事实告诉我们：创造财富，不是靠“不动脑子，只会出傻力气的人”可以完成的。

还有人说“国难当头，敢于抛头颅洒热血那才是真的爱国”！

屠龙有术告诉你，这种说法纯属放屁.....^_^

为什么是放屁呢？

因为这种说法完全不对，简直就是胡扯，为什么我这样说？

首先请问，为什么会发生“国难当头”的事情？

请问世界第一强国美国，会不会发生国难当头的情况？根本不会发生！

所以，只要每个中国人努力赚钱交税，中国就会超越美国，成为世界第一强国。

当中国成为世界第一的时候，根本不会发生“你说的国难当头的事情”，因为当中国成为世界第一，全世界没有任何国家能打得过中国，这时候，别的国家见到中国都害怕，怎么敢侵略中国？既然别人看到我国就害怕，当然不会发生“你说的国难当头”的事情。

当我国世界第一的时候，我们不去侵略别的国家，别的国家就该跪下烧香感谢我们了！怎么可能“国难当头”呢？.....
之所以会发生“国难当头”的事情，就是因为很多屌丝不努力赚钱交税，导致中国贫穷落后，所以才会被外国侵略欺负。

当我们强大的时候，国难当头的就是别人。

真相是，当中国强大的时候，外国就会倒霉，外国就会“国难当头”.....也就是说，当我们强大的时候，只会发生我们欺负外国的事情，根本不会发生外国入侵我国这种“导致国难当头”的事情。

怎么让中国避免贫穷落后？怎么让祖国兴旺发达？？！

答案很简单：玩命赚钱，努力交税。

所以，真爱国，就赶紧去赚钱。

不懂怎么赚钱，就刻苦学习怎么赚钱。

好吃懒做，不爱学习，不努力赚钱的屌丝，简直就有当汉奸的嫌疑。



龙哥（陈旭）当过工厂班长，汽车修理工、工业电工、基层有线电视播音员、公务员、开过网吧，做过保安员。

陈旭还当过主管、物业主任、制药厂办公室主任、酒店总监、建材营销总监、医院副院长、美资企业代理老总，董事长助理等各种职业。

当然了，龙哥工作中当然获奖多多了。（你想啊，有龙哥这种奇思妙想的人，不获奖才奇怪了呢！哈哈）

从社会最底层的保安员，用五年时间，历任班长、主管、主任、总监、老总；后又用了五年时间，成为老板。十年时间，完成了从月薪600元的社会底层保安员到资产七位数老板的转变。

具有丰富的各行业营销、管理和职场经验的龙哥，特别喜欢交朋友。曾经指导天津手机公司的朋友获得了股权争夺战的胜利，也帮助湖南的老板获得了股权争夺战的胜利等.....龙哥的粉丝中，下至高中毕业、上至博士、硕士等学历无所不包；职业从员工到老总、老板，遍布各行业。跟随龙哥的朋友，已有多人成为各公司副总、老总。

《陈旭（屠龙有术）经济学歪理二：、 财富是印钱印出来的》【陈旭（屠龙有术）解密升官发财的规律372】

原创陈旭 屠龙有术

2017-03-03 原文

 点击上方蓝字，即可关注屠龙有术

（点击手机屏幕右上角三个小点“●●●”处，点击“查看公众号”，进入后，打开置顶公众号按钮，方便及时阅读陈旭（屠龙有术）的最新文章及重要信息。）



《陈旭（屠龙有术）经济学歪理二：、 财富是印钱印出来的》

作者：陈旭 网名：屠龙有术

唯一微信公众号：tulongys

正文开始之前，我们先把现代经济学的教父，凯恩斯先生的理论学习一下：

【凯恩斯定律】——需求能创造出自己的供给，因此政府采取措施刺激需求以稳定经济。

陈旭（屠龙有术）解释如下：也就是说，印钱越多，大家能花的钱就越多；能花的钱越多，需求就越多（大家钱多了总要买东西

满足需求嘛！)；需求越多，就需要更多开工和劳动来生产商品，满足大家需求；工厂开工多了，劳动多了，财富就创造出来了！劳动多了，给大家发工资，大家都有钱了！

所以，财富是印钱印出来的，不是干活干出来的；因为不给你发钱，你是不会干活的，而不干活，就无法创造财富。钱怎么来的？政府印钱，印出来的。^_^——陈旭（屠龙有术）

我们知道，劳动创造价值，不管是脑力劳动还是体力劳动，都必须劳动。所以要想经济大发展，就必须调动全国人民的劳动积极性。

那么，用什么调动全国人民的劳动积极性，最有效呢？

当然是钱啦！

现在拜金主义流行，你以为是偶然的啊？这是配套措施。

如果不流行拜金主义，大家都不爱钱，都不在乎钱，谁会为了钱去劳动？！！

现在为了调动全国人民劳动积极性，就必须印钱，用钱引诱大家疯狂劳动。

印多少钱出来，大家就会干出价值多少钱的活来，创造与印钱数目相当的财富出来；所以拼命印钱，大家就会拼命干活，社会财

富就会拼命增长，目前神州大地就是按照这个道理运转的。——

陈旭（屠龙有术）

为啥 1979 年之前，吃大锅饭，我们穷的要死？

因为吃大锅饭，干多干少一个样，拿的工资都一样，大家没有动力干活，因为多干活也不会多拿钱嘛！大家都不干活，当然各种商品，汽车，房子，自行车，衣服，鞋子，公路，都没有。

大家要知道，这些所有东西，都是人们去劳动，才会有的，不劳动是不会有。

吃大锅饭，多干活不会多拿钱，导致大家都不干活，结果养了一帮懒鬼和穷光蛋。

现在多劳多得，想发财，想赚钱对吧？

国家印钱给你，谁干活多，就给谁多发钱，印钱多方便？多容易？

你想要多少钱，就印多少钱，要多少有多少。

但有一点，你的“拿你的劳动”来交换这些钱。

所以：

印多少钱，你就会劳动多少；印的钱越多，你劳动的就越多；

当然了，提醒：劳动多不一定就会发财，因为钱印多了，最后都贬值了.....

所以你虽然多干活了，最后很可能还是穷人，因为货币贬值了.....

估计你看到这里，心里有一个想法：老子被耍了！

对了！

你，我，大家，我们这些老子们，都被耍了！

无语问苍天啊！

人不能自己骗自己，事实上，我们确实被耍了！

这就对了！

古代圣人早就说过：上智下愚！我们都被耍了，这世界才正常嘛！

如果我们没有被耍，这世界肯定不正常。

拉磨的驴定律

基本上，我们就是拉磨的那头驴，而钱就是我们眼前的胡萝卜，

我们为了钱，就一圈一圈的拉磨，财富就创造出来了。

所以国家玩命印钱，为了赚钱，大家就玩命劳动，我国现在就成为世界经济大国。

有人说了：我们一家一年要消费 8 万左右，包含的税也好几万。

问题是国家为我们做了什么？

屠龙有术只好在这里继续不厌其烦、孜孜不倦、循循善诱的开导他：

要想赚钱，首先得有钱，你才能赚到.....如果根本没有钱，你就是李嘉诚，你也没本事赚到钱。

比如原始社会的时候，根本不存在钞票和人民币，也不存在美元.....假设你比较牛逼，你用时间机器把千亿富豪马云和李嘉诚空投到原始社会.....

大家一定很好奇，一定会问：马云和李嘉诚，会成为原始社会的亿万富豪和全国首富吗？

错了错了，原始社会根本不存在国家，所以不存在“全国首富”这个概念。

那么我们改问一个问题，马云和李嘉诚，会成为原始社会里的富豪吗？

答案显然是否定的，非也！

为什么这么说？

因为原始社会物质非常贫乏，而且根本不存在“钱”这个概念，甚至最开始的时候，连“交换”这个概念都没有诞生，靠自己去用原始社会石器时代的工具去干活，干成亿万富豪，这是根本不可能的事情。

现在我们明白了：财富的诞生和快速积累，完全依赖于完善的高效率的社会制度，高效运转的社会管理机构。

所以，只有傻蛋才会认为，自己赚的钱就是自己的本事，跟国家完全没有丝毫关系。（这种想法纯属笑话^_^）

那么，国家为我们做了什么呢？

其实国家做的事情很简单而重要，国家为你们做的事情就是印钱，从而让你们有钱可赚。

道理很假单：如果没钱，你到哪里赚钱去？

假设国家总共只印了 100 元钱，全国十几亿人分这一百块钱.....

这意味着，你家可能连几厘钱都分不到，当然更不可能赚到 8 万元钱了。

既然你赚不到 8 万元钱，你当然就不可能一年消费 8 万元了，这个道理说的没错吧？ ^_^

你只有赚的超过 8 万，你才可能一年消费 8 万元钱。

假设国家从 1949 年到现在几十年时间，总共只印了 100 元钱，打死你，你也赚不到 8 万元钱，当然更不可能每年消费 8 万元钱了。

看到没有？国家勤奋印钱，让你有活干，有钱赚，让你一年赚的钱超过 8 万元，你才有机会消费 8 万元钱，这就是国家为你做的事情，只不过你自己身在福中不知福，你不知道罢了！

但是，你不知道国家为你们做了什么，并不代表国家就什么都没做。

你懂？ ^_^

经济学教课书很多都是骗人的，云山雾罩，逗你玩的，本质是这么回事。

世界是客观的，但更是主观的，不同水平的人，他们眼中的世界是不一样的，这正是贫富贵贱的关键所在。——陈旭（屠龙有术）

后话：我知道很多看不懂的人，会认为陈旭在扯淡，但我要告诉你，等你看懂了，你就会有钱了。



龙哥（陈旭）当过工厂班长，汽车修理工、工业电工、基层有线电视播音员、公务员、开过网吧，做过保安员。

陈旭还当过主管、物业主任、制药厂办公室主任、酒店总监、建材营销总监、医院副院长、美资企业代理老总，董事长助理等各种职业。

当然了，龙哥工作中当然获奖多多了。（你想啊，有龙哥这种奇思妙想的人，不获奖才奇怪了呢！哈哈）

从社会最底层的保安员，用五年时间，历任班长、主管、主任、总监、老总；后又用了五年时间，成为老板。十年时间，完成了从月薪600元的社会底层保安员到资产七位数老板的转变。

具有丰富的各行业营销、管理和职场经验的龙哥，特别喜欢交朋友。曾经指导天津手机公司的朋友获得了股权争夺战的胜利，也帮助湖南的老板获得了股权争夺战的胜利等……龙哥的粉丝中，下至高中毕业、上至博士、硕士等学历无所不包；职业从员工到老总、老板，遍布各行业。

跟随龙哥的朋友，已有多人成为各公司副总、老总。

《陈旭（屠龙有术）经济学歪理三： 钱的价值本质是一种信用》【陈旭（屠龙有术）解密升官发财的规律 373】

原创 陈旭 屠龙有术

2017-03-04 原文

点击上方蓝字，即可关注屠龙有术

(点击手机屏幕右上角三个小点“...”处，点击“查看公众号”，进入后，打开置顶公众号按钮，方便及时阅读陈旭（屠龙有术）的最新文章及重要信息。)



《陈旭（屠龙有术）经济学歪理三：钱的价值本质是一种信用》

作者：陈旭 网名：屠龙有术

唯一微信公众号：tulongys

@XXXesX2 2016-05-22 17:08:39

楼主解释下，委内瑞拉现在印钱能拯救经济么？

屠龙有术（陈旭）回复：

你这个问题，问的很有价值。

本帖第一篇文章，题目是【屠龙有术——财富是印钱印出来的】，主要内容是讲，财富是怎么创造出来的。

我们以美国为例子，来说明问题：

目前美国创造财富基本是这个逻辑：

1】首先美国政府印钱——→老百姓为了赚钱干活——→老百姓干完活，创造出各种商品和财富——→美国政府通过市场系统，根据老百姓创造财富的质量和数量，把“国家印的钱”发到老百姓手里——→老百姓去买东西——→企业东西卖掉了——→一部分钱交税，一部分钱继续生产投资，一部分钱发工资消费等等.....就简单循环下去了

2】那么，如果简单的循环下去，美国经济是不会发展这么快的.....什么叫经济发展？就是今天生产一个，明天生产 2 个，后天生产 3 个或者 5 个，这叫经济发展；如果今天生产 10 个，明天生产 5 个，后天生产 2 个，这叫经济萎缩，比如以前沿海地区很多儿童玩具厂和来料加工场都倒闭了。

那么要怎么干，才能达到这个快速发展经济的效果呢？

前面说了，我们知道：

【1】劳动创造财富，干活创造财富；

【2】没钱是不会有人劳动的；

【3】所有钱都是国家印出来的，并不是天生的；

综上所述，为了让人多干活，多创造财富和商品，怎么办？

答案就是：多印钱，印钱越多，就可以用更多的钱购买更多的劳动，于是劳动的人就更多，劳动多了，财富就创造的更多了，因为劳动创造财富嘛！

怎么让经济发展越来越好？

答案还是：印钱。

每年都多印一部分钱；比如第一年印 100 元，第二年印 130 元，第三年印 200 元，等等，总之每年要比上一年多印很多钱出来.....

（凡是有怀疑屠龙有术这个理论的，请你去仔细核查每年国家的货币投放量，是不是一年比一年多？

我可没有胡吹牛，我只是叙述了一个现实中的事实罢了，只不过很多人采取鸵鸟政策，把头埋在沙子里，不愿意正视现实。^_^)

每年印钱比上一年多出来很多，人们为了赚到这个多出来的钱，就会拼命劳动干活，于是每年创造的商品和服务等各种财富，就比上一年更多.....

废话，每年都比上一年多印了很多钱，钱可以购买劳动，钱越多，劳动当然越多；劳动越多，财富对应的就越多，于是美国经济高速发展.....就这么简单。——陈旭（屠龙有术）

于是钱越印越多，老百姓为了赚钱，越来越喜欢干活；干活越多，财富越多，于是经济就增长了，大家日子都好过了；

君不见很多工厂里的工人，都干 12 小时？甚至有干 16 小时的？！你以为他们都是雷锋啊？说白了他们都是为了赚钱不要命的财迷！你想啊！

换了你我，会为了赚钱干 16 个小时吗？这不是典型的要钱不要命嘛！所以屠龙说他们都是财迷。

.....这个原理，我们以前讲过，叫做【拉磨的驴定律】。

就好比拉磨的老驴，前面挂一个胡萝卜，驴子为了吃到胡萝卜，就使劲转圈，结果就不断拉动磨盘，创造了面粉出来——财富。

而我说的这个“印钱创造财富的原理”，其实印出来的钱，就是驴子前面的胡萝卜；美国流水线旁为了赚钱埋头苦干 12 小时的人们，就是那头上套的驴了。

驴子为了吃萝卜，玩命拉磨；工人为了赚钱，每天干 12 小时玩命加班。^_^

于是，我们就经济发展了，吃的穿的，啥都有了！

归根结底，美国人民得感谢磨盘旁边盯着胡萝卜玩命拉磨不休息的那些驴啊！

不过这个“老驴拉磨的游戏”有个缺陷.....

什么缺陷呢？

就是要想让驴自觉自愿的勤奋拉磨，创造财富，驴子鼻子前面，必须挂一个胡萝卜（钱）；而且这个萝卜，必须是真的，如果是假的，驴（老百姓）虽然很愚蠢，但也不会拉磨的。

另外还有一点要注意，那就是，钞票有真钞和假钞之分。

什么是真钞呢？

国家印的钱，才是真钞，是真钱；

如果张三自己印钱，这是假钞，是违法行为，要抓起来坐牢的。

假钞有没有购买力？

假钞当然有购买力，前提是，不能被你发现是假钞，如果你发现是假钞了，这假钞的购买力就没有了。

举个例子，假设张三是扛麻袋的，扛一个麻袋给 10 块钱，张三每天扛一百个；某天老板说了，从今天起，扛一个麻袋给 20 元，请问结果是什么？结果当然是张三一天扛了 200 个麻袋，或者 300 个麻袋。

因为钱给多了，人干活的积极性就提高了嘛！就这么简单。

现在问题来了.....

假设老板说，从今天开始，多扛一个麻袋，发 20 元假钞，假设你是张三，你会不会自觉自愿的多扛麻袋，多干活？

废话，干活给假钞，傻子才会去干活！于是大家都罢工了。

你懂得，咱们前面说了，财富是劳动（体力或脑力劳动）创造的。现在因为老板发假钞，大家都不干活了，请问，还会有财富创造出来了？当然就没有了嘛！创造的财富大幅度下降。

为什么没有立即变成零呢？

因为知道这个消息的人是逐渐增加的，有些人还不知道发的是假钞，所以还在傻乎乎的继续干活.....有他们撑着，所以经济活动才没有归零。如果所有经济活动停止，社会直接崩溃。（真够险的.....擦把汗~ ~ ~）

很多人说，哎呀，屠龙有术，你说的这些，不过如此，而已！.....
已.....

废话，屠龙有术如果只说这些，我还不如不说。^_^

屠龙接下来要说的是：钞票有三种形态.....其实还有五种、八种或者十八种钞票形态，到时候再说吧，现在暂时放下不提。

钞票的第一种形态，是美国政府印的钱；钞票的第二种形态，是你自己私自印的伪钞；钞票的第三种形态，是美国政府印的伪钞。

有人就奇怪了，政府印的钱，都是真钞，屠龙怎么说美国政府印的钱是伪钞呢？

答案很复杂，对于不懂的人来讲是这样。

答案很简单，对屠龙来讲是这样滴！^_^

简单在什么地方？我们都知道，钞票的唯一价值是购买商品或者服务，如果印钞的速度没有把握好，印钞速度太快，太多，导致劳动创造的财富增长率更不上印钞的速度，钞票就会变质，导致购买力下降。

也就是说，以前一百元能买价值一百元的东西，现在一百元只能买 50 元的东西。

你想啊，你干价值一百元的活，老板给你发五十块钱，你能干吗？什么？钞票面值还是 100 元？你没吃亏？我晕，哄傻子呢！人们赚钱是为了买东西，可不是为了哪一张纸！

那头拉磨驴此时发现，挂在自己鼻子前面的胡萝卜是假的，于是驴罢工了，磨盘不转了。

你发现钞票购买力下降，干一百元的活只拿到五十元，自己被骗了，于是你撂挑子不干了，经济开始萎缩了。

所以这个委内瑞拉的问题，就是太贪心了，玩得太嗨，印钱速度太快，搞得人们干活创造财富的速度跟不上，大家一看，反正跟不上了，不如破罐子破摔，干脆不干活了！

委内瑞拉经济就完蛋了。

所以，要想解决委内瑞拉的经济问题，只需要重新建立信用，印钱速度慢一点，就可以了。

（当然了，这只是一个方面了，你懂得，一篇文章不可能解决所有问题，其他问题，其他文章解决^_^)



龙哥（陈旭）当过工厂班长，汽车修理工、工业电工、基层有线电视播音员、公务员、开过网吧，做过保安员。

陈旭还当过主管、物业主任、制药厂办公室主任、酒店总监、建材营销总监、医院副院长、美资企业代理老总，董事长助理等各种职业。

当然了，龙哥工作中当然获奖多多了。（你想啊，有龙哥这种奇思妙想的人，不获奖才奇怪了呢！哈哈）

从社会最底层的保安员，用五年时间，历任班长、主管、主任、总监、老总；后又用了五年时间，成为老板。十年时间，完成了从月薪600元的社会底层保安员到资产七位数老板的转变。

具有丰富的各行业营销、管理和职场经验的龙哥，特别喜欢交朋友。曾经指导天津手机公司的朋友获得了股权争夺战的胜利，也帮助湖南的老板获得了股权争夺战的胜利等.....龙哥的粉丝中，下至高中毕业、上至博士、硕士等学历无所不包；职业从员工到老总、老板，遍布各行业。

跟随龙哥的朋友，已有多人成为各公司副总、老总。

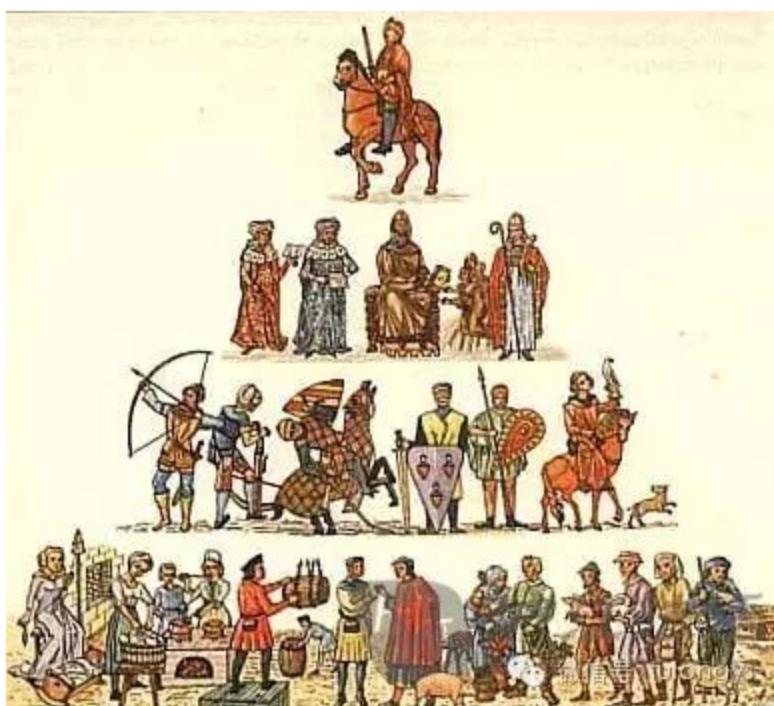
《陈旭（屠龙有术）经济学歪理四： 社会按照等级分配资源和财富》【陈旭（屠龙有术）解密升官发财的规律 374】

原创 陈旭 屠龙有术

2017-03-05 原文

 点击上方蓝字，即可关注屠龙有术

（点击手机屏幕右上角三个小点“●●●”处，点击“查看公众号”，进入后，打开置顶公众号按钮，方便及时阅读陈旭（屠龙有术）的最新文章及重要信息。）



《陈旭（屠龙有术）经济学歪理四： 社会按照等级分配资源和财富》

作者：陈旭 网名：屠龙有术

唯一微信公众号：tulongys

这篇文章原之前发表过，陈旭把他重新起个标题，按顺序重新发表。

因为不按顺序写，大家可能会觉得头脑中的知识是凌乱的，杂乱无序的。

我重新按顺序发表一下，大家感觉就不同了。

社会是分等级的；社会资源包括，金钱，权力，美女，等等。

财富和资源，是按社会等级分配的（当然，娶老婆，也就是交配和繁殖后代的权利，这也是资源的一种，需要竞争获胜者才可以得到。）

所以社会等级越低，分得的金钱和权力就越少，就越穷；社会等级越高，分得的金钱和权力就越多，就越富；

最简单的，比如总经理权力比普通员工大的多，总经理一句话就可以开除普通员工，而且总经理一个月工资相当于普通员工半年到一年的工资总和。

高等社会阶层的一个月从社会中分的钱，可能是社会低等级的几年或者一辈子的收入；

所以低等级的，比如富士康民工这种企图靠每天加班 12 小时存钱，积累财富的，最后都失败了，都变成“头脑简单，四肢发达”的穷人和社会最底层了；

为什么低等级的注定是穷人？因为低等级的财富分配比例很低很低.....

不管你干多少活，生活剧本一开始，导演就给你规定了，给你这个阶层分配极少的资源，你怎么可能富起来嘛？

换了任何一个人，只要待在穷人的阶层，都会成为穷人的。

这不是个人决定的，而是社会提前早就规定好的。

社会的分配体系，已经提前注定，某些阶层和等级，不论如何努力，注定一辈子是穷人；比如你当清洁工，你无论怎么努力存钱，甚至打三份工，你也百分之百是穷人，不可能变成富人。注意，是百分之百哦！——陈旭（屠龙有术）

为啥百分之百是穷人？因为他的社会等级太低，分配的财富比例太低，少得可怜。

你是穷人还是富人，跟你努力不努力干活，根本毫无关系。

陈旭早就明白这个道理，20 年前就明白了.....

所谓的个人奋斗，努力，只不过是提升自己社会阶层的过程罢了！

所以屠龙一直往上爬等级，干活差不多就行了，明白就行了，偶尔露几手硬功夫，让别人认可，服气，就行了。

如果一直努力玩命干活，那不是傻瓜吗？

所以屠龙级别越来越高，现在变成老板了——废话，我把功夫花在这上面了。

社会等级、社会级别别高了，钱就越来越多了；因为社会等级越高，分配的资源越多嘛！

等级高了，分钱多了，当然就有钱了.....正如总经理一个月工资，相当于普通员工半年到一年工资，是一个道理。

穷富，跟你目前所在位置，从社会中取得的财富的分配比例有密切关系。——陈旭（屠龙有术）

你能否找到老婆，找的老婆有多漂亮，多优秀，跟你有多少金钱和权力，直接挂钩。

没钱的娶不起老婆，最后就断子绝孙消失了，被生存竞争消灭了。

所以，站在生物进化论的角度说，穷人就是社会竞争的失败者，其实不该结婚，也不配有后代。

因为达尔文说了，优胜劣汰，适者生存.....

社会竞争失败了，就该灭绝，这是天经地义的。

肯定会有很多人说，弱者也有生存的权力，你们说的都很对，这种观点我也很支持。

问题是，现实不支持这种说法啊！

社会现实不是你们说的这个样子。

现实是，没钱，人穷了，就是娶不到老婆.....娶不到老婆，结果就是断子绝孙.....这就是现实。

所以我们最好还是不要白日做梦.....

我们要承认现实。

不承认现实，吃亏倒霉的是自己。

陈旭知道，会有一大帮人，说龙哥说的不对，说屠龙纯属胡扯.....

请认为我说的不对的，跟现实对照一下，你啥都明白了.....你就会说我正确了。

最后，把小时候，亲妈教陈旭的那段话，与各位分享：

未卜先知，一等人；

一见便知，二等人；

过后方知，三等人；

一无所知，四等人。

前三句是我亲妈教的，第四句话，是陈旭补充的。

愚者暗于成事，智者见于未萌。

聪明人，22 年前就知道，现在是什么社会。

愚者在事成之后还不明白，而智者在 还未萌芽时就能预见事情的发展方向。

有智慧的人未雨绸缪，在事情还没有发生之前就能预测到结果，从而成功；但是愚昧的人却在事情已经成功之时仍然不知道事情已经结束了。

你告诉他，他都不知道，这显然就属于第四等的人了，呵呵。

——陈旭（屠龙有术）

经验总结：

牢记：

1】没有经验，你是不可能赚到钱的；有了经验，你还是赚不到钱。
——有了经验，又抢占了社会中等级高的好位置，你才有可能赚到钱。

2】为什么有经验，有智慧就可以赚到钱？玩过网络游戏的人都知道，经验值高了，可以提高你的社会等级；
也就是说，你经验越多，你在社会之中的等级就越高，于是，你分到的钱也就越多，你就赚到钱了。

3】身处社会底层，盲目认为靠多干活，多劳多得，就可以赚钱，然后存钱就可以成为富人的，其实都是白日做梦，是做了别人的炮灰。

4】必须成为更高社会阶层，更高社会等级，掌握资源分配的权力，才能赚钱。所以，天生就注定某些阶层，例如社会底层，是不可能发财的。

5】你的财富，对于高等阶层来说，别人说一句话可以让你发财，也可以说一句话让你的财富化为乌有。比如印度政府前一段时间下令某些面值的钞票作废.....别人一句话，你的钱就不见了。

6】社会底层，比如工人啊，服务员啊，销售业务员啊，是打工者级别，这是被压迫、被剥削的级别，身处这个级别，发财的可能性微乎其微。

7】社会按照等级分配资源和财富；

财富是按照社会阶层等级分配的，等级越高，分的财富越多；等级越低，分的财富越少；

所以你所处的等级，早就注定了你未来的命运是什么。

8】你的行为，你的所有无助于提高“你的社会等级”的行为，都是无效劳动，都是无效的行为。

9】提高自己的社会等级，比赚钱还要重要，因为社会等级低，你就不可能赚到钱。

——陈旭（屠龙有术）

作者：陈旭 网名：屠龙有术 唯一微信公众号：tulongys

QQ：55635255 私人微信号：15155205915



龙哥（陈旭）当过工厂班长，汽车修理工、工业电工、基层有线电视播音员、公务员、开过网吧，做过保安员。

陈旭还当过主管、物业主任、制药厂办公室主任、酒店总监、建材营销总监、医院副院长、美资企业代理老总，董事长助理等各种职业。

当然了，龙哥工作中当然获奖多多了。（你想啊，有龙哥这种奇思妙想的人，不获奖才奇怪了呢！哈哈）

从社会最底层的保安员，用五年时间，历任班长、主管、主任、总监、老总；后又用了五年时间，成为老板。十年时间，完成了从月薪600元的社会底层保安员到资产七位数老板的转变。

具有丰富的各行业营销、管理和职场经验的龙哥，特别喜欢交朋友。曾经指导天津手机公司的朋友获得了股权争夺战的胜利，也帮助湖南的老板获得了股权争夺战的胜利等……龙哥的粉丝中，下至高中毕业、上至博士、硕士等学历无所不包；职业从员工到老总、老板，遍布各行业。

跟随龙哥的朋友，已有多人成为各公司副总、老总。

《陈旭（屠龙有术）经济学歪理五：道德只是分配利益的方案》【陈旭（屠龙有术）解密升官发财的规律375】

原创陈旭 屠龙有术

2017-03-06 原文

点击上方蓝字，即可关注屠龙有术

(点击手机屏幕右上角三个小点“...”处，点击“查看公众号”，进入后，打开置顶公众号按钮，方便及时阅读陈旭（屠龙有术）的最新文章及重要信息。)



《陈旭（屠龙有术）经济学歪理五：道德只是分配利益的方案》

作者：陈旭 网名：屠龙有术

唯一微信公众号：tulongys

有朋友说：感谢龙哥，之前我看完了龙哥的帖子，后来学习了龙哥推荐的书，只看了几十页，就感觉眼界又开阔了。我发现国外写的管理类的书，根本不去谈道德的问题，人家只关注怎么把事情做成做好，无关道德。纯从人性等管理方面去解决问题，实在高啊。谢谢龙哥！

陈旭就回答这位朋友说：为啥外国人的管理书籍，只关心怎么把事情做好？不关心道德好坏？

因为外国人早就明白：道德只是利益分配方案。

比如，屠龙有术经常讲，施恩图报，知恩图报；貌似一看，很道德，其实龙哥根本不承认自己是雷锋，也不承认自己无私。

为啥？

因为：

【施恩图报】用经济学的角度观察，本质是一种投资行为，投资当然要有回报；没有回报的投资，谁会去干？除非傻子才去做没好处的事情。

你让别人投资没回报，就意味着没有人会帮助你，你也混不起来，一辈子当穷鬼。

【知恩图报】用经济学的角度观察，本质上是回报投资人的行为；是确保投资人的“投资回报利益”的行为，别人帮助你，就是投资你，你就要考虑别人的回报问题；否则还是那句话，别人帮你没回报，就没人帮你，你就混不起来。

这都是基本经济常识。

很多人从来不看经济学，他们当然不懂了。

有朋友说的很好：懂经济学可以明白很多现实中的事情。

比如封建社会的道德观念“饿死事小，失节事大”，寡妇宁可饿死，也不能改嫁。

这个道德观念，本质上是无视女人的利益，牺牲女人生存的机会，无条件维护男人的利益，这就是在分配利益。

换句话说，封建社会的道德观念“饿死事小，失节事大”，寡妇宁可饿死，也不能改嫁。本质上这就是一种利益分配方案。

既然道德本身，就是一种利益分配方案，是因为利益而存在的，是分配利益的标准；也就不存在什么道德高尚的问题了。——陈旭（屠龙有术）

因为道德本身就是为了分配经济利益；按照道德做事，也是为了经济利益；或者说，道德本身就是利益。

你见过，有人高喊，我捞钱，因此我道德高尚吗？

虽然屠龙信守承诺，但我从不认为自己道德高尚，我只是认为，自己在按规矩办事，遵守天道，遵守社会规律而已。

这就跟开车上路，遵守交通法规一样，是天经地义的。

你开车不遵守交通法规，迟早出车祸送命。

记住，开车不遵守交通法规，送的是你自己的命，死的是你自己，死的不是别人。

所以遵守交通法规不能证明你道德高尚，只能证明你在维护自己的生命，维护自己的利益。

交通法规，是开车上路的规则；道德，是分配经济利益的规则；性质差不多。——陈旭（屠龙有术）

下棋，你不遵守下棋的规则，耍无赖，就没人愿意跟你下棋；
做生意，你不遵守生意的诚信规则，耍无赖，就没人愿意跟你做生意；
交朋友，不遵守【施恩图报】【知恩图报】的游戏规则，就没人愿意跟你做朋友。

不遵守天道，不遵守社会规律，最终受害的是自己。

大部分人不懂这些道理，所以才会混的穷困潦倒，一塌糊涂。



龙哥（陈旭）当过工厂班长，汽车修理工、工业电工、基层有线电视播音员、公务员、开过网吧，做过保安员。

陈旭还当过主管、物业主任、制药厂办公室主任、酒店总监、建材营销总监、医院副院长、美资企业代理老总，董事长助理等各种职业。

当然了，龙哥工作中当然获奖多多了。（你想啊，有龙哥这种奇思妙想的人，不获奖才奇怪了呢！哈哈）

从社会最底层的保安员，用五年时间，历任班长、主管、主任、总监、老总；后又用了五年时间，成为老板。十年时间，完成了从月薪600元的社会底层保安员到资产七位数老板的转变。

具有丰富的各行业营销、管理和职场经验的龙哥，特别喜欢交朋友。曾经指导天津手机公司的朋友获得了股权争夺战的胜利，也帮助湖南的

老板获得了股权争夺战的胜利等.....龙哥的粉丝中，下至高中毕业、上至博士、硕士等学历无所不包；职业从员工到老总、老板，遍布各行业。

跟随龙哥的朋友，已有多人成为各公司副总、老总。

《陈旭（屠龙有术）经济学歪理六：信用是社会上层统治阶级的权力指挥工具》【陈旭（屠龙有术）解密升官发财的规律 376】

原创 陈旭 屠龙有术

2017-03-07 原文

 点击上方蓝字，即可关注屠龙有术

（点击手机屏幕右上角三个小点“●●●”处，点击“查看公众号”，进入后，打开置顶公众号按钮，方便及时阅读陈旭（屠龙有术）的最新文章及重要信息。）



《陈旭（屠龙有术）经济学歪理六：信用是社会上层统治阶级的权力指挥工具》

作者：陈旭 网名：屠龙有术

唯一微信公众号：tulongys

有朋友说，能成英雄人物的人，做人，绝对没得说！民国时期有个青帮老大，连自己很喜欢很漂亮的女人都让给了他的结拜兄弟，换来他的兄弟，誓死追随，这种事情，没有几个人能做的到。

我发觉啊，没有利益意识的人，不懂得尊重别人的利益，这种人十有八九是个糊涂虫！

以前我在一本史书上看到一句话：市井无赖，无信可言，市井之徒，无信可言！当时看到写书的那个人说的这句话，我心里认为这简直就是胡说八道，诬蔑下层人士！

但是随着我年龄的增加，我发现这社会确实是如此，越是下面的人越是没有各种素质可言，越是位置高的人越是素质够硬，后来我总结我就发现一个问题，素质不够硬的人根本就爬不上去，上层人士在有意识的维护自己的素质，而下层人士就随便耍无赖耍流氓，所以我认为，市井之徒，无信可言，没有良好的素质可言，这句话符合实际，所以是正确的反应实际。

社会出现阶级的原因是人的素质智力，观念思想，只要人的素质智力，观念思想不同，就会产生阶级。

陈旭呢，也就是屠龙以前就说过，地位不平等，收入不平等的根本原因，是因为人的智力不平等，人的智力不一样。

智力高低差别，是什么造成的？智力差别是由遗传和环境造成的。

遗传基因我们无法控制，管不了，没办法，就不管这个遗传了，因为你想管也没用，医学手段目前还做不到；但我们可以控制自己所处的环境。

不同的社会阶层，他从自身所处不同阶层接受的环境信息刺激是不同的。

举个例子，老总每天上班遇到的事情，跟清洁工每天上班遇到的事情，是完全不同的。

不同的环境，决定了你会遇到事情和问题，最终训练了不同的人 and 素质出来。

所以我们的工作，会决定我们未来的前途，这就是屠龙为什么坚决反对的那个工人、坚决反对干体力活的原因。

因为体力工作会把你训练成“头脑简单四肢发达”的蠢蛋。

每个人只是对环境信息刺激的产物，我们每个人的意识和观念，都是自身所处环境的产物。

站在这个角度说，你坚持自己的观点毫无价值，因为你的观念只是你的环境的产物。——陈旭（屠龙有术）

乞丐和富豪观念不同，想法不同，仅仅是因为乞丐和富豪生活工作的环境不同造成的。

如果你把一个乞丐放到富豪的位置上，一开始乞丐狗屁不通，可能造成很多损失，

但不需要多久，比如十年八年，这个乞丐就会被“富豪的环境”训练成一个合格的富豪。

这就是王思聪他爸爸王健林为什么说：给儿子 5 个亿，让他去犯错积累经验。

有五个亿，就是富豪了，

王健林给王思聪五个亿，这意味着，王健林给自己的儿子创造了一个富豪的工作和生活环境。

在这个富豪的环境中，即便王思聪一开始没经验，亏损一点钱，也无所谓。

因为成功就是学习间接经验，并且直接去试错的过程。

试错过称中的成败得失，就是直接经验的来源，这个环节是省略不掉的。

没有直接试错的经验，没有亏损失败过，全靠学习书本知识和别人的经验，这样的人就是赵括，必败无疑。

再比如说，例如以前屠龙讲过，为什么社会高等阶层，就好比戏文里讲的，皇帝都是金口玉言，一言既出驷马难追？！

一个人讲信用，遵守诺言，言而有信，并不是这个人的道德品质很好，不是皇帝人品好。

在这里，陈旭要告诉大家的是：信用，遵守诺言，是社会上层统治阶级的统治和管理用的工具；也就是说，言而有信，是当皇帝的工具和手段。

如果当官的，当皇帝的，当老大的说话不算数，随便反悔，部下

就散伙了.....部下散伙了，皇帝也当不成了，这是利害关系决定的，

可不是皇帝人品好

当老大的说什么就是什么，说到做到，言行一致，别人才会服从他的指挥，他才能当老大。

老百姓不懂这个，所以市井无赖之徒就随便撒谎骗人，说话不算数。

喜欢耍无赖的人，没有信用；他说什么，没人听，所以干什么，都会失败。

社会下层老百姓认识不到这一点，所以随便为了一点小利益，就可以耍无赖，不讲信用。

既然社会下层老百姓认识不到信用的价值，随意违背承诺，说话当放屁，他们也就不会有信用。

而没有信用，就无法获得别人的支持和合作，也指挥不动别人。

指挥不动别人的人，就没有权力。

没权的人，当然无法调动社会资源，让别人支持自己。

最后就会干什么，都没人支持，缺乏别人的合作，导致失败.成为社会竞争的失败者。

陈旭（屠龙有术）总结：

为什么有的人穷？有的人富？是否讲信用，关系到有权无权的大问题，人的命运，就是这样决定的。——陈旭（屠龙有术）



龙哥（陈旭）当过工厂班长，汽车修理工、工业电工、基层有线电视播音员、公务员、开过网吧，做过保安员。

陈旭还当过主管、物业主任、制药厂办公室主任、酒店总监、建材营销总监、医院副院长、美资企业代理老总，董事长助理等各种职业。

当然了，龙哥工作中当然获奖多多了。（你想啊，有龙哥这种奇思妙想的人，不获奖才奇怪了呢！哈哈）

从社会最底层的保安员，用五年时间，历任班长、主管、主任、总监、老总；后又用了五年时间，成为老板。十年时间，完成了从月薪600元的社会底层保安员到资产七位数老板的转变。

具有丰富的各行业营销、管理和职场经验的龙哥，特别喜欢交朋友。曾经指导天津手机公司的朋友获得了股权争夺战的胜利，也帮助湖南的老板获得了股权争夺战的胜利等……龙哥的粉丝中，下至高中毕业、上至博士、硕士等学历无所不包；职业从员工到老总、老板，遍布各行业。

跟随龙哥的朋友，已有多人成为各公司副总、老总。

《人类社会每个人一切是非成败的根本原因所在》 【陈旭（屠龙有术）解密升官发财的规律 377】

原创 陈旭 屠龙有术

2017-03-09 原文

 点击上方蓝字，即可关注屠龙有术

(点击手机屏幕右上角三个小点“...”处，点击“查看公众号”，进入后，打开置顶公众号按钮，方便及时阅读陈旭（屠龙有术）的最新文章及重要信息。)



《人类社会每个人一切是非成败的根本原因所在》

作者：陈旭 网名：屠龙有术

私人微信： 15155205915

屠龙有术 QQ:55635255

唯一微信公众号：tulongys

写作于:2008.01.18

学习社会经验（知识）的办法有两条，一条是直接在社会生活中学习社会经验，从每天的工作、生活中学习社会经验与知识；二条是读书，从书籍中间接获取经验知识。不论是从生活中直接学习社会经验，还是从书本中间接学习社会经验，在学习之后，都要认真严肃地进行试验、确认、归纳、总结，形成自己对社会生活的更深刻的认识，把握其中的规律，随后灵活运用这个规律去为自己的生存、发展；自己所属的家庭的生存、发展；自己所属的社会组织的生存、发展；去进行行之有效地实践。然后根据实践地成败，继续总结，吸取经验教训，开始新一轮的实践，如此不断循环。

书籍是前人经验的记载，读书就是间接地学习、吸收前人的实际社会经验。

读书是启发人的思想，培养人的思想，在别人思想的帮助下，形成自己的思想。读书有助于积极优秀思想意识的育成。正如众所周知的成功五步曲所描述的:思想=>态度=>行为=>习惯=>性格=>成功，其中思想是成功的引导石，是成功的基础。一本好书无疑可以启发你的思想，带动你的意识，助你走向成功。

个人的寿命有限，知识的发展无穷。如果没有前人知识经验的积累，一切事物都要重新去摸索研究，那么我敢肯定，就没有今天的人类文明。

牛顿说过，“他之所以成功，是因为他站在巨人的肩膀上”。巨人就是前人的经验，前人的智慧，那么正是这一本本伟大的书籍中记载着无数的巨人。

尽信书，不如无书。

读书如果不能深刻理解，不会灵活地进行实际地运用，当然没有任何实际意义与效果。

王阳明说过：心以为非，虽孔子言是，亦为非。这句话就是告诉我们，不要迷信权威，而要精心分析，借鉴，不可囫囵吞枣，不求甚解。很多人读书读成书呆子，就是迷信本本，迷信权威的结果，下场可不怎么好。

那么，怎么去鉴别书籍中记载的知识的真实有效性呢？

王阳明又说了：切物近思，即物成理。就是说，你看古人、前人这么说了，到底有没有道理，对不对呢？

用身边发生的事情，运用你的生活常识，判断一下，就知道是对还是不对了。他这样说，你就这样地实际地去试验一下，就知道真假了。

例如书上说：人一年不吃饭也不会死，你就去试验一下，一年不吃饭，看看会不会死？

结果试验了两三天，你就走不动路了，可见，这书上说的不对，你就记住，以后千万不要不吃饭。现在，你就积累了一条行之有效的社会实际经验。

读书就是学习前人的社会经验与知识。

设写 1 本书需要 20 年的社会经验与智慧.(很多书是需要远远超过 20 年的社会经验才能写出来的!)

那么,读了 10 本这样的书,就等于拥有了 200 年的社会经验积累。

考虑到不可能完全融会贯通、理解这 20 本书，粗略估计为理解了其中的 10%吧,那也拥有了 20 年的社会经验!

何况我们不会只读 20 本书!

我们至少读过上百本书!

如此计算,100 本 $\times 20 = 2000$ 年(社会经验积累) $\times 10\% = 200$ 年(完全理解的社会经验)

我们不要只看年龄相同,我们要明白：每一个人大脑里积累的的社会经验(知识)是不同的。——陈旭（屠龙有术）

一个不学习的 30 岁的人与另一个通过学习积累了 200 年社会经验(知识)的年龄也是 30 岁的人竞争,可能取得胜利吗？

不可能！

这就是为什么有人成功，有人失败的原因所在。

这也是为什么每个人的工资都不一样的原因。

一个不学习的 30 岁的人,最多只可能拥有 30 年的社会经验知识,实际上,还达不到这个数值。

所谓的：人在心不在，穿过树林不见柴，说的就是这个道理。某些人年纪一大把，办事照样幼稚糊涂，就是这个原因。

因为他不懂，平时他不注意学习，不注意研究、总结社会经验知识，不懂得整理、归纳出人类社会实践活动的规律，人类的社会实践活动在他眼中就是两眼一抹黑。

等到事到临头，他什么也不知道，什么也看不到，看到了，也看不懂，看不懂当然就不知道怎么去做处理，在人类社会的现实生活当中，一个不会处理事情的人，等待他的，当然就是失败的结果，他当然处处碰壁，处处倒霉啦！

所以，上面的例子的本质实际上就是：一个不学习的 30 岁的人和一个拥有 200 年社会年龄的人斗，就好比一个 3 岁小孩和一个 30 岁的大人玩心眼，可能赢吗？当然不可能！

表面上看 2 个人年龄相同，其实那只是生理年龄相同，而他们的社会年龄实际上有将近 10 倍的差距！

而在竞争中，实际起作用的是社会经验（知识），也就是人的社会年龄。

这就是人类社会每个人一切是非成败的根本原因所在。

备注：这里讨论的书籍，是指那些兵法\权谋\管理\思想\政治\经济\军事\法律\等有价值

的书，不是指那些乱七八糟开心取乐的书。读那些乱七八糟的书，读 1 万本，也没有任何用处。

见贤思齐，能者为师;取其所长，为我所用;
得人之术，务揽其心;财聚人散，财散人聚;
三人同心，其利断金;上下同欲，事无不成;
我无常心，众心为心;上下同恶，敌无不倾;
顺我者贼，逆我者师;选贤任能，唯才是举;
善恶不分，功臣倦殆;主能任贤，敌国震恐;



龙哥（陈旭）当过工厂班长，汽车修理工、工业电工、基层有线电视播音员、公务员、开过网吧，做过保安员。

陈旭还当过主管、物业主任、制药厂办公室主任、酒店总监、建材营销总监、医院副院长、美资企业代理老总，董事长助理等各种职业。

当然了，龙哥工作中当然获奖多多了。（你想啊，有龙哥这种奇思妙想的人，不获奖才奇怪了呢！哈哈）

从社会最底层的保安员，用五年时间，历任班长、主管、主任、总监、老总；后又用了五年时间，成为老板。十年时间，完成了从月薪600元的社会底层保安员到资产七位数老板的转变。

具有丰富的各行业营销、管理和职场经验的龙哥，特别喜欢交朋友。曾经指导天津手机公司的朋友获得了股权争夺战的胜利，也帮助湖南的老板获得了股权争夺战的胜利等……龙哥的粉丝中，下至高中毕业、上至博士、硕士等学历无所不包；职业从员工到老总、老板，遍布各行业。

跟随龙哥的朋友，已有多人成为各公司副总、老总。

【屠龙有术：从“孔子弟子颜回饿死”看社会规律】【陈旭（屠龙有术）解密升官发财的规律 378】

原创 陈旭 屠龙有术

2017-03-11 原文

点击上方蓝字，即可关注屠龙有术

(点击手机屏幕右上角三个小点“...”处，点击“查看公众号”，进入后，打开置顶公众号按钮，方便及时阅读陈旭（屠龙有术）的最新文章及重要信息。)



【屠龙有术：从“孔子弟子颜回饿死”看社会规律】

作者：陈旭 网名：屠龙有术

唯一微信公众号：tulongys

最近有个名叫“明天”的朋友这样质问我：人品好的穷人多的去了，
(孔子的弟子) 颜回是怎么饿死的？

这种小问题，对于屠龙有术我这样的百万富翁来说，都是毛毛雨啦.....我就不假思索的回答这位名叫“金明日天”的朋友，下面是屠龙有术对这个问题的回复：

朋友，请反思一下，既然颜回像你说的“人品特别好”，为啥上帝还要让颜回饿死呢？这恰恰印证了一句老话：上帝欲让其灭亡，必先让其（颜回）疯狂。所以最后颜回饿死了，这是上帝的旨意。

屌丝们一直被欺骗，白日做梦，都在梦游之中，到今天都没睡醒。
屠龙早就说过，社会真相非常残酷，低智商的人是无法理解社会真相的。

以前陈旭就写过【人的四个智力等级，四等人】的划分，是陈旭的亲妈传给屠龙的，需要说明的是，前三句话是我妈传给我的，最后一句是屠龙补充添加上去的。

先附录于下：

【屠龙有术：四等人，人的四个智力等级】

原创：屠龙有术

一等人，未卜先知；

二等人，一见便知；