

《贰掌柜摘抄 1000 条》

第 1 部

贰掌柜公众号: [贰掌柜信息精选](#)

贰掌柜微信: [3361147824](#)

前 言

贰掌柜，喜欢阅读，也喜欢输出。贰掌柜摘抄，是贰掌柜多年阅读摘抄的金句，可以用于写作的素材，也可以用于个人认知的提升。摘抄系列会一直更新下去，够 1000 条了，就做一个合集，一直分享下去。

- 1, 外部刺激比内心反省更猛烈、更直接。
- 2, 每次做少量, 不显山露水, 偷偷卖, 卖完再慢慢上。
- 3, 大馄饨, 就是护士帽。脑袋上顶着个大混沌。
- 4, 如果工作量不大的话, 你可以心走人不走, 在公司摸鱼、干副业, 有保底收入(工资), 还有增量收入(副业), 其乐融融。
- 5, 大力出奇迹
- 6, 爱好可抵岁月漫长
- 7, 涨价去库存、
- 8, 价格只是产品门一个维度, 服务溢价做好了, 更省心了, 顾客会降低价格敏感度。
- 9, 稳定的东西往往需要稳定的外部环境, 环境一旦变化, 越稳定反而越脆弱。
- 10, 低层次的管理是管事, 高层次的管理是管人, 更高层次的管理是管人性
- 11, 中国经济发已 30 年, 是个野蛮生长的过程, 有些人靠胆量、靠信息差, 靠不正当手段、完成了原始资金的积累。但现在不一样了, 我们进入了一个好人赚钱的时代。
- 12, 增量市场向存量市场转变, 市场就这么大。
- 13, 生活不会像你想象的那么好, 但也不会像你想象的那么糟。
- 14, 虽然利润县小了很多, 但对比今年倒下的几位同行, 我还些很幸运,
- 15, 人聪明还放的下身段, 这样性格的人县可以成事。
- 16, 游子在外, 最重惟平安二字.
- 17, 为人处事温和一点, 不要硬碰硬头破血流。
- 18, 默默做事. 安静消夫
- 19, 农村出来的孩子, 最不缺 m 就是圪苦 m 精神
- 20, 善良与体面都是一种人生选择

- 21, 先求同, 再求异。先交流, 再交心。先成长, 再成功
- 22, 这个微博有料, 有趣, 有营养
- 23, 经验丰富, 思维清晰
- 24, 错把风口当成自己的翅膀了
- 25, 有时候考学的动力在于不想做什么
- 26, 儿子不会写《我的爸爸》, 看 100 遍别人写的《我的爸爸》就会写了, 这叫熟能生巧。
- 27, 教育的目的, 是教育孩子走出困惑, 实现自我成长和自我突破
- 28, 只有长长久久的热爱, 才会毫不费力的坚持下去。
- 29, 在自己擅长的小领域里, 建立护城河。
- 30, 个人成长, 记录个人成长。
- 31, 30 岁之前不狂, 没出息; 30 之后还狂, 肯定没出息。
- 32, 三十而立不戾气, 四十不惑有生活。
- 33, 女宁高兴了, 你就能用了。
- 34, 创业, 打工的钱, 十年创业, 一年空。
- 35, 关于是非非、启迪韭菜心智的话, 尽量少说。
- 36, 人们只是想有钱, 并不想赚钱。赚钱太苦。
- 37, 有的人和你越走越远, 不是你做错了什么, 而是你对他没用了。
- 38, 看上去不那么风光不要紧, 我们已经拿到了最好的东西。
- 39, 只要人口是流入的, 一个城市的竞争力就不会下降。
- 40, 过去的四十年, 贬值最多的, 是男人的学历, 以及女人的美貌。也就是说, 当下的 9 学生, 才能等价于 80 年代初的大学生。
- 41, 什么是人生的支点?

你有一个技能，哪怕很不起眼，但你能把它磨炼到极致。

你能依靠这个技能，自己做老板，能为他人提供服务、提供价值。

你就有了支点，有了现金流。

甚至能以这个现金流，去撬动一套房子的月供。

这就是人生的支点。

42，求战者安，求安者亡。

43，我们要学会，把自己看得很重要，不要轻易地被别人感动。

44，就是不主动！不要好为人师、不要主动指点具体的人。

45，我一直说，2021 年的创业和生意，除非你有足够的资金储备，能容纳你的反复试错，

否则，在你没有足够资金储备的情况下，凡是要雇人、租场地，这样的有每月具体开支的创业，一律不能干！

46，认知到位，执行力到位，之后，但求努力，莫问前程。坚持的时间越久，运气到位的时间越近！

47，干净利落+写对读者有用的东西。

48，查理芒格说，不要去兜售你自己都不会购买的东西。长安某说，不要去兜售你自己都不相信的观念。

49，因为现阶段，对于普通人来讲，最好的创业机会，就是自媒体。

50，做到的人越多，做到的人越多。

所以，很多低成本的尝试，并没有那边多的框框和约束，只要大胆去尝试，小步快跑，快速迭代，不断优化，先搞起来再说！

51，沉淀我的思考。

52，一个人成长的高度，取决于 TA 总结的次数，总结的深度。

53，改变自己的第一阶段，从不找任何借口的坚持一件小事 30 天开始。

这看起来微不足道，但却是「想要做成一件事」最重要的秘密。

54, 从 0 到 1 与从 1 到 10 之间有着巨大的鸿沟, 从 0 到 1 阶段可以依赖经验, 从 1 到 10 需要克服路径依赖。

55, 大企业比什么? 比谁犯的错误少。

56, 教你 16 字战略总方针: 胆大脸厚, 装傻充愣, 先黑资源, 该溜就溜。

57, 越是贫穷落地的地方, 越是遵循赤裸裸的丛林法则。

58, 不管是模仿, 打补丁, 还是科技树升级, 都需要付出成本, 才能获得。成本包括但不限于: 时间, 心力, 金钱, 情感等。残酷的地方在于, 即使你付出了, 实践了, 也没人保证你 100%成功。不付出, 就是零损失。劳动人民往往选择: 零损失。

59, “你要把你上班的每一天, 都当作最后一天! 比如公司倒闭了怎么办? 公司突然把你开除了怎么办?”

60, 我很自觉, 这辈子就是娃的人肉垫脚石, 没办法, 底子太薄太薄。

61, 提升专注力, 一是现有的赛道让收入提升一个台阶。二是开辟一个新的赛道增加收入。

62, 书香门第的家庭, 说话都温柔客气。

63, 成年人只有两个朋友, 存折和纺织。

64, 实实在在掌握一个生活技能, 以后不比上清北差。

65, 小吃店的成本, 主要是租金, 人工。

66, 唯一的商业经验大概就是去菜市场买菜的经验。

67, 做生意不难, 难的是你静不下心来。

68, 四十多岁没有赚到钱, 就不要乱动了, 看住了已经赚到的钱就可以了。

69, 菜菜微博有一个微小的意义。我把很多只在家族内部传承的思维方式, 人情世故, 经验体会, 告诉了小白。

70, 人生成功的小秘密可能是, 二十几岁的时候, 知道了五十几岁的思维。那就是切瓜砍菜, 所向披靡了。

71, 看谁先醒悟, 谁先醒悟谁吃肉。

72, 大城市怎么样? 除了居住不行, 其他非常好。一是居住真的不行。二是赚钱多。三是好玩的多。四是找老婆可能性大。五是没人攀比。六是没有人情往来。七是不需要天天找关系。

73, 你要想获得副总的帮助提携, 你就要研究副总在想什么。

74, 你要知道那么多干嘛? 直接背答案就行了。

75, 打个比方, 喝酒的人少了, 茅子就会便宜吗?

76, 做人很重要, 得饶人处且饶人。

77, 会干活的, 永远不如会做汇报的。

78, 不管做什么生意, 关键是拉单子。

79, 就像你对天放一枪, 很难打到一只白天鹅。

80, 百鸟在林, 不如一鸟在手。先用起来, 以后的事情, 以后再说。

81, 刨地无法致富, 面积比努力重要。

82, 这个世界, 谁都想要赢, 可你让谁输呢?

83, 家长给你铺好生意路, 你走过场就行。

84, 9 的比例大概是 1.5-3%

，现在哪怕是小生意, 也卷得不要不要的。里面有非常多的细节套路。谁教你? 没人教, 自己摸索, 至少十年。

86, 为人处世, 一定要考虑别人的感受。如果你让别人难堪, 别人也不会轻易放过你, 会在若干年后还给你的。

87, 在利益面前, 不要相信什么人情, 还是按照市场经济来办。

88, 超市: 小区门口+小马路边+转角口。如果没有亲戚带一段时间, 自己摸索要 5-8 年。

89, 你给富二代创造一个可以跑通的商业模式。

90, 真正的高手, 根本就不会把自己置于险地。也就不需要什么妙手。

91, 你以为是顶峰, 只是别人的山脚

92, 最好的策略, 是“结硬寨、打呆仗”, 步步为营。别想着一口吃个胖子。越是急于求成, 越容易变成韭菜。

93, 高手的战略, 不在于突然爆发, 更看重稳定性与可持续性。

94, 你知道什么是天才的诀窍吗? 那就是“一生只做一件事”。

95, 流水不争先, 争的是滔滔不绝。节奏、节奏、节奏! 一定要找到适合自己的节奏!

96, 努力不是重点, 努力常态化才是。

97, 骗别人很容易, 骗自己更容易, 但是要骗这个世界真的有点难。

98, 普通人做副业最快的路径, 就是模仿, 直接记结论就好: 普通人成本最低, 风险最小, 最容易上手的副业, 就是卖货, 没有别的。卖什么? 护肤品、化妆品、保健品, 基本就这几个。原因很简单: 刚需度高、利润空间大、复购率高、门槛低。

99, 一个人不定性, 赚不到钱, 性子稳下来了, 钱才会进兜。

100, 一上去就想创新的都死翘翘了, 开拓还是比较难的, 模仿复制相对比较容易一些。

101, 越复杂的业务, 需要的能力模块越多, 组合搭配也各式各样。

一个人能不能赚到钱, 取决于能把多大难度, 多复杂的业务, 进行拆解, 然后用对应的能力模块进行匹配, 组合, 解决问题。

102, 赚钱的公司, 人力成本是最便宜的成本; 不赚钱的公司, 人力成本是最大成本。

103, 平心而论, 今年大环境的确不好, 但是这些都是客观条件。你批判、你愤怒、你失望, 有任何作用吗?

生活还是要继续, 消极沉沦, 于生活本身而言, 没有一丝帮助。

104, 只要您指个方向, 我们拼了命给你干出个模样来, 您就说往哪使劲吧。

105, “世界上的事情永远不是绝对的, 结果完全因人而异。苦难对于天才是垫脚石, 对能干的人是一笔财富, 对弱者是万丈深渊。

106, 那些在事业上取得非凡成就的人, 并非天生强者, 只是他们在面对逆境的时候, 从来不曾悲观和绝望, 他们之所以能够达到那样的高度, 全是因为他们吃了别人吃不了的苦。

同样是黑夜行路的人, 有人想到的是孤独、黑暗与漫长。

而有人看到的是, 波澜壮阔的大海、夜空闪烁的星光。

107, “在你一无所成的时候, 你要抬头挺胸。

在你有所成就的时候, 头要稍微低一点。

108, 不同的自我认知阶段, 决定命运的东西是不一样的。从社会学家的数据统计结果来看, 70%的人是环境决定命运; 20%的是个性决定命运; 10%的人使命决定命运。

总之, 改变命运这件事, 3 分天注定, 7 分靠打拼, 还有 90 分靠运气。那么, 努力还有个屁用啊? 不努力, 你连屁都不是。

109, 精英人士, 学“密教”, 只有一小撮人, 知道真实世界是怎么运转的;

普通大众, 学“显教”, 你们不用知道那么多, 干活就行了。

110, 生意, 是有门槛的, 其中很重要的一个门槛, 就是信息差。

这个信息差, 不是说行业内的人, 有什么地方故意瞒着你, 而是你觉得你看懂了, 实际上只看到一点皮毛。看起来, 都很容易, 做起来, 都是痛的领悟。

111, 最好的生意永远都是不道德的, 但是不违法。暴利的生意都写在刑法上, 所以暴利往往是不长久的。

112, 才华不够, 人品来凑。

113, 多读书、常运动、努力精进, 悄悄拔尖然后惊艳所有人。

114, 全身都是淘宝。

115, 但是当一个人身处焦虑之际, 还能坚持发公众号文章, 他们得多么热爱他妈的生活啊。

116, 房价增速=经济增速+通货膨胀速度+城市化速度。

117, 成就值得成就的人, 他们成了, 你就成了。

118, 如果大家都知道你是一个愿意且有能力成

就他人的人, 你的个人品牌, 真的会有极强的吸

引力。

119, 俗话说得好: 黄连救人无功, 人参杀人无过。很多人宁愿在甜言蜜语中死去, 也不愿意在忠言逆耳中重生。与其喋喋不休的讲道理, 不如闭嘴静观其变。人教人学不会, 事教人一次就 ok

120, 闯荡江湖, 好友互助, 取长补短, 抱团取暖。

121, 我这么多年在老婆面前, 忍辱负重, 作贱自己, 岂不是白费了?

122, 老寿星吃砒霜, 活腻了

123, 为什么? 家里穷, 换不起老婆啊!

124, 年少不知阿姨好, 错把剩女当个宝。

125, 先解决有没有, 再解决好不好

126, 有钱人最怕的就是不知足。只要不知足, 早晚出问题。我现在很轻松, 我不抽烟, 不喝酒, 不噶姘头, 不投资。没什么消费。

127, 优质家庭的理念, 成婚想着是如何更好的助力新家庭, 扶年轻人一把

128, 彩礼要有, 但要客观合理

129, 男人没钱, 也照样可能会变坏, 人性是不能用来考验的。。

130, 找到你真正不擅长的然后规避它们, 就算你很聪明, 你也不可能做好你不感兴趣的事。

131, 低级的工作, 重复性高; 高级的工作, 创造性高

132, 钱喜动不喜静, 钱得流动起来。

133, 我佛慈悲, 亦有金刚怒目。

真正的高手, 念正、心慈、手不软。

134, 在这个世界, 我们先渡己, 有余力再渡人, 让自己富起来, 不要让自己和家人成为被嫌弃的对象。

135, 买不起房痛, 上不起学通, 更痛的是生不起病。

136, 年轻人, 别想不开去创业。

137, 谈钱, 才是对员工最好的尊重。

138, 不要尝试去挑战人性当中的阴暗面, 一定包你百分之百伤心失望。

139, 凡事先付出, 给足对方利益, 给足对方面子, 自己再获利, 这样的事情, 又有几人可以做到呢?

140, 从“愚昧之巅”跌落到“绝望之谷”, 慢慢爬上“开悟之坡”, 最后站上“持续平稳的高原”, 这是人的进化之路。

141, 生而平凡, 是绝大多数人的命运; 生而奋斗, 是每一个人活着的理由。把个人理想融入壮阔的时代, 该是一件幸事

142, 井底之蛙+莫名自信

143, 自己吃饱了看别人饿肚子, 只能算无情; 自己吃饱了还吧唧嘴, 就有点不厚道了; 吧唧嘴的同时, 还不让饿肚子的人吃饭, 那就太阴了。

144, 自己吃饱了看别人饿肚子, 只能算无情; 自己吃饱了还吧唧嘴, 就有点不厚道了; 吧唧嘴的同时, 还不让饿肚子的人吃饭, 那就太阴了。

145, 目前唯一适合丝丝的只有轻创业。

不雇人、不投钱、单人就能做、上限非常高, 符合条件的只有: 电商创业、内容创业。

146, 普通人没有改变大环境的能力, 我们能做的只能是适应环境, 尽可能把一个领域做深做透, 用自己的价值去换取生‘存空间。

147, 商品(脑子运算)和艺术品(心灵意识)的区别, 一流制作(追求优秀)和艺术创造(做自己)的区别。

148, 最重要的技能是一专多能。在认知里没有盲区, 不犯低级错误。

最重要的管理是时间管理。创业者事情很多, 但从不瞎忙。

最重要的理念是打造自转团队, 责权利明确。

149, 如果你做的事情, 既是你擅长的, 也是你热爱的, 而且还能赚到不错的收

入,恭喜你,你是非常幸福的人!

150,读书的目的,了解自己,方便做决策,影响别人。

151,现在高考的作用越来越弱了,学历的通货膨胀比纸币还要严重。一切供应量过剩的东西都不值钱

152,人可以在乎输赢,但是不能满脑子里灌满输赢。这样可以淡然面对起伏,客户阻碍成长的每个具体问题。只有这样,才能活到最后。

153,女方认为,如果没有婚房,年入百万也是乡下人。

154,小结,没钱的日子,不好过啊!多子女的家庭,父母要提前考虑。

155,“一分定命运”的考试

156,很多事情,几十年才有一次机会。

157,做任何事情,只要是为了家人和孩子,就没有吃亏的。

158,抄底,不是抄价格底,而是抄人生的底。等你有机会的时候,不要太计较占小便宜。人生要占大便宜。

159,人和人之间,多多少少是有感情的。立马翻脸不认人的事,很少。

160,你不要指望老师。老师还在指望家长呢!

161,你几十年在一个行业里,研究一个事情,多多少少有心得。

162,才能定型整理出来。

163,线上是寒冬,线下就是北极。

164,小结,人际关系的本质是,互相帮忙。你多帮助别人,别人不一定有条件回报你,但也不好意思来坏你了。那你就有机会了。

165,远离保平安。

166,掀桌子,另开赛道。

167,大家见过海阔天空,不会把一个小小的港湾当成全部,来去自如。有了这个胸怀,当然很容易化敌为友。丰富的阅历,能够产生出真知灼见。

168,大部份人对你直来直去~不怕得罪的主要原因只有一个:你对他(她)不重

要。

169, 男人的底线, 是: 面子+父母。女人的底线, 自己+孩子。这是心理学大数据调查的结果。你答对了吗?

170, 十倍速远离消耗你的人, 多去靠近能滋养你的人, 活成自己的太阳。

171, 方向对了, 就不怕路远。

172, 关你屁事, 关我屁事

173, 做一件事情的底层思路和逻辑,

这是我们做事的基本法, 基本纲领, 基本逻辑。

174, 人无法思考自己不知道的事情

175, 没有实力的任性是支撑不起来的

176, 对自己够狠的人, 才有资格笑傲人生

177, 时间长了, 有钱人和穷人没有本质的区别, 只是运气不同罢了, 不存在上升了, 就有优越之说。

188, 小事做好了, 不会有大回报; 小事做不好, 肯定没有大回报。

189, 要和众神比拼

190, 智力的鸿沟是无法想象的

191, 情比金贵

192, 中过军事强了, 可以说: 以前是以德服人, 现在是以理服人

193, 时间不是关键点, 态度才是。智商过剩的年代, 走心是唯一技巧, 事做好了, 钱就来了。

194, 价值观相同的人, 才能走的更远。

195, 别把坏事看成好事, 要从坏事中找到好处

196, 比起穷这个弱点来, 丑简直不可一提。

197, 锦上添花--杠上开花

198, 学渣出道, 单凭一个勇字。

199, 积累工作经验, 一定要干重复性低的工作, 比如营销、研发、管理

200, 何应钦是黄埔军校总教官

201, 老实人赚钱的时代来了

202, 体制内自己的能力在退步

203, 要想高产, 前提是大量输入, 输入和输出是正相关的

204, 有时候放松一点也很重要, 可是完成比完美更重要

205, 本地职工没有家乡可退, 工作中努力打拼的多

206, 败家的二代是少数, 被第一代言传身教出来的, 比普通人要好的多

207, 尖酸刻薄的人一定程度上过的比较苦, 尖酸是因为心里酸, 刻薄是因为底子薄。

208, 一个对风险把控能决定你走多远, 风险把控特别好的时候再探索可能性。

209, 验证过的好的业务可以持续走。关注赚的多, 更关注转的久。

210, 本应该 3 年赚到的钱, 非要 1 年赚到, 容易造成内伤。

211, 关注短期成功, 更关注长期成长。

212, 你千万不要指望班主任, 他们是验收组的, 不是生产组的。如果验收不合格, 你知道下场的。

213, 中国房价的直接影响比较微弱, 因为中国目前坚持房住不炒, 而且限购、限贷、房票、户籍等政策, 坚持 3-4 年了几乎没有松绑, 这需要一定的政治定力。即使是在经济增长率从 8%换挡到 6%, 也没有动摇

214, 爱, 就供养, 不爱, 就观望

215, 在中国, 人们最大的乐趣在先造神, 再毁神。所以, 想要成功的人, 都先要有一颗大心脏, 别人骂你两句, 你就崩溃了, 那就别混了。

216, 今天, 我大吼一声: “格老子的, 我要离家出走!” 我以为这个泼妇会吓得浑身发抖。没想到, 她说: “把房子孩子留下, 你可以立马滚!”

217, 志同道合的人不是找来的, 而是吸引来了, 所以建议创始人要不定期在自己的公众号、朋友圈或者微博号上输出自己的价值观, 这样方便吸引到相互认同的同行者。

218, 不要和心胸狭隘的人合伙, 你们早晚会有一撕, 不要和低情商的人合伙, 他把人都得罪光了, 你来给他擦屁股, 不要跟输不起的人合伙, 万一亏了就是造孽, 要跟有钱的, 富二代合伙, 输了也不过相视一笑, 还能一起玩。

219, 投资孩子的教育, 就是投资你的未来。

220, 高手都在培养自己的“静能量”

221, 中国传统有大年小年, 前几年你吃到红利, 应该知足, 红利不可能永远在你这里, 形势不好时, 猥琐发育, 不赔就是赚。人无千日好, 花无百日红。早时不算计, 过后一场空。

222, 都泄露天机了

223, 当你遇到困难, 再也没有亲人帮你了, 你就成熟了一个成年人家里都是要他照顾的人, 而没有一个人能帮助他。

224, 当你生活在低层的时候, 周围的人都是靠不住的。

225, 大厂白领的尽头, 45 岁以后去开网约车。

226, 以末致富以本守之

227, 先拔高再坐实

228, 买房子就是一种普世的财富加速器?

低买高卖, 基数要足够大, 流通性要足够好。能够满足这个标准的, 确实不多。

229, 库存是利润的隐形杀手

230, 真想做事, 一定能找到时间, 找到方法。不想做事, 一定能找到理由。

231, 文字自媒体和短视频又不一样, 文字自媒体你要做起来, 不但要写得好, 还要有人转发, 才能涨粉。所以需要会搞关系。

232, 擅长消耗钱的人, 永远无法和真正拿进来钱的人相比。

233, 而大多数人最擅长的, 就是干不赚钱的事。只要一个事不直接赚钱, 他就

能做得很好

234, 酒肉朋友, 有几天没有酒肉就会疏远。

235, 金银珠宝, 寒不能衣, 饥不能食。

净齐少, 勤恒谦

236, 回忆其实是一种怯懦的表现。

只有不再进步的人, 才会提过去的辉煌。

237, 账算得越细, 钱输得越多

238, 构建以房贷为核心的资产组合包。

239, 借钱借一圈, 男孩成长成男人。

240, 在体制内, 尽量往上撒一下, 信息优势, 地位优势, 能拉开距离, 会改变命运。

241, 城市>学校>专业。大城市泡五年, 好过小城市的一切教育。

242, 有门槛的生意, 才是好生意, 有比较好的利润空间。

243, 让人有获得感

244, 人生看似充满了奔头, 却不知已经到了尽头

246, 把自己保护好。在河边的时候, 站在最高处, 在山里的话, 离悬崖最远处。

247, 欧神说过, 对于做领导的, 他最重要的行为准则, 甚至全部的核心利益, 概

括起来就是: “把这官当下去。”

248, 信息化时代, 就是把世界, 翻译成数字和信息。

现在, 信息化时代, 才刚走完三分之一多的路程。未来三十年, IT 工程师的

黄金时代, 还将继续

249, 当高三狗时, 有瓜也不敢吃

250, 升阶, 最大的敌人, 就是消费主义

251, 绝大多数的生意人, 最后都是死在库存上

255, 进大单位好不好? 如果你不想赚钱了, 也不想升职了, 那是真的好。

256, 贵人不可贱用

257, 女宁认为, 态度比对错重要。女宁只看态度, 不认对错。你只要态度特好, 会巴结, 女宁就会给你加满分。

258, 没有拿不下的姑娘, 只有不尽心的婆婆。

259, 小结, 丈母娘不要给闺女陪嫁多少, 而是怂恿他们买纺, 你再出个 100 拱拱火, 十拿九稳。

259, 你一定要有一个概念, 首套只是起步, 现在的人, 不再是一步到位了。

260, 千百年来, 只要是和平时期, 就不可能爆腰花。

261, 如果有个东西, 你哪哪都满意, 就是贵, 那么, 这就是最有价值, 最值得买的东西。价格贵的原因是, 大家都喜欢, 以后肯定可以加价卖出去。

266, “利高者疑”, 得益最多的人最可疑。

267, 自己要不断学习, 要成为高能量场的人, 你说的话, 才有人信, 才有人追随, 你要成为一面旗帜。

268, 女人骂老公和骂孩子感觉是不一样的。骂完孩子, 妇女会很自责。骂完老公, 妇女会觉得意犹未尽, 这次没有发挥好!

269, 悔叫夫婿觅封侯

270, 最好的婚姻稳定剂是, 只有一套房。

271, 我上有老下有, 惹不起您, 先服为敬。

272, 有三观不同、经历不同, 志向不同, 教育成本太高的, 不必勉强, 世界辽阔, 各玩各的。

273, 能伤害你的人, 都是你的身边人; 有能力伤害你的人, 大概率都是你信任的人

274, 没有大流量, 就赚不到大钱; 有了大流量, 就容易被干掉

275, 中途少走弯路、少绕道、少跌坑。

276, 独家思路、更高视野、少数人的见闻。

277, 泥石流都变成矿泉水了, 再稀释, 那我看什么呢? 看个寂寞?

278, 有的人生下来, 爷爷拼了 30 年, 爸爸拼了 30 年, 他生下来就躺赢了。有的人, 爷爷指望爸爸拼 30 年, 爸爸指望儿子拼 30 年! 最后啥也没了[起点就跟别人差了两代 60 年! 除非你特别的优秀, (颜值情商学历肯吃苦肯弯腰)。

279, 一般是老太婆做饭, 老头负责喝酒吹牛逼

280, 带着三个离异老红, 仗剑走天涯

281, 很多人攻击他贩卖焦虑, 树大招风。在中国, 人们最大的乐趣在先造神, 再毁神

282, 虽然是上下级关系, 但本质上, 大家都是打工的, 相互之间是合作关系。

283, 分析问题, 要拨开云雾去看本质。

284, 美言千句, 不如元宝一锭

285, 我们都是体系的螺丝钉, 很难改变大环境。不过只要活着就有希望, 没什么大不了的

286, 来大城市就是赚钱的, 不是定居的, 提前想清楚这件事: 北京不是家, 北京是钱袋子, 尽量多赚些钱带回家。

287, 副业一旦完成闭环, 回到老家就爽歪歪。

288, 知错改错不认错, 不提了, 间接否定。

289, 财富保卫战已打响

290, 不求一次疯狂, 只愿细水长流。

291, 本不需要你“认同”, 要的只是你“反思”即可。

292, 我为什么要做? 长期这样问自己, 你会少做很多不该做的事情, 从而节省大量时间。

293, 我经常对自己说一句话“你是干大事的人。”

294, 没事别吵架, 一定要温和些。

多换几个角度, 站在对方的立场, 思考一下。

否则, 你不确定, 哪个小事就把对方惹毛了, 和你同归于尽了。

295, 灏泽先生:

这个壬寅年啊, 咱们都要悠着点儿, 凡事不求有功但求无过, 稳稳当当就行。

命有高低人有四季, 大气运也有自己的步调, 千万不要逆势而为, 否则就算劳心劳力也难有真收获。

下半年你就摸摸鱼混混水, 把精力省下用在养护自己身上, 才是最明智的。

奋斗和打拼? 明年再说, 今年咱就静心修炼。

296, 做事时, 顺着自己的人性, 则是人。

逆着自己的人性, 才是仙。

这世上, 绝大多数人, 以圣人的标准要求别人, 以贱人的标准要求自己。

故而绝大多数人, 做什么事都不成功。

297, 没有对错, 只有立场。

298, 胸中有乾坤, 就从容, 就自信。

299, 念正, 就是不糊涂。

心慈, 就是考虑到对方的成本与付出, 而不是一味压榨。

手不软, 是根据自己立场做事, 只为目的负责, 任何手段都可以使。

300, 好父母的标准之一, 一定是让孩子们离罗马近点。

301, 能够变成产品, 且可以销售的知识, 才可以赚到钱。

302, 你有足够多的知识, 是可以过好这一生的。前提是有足够多的知识, 不是道理。知识是有体系的, 道理是没有体系的。

303, 相识在微时的朋友。

304, 款式和质量信得过

305, 最有些时候多给一点, 拿钱堵嘴消怨气, 害人之心不可有, 防人之心不可无

306, 人性得立场, 是最坚定不移的。

307, 自己走路百步, 不如贵人扶一步。

308, 娱乐圈里没有绯闻, 绯闻都是制造出来的

309, 要时刻保持一股淡定悠然的状态

310, 父母之爱子, 则为之计深远。

311, 正规消息。

312, 城里的老头老太一辈子在厂里干活, 哪见过江湖险恶?

313, 第一代, 滚地龙, 筒子楼。

第二代, 小二居, 小三居。

第三代, 大平层, 小别墅。

你看怎么办? 我年轻时候上班, 单位副总, 也就是一个大二居, 都五十多岁了, 也就这个水平。现在, 居住条件宽裕一点了。

我的意思是, 你要勇于担当, 先打个桩, 以后一点一点积累。要不然, 你往海宁皮革城附近看看, 有没有收女婿的。

314, 对于家长, 不管多难, 给娃一个起点。我们改变不了世界, 就改变一下娃的生活

315, 穷家女不婚不育保平安, 富家女去父留子保平安。

316, 好好学习, 是性价比最高的。

317, 做人不要有攻击性。

318, 中等生, 把基础题都做对, 就行了。会的题, 不要错。提前想好, 哪里会出错, 自己注意点。

319, 资产再加个 0。

320, 我家已经超过小康了, 接近中康, 大康了。一般不会因为花钱吵架。

321, 敢于进入丛林摸索的人, 眼神和气质, 是不一样的。

322, 厚道人越来越有后劲, 人品的力量

323, 自媒体算是个不错的副业, 他的优点是门槛低, 人人皆可为。另外上限很高, 能做起来收益无穷大。但是缺点非常明显: 竞争无比惨烈。

324, 光拿到武林秘籍没有用, 你要从扎马步, 挑水, 砍柴这些日复一复的实操开始……

你最最需要的是 1000 天的实操。而不是报名参加哪一次的培训课, 拿到内部资料。

325, 要做有积累的生意, 最好是随着时间的沉淀变得越来越值钱。

326, 任何生意, 职业, 技能, 都可以利用网络, 二次变现。

327, 你的生活, 我的梦,

328, 倒插门潜力股

329, 厉害了, word 哥

330, 价格实在, 口碑好, 不断复购。

331, 要像重视高考一样, 重视副业。

332, 人生无常, 副业救急。

333, 咱们这里有很多优质丈母娘。

334, 结缘, 要与人为善。

335, 屋子里的空气有点粘稠, 呼吸不是很顺畅。

336, 人都是两面的, 他的内心, 只有他自己知道。

337, 他这个人, 很有能量

338, 你就死炮兵连炊事班班长, 背黑锅, 看别人打炮

339, 不能太狭隘, 太肤浅了。

340, 有一种暗能量, 你看不到他, 但能感受到他的存在。

341, 每一个阶段熬过来都会有更多的心得体会跟收获, 叠加起来就是牛逼的你。

341, 人类在基因里, 倾向于保守行事。

只有保守, 才能防范风险, 从而让个体存活, 并延续自己的基因。

爱冒险、爱折腾、勤奋地停不下来的人, 大多数都把自己折腾没了。

没错, 许多人凭运气赚到钱以后, 就是因为太勤奋, 又把钱折腾没了。

342, 主业管生存+副业求发展。主业管托底+副业来创业。

343, 看清大势、排雷避坑、清醒明确、保存实力, 静待这个时代过去, 静待花开。

344, 普通人, 玩的是输家的游戏, 比的是谁少犯错。尤其是在当下这个阶段。若能够一直普通下去、平平安安, 本身就是一种幸。等到别人都过不下去了, 或者把自己都折腾没了, 你发现自己不知不觉赢了。

345, 活着, 平安, 比什么都重要。撑不住的时候, 想一想司马懿, 熬死了曹操、曹操儿子、曹操孙子, 熬死了诸葛亮。熬到了三国归晋, 天下一统。等春来。

346, 不好好教育孩子, 穷不过三代, 基因消亡。

中层家庭, 你不好好教育孩子, 会怎样?

阶层跌落, 返贫, 跌到底层。

347, 富贵家庭, 你不好好教育孩子, 会怎样? 除了胡乱创业以外, 他们还会闯祸! 闯大祸!

348, 未来 5 年第一件事:

现在开始, 未来几年, 若迷茫, 那就全力以赴, 扑到娃的教育上。

若没娃, 那就先恶补自己, 未来做个优秀的、认知强大的父母。

三代积累, 代代相传, 每一代人, 往前走一点儿。

349, 未来五年, 所有人都可以去做的第二件事:

搞副业。而且是有积累、能复利、低投入就能做的事。

350, 疫情两年时间, 那些凡是没有把自己的技能、人际关系、交往视野, 与公司深度绑死的, 在上班以外, 还能保持独立盈利能力的, 都还能扛得住。真的不要把平台的光环, 当成你自己的本事。对于绝大多数人, 你离开你的平台, 真的去做点儿什么, 会把过去的积蓄, 全赔进去, 甚至会拖累家人。

351, 不管是啥, 都不会对社会, 带来太大的波动。因为, 作为中国这个体量的国家, 要求稳, 要软着陆, 要保就业保民生, 不能引起大的社会动荡。

352, 何为见识?

阅人千面, 阅尽铅华, 仍留心中净土。

修正三观, 扩大见识, 提高认知, 实现突破。

353, 凡是需要拿政策说事、用补贴, 鼓励大家去干的, 要么是不挣钱!

要么是别人在讲故事, 在精准地对你进行收割!

354, 高歌猛进

355, 可以突破时间的天花板, 就是同时把一份时间卖给 N 个不同的人。

356, 咱们土地是国有的, 普通人能指望的, 只有土地上面的房子。

357, 房子是非常重要的生产资料。

在古代, 最重要的生产资料是土地, 只有地主, 贵族, 官员才能够拥有。

所以贫民需要一辈子给其他阶层交租, 交税, 养活他们。

现代社会也一样, 如果不占有生产资料, 你也是一辈子的打工人。

除了公务员, 事业单位, 央企, 国企等, 大部分单位你想干一辈子, 还不行, 比如互联网, 教育培训等, 说没就没, 说裁就裁。

358. 年轻人就不要着急用青春换钱, 要用青春换不可复制的能力。

359, 爱情是一场有关缘分的游戏。

360, 你别穿成这样, 万一我兽性大发怎么办。

361, 我受到的教育, 不允许我这样做。

362, 下对注, 赢一次。跟对人, 赢一世。

363, 两个人之间的感情, 就像织毛衣, 建立的时候一针一线, 小心贰漫长。拆除的时候, 只要轻轻一拉, 一切就毁了。

364, 这个时代, 你必须做好本职, 不能忘乎所以。

365, 与其在家饿死, 不如出去得新冠。

366, 房地产就是一个城市的门票, 买了房, 你就和这个城市同呼吸, 共命运。没有买房, 只是一个普通打工人, 那么大概率, 老了以后成为干电池, 被城市所抛弃。

367, 外来的人, 要想在大城市生根发芽, 安居乐业, 一定要买房。

368, 花政府的钱, 政府把纳税标准降低, 税收提高, 加大征收力度, 作为普通人, 我第一个就不乐意。我相信大部分人, 也不乐意。花企业的钱, 要企业承担成本, 企业的产品销售价格提高, 市场竞争力削弱, 企业也不愿意。

369, 这些代表们, 有些自己就是企业家, 他们不知道, 这些解决方案, 是需要花钱, 并且需要花大钱的吗。

他们当然知道, 但是坐在那个位置上, 就是要秀一下。

370, 第一, 我们现在交钱, 是在养和你们一样的老年人。

我们以后要过得好, 必须得有足够基数的年轻人, 也愿意像我们这样交钱养你们才可以;

第二, 你们享受到的退休红利, 是国家给予的, 并不是天上掉下来的, 能享受多久不知道。

第三, 到我们年老的时候, 也许已经没有退休的概念了, 即使有, 国家发给我每月 10000 元, 也许只够买 10 斤猪肉。

371, 底层的人, 都是被征服抛弃的人。

372, 有内核的人, 工作与自我有紧密的结合, 水乳交融; 而空心的人, 工作是工作, 自己是自己, 仿佛二者油水分离。

你能从一个人的眼神与谈吐中感受到二者的差别。

373, 大多数人自我管理的最大挑战都在于「日常太忙, 以至于没有时间真正发展自己。」

忙到没时间思考, 没时间成长, 是废掉一个人最隐蔽的方式

我们应该努力给自己挤出时间, 用来思考与反思。

374, 掌控个人命运, 从掌控每天的时间开始。

375, 人生转折点中重要的参与者。

376, 时间越长, 运气比重越小。

377, 我们的生存空间是两条线决定的。下线是忍人所不能忍; 上线是能人所不能。

378, 疫情会慢慢消散, 请注意, 他像烟雾一样慢慢消散, 而不是没了。

379, 精致的利己主义者。

380, 普通人的生存和生活么?

时代的一粒沙, 落到每一个人身上就是一座大山。

反过来说, 时代的一点零碎, 落到普通人身边就是一座金山。

所以要押在同一条路上

381, 找点大象牙齿缝漏下的东西, 赚点零碎

382, 输出是为了持续的思考, 文章和流量只是副产品。

而所有的思考都可以通过文章、流量和时间来验证

383, 国内市场够大, 无论信息如何重复, 能够动手去做的, 还是少数人。

384, 农村最底层出来的, 土地里面走出来的。

3 , 放飞自我了

386, 男人的故事都是从有钱开始的。

387, 银行桂圆, 上班十多年, 坐出了痔疮, 一看老公有钞票, 就不上班了。

388, 真穿一张纸假传万卷书

389, 人生从来艰难如果想向上

390, 除了当志愿者, 这条路之外, 还有其他途径可以当狗腿子吗

391, 未来怎么样不清楚, 不管年化收益如何, 至少有最基本的稀饭钱

392, 他们没有腐败, 是因为还没有尝到权利的滋味。——宋庆龄[旺柴]

393, 你要充分认识到, 你的工作, 是多么有价值, 是多么有意义。

394, 学会复盘, 今天我哪里还没有做好, 老师都讲了什么, , 我会了吗? 要是没有抓紧起来翻书。

395, 扛着红旗反红旗的精髓是: 过度执行。

396, 看我群内的分享, 不用义愤填膺, 也不用骂我, 说的对的, 学习就行了, 说得不对的, 无视就可以了。

397, 你在一群懒人中勤奋, 你就是个异类, 甚至你太努力都会被笑话。

398, 如果你竟然是一头怪物, 一线城市允许你做自己。

399, 星光不负赶路人

400, 叔孙通的价值观是生存是第一要务, 他遵循的是绝对的丛林法则, 没有永远的君主, 只有永远的强者。

401, 大城市, 你不来, 你儿子也得来! 从现在开始, 提高你的向上迁徙能力。

402, 这个世界, 难说话的人, 才能获得自己想要的一切。

403, 人家爹在拼的时候, 你爹在干嘛。

404, 羡慕嫉妒恨不如欣赏尊重学。

405, 改变局势, 扭转乾坤

406, 高手有高手的思维, 成功带动成功。

407, 你不熟悉的事情, 不要轻易否定, 要再看看, 观察优秀的人, 在干什么。优秀的人不一家肯宝正确, 但他们代表了一种价值观, 这种价征观是有巨大实力

的。

408, 真正能赚钱的手艺, 你很难找到明明白白教你的人, 有人教的, 基本不怎么赚钱。

409, 把他的财产看住了, 交结娃。

410, 不求最好, 只求最贵

411, 有些事看就多生活的一部分, 想开点

412, 一个人想得到另一个人的心, 并不是你为她付出了什么, 而且在你面对她时候, 懂得怎样化解你们之间的矛盾。

413, 所有你羡慕生活的背后, 都里逼自己一次次主动吃苦, 所有牛逼背后, 都是苦逼。

414, 这也界上总有人以你优秀, 还比你努力

415, 改变很痛苦, 但一成不变更难。

416, 小步快跑, 不断优化与迭代! 让自己变得再强大一些, 抵抗风险的能力, 再强一些!

417, 做当下能做的事, 打磨自己的技能, 精通一门手艺, 建立自己的 IP、线上矩阵。不管你出售的是什么, 把自己的技能, 打磨到行业前 5% 的位次。

418, 永远被一只蜗牛在追杀

419, 三四线以下的房子未来是消费品

420, 体验的多了, 自信就多了, 波澜不惊, 万物皆平常。

421, 楼市, 涨价如山倒, 跌价如抽丝

422, 这歌聋子都喜欢

423, 学区房, 就小学初中那点东西, 谁教不一样啊? 真的是无法理解。

424, 我们这代人, 就只能赚土了吧唧的钱, 在审美、品味、快时尚、奢侈品等领域, 就活该赚不到钱。

425, 个人成长的目标, 最好是, 高阶认知+专精技能。。

426, 强者互持, 弱者互撕。

427, 和平表象下的欣欣向荣, 是不是其实隐藏着暗流涌动。

428, 温爸教子: 【要求太多太高】, 步子迈太大, 必然塌腰。成长性思维, 分解目标, 分解动作, 循序渐进, 逐步提高。

429, 整个社会都在卸杠杆, 潮水退去的时候, 会看到大量的人在裸泳

现在多赚点过去「看不上的钱」, 切换下消费习惯, 用点平实的国货, 再过两三年回头看, 你会感谢自己现在所做的一切

430, 成功本质上就是一场能量与能量之间的巅峰对决, 只有解决能量问题, 才能解决一切问题。

431, 世界治愈的是愿意自渡的人

432, 针做细了, 才能扎进去, 要聚焦。

433, 完成好过完美, 行动起来, 你就已经超越了大多数人。

434, 写故事, 冲突, 行动, 结局。冲突要描述好。

435, 每天读一篇文章, 有声的读出来, 读最舒服公众号的文章。

436, 任何领域, 都有复利效应。

437, 像死鱼一样端着。

438, 北京中产阶级目标, 有一套大三居。

439, 最高的效率是不返工。最大的进步是不退步。

440, 创业是一个人的夜路, 一念天堂, 一念地狱。

441, 水泡肉, 洗澡。肉泡水, 喝茶。

442, ★★事情成与不成没关系, 需要什么成本, 你说话, 我来准备。★★请您帮我想想法子, 你放心, 绝不会让你白辛苦, 更不会让你为了我这个破事破费。

443, 价值守恒定律, 不要写, 自己都不相信的内容。

444, 笑你穷, 怕你富。嫌你无, 恨你有。

445, 完成好过完美, 行动起来, 你就已经超越了大多数人。

446, 家有孬子不败家, 国有诤臣不亡国

447, 心不变, 脚在走, 就能圆梦。

448, 锦衣夜行, 灿烂过一生。

449, 读书是性价比最高的自我投资, 带你破圈, 打造自己的人生底色。

450、保持一个工作的状态, 才能不跟这个世界脱节, 最主要的是不跟你的爱人脱节

一个不工作的人, 是很难理解他家那位在外边大杀大伐的顶梁柱, 是有多优秀和多艰难

451, 躲在角落里赚自己的钱, 不要太开心, 把自己藏在九地之下。将来, 五境之外, 九地之下, 尽是高人。

452, 最后一个找到工作的, 第一个被裁员的, 往往都是同一个人。

453, 改革者引吭高歌, 改革者黯然离场。

454, 行业赚钱、企业赚钱, 个人才有机会赚大钱, 这是财富的滴漏效应。

455, 骨子里不要仇富, 对自己要诚实, 没有任何一个人, 能一边仇富又一边赚钱, 那是人格分裂。

456, 有一些职工是关系户, 关系是稀缺资源, 可替代性差, 那么就应该获得合理的报酬。

457, 经年累月, 慢慢输出, 建立起个人品牌壁垒, 在后期就容易实现财富变现,

458, 无论年薪多少, 脑子中都要紧绷一根弦: 劳动性收入, 拉不开财富差距, 是财富积累的最底层。且劳动性收入, 背后有一个隐藏的概念, 就是时间, 很多行业、岗位的收入, 会在 30 岁之前缓慢上升, 然后进入停滞, 随后暴跌, 最后失业。

459, 炫耀会激起别人的恶念

460, 真正的强者, 心里有光, 不会被乌云遮住。

461, 毒品每过一到海关, 就涨价 300% 的价格。

462, 人与人认知的竞争, 其实是输入量的竞争。

463, 想嫁的好一定要去主动追男人, 给男人买礼物, 给他家人买昂贵的礼物, 温柔他全家

464, 感知到你的情绪价值和专业价值。

465, 一个只是偶尔琢磨怎么赚钱的人, 和一个每天都琢磨如何赚钱的人, 赚到的钱, 注定是不同的。

466, 有不少工作, 没有门槛, 你可能在没钱的时候不得不去做, 但你一定要时刻提醒自己, 这只是过渡, 你千万不要干上瘾了、干习惯了、离不开了, 那你就玩完了, 呆的越久, 越离不开, 人的思维和行为都是有惯性的。

467, 婚姻的维系, 绝不能完全靠爱情。必须与金钱、孩子、名声、前途等利益紧紧捆绑在一起, 并且辅以亲情和道德绑架, 才能相对稳固。

468, 穷人一直处于弱势地位, 正因为这样, 哪里都比不过人家, 所以妄图在道德上面, 给对方致命一击。

所以穷人最喜欢的就是, 梗着脖子, 和人家讲道理, 有钱人觉得穷人难缠, 就在于此。

469, 爱意不足以改变短缺, 商业才是最大的善。

470, 我也没混好, 哇的一声就哭出来了。

471, 他们在生活中也是非常非常多的烦恼。一个人面对几十个娃, 你不要太指望怎么样了。这老师能在班级里公平对待你家的娃, 就已经是优秀了。

472, 学校是赛场。再好的学校, 如果娃的投入不够, 方法不行, 照样一塌糊涂。小结, 一个娃的成绩主要看家庭投入和娃的努力。再漂亮的赛场, 再漂亮的运动服, 也不会提高运动员的成绩。不要痴迷所谓的牛校。

473, 你想让孩子成为什么样的人, 自己就先奔着那个方向努力。

474, 世界上, 从不缺少聪明人, 缺少的都是肯花笨功夫的耐心人。

475, 尽我最大能力, 分享优质内容, 在你向上生长的路上, 提供一点力量。

476, 钱没了, 可以再赚。良心没了, 可以赚的更多吗?

477. 在单位里, 拼命干+人际关系好, 是极难的

478, 绝大部分人在单位里死干, 是没用的。

479, 我们评价一个人, 包括同事, 朋友, 甚至是你的另一半, 主要看他身上呈现出来的主流风格, 要理解每个人本来就是不完美的, 这样才能有一个好的人际关系认知

480, 科学尚未普及, 误导已经普及。

公开场合客套, 私下才透真心。

免费常带私货, 收费方出干货。

人不可被说服, 只能被天启

481, 有这种感觉, 但不清晰。兼听则明。

482, 王二狗前二年还是个撸串的兄弟。

一下子人模狗样, 抓到一个风口, 窜起来了。

疫情一来, 又打回原形。

483, 哪有什么天生有才华, 才华都是磨出来的。

什么是才华, 才华就是跟 1000 个人打电话。

有人说天生不喜欢打电话, 解决方案就是再打 1000 个电话。

天生害怕跟人接触, 解决方法就是再接触 1000 个人。

接触到脱敏为止。

483, 收藏不是目的, 使用才是王道。

484, 真正赚钱的秘诀, 在于一个人, 能力模块的建设, 以及排列组合。

这些都还不够, 还需要在实际业务当中, 去千锤百炼, 直到完成最后的动作——收钱。

收到钱, 揣到兜兜里面, 才算是迈出了, 赚钱的第一步。

4 , 满级, 游戏才刚刚开始, 而不是结束。

满级之后, 需要学习的东西远比满级之前要学的东西多得多。

486, 孩子界, 才是真正的欺软怕硬。

487, 延迟满足感, 在你家娃身上, 是怎么体现的?

答: 若有耐心独立完成一个作品, 就表示能坐得住。

延迟满足感的具体表现, 就是坐得住。

学渣与学霸的区别, 就在于是否坐得住。

学霸可以坐四个小时不出屋, 学渣每十五分钟就要出去喝水、尿尿、吃东西, 或听见门响问谁来了。

坐得住, 需要从短到长慢慢培养。

比如揉面做披萨、完成自己画作的客厅布展。

比如整理玩具书本、看完一本书。

488, 想要赚钱, 首先就是要放下姿态, 别太在乎自己的吃相。把钱赚到手之后, 再去考虑那些优雅的东西。

489, 出生于低能量级别的地方, 如果想改变人生困局, 唯一的路径, 就是走出你的生活小城, 或者你内心的舒适区, 尽快走向能量级别更高的大城市。

490, 个人能力再强, 当你处在的地方, 包括时代, 是在能量级别低的时间和空间, 无论你个人再怎么优秀, 也只能还是沦为芸芸众生, 平庸之辈。

491, 其它三, 四线地区的学校, 更多都是陪跑了。

492, 抵抗天赋的诱惑, 选择比天赋更重要。

493, 为什么重感情的人容易变成穷人?

因为重感情不是资本宿主会有品质, 甚至重感情会是被资本淘汰的品质, 因为资本的本质是逐利, 而重感情的表现是让利!

494, 很多人失败的原因, 不是因为不努力, 而是因为没有接受自己是普通人的事实。

495, 因为作为普通人, 一定要珍惜挣钱的机会, 现金流好的时候, 不要作, 因为你可能这辈子, 都不一定能像你高峰时候那么赚钱。

普通人，一定要富一次，就要把一辈子的生活水平给稳下来。

496，现实生活中没有那么多东山再起，更多的是一蹶不振；现实生活中也没有那么多柳暗花明，更多的是穷途末路，不要相信奇迹，不要认为自己很优秀，生活更容易平稳，心态上也没有那么焦虑。

497，付费学习，就是因为精明的人更看中时间回报、体验回报、价值回报。

498，贰掌柜信息精选，就在外面风雨飘摇的时间里，成立了。

499，翻遍整个婚姻法，你也看不到爱情这两个字。婚姻就是两个人合作，合作最重要的是稳。

500，婚姻合作不分男女，把握好两条主线，一起搞钱，一起生孩子。

除此之外，其他的都是这上面的附属品。

在接下来的纪元时代里，如果你还醒不过来，时代的巨掌就会把你拍醒。

501，怀最好的希望，做最坏的打算。

502，要么借钱，要么印钱，就是不会赚钱。没有美国的命，却得了美国的病。没那个能力，你知道吧。

503，和个人努力无关，和市场趋势有关！

504，发财的生意，是默默无闻，闷声发大财的。

505，平台各种违规监管，已经失去野蛮生长的快速发展期；

506，脑力劳动这条赛道，参与的人永远人少，工作成果往往事半功倍；而且思考越深，护城墙也越高，回报也越高。

507，低价就是王道，低价就是最好的竞争模式。低价的产品，从来都不缺市场；加上质量不差，那就更有市场，复购率更高了。

508，思考是所有工作当中最困难的,也许这就是思考的人如此少的原因。

509，外表光鲜的工作，真的不赚钱！！！！

510，工作事业进步帮你带来收入；收入投入不动产帮你安全积累财富；财富和自己认知的完善帮你更好的培育下一代；具备完善认知的下一代就能更好守护财富；代代相传，形成良性循环。

511, 时间长了, 有钱人和穷人没有本职的区别, 只是运气不同罢了, 不存在上升了, 就有优越之说。

512, 没有实力的任性, 是支撑不起来的。

513, 人无法思考自己不知道的事情。

514, 对自己够狠的人, 才有资格笑傲人生。

515, 文章格式: 提问、故事、结论

516, 小事做好了, 不会有大回报。小事做不好, 肯定没有大回报。

517, 要和众神比拼。

518, 智力的鸿沟是不可想象的。

519, 情比金贵。

520, 中国军事强了, 可以说: 以前是以德服人, 现在是以理服人。

521, 时间不是关键点, 态度才是。智商过剩的年代, 走心是唯一技巧, 事做好了, 钱就来了。

522, 价值观相同的人, 才能走的更远。

523, 别把坏事情, 看成是好事。而是要在坏事中, 找到好处。

524, 比起穷这个弱点来, 丑简直不可一提。

525, 锦上添花可以说成: 杠上开花。

526, 学渣出道, 单凭一个勇字。

527, 积累工作经验, 一定要干重复性低的工作, 比如: 营销、研发、管理。

528, 何应钦是黄埔军校总教官。

529, 写作的首要目标是提升自己, 让自己认识更深刻, 思路更宽阔。

530, 体制内, 自己的能力在退步。

531, 要想高产, 前提是要大量输入, 输入与输出是正相关的。

532, 有时候放松一点也有必要, 可是完成比完美更重要。

533, 本地职工没有家乡可退, 工作中努力打拼的多。

534, 败家的二代是少数, 被富一代言传身教出来的, 比普通人要好得多。

535, 尖酸刻薄的人, 在一定程度上过的比较苦, 尖酸是因为心里酸, 刻薄是因为底子薄。

536, 用钱捍卫尊严的时刻, 实在太多了。

537, 限购限的事穷人, 富人可以解锁所有姿势。

538, 赚钱靠真诚、为别人着想, 不自私, 懂得分享。

539, 想练好说, 先从说开始, 多练。

540, 立刻去做, 不要把目标定太高。做手头能做好的事情, 真正的高贵是超越昨天的自己。

541, 现在除了线上经济能发达, 别的都很难。这时候, 不要谈兴趣的大话了。应该投身线上经济, 努力琢磨学习才是正道。

542, 极度欠缺社会的毒打。

543, 哑铃型职业结构: 经济、金融、法律。底层的收入低得要死, 高层的收入高的要死, 不存在中间状态。

544, 正真的有钱人, 都是守财奴。就算花钱也把投入产出比算清楚。

545, 要把有异议的问题也和客户说明白, 有售后要用平稳的情绪来解决。

546, 名字要一看能让别人知道你是干嘛的, 有利于进行转化。

547, 技巧是第一步, 九十九步需要自己折腾, 而且要反复折腾。

548, 不能展现内心的真实, 不能随心所欲相处的关系, 都不会是长期的关系。

549, 人心贪欲, 用现实所得很难真正填满。想开点, 生而为人, 殊途同归。

550, 专业里登峰造极的人, 情商往往不行, 因为他们觉得不需要。

551, 超出对方的预期, 大家才能和谐相处, 家庭、工作、朋友都适用。

公众号: 贰掌柜信息精选

552, 我的目标是当培训导师养老。

553, 白领, 文凭+不能太高的技能。

富裕阶层, 某领域技能+商业模式彻底打透。

554, 目标, 计划, 执行、分析、复盘、结果。

555, 能持续的在网络上赚钱。

556, 问题: a, 新客户进来太少

b, 老客户留不住, 流失厉害

方法: a, 增加广告力度

b, 增强产品体验度

c, 看合理的利润。

557, 新客户少, 是现象, 不是结论。

a, 分析哪个渠道少了, 环比同比差异多大。

b, 然后是内外因分析。老客户流失是最大问题, 实业讲究留存和转介绍, 是生存的根本, 需要找原因, 全力解决。

558, 只要有钱, 什么苦, 都不是真的苦。

559, 什么也不能给人以足够的安全感。

事业再好, 也有日落黄昏的时分。

感情再深, 也有落入俗套的剧情。

唯有能力和足够的存款。

才是安全感本身。

560, 我说大海很深邃, 你却说那里淹死很多人。

561, 与趋势为伍, 不与趋势为敌。

562, 能实现的叫计划, 不能实现的叫吹牛。

563, 见过世面的, 内心丰盈平静, 知世故而不事故。眼中写满故事, 脸上布满风霜的成熟魅力, 最重要的是没钱见不了世面。

564, 先谋生, 再谋爱。事业是正餐, 爱情是甜点。

565, 塑性就是全身做减法, 局部做加法。

566, 每一次进步都是对过去的颠覆。

567, 很多人没有见过真正强者是什么样子, 没有见过赚大钱的什么样, 他的社会经验都来自于他周围。此时, 他没有异于常人梦想和自我驱动力, 90%是继续上一辈生活方式。

568, 傻不可怕, 煞笔才可怕。

569, 眼里有故事, 脸上有风霜, 心中有光芒, 举重若轻的自信, 大气磅礴的豪迈, 经历千帆的少年感, 无论男女, 无论年龄, 永远是万人迷。

570, 我敬重有钱人, 他们对社会贡献大, 那些走邪门歪道的不在此列, 我说的是普通的人, 是努力生活的人。

572, 钱是个人能力的衡量。

573, 微博运营, 先做加法, 再做减法。

574, 自己失败固然可怕, 朋友的成功更加令人揪心。

575, 容错性高的人, 立刻接受现状, 积极寻找解决方法, 不纠结, 不懊恼。

576, “越乱的地方越好赚钱”原理, 一开始浑沌期, 什么乱七八糟的矩阵啊, 搬运啊, 会先冲一波。不过新手很难有机会, 因为缺少实战经验和积累。

577, 她这个团队成功的秘诀在于真诚! 身心合一雍吉身上具有藏族同胞特有的气质: 活泼, 但不轻佻, 包容, 但不容侵犯!

578. 大多数人, 宁愿把一些自己不想要的结果, 归为外界的环境不好, 或对手的关系太硬。

因为砸场子的总是内部人, 意味着管理上的不察。

579, 多点实用主义, 多点接地气的态度。

580, 多做事, 少关注热点和苦难了吧?

581, 与其在乎别人的看法, 不如看看你的银行存款

582, 包. 子有肉不在褶上, 驴粪蛋儿表面光。

583, 人内心变的强大, 是从放下虚荣开始吧。

584, 赌徒往往只考虑收益, 商人才会同时收益和风险。

585, 很多坑都是自己无知和实力踩的, 对于金钱可以试错, 但是要考虑是否会伤筋动骨。万一伤筋动骨了, 没有别的办法, 要有容错率, 找到解决办法, 解决不了, 就认了, 当成经验继续前进, 只怪自己修行不到家, 要继续修炼。

586, 要勇敢说我想, 我要。任何人都是为了利己, 再去考虑别人利益, 只要不损害他人利益, 要多一点真诚, 少一点牌坊感。

587, 为富最多不仁, 穷凶却会极恶。

588, 合伙做生意, 富人看不上你的仨瓜俩枣。但是穷人会想尽一切办法谋求你的利益。没有见过世面的人, 千万不要和他们合伙。穷, 机会来了, 也翻不了身, 是有一定原因的。

589, 很多人不敢经受家庭大地震, 所以只能自己忍受了。

590, 做事情要认真去做, 但是心里对得失不能太认真了。但行好事, 莫问前程, 反而前程大好, 未来可期。

591, 兴趣是最远的方向, 坚持是最好的方法。

592, 普通人早起是自律, 牛人早起是习惯。

593, 别人这么努力, 是为了生活。我这么努力, 是为了生存。

594, 越早明白目标, 执行中坚定, 时间复利就越明显。

595, 选对路重要, 勤奋更重要。成功没有一撮而就, 都选对方向后, 深耕不辍。接触优秀的人越多, 会发现他们身上的共性趋于一致。勤奋、高效、利他、分享, 希望大家都能做一个勤奋的人。

596, 你的逻辑, 你的思考内容, 你经历的生活, 你的所思所想都是有价值的, 只要你去写, 你去优化, 不断总结。

597, 当一个人一无所有的时候, 他最感激的往往不是别人的帮助, 而是他人的尊重。

598, 看书, 并不能使人进步, 看书实践, 才能。

599, 写作强可以当大 V, 大 v 写作能力肯定强。

600, 微博定位, 工作、生活、兴趣。

601, 要用时间换空间, 要坚持一年。

602, 普通人写微博, 就是提升自己, 结交朋友, 涨粉放在次要位置。

603. 普通人不要定位。

604, 写作=输入+反思、输出

605、所有行业都有它的周期性。

富人忙势, 商人忙市, 穷人忙事,

一眼看懂事物本质的人就能轻松拥有……

606, 直言不讳的交流思想

607, 提高思维的深度和广度

608, 生产者视角写作

609, 所有的技巧碰上行动才有效

610, 那种越过越好的人, 都有种利他精神

611, 家庭条件不好的, 想在大城市逆袭, 过上好日子, 只有两条路。创业或者做生意。过上相对自由富裕的生活, 但必须面对做生意的风险和创业的风险。

612, 当你把时间放在自己身上, 而不是外部环境的时候, 你就真的成长了。

613, 只要能帮到大家, 赚钱是水到渠成。

614, 微博涨粉的方法: a, 粉丝太多的大 v, 评论管用。b, 新闻类、传媒类官方微博可以去评论, 是个好地方。c, 粉丝 1w 左右的都是真粉。d, 评论要有见地, 争取被大 v 转发。e, 往前评论。f, 把评论写长, 最好 100 字。g, 在评论中给自己点赞。h, 问博主问题, 别经常用。

615, 在微博没有收入的时候, 要把微博当兴趣, 不要有太大期望, 用时间战胜

空间。

616, 写微博一定要写自己热爱内容。

617, 开始的时候可以做知识的搬运工, 买几本书。用短句子, 多用逗号。用最少的字表达清楚。

618, 微博, 一段不要超过 4 行。

619, 发微博时间, 早晨起来。工作感触立马写出来发出来。没事干的时候。睡觉前。

620, 写微博最难受的是第一个月。熬过第一个月, 就形成风格了, 后面按照惯性即可。

621, 最好的社交是努力提升自己, 当你在一个领域做到极致, 其他领域的高手也会主动找你。

622, 细节最能打动人, 真诚最能打动人。

623, 做一个永远有追求的人, 才能拥有热气腾腾的人生。

624, 向上求索, 向下兼容, 这是人际关系之道。你有向下求索的心, 对方才有向下兼容的海量。

625, 人在低谷的时候。a, 客观看待, 平静接受。b, 运动锻炼, 强健体魄。c, 培养兴趣, 取悦自己。d, 收拾打扫, 整理捋顺。

626, 我喜欢那种听众很多的感觉。

627, 百事只在熟, 数则精, 精则巧。

628, 身边的朋友大约每隔 7 年就会换一批, 发展快的大约 2-3 年就会换一批。

629, 你有价值, 犯错了, 别人也不怎么会怪你, 你没价值, 走路慢了, 别人都会嫌弃你, 在感情中也一样, 其中一方若是没有价值, 天天舔, 人家都嫌烦, 你若有价值, 或者能满足对方的某一个需求, 那么你做什么事都会被包容, 人是慕强又现实的动物。越长大越体会这些话。

630, 利益导向, 促成情感偏高。情感偏好, 导致分配不均。

631, 成功的人, 都是在无人问津的地方拿尊严换钱。

632, 孩子废了, 感觉一切的追求, 意义都不大了。

633, 无论发生, 什么, 都是老天最好的安排, 不悔过去, 不畏将来。

634, 并肩同行, 总是要有实力才能长久。

635, 热爱生活的人, 生活也会热爱你。

636, 把三观进行了格式化。

637, 不带情绪的工作, 也是一种修炼。

638, 每个人都有每个人的立场, 无论发生什么, 先不要指责别人, 即使你牺牲了很多利益, 但是对方没有义务为你的损失兜底。所有的人都是在自保, 自己利益保证下, 才能有机会和你共创其他利益。看清这一点, 很多关系既美好还持久。

639, 轻资产的创业永远合适, 特别是只投入个人人力的, 不管以后经济是上行还是下行的, 未来教育培训这一块, 一定不会下行。

640, 让你成长的书, 是真实的社会, 而不是高大上的故事。

641, 中国人就是买你 3 毛钱的东西, 就要享受到上帝的待遇。

642, 不能盲目去做某件事, 要明白差距在哪里才能进步。

643, 品一杯酒, 鉴日月春光。

644, 喝酒要尽兴, 而不乱性。

645, 先积累, 再放大招。

646, 做优质内容的生产者, 就一定能让别人看到, 会发光。

647, 粉丝达到了 5000 粉, 可以在垂直领域深耕, 之前可以互推, 内容杂一些。

648, 别把太多事告诉身边人, 这是实战经验, 在这个圈子里, 不管你是身处何处, 都有一个叛徒。

649, 低谷期, 也是蛰伏期, 多学习, 多总结。

650, 一根筋, 宁死不屈。

651, 没有在深夜痛哭过的人, 不足以谈人生。很多话, 很多事, 憋在心里, 会憋出内伤。

652, 世上只有一种英雄主义, 就是认清事情的真相后, 依然热爱生活。

653, 人之所以不进步, 是因为周围的参照物太 low 了, 找一群强你十倍的人做朋友试试看, 天天想让你奋斗一生, 停不下来的节奏。

654, 大 V 开始说话, 都是很真实。10W 粉丝, 开始要是不变现, 会很快涨粉。

655, 文字最多显示 7 行。

656, 写作是性价比最高的自我投资。

657, 写作能力, 是你经营人生的一项底层能力。

658, 父母在尚有来往, 父母走了, 我们就失去了归途。

659, 但愿你尝到了一点点权力的滋味, 慢慢你就会发现, 你吹牛逼的时候, 大家都在

认真听你讲, 错了也不敢直接纠正, 拖堂了也没人敢起哄, 只怕你越讲越想讲。

660, 马云之前是老师, 中间是商人, 现在在修仙, 天马行空的。

661, 要带着强烈的使命感, 你为何而活, 我努力, 我自律, 人家问我, 你不这样做, 会死呀。我表面笑而不语, 其实, 心里我会说: 是的, 会死。

662, 同学、战友, 都是那些哥们友谊, 社交闺蜜, 多数都没有卵用的, 以后你没社会地位, 谁会鸟你。

663, 年轻的你, 不吃自律的苦, 年老时, 你就会吃无能的亏。

664, 在我看来, 只要身体没问题, 再苦都是应该的。人一享受就容易颓废。

665, 牛逼的不是开创做得好, 而是抄袭做得好的人。永远不创新, 关注市场动态, 随时准备模仿, 几乎所有大企业都是这样。

666, 财务永远是老板的心腹和老板最信任的人

667, 送礼不送独, 才不会横生枝节。

668, 大家都是生意人, 你把我上次尾款结了吧, 如果对方不结, 又咨询你。那你下点订单, 把损失夺回来吧, 我不能既服务又亏钱吧。

669, 我对他是大写的服气。

670, 老实人赚钱的逻辑: 宁可苦了自己。把真诚当交心的唯一原则。表面上很累, 其实更轻松。

671, 投资本身就是识别骗局的过程。

672, 离钱越近的人, 越努力, 穷人才大大咧咧的。

673, 对抗焦虑最好的办法就是: 不断增长, 长远看, 他是无解的。

674, 读更多的书, 是为了产生更多的生产力, 脱离这一点的, 都是自我陶醉。

675, 幸福可能会迟到, 但不会失散。

676, 老板的雷霆手段, 杀一儆百。

677, 站在对方思维里, 多考虑一些、真诚一些, 让利多一些, 关系久一些, 这几个字, 可以写一生的故事了。

678, 能找到灯塔一样的上司, 很重要。

679, 一定要考上高中, 花钱补习都行, 一旦没有考上高中, 连进入社会的起点也没有了。

680, 更换跑道进入新的行业。

681, 买不起房通, 上不起学通, 更痛苦的是生不起病。

682, 不求一夜暴富, 但求一技傍身。

683, 我们不是要颠覆这个行业, 而是要做的比对手要好一点。

684, 不要试图改变任何人, 连改变的想法都不要有。我们获得快乐的源泉, 来自放弃改变某个人的冲动。

685, 要做一个优秀的执行者, 也要做一个优秀的开拓者。

686, 刚需永远不要考虑房价上涨。

687, 买房根据自己实力, 可以选择靠边的, 单价较低的小开发商, 先上车。等有实力了, 再置换, 有了房子, 有了事业, 孩子一上学, 压力就是一种动力了, 十年后一看, 值得。

688, 艰难的时刻, 上班的心态就像上坟一样。

689, 这一路走来, 各路什么样的妖精和神仙都遇到过。

690, 你是从事稳定的工作, 可是从事可能性大的工作。

691, 一个人在做喜欢又擅长的事的时候, 是闪闪发光的。

692, 年轻人, 没事别想不开去创业。

693, 五年后, 你想在哪里, 就是你今天动力的开始。

694, 你每早走一小步, 周而复始, 你就比别人前进一大步。

695, 魄力不过是一种雄厚实力的一种表现形式。

696, 卓越的父母造就卓越的子女。

697, 世界上 99%的人都不想赚钱, 因为赚钱太苦了, 他们只是说说。

698, 阶级是永远存在的, 有的大 V 是友好的。比如陌川。

699, 微博是交朋友的地方。

700, 父母掏空了给子女输血, 而子女却没有造血能力。

701, 凡事都从利益角度出发去思考, 你会越来越聪明, 越来越好, 你的意见越来越被重视。反之, 你考虑问题处理问题首先从情绪出发, 你就会越来越傻, 也不再有人把你当根葱。

702, 小地方的特点是资源有限, 根本不够分。大家可能无法理解, 小地方的竞争是非常激烈的, 甚至比大城市还激烈。因为小地方的资源就那么几个好单位, 每年加起来, 就招一两百人, 小县城里, 所有的家庭都眼巴巴的看着, 所有的人都使出了吃奶的劲, 三代人积攒的人情, 在这一刻呼啸而出, 奔腾出来。你一个普通丝丝, 怎么可能去比啊?

只有一个办法了: 离开那里。太贫瘠的地方, 长不出大树。你有两个选择, 要么是在这个贫瘠之地, 和其他杂草斗, 真刀真枪, 拼个你死我活。要么, 你去资源更加丰富的好地方。

703, 工作中, 会有各种各样的小方法, 小绝招, 你要善于总结方法。

高考的准备过程, 就是一个提炼总结方法的过程。

704, 211 的比例大致是 15%以内。二本大概是前 55%, 你要在人群中混到前 55%, 应该可以的。如果你连前一半都混不进去, 你还读个鸟啊? 赶紧去学挖掘机。二

本想要出头就看家长怎么铺路了。

705, 看了可以开脑洞。

706, 一切商业价值都是建立在定位基础之上的, 没有定位, 就没有商业价值, 就不能在竞争中脱颖而出。

707, 离开你的人那么多, 只有微博能陪你到老。

708, 最好的婚姻, 是精神上的门当户对。

709, 我这么努力, 就是为了有说不的权力。“专业”才是人生最好的逆袭武器。

710, 学的屠龙术, 卖与帝王家。

711, 做任何事, 必须先付出, 先给予, 先为别人创造价值, 爱情、亲情、人生、商业成功都是。

712, 普通人找捷径, 高手却在下笨功夫。

713, 认清商业人性真相, 收获自我成长能量。

714, 除了提供优质的良心产品, 你还有什么, 凭什么选择你, 这是对所有企业者的灵魂拷问。

715, 用户从被动的接受者, 变成主动的参与者。

716, 决策者品牌与用户关系, 从单相的价值传递, 变成双方的价值协同。

717, 如何做好自媒体, 就是写别人不知道的事情。每个人都有自己独一无二的人生, 你的工作, 别人都有兴趣。就算你是保安, 谢谢你们小区的破事都是大 V。

718, 真诚是最大的套路。

719, 一家之言, 不做定性, 谨慎思之。

720, 不输就是赢

721, 亲朋道义因才失, 父子道义为利休。

722, 现代销售, 就是利用人的欲望和恐惧, 要么让你更爽, 要么制造焦虑, 让你为焦虑买单。

723, 当兵来到军营, 觉得来到另一个世界。退役来到社会, 觉得又来到另一个

世界。

724, 事情不做永远没有机会。事情做了, 机会找上门。要用请饭吃的劲头干活。

725, 温柔中充满力量的人。

726, 比勤奋更能决定人生财富的事复利思维。

727, 最好的人生是“小满”, 花未全开月未圆。

728, 员工离职, 很多原因是为了远离领导, 而不是这个公司。

729, 我觉得努力赚钱的样子最可爱。

730, 所有靠自己赚到钱的人, 都有两种思维方式的结合。对自己擅长的主线坚持 10 年。对新观念、新风口, 要频繁试错。没有前者, 就无法打透, 没有后者就错失时代。

731, 你只要把擅长的事情做精, 做到无可替代, 做到自带标签, 那就是你身上最硬核的本事。

732, 自己创业下地干活。

733, 关于读书笔记的写作: 由书本李观点, 然后写你知道或者你自己的例子, 这样和读者的距离会比较近一点。

734, 有事业心的男人, 不会拿着钱归隐的。他们追求的事社会地位和尊重。

735, 有赚钱能力, 可以让你持续成长和进步。

736, 人一大半烦恼是没有钱造成的, 剩下的烦恼是三亲六戚带来的。

737, 从普通人到高人, 最简单的方法, 在一个极其微小的领域做到第一。

738, 赚不到钱, 养活不了自己才丢人。

739, 我是***, 我愿意和你一起成长。可以作为写作的结尾。

740, 光有行动还不行, 还要学会用语言感染别人、说服别人, 这是个人能力的放大器。

741, 现在经济复苏, 缓慢无力。

742, 不能有面子思维, 特别是男人, 活下去是第一位的。

743, 越真实, 越有人追你。我手写我心, 表里如一, 写得越多, 经历就越丰富。

744, 格局是可以锻炼的, 要有空杯心态。

745, 热爱赚钱更重要。

746, 写出自己的事情, 否则不会坚持下去的。

747, 你发现一个机会可以马上去尝试。

748, 成就大于成功。

749, 去除浮躁, 关注当下。

750, 热爱和真正的喜欢是支持一切的动力。

751, 要进行轻资产创业, 用脑子里的东西去创业。

752, 真正的领导力不是带好队伍, 不是把事情做好, 而是平衡, 平衡一切。

753, 建议选择和你现在工作有关的项目, 借力打力, 事半功倍。

754, 看见光、追随光、成为光, 也就是寻找偶像、学习偶像、成为偶像, 而这个过程的第一步, 得睁开眼去看见光。

755, 岁月静好, 代价就是机会的匮乏与贫瘠。

756, 一定要择善友避恶缘, 主动参与到有价值的朋友圈子中去, 主动的付出和奉献一些力量, 让自己获得成长口碑认可与信任。

千万别沦为那种三四十岁了, 一个靠谱朋友没有, 有事了身边人就马上一哄而散的蠢货, 这种人不是智商有问题就是人品有问题。

757, 最难的事, 不是让自己一鼓作气的去做一件惊天动地的大事一把扭转乾坤。

让自己拿起一本书, 多迈一步路, 多了解一点事物的本质, 多给真正优秀的好朋友一点关心。这些藏于细节处的一点点, 才是最难最难的。

758, 你去看婚姻法, 讲的都是财产, 从来不谈怎么保持炙热的爱情。

759, 结论一定要清晰, 过程一定要模糊。

760, 嘘寒问暖, 不如打笔巨

761, 有纺有车+生活费=财务自由。财务自由是挺开心的一件事情。

762, 我想对小伙伴说, 不到万不得已, 人不要去做生意。你就踏踏实实攒个面积。人生有很多值得开心的事情, 不仅仅是财富。

763, 感情是靠不住的, 绝大多数时候, 感情是抵不上利益的。

764, 学历只在两个地方有用, 初次就业, 初次结婚。以后就彻底没用了

765, 穷人最缺的是野心。这个世界, 是弱肉强食、嫌贫爱富的世界, 没有什么道理可讲, 道理都是强权制定的。如果老天, 在刚开始的时候, 给你安排了一个穷人的命, 你不反抗、认了命, 没有野心, 就会穷一辈子。

766, 方法论+具体方法+人物链接。看见光、追随光、成为光, 也就是寻找偶像、学习偶像、成为偶像, 而这个过程的第一步, 得睁开眼去看见光。

767, 父母认知和格局才是孩子成长的起跑线和天花板。

768, 岁月静好, 代价就是机会的匮乏与贫瘠。

769, 大多数成功者的人生轨迹, 都是耕耘式的, 都是认准一条路然后去努力, 接着被打脸讥笑随后, 慢慢调整自己的状态最终一步步取得成功的。

770, 钱财利益合作上, 好好算账, 双方都长久。身边的亲人爱人在情感上, 不要算付出账才能长久。

771, 验证有效的动作, 一直做就行, 简单有效的动作做到极致, 大道至简, 简能通神。

772, 如果只是想赚些小钱, 可以做没有积累的项目, 如果打算干个三五年, 就尽量选一个有积累的跑道。我自己是不喜欢换来换去的, 一件事认准了, 干个三五年是基本的。

773, 热爱和真正的喜欢, 是支持一切的动力。

774, 要进行轻资产创业, 用脑子里的东西去创业。

775, 真正的领导力, 不是带好队伍、把事业做好, 而是平衡、平衡一切。

776, 所见即有所思考。

777, 每天起床不叠被子、不洗脸、不刷牙, 就想改变这个改变那个, 太浮夸。

778, 世界很大, 心也很大, 但是人们心的内核很小, 只藏着有限几个人。

779, 对读书的热爱, 变得立体起来。

780, 生活走向良性轨道, 轰轰烈烈地奔向富裕。

781, 农奴翻身后未必不会做恶霸。

782, 普通人找捷径, 高手却在下笨功夫。

783, 找到微弱优势, 不断循环和叠加, 用时间做杠杆。

784, “成功”只是一种结果和表象, 背后肯定有笨功夫在支持。

785, 之谈发财, 不谈感情。

786, 假装自己厉害, 让后再苦练内功。

787, 写作是细水常流, 是坚持。

788, 做生意的人, 不能因为风一吹就两边倒, 该坚持的还是要坚持, 只不过把战线拉得更长而已。长久做事业的人, 心中都是坚定。路走对了, 就不怕远了, 有人落, 就有人起来, 纵观天下, 周围朋友一半一半比例。

789, 要学会抗压, 世道好时, 上帝会让你赚钱, 世道不好时, 上帝会让你吃喝玩乐。

790, 只有让你像孩子一般自在的朋友, 才是相互心里的朋友。

791, 像渴望呼吸一样渴望成功。

792, 没有亲手积累一点点的赚到一百万的人, 你让他支配突然到手的 100 万, 一定会出岔子。

793, 喜欢一个人眼神是藏不住的。

794, 所有的优越感不是来自容貌、身材、知识、家境、财富、成就。他来自缺见识、缺悲悯。

795, 我更欣赏一个人跌入低谷的弹跳力和在理想与现实中的道义, 我欣赏一切放下面子赚钱的人。

796, 收入拉长整体一年估计没有影响。

797, 疫情期间叫的凶的, 没有几家倒闭的。只不过, 叫一叫, 让底层群众开心一下而已。真正倒闭的永远是没有家底, 做小本生意的居多。

798, 如果一个疫情就把中国经济带入十八层地狱, 那我们这几十年的奋斗都是海市蜃楼吗? 地主家以前赚的钱都跑哪里去了, 经济永远不会停止, 只不过强者更强。

799, 成功, 就是不断跳起来摘桃子, 重复再重复, 积累一箩筐。

800, 寻找新的业务很重要。但是你必须有一个每天做的主营业务维持运营。

801, 对自己狠的人才配拥有成功

802, 精英集结地, 这是一群优秀人的圈子。

803, 你每天做一件事情 3 小时, 坚持 5 年 10 年, 才是纵向时间管理, 就算不考证, 你也能赚到钱。

804, 人家正在闷声赚大钱, 她就要你看不懂才好。

805, 现在讲究尊严、体面、生活有质量。

806, 真正卖的货是有技术含量的。会卖的人, 卖的不是货, 卖的是超预期, 你一再超出预期, 用户的粘性就上来了。只要你一上架, 马上抢光。

807, 文字自媒体, 最重要的四个字“活色生香”

808, 老实人, 管好自己的一亩三分地, 不要想占便宜, 只要不笨, 就能为贵人创造价值。

809, 生意的基础是流量, 成交的基础是信任。

810, 很多职业想在微博上赚钱, 不需要多么大的流量。甚至, 不用什么写作, 也不需要写多好, 让别人信任你, 就足够了。

811, 要做个低调的正常人。

812, 起起伏伏时常态, 人生没有永远的强者, 只有永远强者的心。

813, 不要着急比成绩, 要把战线拉长, 日拱一卒比 10 年后。

814, 不满足现状, 立足自身, 寻求改变, 就是进步的开始。

815, 把钱付给靠谱的人。

816, 希望自己能成为一名老师, 传道授业解惑。

817, 成年的世界, 你也不知道在那一瞬间, 会莫名的感动。

818, 从世界上大部分努力的程度上来看, 确实轮不到拼天赋的。大部分情况下就是拼谁更努力而已。做到: 专注、持续、不断改进。

819, 自强则万强

820, 真正会聊天的人, 是把优越感留给对方。

821, 任何成长, 都离不开痛苦而持久的自律。

822, 自律的人, 可以完成别人几辈子也做不到的事情。别人眼里的苦行僧, 却是拥有人生重终极的自由。

823, 大多数都是在做低价竞争。

824, 老罗出道即巅峰。

825, 想做自由职业者, 但是没有核心技能张力。

826, 只有认真、较真的才容易成功。

827, 开销在急剧上升。

828, 战略, 就是在你最赚钱时候, 把你的钱投入到 3 年内一分钱都赚不到的领域。就是在你打工最嗨的时候, 就要开始做副业, 为 5 年后做准备。

829, 财富积累是幸福的。

830, 我们明白所有道理, 但还是过不好这一生。

831, 想赚钱, 必须野蛮化, 进入丛林。

832, 靠运气赚到的钱, 最后靠实力亏掉。

833, 把特点优点化, 把优点具体化。

834, 赚钱是没有自尊心的。你有自尊心, 说明你穷。

835, 赚钱才是体面, 穷人的面子很可怜。

836, 情商最低的行为, 就是不停的讲道理。

837, 人罚不罚你不重要, 因果天罚最销魂, 你慢慢受着吧。

838, 赚钱的房子才是好房子。

839, 没有事事好运的人, 只有事事都拼劲全力的成功。

840, 做自由职业要做到: 自律和情绪管理。

841, 做自由职业, 情怀不是第一位的。情怀很重要, 但是活下来, 并能够持续增长才是第一位。这样你才能为你的事兴趣买单。

842, 听多生腻, 听久生烦, 再听生厌。到最后, 恨不得打一棒子。

843, 一个人走得快, 一群人走的远。

844, 先干起来, 你就成功了一半。

845, 写作就是先完成、再完美。

846, 利他成己。

847, 交朋友的理念是互帮互助, 共同成长, 大家往更好的方向发展。

848, 与人交往, 要注意边界的把握。

849, 刘备一句话, 就让曹操杀了吕布, 没有忠诚度, 哪个领导也不会信任你。不尊重领导, 领导的资源就不会倾斜, 再有能力也发不上力。

0, 不痛快, 只是让你开了个头, 领导会让你知道什么事不痛快的结局。

1, 信息总量, 就是你文章的厚度。

2, 把优秀当成一种习惯, 把手头的事情干到最好, 这样成功会随之而来, “第一”会上瘾的。

3, 抓到手的给予算红利, 暮然回首的机遇算游戏。

4, 的流量者得天下, 影响力是商业前提, 任何生意卖到最后都是在卖自己。

5, 写作是一个不断打磨的过程。

6, 过于纠结细节, 会阻碍开始的脚步。

7, 没有一个生意会永远不变的。

8, 对未来慷慨, 是把一切献给现在。

9, 写作是学习效果的放大器, 是个人能力的放大器。

860, 互联网是最能让普通人赚钱、翻身和提升阶层的工具。

861, 社会很成熟, 传统行业也成熟, 没有互联网基础, 很难赚大钱, 只要勤快, 控制好成本, 赚小钱不难。

862, 你要是没有生存压力, 你觉得在哪里都单纯。

863, 贵人有岂是轻易巴结来的, 而是要发自内心的追随他, 向他致敬和学习。

864, 男儿无担当, 在世不如狗。

865, 女人终究要找一个强大的男人来依靠, 哪怕你并不需要。

866, 如果我们这帮做家长的, 把盯孩子的时间、努力, 用来盯自己, 给孩子活出一个榜样, 孩子自然就会跟进的。

867, 实体对本钱的消耗是最大的, 能挣扎的时间也很短, 因为没钱就都被清出场了。互联网不一样, 只要你还有一口吃的, 潜伏着就有机会。

868, 只有阅读与不断的筛选交际圈层, 才是唯一的方式。

869, 经济学里, 有一个最基本的假设, 人是自私的理性人。

870, 一飞冲天是特例, 厚积薄发的才是人生。

871, 想搞大事情, 就要眼观六路耳听八方, 就要呼朋引伴。想求安稳, 就要装聋作哑, 不闻不问, 心无旁骛。

872, 房地产业是政府发工资的支柱产业。放开限购, 让别人住得更好, 让政府有更多收入, 这是双赢。

873, 而美貌, 加任何一项技能, 都是王炸。

单出, 则是一张烂牌。

874, 看不起自己老公是婚姻破裂的开始

875, 大量灰色地带, 都严重缩水。

876, 一年四季重复做推广, 做流量, 做运营, 做转化, 慢慢就封神了, 慢慢跟在我们屁股后面的人就少了。做的时间越长, 对手越少。

877, 项目合法了, 年赚几十万, 细水长流, 这种才是真正的暴利。

878, 流量有了, 烦恼就少了, 很多人烦恼的根源在于太懒, 太过依赖漏洞来获取流量。

879, 小学也没什么花头, 成绩好都是刷题的结果。

880, 老师起到的作用是, 逼迫你尽可能多刷题。有些老师也是农村出来的, 说话尖刻, 阴阳怪气的。

881, 求人办事, 很大的忌讳就是, 让对方知道我们还找了别人。

882, 在该休息的时候休息, 效果远比无头苍蝇般乱冲效果好上一万倍。

883, 不要关心对与错, 只关心有没有效, 有效才是最大的对。

884, 爱自己, 爱女友, 没什么高下之分, 不要骗自己就行。

885, 先积累, 不要离职, 用业余时间去做副业探索另外一种可能性, 抓住一个生态位, 外边有收入了, 才能说自由的事情。

886, 稳定收入, 才是自由的基石。

887, 先成功, 先发财, 比什么都重要

888, 总价高, 贷款少的砖头, 是永远不应该考虑的。

889, 砖头这条赛道, 从历史经验来看是普通人最好的一条跨阶层的赛道。

890, 人生第一套房, 尽量上车一线城市的大标的, 借鉴欧的说法, 我们可以称之为“航母”

891, 一套核心航母安全着陆, 可能是你二三线城市 10 套以上累积的赢利, 也可能是你这辈子用心“上班”也积攒不下来的财富。

892, 工作的意义在于“贷款资质”, 选择读书或者首次就业的城市的意义在于首房首贷上车一套航母, 仅此而已。

893, 公司不是让员工成为有钱人的地方, 而是让老板成为有钱人的地方。

894, 首贷用足, 意思是在第一次按揭贷款的时候, 在未来现金流安全的前提下, 尽量用足, 尽量用好首次杠杆。

895, 次新大, 新时代金融巡洋舰。次新, 是房龄新, 未来允许我们持有的时间长, 连续贷款优化好几次都没有关系。大, 重点考虑地下室上产证、本来应该是赠送面积的它也上产证, 产证面积无比巨大的砖头。

896, 差生才是补习班的金猪

897, 结论一定要清晰, 过程一定要模糊。

898, 人生中, 第一套老破小的重要性, 不亚于第一个大老婆。

899, 成功, 往往是机遇+偶然+技术。

900, 人生没有那么多计划, 够的上, 你就冲一冲。

901, 凡是快速赚钱的口子都不会长久, 因为市场不允许畸形市场存在

902, 学习要向走在前面的人学习, 学习要向有结果的人学习

903, 中国的核心资产, 没什么特别的, 房子、药、酒, 就这三样, 拉长时间, 就这三样靠谱。其他都是昙花, 即使再美丽, 也是昙花, 美不了几年。

904, 一台电脑, 一个手机, 一天 12 小时做推广, 做广告, 剩下 4 小时做客服, 做服务, 数据库自然会越滚越多, 收入也会越滚越多。

905, 千曲而后晓声, 观千剑而后识器。看得广告多了, 琢磨的门道多了, 自然知道的赚钱秘密就多了。

906, 那些高阶的人, 都是一手信息和经验。他怎么做, 你就多玩味一下, 看不懂就跟着做, 多半是不会错的。

907, 要么当官, 要么当老板。

908, 没有人教你, 那你就更加要更加的机灵、更用力、更直接, 更能忍。命运给每一个人的礼物, 都在暗中标注好了价格, 看由谁来支付而已。

909, 老婆孩子热炕头的有产生活。

910, 任何技巧在绝对实力面前都是耍猴。

911, 给故事写金句, 就是一种启发感。

912, 高处不胜寒, 基层待着踏实。

913, 好好写微博吧, 每天写五六条, 每条写 300 字, 都是练习, 都有岁月瞅着呢

914, 守得住寂寞, 耐得住别人比你赚的多的眼馋, 学好眼下本领, 要肯吃苦。

915, 现在都讲究聚焦, 真正活得好的, 都是外表你看他干了一件事, 内里好多领域横跨。

916, 不要写副业了, 也不要提了, 阅读不高, 挣钱也不高, 写如何搞定客户的。

917, 不小心又熬夜了, 我错了, 睡觉去。

918, 吃奶没有摸奶的亲。

919, 重要的事情要重复。

920, 基层有时候很简单, 只要拿得出技术, 别人就服气。

921, 宋运辉有股狠劲, 越难越繁, 越压不垮他。

922, 忙忙碌碌的清静日子。

923, 太容易走的路, 别人也能看到。

924, 凡事都怕拼劲全力的认真。

925, 重要的决定, 要经过艰难的取舍

926, 写字楼如青楼, 不许楼里见白头。

927, 先把自己豁出去, 已经不是优秀的标准, 而是基本的门槛。

928, 坚持是最高门槛。

929, 写作是最好的投资, 运营不是。

930, 内容足够好, 能帮助大家。在微博上赚钱很容易的。

931, 真正决定一个人潜力的, 是他在人生最黑暗时期做出的选择。

932, 我不在乎你是不是喜欢我, 我只要赢。

933, 一个好的故事, 你可能被点燃。

934, 与聪明的人聊天, 与靠谱的人做事。

935, 真正的牛人, 都是敢于对自己下狠手。你不对自己残忍, 社会就会对你残忍。手里没有好牌的人, 更要拼命抓住每一个机会。

936, 服务行业不得罪“疯子”是正确的。因为他对你生意的破坏力有时想象不到, 因为“疯子”对很多不靠谱的事, 没有后果认知。

937, 梦想和野心, 才是一个人最大的竞争力。

938, 成大事者, 都有个最优秀的特质, 有仇必报

939, 群体智商比个体智商更重要, 有机会最好留在一线城市发展。

940, 不在乎天长地久, 只在乎曾经拥有。

941, 用子弹放倒敌人, 用二锅头放倒兄弟。

942, 唯一不同, 是处处不同。

943, 坚强的人只能救赎自己, 伟大的人才能拯救他人。

944, 唯有梦想, 才配得上你的焦虑。唯有行动, 才能解除你的焦虑。

945, 顺势而为, 借势而起, 是最聪明的做法。

946, 选择善良, 比选择聪明重要。

947, 内容为王, 没有内容实力涨的粉丝, 还会凭实力掉没。

948, 好的产品, 自己会说话。

949, 想获得从零到一的赚钱经验, 极难, 难于上青天。

950, 求安稳, 就别想赚大钱。不甘心, 就一定要拼命。

951. 写微博文章要长, 质量要高, 频率要高。

952. 目标是用来完成的, 不是用来装门面的。以自己能坚持下去为宜, 后边逐步升级即可。

953. 学习和成长是艰难而孤寂的。

954. 写作定位越细越精准越好，这样可以给受众留下更深印象。比如个人成长，这个领域比较大，而你又没有很深的积累。这时候，你就可以再细分一下。选中一个细分领域，设定一个长期目标开始写作。

955. 拼命向上生长。

956. 私事不公开说，公开说了，无论什么原因，情分没有了。

957. 文从字顺

958. 时代在变化，再回首的时候，希望少一些拍大腿的马后炮，而是多一些从容自豪的笑容。

959, 有的人天生沉得住气，有的人天生爱得瑟，有的人就是有自己深刻的主见，有的人就是容易受大众的影响。

960, 长结善缘当储蓄，人情就是利息。

961, 成就感是唯一让人坚持下去的原因。

962, 能干活的人，到哪里都受欢迎。不要管什么潜规则，只要你真能干活，那就是重剑无锋，以绝对力量碾压一切技巧。

963, 提升价值，从简洁清爽开始。

964, 好的关系来源于放松。让人如沐春风来源于倾听和接纳。

965, 以识乾坤大，犹怜草木青。

966, 天长地久有时尽，情义无价肩上挑。

967, 精致是在原有框架下的改良。

978, 精致的文艺不是浪漫，粗糙的宏大才是

979, 以前是朋友，现在是兄弟。

980, 有的人见识过人，这才是天分。

981, 妻子娇嫩，男人有面子。

982, 盯着自己有没有坚持读书，坚持输出读书内容，紧盯这个原则，我们就永

远不会淘汰

983, 经历波澜壮阔的人生风景。

984, 社会属性差的男人, 没有人格魅力, 没有钱, 没有上进心, 没有自己事业。

9 , 如果想赚钱, 肯定是数量堆死质量, 工业化标准碾压小作坊。

986, 安全感来自于你自身的赚钱能力。

987, 谁是贵族, 房子大的那个。

988, 哀其不幸, 怒其不争。

989, 改变的瞬间, 轻描淡写。暮然回首, 已是万水千山。

990, 好老师, 好领导, 是一名真正的布道者。

991, 以后多往扎心干活靠拢。

992, 小步试错, 砸了就换下一个。

993, 多跟优秀的朋友玩。

994, 面子没有用, 没钱才没有面子。

995, 把时间、金钱都砸在自己成长和发展上。

996, 对你好的人, 双倍对他好。对你不好的人, 双倍还给他。

997, 脸、智商、情商、运气、勤奋, 这些对人生统统起作用, 但是不起决定性的作用。

998, 拼尽全力, 做好一个普通人。

999, 提升专注力, 用一大块时间投入到你所做的事情上。

1000, 啰嗦、扎心, 是长文案的特点。