

易经19卦临(上):躬身入局

20250510 鉴茶财经院



生哥付费圈

时政/财经/认知/热点

历史1万+付费文立即获取
请加微信: xuetaang7799

东哥去送外卖了，他真的只是作秀吗？

马斯克睡在工厂，到底图个啥？

今天是第19卦临。

上卦为坤，也就是地，下卦为兑，也是泽，地临泽上，大地俯瞰湖泊，堤坝包围湖水，象征亲临现场。

卦辞，

“临，元亨利贞，至于八月有凶”。

一开始顺遂亨通，到了八月，可能会有危机。

为什么是八月有危机？

我们经常听说“欢迎光临”，你既然来了，当了领导了，空降了，人家对你是有期待，有要求的。

天地阴阳变化的全过程是：

由复1十一月、临雪十二月、泰彗正月、大壮鬣二月、夬鲜三月、乾雪四月、鼻五月、遁靠六月、否量七月、观量八月、剥重九月、坤重为十月。

八月，是观卦，是人家观察你结果的时候，小麦的生长周期也是8个月左右，能不能做出成绩，一个流程结束要验证。

所以大王讲，3个月和8个月，是合伙，做事，看项目，看人，谈恋爱的重要周期。

3个蜜月期，3个月容忍期，3个月翻脸期。

第8个月已经看出问题或者适不适合，最后一个月用来互相社交和收尾，要么告别，要么体面，要么撕破脸，要么不了了之，项目烂尾。

“象曰：泽上有地，临。君子以教思无穷，容保民无疆”。

地在上，泽在下，大地压在泽上，采取居高临下的态度和压力，那就要给员工和基层，不断提供方法上的指导和精神上的引领，“教思无穷”，保护民众，开疆拓土。

既给方法，又给愿景，

就像林帅这种，三三制，一点两面，四快一慢，他毫无保留的教给下属，又激励大家，只要塔山，拿下东北全中国解放就在眼前。

林帅就是典型的教练型领导者，四野的伤亡率是全军最低的，这就是“保民无量”。

你看东哥，亲自去接单，亲自去骑车，亲自去送货，他就是要掐一下，每个环节具体时间是多少，整体的毛利是什么水平。

所以他才能说，超过20分钟免单，利润控制到5%以下。

外面的人都讲大摩的报告，外卖利润只有3%，问题是，东哥是亲自跑出来的。要做成事情，你就得亲临现场，亲自上手，得自己先干一遍，把流程和细节弄熟，把关键资源拢一下再说，不然不就是拍脑袋吗？

各位，公司管理和人性的弱点，

一定是下属能偷懒一定偷懒，能糊弄领导一定糊弄，层层搞上去，你拿到的很多信息都是失真的。

根据这些信息做决策，一定是离题万里。

天下大事，必做于细，俯身亲近、观察实情，是做成事情的必备基础。

无数个细节和猫腻，就藏在一线和基层，

所以，重要的客户，你一定要亲自谈，重要的PPT，你一定要亲自做，重要的人，你一定要亲自接待。

真以为成功者和领导好干呢，一定要裤腿一身泥的躬身入局。

ps: 这两天，印巴又升温了， HD-1 导弹
亲临S400 的发射阵地。

Made by广东宏大。

和光同塵：学着学着把钱就赚了~

叶枫：MBA的案例教学法+命理学，中
西合璧

园园Gloria:看到阿三被打，我有点不
厚道的开心呢？

花花：天下大事，必做于细，俯身亲
近，观察实情，是成事的基础，须躬
身入局，挺膺负责，乃有成事之可冀