



激发自己野心的3个思路

本文是2025年4月12日公众号（U君笔记）的付费文章。

据我观察，“野心”这个东西的份量被很多人低估了。

什么是野心？说白了就是“吃着碗里的，看着锅里的”，永远盯着更大的蛋糕。

有人会问，如果野心太大，但是自己的能力又跟不上，那不是很糟糕吗？

在我看来，如果能力跟不上野心，一般会出现两种结果：要么栽个大跟头，要么直接学会飞翔。

有人会说，没有能力支撑的野心，除了栽跟头还会有其他可能性吗？

但是你要知道，如果你的野心足够强大，就可以直接触发能力的跃迁，这件事的本质是“激发潜能”。

另外，跟能力相匹配的野心还能叫“野心”吗？那顶多叫“平常心”。

拥有平常心的人，只能做平常事，过平常的人生。

所以，想要让我们的成长速度和赚钱能力实现飞跃，那么我们必须激发出自己的野心。

那么问题来了，到底该如何激发自己的野心呢？

U君总结，一共有3个疯狂的思路：

1. 多体验能震撼到自己的“场”。

当年秦始皇的巡游车非常豪华、气派，刘邦和项羽看到之后，都被眼前这宏大的气势给惊呆了。

刘邦就感慨道：

“大丈夫当如是也”。

意思是，真男人就得过这样的生活。

但是项羽更狠，他看到秦始皇的气派仪仗之后说：“彼可取而代之”。

意思是，将来我要把你打倒，把你的宝座抢过来给我坐。

虽然《史记》上记载的这段历史无从考证是真是假，但是视觉冲击对人野心的刺激确实很重要。

在现实生活中，如果你缺乏野心的刺激，可以多去豪华小区的停车场转转，感受一下那些豪车气场。

当然，最好还是找一个野心勃勃、胆子很大、赚钱很猛的人。

只要你跟这样的人共处一室，那么他身上的能量场会迅速感染你，让你行动起来，让你灵感迸发，让你充满力量。

U君自己当年之所以能崛起，就是因为我接触过好几个年入百万以上的老板，而且是在国外接触的。

因为国内的阶层分化还是很明显的，不同收入阶层的人之间根本都玩不到一起去，也根本没有聊天的机会。

但是到了国外之后，大家在当地的标签都是“外国人”，所以共同语言就很多了。

这时候，我能被他们身上强大的气场所感染，那种搞钱的野心、收钱的魄力，到今天我还记得清清楚楚。

所以，如果有可能，一定要去跟那些野心勃勃、搞钱门路特别广、胆子特别大的人相处。

有人会说：我连宝马车都没坐过，真正能坐下来一起聊天、一起吃饭的人，年薪没有超过10万的，怎么办？

我想说，每个人的情况不一样，这个需要你自己去想办法。

你可以去网上搜索“如何结识有钱人”，会有很多博主给你支招，什么坐头等舱、住五星级酒店、加入车友会等等。

听起来都很俗套，但是每一句话都是金玉良言。这个信息差谁都知道，但是能否大胆执行，全靠你自己了。

反正我自己觉得，“在头等舱上面搭讪、采访”，比“学习英语、学习编程”容易多了。

2. 永远不要被普通人的“廉价责任感”所绑架。

很多废物都喜欢说那种“正确的废话”。

比如，他们会说：我也想做出一番事业，我也想改变世界，但是我现在上有老、下有小、中间有房贷，丝毫动弹不得啊。

在我看来，这种论调有两个逻辑漏洞：

① 把自己的懒惰、懦弱、不思进取的弱点包装成一种责任感，甚至把自己描绘出一个无辜的受害者。

自己之所以一事无成，完全是身边人的牵绊所导致的。

但你也问过孩子，他们长大之后愿不愿意背这个锅？

② 所谓的野心、梦想这些东西，并不是让你抛妻弃子，也不是让你卖房创业，而是换一种完全不同的心态去面对你的工作、你的事业。

举个例子，同样是打工赚钱，有的人把公司当成了家，把公司的愿景当成了自己的人生梦想。

但是另一类人，他们就很不安分，他们时刻都处于“吃着碗里的，看着锅里的”这种状态。

一方面，经常去浏览那些薪水能翻1-2番的岗位，有机会就立刻跳槽；

另一方面，尽量把信息、资源、人脉、客户都积累到自己的手上，一有风吹草动就自立门户。

有人会问，这样做是不是不太地道、不太仗义？公司领导这么看重我，我要死心塌地为他卖命。

我想说，千万不要跟任何公司建立起感情，因为公司是冷冰冰的法人，是商业机器。

一旦大环境变差，或者公司经营困难，或者找到比你更廉价的劳动力，公司会毫不犹豫地辞了你。

所以，如果你不在国企或者日企这种终身雇佣制的公司里面供职，那么你一定要抛弃道德枷锁，激发自己的野心。

3. 用具体的目标来激发自己的欲望。

如果你跟女朋友说，今年我们一起努力，争取让你多赚30万元，这时候她的动力可能并不会很强。

但是如果你跟她说，今年我们一起努力，到年底给你买一个爱马仕限量款包包，那么她肯定会动力满满。

因为每天她都会幻想自己开上宝马车的场景。

这就是具体目标的威力。

再比如，有人跟你说，你每天做100个俯卧撑，坚持一年就能看到自己明显变瘦、变强，你肯定坚持不下去。

因为这个目标不够清晰、不够有吸引力。

但是，如果有人跟你说，

你每天做100个俯卧撑，坚持一年后我就会奖励你一辆保时捷911，这时候你肯定像打了鸡血一样，每天都能坚持做完100个。

这时候，不明白缘由的外人看到你的行为之后，他们会想：你这个家伙可真自律啊，我真羡慕你。

但是只有你心里知道，你并不是一个自律的人，你只是在惦记着那辆保时捷汽车。

提到汽车，我想说一下啊，如果你要买车的话，我建议一定要买BBA及其以上的品牌，哪怕是二手也行。

不为别的，就为激励自己，奖励自己。

跟大家说一个玄的理论：如果一个人的野心很强，做事手段狠辣，那么他一旦开上BBA之后，他以后不会落魄的，只会换更好的车。

因为他们买好车是为了激励自己、奖励自己，而不是为了面子和虚荣。

最后你会发现，那些执行力超强、收入很高的人，每天之所以能投入大量时间在自己的工作上，可能并不是因为他有多自律。

而是他的野心非常大，内心有非常具体的目标，以及“跳一跳就能够到”的梦想。

U君自己之所以能每天笔耕不辍，我也有自己的目标，而且我的欲望非常强烈。

这个目标我从来没跟别人说过，反正不是换好车、换豪宅、换大美女这些世俗的目标。

但是，我的目标比这些刺激多了，也有意思多了。现在不方便跟大家分享，以后有机会我会告诉大家的。

总之呢，你一定要找到属于自己的、强烈无比的梦想，然后每天提醒自己，那么你的执行力自然会超强。