

14、我问他，知道股权结构之后，我说你去联合 Y 总和另一个财务总监

15、营销总监按照我的话去做，结果碰壁

16、营销总监来问我，说 Y 总他们就是要交出股份，。因为他们认为，自己没出钱，。这个股份本来就是老板给的，现在老板要收回，就该交回去

17、我就问营销总监。Y 总和财务总监，有没有什么说不清楚的事情，比如贪污受贿之类，可以曝光给家 X 网老板、

18、营销总监说有，因为 Y 总私下在 X 门，开了一个一模一样的网站

19、营销总监还说，Y 总想像老板坦白，又怕老板翻脸，所以一直没说

20.我就说，你去劝 Y 总，你这样背着老板，拷贝家 X 网，本身就不道德，老板对我们这么好，你不该这样做，而且老板很大度，你说了，老板一定会原谅你，我们都帮你说好话，能让 Y 总对老

板坦白就最好了，做不到咱们再想办法，

21，营销总监按照我说的话去做了，劝 Y 总向老板自首，坦白

22，Y 总答应了

23, Y 总在公司高层会议上, 坦白了一切, 说自己在 X 门拷贝了 X 州家 X 网的网站, 拷贝了所有客户数据

24, 家 X 网老板大发雷霆, 当场宣布, 开除 Y 总一切职务, 同时要求 Y 总立刻交出股份

25, 营销总监电话通知我这个结果, 请示我下一步怎么办

26, 我告诉营销总监, 你对 Y 总说, 你对老板这么真心, 你要不说, 老板知道个屁, 原来大家都以为, 老板对我们很真心, 现在看来, 都是伪装

27, 不如我们合作, 干他娘的

28, Y 总说, 我俩即便合作, 股份也不够啊

29, 营销总监说, 你跟财务总监是兄弟, 拉他一起干, 咱们就占 60% 股份

30.Y 总出面, 拉拢了财务总监, 三方开会

31, 我告诉他们, 要家 X 网老板交权

32, 沟通结果, 家 X 网老板拒绝交权

33, 营销总监电话请示我, 怎么办

34, 我说立即召开董事会, 开除老板一切职务

35, 营销总监说, 公章那不过来, 老板也不会参加会议

36, 我继续指示营销总监——先把公章拿过来, 找个事情, 要用公章的事情, 拿过公章之后, 立刻缺席召开董事会, 开除董事长,

37, 营销总监伪造了一个营销合同, 找老板盖章

38，老板拿出收公章的小箱子，打开之后，准备盖章

39，营销总监突然指着老板背后，说，你看那是什么？

40.老板一回头，营销总监拿起收公章的盒子，就跑下楼了，
钻进事先准备好的汽车，一溜烟跑了



41，营销总监事后告诉我，他在楼下钻进汽车的时候，老板
在楼上窗户上大喊：抓住他

42，后来就是拉锯战，公司直接瘫痪

43，最后老板招架不住，因为毕竟公司是老板开的，公司瘫痪，每天都在损失，他承受不起，而 Y 总他们，公司又不是他们出的钱，无所谓，经过一番争斗和讨价还价。

44，老板招架不住，掏了几百万，收购了 Y 总他们的股份

45，事后论功行赏，大家一人分了一份，至于我（屠龙有术），
就被安排到营销总监美籍华人的家族企业，担任高管职务

46, Y 总拿了钱, 去 X 门, 他之前拷贝的家 X 网那个克隆网站, 操作去了。

47, 在后面, 网友 G 给我送打火机, 网友 D 给我送烧鸡的事情, 就发生了

48, 本“X 州家 X 网股权争夺战”案例中的营销总监, 就是原来屠龙有术群里的 XX。

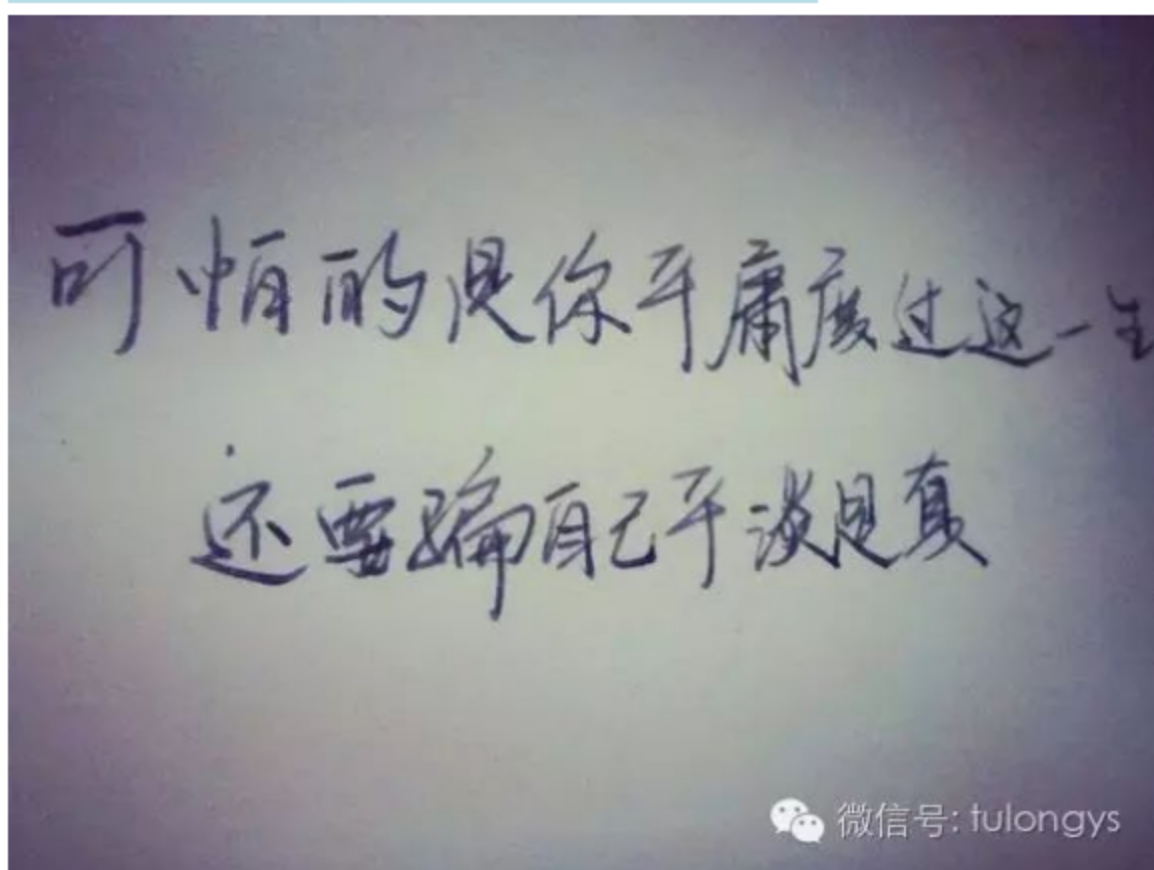


第二十四节 不得慕虚名而处实祸【陈旭 (屠龙有术) 解密升官发财的规律 245】

原创陈旭（屠龙有术） 屠龙有术

2016-12-04 原文

点击上方蓝字，即可关注屠龙有术



(点击手机屏幕右上角三个小点“...”处，点击“查看公众号”，进入后，打开置顶公众号按钮，方便及时阅读陈旭（屠龙有术）的最新文章及重要信息。)

第二十四节 不得慕虚名而处实祸。

作者:陈旭 网名:屠龙有术

唯一微信公众号: tulongys

有人说，屠龙教的这一套，会被很多站在道德的制高点的人嗤之以鼻，原因很简单，这是因为他们受的学校教育太多了。

屠龙就回复他，社会分为不同的阶层，不同阶层想法不同，观念不同，所以地位、职务、权力、收入都不同。不同阶层之间的观念相差悬殊，不同阶层之间的收入同样相差悬殊。我以前穷的时候，我就觉悟了。

关于这一点，史玉柱有专门论述，史玉柱说，为什么按照很多营销学教科书上讲的办法去行动，实际效果不佳？

因为这些教科书有很多废话，是编造出来卖钱的，他们讲的不符合实际。

核心本质只有一个，那就是你面对的消费者。

（陈旭按：也就是你面对的人性。）

很早以前陈旭就意识到，如果我想的是对的，为什么我不如别人收入高呢？所以我就向高收入人士看齐，学习他们的优点。

知人者智，自知者明。

胜人者有力，自胜者强。

知足者富，强行者有志。

要想改变命运，必须向强者学习，必须有“以今日之我向昨日之我挑战”的勇气。

权术谋略是帝王之术，经营管理是老板和经理人员掌握的东西，这都是他们的职业素质，相对高等的阶层，他们的观念必然是正确的。

如果老板和总经理的观念和行为都是错的，怎么解释他们的收入比一般人高？

所以呢，那些跟老板经理阶层观念不同、甚至相反观念的人，不必理他们，他们穷的老婆都找不到，就算找到老婆，也会因为没钱离婚，生活的精神压力很大。

任何事情都有代价，你身边的所有事物，都是你花资源交换来的。从好运到厄运，都是每个人付出了代价换来的。——陈旭（屠龙有术）

你接受了那些表面上美国主流媒体提倡的光荣辉煌的高大上的观念，将要付出实际的经济代价，有些代价让你一辈子难以翻身。——陈旭（屠龙有术）

《72 岁老人卧床靠低保生活 曾资助数百万拍《红楼梦》》

2015 年 05 月 28 日 07:14 江南时报

在广告植入、广告赞助还远远没有普及的上世纪 80 年代，这家康乐公司的总经理陈增友曾筹资百万给当时因为资金紧张而无法继续拍摄的《红楼梦》剧组，这部经典才得以和观众见面，影

响了一代又一代人。如今，陈增友瘫痪在床，靠低保和亲友资助维持生计。近况 瘫痪在床全靠妻子照顾

陈增友的家在潍坊仓南路一个老旧院落内，房屋不大，有谁能想到，这个躺在床上 72 岁的老人，曾在上世纪 80 年代出资百万给因为资金断档而无法继续拍摄下去的《红楼梦》剧组。而那时，普通工人一个月工资不过二三十元。

大概 2001 年时，陈增友突发脑出血中风，之后陆续出现身体右侧瘫痪的情况，去年陈增友病情加重，整个身体都已经瘫痪。

如今，汤闲兵和陈增友靠低保和亲戚朋友的资助维持生计。

义举 曾经筹资支持《红楼梦》拍摄

两年后，正在北京出差的陈增友听朋友说，《红楼梦》因为资金紧张，可能拍不下去了。他不希望这部大家都期待的电视剧夭折，所以萌生了出资让电视剧继续拍摄的念头。

后来，陈增友见到了导演王扶林和制片主任任大惠等人。一番交谈后，陈增友承诺出资 500 万给剧组完成拍摄，并很快找来资金，将这笔巨款交给剧组。

今后 夫妻两人都打算捐赠遗体

然而，陈增友的公司并未延续辉煌。汤闲兵回忆，进入上世纪 90 年代后，陈增友将更多的精力放在了社会事务及慈善事业上，没空全身心地打理自己的产业，企业经营每况愈下，最终倒闭。公司倒闭后，两人也做过一些小生意，但在陈增友中风病倒后，两人的经济越来越困难，治病也花去不少积蓄，之前在潍坊

的农村租了一个小房子，三年前才搬到这里，每个月租金四百多元。

在陈增友得病后，全靠汤闲兵十年如一日的照顾。汤闲兵告诉记者，陈增友得病后，不少人都劝她离婚，甚至陈增友的家人都来劝说过，但汤闲兵并没理会。在采访最后，汤闲兵告诉记者，早在 2012 年，她就和陈增友签了遗体捐赠的协议，两人去世后，会把遗体捐赠给医学机构，“死了还可以做一些贡献，对吧”。

这个陈增友做的事情，跟别人是相反的，陈增友搞慈善，他公司倒闭的时候，现在没饭吃，谁管他了？这是好人应该有的下场吗？

搞慈善没错，谁对你好，谁给你提供权力、金钱和智慧，你有钱就帮助谁，这就对了！越这样干，钱就越多，自己的权力、金钱、智力，就越强大。——陈旭（屠龙有术）

用三国演义中的话说，叫做：

不得慕虚名而处实祸。——曹操·《述志令》

我们需要的是实实在在职务、权力和金钱，不要那些没价值的虚的东西。当初袁绍和曹操争大将军头衔，曹操就让给了袁绍，因为袁绍的实力比曹操强大的多，曹操懂得“不得慕虚名而处实祸”

的道理，当时连皇帝都是窝囊废一个，何况一个大将军乎！所以曹操并不在乎这些面子上的东西。

曹操为什么不称帝呢？

因为懂得这个道理，既然曹操已经有了皇帝的实权，那么还要那个惹事生非的头衔做什么？！除了给自己招来很多反对者，没什么其他好处。

等汉朝原来那些忠臣都年纪大了，老死之后，曹操的儿子称帝，就没人反对了。

曹操不称帝，还可以利用汉朝的招牌，让忠于汉朝的人为自己卖命，增强自己打天下的力量。

聪明人都是这样的：大智若愚，趋吉避凶，厚积薄发；深藏不露，不图虚名，要的就是实际的利益！

你看前面那个新闻，老板支持红楼梦拍摄，混的穷困潦倒，还说要捐赠遗体，屠龙要说：这位老板值得敬佩，是个好人，给他竖大拇指！不过，谁想拥有那样悲惨的命运，谁就学去吧。——陈旭（屠龙有术）

^_^ (这人道德很高尚，问题是：你敢学吗？你不怕吗？)

有网友说了：屠龙大哥你好！

读了您的大作，如迷糊灌顶，佩服得五体投地，另外尤其感谢您的无私。

您的大作中，思维改变的起点是考虑个人利益，在此我特别想知道，究竟什么是个人利益，您能否准确定义或具体描述，或给出判断的具体标准。

因为，这个是个根本性的问题的，比如愤青喷子们，他们在日常生活中，可能骂人他们觉得很爽，让他们感到快乐，哪怕他们知道这样会得罪人，可他们照旧，就因为他们觉得这样很爽，心里很愉快，这个是个人的个人感情问题，能否理解为他们的个人利益呢？

每个人都是有感情的，特别是那种重视感觉个人感觉的人，他们即使知道某些行为会产生很多不良的后果，可是他们控制不了情绪，过不了心里那一关，所以宁可得罪人也要让自己出气让自己舒服（很不幸，我就是这样的人），所以我想问，个人感情算不算个人利益？这样的人是不是很不成熟？这样的人有什么好的解决对策？个人利益中如果涉及到个人感情的时候该怎么处理？因为人绝对是有感情的动物，这点不应该在把它排除在您的大作之外，因为迫切希望屠龙大哥能指点一下？

在此深表感谢！！

陈旭就是这位网友嘴里说的屠龙大哥啦！也就是我了！

我就回复他说：

首先，人是生物界的一员，相信没人反对；其次，人是动物的一种，相信也没人反对；人要遵守生存竞争的规律，相信也没人反对。

一般反对的，就是“人不仅仅是动物，而是高级动物，是有道德的人”，反对的，都持这个观点，其实呢！屠龙告诉你，道德只是分配利益的工具。

举个例子，历史上全世界很多民族，都经历过吃人阶段，历史上都是食人生番，食人族。

在原始社会，生产力低下，食物短缺，冬天没饭吃，就把老人和病人杀了吃肉，过冬。注意哦！是吃人肉过冬。

这个，就跟中国很多地方，冬天农民杀一头猪过冬一样。

但历史就是这么残酷。

你只要去翻相关文献，就可以看到我现在说的这些事情。

如果按照现在的道德标准，在食物短缺的时候，不准吃父母和病人过冬，整个民族都会绝种。既然整个民族绝种了，祖宗都死光了，你我当然就不存在了。

既然我们都不存在，现在也就没办法骂吃人肉不道德了。对吧？

所以，在原始社会的很久远的古代，吃人肉，在当时就是道德，就是对的。不吃，整个民族灭亡，这就是不吃人肉的代价。

——陈旭（屠龙有术）

至于你说的“感觉，感情”也算利益，站在个人角度，当然算利益；但是站在生存竞争的角度，这纯属扯淡^_^,商纣王就是你这么想的，最后自己命都没了。



所以，所谓的个人利益，有其客观的标准，那就是以“是否有利于个人生存和发展”为判断标准，不承认这一点的，最后都混的很惨。——陈旭（屠龙有术）

举个例子，我是老板，资本不多七位数，比很多大老板差远了，但比工薪族强多了。

这是偶然吗？

不是偶然的，因为所有老板基本上跟我想的差不多。

为什么这么说？

因为我的想法，就是跟我遇到的其他老板学的嘛！所以我最后才成了老板。

也许有人可以不赞同陈旭的观点，这个各人自便，但是我要提醒他：到目前为止，跟我观点不一致的人几乎没有一个有钱人。
——陈旭（屠龙有术）

他那些反对我的人，比如认为“挑大粪光荣，扛麻袋堂堂正正”的人，言外之意，就是坚持他自己的看法是对的

既然他的看法是对的，请问，按照他这个正确的看法去进行社会实践，他得到了什么？收获了什么？

一穷二白，没车没房，没实体，这就是“正确的想法”应该收获的成果？

因为利益是一个主观的概念，换句话说，站在个人利益主观的角度，你可以认为“利益就是让自己快乐高兴”，之余这个快乐高兴，是否有利于自己今后生存，你就不去管他了.....例如骂人开心，就去骂人，得罪人就不管了，告诉别人自己不好相处，丧失很多赚

钱的好机会，也不去管了.....这都是付出的代价，只不过喷子看不到罢了。（这么想的都是喷子，最后都被淘汰了）；

你也可以认为“利益就是让自己和自己所属利益集团都过好日子”，这么想的，今后势力越来越大，生活越来越好；——陈旭（屠龙有术）

不同的想法，导致了不同的命运。

如果你愿意过苦日子，穷日子，你就去过嘛！我又不拦你，对吧！

但你不要强迫别人，也不要强迫屠龙跟你一起去过苦日子。

因为我们不想过苦日子。

我们都不强迫你跟我一起过富日子，尊重你的个人意志和选择，你为什么强人所难，非要别人跟你一起过穷日子，苦日子呢？有没有道理？

自己的命运，都是自己选择的，懂的为自己的行为负责并承担后果就行了。——陈旭（屠龙有术）

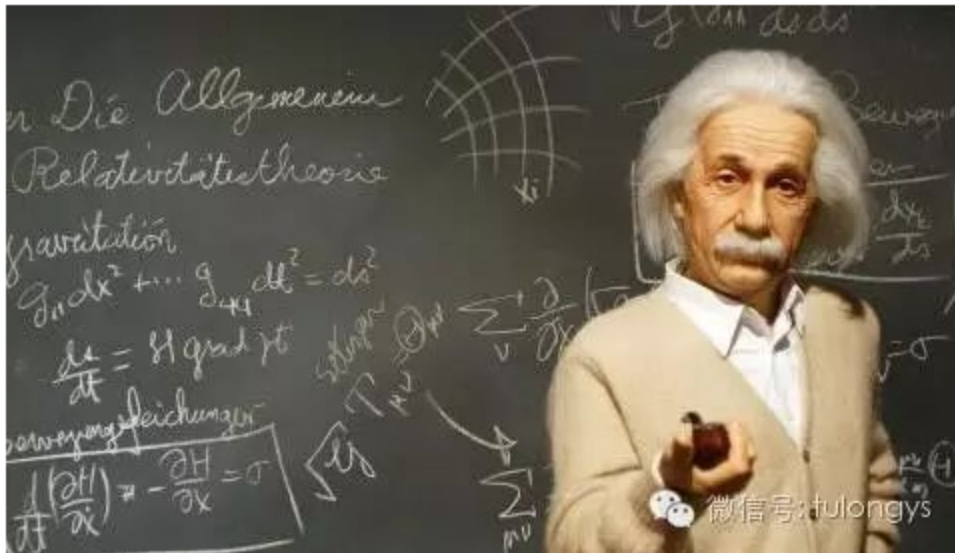


第二十五节 什么是道德？【陈旭（屠龙有术）解密 升官发财的规律 246】

原创陈旭（屠龙有术） 屠龙有术

2016-12-04 原文

点击上方蓝字，即可关注屠龙有术



(点击手机屏幕右上角三个小点“...”处，点击“查看公众号”，进入后，打开置顶公众号按钮，方便及时阅读陈旭（屠龙有术）的最新文章及重要信息。)

第二十五节 什么是道德？

作者:陈旭 网名:屠龙有术

唯一微信公众号: tulongys

很多人喜欢谈论道德，问题是道德制高点能当钱花？能娶老婆？丈母娘一看你说话高尚有道德，但赚不到钱，于是丈母娘瞎了，就让女儿嫁给你了？

拿道德说事情的，都是没文化的人，或者是书呆子。

就像有朋友说的那样：按照道德的理解，现在发财的有钱人都有问题，所以这么说的人基本都是穷人。

现代社会是法制社会，法律是道德的底线，这意味着，只要我们要遵守国家法律，我们全都是有道德的人。——陈旭（屠龙有术）

谁都不能说你是坏蛋，谁敢说你是坏蛋，你就去法院起诉他，告他诽谤，让他坐牢。

喜欢拿道德说事情的人，一般智商不足，懒惰不爱学习，说白了没文化。

为什么这么说呢？

因为你只要去看耶鲁大学教授陈志武的《金融的逻辑》，看完你就懂了：



耶鲁大学终身教授 陈志武

无论大家承认还是不承认，养儿防老本质上是一种利益交换。正如这个词语本身所说明的，为什么要养孩子，当自己老人是没有能力养自己时，依靠子女养自己。自然这是一种自私行为了。当然这里用“自利”更合适，而不是“自私”，因为自私这个词被中国人弄坏了成为一种贬义词，而自利则基本上是一种中心词。即维护自己的利益这本身非常正当。

一个问题，当我们评价一个行为是好是坏时，用道德标准来评价，那么一个道德标准本身的好坏用什么来评价呢？这需要看它是否适合社会发展，如果它适合社会发展，则是好的，否则就是坏的。

“养儿防老”这个道德概念在传统封闭的、经济不发达、自给自足的农业社会，它是好的道德观念，但是在发达的市场经济条件下，那么它就不是一个好道德。在发达的市场经济社会里，国家才是养老的最终责任人，子女只能是少量补充。

社会分为很多阶段，原始社会，奴隶社会，封建社会，资本主义社会。思想落后守旧的人，都活在过去，他们的观念都是过去的社会观念，早就被淘汰了。——陈旭（屠龙有术）

不同的社会阶段，有跟其社会制度和生活方式配套的思想观念。换句话说，社会本身也在不断的进化，过时的、落后的社会在不断的消失。

比如，原始社会，由于生产力非常低下，食物不够吃，冬天的时候，原始社会的人，是把病人和年迈的父母当做过冬的粮食的，如果食物不够吃了，就把病人，年迈的父母老人，杀了吃肉，就跟现在很多农村，过冬就要杀一头猪，作为冬天的食物一样。

这种在食物不够吃的时候，把老人当食物杀了吃肉的行为，在原始社会，就是天经地义的，是最高社会道德标准。因为不这样做，所有人都得饿死，所以这样做的人，是最有道德的。

如果谁反对吃人肉，他穿越到原始社会，劝说原始社会的人不要杀人吃肉，假设这个人成功的说服了所有原始人，结果大家都不吃人肉了。我可以告诉你，现在你和我，就不存在了，因为食物不够吃，又不吃人肉，原始人就饿死光了，人类就灭绝了。

既然人类灭绝了，你我也是人类，你我怎么可能现在还活着呢？

所以，不同的社会阶段，不同的生产力水平，与之配套的人类观念和思维，是不同的。原始社会的时候，食物不够吃，就得吃人过冬，你不让吃，所有人类都饿死光。记住，你祖宗也是原

始人类中的一个，你祖宗也饿死了，你祖宗饿死了，你也就不存在了。

所以，现在不吃人肉是对的，不代表原始社会不吃人肉就是对的，原始社会如果不吃人肉，整个人类就会灭绝，大家明白了吧。

同样的道理，我们现在的某些观念跟习惯，其实就跟“原始社会吃人肉”一样，现在是对的，不代表未来就是对的，我们心里要有这个清醒的意识。

过去的观念和习惯，在现在看来是错的；同理可知，现在的观念和习惯，在未来看来也是错的。——陈旭（屠龙有术）

什么在未来是对的？

那些在合法的前提下，更加有利于你生存的观念，才是对的。

因为坚持那些“不利于生存观念”的人，都活不到未来，他们都被生存竞争消灭了。——陈旭（屠龙有术）

社会底层实际上生存在死亡的边缘，上不起学，看不起病，娶不上老婆。

处于社会最底层，随时面临被淘汰的命运，所以我们要清醒的认识：

要有历史感，明白自己在历史中的坐标；

要有现实感，明白自己在现实中的位置；

——陈旭（屠龙有术）

什么叫历史感？

知道人类社会，是从人吃人的野蛮人状态进化过来的，知道为什么吃人肉的祖宗，会进化成今天这样，这就是历史感。这意味着，你知道人类观念和习俗，习惯的变化过程，以及发展规律，这就是智力的体现。

什么叫智力？

西游记里说道：能知过去未来.....这就是智力，法力。

如果你知道过去，也知道未来，你是一般人吗？

你就不是一般人了。在神话小说里，把知道“过去、未来”的人，都叫做神仙，天道也说了，按照规律办事的人，就是神。

综合起来：

知道过去和未来的发展变化，懂得社会和人心的规律，并且按照规律办事的人，就是神。——陈旭（屠龙有术）

道德也是随着时代不断进步的，不同的时代，道德的含义是不同的，观念陈旧的人都将被社会淘汰，进入社会最底层过穷日子。



第二十六节 为什么马云、史玉柱不怕别人知道自己的真实姓名？【陈旭（屠龙有术）解密升官发财的规律 247】

原创 陈旭（屠龙有术） 屠龙有术

2016-12-05 原文

点击上方蓝字，即可关注屠龙有术



马云



陈旭

嘿嘿，我们的爷爷都是地主。

微信号: tulongys

(点击手机屏幕右上角三个小点“...”处，点击“查看公众号”，进入后，打开置顶公众号按钮，方便及时阅读陈旭（屠龙有术）的最新文章及重要信息。)

第二十六节 为什么马云、史玉柱不怕别人知道自己的真实姓名？

作者:陈旭 网名:屠龙有术

唯一微信公众号: tulongys

比如，屠龙我就是实名制的，本人真实姓名陈旭，我直接可以告诉你，我是小老板，但我没犯法.....如果我犯法，我敢谁便暴露自己的真实信息吗？

有人说，你不怕电话骚扰你？

屠龙来问你，马云，史玉柱为什么不怕别人骚扰？

你为什么怕？

这就是为什么你不是马云的原因。

等某天，你敢在网上公开说自己的真实姓名的时候，你离马云，就又近了一步，你不敢，所以你不是马云。

敢跟马云一样公开自己的真实姓名的人，变成马云的可能性比“不敢公开自己名字的人”要大的多。

物以类聚，人以群分嘛。一看表现，就知道未来前途。

我相信，看过这篇文章的各位网友，终有一天，也会在网上公布自己的真实姓名，等他们觉悟了，就会这样做了。

其实公布自己真实姓名，就跟打广告一样，道理很简单，只要你不违法犯罪，你公布姓名，没有任何坏处，只有好处。

知道我朋友为什么多吗？因为我比你可靠，就这么简单。

为什么我可靠？

因为我做的事情可靠嘛,我告诉你真实姓名,上网都是实名制,一开始就没准备骗人,当然比蒙着脸的人可靠了。

商人讲究大诚大信,这就是别人相信我的原因,很多人总是蒙着脸说话,等觉悟到了,他们也做老板了,有让全世界人知道自己的需要了,他们就会跟马云,史玉柱一样,公开公布自己的真实姓名,而且会唯恐别人不知道。

——陈旭（屠龙有术）

你看,老干妈把自己的真实照片和真实姓名,都印在产品包装上,全国销售。

有钱人唯恐别人不知道自己;普通人唯恐别人知道自己;所以导致了穷富不同,很多人不明白这个。**——陈旭（屠龙有术）**



有人会说,屠龙傻,公布自己真实信息。

请问,老干妈自己的真实照片和真实姓名,都印在产品包装上,全国人民都知道,老干妈也是傻?

有朋友说的对:思维决定财富。

老干妈陶碧华身价 36 亿，要骂“身价 36 亿的老干妈陶碧华公布自己真实照片和姓名”是傻逼的人，请先打开自己的钱包，数数自己有多少钱。 ^_^

判断对错看钱包，打开钱包一看，谁的钱多，谁就是对的。
——陈旭（屠龙有术）

屠龙是：见贤思齐，能者为师；我看到牛人，我就学去了，所以我现在虽然没有老干妈 36 亿那么多钱，我也有几百万。

你骂我穷，我也不会变穷；你说我富，我也不会多一块钱。
——陈旭（屠龙有术）

见到强者，学习他，多赚的钱，可是在自己的钱包里，是自己花的，利害关系看清楚。O(∩_∩)O 哈哈~

那些有钱人，不断花钱打广告宣传自己，你蒙着脸，匿名，怎么宣传自己？

怎么让别人知道你？

没人知道你，想求职，没人帮；想做生意，没人帮；想干什么，都没人帮忙，所以什么都干不成，穷愁潦倒过一辈子穷日子。——
陈旭（屠龙有术）

不敢实名制公布自己的真实信息的人，基本上还是那种普通人的精神状态，害怕接触别人，这种精神上的门槛他跨不过去，就不会成为有钱人。

你看有钱的大佬，天涯社区老板邢明、阿里巴巴淘宝老板马云，腾讯马化腾等等，这些亿万富翁，有那个蒙着脸，害怕别人知道自己的真实姓名的？

陈旭（屠龙有术）的最后一句干货：名利名利，有名就有利；所有人都知道你了，你就有钱了。——陈旭（屠龙有术）

本人这套理论的最新案例，请看罗一笑他爹罗尔干的事情。全国人民都在骂他的时候，请问罗尔在干什么？猜猜看！



屠龙有术（真实姓名：陈旭）
微信公众号：tulongys
QQ号：55635255
私人微信号：15155205915
支付宝：15155205915



长按并识别图中二维码关注

（点击右上角分享按钮，把文章分享到朋友圈）

第二十七节 升官加薪的本质【陈旭（屠龙有术）解密升官发财的规律 248】

原创陈旭（屠龙有术） 屠龙有术

2016-12-05 原文

点击上方蓝字，即可关注屠龙有术



(点击手机屏幕右上角三个小点“●●●”处，点击“查看公众号”，进入后，打开置顶公众号按钮，方便及时阅读陈旭（屠龙有术）的最新文章及重要信息。)

第二十七节 升官加薪的本质

作者:陈旭 网名:屠龙有术

唯一微信公众号: tulongys

之前陈旭看到一个朋友说“领导光吃你的，你不提什么事，他就装作不知道，谁提的急就先给谁办，又不是你一个人想这个职位”。

我觉得很搞笑，我就在对他说：谁提的急，就给谁先办？

那你去对老板提的急一些，就说你“非常着急”想要当副总经理，按照你这个说法，应该你就可以当贵公司副总经理了”。

如果我们要求升官，就升官了，那还干活干嘛？缺钱，要求发工资就行了。

你为什么要干活？因为不干活，就不给你发工资；你干活，是付出你的劳动，用来交换工资，这是一个交换行为。要实现人生理想，只有靠价值交换去实现。——陈旭（屠龙有术）

升官也是一样的，花钱买官，那是用钱交换官职。

平时说的拉关系，其实指的是花钱购买官职的一系列准备步骤和购买交易的过程，不懂的人，就说成是拉关系；懂的人，就是知道，这是花钱买官职。买来官职，再利用官职具备的权力，把之前花的钱赚回来；赚回买官的本钱之后，继续捞钱，就是这个官职的利润。——陈旭（屠龙有术）

那么，有些努力勤奋工作，敬业认真的人也升官了，他们这个升职行为，是怎么回事呢？

其实，价值有很多表现形式。

当然，你也可以把屠龙（陈旭）这里说的“价值”简单的理解为钱（虽然这样说不太对，你就这样理解好了，方便沟通，说话省事嘛）；

钱有很多种，其中：

钞票纸币是钱；

银行卡里的电子数字，也是钱；

还有什么钱呢？

你说的话，也是钱（比如你本来月薪五千，马屁拍的好，领导一高兴，就给你加薪 1 千，这就是你说话赚的钱；不会说话的，一出口就得罪人，结果直接挨一耳光，这也是说话赚来的耳光，也是付出了劳动的 O(∩_∩)O 哈哈~，他要不说那个话，不得罪人，就不会挨打，所以这个耳光，也是通过说话赚回来的，只不过挨打不舒服罢了，但道理没错）

你的行动呢，也是钱。（有些行动比较值钱，例如拍马屁，给领导开门；端茶倒水伺候好领导；给领导打伞；领导有错你堵漏洞；领导有危险，你及时通风报信；效忠领导等等，这都是钱；

包括你连夜加班熬夜写代码，这也是你的行动，换来的钱；

所以呢，那些没送礼，靠认真工作升官加薪的人，他们其实也花钱了。只不过没有直接掏人民币，而是把人民币以“劳动的形式”付出了。

举个简单例子，民工干活要给钱，叫做劳务费。

熬夜加班加点，靠干活升官的，其实就是靠送给公司劳务费升官的。

注意哦！除非你的上司正直、是个工作狂，你靠干活升官，才有机会（而且靠干活升官，即便在上司正直的前提下，一般也就升到中层，就停止了；因为高层都有圈子，你没进入那个圈子，再能干，也很难混进去）



所以整个过程，都是在做生意，跟什么道德品质，屁的关系都没有。

人家花钱买官，购买官职的本质，是购买官职所拥有权力，所以呢，花钱买官，就是花钱买权，然后出售权力赚钱，当官的也是做生意的，他们做的是出售权力的生意。——陈旭（屠龙有术）

一般的愤青喷子不懂，看到别人当官的做生意，他就说人家以权谋私，他就不知道，自己傻，看不懂别人做的事情。

愤青喷子们，看到有人做“购买官职”的生意，他就说别人道德败坏，说别人行贿。

看到“别人出售权力”发财，他又说别人是以权谋私，其实人家只是在做“购买权力”和“出售权力”的生意，跟什么道德品质，有个屁的关系？

你是卖猪肉的屠夫，我看到你卖一斤猪肉给老百姓，我就说你道德败坏，你会不会认为我是神经病？

你当然认为我是神经病，因为菜市场卖猪肉的，天天都是这么干的，没人觉得他不对。

你为什么不觉得菜市场卖猪肉的道德败坏呢？

那是因为，你的观念，认可卖猪肉的行为，换句话说，卖猪肉的屠夫干的事情，以你的观念可以理解这件事。

为什么看到行贿受贿，以权谋私，买官卖官，你就大惊小怪，认为别人不对呢？

很简单，那是因为，按照你的观念，你无法理解这种行为，你无法理解，所以你穷，你不是当官的，你也没钱，等你理解了，你就有官做，有钱花，也不会受穷了。——陈旭（屠龙有术）

以我个人经验，出卖劳动力的最穷；卖经验的管理人员，相对有钱；买卖经验和劳动力的老板，就更有钱了。

一个人穷，不是干活偷懒，也不是他好吃懒做，是因为他工作太辛苦、太累了；或者从小接受的理念不对，不重视学习；或者是他虽然重视学习，但被误导了，被教育成时刻准备为世界和平献出一切的好人。

社会阶层经济收入上的差距，其本质是思想观念和思维素质的差距。——陈旭（屠龙有术）

我以前在酒店做管理人员的时候，给员工们讲过一堂课，题目就是：《中国要实现现代化，首先要实现中国人的现代化——浅谈酒店新员工如何完成精神上的城市化的过程》

为什么讲这堂课呢？

是因为有一天，我在酒店大门碰到酒店服务员端着一盆水，泼到了酒店大门口。

你想啊，四五星级的高档酒店，往大门口泼洗碗水，我能不吓坏吗？



第二十八节 解密【屠龙有术（陈旭）操作的医院与移动公司合作案例】【上】【陈旭（屠龙有术）解密升官发财的规律 249】

原创 陈旭（屠龙有术） 屠龙有术

2016-12-06 原文

点击上方蓝字，即可关注屠龙有术



微信号: tulongys

(点击手机屏幕右上角三个小点“●●●”处，点击“查看公众号”，进入后，打开置顶公众号按钮，方便及时阅读陈旭（屠龙有术）的最新文章及重要信息。)

第二十八节 解密【屠龙有术操作的医院与移动公司合作案例】【上】

作者:陈旭 网名:屠龙有术

唯一微信公众号: tulongys

(开始之前，备注一下，本案例是 2010 年，由陈旭，也就是屠龙有术本人亲自操作的案例)

之前有人询问医院和移动公司合作的案例，现在他可以仔细看看。

开场话说完，言归正传。

开头先简单把题目叙述一遍，然后龙哥呢，就给出问题的解答，有不明白的筒子，可以随时@屠龙有术，龙哥这里给大家做一个免费解答。

有兄弟问了，免费？言外之意，还有收费的？

屠龙就回复了：我在网上把答案公开写在这里，我不免费，你把钱给我啊？你都在这里看到了，也没收钱，当然就是免费了。

你要给我钱，我是多多益善，来者不拒，而且我会记录下来你的名字，你问我的时候，我就单独传授机密给你。

另外呢，你要是实在太热情，看了本文，觉得不给屠龙付钱，对不住屠龙的话，龙哥欢迎你给屠龙送钱，这是赠送啊！看清楚了，我可没答应你一毛钱的事情。你要给钱，我是完全理解的，我也很开心，废话，你见了钱不开心啊？人同此心心同此理嘛！——陈旭（屠龙有术）

屠龙最大的优点，就是怎么想，就怎么说，屠龙喜欢钱，屠龙就告诉你：我喜欢钱。

很多假道学先生，心里爱钱如命，在众人面前，一副鄙视金钱的清高模样，其实都是伪装，虚伪。

为什么这么说？

如果这些自诩道德高尚的道学先生、喷子，他们真的不爱钱，他们就不会想这个问题。

你丫不爱钱，你就不赚钱饿死自己好了；你管的着别人吗？谁给你的权力管别人怎么过日子的？对吧？不操心自己，瞎操心别人收不收钱，暴露这帮伪君子，内心极度关心金钱。他们是自己没本事赚钱，就“羡慕、嫉妒、恨”别人。

上帝的归上帝，凯撒的归凯撒，这不挺好吗？

让不喜欢钱的人饿死，让喜欢钱的人发财，每个人都得偿所愿，各得其所，这不也很好嘛？——陈旭（屠龙有术）

大家各得其所，是吧？毕竟送钱不违法，收别人的馈赠，也不违法。喷子就是皇帝不急太监急，喜欢唧唧歪歪。笑~ ~ ~
^_^

其实呢，也许高手很多，但像屠龙这样，把自己操作过的高精尖案例，公开拿出来，分析原理，手把手的教会大家，毕竟像这样的人不多，是吧？

为什么突然扯到钱了？

因为啊，最近网上论坛喷子太多，自己狗屁不通，拿不出任何智慧与经验与大家分享，他们还追着有本事的人谩骂。

在喷子眼里，貌似收钱的都是坏人和骗子；比如微信就鼓励大家给每个帖子的作者钱，我猜，喷子肯定认为腾讯公司的微信是骗子的帮凶！（笑~ ~ ~这个完全理解，他们对社会懂的太少了，我们要体谅他们）

前面说了“在喷子眼里，貌似收钱的都是骗子”，为了避免以后的困扰，屠龙有术在此严正申明：

各位有权给屠龙送钱，你送了，我一定收，但屠龙有术没答应各位任何东西，可不要说我是骗子和坏人，我是不认账的。——

陈旭（屠龙有术）

什么意思？也就是说，你可以给我钱，这是合法馈赠，但我可不答应给你办任何事情，所以陈旭没骗你。至于有些朋友们馈赠龙哥之心，日月可表，实在太诚恳了，龙哥当然愿意助你一臂之力，但这个帮助，完全看龙哥当时心情好坏，可不是固定必须办的，还望各位周知。……特此申明。——陈旭（屠龙有术）

公民给被人送礼，送钱，又不是违法犯罪，那叫馈赠，对吧？所以欢迎大家多多馈赠屠龙，这也是各大网站以及微信鼓励的。（微信本身就鼓励大家给每个帖子的作者钱，否则微信干嘛开通打赏功能？有心者可以去翻看网上论坛的相关规定）

所以呢！在本作者没有答应各位任何事情的前天下，收了各位的钱，第一符合国家法律，这叫馈赠；第二符合各个网站的相关规定，不信的，自己去找其他各大网站，例如微信鼓励给帖子作者送钱的规则去看。

因为喷子太多，太傻，所以我就谈了这么多，希望以后喷子不要再拿这个问题说事，你要那这事情说事，你先把网上论坛鼓励送钱打赏的规则砸了，再来说事，好吧。

屠龙怎么着，也是资产七位数以上的人，不靠这个馈赠过日子，但靠这个识别朋友。知恩图报，这是基本常识，这点都不懂的，基本不必混了。

希望喷子们以后少来烦人，告诉你，屠龙就是见钱眼开，你送钱我一定收！

有人说了，屠龙账号在哪里？龙哥告诉你，有心人一定会找到屠龙 QQ 和账号的。

以上这段，是堵嘴言论，堵住喷子们的嘴，让他们以后少来唧唧歪歪，自己狗屁不通，整天谩骂别人。

堵完喷子们的嘴，下面言归正传。

首先说明一个衡量的经济学标准，那就是：

- 1、在成本相同的前提下，以收获最大为最优。**
- 2、在收获相同的前提下，以成本最小为最优。——陈旭（屠龙有术）**

陈旭曾经遇到过一个广州的移动公司高管，他对我说，他做事情，最低起始资金至少是一千万，我听了之后暗暗发笑，为什么发笑呢？

因为，企业的经营管理人员，在实际操作中，所以的关键作用之一，就是“资源放大器”的作用，讲究的是“以小搏大、平地扣饼、无中生有、四两拨千斤”，以有限的资源，创

造出远远超越同行的业绩，这才是身为经济管理人员的你我，所应该具备的价值所在。

随后不久，我就用实际行动，证实了我对这位广州移动高管的嘲笑是多么合理。

2010 年，我用 500 元成本，跟安徽省某地区移动公司达成战略合作伙伴关系，无偿使用该地区移动公司所有员工，为我所在企业进行市场推广与销售。移动公司在该地，大约有 2000 左右营业网点，每个营业网点按一个人计算（少算点，免得有人说我吹牛），雇佣 2000 人，每人按每天 30 元计算（同样少算点，实际上，一天 30 元雇佣不到人），一天的费用是 6 万元，一年按 365 天算，总费用是 2190 万元，成本是多少？成本 500 元。

也就是说，要达到雇佣 2000 人帮你宣传营销一年的规模，你至少要花 2190 万元，还没算移动公司的商誉，这个无形资产的价值。

又有人说了，你搞得这个虽然花钱少，但效果如何？

废话，2000 人帮你干一年，才总共花了 500 元，移动的商誉俺这里还没给你计算，你说 2000 人几乎免费帮你宣传一年，难道赚不回 500 元吗？天大的笑话。

价值交换，是经济学的基本常识。

社会就是一个价值交换的系统，要想上升，首先得有价值。

有了价值，你的上升就有一定的保障了，这是基础的基础。

大家千万不可学那个广州移动公司的高管，干什么首先想到的是要花多少钱，我晕。

你对一个老板说，我可以帮你赚 1000 亿，不过我需要费用 500 亿——我倒，人家有 500 亿，还找你干嘛？存银行就是全国首富了，你的价值何在？

（当然了，这件事需要说明一下，我开了一个头，签署了跟移动公司第一份合同之后，我就找老板申请兑现部分当初答应的经济利益，后来没兑现，后续跟移动其他公司合作的其他合同，我也不管了。^_^)



第二十九节 解密【屠龙有术（陈旭）操作的医院与移动公司合作案例】【下】【陈旭（屠龙有术）解密升官发财的规律 250】

原创 陈旭（屠龙有术） 屠龙有术

2016-12-06 原文

 点击上方蓝字，即可关注屠龙有术



微信号: tulongys

(点击手机屏幕右上角三个小点“...”处，点击“查看公众号”，进入后，打开置顶公众号按钮，方便及时阅读陈旭（屠龙有术）的最新文章及重要信息。)

第二十九节 解密【屠龙有术操作的医院与移动公司合作案例】【下】

作者:陈旭 网名:屠龙有术

唯一微信公众号: tulongys

(开始之前，备注一下，本案例是 2010 年，由陈旭，也就是屠龙有术本人亲自操作的案例)

屠龙有术解密如下：

其实呢，有句话叫做，难者不会，会者不难；你感觉难的事情，其实并不难，只是因为你不懂怎么操作，所以才觉得难。

比如让一个不会开车的人，去开车，他就觉得难，时速 20 公里，开的跟乌龟爬一样，他还吓的自己满头冒汗。等这人去驾校，训练几个月，学会了开车，他在高速路上时速 120 公里，他也不会怕的，更不会流汗了。

很多人一看别人说的，就说：你说的我早就懂了！那么请问这些人：龙哥靠这个从月薪 600 元的保安变成老板，你说“你懂了”，你靠“你懂的这些道理”得到了什么？

还是那句老话：嘴上说的不算数，实际结果才算数，三个字，看结果！

举个简单例子，假设你在医院，生意不好，你怎么办？

现在需要打广告，假设广告费十万，你没生意，也没钱，怎么办？你只有一个没什么生意的医院，怎么办呢？各位说说？

1】没生意的医院——意味着，你有一帮白拿工资，没活干的闲置的员工，

2】你有很多台因为没活干闲置的医院仪器设备

请问本帖开头屠龙有术出题的时候，可有网友指出，没生意的医院，有闲置员工和设备，可以利用？

这就是眼光啊！谁看到了，就证明谁有眼光！

医院没钱，没生意，没患者，但是有闲置的医疗人员和医疗设备，这就是资源。

凡是读过经济学的人都知道，经济学是关于研究“研究资源的合理配置与最优使用”的科学，我们去百度一下，就可以知道以下知识：

经济学研究的是一个社会如何利用稀缺的资源生产有价值的物品和劳务，并将它们在不同的人中间进行分配。

经济学主要进行三点考虑：·资源的稀缺性是经济学分析的前提；·选择行为是经济学分析的对象；·资源的有效配置是经济学分析的中心目标。

注意资源的稀缺性是相对而言的，即经济资源的稀缺性是相对于人的无限欲望来说的。

医院没钱，没顾客，意味着缺乏资源。那么，我们有什么呢？
我们有闲置的资源：医疗人员们没活干还不能少发一天的工资，
设备们不使用也会过时报废。

你去商店买矿泉水，你掏钱，商店老板给你矿泉水，这是交换。

现在你去商店买矿泉水，你没钱，假设必须买水喝，其他途径你得不到水。

你怎么办？怎么买？

你把手机押在商店老板那里，先把矿泉水拿来喝了解渴，延续了生命，然后去赚钱，在把钱还给商店老板，拿回手机。

你看，这么转一圈，你就拯救了自己的生命。

为什么没钱的时候，拿手机也可以换矿泉水呢？

那是因为：

所有东西和行为，言论，都可以换算成钱，而且不仅仅是可以换算成钱，其实所有“东西和行为、言论”还可以直接换成钱。——
陈旭（屠龙有术）

举个小例子：你拍老总马屁，老总一开心，提拔你一下，加薪五千，看，这就是你拍马屁说的那些话，换成的钱！笑~ ~ ~
O(n_n)O 哈哈~

大部分人被洗脑了，他们看到拍马屁的人，总是报以鄙视的目光.....陈旭看到这样的人，我也总是暗暗对他们报以可怜的目光.....我很可怜他们。

本来嘛！说几句话，让领导开心高兴了，就给加薪，这是多么划算的事情？但总有些人宁可去扛麻袋，一个麻袋赚 5 块钱，因为他们无法明白其中的道理。

你智力够，你就明白所有“东西和行为、言论”可以直接换成钱。
——陈旭（屠龙有术）

当你明白这句话的时候，你就可以看到医院那些闲置的医疗人员、设备可以换东西，换钱，换广告。

这时候，你只需要拿出闲置的设备，交换移动公司的广告服务，就行了。

移动公司是一个全国性的大公司，他们比较注重客户的“服务体验”，所以他们经常搞些活动，什么充话费送大豆油，充话费送

自行车.....等等。而且当时我打听的，移动公司送的大豆油和自行车，还是自己公司出钱买来的。

我就去移动公司找他们经理谈，我说，你们移动公司送客户大豆油和自行车等等，还要自己出钱买。我是医院的负责营销的老大，征得我们老板同意，我这里可以给你们移动公司的客户，提供免费的家庭医生服务；所有移动公司客户，在我们医院做手术，全部打七折；医院给所有移动公司客户提供免费体检服务；

我们只有一个要求，我们医院能成为你们移动公司的合作伙伴(目的是借用移动公司的商业信用)，同时以后你们移动公司做广告，能给我们医院留一小块地方，注明我医院提供上述服务（目的是获得免费广告服务）。

你想啊！移动公司原来送客户的大豆油和自行车等等，都是花钱买的；现在我们医院免费提供医疗服务，即便收费项目也打七折，他们能不高兴吗？而且移动公司印广告单页，给我们留一小块地方印医院的广告，不增加移动公司一分钱成本。

有利无害，这就是成功的原因。

【屠龙有术操作的医院与移动公司合作案例】有相关谈判时的实况录音可以提供。

当然了，一切看关系远近。



第三十节【屠龙有术：聪明猪与蠢猪的战争，兼答网友提问】【陈旭（屠龙有术）解密升官发财的规律251】

原创陈旭（屠龙有术） 屠龙有术

2016-12-07 原文

 点击上方蓝字，即可关注屠龙有术

(点击手机屏幕右上角三个小点“●●●”处，点击“查看公众号”，进入后，打开置顶公众号按钮，方便及时阅读陈旭（屠龙有术）的最新文章及重要信息。)

第三十节【屠龙有术：聪明猪与蠢猪的战争，兼答网友提问】

作者:陈旭 网名:屠龙有术

唯一微信公众号: tulongys

话说在屠龙有术，就是陈旭讲到“底层的错误观念”的时候，陈旭就说了：地位越低，说话越冲；而且看到错误，就跳出来曝光，不管后果，不管对自己有无好处，坚持真理。

你看到明明对自己没好处，他还非要坚持真理的人，你就该知道，这人很穷。因为底层的人，都是这个思维模式。

这时候，就有一个小官竹 朋友跑出来说，龙哥，觉得你很多话让我思路大开，谢谢！不过你的这句话，让我有个问题，像司马迁这一类的人，你怎么评价他的价值和层次呢？以官场成就来评论吗？

陈旭就回复说：我们首先要纠正几个错误的思想认识，

1、不是以司马迁官场成就评论，是以对他自己的生存价值评论；

2、我知道，你又会想“很多人名垂青史，对人民很有价值”我可以告诉你，这种说法，等于说“屠宰场的猪很有价值，因为没有这些猪，消费者就没有肉吃”。

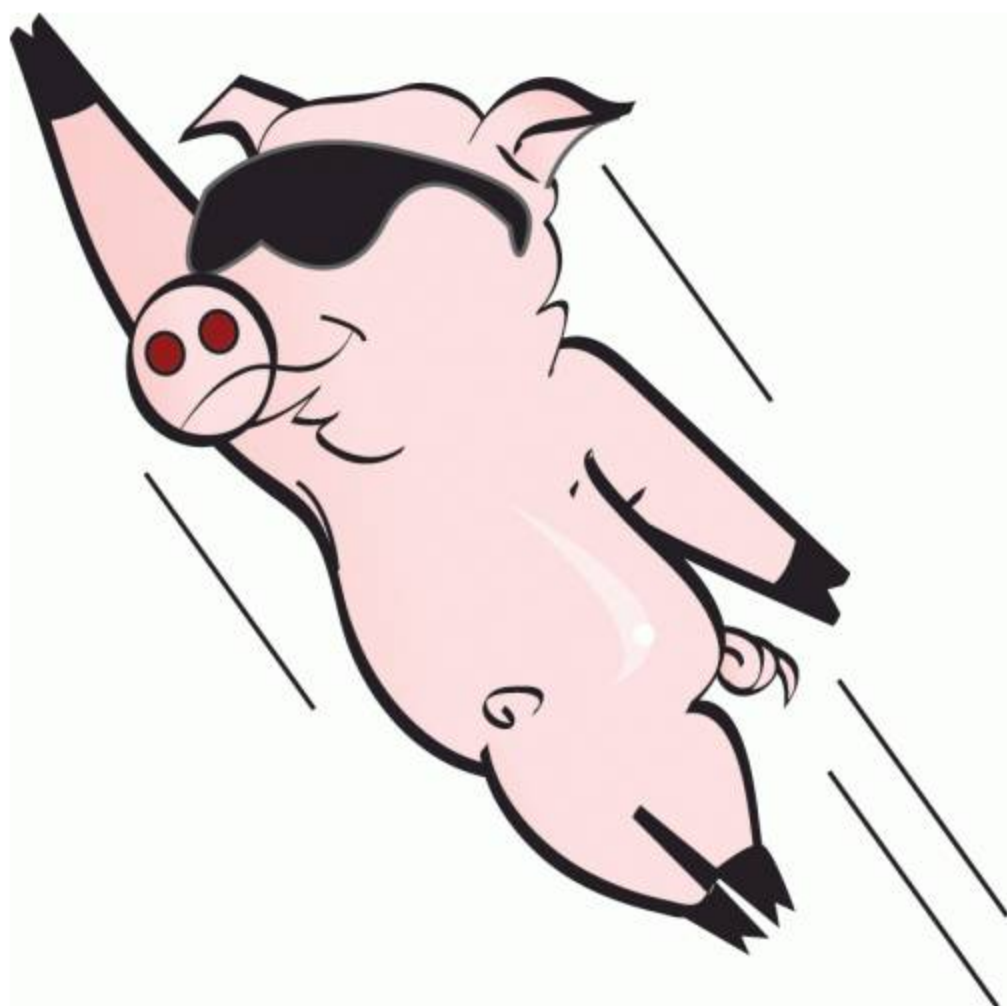


站在消费者的立场，猪很有价值，因为没有猪，大家就没有猪肉吃。

站在猪的立场，乖乖的去屠宰场被杀了，给消费者吃肉，是一种毫无价值的愚蠢行为。

猪给消费者吃了，很有价值，请问猪自己落了个什么下场？
被人吃了！

3、问题是，很会有很多蠢货，一边自己喊着、嚷着要去屠宰场，以便让人把自己杀了，给消费者吃肉，因为据说这样可以“名垂青史”，这些蠢货看到其他不愿意被宰杀的猪（这些猪比较聪明），还逼着这些聪明的猪也跟他这个蠢货一样，去屠宰场，你说这些聪明的猪怎么会答应吗？



聪明的猪，脑子里想的是什么？

很简单。

聪明的猪想的是，我要做消费者，让别人屠宰场被杀，我来吃肉。

但蠢猪们不理解啊！蠢猪们只知道，早点去屠宰场被杀了，把自己的肉给大家吃，给消费者吃，这样就可以名垂青史了。

屠龙就很不解的问：这个名垂青史，有什么好处啊？干嘛那么犯贱，非要名垂青史不可啊？

历史上绝大多数人都没有名垂青史，大家不也活得好好地嘛！

那些非要名垂青史的人，是不是有神经病啊？

做个普通人不好嘛？！

为了“名垂青史”，这些蠢猪们整天哭着、喊着、闹着！还拼命抓住其他不想死的聪明猪，鼓动着所有猪，一起去屠宰场，因为按照蠢猪的逻辑，早点去死，早一点被宰杀，就可以早一点名垂青史！

比如很多蠢猪认为，赚钱可耻！

蠢猪们没想到，吃的饭、住的房子、开的汽车，都需要钱；蠢猪们一边鄙视赚钱，一边每天在富 X 康的血汗工厂里，跟牛马一样挥汗如雨劳动 12 小时。

别人坐在办公室里，一天赚的钱，比蠢猪们一年赚的钱还要多，这在蠢猪们眼里，不是光荣的事情，反而是可耻的事情。

因为，在蠢猪们的思想观念里面，只有在血汗工厂那里，每天工作 12 小时，当牛做马，这样赚来的钱，才是光荣的！

这就是蠢猪们的逻辑！

历史上名垂青史的蠢猪很多。

但是你只需要看一下他们的下场，你就知道，他们的下场都很悲惨。

比如宋朝岳某人，抗金名将，最后是被剥皮凌迟处死的；

明朝抗清名将袁某人，最后是被老百姓把肉都吃干净而死的，被百姓吃的只剩一副白骨骨架。

上述两位都是著名的名垂青史的牛人，下场都很凄惨。

聪明猪知道，名垂青史不是好事，就跟一个关于《鲁豫有约》的段子一样：

现在最恐怖的不是纪委请喝，而是鲁豫有约：鲁豫采访过薄 X 瓜的幸福家庭之后 他的家庭就破裂了.....鲁豫采访过李 X 江的优秀育儿经验之后 他儿子就出事了.....鲁豫采访过李 X 鹏的传奇爱情故事之后 他就离婚了.....鲁豫采访过文 X 这个负责任的丈夫和父亲之后，文 X 就出轨了.....请你千万别得瑟！否则，安排鲁豫采访你！

与《鲁豫有约》类似，其实凡是在历史上名垂青史的，在他们当时的现实中，都死的很惨。

你想死的很惨吗？

你有神经病吗？

那你就名垂青史去吧！



很多蠢猪要拉着“屠龙有术这头聪明猪”，逼着“屠龙这头聪明猪”跟蠢猪们走一条路.....

屠龙是一头聪明的猪，他明白的很，他怎么会愿意？

因为“屠龙有术这头聪明猪”知道，蠢猪们走的路，是去屠宰场的路，最后没有好下场.....



于是，蠢猪们跟“聪明猪屠龙有术”在网上展开了旷日持久的口水大战!!!

在网上历时八年的口水大战中，“聪明猪屠龙有术”一边吵架，一边升官发财，在网上吵了八年的架，“聪明猪屠龙有术”从打工仔变成了老板。

本来猪圈给“聪明猪屠龙有术”规定的命运，提前分配好的命运，是安排屠龙有术去屠宰场的，被宰杀了，给消费者吃肉。



但“聪明猪屠龙有术”经过自己努力，把命运早就规定好的，被屠宰场宰杀的命运，变成了吃猪肉的消费者的命运。

“聪明猪屠龙有术”高喊着“我不去屠宰场，我要当消费者”；蠢猪们高喊着“我们要去屠宰场，把自己的肉贡献给消费者吃掉！这样就名垂青史了！”

蠢猪们与聪明猪们的大战，目前为止，还在网上旷日持久的进行着.....

屠龙这里最后以王朔的话作为本文结尾，王朔的原话好像是这样说的：

我仿佛看到，一群太监在说性生活多伤身体，幸亏咱们阉了；或者是一群乞丐在说钱是多么肮脏的东西，还是咱们要饭干净。



第三十一节 穷是因为智力不够【陈旭（屠龙有术） 解密升官发财的规律 252】

原创 陈旭（屠龙有术） 屠龙有术

2016-12-07 原文

点击上方蓝字，即可关注屠龙有术



(点击手机屏幕右上角三个小点“...”处，点击“查看公众号”，进入后，打开置顶公众号按钮，方便及时阅读陈旭（屠龙有术）的最新文章及重要信息。)

第三十一节 穷是因为智力不够

作者:陈旭 网名:屠龙有术

唯一微信公众号: tulongys

有朋友提问:

屠龙大哥，你好，看了您的文章有一些内容希望得到您的指点，不知现在方便否？

屠龙有术（陈旭）就回答：客气了，你说吧

这位朋友就说了：看到您帖子里有人提出一个问题，屠龙哥说后续会给出答案，小弟不才，翻看到最后一页也没能找到答案。

@黔首 485 楼 2014-05-26 09:26

看了屠龙（陈旭）的发言，确实是多年经验的精华。尚有一处不明，还请屠龙指点。前文所提最基本的乃是价值交换，那么作为社会最底层欲挤进上层，势必存在一定的交换，

第一，问题是作为最底层换无可换，请问此种情况下如何起步？是否又回到了最初的问题别无选择只有埋头苦干出力不讨好？

第二，关于对上司察言观色投其所好的问题，想请教如何在微观上对个体察言观色？

尤其是对于起步阶段的社会菜鸟？

屠龙（陈旭）回复：

很多人认为，自己身在底层，一穷二白，无权无势，更加没有钱，没有任何东西可以与人交换，所以根本没办法爬上去，原因就是没有任何资本，没有可以与人交换的资源。屠龙要告诉你，这种想法是大错特错的。

其实每个人都有可以换的东西，例如领导和上级，以及统治阶级，都需要忠诚的小弟，你即便身无分文，但你可以做一个忠诚于他们的利益的人，当他们识别出你之后，他们就会给你位置。因为统治者本身他自己就需要这样的“忠诚的小弟”，所以即便你身无分文，你也可以爬上去。

很多人认为，自己穷，没什么可以交换的，所以爬不上去，其实完全不是这么回事，那是这些人傻，不懂得在上位的统治者们的需要，现在你明白了吧？

朋友道：非常感谢屠龙哥，恍然大悟。

屠龙有术（陈旭）总结：

一个人爬不上去，不是因为他穷，也不是因为他没背景，没有一个有权的老爸，不是这样的。

一个人爬不上去，真正的原因，就是他比较傻。

傻的原因，主要是缺乏学习和专业训练，因为思维本身也是需要训练的，未经训练的人，说出话来，逻辑不通，张冠李戴，毫无章法，每句话之间缺乏必要的因果联系。

至于说有没有位置给，完全是看上司的意思。

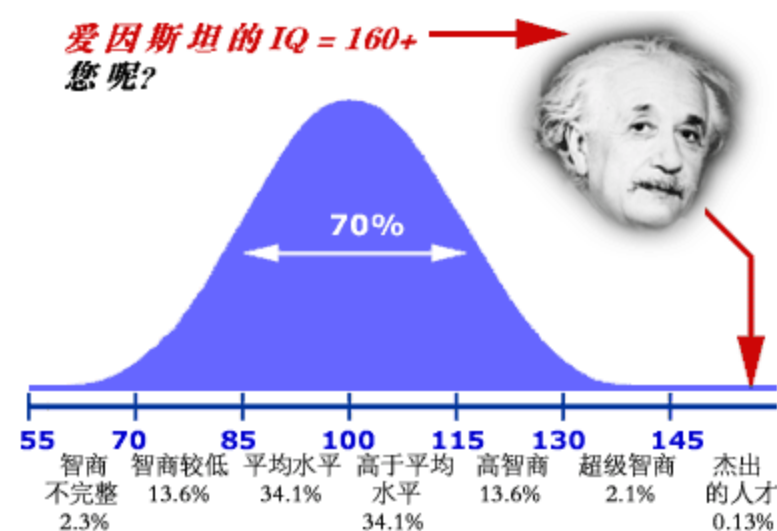
是的,上司觉得你不错，没有位置，他可以设置一个官职给你。

比如，我是老板，我很欣赏你，没位置，怎么办呢？我可以任命你当副经理，副总监，副总经理，对吧？

还可以任命你当第一副总，第二副总，第三副总，第四副总.....等等。

所以，官职是绝对不会缺乏的，缺乏的是让别人给你官职的能力。——陈旭（屠龙有术）

有人对你说，没有位置.....其实真正的原因，是你没有获得他内心真正的欣赏和支持。



一个人价值多少钱，不在于他原来拥有多少钱和资源，而在于他现在的想法和行动，价值多少钱。——陈旭（屠龙有术）

你价值多少钱？看一下你眼下正在做什么，就知道了。——陈旭（屠龙有术）

那些穷人，他们之所以穷，不是他们天生的穷，而是他们的言行，不能给自己创造价值。

例如，屠龙喜欢帮人——帮助人创造的价值是正面价值，屠龙帮了别人，别人就帮助屠龙，屠龙就升官发财了。——陈旭（屠龙有术）

例如，穷人一般喜欢骂人——而骂人创造的价值是负面价值。你骂了别人，被别人找到你，打不死你。——陈旭（屠龙有术）

所以判断一个人的前途和穷富，你只需要看他的言谈举止和行为，你就知道了他的一切。你只需要观察他的言行举止，是在创造价值，还是在消灭价值，就能预测未来。——陈旭（屠龙有术）

卖水果的小摊贩小袁同志，就破口大骂开私家车的富人，但别人从未的罪过小袁，也没骂过他。——这就是为什么小袁是个卖水果的摊贩，而别人开私家车的原因。

一个人无缘无故骂人，得罪人，堵自己的路，这种人不混的去要饭，就值得庆贺了。^_^

经济地位的差距，是思想观念上的差距造成的。

穷是因为智力不够，智力不够是因为思维和观念缺乏必要的训练。

万事皆有可能，一切皆有因果。——陈旭（屠龙有术）



第三十二节【上】：工人和保安，前途和命运【陈旭（屠龙有术）解密升官发财的规律 253】

原创陈旭（屠龙有术） 屠龙有术

2016-12-08 原文

点击上方蓝字，即可关注屠龙有术



这姿势，像不像雷锋在学习毛选？保安哥哥都是好学上进的人呢！^_^

（点击手机屏幕右上角三个小点“...”处，点击“查看公众号”，进入后，打开置顶公众号按钮，方便及时阅读陈旭（屠龙有术）的最新文章及重要信息。）

第三十二节【上】：工人和保安，前途和命运

作者:陈旭 网名：屠龙有术

唯一微信公众号：tulongys

有钱人家的孩子都是纨绔子弟和傻瓜，这是一个错误的说法。事实上，社会各个阶层都有纨绔子弟和混蛋，而穷人阶级的纨绔子弟更多。

很多的见识、视野、阅历最终要靠付出金钱来支付成本。

一个能接受事实、承认现实的人，他才有可能成长。很多人认为富人都是坏蛋，但他们自己又想成为富人，这不是精神分裂吗？——陈旭（屠龙有术）

美国一个跨心理学、经济学、政策研究学等多学科团队去年完成了一项对资源稀缺状况下人的思维方式的研究，结论是：

穷人和过于忙碌的人有一个共同思维特质，即注意力被稀缺资源过分占据，引起认知和判断力的全面下降。。

也就是说，一个人越忙，他就越傻。——陈旭（屠龙有术）



当初我在某公司当保安，拿 600 元月薪（后面说涨 800），当时该公司一个工段长跟我关系好，让我去他手下当工人，月薪 2400 元。结果我不去。

2400 元，相当于我做保安的三倍工资，我就是不去。

工段长很奇怪，说你脑子没毛病吧？

屠龙回答：我喜欢当保安。

其实啊，真有不爱钱的人？不爱钱的人，那不是傻瓜嘛！

我是不想每天干 12 小时，累个半死，这才是真话，我没说而已。

我说喜欢当保安，这是假话，工段长都觉得我脑子有毛病；如果我说了真话，说即便钱多三倍，老子也不想干 12 小时的工作，那工段长会认为我疯了。为了避免工段长认为我疯了，陈旭只好说假话，告诉他：我不喜欢当工人，我喜欢做保安，我喜欢这个职业。（其实我喜欢个屁！^_^）

问题是，你说真话，你说钱多老子也不当工人，工段长不会相信的！这世界上，还有赚钱多的人？没人信的。但有些钱真不能去赚，赚了会一辈子变成傻瓜。——陈旭（屠龙有术）

我知道工段长听不懂我说的话，所以屠龙当年就说：我喜欢当保安，敷衍过去。反正他也听不懂，我也没必要说真话，这些事情，一般人想不到，看不明白的。

那个工段长和普通的工人，他们只看到眼前利益，他们看不到更长远的利益。——陈旭（屠龙有术）

你去当工人，虽然钱多一点，但是每天干完活下班脑子昏昏沉沉，只想睡觉，然后每天如此，越干越傻，最后四肢发达，头脑简单。

因为你做什么工作，是非常重要的，工作每天都在训练你、强化你。

做老总的，会随着时间的流逝和工作中的实践训练，变的经验越来越丰富，能力越来越强；做工人的，会随着时间的流逝和工作中的实践训练，变的四肢越来越发达，头脑越来越傻。

事实上时间和精力都很重要，因为时间和精力，是穷人唯一拥有的资源，你一定要慎重的投放你这个唯一的资源。

你当了管理人员，管理工作就每天用实践训练你，你就越来越厉害，经验，阅历，智力不断增长，记住，是在工作时间内增长的这些能力。而且，这个工作时间，你提高了自己的本事，老板还给你发工资，最后你越来越牛，做经理，做总监，做老总，做老板——屠龙（陈旭）就是这样一路走来的。

如果你去做了 12 小时的体力工作，这种简单的劳动，也会训练你，在工作时间训练你，耗尽你的体力，结果你因为每天出力气干活，力气越来越大；因为整天不动脑子，脑子越来越傻.....结果你就被工作强化成头脑简单四肢发达的笨蛋。

一旦被底层工作训练成笨蛋，想翻身，这辈子是没指望了，注定在底层给人踩着过一辈子。

所以，那个工人的工资虽然是保安的三倍，我也不去做。

你以为那个 2400 元钱，比保安 800 元多了三倍，你占便宜了？你要这样想，你就是一个不折不扣的傻蛋。

月薪 2400 元，每个月被保安多拿 1600 元，是要付出代价的，天下没有免费的午餐。

这个代价是什么？

代价就是——你要拿“以后一辈子在社会底层混，给人踩着过日子”，拿这个交换眼前当工人每月多赚的 1600 元；也就是拿你一辈子的前途交换。

每月多给你发 1600 元，就把你的前途葬送了.....

兄弟，此刻，你还觉得划算吗？



屠龙有术（真实姓名：陈旭）
微信公众号：tulongys
QQ 号：55635255
私人微信号：15155205915
支付宝：15155205915



长按并识别图中二维码关注

（点击右上角分享按钮，把文章分享到朋友圈）

第三十二节【下】：穷是因为资源投放错误【陈旭（屠龙有术）解密升官发财的规律 254】

原创 陈旭（屠龙有术） 屠龙有术

2016-12-08 原文

点击上方蓝字，即可关注屠龙有术



（点击手机屏幕右上角三个小点“...”处，点击“查看公众号”，进入后，打开置顶公众号按钮，方便及时阅读陈旭（屠龙有术）的最新文章及重要信息。）

第三十二【下】：节穷是因为资源投放错误

作者:陈旭 网名：屠龙有术

唯一微信公众号：tulongys

当工段长推荐你去当工人，告诉你每月可以拿 2400 元的时候，
很多人傻，他们以为每月 2400 元，比当保安每月 800 元多
拿 1600 元，不拿白不拿，这就是他们一辈子受穷的原因所在。

你拿了这个 1600 元，你人生前进的方向和轨迹，就要发生改变：
变：

不去当工人，不贪图多 1600 块钱，你是一个命运；

贪图工人钱多，去当了工人，你拿了这个 1600 元，你人生前进的方向和轨迹，就要发生改变，那就是第二个命运；

1】第一条职业发展路径 保安员→保安班长→保安主管→经理→总监→副总→老总→老板

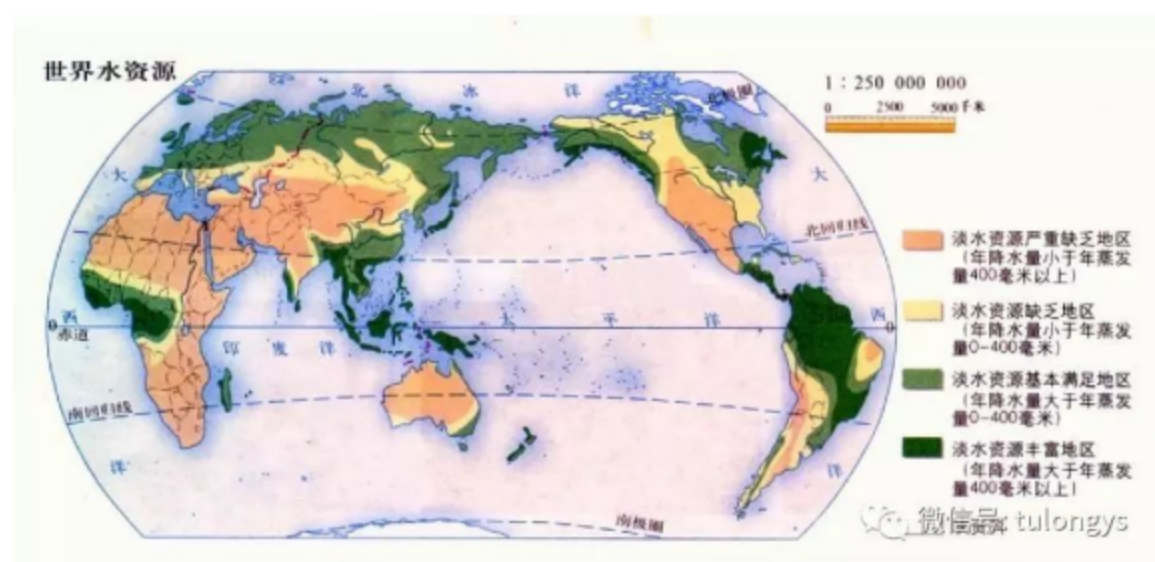
2】第二条职业发展路径 保安员→工人→岁数大一点的工人→中年工人→老工人→老老工人→老老老，老头工人.....

当初面临选择的时候，陈旭（屠龙有术）我看的清清楚楚：
不贪图多拿钱，不去当工人，就是走第一条路；贪图钱，去当工人，就是走第二条路；

很多人为什么一辈子混的很惨？

屠龙告诉你：因为每次选择的时候，他都是稀里糊涂的。

屠龙从 1992 年就开始学习管理知识,前后付出大量的时间去准备和实践。。



很多人说：龙哥，我很穷，啥也没有，貌似无法按照你说的“**人生就是一连串的交易。——陈旭（屠龙有术）**”去跟别人交易啊！

因为我啥也没有啊！

陈旭要告诉你：你错了！你并非一无所有，你有资源。

例如：

你善于说好听的话，领导喜欢，就提拔你；朋友喜欢，就推荐给你好工作，你就有更好地机会；女孩喜欢你，你就有更大概率找到老婆。所以，懂的说好话，这就是资源，可以换取你想要的一切。**——陈旭（屠龙有术）**

我来问你,不会说话的哑巴很少吧？一般是个人都会说话吧？

这就意味着，所有人都具备这个资源。

当然，资源不仅限于此，以上只是举例说明而已.....

既然所有人都具备这个说话的本事和资源，为啥大部分人混不好呢？

那是因为.....

现讲一个小故事.....

《一只乌鸦搬家的小故事》

乌鸦又开始搬家了，他感到很沮丧。

停在一棵树上休息的时候，乌鸦就在想：“为什么每个 人都不喜欢我呢？”

这时候，迎面来了一只喜鹊。 喜鹊问乌鸦：“乌鸦，看你好像不是很开心的样子，有什么事情吗？”

乌鸦说：“我正准备搬家呢，所有的邻居都不喜欢我。”

“为什么呀？”喜鹊问。

“他们都讨厌我的歌声，说我唱歌太难听。”乌鸦说。

喜鹊听后，对乌鸦说：“如果你不改变你的歌声，搬到哪里都不会受到欢迎！”

普通人就像乌鸦一样，到处得罪人，素不相识的人，他们都能去得罪，把陌生人变成自己的敌人。

这就为什么普通人无一例外都很穷的原因。

因为随意得罪人的人，他们没有朋友，相反喷子们敌人很多，得不到别人的帮助，混不起来，各个都穷。

喷子们穷，是喷子们的言行造成的。

事实上时间和精力都很重要，因为时间和精力，是穷人唯一拥有的资源，你一定要慎重的投放你这个唯一的资源。———
屠龙有术

每个穷人都很富有，因为他们的时间和精力，非常值钱。但这一切有个前提，你要正确的运用你的时间和精力。

你把时间精力用对了地方，你就身价百倍，价值连城。（闭上眼睛，想想穷教师马云是怎么发迹的）

你要把时间和精力用错了地方，你最后只能是一个乞丐；（闭上眼睛，想想为什么论坛上喜欢骂人的喷子，为什么无一例外都是穷鬼？这是偶然吗？一点都不偶然，因为喷子们把他们的时间和精力用错了地方）



【上】【罗一笑罗尔，深圳罗湖区自杀骗保的母亲是蠢死的】【陈旭（屠龙有术）解密升官发财的规律255】

原创陈旭（屠龙有术） 屠龙有术

2016-12-09 原文

点击上方蓝字，即可关注屠龙有术

(点击手机屏幕右上角三个小点“...”处，点击“查看公众号”，进入后，打开置顶公众号按钮，方便及时阅读陈旭（屠龙有术）的最新文章及重要信息。)

【屠龙有术：深圳罗湖区自杀骗保的母亲是蠢死的】

作者:陈旭 网名:屠龙有术 日期:2016年3月27日

唯一微信公众号: tulongys

网易新闻 网易首页 > 新闻中心 > 社会新闻 > 正文

63岁母亲为获30万保险款救儿子 跳楼自杀(图)

2016-03-26 18:36:35 来源:深圳晚报(深圳)

分享到:       

 114159



最近陈旭（屠龙有术）听说深圳晚报有个报道，说的是近日有媒体报道深圳罗湖区莲塘一位63岁母亲跳楼，希望用自杀的方式得到保险公司30万赔偿款来治疗儿子的强直性脊柱炎。母亲没想到，自杀并不能获得意外险赔偿，而且这份保险去年已过期。

母亲的死亡把本来就困难的家庭推到了绝望的边缘。这一极端事例，迅速引发多方关注。

这事有朋友知道了，拿来问我，说：龙哥你怎么看？

屠龙（陈旭）就回复他说：这是愚昧导致的悲剧，陈旭出一招，就可以救了他们一家。

其实道理很简单：

【1】首先我们要明白，现在有医保，不管是城镇医保，还是农保，基本可以大病报销 70%以上，有时候甚至报销 90%以上；百度可知：重大疾病医疗补助待遇标准：累积超出年度限额后，所发生的住院及门诊特定项目基本医疗费用，由重大疾病医疗补助金按 95%比例报销.....

那么，这个病到底需要花多少医疗费用呢？

继续百度可知：治疗费用约为 2000 元/月，住院治疗一般为 20-30 天，费用在 1-1.5 万，出院后门诊治疗，早期 3-6 个月、中期 10 个月、晚期一年左右。该病早期治疗一般 3-6 个月即可治愈，可达到不留后遗症、活动与正常人一样的效果，如果是中晚期，则治疗时间长，需要一年至一年半的时间，中晚期已经形成的脊柱关节骨桥无法吸收，已强直的关节无法恢复，但可达到全身关节疼痛症状消失、免疫功能各项化验指标恢复正常、骨变形停止、患者生活完全自理并可正常工作的效果。轻症每月门诊数百元，一年疗程约需万元。用生物制剂一年疗程约需 10 多万元。

也就是说，如果这个穷人他儿子得病，需要治疗费 100 万元，基本上他家准备 5 万元，就够了，实在不行，多准备一点。10 万元够了

实际上呢？国家报销 70%—95%；而“强直性脊柱炎”最贵的治疗方案，一年也仅需要治疗费用十万多元。

也就是说，实际上看这个病，私人掏不了多少钱，估计不会超过五万元。

【2】有人说了，他家很穷，准备不起 10 万元治病费用。

屠龙要说：

首先，屠龙要申明，准备不起 10 万元医疗费用的人，都是人渣；

其次，屠龙要申明，准备不起 10 万元医疗费用的人，都是脑残；

最后，屠龙要申明，准备不起 10 万元医疗费用的人，都是懒汉；

【3】最后，有人说了，陈旭（屠龙有术）你这么牛逼，说别人准备不起 10 万医疗费，就是人渣脑残，那请牛人陈旭（屠龙有术）出招，帮看不起病的穷人准备 10 万元如何？

屠龙回复:我当然有这个本事了，屠龙只需要说几句话 10 万元就出来了

不过在出招之前，陈旭（屠龙有术）还是要再三申明：掏不起 10 万医疗费，都是人渣、脑残、懒汉、寄生虫，总之就是废物，最好早点自杀。

不想被骂废物的人，就好好学习吧！

【4】瞧好了，陈旭（屠龙有术）放大招了.....

陈旭（屠龙有术）的大招一旦施放出来，那肯定是翻江倒海、飞沙走石、鬼哭狼嚎、天翻地覆，吓死一大片人，但其实原理很简单：

1】首先让这个患病的儿子，去学雷锋做好事，扶老奶奶过马路之类的；

2】坚持不懈扶老奶奶过马路，找记者，报道这个新闻；

3】某活雷锋好人好事事迹.....重病在身云云，开始募捐.....兄弟，不要说 10 万，搞不好 100 万都出来了，需要自杀吗？

4】各位注意，捏造事实募捐，是欺骗行为，要被抓起来坐牢的；

5】但此案例，第一，这人的病是真实的，所以以此病募捐，不能说是假的，所以就不是欺骗行为；

6】此人听了屠龙的话，学雷锋做好事，证明人品高尚；

7】一个学雷锋的好人，得了重病，大家说，我们该不该帮助他？

8】当然应该帮助他了！对吧。

总结：这一家人我猜肯定是人渣，又懒，又馋，好吃懒做，还不爱思考，还企图自杀骗保险，触犯法律；

你看同样的问题，放到陈旭（屠龙有术）这里，怎么做的？

屠龙不需要说一句假话，也不需要触犯法律，不许要自杀骗保险，就圆满解决了这个问题。

屠龙的招数，不需要自杀，不需要死人，什么问题全解决了。

所以那个自杀骗保险的母亲，就是人渣。又懒又馋，又没脑子，还心肠很坏，竟然采取违法犯罪的手段，自杀骗保险，靠骗人赚钱，垃圾也。

其实他只需要按照屠龙说的，学雷锋做好事，然后募捐，就解决问题了。

学雷锋是真的；病也是真的；募捐也是真的，钱就来了，问题就解决了，也不犯法。

所以屠龙以前经常说：

【真正的高手根本不需要骗人，真说真干，就成功了。——陈旭（屠龙有术）】

这个骗保自杀的案例，屠龙给出了正确的解决方法，大家看了，就明白了。

这个案例，就是上面这句话的最佳注释。

所以有喷子说我是骗子，我就很恼火；奶奶的，我倒不是生气他骂人，我生气的原因，是喷子骂我骗子，小看我了。

很早以前屠龙就说过：

【真正的高手不需要骗人就可以实现目的。——陈旭（屠龙有术）】

屠龙既然说过这句话，当然自诩为高手之一了。

既然自诩为高手之一，屠龙需要骗人吗？

根本不需要。

陈旭（屠龙有术）说的话，做的事情，全部都是真的。

真正的高手，根本没有骗人的必要。

只有脑残傻瓜，半桶水没真本事，才会骗人。

【真正的高手根本不需要骗人，真说真干，就成功了。——陈旭（屠龙有术）】

我以前如何解释这个问题，很多人看不懂；

大家看了今天这个案例，相信大部分人都明白了，是怎么回事；

这个自杀的母亲，她想赚钱，她首先想到骗人，骗保险，首先想到靠违法犯罪赚钱。

你看同样的问题，屠龙怎么解决的？

屠龙（陈旭）的解决方法，是完全合法的，而且不需要自杀死人，也不需要骗人，更不需要触犯法律，真正的高手，行事都是这个作风。

没真本事的垃圾，才会企图靠骗人发财。

什么叫做差距？

朋友，这就是差距，真正的智商差距，不服不行。

真正的高手，说的全是真话，而且完全合法，就赚到钱了
本案例已经生动的演示过了。

有朋友说了：要是这个母亲在龙大的群，她就不会自杀了~！

陈旭（屠龙有术）回复：

这个母亲如果在我群里，她遇到问题只需要在群里问我，屠龙就会说出刚才那一套招数。

然后她照做，搞不好募捐过来几百万，不仅病治好了，还可以当百万富翁，当然不用自杀了。

各位，普通人眼里认为天崩地裂的事情，在屠龙这里完全不是事，几句话就解决了。

有朋友说了：哦哦，我发现很多电视节目上都放过类似的，大家都知道是骗钱的，不过还是有很多人捐钱。

关于这一点，屠龙提醒：我们一定要搞清楚，要有法律观念.....

只要别人说的话和事情，全部是真实的，就不属于欺骗，说假话才叫欺骗。——陈旭（屠龙有术）

捏造虚假事实骗捐，才是违法犯罪；说真话募捐，大家给钱，这是合法的，不是骗钱；——陈旭（屠龙有术）

有朋友说：龙哥的招数别说喷子想不到，就是跟喷子说了他们也理解不了，这就是智商的差别。

陈旭（屠龙有术）回复：

各位，我的招数，可是完全合法的，而且是正面形象，这个母亲按照我说的做了，事情就会变成：

一个活雷锋常年做好人好事，现在患重病在身，需要您的帮助；病是真的，做好人好事也是真的。

废话，之前他没做好人好事，这不遇到屠龙了嘛，屠龙指使他专门做好人好事，把事实做到位，记录下来。

所以，病是真的，做好人好事活雷锋也是真的。

两个加起来，就是一个好人要死了，大家不能见死不救！

怎么办？——出钱救他一命

五个字：问题解决了。

为啥富人的日子过得舒服？因为他们善于解决问题。——陈旭（屠龙有术）

比如，假设我是上面这个案例家的儿子，我妈就不会死。

我有招啊，一出招，问题解决了，不需要自杀骗保啊。

这就是，为啥我以前经常对大家说，我们要巴结聪明人，巴结智力高超的人，巴结有钱人，巴结当官的

因为：

【智力就是操纵金钱和权力的方法——陈旭（屠龙有术）】

智力高的人，才有资格去当官，去当有钱人。我们遇到了这些人，就要巴结这些人，关系到位了，这些人会帮你的忙的，人家动一个小手指头，或者说几句话，就可以救你一条命。

你要没事干整天跟掏大粪的社会底层混在一起，遇到事情，掏大粪的既没本事给你出主意救你的命，也没有钱和权来帮你，你就傻眼了。

你跟“智力人士=金钱人士=权力人士”三者接触，有你的好处，关键时刻救你的命。——陈旭（屠龙有术）

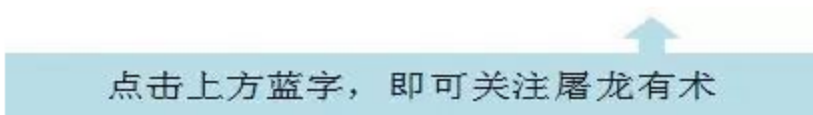
你跟笨蛋喷子社会底层混到一起，遇到事情，都找不到人帮忙，因为你平时认识的人都是弱者，没有能力帮助你。——陈旭（屠龙有术）



【中】【罗一笑罗尔，所有命运都是我们自己的想法造成的】【陈旭（屠龙有术）解密升官发财的规律256】

原创陈旭（屠龙有术） 屠龙有术

2016-12-09 原文

点击上方蓝字，即可关注屠龙有术



(点击手机屏幕右上角三个小点“...”处，点击“查看公众号”，进入后，打开置顶公众号按钮，方便及时阅读陈旭（屠龙有术）的最新文章及重要信息。)

【罗一笑罗尔，所有命运都是我们自己的想法造成的】

作者:陈旭 网名:屠龙有术

唯一微信公众号：tulongys

所有命运都是我们自己的想法造成的。我们的观念决定了我们的选择，我们的选择决定了我们的命运。——陈旭（屠龙有术）

比如【屠龙有术：深圳罗湖区自杀骗保的母亲是蠢死的】这个问题，我们先简述一下这个问题，这个问题大概是这么回事：

听说深圳晚报有个报道，说的是近日有媒体报道深圳罗湖区莲塘一位 63 岁母亲跳楼，希望用自杀的方式得到保险公司 30 万赔偿款来治疗儿子的强直性脊柱炎。母亲没想到，自杀并不能获得意外险赔偿，而且这份保险去年已过期。母亲的死亡把本来就困难的家庭推到了绝望的边缘。

这一极端事例，迅速引发多方关注。

这事有朋友知道了，拿来问我，说：龙哥你怎么看？

屠龙（陈旭）就回复他说：这是愚昧导致的悲剧，屠龙出一招，就可以救了他们一家。

于是，在 8 个月之前，也就是 2016 年 3 月 27 日，陈旭（屠龙有术）（陈旭）出招了.....

【4】瞧好了，陈旭（屠龙有术）（陈旭）放大招了.....

陈旭（屠龙有术）（陈旭）的大招一旦施放出来，那肯定是翻江倒海、飞沙走石、鬼哭狼嚎、天翻地覆，吓死一大片人，但其实原理很简单：

1】首先让这个患病的儿子，去学雷锋做好事，扶老奶奶过马路之类的；

2】坚持不懈扶老奶奶过马路，找记者，报道这个新闻；

3】某活雷锋好人好事事迹.....重病在身云云，开始募捐.....兄弟，不要说 10 万，搞不好 100 万都出来了，需要自杀吗？

4】各位注意，捏造事实募捐，是欺骗行为，要被抓起来坐牢的；

5】但此案例，第一，这人的病是真实的，所以以此病募捐，不能说是假的，所以就不是欺骗行为；

6】此人听了屠龙的话，学雷锋做好事，证明人品高尚；

7】一个学雷锋的好人，得了重病，大家说，我们该不该帮助他？

8】当然应该帮助他了！对吧。

总结：你看同样的问题，放到陈旭（屠龙有术）这里，怎么做的？屠龙不需要说一句假话，也不需要触犯法律，不许要自杀骗保险，就圆满解决了这个问题。

屠龙的招数，不需要自杀，不需要死人，什么问题全解决了。

其实他只需要按照屠龙说的，学雷锋做好事，然后募捐，就解决问题了。

学雷锋是真的；病也是真的；募捐也是真的，钱就来了，问题就解决了，也不犯法。

所以屠龙以前经常说：

【真正的高手根本不需要骗人，真说真干，就成功了。——陈旭（屠龙有术）】

这个骗保自杀的案例，屠龙给出了正确的解决方法，大家看了，就明白了，其实根本不需要去欺骗人。

这个案例，就是上面这句话的最佳注释。

其实上述这个问题，陈旭（屠龙有术）把它简化一下，可以简化为一句话，一个问题：

【问题 1】现有深圳罗湖区某家庭，家人患病，无钱医治，怎么解决？

大家注意，这就是一个问题，就跟我们上中学的时候，解数学题一样，你怎么想应对之策，就行了。

这才是训练有素的高手的想法。

于是陈旭（屠龙有术）回答：帮助别人，然后求助。

这时候，有一个穷人就跳出来了，指责屠龙说：别人已经很可怜了，你说别人，有意思吗？

大家注意，龙哥（陈旭）考虑问题的出发点，是如何有效的解决问题；而穷人说话的出发点，不是解决问题.....他的出发点，是维护自己可怜的自尊，他要面子，不要命。

如果考虑问题，出发点都是考虑自尊，那么，春秋战国时期的越王勾践，也不会吃屎了，有自尊的人，会去吃屎吗？

那好，你不吃屎，吴王夫差不放过你，杀死你，你去棺材里自尊吧。

历史知识补充：【越王勾践吃屎】

公元前 496 年，吴王阖闾乘越国丧乱之际发兵攻越，越国军民痛恨吴国乘人之危的行径，同仇敌忾，奋力抵抗，大败吴军，吴王阖闾负伤死在归途中。

吴王夫差继位，三年潜心备战，公元前 494 年，率复仇大军杀向越国。越国水军几乎全军覆没，越王勾践逃到会稽山，越王向吴国屈辱求和。

按着吴国的要求，越王勾践带着夫人和大臣范蠡去吴国服苦役。越王给阖闾看坟，给夫差喂马，还给夫差脱鞋，服侍夫差上厕所。夫差的几匹马被勾践喂得滚瓜溜圆，夫差出去游猎时，勾践要跪伏在马下，让夫差踩着他的脊梁上马。勾践三人受尽嘲笑和羞辱。为图复国大计，勾践顽强地忍耐着吴国对他的精神和肉体折磨，对吴王夫差表现得恭敬驯服。

夫差生病了，勾践每天都去看望，夫差怕死，自己总觉得病势不轻。有一天，勾践又去看望夫差，偏赶上夫差心情特别沮丧，见勾践进来，就拿他撒气说：“出去出去！不用你假仁假义的来看我，你恨我快点儿死是不？盼我死了你好回国，休想！”吓得勾践站在那里不知如何是好。此时夫差要大便，挥着手让勾践出去。勾践却要观察夫差的粪便，并当着夫差的面，用手指沾了点儿粪便放在嘴里尝了尝，夫差急忙说：“你这是干什么？”不料勾践却马上跪在地上说：“恭喜大王贺喜大王，你的病就要好了。”夫差说：“你怎么知道？”勾践说：“不治之症粪便是苦的，可治之症粪便是甜的，适才我尝大王的粪便，就是为了察看病情，用不了几天大王的病就会好了。”

夫差将信将疑地说：“你是从哪里知道的？”勾践说：“当年，周武王患病卧床不起，把神医成仲子从高山上请下来，周武王问成仲子他的病是否很沉重，成仲子让武王把他的儿子们都叫来，为武王尝便，武王十几个儿子，没有一个愿意尝，只有幼子姬诵用鼻子闻了闻，成仲子问他什么味儿？姬诵说又腥又臭。王子们

退出去了，武王问成仲子，尝便能知病情吗？成仲子对武王说，不治症便苦可治症便甜，大王幼子可立呀！”

夫差真的相信了，十分感动地说：“我的儿子也未必如此，你真比我的儿子还强啊！”没过几天，夫差的病真的好了。

三年苦役期满，吴王放勾践回国。勾践君臣相见，抱头痛哭，回国后，十年生聚 十年教训，最终越王勾践灭了吴国，成为春秋五霸之一。

上面这个历史故事里，如果越王勾践都跟穷屌丝们一样，不考虑解决实际问题，保住自己的命，而是去考虑面子、去考虑别的，早就没命了！也根本当不了春秋五霸之一。

屠龙（陈旭）总结：解决问题，最重要的是要养成正确的思维习惯，同样的道理，地点也是在深圳，罗一笑小朋友患病，有钱医治，他爹罗尔面临自己小孩住院花钱看病的问题，这肯定是一笔支出，说白了就是一个看病费用问题，就跟我们上学解数学题一样。

现在罗尔面前出现了这个问题，社会这位老师，现在给“罗一笑的爹、罗尔先生”出题了：

【问题 2】现有有一位深圳名叫罗一笑的小朋友患病，家里是千万富翁，三套房子两台车，小朋友家有钱医治，请问：

1】怎么才能奉献爱心，最大化减少罗一笑小朋友的家庭经济负担，拯救眼看就要因病返贫的千万富翁罗尔家庭？

2】怎么做才能最好一分钱不花的实现看病救人的伟大崇高目的？！

3】怎么做才能把坏事变成好事？把花钱的事情，变成赚钱的事情？！

罗尔于是开始解答上述问题。

于是老罗出招了，什么招呢？

就是龙哥（陈旭）2016 年 3 月 27 日，也就是龙哥 8 个月前，解决【深圳罗湖区某家庭无钱看病】的招数，募捐……

罗尔只是站在他个人立场，最大化的维护自身利益，解决自己“因为女儿罗一笑看病要花钱”导致面临的财务负担罢了，只要他的行为是合法的，他就没错。（骂他的人，说白了，不是脑残，就是穷鬼）

订单详情：

交易对方： 辉()

创建时间： 2016-05-31 16:21:01

交易时间： 2016-05-31 16:21:01

更新时间： 2016-05-31 16:21:01

交易单号：

交易状态： 支付成功

交易金额： 元

备注： 陈旭给 辉母亲看病

微信号: tulongys

还是龙哥（陈旭）那句话：

龙哥（陈旭）：你认为，千万富翁罗尔是不是畜生垃圾？

穷人（张三）：罗尔就是畜生垃圾。

龙哥（陈旭）：所以你不是畜生，也不是垃圾啊！

龙哥（陈旭）：没说的话.....所以你不是千万富翁。

这只是一个经济问题，只需要研究怎么解决罢了，在合法前提下，怎么做有利于降低经济负担，就怎么做。

考虑那些不利于降低经济成本的其他因素的，都是脑残。

就跟刚才【陈旭（屠龙有术）：深圳罗湖区自杀骗保的母亲是蠢死的】这个问题一样，龙哥（陈旭）说，这样这样办，问题就解决了，就有钱看病了.....

这时候就不知道从哪里跳出来一个屌丝，他说：你说一个穷人，好意思吗（穷人考虑问题，第一件事，不是治病救人解决问题，他第一考虑的是自己的面子）

所以穷人的日子，才过的很惨。。。。。

你考大学的时候，考试卷发下来，你回答试题说：这个问题不道德，那个问题不考虑别人面子，你就会被录取了？

你这样思考回答问题，只会导致你高考落榜，名落孙山，去工地当民工，搬一辈子砖头，穷一辈子。

本来只是解决问题，就事论事解决问题，就完事了。

奶奶的一群穷人跑来乱扯道德，怪不得他们穷的要死。



【下】【替罗一笑她爹罗尔鸣不平：难道只有乞丐才有资格求助吗？】【陈旭（屠龙有术）解密升官发财的规律 257】

原创陈旭（屠龙有术） 屠龙有术

2016-12-09 原文

 点击上方蓝字，即可关注屠龙有术

(点击手机屏幕右上角三个小点“...”处，点击“查看公众号”，进入后，打开置顶公众号按钮，方便及时阅读陈旭（屠龙有术）的最新文章及重要信息。)

【替罗一笑她爹罗尔鸣不平：难道只有乞丐才有资格求助吗？】

作者:陈旭 网名:屠龙有术

唯一微信公众号: tulongys



头条新闻

12月4日 12:07 来自 微博 weibo.com

#视野#【罗尔回应“带血营销”:我作为文人 写作是没有错的】近日，罗一笑父亲罗尔接受媒体采访称：“我觉得一个文人写作是没有错，父亲救女儿也不是犯罪。”之所以引发这么大的关注，“就是20万跟200万的差别”。**#女童患病父亲网文刷屏#**
☐ 罗尔回应“带血营销”:作为文人 写作是没有错的



屠龙有术陈旭-微信公众号: tulongys

微信号: tulongys

大家可以看这篇文章【屠龙有术：深圳罗湖区自杀骗保的母亲是蠢死的】，这篇文章，也是陈旭（屠龙有术）（陈旭）写的，而且 2016 年 3 月 27 日写的，为啥没人骂这篇文章不对？

原因很简单，因为屠龙（陈旭）8 个月前写这篇文章，是为了帮助穷人，给没钱看病的穷人指一条出路。

现在问题来了，给穷人看病募捐，就没事.....给富人看病募捐，就不行了？

作为小资产阶级千万富翁罗尔而言，你让他因为看病返贫，成为穷人，不如让他去死。各位，对于资产阶级来讲，成为穷人比死还要可怕。

我们先看 8 个月前，屠龙（陈旭）给穷人指点的募捐招数，内容是什么.....

【陈旭（屠龙有术）：深圳罗湖区自杀骗保的母亲是蠢死的】

作者：陈旭 网名：屠龙有术

.....（省略）.....

【4】瞧好了，陈旭（屠龙有术）放大招了.....

陈旭（屠龙有术）的大招一旦施放出来，那肯定是翻江倒海、飞沙走石、鬼哭狼嚎、天翻地覆，吓死一大片人，但其实原理很简单：

1】首先让这个患病的儿子，去学雷锋做好事，扶老奶奶过马路之类的；

2】坚持不懈扶老奶奶过马路，找记者，报道这个新闻；

3】某活雷锋好人好事事迹.....重病在身云云，开始募捐.....兄弟，不要说 10 万，搞不好 100 万都出来了，需要自杀吗？

4】各位注意，捏造事实募捐，是欺骗行为，要被抓起来坐牢的；

5】但此案例，第一，这人的病是真实的，所以以此病募捐，不能说是假的，所以就不是欺骗行为；

6】此人听了屠龙的话，学雷锋做好事，证明人品高尚；

7】一个学雷锋的好人，得了重病，大家说，我们该不该帮助他？

8】当然应该帮助他了！对吧。

总结：你看同样的问题，放到陈旭（屠龙有术）这里，怎么做的？

屠龙不需要说一句假话，也不需要触犯法律，不许要自杀骗保险，就圆满解决了这个问题。

其实他只需要按照屠龙说的，学雷锋做好事，然后募捐，就解决问题了。学雷锋是真的；病也是真的；募捐也是真的，钱就来了，问题就解决了，也不犯法。

所以屠龙以前经常说：

【真正的高手根本不需要骗人，真说真干，就成功了。——
陈旭（屠龙有术）】

这个案例，就是上面这句话的最佳注释。

.....

你看这一段，就知道了

学雷锋是真的；病也是真的；募捐也是真的，钱就来了，问题就解决了，也不犯法。

言归正传.....

罗尔的女儿的病，就是真的，确实生病了，不是假的，跟我这说的完全一样，所以不是欺骗。

这道理，我都懂，但我不去做，因为我没生病。

屠龙（陈旭）并没有用这个道理自己去发财，而是拿去教给别人，让穷人自救活命，你看完这个就知道了。

陈旭把这个道理，说出来，教给没钱看病的人，给他们指一条活路，屠龙完全出于好心。

罗尔的招数，跟我 8 个月前说的，没钱看病就去募捐，简直一模一样。

.....

人有聪明的，有傻的；罗尔是个明白人，不是傻子。

罗尔把屠龙（陈旭）给穷人指点的看病方法，拿去解决自己的经济问题，这并不是什么坏事。只要他不违法就行。

他不违法，还能解决自己的经济困难，只能说明他聪明，这是好事。

那现在网友们知道罗尔的事情，就激动愤怒了，那是因为他们觉得自己被骗了？

不是被骗了，是他们突然发现自己是弱智，于是恼羞成怒了

其实我也给别人捐款过，别人家也没有卖房子卖地当乞丐，我出钱了，我也不生气，没觉得自己被骗啊！我觉得应该。

别人家有病没钱看，也没卖房子，也没当乞丐，我就掏钱了
我也没觉得被骗

这句我认为细思恐极，暴露了人性，其实我认为罗这件事，捐款的大部分人是自己的一种俯视的得意洋洋的心态来捐款，虽然他们自己意识不到，但离纯正的慈善精神差的还远啊

因为大家观念落后，大家总觉得，一个去募捐的人，应该穷的卖掉房子，穷的没有钱吃饭，穷的上街当乞丐要饭，才有资格募捐。

（你发现没有？这里面隐藏着深深的恶意，隐藏着望人穷，盼人穷的恶意！）

这是以前的老观念，其实不是这样的

现在都小康社会了，全社会三分之一家庭有汽车

其实有困难就可以募捐，不必等到穷的要饿死再去募捐，是大家观念太落后。

有朋友说了：罗尔骗人？

呵呵，骂罗尔的人是觉得自己没有能得到捐款才骂人的。就像骂贪官的人并不是什么心怀天下而是自己没有能力去贪而已。

屠龙（陈旭）认为这位朋友说的很对.....

你看很多人骂贪官，.....结果考公务员的时候，挤破头。

考公务员干嘛？公务员实际工资并不高，都是福利，灰色收入，甚至受贿的收入加起来才高

考公务员的本质目的，还是为了自己去贪污.....考公务员这么火爆，证明大家都想贪污，说明其实没好人

骂贪官的目的，是为自己没有权利贪污而感到愤怒。

兄弟，要与时俱进，中国都实现小康社会了，还要变成乞丐才给捐款，这观念也太落后了，本质是观念落后。

我就捐款了，给别人看病，但别人家并没有穷的卖房子；他没卖房子，找我捐款，我并不觉得他是骗子。

因为现在不是 40 年前，对吧？不能拿 40 年前的老观念，要求现在的人。

必须卖掉房子，上无片瓦，下无立锥之地，没钱吃饭，变成乞丐，才能募捐看病？这不刻薄吗？

这得多刻薄？才能想出这么歹毒的募捐条件？

变成乞丐，才给募捐？

多歹毒的想法？

很多人意识不到自己的刻薄！

他们潜意识里，把罗当乞丐要饭的打发.....后来突然发现罗不是要饭的，于是就恼羞成怒了！

真正的慈善，别人有困难，就帮别人，跟别人是不是真正的乞丐，有什么关系？

难道只有乞丐才能求助？不是乞丐就不准求助？

没这个规定吧？

法律没有禁止富人求助或则募捐。——陈旭（屠龙有术）



屠龙有术（真实姓名：陈旭）
微信公众号：tulongys
QQ号：55635255
私人微信号：15155205915
支付宝：15155205915



长按并识别图中二维码关注

（点击右上角分享按钮，把文章分享到朋友圈）

【上】第三十三节 价值是如何创造的？兼论马云的十八罗汉是如何成为亿万富翁的【陈旭（屠龙有术）解密升官发财的规律 258】

原创 陈旭（屠龙有术） 屠龙有术

2016-12-10 原文

点击上方蓝字，即可关注屠龙有术

（点击手机屏幕右上角三个小点“...”处，点击“查看公众号”，进入后，打开置顶公众号按钮，方便及时阅读陈旭（屠龙有术）的最新文章及重要信息。）



第三十三节 价值是如何创造的？——兼论马云的十八罗汉是如何成为亿万富翁的

作者:陈旭 网名:屠龙有术

唯一微信公众号: tulongys

前几天, 有读者给我回帖, 她说了这么一段话, 下面屠龙有术引用一下她的回帖,她是这么说的:

这位名叫@pjuyg 的网友, 在 2015 年 6 月 12 日回帖说:“看了楼主的贴子, 感觉受益非浅。楼主一语道破世间真相呀。以前我想不通的事情, 仿佛一下子想通了。

我有个小小问题想请教楼主。是关于婚姻关系的, 其实看了楼主的贴子, 我顿时觉得婚姻也是一种利益交换。本人结婚 8 年, 丈夫是某银行支行高管, 而我则是小公务员一个。说句实话, 丈夫爬上去的思维做法跟您说的如出一辙, 当然他这个人也是非常重视经济利益的, 包括对我。于是结婚以来, 因为钱方面争吵不断。家务方面几乎都是我在做, 他还要求跟他父母住, 我独生女, 生两个孩子都要跟他姓, 他认为社会就是如此, 天经地义。而我认为, 既然如此, 那经济方面你男方就一力承担吧, 结果人家不这样认为, 人家认为我有工作有收入, 就要养家, 他的钱是他的, 跟我没关系。他的脑子里就是 aa 制才公平, 看不到女人对家庭的付出。用您的话说, 在婚姻里, 他并不尊重我的利益。我是弱小的一方, 我的个人资产(包括房产) 价值也有近百万, 但因为收入低仍无力在一线城市独自买房, 独自抚养小孩压力也很大。他也是看到这一点, 所以更加在经济上压榨我, 小孩上幼儿园学费一个月几千块全都要我拿, 他年入近百万, 有钱就带父母出去玩,

跟我出去从来都要我自己付钱。我的日子过得很紧，离婚又拿不到钱，几百万的存款他都放在他父母名下。在升官发财方面，我也给不到他什么实际利益了，感情也因为经济方面的分歧越来越淡。我很茫然，很想离婚，又担心争取不到经济利益，给不了孩子好的生活。能否请龙哥指点一二？”

我今天呢，就借着给这位网友的回复，完成本帖的新章节，那就是《价值是如何创造的？》

这位网友让我指点他一二，陈旭（屠龙）在这里要说，指点不敢当，但给他及广大网友们一个小建议，还是可以的。

下面呢，屠龙有术就结合这位网友的问题，谈几点我个人的看法：

第一点呢，我们要明白，每个人的价值，来自于他的言行举止，我们价值多少钱，跟我们平时具体做人做事，是有密切关系的。——陈旭（屠龙有术）

举个例子，比如行贿送礼，能让你升官发财，由此可见，行贿送礼很有价值。为什么有价值呢？带给你好处了嘛！这当然有价值，傻子都懂这个道理。

同样的，有些行为，比如抢银行，你去抢银行，就会被警察抓起来枪毙，这个行为，会让你送命，所以呢，这个行为当然就没有价值了，甚至有害。废话，让你掉脑袋的事情，当然有害了。

通过上述讨论，相信大家此刻都明白了：

为什么有人穷，有人富？

其实没有别的原因，就是因为，穷人做人做事导致的结果，不能带给自己好处；而富人做人做事导致的结果，能带给自己好处。——陈旭（屠龙有术）

那些行为能带来好处（例如行贿送礼），哪些行为能带来坏处（例如抢银行），富人们是了如指掌的，然后富人们根据社会形势和自己的需要，决定采取何种行为。所以富人们每一步都是计算好的，都是有目的的，指向性是明确无误的；——陈旭（屠龙有术）

穷人们就不是这样了。首先，穷人们做事，不是根据自己的利益和目标出发去行动的。通常，穷人都是根据学校灌输给他们“正义、正确”的观念，去行动的。

那么，请问，什么是“正义、正确”的事情呢？你去翻一下学校教育的内容，你就明白了，学校告诉你“你的个人利益，是罪恶的，你要维护自己的个人利益，你就是一个小丑，你就毫无价值。”

那么，什么行为，在我们接受的教育看来是有价值的，是对的呢？就是你要去坚持“正义”的事情。

什么是正义的事情呢？——正义的事情很简单，其实就是“地球的利益、宇宙的利益、别人的利益”等等，这些都是正义的。
——陈旭（屠龙有术）

其实你只需要稍微认真观察一下，你就会发现，总之啊！我们接受的教育告诉你，别人的利益，就是正义的，你要去舍生忘死的维护别人的利益。

这其实是在对你进行奴化教育。为什么屠龙这么说呢？请问，为什么别人的利益，高于我的利益？难道大家不应该平等相处嘛？为什么素不相识的陌生人，我去要饭，他不会给我一个馒头，看着我饿死；而他有难了，我就得舍掉性命，去维护这个陌生人的利益？这不是奴化教育，是什么？太明显了嘛！

你坚持正义，其实就是在维护那些素不相识的、不想干的人的利益。（你快饿死的时候，这些人不会给你一个馒头的）——陈旭（屠龙有术）

大家现在明白了吧？富人为人处世的出发点，都是站在自己的个人利益的基础上的；而穷人为人处世的出发点，都是站在维护“正义”得出发点上的，而“正义就是别人的利益”，所以，穷人实际上是时刻站在维护别人的利益的立场上的。——陈旭（屠龙有术）

你都天天去维护那些素不相识的别人的利益了，从来不考虑自己的利益，你当然是穷鬼了（最可悲的是，你整天维护的那些人，在看到你要饭之后，他们不会给你一个馒头）

我们把第一点总结一下，就明白了。

主要是两条：

第一条，所有价值来自以我们的言行举止和工作行为；

第二条，穷富是由于我们为人处世的出发点不同造成的；

把这两条合并起来，我们就得到了一句话，这句话就是：如果我们为人处世的出发点都站在自己个人利益的角度，同时做出具有价值的事情，那么我们就具备很高的价值，也就会发财致富了。——陈旭（屠龙有术）

例如，当初跟马云混的 18 罗汉，现在各个都是亿万富翁。我们都明白，当初这 18 罗汉，全都是穷鬼啊！为什么后面全是亿万富翁了？

屠龙在这里直接告诉大家：18 罗汉其实不值钱，没什么了不起！

但为什么 18 罗汉现在全是亿万富翁呢？

因为这 18 个人，在十几年前，每人出了 2 万多块钱，支持马云创业，这件事，非常值钱。

注意啊！我说了，这 18 个人不值钱！

但在十几年前，他们做了一件事，这件事非常值钱，因为这件事，导致十几年后，马云成功了，愿意分钱给他们，让他们全部成为亿万富翁。

其实很简单，如果你现在有本事让马云愿意分你十亿块钱，你立刻就会成为亿万富翁。

（注意，我是说在合法的前提下，让马云自愿给你十亿，不是让你去偷，去抢，去骗）

马云现在不愿意分你钱，所以你不是亿万富翁；

马云现在愿意分 15 年前支持他的兄弟们钱，所以马云的兄弟都是亿万富翁。

千金难买自愿啊！

是什么让马云今天自愿分给那些人钱呢？

因为那些人在 15 年前支持了马云。就这么简单，因为 15 年前支持马云这件事，导致马云今天分钱给这些人，让他们成为亿万富翁，我们可以概略的认为，18 罗汉今天成为亿万富翁，就是 15 年前支持马云这件事的价值。

别人不信任我们，是因为我们没有做出值得别人信任的事情。
——屠龙有术

我们穷，是因为我们做的都是不值钱的事情，你做一些具备巨大价值的事情，你就会有钱了。——陈旭（屠龙有术）

别人不给我们钱，是因为我们做的事情，不符合别人的需要，对别人没价值，没有任何好处。——陈旭（屠龙有术）

比如本帖开头这个案例，该读者说到“我的日子过得很紧，离婚又拿不到钱，几百万的存款他都放在他父母名下。”

这位女士，你想过没有？你老公为什么防备着你？请看上述我说的话“别人不信任我们，是因为我们没有做出值得别人信任的事情。——屠龙有术”。你老公为什么防备你呀？

其实很简单，就是你做事不让他放心，让他害怕，所以他就防着你了。

你为什么得不到你老公的钱？

因为你做的事情，没有价值，不配拿这个钱。

你做的事情价值一万，你就能从你老公那里得到一万；你做的事情价值一百万，你就能从你老公那里得到一百万；如果你做的事情，价值一千万，而你老公也有一千万，你就能得到一千万。这一切，不怪你老公，而是你没本事做哪些具备很高价值的事情。

你做的事情都不值钱，所以你老公就不给你钱。——陈旭（屠龙有术）



【下】第三十三节 价值是如何创造的？兼论马云的十八罗汉是如何成为亿万富翁的【陈旭（屠龙有术）解密升官发财的规律 259】

原创 陈旭（屠龙有术） 屠龙有术

2016-12-10 原文

点击上方蓝字，即可关注屠龙有术



（点击手机屏幕右上角三个小点“...”处，点击“查看公众号”，进入后，打开置顶公众号按钮，方便及时阅读陈旭（屠龙有术）的最新文章及重要信息。）

第三十三节 价值是如何创造的？——兼论马云的十八罗汉是如何成为亿万富翁的（续二）

作者:陈旭 网名:屠龙有术

唯一微信公众号: tulongys

.....

马云发迹之后，成了千亿富翁，当年支持马云创业的十八罗汉，现在各个是亿万富翁。

现在问题来了，马云都有几千亿人民币资产了，也不缺钱了，马云能让当初跟着他的兄弟，成为亿万富翁，那我们现在也每人去问马云要一个亿，大家都做亿万富翁不好吗？当然好呀！

问题是，我们去问马云要一亿元钱，马云会给我们吗？只要不是傻子，大家就会都明白，我们即便去要，马云也不会给的！

为什么我们只要一亿元，马云就不给我们？

为什么马云给了 15 年前支持他创业的 18 罗汉有些人几十亿？

我们要的很少，只要一个亿，马云就不给；相反，他给另外一批支持过他，帮过他的人几十亿。

这是为什么？

其实就是前面讲的道理：我们做的事情不值钱，所以我们不配得到更多的钱，所以我们穷；——陈旭（屠龙有术）

马云当年的 18 罗汉，在 15 年前每人出 2 万多元钱支持马云，这个行为，这件事，非常值钱。18 罗汉在 15 年前做了一件具备巨大价值的事情“出钱支持马云”，导致 15 年后，马云愿意分几十亿给他们。

记住哦！这几十亿，是马云自愿给的，没有人强迫马云。

总结：你做的事情价值巨大，你就会成为富人；你做的事情毫无价值，你就会成为穷人。——陈旭（屠龙有术）

在我们问别人要钱之前，我们应该先检讨一下自己：我做的事情，值不值钱？我配不配问别人要钱？要帮助？要支持？——**陈旭（屠龙有术）**

如果我们做的事情不值钱，怎么办？改正错误，去做一些有价值的，值钱的事情，别人感受到了，在合适的时候，自然会给你钱的，会给你帮助的。——**陈旭（屠龙有术）**

我们现在回到本章节一开始，那个网友的问题：

屠龙有术在这里问你：假设你救了老公的命，他会不给你钱？
肯定会给你钱嘛！

你救了老公的命，这件事有价值，他就会给你钱了；你做的事情整天就是为了金钱争吵，当然就不会给你钱了。

现在之所以防着你，不就是你平时做人做事，不值得他信任嘛！所以他才防着你。

改正你的行为，让你老公认为你值得信赖，你老公就会给你钱了。祝你好运。

为什么马云今天愿意分给他的兄弟几十亿，但却一毛钱都不会给我们？

因为马云的兄弟 15 年前支持过、帮助过马云，

我们在 15 年前，一毛钱都没有支持过马云，所以今天从马云那里一分钱也得不到。

凡事必有因果。

有因才有果嘛！——陈旭（屠龙有术）

思考题 1：成为亿万富翁有时候很简单，比如，如果马云今天愿意分给我 1 亿元，我就成了亿万富翁；问题是，为什么马云今天一毛钱都不给我？

思考题 2：为什么马云一分钱都不给我，也不给你，却给了当年支持过他的 18 罗汉很多亿元钱？让他们全部成了亿万富翁？

别人给我们钱的时候，我们要明白，这是别人对我们的好，我们不可背叛别人的利益；——**陈旭（屠龙有术）**

别人不给我们钱的时候，我们也要明白，我们对别人不够好，对别人太差了，所以别人才不管我们。——**陈旭（屠龙有术）**

有朋友问了，有没有这样的人，你对他好，他狼心狗肺？不知道回报？

这样的人当然有！而且这样的人很多，遍地都是.....

你看屠龙在网上把自己多年混社会的经验写出来，教大家，还不照样有喷子骂屠龙？

但你不必理那些喷子，因为这些喷子其实都是愚昧的可怜人。

我们帮 100 人，其中 5 个有出息，1 个回报我们，我们就会飞黄腾达、平地青云了。

因为：

智力 = 权力 = 金钱

所以：凡是拥有智力、拥有权力、拥有金钱的人，都有价值；
反之，没有这些东西的人，就没有价值。

我们只需要寻找那些能提供给我们智力、金钱、权力的人，跟他们成为朋友；不要理那些没有价值的人。——陈旭（屠龙有术）

又傻，又穷，又没地位的人，他们毫无价值，都是穷喷子，我们直接对他们无视即可，你就当那些穷喷子是空气好了。



屠龙有术（真实姓名：陈旭）
微信公众号：tulongys
QQ号：55635255
私人微信号：15155205915
支付宝：15155205915



长按并识别图中二维码关注

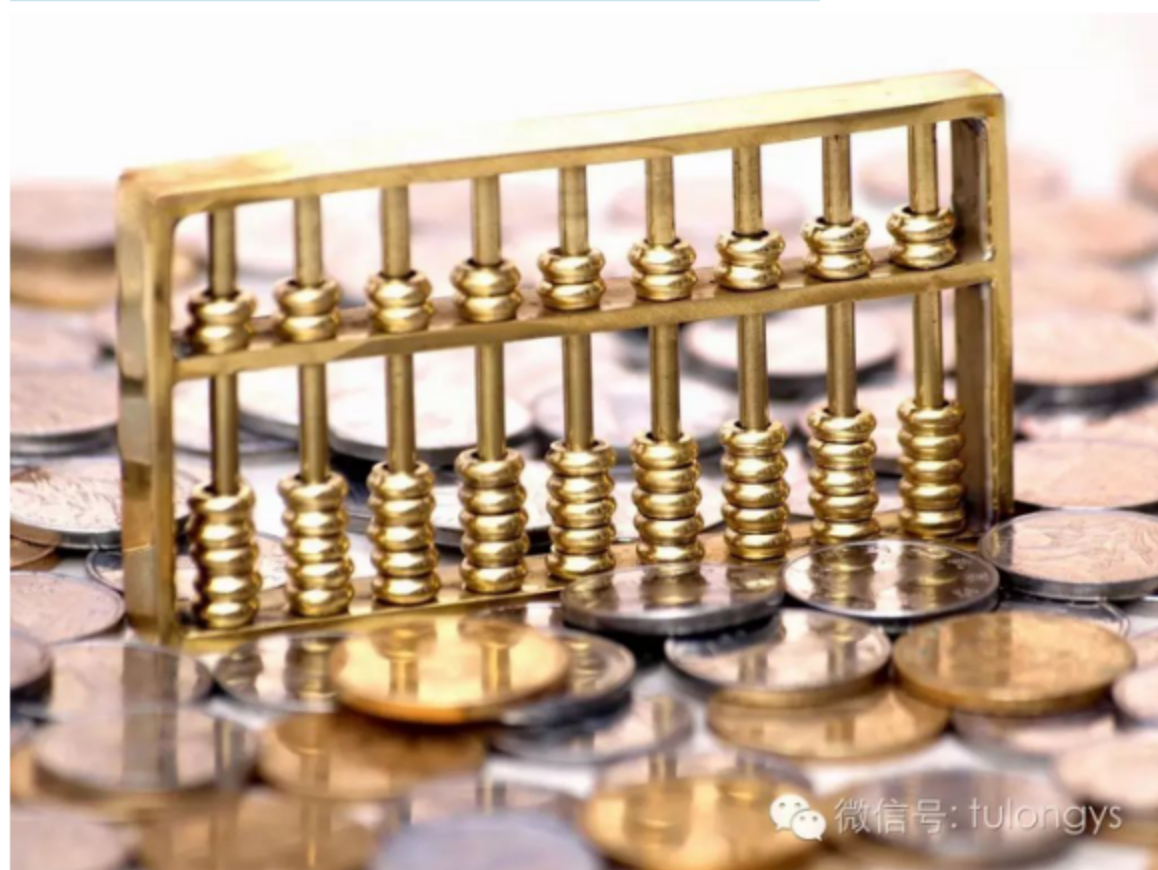
（点击右上角分享按钮，把文章分享到朋友圈）

【上】第三十四节： 人是平等的，但经验和知识决定的收入不平等！【陈旭（屠龙有术）解密升官发财的规律 260】

原创 陈旭（屠龙有术） 屠龙有术

2016-12-11 原文

点击上方蓝字，即可关注屠龙有术



（点击手机屏幕右上角三个小点“...”处，点击“查看公众号”，进入后，打开置顶公众号按钮，方便及时阅读陈旭（屠龙有术）的最新文章及重要信息。）

【上】第三十四节： 人是平等的，但经验和知识决定的收入不平等！

作者:陈旭 网名：屠龙有术

唯一微信公众号：tulongys

互联网给大家提供了一个无差别的交流渠道，但大家要明白，现实中，每个人的身份，可是天上地下，区别很大。

就跟某天有人说的，大家交流是平等的，平等交流，我看了，我当时就说，大家的人格是平等的，这没错。

就经验来说，我做总经理，做老板的经验，跟你做业务员，做员工的经验，是你说的平等交流？你没说胡话吧？是不是发病了？

总经理和老板的经验，跟员工的经验，是平等的价值？相同的价值？当人的价值不相等的时候，你怎么谈平等二字？！——
陈旭（屠龙有术）

认为总经理的经验跟员工经验具备相同价值的人，不会是精神病院出来的吧？所以，实际上，现在很多人被这种错误的平等观念误导了。

这种错误的观念，是从哪里来的呢？

要说的这一点，我们得感谢宇宙，感谢地球，感谢上天，感谢大地，感谢一切，感谢 BBAV.....这都是我们的环境灌输给我们的。
——陈旭（屠龙有术）

●你想啊，一个人，他对社会的看法和判断，全是错误的，这种人，怎么可能在社会中混的好？

想法不符合社会现实，会导致严重的后果。

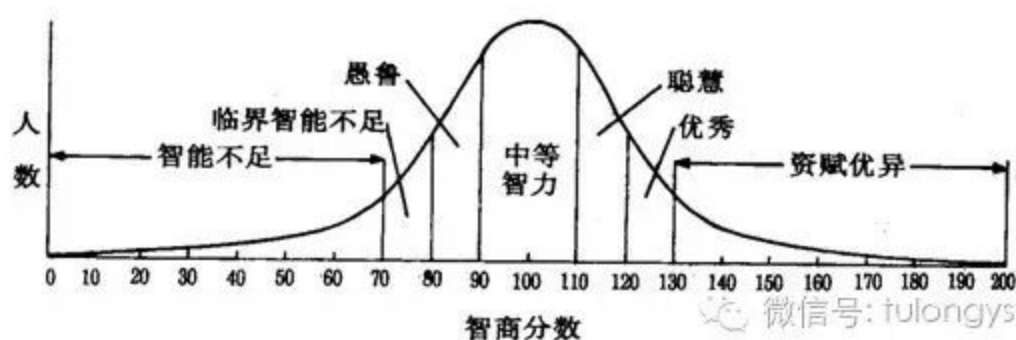
这就好比一个人在走路，路上有坑，他没看到，他就会摔跤；如果他看到了这个坑呢？他当然会绕过去，就不会摔跤了。

那些地位低、收入少的人，之所以穷，就是因为他们对社会的看法完全是错误的，这导致他们不断摔跤掉坑里去，不断地在社会中吃亏倒霉，最后就混的很惨，一辈子给人踩着过日子。

●那些在社会中混的好的人，他们对社会现实了如指掌，所以他们能看到普通人看不到的坑，他们当然不会掉进去；

（例如屠龙就不去当月薪 2400 元的工人，而去当月薪 600 的保安，放着三倍于保安员的工资，都不拿，为什么？因为屠龙看出这个三倍的工资背后，是一个大坑，拿了工资，一辈子前途都没了，只能干一辈子体力活了，这么大的坑，当然不能跳进去；你再去看那些傻一些的人，你去看工厂流水线旁成千上万

的人，他们是看不出这个大坑的，现在他们全部掉进坑里去了，以后一辈子干体力活，而且会传给后代，子子孙孙、世代代代干体力活，无穷尽也！)



- 那些在社会中混的好的人，他们对社会现实了如指掌，所以他们能看到普通人看不到的利益，他们当然会发迹。

(例如本帖前面讲的，屠龙免费拿灯饰的案例，屠龙过去说几句话，没偷、没抢、也没骗人，道理一说清楚，灯饰店老板在利益驱动下，他自己就自动把灯饰送给屠龙了，连安装费都是老板出，老板见了屠龙还很开心，废话！给你免费开个店，你不开心啊？光装修和房租加起来，你就节省了几十万，你能不开心？估计你做梦都会笑醒！O(∩_∩)O~)

这说明什么呢？

这说明，不同的人，他的“观念和经验、智力”的价值，是不一样的。而且价值相差悬殊。

屠龙过去，一开口，几句话，让灯饰店老板把多少万的灯饰免费送给屠龙，灯饰店老板还很开心，笑眯眯的；你过去，一开

口“老板我拿你的灯饰，不给钱啊，你白送我”，老板直接把你打出来.....

这就是区别，这就证明，人的价值不一样。

为什么人的价值不一样？因为人的观念、想法、思维方式不一样，智力和经验不一样，所以导致的结果就不用一样。

现实真相是什么呢？企业各个管理级别，他的经验，都是不平等的。

你看一下，员工，班长，主管，经理，总监，副总，总经理，老板的收入，你看看他们的收入差距，你就该明白，他们是不平等的。——陈旭（屠龙有术）



屠龙有术（真实姓名：陈旭）
微信公众号：tulongys
QQ号：55635255
私人微信号：15155205915
支付宝：15155205915



长按并识别图中二维码关注

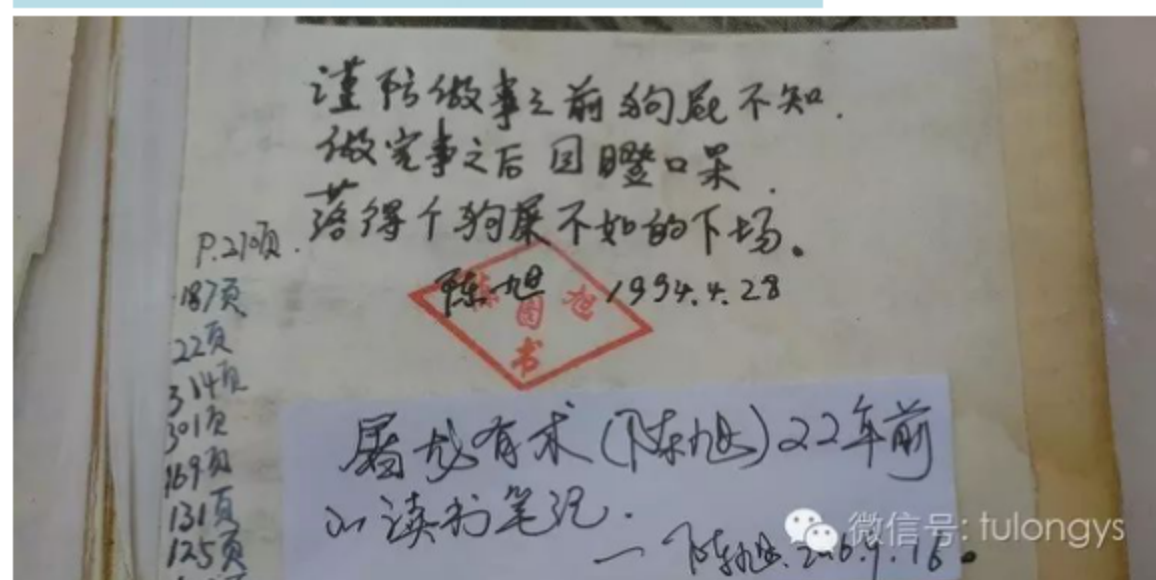
（点击右上角分享按钮，把文章分享到朋友圈）

【下】第三十四节：人是平等的，但经验和知识决定的收入不平等！【陈旭（屠龙有术）解密升官发财的规律 261】

原创 陈旭（屠龙有术） 屠龙有术

2016-12-11 原文

点击上方蓝字，即可关注屠龙有术



(点击手机屏幕右上角三个小点“...”处，点击“查看公众号”，进入后，打开置顶公众号按钮，方便及时阅读陈旭（屠龙有术）的最新文章及重要信息。)

【下】第三十四节：人是平等的，但经验和知识决定的收入不平等！

作者:陈旭 网名:屠龙有术

唯一微信公众号: tulongys

人是平等的, 但人的收入不平等。

人是平等的, 但人的经验价值相差巨大, 导致人们的收入不平等。 ——陈旭 (屠龙有术)

为什么人的收入不平等?

因为每个人掌握的经验 and 知识, 这些经验知识的价值, 不一样。 ——陈旭 (屠龙有术)

比如你掌握了做“如何做好总经理”的经验, 一般可以拿到年薪几十万, 多的几百万年薪; 但如果你掌握了“如何做好一个清洁工”的经验, 你最多一个月 2 千收入, 就到顶了。

人是平等的, 但人的经验和知识, 以及由人的“经验知识”决定的收入, 是不平等的, 也不可能平等。

月薪几万、十几万的老总, 跟月薪 3 千的员工, 他们的经验, 怎么可能平等的交流?

老总的经验跟员工的经验，价值相差巨大，不相等的东西，怎么可能“平等交流”？

你拿“员工价值月薪三千的经验”“平等的”交换别人做“老总价值月薪几万十几万的经验”，你愿意，老总会愿意吗？——陈旭（屠龙有术）

你的月薪，就是你的经验的价值，我拿“一个月价值三千块的经验”换你“一个月价值五万块的经验”，你愿意不愿意？

如果你不愿意，请问：你拿三千块换我五万块，我就会愿意？

所以很多人的想法，极其错误，老总也是从员工混起来的，说白了，员工的经验，老总早就知道。

你拿员工的经验跟老总换，人家根本不需要；但人家老总的经验，你需要，因为你没做过；这就是利害关系；

那些嘴上说“平等交流”的人，为什么想跟别人“平等交流”？

其实他们不就是想打着“平等交流”的幌子，免费获取别人“如何当总经理的经验”，他们免费学会当总经理的经验以后，然后往上爬，去拿总经理年薪几十万、几百万的高薪嘛！——陈旭（屠龙有术）

现在大家就明白了,那些嘴上说“平等交流”的人,其核心本质,就是企图不劳而获, 免费获得别人的财产。

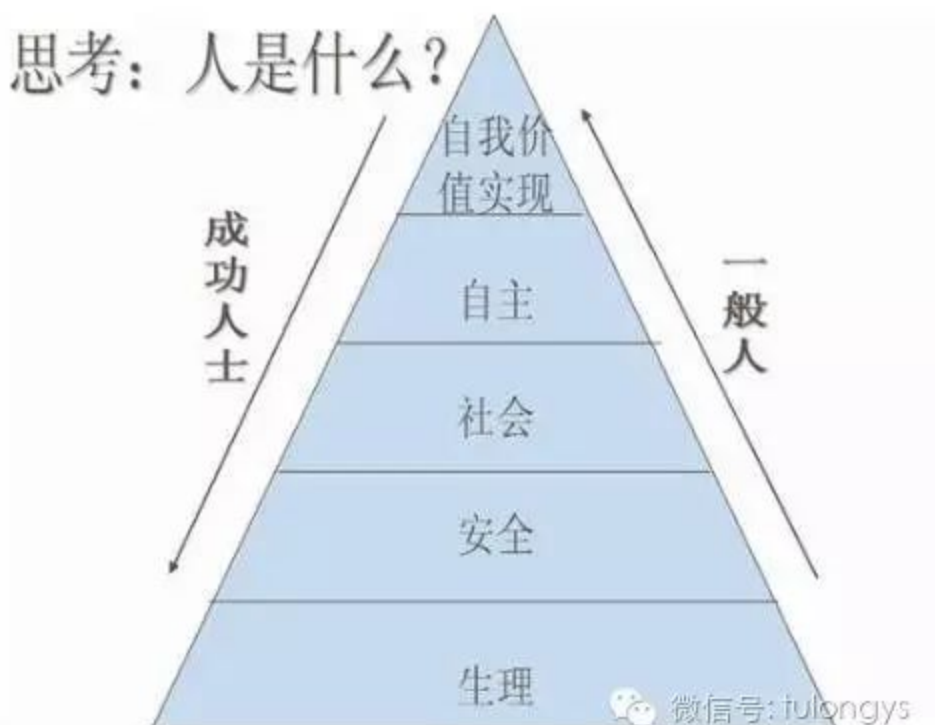
因为“当总经理的经验”属于无形资产,是财产的一种;总经理凭什么拿年薪几十万,上百万?就凭总经理的经验非常值钱!凭这个经验,可以帮老板赚来更多钱!所以老板才愿意给总经理年薪几十万、几百万。

总经理的经验能获得几十万、甚至上百万的年收入,有些人恬不知耻的企图打着“平等交流”的幌子,盗窃别人财产,毫无廉耻心。

你不懂,把关系拉好,别人送你一些经验,未尝不可,但占了便宜,还打着“平等交流”的幌子,不承认占了便宜,这就是小人了。

企图免费获得别人的经验,就是企图无偿获得别人的资产、财产,与抢劫犯、小偷无异。

总经理的经验和知识,就属于下述概念中的“智力资本”、“能力、经验”的范围。



备注：

百度百科的无形资产概念：

安妮·布鲁金（1996）认为，使公司得以运行的所有无形资产的总称是智力资本，包括市场资产、知识产权资产、人才资产和基础结构资产。托马斯·A·斯图尔特（1997）认为无形资产等同于智力资本，包括人力资本、结构资本、顾客资本。

百度百科的人力资源概念：

人力资源（Human Resources，简称 HR）指一定时期内组织中的人所拥有的能够被企业所用，且对价值创造起贡献作用的

教育、能力、技能、经验、体力等的总称。狭义讲就是企事业单位独立的经营团体所需人员具备的能力（资源）。

2008 年的时候，陈旭（屠龙有术）说过“倒贴钱也要做总经理”，为什么这么说呢？

因为，老板也是人，一般都舍不得给钱，很多人应聘老总，就因为工资价格问题，谈崩了。

在我眼里，这就是一对外行。

老板舍不得花钱，是外行；应聘老总的，为了一点工资待遇高低，斤斤计较，也是外行。

既然是外行，怎么可能混的好？

老板舍不得花钱，你就不要钱，或者要的少一些，稍微低于市场平均行情；

你只要站在总经理的位置，就会积累总经理的经验，这个经验，是非常值钱的。

只要你积累了总经理的经验，提高了自己的质量（获得了高等阶层总经理级别的经验），你从此就是老总级别，就是人上人了，比员工和普通管理人员强一万倍。——陈旭（屠龙有术）

(当然比起老板和官员，你还是差的远，不过来日方长，你还可以继续往上爬嘛！ ^_^)



第三十五节：一道酒店考试题暴露的真相【陈旭（屠龙有术）解密升官发财的规律 262】

原创 陈旭（屠龙有术） 屠龙有术

2016-12-12 原文

点击上方蓝字，即可关注屠龙有术

(点击手机屏幕右上角三个小点“●●●”处，点击“查看公众号”，进入后，打开置顶公众号按钮，方便及时阅读陈旭（屠龙有术）的最新文章及重要信息。)

第三十五节 一道酒店考试题暴露的真相

作者:陈旭 网名:屠龙有术

唯一微信公众号: tulongys

有这么一个考试题，在网上流传很广泛，具体内容是这样的：

一家世界著名的大酒店招聘经理。前来应聘的人非常多，老板想考考他们：“有一天当你走进客人的房间，发现一女客正在裸浴。你应该怎么办？”

众人都举手抢着回答，有的说“对不起，小姐，我不是故意的。”有的说“小姐，我什么都没有看见。”老板听后不停的摇头。

这个时候一位名叫张三的年轻帅气小伙说了一句话，当场被录用了。亲爱的朋友，你知道他说了什么吗？

张三：对不起，先生！

答案剖析：这个回答是抓住了客人的心理，客人明明是个女的，而经理却说：先生；客人心里会怎么想？肯定是认为这个经理没有看清她，所以内心是有窃喜的，保住了面子；酒店老总要

的就是能抓住用户心理的人，那样才会做好业绩，与用户沟通美好。

上述这个考试题，从考官到应聘的经理，都会被陈旭（屠龙有术）开除，上述这个考试题，一看就是没做过酒店的门外汉编造的。

原因很简单，因为所有酒店，在员工培训的时候，都会做培训，不经过培训，根本不让上岗。

培训内容是什么？仪容仪表，礼节礼貌！

其中有一条是：进入客人房间，不管房门有没有上锁，必须先敲三下门，然后说：您好，我是服务员，请问可以进来吗？（汉语，英语重复）。

有人说：那万一女客人洗的很认真没有听见敲门声呢？

屠龙（陈旭）回复：你不觉得可笑吗？

刚进门是看不到卫生间里的人的，卫生间是独立的，有单独的们。

一打开客房门，根本看不到卫生间洗澡的客人，如果进入客房，就可以听到洗澡的声音，听到洗澡的流水声，你还过去继续打开卫生间的门偷窥，该不该开除你？

请回答。

这明显是用心不良的色狼嘛！还录用呢！立刻开除。

所以这个考试题，一看就是外行，门外汉编造的，被这种门外汉欺骗，有人还说这个高，那就是被骗惨了。

各位回忆一下，你们住的星级酒店，都是什么构造？

一打开客房门，就可以看到卫生间里面的浴室吗？

想一下嘛！实际是这样吗？

客房门，卫生间门，浴室还有一个帘子或者浴室门，对吧？一边浴室门是毛玻璃，也有不是的，不管浴室门是不是毛玻璃，外面都有卫生间的门，而且卫生间的门，跟客房门，开门的方向不一样。

一般的酒店好像就没有能直接看到的浴室的.....也就是说，即便卫生间的门开着，你打开客房门，也看不到卫生间里洗澡的顾客，对吧？

你来应聘酒店经理，你连客房门跟卫生间的门朝向不同，你都不知道，证明你根本没干过酒店，那还不立刻开除？

根本不会聘用你的，因为你没有丝毫经验，仅仅是纸上谈兵，现实中屁用不顶。

如果你打开客房门，听到卫生间里洗澡发出的特殊流水声，你还再去打开卫生间的门，你这不就是色狼嘛？故意去偷窥，对吧？！

明明听到卫生间里有人洗澡，还装不知道，去开卫生间的门，这种人，能是好人吗？

各位想想，自己住过的酒店，从五星级到三星级，到没星级的，都是什么布局？

可不可能，一打开客房门，就看见顾客洗澡？

根本不可能看到顾客正在洗澡！

如果顾客起床没穿衣服，在床上也没盖被子，你突然推开客房的门，是可以看到顾客没穿衣服的，因为床正对着门，确切的说，是床脚对这门，这还要顾客坐在床脚出，你才可以看到没穿衣服的顾客，客人要坐在床头，你都看不到。

酒店标准间，双人间，等等，布局是基本一样的，我住过很多酒店，没见过反着来的，布局基本一样，一般一开门看到的是梳妆镜和床脚，看不到床头的，如果顾客不穿衣服，平躺在床上，你突然开门，最多看到客人的脚或者腿的一部分，刚才贴的，就是所有酒店的基本布局，注意哦！是国内几乎所有酒店的布局。



大家看一下，突然打开客房门，能不能看到赤身裸体洗澡的客人？

现在大家明白了吧？

开门根本看不到洗澡的客人，这种故事，就是忽悠人的，骗人的，还智慧呢！笑掉大牙。



你的视线是这样的，所以客人即便裸体躺在床上，你也最多看到客人的脚丫子和腿，看不到身体，更不要说洗澡了。

洗澡是在卫生间里，卫生间是有门的，那是另一个房间，顾客洗澡，在你站在客房门口视线所及范围内的死角位置，你怎么看到客人没穿衣服？你有透视眼？客房门和卫生间内的浴室，是由墙壁隔开的，如图，即便卫生间的门开着，你也看不到啊，何况一般人洗澡，都会关闭卫生间的门。卫生间的墙壁，已经挡住你和浴室之间的视线了。

补充知识：

1】一般房态，就是客房里有没有客人，酒店所有员工都是掌握的，客房部的人都是掌握的，客房部和前台都有电脑，上面显

示该房间有无客人，而且，只有酒店客房部的人，可以进入客房，所以说，从这个角度来讲，既然这个题目，是应聘经理，但餐饮部，工程部，桑拿部等等其他部门经理，是无权进入客房的，也就是说，这个题目，说你进入客房，就是说，你是客房部经理，你才有资格进入客房，隐含了“你是客房部经理”这个前提，因为其他部门任何经理，不得随意进入客房，他们也没钥匙，这是酒店的工作规范，所有人必须遵守。

举个例子，营业期间，发现餐饮部员工在客房部出现，如果没有正当理由，是要罚款的在规定的时间内，酒店各部门员工，只允许出现在自己的工作区域，这是规定。

所以，这个考试题目中的经理，根据上述规定，就可以排除是酒店其他部门经理的可能性，只能是客房部经理。

而前厅部和客房部电脑是联网的，客房中心掌握所有客房动态，有无客人，都提前知道的。作为客房部经理，去客房，会不看房态，随意进入已经入住客人的房间？就和工厂里面的是一样的，每个人只能在自己负责的区域走动，去了别的地方就是串岗.....这是明显的失职嘛！而且客房部经理知道每个房间内有无客人，他怎么会突然打开有客人入住的客房？好奇怪！

打开客房的门卡，掌握在客房中心和楼层服务员手中，经理是没有客房门卡的，如果经理要开客房的门，必须去找该楼层服务员或去房务中心拿门卡，而楼层服务员和客房中心，面对经理来拿客房门卡，必然会告诉经理，该客房有无入住客人。

我们从客人在洗澡可以得知，客房的门必然是关着的——废话，就是小姐和妓女洗澡，也会关闭客房的门，何况普通良家妇女？

所以，经理不存在，没钥匙，就可以开门的机会，而经理要去找楼层服务员和房务中心拿钥匙，拿门卡，就必然会知道该客房有客人（服务员会告诉他），所以这个题目，漏洞百出，根本就不是在酒店工作的人出的题目，这题目是一个门外汉瞎编乱造的，出题的人没在酒店工作过。

现在大家知道了吧？屠龙这个酒店老总，不是白给的。

俺，屠龙（陈旭），当过酒店老总，你看我分析，就知道了。

没水平的人，骗不了人的，例如本文开头这个酒店的案例，貌似看着挺智慧的，其实是胡编乱造的，明白人，扫一眼，一目了然。——陈旭（屠龙有术）

看一个人说几句话，不仅知道他的水平，而且知道他是不是干过这个职业，还知道他的职务高低和收入，地位。——陈旭（屠龙有术）

为什么这样说？

因为不同职业，不同职务，不同地位的人，即便都在一个公司工作，他们负责的工作范围不同，所以他们熟悉的内容也不同，所以他们的经验储备是不一样的，你看他说的话内容，当然可以判断出他是什么职务和收入。——陈旭（屠龙有术）

比如服务员根本不知道经理的工作内容，而经理也不可能知道老总的工作内容，即使在同一家公司，同一个部门，都是负责的工作不一样的……这是他们的职位，限制了他们能获得的信息的范围，所以根据他们掌握的职务工作信息，就可以判断他的职务，而知道了他的职务，也就等于知道了他的收入。

所以网上骂人的喷子，他们说几句话，我就知道，那些人都是最底层的员工。

以前我还在网上遇到过一个奇葩喷子，他自己还主动贴照片，告诉大家，他是卖水果的，其实他不贴照片，我根据他说话，也知道他是干什么的。

没水平的人，骗不了人的，例如本文开头这个酒店的案例，貌似看着挺智慧的，其实是胡编乱造的，明白人，扫一眼，一目了然。——陈旭（屠龙有术）

最后补充：关于这道酒店考试题，估计很多人在很多网站和书上，都看到过，而且都对”这个题目中应聘者的机智回答”佩服的五体投地.....现在知道了，龙哥告诉你了，这纯属扯淡，完全是外行编造的东西。^_^

行家一伸手，就知有没有。——陈旭（屠龙有术）



第三十六节 人心所向，便是成败【陈旭（屠龙有术） 解密升官发财的规律 263】

原创 陈旭（屠龙有术） 屠龙有术

2016-12-13 原文

点击上方蓝字，即可关注屠龙有术



（点击手机屏幕右上角三个小点“...”处，点击“查看公众号”，进入后，打开置顶公众号按钮，方便及时阅读陈旭（屠龙有术）的最新文章及重要信息。）

第三十六节 人心所向，便是成败

作者:陈旭 网名：屠龙有术

唯一微信公众号：tulongys

很多朋友告诉我，听屠龙有术说话，犹如醍醐灌顶，有脱胎换骨之感！这里先感谢各位朋友抬举！不过，我这人最大的缺点，也是最大的优点，就是喜欢说真话。

话到这里呢，陈旭（陈旭就是屠龙有术啦！我真名陈旭，网名屠龙有术）又要忍不住说几句真话。

为什么我要说这几句真话呢？其实道理很简单，有些事情，不知道就是不知道；弄不明白，就好比难于上青天；要是弄明白了，就千里江陵一日还了，做起来就很容易，很快速了。

大道至简。

为什么很多人经常说（有可能读者你也经常这样想，这样说）：那个什么屠龙，你讲的道理，我都懂！很简单啊！我也是这样想的。

现在问题来了，为什么你懂这个道理，你没混起来？屠龙懂了，屠龙就从打工仔混成了老板？

既然你懂屠龙说的道理，也就是说，你跟屠龙想法一样，为什么命运不同呢？

环境决定想法；想法决定行动；行动导致结果；——陈旭（屠龙有术）

同样的想法，同样的行动，在同样的环境下，必然导致同样的结果。——陈旭（屠龙有术）

为什么想法相同，结果不同？

明眼人一看就明白了：相同的想法，结果不同，那肯定是你具体执行中，出现了偏差嘛！

或者说，那只是“你自以为与屠龙想法相同”，实际上是大大不同的。

想到、说到，不算数；要真正的在实际社会生活中做到，言行一致，说到做到，不放空炮，这才算真的懂。

想的是一回事，做的是另一套，这样的人，是不会成功的。

你想的跟屠龙一样，做的时候跟屠龙完全不同，甚至你做的跟陈旭相反，你的结果，怎么可能跟屠龙一样嘛？！——陈旭（屠龙有术）

观念决定命运。

想法不同，命运不同。

大家记住，站在不同的角度看社会，得出的结论是不一样的

比如，我在某公司做营销总监，老板欠我几十万提成，我就不要了。

我不要，我赚了更多钱；老板占小便宜，少给我几十万提成，开心吧？但他最后亏本几百万，公司也倒闭了。

为什么，不要钱的人，反而越混越好？

老板处处占小便宜，这里占几十万，那里占几万，按理说，钱该越来越多啊？为什么最后倒闭了？

大家想想，为什么？

老板亲口答应，说全年总业绩 5% 归我，等干完活了，答应我全年总业绩 5% 的提成就不提了

老板不提，屠龙也不要，对吧？屠龙够仁义吧？

有些人也会认为，其实是屠龙傻

不管你怎么看，都可以的，还是我以前经常强调的那三个字：
看结果

其实就是好多朋友说的，道理都懂，但好多时候都忍不住，看到钱就忍不住违背做人做事的规律，违背自己的诺言。

中国古代兵法中，有一句话，叫做“见小利则大事不成”。

什么意思呢？

要干大事，但眼睛盯着小利益，那么大事就不会成功，这句话就是这个意思。——陈旭（屠龙有术）

我们做人做事，要站的高，看的远，登高望远。

诚信为立世之本，一个没有信用的人，只有死路一条。把人都得罪了，把自己堵进了死路

有朋友说得好：财聚人散，最后路越走越窄。屠龙呢？则是越走越宽。对钱的态度不同，导致老板跟龙哥截然不同的结果。

你想啊，老板对身边的得力干将营销总监屠龙，亲口答应的全年总业绩 5%提成，最后就装糊涂，赖掉了

大家还记得吧，以前我讲过很多案例。

生意没做成之前，什么都好说，生意做完之后，老板找各种借口，少给好处，或者不给好处；有的顾客，老板说是顾客自己上门的，不是别人介绍的（意思是，自己来的顾客，就不用给介绍费了，一分钱不给）

为这些事情啊，我打工时跟不同的公司，不同的老板吵架很多次，硬逼着老板给钱。

我走之后，没人跟老板吵架，逼着老板给介绍人回扣钱了，这下，老板可以大展手脚，随便说话不算数，随便耍赖，随便赖账了。

其实这种说话不算数的行为，是很多老板的普遍行为，不是一两个人这么做，是很多人这么做。

如果一个人，说话不算数，不讲信义，随便耍赖，随便不讲理，讲过的话可以不认账。那么，他身边的客户、朋友、下属在认清这个人的为人之后，都会纷纷寻找后路，陆续离开他。

一个人一旦不讲信用，不讲信义的名声传出去，不熟悉的人，听到他这个名声，就不会找他做生意。

很简单，每个人都想自己能够“安全的赚更多钱”，听到某个人说话不算数，不讲信用，谁还敢跟他做生意啊？

到时候生意做成了，拿不到钱，那不是大家自己倒霉？，这就是大家的心理活动，所以，不讲信用，不遵守约定的人，败坏了自己的名声，导致大家纷纷离他而去。

最后没人跟他合作，他就倒闭了。

就说个最简单的例子：

比如骂我的喷子，他们自己都承认，屠龙没有害过他们。比如喷子小袁，他就亲口承认，屠龙没害过他。

骂我的人，我都没害过他们，何况别人？

屠龙说话做事，一是一，二是二，言行一致，言出必行，说到做到。

就连谩骂屠龙的喷子们，都亲口承认，屠龙没有坑过他们，这就是屠龙成功的原因。

当初我们怎么约定的，现在我们就怎么办。

关键是要讲信用，讲信义，这样大家才敢跟你交朋友，跟你合作。

屠龙做营销总监，损失多少万提成，屠龙吃大亏了？对吧？

最后谁倒闭了？谁混好了？最后是占了多少万提成款便宜的老板，占便宜的人，倒闭了。吃亏的屠龙，从打工仔混成老板了。

有句古话说的好：天道既是人心。

什么是社会规律？

人心就是社会规律。人同此心心同此理，就是社会规律。

人性，就是天道，就是规律；按照规律办事的人，就是神。

按照人心变化做事，按照规律做事，与规律合二为一，你就是规律，你就是神，你就能战无不胜。——陈旭（屠龙有术）

人性，就是天道，就是规律。

那些不按照约定办事，自己亲口说的话，亲口同意的事情，事到临头，就不兑现，就耍赖的，最后害的是他自己，破产倒闭的也是他自己。

信任是怎么建立起来的？是靠平时一点一滴建立起来的

屠龙怎么做的？屠龙言行一致，说到做到，就连论坛上骂我的喷子小袁他们，也亲口承认，屠龙没坑过他们。

所以啊，我们要想混起来，第一条就是：

一定要懂得为自己的行为负责，遵守诺言，说到做到，言行一致，

为什么必须做到这一点？

因为一个人不遵守诺言，说话不算数，随便违约耍赖，会导致没人敢相信他，也没人敢跟他合作。

一个人在社会上混，搞得大家都不敢跟你来往.....

请问，这种情况下，谁敢提拔你？提拔你这种出尔反尔不讲信用的人，你以后会不会倒打一耙，对恩人下手啊？

谁不怕啊？所以就没人敢提拔你。

一个人不讲信用，四处耍赖，名声传出去，谁敢跟你做生意？大家都害怕被你坑了，所以就没人敢跟你做生意。

不讲信用，不遵守诺言，导致大家都不敢相信你，没人敢提拔你，也没人敢跟你合作生意，请问你怎么升官发财？

最后当然只有穷困潦倒一辈子了。

所以，我经常强调，社会筛选时刻都在进行。

那些做人做事不行的，不遵守诺言，不讲信用，出尔反尔的人，平时就给人留下了坏印象——关键时刻，就没人相信这些没信用的人。

赚钱的关键时刻，没人相信你，你怎么赚得到钱？

升官加薪的关键时刻，没人相信你，怎么会有人提拔你？给你加薪？

最后拿一句屠龙混社会总结出来的精髓与大家共勉：

别人不相信我们，是因为我们没有做出值得别人信任的事情。

——陈旭（屠龙有术）

有人说了，龙哥，假设别人故意造谣败坏你的名誉呢？

龙哥告诉你，这是发财的机会来了！

别人骂你，对你造谣……你别吭气，装不知道……等着……

等他造谣严重到可以坐牢了，你就突然去法院起诉提出来要求赔偿，否则追究刑事责任……

喷子乱造谣，敢不给赔偿款，那么他就坐牢吧！ ^_^



第三十八节 脱离现实的“喷子们”和他们的死敌“现实主义的中国丈母娘”【陈旭（屠龙有术）解密升官发财的规律 264】

原创陈旭（屠龙有术） 屠龙有术

2016-12-14 原文

 点击上方蓝字，即可关注屠龙有术

(点击手机屏幕右上角三个小点“●●●”处，点击“查看公众号”，进入后，打开置顶公众号按钮，方便及时阅读陈旭（屠龙有术）的最新文章及重要信息。)



国内 国际 社会 军事 评论 历史 图片 天气

男友被8万元彩礼吓跑 女子打胎后上吊自杀(图)

社会万象 | 青海新闻网[微博] 卢婷婷 2013-03-28 09:55 | 我要分享

★ 6939



第三十八节 脱离现实的“穷酸喷子们”和他们的死敌“现实主义的中国丈母娘”

作者:陈旭 网名:屠龙有术

唯一微信公众号: tulongys

我们为什么穷呢？这是一个所有人都关心的话题。

为什么有些人富裕呢？这也是所有人关心的话题。

废话！俗话说的好：嫁汉、嫁汉、穿衣吃饭！老百姓的俗语，最真实，最能说明问题！

为什么穷人通不过丈母娘的审核？为什么穷人娶不到老婆？

道理很简单，因为小姑娘缺乏社会经验，被学校洗脑，被电视、小说里的不正确的观念洗脑了！

也许小姑娘被洗脑过后，会认为，爱情高于一切！

小姑娘认为，靠喝西北风就可以活着！而且从此跟心爱的白马穷酸男朋友们过上“幸福的童话般的生活”！

但小姑娘的妈妈，也就是丈母娘，那可是经过现实生活洗礼过的人，有实际的社会经验，丈母娘懂得，开门七件事，柴、米、油、盐、酱、醋、茶，每一样都要花钱，没钱，你饭都没得吃，人都要饿死，还谈个屁的爱情！（爆笑.....）

所以啊，我们就可以经常看到这样的新闻：某地某地，因为丈母娘要彩礼，男方拿不出来，结果小两口一块自杀了。

其实没钱，即便结婚了，多半也没什么好下场，没看到现在离婚率多高吗？你去调查一下，很多离婚都因为没钱，因为穷，才离婚的。——陈旭（屠龙有术）

所以呢，站在这个角度，其实跟穷人结婚，就等于你准备时刻离婚。古人云：平贱夫妻百事哀，此之谓也！

跟穷人结婚，等于一开始就种下隐患，后果往往不妙.....所谓千里之堤溃于蚁穴。

前国家元首江主席，早有预言：

隐患险于明火，防范胜于救灾。——江泽民

有个外国佬，是古代的匈牙利的文艺青年裴多菲写的，古代叫文艺青年，要拿到现在，那就叫网络穷酸喷子裴多菲，他写了这么一首诗：

**生命诚可贵，
爱情价更高；
若为自由故，
二者皆可抛。**

这首诗是外国佬匈牙利爱国文艺青年穷酸喷子裴多菲写的，处处透着一股八股秀才的穷酸气息，写的完全脱离社会现实，仿佛跟中国武侠小说一样，里面的主人公根本不需要赚钱，一出手就有的是银子，各个不需要赚钱，天生就是大财主.....一个一个都是不食人间烟火的神仙一般.....

这首诗是什么意思呢？

含义很简单：生命是可贵的，爱情也是甜美奢侈的,如果你想为了自由的生活而在三者之间作选择,你可以放弃宝贵的生命,可以放弃甜蜜的爱情.只愿这一生活的自由自在,快快乐乐.

后来啊，这首诗被一个相声演员姜昆看到了，他就给改编了一下，改成这样了：

三个蛋

鸡蛋诚可贵；

鸭蛋价更高；

要买松花蛋；

还得添五毛。

这是姜昆、唐杰忠合说的相声《特大新闻》里说的，在当时非常轰动。

为什么在当时引起了轰动？

因为这个“鸡蛋、鸭蛋、松花蛋”的三蛋诗，写的太符合生活实际了！从头到脚充满了彻头彻脚的现实主义写实精神！

这个写实的现实主义精神,跟全中国广大的充满现实主义的中国大妈们（中国丈母娘们）的精神境界暗合，所以在当时就引起全国轰动了！

废话！引起中国丈母娘们的兴趣，黄金都要被丈母娘们抢购的暴涨的！写个诗，引起中国丈母娘们兴趣，全国轰动一下，实在是小意思。

其实啊，姜昆、唐杰忠是改写的外国佬匈牙利爱国文艺青年穷酸喷子裴多菲写的诗，但境界比文艺穷酸喷子们高多了！

为什么这么说？

因为姜昆、唐杰忠说的这个“鸡蛋、鸭蛋、松花蛋”三蛋诗，跟中国丈母娘是一个精神，那是完全现实主义的精神。

备注：大家会发现，姜昆们是非常有钱的人，这绝对不是偶然的。事有必至，理由固然，懂道理的人，肯定不会穷的。——陈旭（屠龙有术）

中国伟大的丈母娘懂得，开门七件事，柴、米、油、盐、酱、醋、茶，每一样都要花钱，没钱，你饭都没得吃，人都要饿死，还谈个屁的爱情！

姜昆、唐杰忠也懂得，没钱，哪怕就是少五毛钱，松花蛋你都买不到！

所以姜昆、唐杰忠们和中国的丈母娘们都是现实主义的人，他们都知道“有钱走遍天下，无钱寸步难行”的道理，所以，他们把钱看的很重要。

跟丈母娘们的现实主义对立的，当然就是网络喷子们的鼻祖、外国佬匈牙利爱国文艺青年裴多菲一派的穷酸喷子们文艺青年了。

那时候还没有网络，所以裴多菲们只好在实体书上喷，现在有了网络，喷子们喷起来，方便多了.....笑.....

这些外国喷子和国内的喷子们啊，在他们眼里，他们根本不需要钱，他们理论上只需要喝西北风，就可以活下去。

所以这些穷酸们，看到别人赚钱、要钱，他们就大惊小怪，一副鄙视的模样。

（等到丈母娘们问他们要彩礼，他们拿不出来，就只好跟自己心爱的女人一起跳河自杀了.....这是后话，不提.....一笑.....）



第三十九节 附录新闻：因为养不起 90 后父亲将 1 岁儿子抛入河中【陈旭（屠龙有术）解密升官发财的规律 265】

转载 屠龙有术

2016-12-15 原文

(点击手机屏幕右上角三个小点“●●●”处，点击“查看公众号”，进入后，打开置顶公众号按钮，方便及时阅读陈旭（屠龙有术）的最新文章及重要信息。)



(配图)

第三十九节 附录新闻：因为养不起 90 后父亲将 1 岁儿子抛入河中

作者:陈旭 网名：屠龙有术

唯一微信公众号：tulongys

因为养不起 90 后父亲将 1 岁儿子抛入河中

扬子晚报网 7 月 8 日讯 (通讯员 马俐 记者 於苏云) 因为无力养家, 92 年出生的男子刘某和妻子、岳父起了矛盾, 竟狠心将 1 岁多的亲生儿子抛进河中意欲溺死。7 月 7 日, 吴中法院开庭审理这起案件并当庭宣判, 刘某因故意杀人罪被判处有期徒刑 7 年。

3 月 28 日 0 点 30 分, 甬直派出所接到报案, 称一小孩被人扔进了河里, 小孩已被救起正赶往医院抢救, 请民警在医院等待。

报案者就是见义勇为救起孩子的甬直人顾先生, 他告诉民警, 自己路过甬直镇黄桥村的一户人家时, 听到里面有吵架声, 随后一名穿白衣的年轻男子抱着一个孩子出来, 双手一甩就将小孩扔进河里, 头也不回地走了, 孩子在水里扑通扑通的挣扎, 看到这一情况, 他立刻下河营救。

是谁这么狠心, 把才 1 岁多的孩子抛入河中?

犯罪的不是别人, 正是孩子的亲生父亲刘某。

在外打工期间, 刘某认识了妻子小张。因为家境贫寒, 小张的家人一直不同意二人交往, 他们不顾家长反对, 坚持要在一起。结婚 3 年, 23 岁的刘某已经是两个孩子的父亲, 21 岁的小张还正怀着 8 个月的身孕, 被抛下河的是他的第二个孩子。

事发当天傍晚，刘某下班回到家中，见妻子没有做饭，只给了自己一个馒头吃，儿子在一边哭，而妻子只是给他喂水，刘某便叫妻子给孩子弄点吃的。小张告诉他，没有钱买吃的，说罢就抱着孩子去了父亲家。刘某随后也来到岳父家，表示没有钱了，想借点钱给孩子买吃的，并把老婆孩子接回家。岳父岳母一直就对女婿的不成器深感气愤和失望，称：“小张要是跟你走了，我就不认这个女儿了！你抱着孩子滚吧！”刘某抱着孩子走出岳父家，门口就是一条小河，刘某想到岳父家不要这个孩子，而自己连饭都吃不饱，养不活孩子，一气之下直接把孩子扔到了河里。

这条路平时本就很少有人经过，何况此时已经夜深，孩子既不会说话也不会走路，毫无自救能力，刘某这一举动，是存心想把孩子溺死。

（屠龙按：可见穷山恶水出刁民，穷凶极恶就杀人，连亲儿子都害，所以富人不愿意跟穷人来往，大家要了解这种心理。）

幸运的是，顾先生恰好路过，及时救起孩子，孩子目前已经脱离了生命危险。

吴中法院认为，被告人刘某犯故意杀人罪，犯罪行为由于意志以外的原因而未遂，最终，法院判处其有期徒刑 7 年。

法官提醒：90 后婚姻，有的经济上缺乏独立，有的性格过于自我，有的则过于依赖父母，不善于处理家庭关系，从而导致矛盾升级。年轻小夫妻要在经济上、生活上和性格上尽快学会独立，才能过好自己的小日子。此外，生命是第一位的，切勿因为家庭矛盾而作出冲动行为，以免造成无法挽回的后果。返回腾讯网首页>>

看看新闻，现在知道，中国丈母娘反对女儿嫁给穷人，是对的了吧？

各位！社会很残酷，很现实的。

不听龙哥说的，结果就跟那个新闻一样，生个儿子都养不活，还被判处有期徒刑 7 年。



屠龙有术（真实姓名：陈旭）
微信公众号：tulongys
QQ 号：55635255
私人微信号：15155205915
支付宝：15155205915



长按并识别图中二维码关注

（点击右上角分享按钮，把文章分享到朋友圈）

【上】第四十节 思想落后就赚不到钱【陈旭（屠龙有术）解密升官发财的规律 266】

原创 陈旭（屠龙有术） 屠龙有术

2016-12-15 原文

点击上方蓝字，即可关注屠龙有术



（点击手机屏幕右上角三个小点“...”处，点击“查看公众号”，进入后，打开置顶公众号按钮，方便及时阅读陈旭（屠龙有术）的最新文章及重要信息。）

【上】第四十节 思想落后就赚不到钱

作者:陈旭 网名:屠龙有术

唯一微信公众号: tulongys

有网友张三在 2015 年 7 月 8 日 11:27 说了一大段话.....他是这么说的:

前几年大家都热衷于炒房的时候, 出政策遏制涨幅过快, 于是限购、限价等乱七八糟的托市政策 (你还以为是降温政策么?) 一箩筐接一箩筐, 明明是他们把房价抬起来的, 最后却让 P 民们买套房子不但多花几倍冤枉钱还这样不行那样不准。去年开始房价跌了, 于是各种限购、限价取消, 各种贷款政策放宽, 各种优惠政策。所以, 只有在房价下跌的过程中 P 民才能仗着口袋里那少得可怜的两个钱找回点做人的尊严。只要不出手, 你就能继续装大爷。只恨好学校好医院太少, 让人只能往它们周围扎堆。.....

要屠龙 (陈旭) 来说啊.....其实啊, 对于这种想法, 我只能用一句简单的话来回答: 思想就是命运, 想法就是命运。

屠龙 (陈旭) 在这里有个建议, 这个建议也很简单, 那就是: 当你遇到一个问题的时候, 屠龙 (陈旭) 建议你, 最好去看一下, 比你牛逼的人, 他们是怎么做的?

很多穷人看到比自己牛逼的亿万富豪，比如马云，王健林，李嘉诚，任志强等，穷人就骂这些富人都是骗子，如果都是这种思路，穷一辈子不是梦，近在咫尺！

关于房子，屠龙（陈旭）建议先去看一下美国人的做法.....

屠龙（陈旭）为什么建议先看一下美国人的做法呢？

那是因为，比如大家知道的淘宝、腾讯、百度等等上千亿资产的公司，他们其实都是拷贝的美国公司，把美国已经成功的公司拷贝到中国来，然后他们就发财了.....

既然拷贝美国公司，能让马云、马化腾、李彦宏们发了大财，那么，屠龙（陈旭）同样敏锐的感觉到，其实你拷贝美国人的思想和生活方式，你也会发财的，道理是相同的，我就不多说了。

另外，屠龙（陈旭）还有个建议，那就是：各位不要动不动就“突然想通了”“突然明白了”好吗？

普通人所谓的“突然想明白了”基本就等于“突然想出了一个愚蠢的主意！”、“突然冒傻气了！”毫无参考价值。

我们遇到问题，第一反应，应该是去看强者们遇到类似问题，他们是怎么做的？这才是正确思路。——陈旭（屠龙有术）

一个乞丐苦思冥想三天三夜，他最后得出的最佳赚钱方案肯定还是：继续上街要饭。——陈旭（屠龙有术）

所以闭门造车胡思乱想，是毫无意义的；你的阶层，早就限制了你的想法；乞丐，只能想出乞丐阶层的想法，这是必然的结果——陈旭（屠龙有术）

要是你依靠自己有限的知识和经验，就能突然明白过来.....那么，马云、马化腾、李彦宏们，他们还需要去拷贝美国公司，山寨美国公司吗？

马云、马化腾、李彦宏们比普通人不知道聪明多少倍，他们尚且靠山寨美国公司获得成功，就凭你，你掂量一下自己，你跟那些大佬们比，谁更聪明？就不要自以为是了，好吧？求求你们了，我都快被你们弄得快笑死了。

O(∩_∩)O 哈哈~

言归正传，关于买房子，屠龙（陈旭）还是建议，先去看一下美国人的做法。

我在网上搜罗了一些资料，列于此处，看看美国人怎么干的：

在美国，穷人住在大城市里，中产阶级住在郊区，富人则住在小镇。美国的小镇是富人的天堂，空气好、环境好，社区也好，

而房价也不低。这些富裕的小镇的共同特点是临近海滩、公园或是高山，与大自然美景紧密相连。住在这些小镇的居民收入从 3 万多美元至 20 万美元不等。

在中国人们都爱住在大城市，往往大城市的人看不起小城市的，小城市的看不起郊县城的，县城的又看不起农村的，归根结底是城乡差别造成的。

城里人的生活方式甚至比农村人要超前几十年。

有钱的人大多数都在城里，离市中心越近越好。

在美国情况正好相反，穷人住城里，富人住郊外是个普遍的现象。

在美国的很多城市里，都是黑人居多。他们往往住在公寓里。如果你乘坐公共交通，就会看到很多黑人。

地铁设施又脏又旧，和北京新线地铁比简直就是旧社会。之所以设施差也是因为这是穷人的交通工具。

而有钱的人都住在郊外的有花园的独栋别墅里。开自己的车上下班，也很少有人去挤公共交通。城里的治安也比郊区的差很多。犯罪率高。

很多住郊外比较好的社区的人，如果出门时间不长，很多人都不锁门。这在城里是不可想象的。

穷人扎堆“蜗居”在城里也是不得已。这里的租金往往要比郊外的便宜，郊外的大房子以他们的收入也负担不起，而且，很多人也要依赖公交。

美国早期其实也和中国一样，也是富人住城里的市中心，穷人住在山沟和偏远的地方。

后来随着南方黑奴的解放，他们渐渐地移入城市。有人就把房子改造成那种公寓式的，一个屋子让很多人住。（陈旭按：相当于现在的“群租房”^_^）

居住环境变差了，治安乱了。很多当地的居民不得不撤出市区。

美国虽然强调人权很久了，可是由于历史的原因，很多白人还是不愿意和黑人做邻居。

随着城里的黑人增多，有经济能力的白人移往郊外的也越来越多。渐渐形成了如今穷人住城里富人住郊外的局面。

除了个别大城市如纽约，有很多年轻人不肯放弃城市的生活方式仍旧留守不愿搬到郊外，大多数人也以租住为主。

看完了上面的介绍，你就知道了，其实办法很简单，就跟淘宝、腾讯、百度都是山寨的美国公司一样.....最后淘宝、腾讯、百度这几个公司都发大财了。

同样的道理，其实你也只需要山寨美国人的生活方式即可：
其实办法很简单，既然美国有钱人都住郊区.....

你也一样，学学淘宝、腾讯、百度等老前辈，山寨一下，把房子花钱买在郊区，再买一辆车，一切 OK。

什么？有人说，小孩上学没有好学校？别搞笑了，好吧？

我告诉你，中国每年大学毕业 700 万大学生，每年上访的人也恰好有 700 万人，也许冥冥之中自有天意，也许这是一个巧合？
O(∩_∩)O 哈哈~

真有钱，就让小孩子出国上学吧，现在流行出国上中学。



【下】第四十节 思想落后就赚不到钱【陈旭（屠龙有术）解密升官发财的规律 267】

原创陈旭（屠龙有术） 屠龙有术

2016-12-15 原文

点击上方蓝字，即可关注屠龙有术



（点击手机屏幕右上角三个小点“...”处，点击“查看公众号”，进入后，打开置顶公众号按钮，方便及时阅读陈旭（屠龙有术）的最新文章及重要信息。）

【下】第四十节 思想落后就赚不到钱

作者:陈旭 网名:屠龙有术

唯一微信公众号: tulongys

我一个做生意的朋友，曾跟我谈在市区买房学区房什么的，我就对他说：兄弟，咱们有钱，想买哪里就买哪里，但是老兄你把学区房拿来说事，就搞笑了！

他问我：你老兄为什么这么说话？

屠龙（陈旭）回答：老兄，就说你的学区房思路吧，假设你小孩因为你买了学区房，上了重点学校，最后上了清华大学，毕业了。你敢说，你小孩子清华毕业，赚的钱，比你现在赚的多？

他连连道：有道理、有道理！即便小孩清华毕业，也不可能比我现在赚钱更多，要说起怎么赚钱，我可比清华大学的教授厉害多了，你的意思，儿子跟我自己学，就行了？

屠龙（陈旭）道：好啦！小心你孩子上清华，学傻了，毕业之后去卖猪肉！买学区房希望孩子上重点大学，那都是屌丝们的想法。

我俩哈哈大笑。

陈旭备注：买学区房是工薪阶层的想法，我一亲戚有五套房，不多，有的是学区房，有的不是，他们不在乎的，反正有钱，多买几套也无所谓。

你有钱买几套都行，学区房就跟我们每天上街买菜做饭一样，是很平常的事情了，也就不是事情了。

陈旭提醒一点：每年大学毕业 700 万，成功不是靠拼大学毕业证，成功是靠拼家庭教育，拼家庭教养；你也可以认为，靠拼

爹；爹妈不行，指望大学把儿子教成总经理，教成政府官员，概率有，但还真不大。

至于医院什么的，更不要提了！

如果你买一架飞机，你住在上海，北京也就相当于在上海的郊区这么近。

距离可以用公里衡量，同样可以用时间衡量。

比如，天文学上面，衡量太空中的星星之间的距离，就是用光年衡量，即光在太空中传播一年所走的距离。（我们都知道了，光速每秒三十万公里啦^_^）这就是用时间衡量距离的典型啦！

也就是说，实际空间距离并不重要，关键是你运动的速度，当你运动速度足够快的时候，比如坐飞机，那么，上海到北京的距离，就被你缩短了，相当于从上海市中心到上海郊区这么个意思啦！

如果你有一架时速几百公里的私人飞机，从上海到北京，可不就只需要几个小时？这跟从上海市中心开车去上海郊区，花的时间，差不多吧？

按开车计算，按时速六十公里的速度，一个小时，可以开 60 公里远，你告诉我，什么城市的闹市区半径有 60 公里宽？

所以啊，如果你有车，这就意味着，一家六十公里远的医院，实际距离相当于没有车的人五公里的范围内（因为人步行一个小时就是五公里距离）

所以啊，那些学区房、医院，菜市场，都是毫无价值的。只要你有车，你的活动范围，就从步行的几公里范围，扩大到几十公里、几百公里的范围内。开车一二十公里花的时间，只相当于你步行两三公里花的时间。

时速 60 公里，一分钟一公里，十分钟，就到了距离你家十公里之外。由此可以换算，距离你家十公里外的一家医院，因为你有车，只相当于你步行十分钟的距离，估计可以换算成一两公里远的距离。

现在懂了没有？如果某人有车，还觉得某个房子因为一两公里内有医院和学区，他就多花一倍的价格去购买，那不是房子贵，是他脑子不够用。

都像他这样脑子不够用，他怎么可能有钱吗？明明没必要花的钱，他却让房地产商给赚走了。

当你有车的时候，一个距离你家十公里之外的医院，就相当于（你没车的时候）距离你家步行十分钟的距离。

也就是说，假设你没车的时候，你买房要考虑的医院、学校、菜市场距离是几公里之内，最好是两三公里之内；而你有车的时候，你考虑这些，距离十公里之内，都没事的。因为车增加了你的行动能力，车的速度缩短了空间的距离。（这个十公里，我就是随便打个比方，你放大几倍也行，缩短一些也行，总之，你有车，医院学校菜市场的距离就可以离你家远很多，而你同样很方便）

既然只要十公里之内有学校、医院、菜市场就行了，你还有必要买那些紧靠着医院、学校、菜市场的贵很多的房子吗？这不是傻嘛！

为什么中国市中心的房子天价一般的贵，大家还抢着买？因为他们的思想观念跟不上，他们思想太落后了，所以，他们的钱，就被思想观念先进的老板们赚走了。

为什么很多人做房奴？为什么很多人穷？因为他们想的不太对！

落后就要挨打！没钱要挨打，没权要挨打，追根朔源，最根本的是：思想落后就要挨打，思想落后就赚不到钱，相反还要花很多不必要花的钱出去，这就是穷的根源，这也是导致一切灾难和痛苦人生的根源。

为什么你要当房奴啊？

很多人说：屠龙（陈旭）哥，我没车。

龙哥能被你们气死.....你去看一下郊区跟市区的房价差距，那个差价，够不够买车？

有的地方，那个市区跟郊区的差价够买几辆车了！（各位想通了，买车的时候，记得给我打钱，你这车钱，是我帮你赚的，吃水不忘挖井人，你有车有房了，别忘记帮你赚钱的屠龙（陈旭）的好处啊！O(∩_∩)O 哈哈~)

我知道，很多人会说：屠龙（陈旭），你的说法是不对的，不能去郊区。（那我只能告诉你，某大城市郊区都限购了，自己琢磨去吧！）



【新闻案例】转祸为福.....陈旭（屠龙有术）一句话改变别人命运【陈旭（屠龙有术）解密升官发财的规律 268】

原创 陈旭（屠龙有术） 屠龙有术

2016-12-16 原文

点击上方蓝字，即可关注屠龙有术

（点击手机屏幕右上角三个小点“...”处，点击“查看公众号”，进入后，打开置顶公众号按钮，方便及时阅读陈旭（屠龙有术）的最新文章及重要信息。）

【新闻案例】转祸为福.....陈旭（屠龙有术）一句话改变别人命运

作者:陈旭 网名:屠龙有术

唯一微信公众号: tulongys

凡有事情发生，必有利于我。——陈旭（屠龙有术）

各位，之前龙哥（陈旭）通过【案例：不花钱拿灯饰】以及【案例：不花钱让移动公司免费给我们做广告】两个案例，讲了【平地抠饼】的魔术。

今天，龙哥（陈旭）要通过两个新闻案例，给大家讲解一下【转祸为福】的魔术。

正文开始之前，先上新闻图片：

[狠毒父亲将5岁幼儿扔进涵洞 因故意杀人罪判刑10年-中新网](#)

2014年12月10日 - “小乌江”扔进涵洞,25岁的云南人徐某被浙江金华婺城区法院以故意杀人罪...
厂里的人不懂我的心情,一时冲动,喝了酒之后就做了错事,将5岁的儿子
www.chinanews.com/sh/2... ▼ **V3** - 百度快照 - 393条评价

 微信号: tulongys

[养不起就将1岁儿扔河里 90后男子被以故意杀人罪判刑 播报... 贵阳网](#)

2015年7月13日 - 3月28日凌晨0点30分,角直派出所接到报案,称一小孩被人扔进了河里,目前已
被救起正赶往医院抢救,请民警在医院等待。因为无力养家,1992年出生的刘某
www.gywb.cn/content/20... ▼ - 百度快照 - 44条评价

 微信号: tulongys

请看上面两个新闻图片，有两个父亲，不用说，都是社会底层的穷人父亲了。

一个穷人父亲因为生气，把自己五岁的孩子扔进涵洞，犯了故意杀人罪。

另一个穷人父亲，因为养不起自己的儿子，就把自己一岁大的儿子扔河里淹死，也犯了故意杀人罪。

结果五岁孩子的父亲被判刑 10 年；一岁孩子的父亲被判刑 7 年。

你说，为啥这些人，做事这么不考虑后果呢？

就算这些穷父亲，不管自己小孩生死，他至少也要考虑自己会不会坐牢吧？

不考虑自己的亲生儿子的利益，你可以说他坏，歹毒，已经够奇葩了！连自己的利益都不考虑，这就彻底是二货了！这不是坏，这是愚蠢，没脑子。

凡有事情发生，必有利于我！

且待陈旭（屠龙有术）施展法力，转祸为福，改变上述一切人等的命运！

现在陈旭（屠龙有术）开始施法了！

天灵灵，地灵灵，天上老君急急如律令！……变变变！……**咻咻咻！**

好了，龙哥施完法术了，现在看施法效果：

陈旭思路如下：

如果这两位父亲，真的养不起自己的孩子，或者真的不想要自己的孩子了！

各位！

我们知道很多夫妻患不孕不育……

这两个穷人父亲与其把自己儿子扔涵洞里，或者扔河里的，还不如送给不孕不育的夫妻，别人肯定送他好几万感谢费……

要知道，这两个穷傻爹的孩子，都是儿子，那可是抢手货，也很贵的。

拐卖人口犯法，但把孩子送人，接受别人馈赠，并不违法。

既然自己不养了，干嘛不找个人收养呢？

不孕不育的养父养母肯定很开心，你要找个不孕不育的亿万富翁收养，人家一开心，送你几十万上百万，绝对不是问题。

这样做，儿子也活命了，自己也有钱了，不孕不育的夫妻也有儿子了，皆大欢喜。……

看到没有？

如果上图两位父亲认识陈旭，他们的儿子就不会面临死亡威胁（现实中两个小孩差一点就死掉了）；这世界上就少两对不孕不育没有儿子的家庭；这两个穷人父亲也不会坐牢，他们还要发财。

——陈旭（屠龙有术）

凡有事情发生，必有利于我！——陈旭（屠龙有术）

综上所述，我们可知：

一个人穷，绝对不是因为社会不公平，而是因为他愚昧，因为他弱智，所以导致贫穷。

上述两个新闻案例，如果两个穷人父亲有屠龙（陈旭）的智力，或者他们有屠龙（陈旭）这样的朋友，他们就不会坐牢，他们的结果和命运就会改变：

1】两位穷人父亲的儿子不会面临死亡威胁；

2】两位穷人父亲会因此赚到几万块钱，甚至几十万，赚多少看养父养母家庭富裕程度而定；

3】两位穷人父亲也不会一个判刑坐牢 7 年，另一个判刑 10 年！

4】世界上多了两个有儿子的不孕不育的幸福家庭。

啊！龙哥太伟大了！（自夸一下，臭美一下下^_^）

龙哥一个主意，避免了 2 个人坐牢，避免了 2 个小孩去死，避免了 2 个不孕不育的家庭没有后代。

陈旭一句话改变了 8 个人的命运！

古人云：“圣人之制事也，转祸而为福，因败而为功。”陈旭不是圣人，但圣人的法术，陈旭略知一二。

（大家看完赶紧给我点赞啊！如果不点赞，以后这种高智力的案例，龙哥就不告诉你了。）

所以，一个人穷，根本原因就是智力不足造成的。——陈旭（屠龙有术）

再次重复：凡有事情发生，必有利于我！——陈旭（屠龙有术）

穷人受穷，真是因为社会不公平吗？

请看上述两个案例，有发财机会，穷人能让自己坐牢；说白了，穷就是愚蠢导致的。

上述两个新闻案例，到龙哥（陈旭）手里，小孩不会死，父亲也至少赚几万，总比他们两个去杀人坐牢强百倍吧？！！！！

穷人遇到事情，就坐牢了，屠龙遇到同样的事情，不仅不会坐牢，还会发财，穷人的儿子也活命了，不孕不育夫妻也有儿子后代了，皆大欢喜。

悲剧到屠龙（陈旭）手里，就会变成喜剧。

为什么这些招数，别人就想不出来呢？那是因为：

一个乞丐苦思冥想三天三夜，他最后得出的最佳赚钱方案肯定还是：继续上街要饭。——陈旭（屠龙有术）

所以闭门造车胡思乱想，是毫无意义的；你的阶层，早就限制了你的想法。——陈旭（屠龙有术）

翻手为云，覆手为雨，陈旭几句话改变他们的命运，不仅不坐牢，还要赚钱，就是这么容易。————陈旭（屠龙有术）



第四十一节：附录（参考资料）：官场升官发财的潜规则【陈旭（屠龙有术）解密升官发财的规律 269】

原创 陈旭（屠龙有术） 屠龙有术

2016-12-17 原文

点击上方蓝字，即可关注屠龙有术



(点击手机屏幕右上角三个小点“...”处，点击“查看公众号”，进入后，打开置顶公众号按钮，方便及时阅读陈旭（屠龙有术）的最新文章及重要信息。)

第四十一节 附录（参考资料）：官场升官发财的潜规则

作者:陈旭 网名:屠龙有术

唯一微信公众号: tulongys

本文正是开始之前，我们先看一段新闻内容，从战争中学习战争，从实践中来，到实践中去，只有这样，学到的才是真才实学，才是真正能决定胜负和命运的东西。

下面请看新闻内容：

江西九江落马公安局长用人:未送钱不考虑提拔

来源：法制日报

发布时间：2014-04-19

今天（18日），一则《贪污受贿400万 原九江县政法委书记、公安局长吴正阳获刑13年》的消息被网络广泛转载。记者获悉，吴正阳案发前有四条“用人经”，其中对未送钱的根本不予考虑提拔。

吴正阳，男，1959年2月出生，江西都昌人，大专学历。案发前担任江西九江市九江县委常委、政法委书记、公安局长，曾任九江市庐山区常委、区公安分局局长。

经查，吴正阳在庐山区、九江县任职期间，利用职务上的便利，在为案说情、插手工程建设等方面为他人牟取利益，曾多次收受27人贿赂，共计151.35万元、购物卡7.3万元；为他人开设赌场提供保护，先后多次收受赌场老板严某等人贿赂共计99万元；同时采取虚报冒领方式贪污公款3.59万元。

此外，2002 年 10 月至 2011 年 10 月任职期间，吴正阳在选拔任用干部方面为他人提供帮助，先后多次收受下属 63 名干警贿赂，共计 133.55 万元、购物卡 4.7 万元。

据办案人员透露，吴正阳在任用干部时有一套自己的“用人经”，即中层副职 2 万元，正职 3 万元以上。他在检讨书中写道：

“我任用干部分四个优先：

第一优先是送了钱给我并达到标准，又是老乡的；

第二优先是送了钱给我，上面又有关系的；

第三优先是送了钱给我，又是自己信任的人；

第四优先是送了钱的。

最后，对未送钱的根本不予考虑提拔。”

2011 年 10 月，九江市纪委对吴正阳涉嫌严重违纪违法问题进行立案调查。法院经审理认为，被告人吴正阳无视国家法律和有关规定，犯有贪污、受贿、徇私枉法等罪，数罪并罚判处其有期徒刑 13 年。（记者黄辉）

屠龙按：各位朋友，四个优先，你符合那一条啊？一条都不符合的人，就不要出来混了……因为你已经被淘汰了。

一等人，未卜先知；

二等人，一见便知；

三等人，过后方知。

什么叫未卜先知？

收钱才给你机会，没钱就根本不会给你机会。

据此就可以判断：没送钱的都被淘汰了，还没行动呢，就被淘汰了，有这个判断力的，就叫做未卜先知。——陈旭（屠龙有术）

有人会说：龙哥，这个吴正阳不是坐牢了吗？

龙哥（陈旭）回复：

我的傻兄弟！

龙哥是建议你去学习别人的优点，不是让你学他去犯罪坐牢。

通过吴正阳的案例，我们可以了解社会真相，这就足够了！谁让你去学吴正阳坐牢了？

还有人说，马云有今天，背后怀疑有高管参股……

咱们先不说这种捕风捉影的事情可靠不可靠，假设是真的……

希望各位学习牛人的优点，不要盯着牛人的短处，如果真有高官参股，那也是马云牛逼的地方，可不是什么缺点。

如果各位背后有高官和大财主支持，各位早就成功了，可以节省奋斗时间几十年。

我们学习了牛人的优点，学到自己手里，自己拿去用了，发家致富赚的钱，都是我们自己的，不是别人的。

把眼睛盯着马云的缺点，就算你找出一百万个马云的缺点，能让你多赚一毛钱吗？不能！这不是傻蛋吗？——陈旭（屠龙有术）

所以我们要把时间拿去做对自己有利益的事情，不要干损人不利己的事情。——陈旭（屠龙有术）

穷不要紧。

当年红军、八路军穷吧？给百姓挑水、扫地、割麦子；分田、分地、分地主小老婆，就获得了全国人民支持，打遍全国无敌手.....

穷不紧，只要善于与人为善，穷八路最后照样坐天下，当皇上。

最怕的是，穷的靠卖破烂过日子了，还整天恶言恶语，四处树敌。（一笑~~~）

财随有德者，就象当年被打一倒分家产的地主，如今他们的后代大多仍然是地主。而分了地主家产的贫农后代，大多还是贫穷。

基因也决定了贫富，当富人随时睁大眼睛抓住每一次机遇时，穷人们却麻木的对待一切。

所见所闻造就一生；所见所闻败坏一生。——陈旭（屠龙有术）

网页 新闻 贴吧 知道 音乐 图片 视频 地图 文库 更多»

百度为您找到相关结果约11,400个 搜索工具

[赵作海坐11年冤狱所获65万赔偿已全用光的最新相关信息](#)

[悲剧赵作海坐11年冤狱所获65万赔偿已全用光](#)



法制晚报讯 (丽案调查工作室记者 蒲晓旭)在经历为儿娶妻、被取款14万元、开旅社失败等一系列花销之后,3年前,赵作海将65万国家赔偿和补助款剩下的约2...

新浪新闻 4小时前

[赵作海坐11年冤狱所获65万赔偿已全用光](#) 海口网 3小时前

[赵作海坐11年冤狱所获65万赔偿已全用光](#) 中国青年网 4小时前

[赵作海坐11年冤狱所获65万赔偿已全用光](#) 光明网 7小时前

[赵作海坐11年冤狱所获65万赔偿已全用光](#) 腾讯新闻

微信号: tulongyu

赵作海坐了 11 年冤狱，国家赔偿他 65 万，出狱没两年，所有钱就花光了，为什么会这样？

道理我一说，大家就懂了：

金钱权力，好比是汽车；一个人要想驾驭金钱权力，首先你的会开车，有驾照；要想拥有金钱，你必须懂得金钱的规律，并懂得怎么操控金钱。

赵作海他这个 65 万块钱，是坐牢赔偿的钱。

赵作海本人对怎么操控金钱及其规律，是一无所知，这就好比，一个不会开车的人，坐在车里高速狂奔.....

结果必然翻车.....

没有能力，钱到手里，你抓不住，都会从手指缝里漏掉的.....

穷人的悲剧，其实不是可悲在没有钱.....

穷人的悲剧，可悲在，他们根本不懂金钱是怎么回事.....

操纵金钱和权力，是有一套技术的，不懂这个技术的人结果就跟赵作海一个下场。

导致一个人贫穷的，绝不是所谓的“社会黑暗”，而是他自己愚昧，缺乏操纵金钱和权利的技术。

穷富取决于你驾驭金钱的技术高低，就跟司机开车的技术高低，道理差不多。——陈旭（屠龙有术）



第四十二节 跳槽能导致快速升官加薪的原因（兼回答网友提问）【陈旭（屠龙有术）解密升官发财的规律 270】

原创陈旭（屠龙有术） 屠龙有术

2016-12-18 原文

 点击上方蓝字，即可关注屠龙有术



(点击手机屏幕右上角三个小点“...”处，点击“查看公众号”，进入后，打开置顶公众号按钮，方便及时阅读陈旭（屠龙有术）的最新文章及重要信息。)

第四十二节 跳槽能导致快速升官加薪的原因（兼回答网友提问)

作者:陈旭 网名：屠龙有术

唯一微信公众号：tulongys

刚才看到有个读者问我，他具体问我的内容如下：

看龙哥的帖子，收获良多，谢谢龙哥！特来请教龙哥，这是一个老掉牙的故事了，说的是一个学徒跟着老师傅在一个工厂里做学徒，学了好多年，后来老师傅退休了，徒弟就接了老师傅的班，一直默默的干活.....，

公司里的工资涨了一次又一次，就是没有这个徒弟的！

这个徒弟按捺不住就去找老师傅了，老师傅说，你请一天假，师傅还没有说完，这个徒弟转身就走了，去到厂里请了一天假，结果整个厂里都找不到可以代替的人，这个徒弟上班后就被涨工资了，然后这个徒弟一旦缺钱，就请假，一次，两次，三次，.....

不知道多少次以后终于有一天被保安拦在了门卫，说你已经不属于这个厂了.....

故事的结局是一个厂里不需要一盏忽明忽暗的灯！

问题来了：

第一你是这个老师傅，你对你徒弟的第二句话，地三句话，分别是什么？

第二；你是这个学徒，要让自己的利益最大化你会怎么做？

陈旭（屠龙有术）回复：本来这个问题属于具体应用问题，但因为这位朋友提的问题非常关键，对大家的用处很大，所以把这个问题写成主帖，编入本帖正文之内，希望更多的人能看到，对本帖广大读者的升官发财之路，有更大的帮助。

下面言归正传：

陈旭的正确的答案是：跳槽啊！.....啊！.....啊！（回声.....啊.....） ^_^

龙哥我不就是这样做的？5 年从保安跳到老总位置。

不要用威胁去要求加薪，一个喜欢威胁人的，都是没前途的，因为威胁是强迫别人去做。

没有任何人喜欢被强迫做事，如果你强迫上级或老板给你加薪和提拔，上级或老板第二天就开始琢磨找人替换掉你，这就是他们的心理活动。

身为弱者，用威胁的方法去寻求利益，基本等于自寻死路。

如果你用威胁去问强者索要利益，强者的第一个反应是“干翻你”；真正的强者，会被别人威胁吗？——陈旭(屠龙有术)

有人问：屠龙你怎么知道的？难道你是他们肚子里的蛔虫？

龙哥当然不是他们肚子里的蛔虫了，但陈旭确实知道上司和老板是怎么想的……

一来，我从员工爬到老总级别，跟无数上司和老板们打过交道，我熟悉他们；

二来，从员工——>班长——>主管——>经理——>总监——>老总——>老板，这些各级职务我都做过。

你说嘛，屠龙平时跟这些人打交道，然后又担任过他们的职务，在他们所处的利害关系环境里呆过，陈旭能不知道他们内心的想法吗？

所以，千万不要强迫别人做事，因为任何人都不喜欢被强迫。



经过上述的论述，我们现在明白了：

答案是，当你停工要求加薪的时候，其实就错了。因为从此刻开始，你已经开始用强迫的手段，达到你的目的了。强迫别人，别人必然反击你，反击的办法就是：既然你敢停工要挟我加薪或者提拔，那我就立刻去寻找代替你的人，只要一找到，就要你立刻走人。——陈旭（屠龙有术）

从你强迫上司和老板给你加薪提拔的那一瞬间开始“找人代替你，让你尽快走人的程序”就在上司或者老板的脑子里启动了，开始运转了。

之所以你还没有走，是因为还没有找到比你性价比更高的人来代替你，不是你小子运气好！看清楚了！

好比此刻坐在一个炸弹上，定时炸弹已经启动，正在滴答滴答走向起爆的那一瞬间.....又好比导火索已经点燃，正在嗤嗤燃烧，冒着青烟.....

好了，前面我们研究完了上司和老板，面对你提出“加薪或升职”的要求时，他们的内心心理活动，现在我们大家都知道了上司和老板的想法，他们在我们面前，成了透明的人了，下面，我们继续研究下一个问题，研究一个比上面的问题，更有意思，更有深度的问题，那就是：

为什么老板舍不得给你加薪或者升职？这种行为背后的心里活动是什么？

为什么别人不给你加薪？因为别人认为，你就价值那么多钱！
——陈旭（屠龙有术）

为什么别人不提拔你？因为别人认为你不符合提拔的要求！
——陈旭（屠龙有术）

以前我们讲过，不是社会必要劳动时间创造价值，马大胡子的理论是错的。

正确的观念是：需求创造价值。——陈旭（屠龙有术）

那么，什么是需求呢？

我们在网上百度一下，找到的需求概念是：

经济学中需求是在一定的时期，在一既定的价格水平下，消费者愿意并且能够购买的商品数量。需求显示了随着价钱升降而其它因素不变的情况下（*ceteris paribus*），某个体在每段时间内所愿意买的某货物的数量。在某一价格下，消费者愿意购买的某一货物的总数量称为需求量。在不同价格下，需求量会不同。需求也就是说价格与需求量的关系。若以图像表示，便称为需求曲线。

看出什么门道没有？

有人告诉屠龙，看出来啦！价钱越低，需求量越大；价钱越高，需求量越少。

你猜屠龙会怎么说你呢？

屠龙会告诉你：你小子是欠抽啊！你说的这个谁不知道啊？如果你仅仅知道了大家都知道了的东西，那么你的结果，必然更大家一样！种瓜得瓜种豆得豆，你知道的跟大家一样，你的结果就跟大家一样。——陈旭（屠龙有术）

那么，大家也就是大多数人，都是什么样子？

大多数人都是穷人和平民嘛！

既然你知道的跟大家一样，大家都是平民和穷人，你当然也不例外，你也是穷人了，还用怀疑吗？

其实我们从需求的概念，可以看到“消费者愿意并且能够购买的商品数量”，也就是说“消费者愿意购买”，注意这几个字，我来问你，你知道这几个字，是什么意思吗？

其实大家都懂，但太书面化了，妨碍理解，屠龙有术这里帮大家翻译成口语化的文字，方便大家理解：

“消费者愿意购买”到底是什么意思呢？意思就是啊，消费者，你、我、他、大家，愿意买什么，就买什么，完全是主观的。

这个世界，有些时候，是完全主观的世界。

比如，很多人喜欢吃糖，所以商店就有糖卖啊！

但也有人喜欢吃臭味啊！所以就有人卖臭豆腐啊！那个长沙某某街的臭豆腐，就非常有名啊！有次我跟朋友慕名而去，想尝个鲜专门去买，一看，排了老长的队伍……

因为大家喜欢闻这个臭味，就有人用粪便制造臭豆腐，那才是真的臭不可闻哪！正宗的屎臭味……啧啧……那个味……倍儿正宗！

扯远了，扯远了，言归正传……

前面为什么扯那么远呢？其实就是告诉大家，人的需求各有不同，千奇百怪。

找工作就是出售自己，卖自己，不管他们（上司或者老板这些购买者）怎么想的，只要你、或者你的东西，对上他的胃口，他需要这个，你就一切顺利；要是你做的虽然很对，但对不上购买者（上司或者老板）的胃口，那恐怕你多有价值，都要滞销，卖不出去了！



那么，上司和老板，到底是怎么想的呢？

老板和上司的想法就是：凡是自己的下属，多半不怎么值钱，除非表现突出的极少数，否则一般都是赔钱货，他们都看不上。

因为，你在一个老板手下成长，说难听一点，他看着你从愚昧的下贱工人阶级上来的，等于他看着你穿开裆裤长大的，对吧？

你会看得起“一个你看着他长大”的人吗？当然不会！

为什么？

因为你想象一下，老板看着你穿开裆裤长大的，然后老板提拔你做了总经理，当老板看到你在公司管理层会议上吐沫横飞的指手画脚，大展雄图的时候；有时候，老板也会想起你穿着开裆裤，露着小鸡鸡，脸上拖着两行长长的清鼻涕的样子.....

就这样的小破孩，还想当经理？当老总？我去.....（呕吐）

所以呢！

本公司的上司或者老板，如果你不是表现的特别杰出，杰出到老板和上司见到你，就惊为天人的地步.....一般他们是不会提拔你的。

他只会轻视你，不会重视你的，因为他们知道你穿开裆裤露着小鸡鸡，拖着两行鼻涕的样子.....惨不忍睹.....^_^

如果你跳槽，就不同了.....

外来的和尚会念经，这是老板普遍的观念.....

为什么老板这样想呢？

前面不是说过了嘛！老板瞧不起他自己手下穿开裆裤长大的管理人员。

为什么老板高看外来的和尚？认为外来的和尚会念经？

其实外来的和尚，也是穿开裆裤长大的，所有人都是穿开裆裤长大的，问题是，自己手下的经理，穿开裆裤，老板亲眼所见；外来和尚穿开裆裤的时候，老板没看见。（笑.....）

所以这就是有人说内部升级做到领导的比较少，空降的领导比较多的原因.....

因为，外来和尚穿西服的时候，老板看见了.....

如果我不跳槽，我告诉你，我现在可能还是主管，或者经理，薪水绝对不会很高，也就不可能积累相关的管理经验，现在成为老板了。

为什么？

因为社会位置决定资源的多少。

所以，要想快速升职加薪，必须积累经验，短期内创造出拿的出手的成绩，然后快速跳槽，将自己提高了的经验价值，以更高的价格出售。——陈旭（屠龙有术）



【上】怎么识别人：观点立场暴露职务、收入和智力高低【陈旭（屠龙有术）解密升官发财的规律 271】

原创陈旭（屠龙有术） 屠龙有术

2016-12-19 原文

点击上方蓝字，即可关注屠龙有术



(点击手机屏幕右上角三个小点“●●●”处，点击“查看公众号”，进入后，打开置顶公众号按钮，方便及时阅读陈旭（屠龙有术）的最新文章及重要信息。)

【上】怎么识别人：观点立场暴露职务、收入和智力高低

作者:陈旭 网名:屠龙有术

唯一微信公众号: tulongys

看一个人的立场，一个人维护穷人利益，他就是穷人；一个人维护富人利益，他就是富人。——陈旭（屠龙有术）

一个人身为富人，但是他维护穷人的利益，那么只有两种可能：

1】他的富人身份是假的，其实他是穷人，所以他本能的维护穷人阶级的利益；

2】他在使诈，比如李自成“闯王来了不纳粮”的口号，并不是真的为老百姓考虑，他只是为了自己当皇帝；——陈旭（屠龙有术）

如果一个人，在不同的场合，提供不同的身份信息；比如在这个网站自称老板，在另一个网站自称企业员工，这是什么行为，我不说，大家也该明白了。

很短的时间内，提供的身份信息不一致，大家应该明白是怎么回事。

在很短的一段时间内，在不同的场合，不断提供不同的身份，随便变换身份的，这就证明他的身份是假的。

以上都是识别人的方法，供大家参考。

所以，通常来说，一个人的立场不符合他的身份，比如自称政府官员，但仇视朝廷，支持百姓，这就证明他其实是百姓。

没有人会做自己观念中否定的事情，比如：

1】假设某人认为，当官的都是窝囊废，那么某人绝对不会去当官，他也就不可能是官员；

2】假设某人为，富豪都是骗子，那么某人绝对不去会赚钱，这也就意味着，某人是穷人；

大家可以去检测陈旭说的话。

比如，论坛上很多喷子骂富人都是骗子，你去找问他，你说，你不是富人吧？

提前告诉你，十有八九他是穷人。

大家可以去挨个问，问一百个，99个骂富人的都是穷人。

因为骂富人，这是一种阶级观点，只有穷人才会认为“富人都是骗子和坏蛋”；所以，凡是持有“富人都是骗子和坏蛋”这种观点的人，都是穷人，百试不爽。——陈旭（屠龙有术）

1】假设我认为，当官的都是窝囊废，那么我绝对不会去当官；
——陈旭解释：如果一个人认为当官的都是窝囊废，而他自己又自称是当官的，这等于说自己是窝囊废；

你见过公开说自己窝囊废的人吗？还是政府官员？

这是不可能的，这不是笑话嘛？所以这逻辑说不通，就证明这些话都是假的！

2】假设我认为，富豪都是骗子，那么我绝对不去会赚钱，这也就意味着，我是穷人；

——陈旭解释：如果一个人说富豪都是骗子，又说自己是有钱人，这等于说自己是骗子；

你见过当众骂自己是骗子的人吗？

如果有这种人，这就是精神错乱，逻辑说不通。所以凡是这样说的话，说的都是假话。

一个人自称富人，然后咒骂有钱阶级，对穷人充满同情——只能证明：他的身份是假的，人不可能自己骂自己，这是基本常识。

真实的人，在相同时间内，他的身份和观点，是不会随时变化的，比如屠龙的观点，20 年如一日，从来不变；我的身份，也是十几年之内逐渐变化的。

可不是今天是警察，明天是保安，后天是老板；或者上个月是保安，下个月是警察，再下个月是老板；

变化这么快的，多半都是假的，因为变化需要时间来积累经验。

你去考个公务员，至少要准备几个月，这是最短的了；怎么可能一两个月就变了？

你要当个老板，也得积累几年经验，怎么可能当员工一个月，就积累够了老板需要的经验值？

这都是不可能实现的，时间太短，限制了你的经验值增长。

经验值不够，就不可能实现身份变化。

就连游戏里的经验值也都是需要时间的，游戏里你不打怪，就不可能积累经验；

社会中，时间短，经历的事情少，也不可能积累到经验；

凡是违反规律和逻辑的行为，都是假的；当然，不同阶层的人，掌握的规律不同；但鉴别方法很简单：掌握了正确社会规律的人，一定能赚到钱。——陈旭（屠龙有术）

比如，只在一个公司上班，地位不高，然后经验丰富，多半假的；因为只在一个公司上班，证明经历变化的少；地位不高，证明他的经验实施后没啥效果。

所以，经历变化少这是行动；地位不高，这是结果；
行动少，结果差，就证明他经验是假的。

这些其实都是全透明的，一分析就出来了。

以上就是陈旭混社会鉴别人的方法，本文只说了很少的一部分，剩下的慢慢说，供大家参考。



【中】怎么识别人：收入暴露智力高低和正确错误【陈旭（屠龙有术）解密升官发财的规律 272】

原创 陈旭（屠龙有术） 屠龙有术

2016-12-19 原文

点击上方蓝字，即可关注屠龙有术



（点击手机屏幕右上角三个小点“...”处，点击“查看公众号”，进入后，打开置顶公众号按钮，方便及时阅读陈旭（屠龙有术）的最新文章及重要信息。）

【中】怎么识别人：收入暴露智力高低和正确错误

作者:陈旭 网名:屠龙有术

唯一微信公众号: tulongys

【网友提问】龙大好！有个心力的理论，所以有时候立场很重要，如果行为不能和富贵之人同步（即使心不同步），甚至对立面，面对的将是富贵之人强大力量碾压。

屠龙（陈旭）回复：

是这样的，你的立场，表明了你的身份；

维护穷人的，就证明他是穷人；维护富人的，就证明他是富人；

这是一个初步判断方法。

然后在用别的方法继续判断，就知道真假了。

[王健林就是个骗子,为了炒作,逼走高洪波](#)

17条回复 - 发帖时间: 2011年9月4日

王健林就是个骗子,为了炒作,逼走高洪波,高价请
超主力 9 王健林为了炒作自己和万达,临阵逼走高
[tieba.baidu.com/p/1199...](#) ▼ **V3** - [百度快照](#) - 查

穷人谩骂富人是骗子

微信号: tulongys

1】富人在穷人眼里，都是好吃懒做的骗子坏蛋；



1】富人在穷人眼里，都是好吃懒做的骗子坏蛋；



1】富人在穷人眼里，都是好吃懒做的骗子坏蛋；

Baidu 百度 穷人 傻

网页 新闻 贴吧 知道 音乐 图片 视频

百度为您找到相关结果约2,120,000个

[哈佛教授:长期太累或太穷人会变傻\(图\) 新浪教育](#)



哈佛教授称长期太穷人会变傻
edu.sina.com.cn/a/2014... - 百度快照

富人眼里的穷人是这样的！ [穷人里最不地道的傻穷坏](#)

6月7日

网友多数是穷人里最不地道的傻
穷人里最不地道的傻穷坏。这群人十几年来一直鼓吹别买房要
bbs.tianya.cn/post-dev... - 百度快照 - 2633条评价

[穷人又傻又差的,穷人悲哀啊,社会就是这样的? 百度](#)

2个回答 - 提问时间: 2015年04月12日

最佳答案: 差不多吧,要不然他们怎么会是穷人呢,这也很正常,社
在物质上还是思想上都有优越穷人的,这一点无庸赘言,穷人就会

2】穷人在富人眼里，都是愚昧无知的弱智苦力；



2】穷人在富人眼里，都是愚昧无知的弱智苦力；



2】穷人在富人眼里，都是愚昧无知的弱智苦力；

所以我们就知道：

1】富人在穷人眼里，都是好吃懒做的骗子坏蛋；

2】穷人在富人眼里，都是愚昧无知的弱智苦力；

穷富两个阶层，他们互相之间，就是这样看对方的.....

这是穷富两个阶层，面对对方阶层的时候，普遍的观点，也就是说，**你的阶层决定你的观点**；所以反过来，看你的观点，就知道你的阶层。

当你骂富人是骗子的时候，其实你骂的人未必是骗子，但有一点可以证明，那就是：你肯定是穷人。——陈旭（屠龙有术）

反过来，当你骂穷人是愚蠢的苦力的时候，只证明一点，你是资产阶级思想，你鄙视穷人，所以你很可能是富人。

人不可能自己鄙视自己，也不可能鄙视自己所在阶层，这是最基本的常识；所以立场很重要，你的立场，直接暴露你的社会地位，收入，家庭经济状况。——陈旭（屠龙有术）

比如前两天有个人，他说屠龙你的想法是错的。

陈旭说要证明谁的说法是对的，办法很简单：

咱们把自己家拍一下，写网名和日期，发网上，一看家庭装修情况，便知道谁对谁错了！

他就不敢答应，为啥？

1】因为一拍自己家照片，家里的装修情况，就曝光了；

2】而装修情况曝光，就等于曝光自己的收入和社会地位；

我就敢拍自己家，他就不敢；我敢拍自己家，证明我家装修不会差；他不敢拍自己家，证明他自己心里知道，自己家装修很差。

废话，他自己家，装修好坏，别人不知道，他自己能不知道？
他收入多少，别人不知道，他自己能不知道？

所以只需要拍照比试一下家里装修的好坏，就可以比出屠龙（陈旭）和他之间，谁的收入高低。

而比出了收入高低，也就知道，谁说的话正确了。

因为说话错误的人，是不可能赚到钱的，也就没钱给自己家搞很好地装修。

如果一个人，他家装修很差，就证明他收入很低；一个人收入低，就证明他的想法全是错的。

因为你想对了，你肯定会赚到很多钱，所以你家装修不可能差；
既然你的想法是错的，你凭啥指责别人，说别人是错的？

他混得骑自行车，一开口，指责开私家车的人“想法是错的”，
这不是笑话吗？

他的自行车，已经足以证明他是错的；

别人的私家车，足以证明别人是对的；

同样的，家庭装修豪华程度，也足以证明，谁对谁错；

1】装修差就证明没钱；

2】装修好就证明有钱。

判断对错看钱包，钱多就是对的；因为蠢猪不可能赚到很多钱，能赚到钱的肯定是聪明人，所以钱多就是聪明人。——陈旭（屠龙有术）

结论：

1】家庭装修好的，就证明他相对有钱；

2】钱多的比钱少的聪明，所以谁有钱，谁就聪明；

3】有钱的聪明人说的道理，肯定比没钱的愚蠢的人说的话正确；

4】因为掌握了正确道理的人不可能赚不到钱，所以钱少就证明他的想法是错的。

5】他不敢跟别人比家里装修，就证明他家装修差；

6】装修差就证明没钱，而想法正确的人一定能赚到很多钱；

7】没钱就证明他的想法不正确，是错的。

道理多简单？一目了然。



【下】怎么识别人：思想暴露真实身份和收入【陈旭 (屠龙有术) 解密升官发财的规律 273】

原创 陈旭 (屠龙有术) 屠龙有术

2016-12-19 原文

点击上方蓝字，即可关注屠龙有术



(点击手机屏幕右上角三个小点“●●●”处，点击“查看公众号”，进入后，打开置顶公众号按钮，方便及时阅读陈旭（屠龙有术）的最新文章及重要信息。)

【下】怎么识别人：思想暴露真实身份和收入

作者:陈旭 网名:屠龙有术

唯一微信公众号: tulongys

讲这个怎么识别假冒身份，以及如何识别说假话的人，屠龙也是为了帮助大家，避免大家受骗上当。

因为有些人不自觉，胡吹八吹的，没事干说假话骗人，所以陈旭讲一些鉴别假话的方法。

我都笑死了！

最近老是有屌丝冒充公务员和有钱人。

有钱人那么好假冒？当官的那么好假冒？陈旭人看他说几句话，就知道他是什么身份。

什么人我没见过？

下至保安扫大街的，上至亿万富豪董事长，我都接触过，都一起混过；看一个人说话，我就知道他收入高低，职位高低。

就说公务员，我自己就当过，啥东西陈旭不知道？公务员那么好假冒的？

一个人可以吹牛撒谎，你只需要让他拿出证据，真相就曝光了.....

这就是，为啥我从不吹牛的原因。

我开丰田 SUV，我就不会说是开的奔驰 SUV；大家不是傻子，一眼就看穿真假。

所以老老实实做人，说真话才是正道，干嘛非要吹牛骗人呢？

有朋友说：龙哥你真厉害！

陈旭就回答说：没事啊，我说了“识别说假话和假冒身份”的方法，你学了，你也厉害了；以后别人休想骗你，我说出来，大家学了去，以后大家都厉害了！——陈旭（屠龙有术）

[王健林：“退伍为了赚钱？”-搜狐](#)

2016年11月30日 - 王健林：“为了赚钱吧”因为当时中国提出一个口号叫万元户。就是差不多1500美金这样,那时是许多人的梦想。在加上那时邓小平先生提出一个口号叫“裁军—...

[mt.sohu.com/20161130/n...](#) - 百度快照 - 1406条评价

微信号: tulongys

王健林就公开承认，就是为了赚钱。

这才是有钱人的真实想法。

凡是自称老板，又说为了老百姓，不为自己的，这都是假的，忽悠人的。

[还记得汶川大地震时,王石怎么说吗,说只捐十元的事吗?](#)

2015年12月18日 - 还记得汶川大地震时,王石怎么说吗,说只捐十元的态度,在他增持到10%的时候就一致明确了,现在更加明确。他们居
[guba.eastmoney.com/new...](#) - 百度快照 - 微信号: tulongys

看到没有？王石反对给陌生人捐款，有钱人的真实想法。

我也反对给陌生人捐款，你帮过我，我才会给你捐款，还要看关系远近。

身份可以造假，思想无法造假；看一个人想法，就知道他是穷是富，是官员还是百姓。——陈旭（屠龙有术）

看到没有？富人不会管穷人死活。

凡是自称官员，自称富人，还口口声声考虑百姓穷人利益的，全都是假冒身份吹牛逼的。

如果某人自称富人，说话字里行间又替穷人考虑，那就证明，他的真实身份是穷人，他的富人身份是骗人的。

[任志强:房价并不高 开发商房子不是给穷人的 房产 腾讯网](#)

2012年3月30日 - 任志强:房价并不高 开发商房子不是给穷人的 任志强称,我不认为中国房价高,2011年我们卖了10.99亿平方米,平均恰恰是约每平方米5000元
[ty.house.qq.com/a/2012...](#) - 百度快照 - 123条评价 微信号: tulongys

请看任大炮！他就公开说，房子是给富人造的，根本不考虑穷人.....所以真正的富人，只考虑自己小集团利益，才不会管穷人死活。——陈旭（屠龙有术）

李嘉诚首度回应旗下码头罢工:无法承受23%加薪-中新网



【原创】作者: wenyaoqiong - 发表时间: 2013年09月18日

中新网9月18日电 据香港《明报》报道,李嘉诚昨日(17日)首度回应早前旗下码头工人罢工事件,对于工人当时要求加薪23%,他认为不能...

www.chinanews.com/ga/2... - 百度快照 微信号: tulongys

反过来说,考虑穷人死活的,就不是富人,是假冒的富人.....

李嘉诚手下的工人罢工,李嘉诚也没给他加工资。

如果你的思维、思想慢慢变成和富人的一样了,最终你就会成为富人。

你想的跟富人一样,你就会有钱的。

比如,王健林就说了:我开公司就是为了自己赚钱!

王石就说了:给汶川地震的人捐 10 块钱就足够了!

所以一群穷人追着他们骂.....

因为那些穷人想的跟富人不一样,富人说的话,他们追着骂,所以那些穷人现在还是穷人。

穷人们想的跟富人相反,怎么可能致富呢?多简单的道理?
——陈旭(屠龙有术)

富人吃饭，你看到了，你就骂，说吃饭不要脸，无耻不道德.....

于是你就不吃饭，因为你认为富人吃饭无耻嘛！

吃饭本来是正常的事情，只是穷人们智力低下，自己搞不懂这个。

结果呢？

结果你除了饿死自己，你能伤别人一根毫毛吗？

结果就是你饿死自己。

所有穷人都反对富人的想法，结果就是他们自己一辈子受穷。



失败的原因：二货中的战斗机【陈旭（屠龙有术）解密升官发财的规律 274】

原创 陈旭（屠龙有术） 屠龙有术

2016-12-20 原文

点击上方蓝字，即可关注屠龙有术



（点击手机屏幕右上角三个小点“...”处，点击“查看公众号”，进入后，打开置顶公众号按钮，方便及时阅读陈旭（屠龙有术）的最新文章及重要信息。）

失败的原因：二货中的战斗机

作者:陈旭 网名:屠龙有术

唯一微信公众号: tulongys

本文正式开始之前，先百度一段历史故事，欣赏一下：

公元前 204 年，楚汉争霸正在如火如荼的进行着，楚汉两军在荥阳对峙 10 月之久。刘邦急的每天吃不下饭，于是把酈食其找来喝酒，一边喝酒一边问他有没办法？

酈食其马上露出狂生本色，他建议刘邦重新立六国后代为王，授予这些六国贵族后代印信，六国后代必定感谢刘邦，与他一同攻击项羽，到时候天下就归汉王了。

刘邦听后，赶紧命人刻制印信。

张良听到刘邦准备封六国后人为王，急忙来见刘邦，劝他千万不要立六国后人为王，如果真这么做，会导致大势已去，事业就破产了，你也死翘翘了。

张良向刘邦分析了当前形势：指出当初将士们不辞劳苦跟着刘邦打天下，为的就是建立军功，为的是新朝建立之后能封妻荫子，裂土封侯。

现在如果封六国后人为王，给他们土地，恢复六国，那么这些将士们没了盼头，没有裂土封侯的激励，谁还会跟着刘邦打天下呢？

刘邦听后，迅速权衡两者的利弊得失，想到自己把封土赐爵当做奖赏军功的筹码，以激励英雄追随自己，可如今却无意中几乎差点毁掉这个策略，想到此，刘邦大喝一声：“妈的，书呆子差点

害苦我了！”于是赶紧叫人焚毁印信，从此再也不提立六国后人为王之事。

所以说，真心为百姓考虑的，都是二货；为不认识的老百姓损害自己小集团利益的，那就是二货之中的战斗机！——陈旭（屠龙有术）

想错了就会很惨，只有想对了，才能越混越好！

很多人说我错，为啥？因为在他们看来，我说的都是错的，但你看我的位置，越来越强。

有人说，真正为老百姓考虑就只有让老百姓明白社会真相规律。

陈旭觉得，真为老百姓考虑的，本身就不合适，前面说了，真为百姓考虑的基本都是二货，当真去执行的，那就是二货中的战斗机。

真为老百姓考虑，这个肯定会被淘汰，你去多看一点历史书，你就明白了。

很多人说了：我不用看了，我很多年前就看过了！

龙哥要告诉你，你看了没用啊，你不会用啊！

如果你看了那些历史书有用，为啥你脑子里还有“维护老百姓利益”这种二货想法呢？

这不是跟自己过不去吗？自己整自己？这是思想上的癌症，早晚发作。

就跟彭总，当了大官，还为老百姓考虑，上万言书……一个万言书，得，自己完蛋了！

这就是潜伏的癌症，什么时候发作，什么时候完蛋。

有人说老彭是纯粹的穷鬼出身，但是，朱元璋还是乞丐出身呢！乞丐出身不妨碍当皇帝剥削老百姓，身份变了，想法就该跟上！——陈旭（屠龙有术）

如果朱元璋当了皇帝，还是乞丐的想法，这个皇帝做不久的，很快就会完蛋。所以要与时俱进啊！——陈旭（屠龙有术）

有人说，朱元璋心里有老百姓，他对官场动手不手软，但是很少杀老百姓。

我听到这句话，就笑了！

朱元璋杀贪官，那是怕自己的王朝又完蛋了，说明他统治手段高明，看的远啊！

你还以为朱元璋真对百姓好啊？哈哈！

很多人不了解统治者的心里，一般开国皇帝，对百姓都好，那不是他们对百姓好，是他们看到前朝灭亡的原因，吸取了教训！

哪有地主真的对长工好的？你信吗？

有人认为古代当官的会维护百姓,这种立场没变,他说的一切,全是错的。他要宣布:我是县太爷,我不维护百姓,他就对了。

身为统治阶级去维护老百姓就是搬石头砸自己脚!说说可以,认真那就是二货了。

这不是一个观念的问题,这个关系到自己以后的命运。你看彭总上万言书,维护百姓,最后他什么下场?读书要会用啊!

读那么多书,维护百姓彭总都完蛋了,你还去维护,什么下场,还用说吗?!

为自己,失败了,死得其所;你为百姓,你死了,你不冤枉吗?

你父母养你这么大,就是让你为陌生人去死的?值得吗?

你愿意,也要看父母愿意不愿意。

你是父母的投资品,难道你要弄得父母血本无归?这是对别人不负责。你不是你自己的,你是你父母的,是你老婆的,是你儿子的,是曾经帮助过你的朋友的人,明白吗?——陈旭(屠龙有术)

不是你想干啥,就干啥的。

举个例子，假设明天我去抢银行，被抓住枪毙，我父母，我老婆，我儿子的利益，都完蛋了，都损失了；曾经帮助过我的朋友，他们的付出，全部血本无归了；想到这些没有？

我不能让他们血本无归，所以我不能抢银行，不能去死。

要负责任，不能只想到自己，想干啥就干啥，这是不负责任。

我帮你了，比如我给你 10 万，助你创业，正到关键时刻，结果你小子上街见义勇为，被歹徒杀死了.....

我要知道了，我能去你家，用榔头把你的骨灰盒砸烂.....

不是因为 10 万块钱拿不回来了，是后悔投资一个蠢蛋！简直蠢蛋嘛！

你想到这些复杂的关系了没有？所以不要只想到自己，多想想自己周围的人。

别想不认识的老百姓，因为那些人，你要饭了，他们不会给你一个馒头吃的，饿死你活该，他们不会管你。

但你要饭了，你老婆，你儿子，你父母，你的朋友兄弟，跟你关系好的人，他们会管你，会给你馒头吃。

此时此刻，你该明白，应该维护谁的利益了吧？——陈旭（屠龙有术）

如果，你要饭的时候，父母老婆儿子朋友给你饭吃，陌生老百姓不给你饭吃，看着你饿死。

你凭啥要帮不认识的人？不管自己身边会为你付出的人？这是有道德的人吗？人要知道好歹嘛！

谁对我好，我对谁好，美国百姓，关我屁事。我不欠他们的，他们也不欠我的。

为人民服务的，可以滚了；因为为别人服务的，以后都会混的很惨。不服，10年后见。

多少历史案例，前车之鉴，读过书的，都该懂；为老百姓考虑的，没有好下场。

老百姓都是你不认识的陌生人，你饿死的时候，他们不会管你。

读书多没用，学富五车，你去维护不认识的陌生人老百姓利益；你万一完蛋，你亲戚朋友在你身上的投资全部血本无归；

帮你的人，都倒霉了！不认识的人，都从你身上沾光了！

只有二货中得战斗机，才会这么做人做事。——陈旭（屠龙有术）

1】彭总为老百姓上万言书，成功后受益的都是陌生老百姓；

2】彭总为老百姓上万言书，失败之后，亲戚朋友都失去了飞黄腾达的权势靠山，还有无数部下被撤职甚至牵连坐牢；

彭总为老百姓上万言书，自己完蛋了，自己一大批部下也完蛋了，这是什么人干的挫事？

彭总为了百姓，害了多少自己人？至少上万人跟着彭总倒霉了！还都是跟彭总自己关系最近的人！

本来大家都可以靠彭总，一人得道鸡犬升天，飞黄腾达的，现在全部完蛋了。

你说他是不是被门夹过？难以理解。

这种成功了，陌生人受益；失败了，亲戚朋友倒霉……干这种事的，都是蠢猪……

你要对自己亲朋好友说，为了维护老百姓，你要上万言书，失败了亲朋好友被牵连，成功了陌生人受益。

你家亲朋好友估计会把你打出门去……祸害自己人，让陌生人受益，真能算人吗？简直就是畜生。

所以千万不要这样想。

如果你是 X 总部下，你也会完蛋，撤职也就罢了，就怕打成反 X 集团，还要坐牢。

所以要离傻子远点，要不然自己会被傻子连累倒霉。——陈旭（屠龙有术）

别跟傻子在一起，他们会带你一起坐牢。——陈旭（屠龙有术）



【屠龙有术（陈旭）：三个真屌!穷屌丝们的有尊严的发迹之路】 【陈旭（屠龙有术）解密升官发财的规律 275】

原创陈旭（屠龙有术） 屠龙有术

2016-12-20 原文

 点击上方蓝字，即可关注屠龙有术

(点击手机屏幕右上角三个小点“...”处，点击“查看公众号”，进入后，打开置顶公众号按钮，方便及时阅读陈旭（屠龙有术）的最新文章及重要信息。)



【屠龙有术（陈旭）：三个真屌!穷屌丝们的有尊严的发迹之路】

作者:陈旭 网名:屠龙有术

唯一微信公众号: tulongys

每个人都想发迹，那么屌丝们是怎么想的呢？

下面，就由屠龙有术，为大家介绍一下，屌丝们梦想的发迹之路，是什么样的：

屌丝穷人梦想的理想发迹之路是这样的：自己狗屁不通，就有精通社会规律的高手，跪下教他，还要磕头求这个穷屌丝学习，否则穷屌丝就不理你！

屌丝就是吊嘛！

否则怎么叫屌丝呢？

屌丝穷人梦想的理想发迹之路是这样的：自己没钱，就有千万富翁，亿万富翁对屌丝跪下，磕三个响头，然后送上金钱财富，助屌丝创业发财！

屌丝就是屌嘛！

否则怎么叫屌丝呢？

这才叫名副其实的屌！

屌丝穷人梦想的理想发迹之路是这样的：自己没权，但办事需要权，就有当官的对着屌丝跪下，磕三个响头，然后把公章奉上，供屌丝盖章办事！

屌丝就是屌嘛！

否则怎么叫屌丝呢？

你以为屌丝这么光荣的称号那么容易拿到手？

告诉你，不容易！

这才叫真的屌！

这就是屌丝的梦想，这样的发迹之路，那才是真真真的屌！

简称：三个真屌。

这就是“屌丝的有尊严的发迹之路”！

最后，像屠龙有术那样的跪下舔富豪权贵皮鞋的无耻小人，去死吧！ ^_^



龙哥当过工厂班长，汽车修理工、工业电工、基层有线电视播音员、公务员、开过网吧，做过保安员。

陈旭还当过主管、物业主任、制药厂办公室主任、酒店总监、建材营销总监、医院副院长、美资企业代理老总，董事长助理等各种职业。

当然了，龙哥工作中当然获奖多多了。（你想啊，有龙哥这种奇思妙想的人，不获奖才奇怪了呢！哈哈）

从社会最底层的保安员，用五年时间，历任班长、主管、主任、总监、老总；后又用了五年时间，成为老板。十年时间，完成了从月薪600元的社会底层保安员到资产七位数老板的转变。

具有丰富的各行业营销、管理和职场经验的龙哥，特别喜欢交朋友。曾经指导天津手机公司的朋友获得了股权争夺战的胜利，也帮助湖南的老板获得了股权争夺战的胜利等.....龙哥的粉丝中，下至高中毕业、上至博士、硕士等学历无所不包；职业从员工到老总、老板，遍布各行业。

跟随龙哥的朋友，已有多人成为各公司副总、老总。

【屠龙有术（陈旭）：大慈悲、点化喷子】【陈旭（屠龙有术）解密升官发财的规律 276】

原创陈旭（屠龙有术） 屠龙有术

2016-12-20 原文

 点击上方蓝字，即可关注屠龙有术

（点击手机屏幕右上角三个小点“●●●”处，点击“查看公众号”，进入后，打开置顶公众号按钮，方便及时阅读陈旭（屠龙有术）的最新文章及重要信息。）



【屠龙有术：大慈悲、点化喷子】

作者:陈旭 网名:屠龙有术

唯一微信公众号: tulongys

底层愤青，不长脑子；穷的要饭，自称正确；
喷子吹牛，假冒老总；藏头露尾，蒙面大盗；

撞墙拐弯，生活常识；要饭改行，最低智商；
鼻青脸肿，都不拐弯；饿的快死，都不改行；

大脑进水，卖菜讨饭；智商愚笨，破烂行当；
言行举止，生存环境；思想观念，社会阶层；

八股言论，道德文章；腐儒之论，皆是笑谈；

此种智商，低等生物，美其名曰，愤青喷子。

高手出世，无须假冒；凡没有的，花钱去买；
花钱买官，花钱买权；不认识我，皆识钞票；

喷子无能，不懂花钱；造谣诽谤，被人鄙视；
物竞天择，适者生存；是非成败，只看结果；

世上万事，皆有因果；天道有常，皆有规律；
大道在手，所以人助；恶言恶语，拔舌地狱；

保安屠龙，月薪 600；五年之内，蜕变老总；
身在职场，广施仁义；他年创业，众人皆助；

创业起家，身价七位；运筹帷幄，决胜千里；
仁者无敌，诚不我欺；掌握市场，洞察机先；

屠龙有术，说一不二，言行一致，说到做到。
你若不信，俺有照片；你再不信，俺有视频；

喷子愤青，听天由命；拉不出屎，他怪茅坑；
好命坏命，命由心生；今番到此，点化与你。

哈哈哈哈哈..... (大笑三声)

..... $O(n_n)$ 哈哈~



龙哥当过工厂班长，汽车修理工、工业电工、基层有线电视播音员、公务员、开过网吧，做过保安员。

陈旭还当过主管、物业主任、制药厂办公室主任、酒店总监、建材营销总监、医院副院长、美资企业代理老总，董事长助理等各种职业。

当然了，龙哥工作中当然获奖多多了。（你想啊，有龙哥这种奇思妙想的人，不获奖才奇怪了呢！哈哈）

从社会最底层的保安员，用五年时间，历任班长、主管、主任、总监、老总；后又用了五年时间，成为老板。十年时间，完成了从月薪600元的社会底层保安员到资产七位数老板的转变。

具有丰富的各行业营销、管理和职场经验的龙哥，特别喜欢交朋友。曾经指导天津手机公司的朋友获得了股权争夺战的胜利，也帮助湖南的老板获得了股权争夺战的胜利等.....龙哥的粉丝中，下至高中毕业、上至博士、硕士等学历无所不包；职业从员工到老总、老板，遍布各行业。

跟随龙哥的朋友，已有多人成为各公司副总、老总。

【屠龙有术：怎么判断别人的真实身份？】【陈旭（屠龙有术）解密升官发财的规律 277】

原创陈旭（屠龙有术） 屠龙有术

2016-12-21 原文

点击上方蓝字，即可关注屠龙有术

(点击手机屏幕右上角三个小点“...”处，点击“查看公众号”，进入后，打开置顶公众号按钮，方便及时阅读陈旭（屠龙有术）的最新文章及重要信息。)



【屠龙有术：怎么判断别人的真实身份？】

作者:陈旭 网名:屠龙有术

唯一微信公众号: tulongys

【网友提问】

1】凡是“政府公务员、事业单位吃皇粮的，国企员工”等正规单位的人，稍微有点身份的人，都不会说谎，也不会对别人造谣。

2】如果“政府公务员、事业单位吃皇粮的，国企员工”等正规单位的人对别人说谎造谣，别人只需起诉他涉嫌造谣犯罪，并通知他单位，他会被开除工作，他的美差就丢啦！

龙哥，是这样的吗？

屠龙回复：

你说的完全正确。

是这样的。

一般有事业的人，尤其吃皇粮的公务员，事业单位，国企的人不会撒谎造谣，因为对别人撒谎造谣，捅到自己单位，都不是好事。

所以一般混的好的，不会撒谎造谣，最多人家不理你就完事了。

比如说，打比方，假设有这么一个喷子，他姓黄，我们简称他为黄喷子；

假设这个黄喷子说他是国企的，黄喷子对别人造谣诽谤，这要是涉嫌造谣诽谤吃了官司，捅到他单位，他工作就丢了，会被国企辞退开除的，这是常识。

如果他真的是国企的，他吃饱了撑的？要冒丢掉国企工作的危险，去造谣？

假设你是国企的，你愿意冒丢掉工作的危险，去造谣吗？

只有傻子，才会为了骂人，丢掉自己国企的正式工作。

在利害关系面前，正常人是不会因为对某人不爽，就去干涉嫌疑犯罪的造谣行为，因为后果严重，会导致自己的公职被开除。

所以可以判断，我们假设的这个黄喷子在撒谎吹牛，他不是国企的，是这样判断人的。

再退一步，假设黄喷子真是国企的，我刚才说的道理，他不懂，所以他去造谣了.....

那么，这个黄喷子也会因为造谣吃官司，被国企开除或辞退.....最后，他也会失去国企的工作。

没那个素质，他那个工作就保不住，最终会被淘汰掉.....这就是为啥有人混的好，有人越混越差的原因；

原因是混的不好的人，基本不懂社会上的各种规律，违反了这些规律，所以越混越差.....

1】 公务员是绝对不会对别人造谣的，造谣会导致自己被开除公职；

2】事业单位的人，也是绝对不会对别人造谣的，因为同样会因为造谣开除公职；

3】国企的人，同样绝对不会对别人造谣的，道理一样，同样会因为造谣开除国企的工作；

综上所述，我们可以得出结论：

1】“公务员、事业单位的人或国企员工”对别人造谣诽谤，一旦被起诉，会被开除公职，开除国企正式工作；

2】所以：凡是不怕开除公职，对别人造谣的人，不可能是“公务员、事业单位的人或国企员工”。

【最后结论】：吃皇粮的人对别人造谣诽谤涉嫌违法犯罪，会被开除国家给的正式工作，所以敢对别人造谣诽谤的，都不是吃皇粮的。

吃皇粮的都害怕开除自己的正式工作，所以吃皇粮的人，没人犯贱去骂人。

因为骂人，导致自己丢掉国企正式工作，这是傻子干的事情。

以上是假设有这么一个国企的姓黄的喷子，假设他对别人造谣诽谤，会导致什么后果。

所以现在大家就明白了：

对于高层来说，低层是透明的；低层的身份，别人看他看的透透的.....

高层的人，提前知道各种结果.....

吃皇粮的人，只要吃官司，就会开除党籍，开除公职，开除企业正式职工身份。

所以，根据一个人的行为，就可以判断他的真实身份。

以上，这就是判断人的方法。

陈旭后记：

所以大家跟陈旭待久了，看龙哥说话多了.....

你会发现，其实一切都是透明的，不用人肉别人信息，你都可以知道对方真实身份.....

用龙哥这种方法知道别人真实身份，这可完全是合法的.....哈哈！

【张三和李四的对话】

张三：我是国企的人。

李四： 切~~

张三：怎么，你不信我是国企的？

李四：造谣骂人被人告了，就要开除公职。

张三：我虽然造谣骂人，但我确实是国企的。

李四：我倒是愿意相信你是国企的人，问题是，瞧瞧你那个行为和智商，像国企的人吗？

李四：什么时候，国企的人智商，都这么低了？

张三：.....

张三：我是国企的，吃皇粮的没有傻子。

李四：所以你这傻子不是吃皇粮的。

附录国家相关规定：

公务员和事业单位人员受刑事处罚是否开除公职

作者:整理 时间:2016-02-28 来源:文摘 浏览量 3658 评论 0 0 1

关于国家机关事业单位工作人员被判处管制、拘役、有期徒刑（缓刑）、免于刑事处罚、不起诉的人员是否开除公职的问题；对国家机关事业单位工作人员的处分根据工作人员的身份及判处刑罚的种类确定。

一、国家公务员：被判处管制、拘役、有期徒刑（缓刑），应当开除公职。

法律依据：《行政机关公务员处分条例》第17条第2款：行政机关公务员依法被判处刑罚的，给予开除处分。（自2007年6月1日以后执行）

二、参照公务员管理的工作人员：被判处管制、拘役、有期徒刑（缓刑），应当开除公职。

法律依据：《行政机关公务员处分条例》第17条第2款：行政机关公务员依法被判处刑罚的，给予开除处分。

第54条 对法律、法规授权的具有公共事务管理职能的事业单位中经批准参照《中华人民共和国公务员法》管理的工作人员给予处分，参照本条例的有关规定办理。（自2007年6月1日以后执行）

三、行政机关任命的事业单位工作人员（事业单位管理岗位人员）：被判处管制、拘役、有期徒刑（缓刑），应当开除公职。

法律依据：关于行政机关任命的事业单位工作人员参照执行《行政机关公务员处分条例》的通知。（自2007年6月1日以后执行）

四、事业单位工作人员

按岗位设置分为：事业单位管理岗位人员、事业单位专业技术人员、工勤人员。根据所在事业单位的性质分为：

一类事业单位：单位是法律、法规授权的具有公共事务管理职能的事业单位，工作人员是经批准参照《中华人民共和国公务员法》管理的工作人员；

二类事业单位：单位是法律、法规授权的具有公共事务管理职能的事业单位，工作人员不是参照《中华人民共和国公务员法》管理的工作人员；



屠龙有术（真实姓名：陈旭）

微信公众号：tulongys

QQ号：55635255

私人微信号：15155205915

支付宝：15155205915



长按并识别图中二维码关注

（点击右上角分享按钮，把文章分享到朋友圈）

第四十三节 附录：阅读扩展—社会失败者、贫穷、攻击性、人际关系恶劣、反社会人格障碍【陈旭（屠龙有术）解密升官发财的规律 278】

原创 陈旭（屠龙有术） 屠龙有术

2016-12-21 原文

 点击上方蓝字，即可关注屠龙有术

（点击手机屏幕右上角三个小点“●●●”处，点击“查看公众号”，进入后，打开置顶公众号按钮，方便及时阅读陈旭（屠龙有术）的最新文章及重要信息。）

人格障碍

人格障碍 (personality disorder) 主要涉及一些慢性症状, 其中包括判断质量低下、思维混乱、情绪不稳定、社会关系糟糕, 以及没有控制冲动的能力。关键在于, 这种障碍来源于长期存在的人格特征。这些特征会对患者造成严重的损害, 让他们无法在社交场合或工作场合中正常行事。

DSM-IV 一共列出了 10 种人格障碍 (参见表

12-4)。我们在此会介

微信号: tulongys

第四十三节 附录: 阅读扩展——社会失败者、喷子、贫穷、不懂感恩、攻击性、人际关系恶劣以及反社会人格障碍

转载陈旭 网名: 屠龙有术

唯一微信公众号: tulongys

本节内容转载自网上内容, 目的介绍新学科, 让广大读者彻底理解, 让大家明白, 为什么喷子、愤青具备高度的攻击性, 以及为什么喷子们都是穷人的原因。

事实上, 喷子们具有病态人格, 学名叫做“反社会型人格障碍”, 属于西医里面的一种精神疾病。

反社会型人格障碍又称无情型人格障碍或社会性病态,是对社会影响最为严重的类型。患病率在发达的国家为 4.3-9.4%, 我国台湾地区为 0.3% 。

反社会型人格障碍的特征是高度攻击性, 缺乏羞惭感, 不能从经历中取得经验教训, 行为受偶然动机驱使, 社会适应不良等, 然而这些均属相对的。

“反社会”一语虽系政治社会用语, 但也从这一侧面突出反映了他们对社会的危害, 这类人在监狱和劳教机构占相当大比率 (40%-78%), 不少是累犯或惯犯, 往往因发生反应状态而送精神病

机构要求医学鉴定。

【这就可以很好地解释, 为什么有些喷子坐过牢的原因】

反社会人格障碍虽然经常发生违纪行为, 但与一般犯罪是有区别的, 尽管二者对所犯罪行为均负有完全责任能力, 司法精神科医生和司法工作者应区分反社会人格犯罪和不法分子作案:

①一般犯罪者往往有计划和有预谋地达成犯罪, 反社会人格多不能;

②犯罪者违法目的明显, 反社会人格多受情感冲动支配, 犯罪动机较模糊;

③犯罪者在他人受害时作案手法隐蔽和狡诈，企图逃避罪责，反社会人格害人害己，而对自己的危害尤大；

④具有反社会人格的人较少造成凶杀或其他严重案件以致判处极刑；

⑤一般犯罪的人格固然是有缺陷的，但未达到人格障碍程度，而反社会人格则在心理活动的各个方面都有沉重的影响，反映在生活的各个侧面出现持续和长期的行为障碍。

①高度攻击性

反社会人格患者具有高度的冲动性和攻击性已众所周知，然而却有一些并无攻击行为。区分病态人格为两类，一类为冲动-攻击型，一类为社会退缩型。发现 15 岁以前有暴力行为的人到成年较之那些 15 岁以前无此类行为者易于发生暴力。他们将反社会人格分为具有攻击型行为和不具有者两类，前一类具有终生发生身体暴力的倾向。

②无羞惭感

认为此类人无羞惭感，缺乏与焦虑相关的自主神经反应（包括皮肤直流电反应）。对反社会人格和非人格障碍者各 524 人进行焦虑和抑郁的观察，结果发现 25%的反社会人格患

者存在焦虑和抑郁，其发生率与对照组并无显著区别。

James 等称谓那些伴有焦虑和抑郁的反社会人格为“心绪恶劣性精神病态”，这类人与不伴焦虑的反社会人格患者比较，表现智力功能困

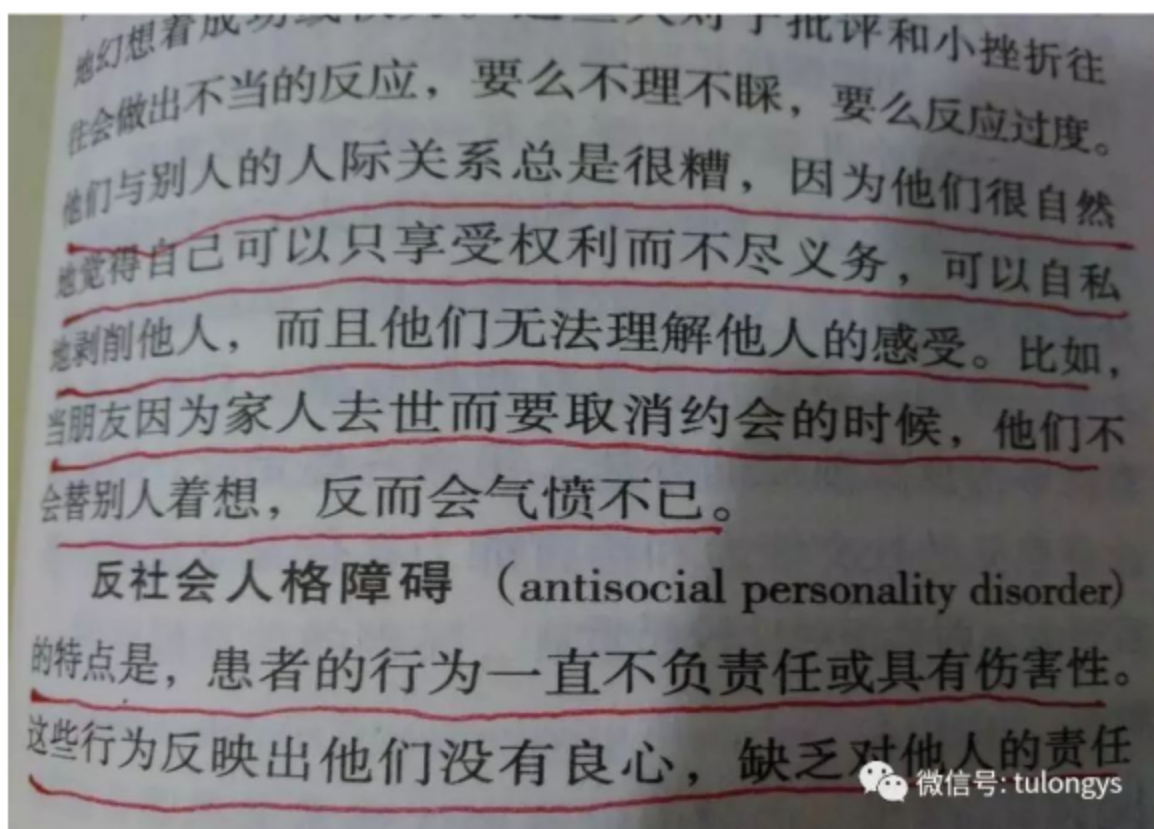
难、存在自杀观念、易于激惹、伴发其他神经症特点，住院时间长，对治疗反应不良。他们认为伴发焦虑和抑郁的精神病态可能代表一种特殊的综合征。Blackburn 建议将精神病态分为焦虑和非焦虑两型，前者为继发性人格改变；后者为原发性精神病态，相当于 Karpman（1948）的真性精神病态（true psychopathy）[2]。

③行为无计划性

精神病态患者的行为大多受偶然动机、情绪冲动、或本能愿望所驱使，缺乏计划性或预谋。Arieti（1967）区分精神病态为单纯型和复杂型，二型均系自我中心，但单纯型的反社会行为一般缺乏预谋，而复杂型精神病态患者往往在事情发生前有计划，而且可以达到行为的目的。因此单凭计划性有无而确定攻击行为的性质是不适当的。

④社会适应不良

反社会人格障碍常因其行为与公认的社会规范有显著背离而引人注目。适应不良是精神病态患者的重要特征。由于对自己的人格缺陷缺乏自知力，不能从经验中取得教益，因此本症是一种持久和牢固的适应不良行为的模式。



父母养育方式不仅与父母自身文化、经济情况等有关,还与另一方的情况,如配偶是否 健在以及家庭婚姻的状况息息相关。这进一步证实了家庭微环境复杂而微妙地影响着成员间的行为方式。而良性的家庭环境,父母正性的养育方式对极具塑造性的未成年人来说,意义无疑更加突出。

反社会型人格障碍人群的人格特征明显偏离正常,通常在个人生活风格 and 人际关系方面具有异常的行为模式。常于童年期或青少年期(18岁以前)就出现品行问题,并长期持续发展至成年或终生。

这类人在幼年往往学习成绩不良、逃学、被开除、漫游、反复饮酒、性放荡、说谎、破坏公务、偷窃、违纪、对抗长者、攻击人等表现。

成长后情感肤浅而冷酷，脾气暴躁，自我控制不良，对人不坦率，缺乏责任感，与人格格不入；法纪功能较差，行为受本能欲望、偶然动机和情感冲动所驱使，具有高度的冲动性和攻击性；

自私自利，自我评价过高，狂热但不动人的行为；对挫折的耐受力差，遇到失利则推诿于客观或者提出一些似是而非的理由为自己开脱，或引起反应状态；缺乏计划性和目的性，经常更换职务；缺乏良知，对自己的人格缺陷缺乏觉知；缺乏悔恨感与羞惭，不能吸取经验教训；多种形式的犯罪，趋向伴发药物或乙醇滥用。

此类人一般不情愿寻求医生帮助，因此门诊极为少见，他们往往违犯社会法纪而被监禁或投入劳教。

有时他们被迫来就诊，其实大多表现紧张、抑郁、认为周围对他歧视、遭人憎恨。这种认知和情绪状态可迁延下去，甚至到成年（成年后期）违纪行为减少时亦如此，他们与家庭、朋友、配偶（女伴）不能保持长久、亲密而忠实的关系，两性关系混乱，经常更换婚姻关系，对子女不闻不问。

反社会人格障碍与表演型人格障碍有较多重叠，他们均具有情感肤浅、情绪不稳定、高度利己主义等特点。

疾病预防

本研究结果提示,反社会人格障碍人群的主要危险因素有父母的拒绝型养育方式、父亲低文化程度、家庭经济收入低、单亲家庭、父母离异。因此,预防反社会人格障碍首先要从孩子的父母和将成为父母的人们做起,全面提高他们的素质,倡导正确的养育方式,对孩子多施加正性的情感,多沟通引导,使子女在和谐、温馨的家庭环境中成长,从而尽量减少人格障碍及犯罪的发生、发展。



为什么会失败?【屠龙答网友提问】【陈旭(屠龙有术)解密升官发财的规律 279】

原创陈旭（屠龙有术） 屠龙有术

2016-12-22 原文

点击上方蓝字，即可关注屠龙有术

（点击手机屏幕右上角三个小点“...”处，点击“查看公众号”，进入后，打开置顶公众号按钮，方便及时阅读陈旭（屠龙有术）的最新文章及重要信息。）



为什么会失败？【屠龙答网友提问】

作者：陈旭 网名：屠龙有术

唯一微信公众号：tulongys

※※※※※※※※※※※※※※※※

【网友提问 1】

关于市场调查请教龙哥指导，先跪谢龙哥！

正月的时候请教过龙哥这个问题，龙哥给予耐心的指点，实在羞愧，小弟实在愚笨呐！对这个问题心中还有疑问。龙哥说过：关于做什么好，就到当地市场调查，看谁做的最好，如何调查？就是花个几天时间坐在那里看做的最好的店的人流量，估计一天的营业额。我这里的疑问就是，1.如何确定目标？因为每个行业都有做的最好的，互相之间又如何比较？然后又如何确定分界好坏的标准，也就是多少营业额叫生意好，多少叫不好？因为我没有做过大生意，思想境界肯定想不到那么高，也肯定不对。

2.生意好有其诸多因素，比如，产品比较迎合市场，服务到位，地理位置较好等。像摆摊，龙哥说过两头生意一般较好，确实是这样。我这里的疑问就是，假如我跟着做的最好的人去做他相同的生意，我未必就做的成功啊？

屠龙（陈旭）回复：

1】如何确定目标？你是问从事什么行业吧？具体从事什么行业，要根据自己的背景、人脉、特长来决定。

2】每个行业都有做的好的，无法比较？比如飞行员有做得好的，你能做飞行员啊？当然不能，对吧？所以不适合咱们做的事情，咱们就不去管它，只考虑自己会做的，又比较擅长的事情。

3】如何确定好坏的标准？方法很简单，你去调查一百家企业，或者调查五十家企业，利润和业绩排在前三名的，就是做的好的企业；你也可以放宽一下标准，比如排在前 5 名的，算做得好的企业。你也可以继续放宽标准，认为排名前 10 名的，是做得好的企业。

4】生意好坏有诸多因素？这观念就是错的。做生意好坏，不管有多少因素，能考虑到这些因素，并善于利用和解决的人，才能做好生意；

所以能否做好生意，其实只有一个因素，那就是你的经验知识和社会阅历，以及你的头脑，是否够用，是否能否解决你做生意每天面对的一切问题。

说白了，做生意失败的人，他们的大脑就是缺乏这种能力，他们的经验知识不够。——陈旭（屠龙有术）

做生意好坏因素很多，但对于做生意的老板来说，不管多少因素，你都要考虑到，你考虑不到，考虑不周全，就是你的问题，是你自己不称职的问题。

考虑问题不周全，不称职的老板，自然会被市场竞争淘汰了。——所以才有老板破产啊！

5】为什么创业成功率只有 5%呢？这是因为，只有 5%的人考虑问题比另外 95%的人要更加周全。

※※※※※※※※※※※※※※※※

【网友提问 2】

龙哥好，在一个岗位做出成绩后怎么跳槽呢，是去人才市场应聘吗？需要在辞职前就找好下家吗

希望龙哥解惑，感激不尽≥_≤

屠龙（陈旭）回复：

- 1、去应聘是一个方面；
- 2、平时与人为善，认识人，有朋友介绍，更重要；
- 3、需要提前找好下家，才能辞职；

工作经历重要，是因为人的行为有连续性，

过去的成功会导致将来的成功；过去自律的人，将来往往自律；过去失败的人，将来往往失败；

-----陈旭（屠龙有术）

※※※※※※※※※※※※※※※※

【网友提问 3】

2.生意好有其诸多因素，比如，产品比较迎合市场，服务到位，地理位置较好等。像摆摊，龙哥说过两头生意一般较好，确实是

这样。我这里的疑问就是，假如我跟着做的最好的人去做他相同的生意，我未必就做的成功啊？

如果是这样，我感觉调查谁做的最好倒不是最重要的了，而是调查人家怎么经营最重要了，就好比龙哥您做瓷砖生意非常成功，那么龙哥做其他行业产品一样非常成功，因为龙哥您决定了一切，而不是产品决定生意好坏。

当然产品有其之一的因素，就好比龙哥您说的剑的锋利重要，但是握剑的手更重要。

我的疑问又来了，既然这样，我调查谁做的最好似乎意义不大了？好乱，写的这么乱。劳烦龙哥您了，先跪谢龙哥您百忙之中抽出宝贵的时间给予回复，谢谢！

屠龙（陈旭）回复：

1】生意好坏有诸多因素？——陈旭明确告诉你，前面已经说过了，这个观念是错的。

做生意好坏，不管有多少因素，能考虑到这些因素，并善于利用和解决的人，才能做好生意；

做生意好坏因素很多，但对于做生意的老板来说，不管多少因素，你都要考虑到，你考虑不到，考虑不周全，就是你的问题，是你自己不称职的问题。

考虑问题不周全，不称职的老板，自然会被市场竞争淘汰了。
——所以才有老板破产啊！

为什么创业成功率只有 5% 呢？这是因为，只有 5% 的人考虑问题比另外 95% 的人要更加周全。

2】假如我跟着做的最好的人去做他相同的生意，我未必就做的成功啊？——陈旭回答：这是因为，你“自以为跟他做的一样”，但实际上你跟他做的不一样。

举个例子，例如降价促销，目的是为了用更高的性价比吸引消费者……

比如，QQ 汽车售价 4 万，奔驰售价 100 万，现在奔驰一百万元的汽车降价到 4 万元销售，立刻会被消费者哄抢一空……为什么？因为性价比嘛！又豪华有面子，又便宜。

但很多人不懂这个道理，他降价促销，把价格从 100 万降到 4 万块钱，但是，他同时把奔驰汽车换成了 4 万块的 QQ 汽车。结果他降价促销，也没人买……

这时候，他就来问了：屠龙哥，为什么别人把 100 万的奔驰降价 96 万，就哄抢一空，销售成绩非常牛逼……我也降价 96 万，为什么根本没顾客来买呢？

他只看到表面上，大家都降价了 96 万，他没看到，别人是把价值 100 万的东西降价 96 万，所以才导致哄抢一空.....

你的降价 96 万就是假的，因为 QQ 汽车原本就不值钱嘛！你的钱降价了 96 万，你把奔驰车也换掉了，换成不值钱的 QQ 汽车，谁是傻子？当然没人买了。

这就是，为什么大家做了同样的事情，都是降价促销，但结果大不相同的原因。

3】陈旭回复：调查谁做的好坏，意义很大，而不是你说的“意义不大”，为什么这么说？

因为牛人都是跟别人学习训练出来的，调查谁做的更好，就是为了“有目标，有标准的学习别人，训练自己”，做得好的人，就是你训练自己的要求和标准，当你把自己训练出来的时候，一切问题都解决了。

※※※※※※※※※※※※※※※※

【网友提问 4】

龙哥，请问调查做的最好的人的目的是为了学习他的优点和长项，掌握对手的优点和缺点，是吗？比如我餐饮擅长，那么我去调查当地谁做的最好，然后了解他是怎样做的这么好的，这是

调查的主要目的，对吗？龙哥！这样就可以避免做出“看似做的一样，实质大相径庭的事情”？是这样吗？龙哥！谢谢龙哥！

屠龙（陈旭）回复：是这样的。

问题是，很多人学了别人的长处，实际做的时候，就走样了，做的完全不一样，但他自己认为做的一样，结果.....就是惨败。

※※※※※※※※※※※※※※※※

【网友提问 5】

龙哥您好！ 我是您的粉丝 很敬重您！我想问您个问题 到底是什么东西决定着人的成功呢？ 我听过许多的观点，比如：成功就要诚信、就要细心、就要关注细节、就要坚持、就要放弃、就要胆大、就要谨慎、甚至就要心黑、要心狠，等等等等，每一个品质单列出来，就好像能决定成败一样，甚至这些东西互相矛盾？！

屠龙（陈旭）回复：

实际上你说的这些不矛盾，要综合运用，并且运用的恰到好处，才能成功。

举例说明如下：

1】例如喷子看到有钱人就嫉妒，因此到处谩骂有钱人，发泄自己的不满情绪.....

这些行为在比喷子等级高的“高等阶层的有钱人”看来就是“以下犯上”，实际上喷子的骂人行为得罪了所有高等阶层的有钱人。

但喷子不知道啊！喷子认为，我骂了张三一个人，我没骂李四，所以我就没有得罪李四。

但实际规则不是喷子想的那样.....

实际规则是，有钱人认为：张三比喷子有钱，喷子谩骂比“喷子有钱的”的人，表面喷子不愿意遵守现有社会制度和秩序，这意味着喷子随时会造反.....

那么，喷子今天能骂有钱的张三，明天就能骂有钱的李四.....后天就可以骂同样更有钱的王二麻子.....

所以，整个高等阶层，就会拒绝提拔喷子。

社会动乱的时候，还可以占山为王，当土匪当军阀，自己混上去（实际上，当土匪、军阀不懂社会规律，也是注定要失败的）

和平年代，要想往上爬，只有一条路，那就是获得更有钱的高等权势阶层的赏识。

喷子通过骂人，告诉所有人，自己对强者不满——这就让强者拒绝提拔喷子，堵塞了喷子们的上进之路。

2】再比如黑心，雷锋也说过“对待同志像春天般的温暖，对待敌人像秋风扫落叶一样无情”，所以这个是有区别的，看对谁。

你要对“帮助过你的人”无情，以后就没人帮你了。

3】再看毛主席的统一战线，什么意思？就是尽量团结所有人，不要主动跟别人为敌。（除非别人首先与你为敌，那是没办法的事情，这时候，只好“秋风扫落叶了”^_^)

4】所以屠龙常说：主动与人为敌的，都是没本事不成气候的、没前途的人。那些在网上追着骂别人的，你去看这些人有多少钱？那些喜欢骂人的无一例外都是穷光蛋。

5】这样说吧，打个比方，混社会是否成功，好比考试的成败。一张试卷，一百个问题，所有问题都答对了，你才是满分，你就成了第一名，你就成功了。

你说的那些东西，好比试卷上的一百个问题，每个问题，你都要争取回答正确，你才能在竞争中脱颖而出。

即便你无法全部答对，那你也要回答对的题目，超过竞争对手，你才能成功。

如果竞争对手在试卷中答题正确的数目超过你，你就失败了。

这张社会试卷中的考试题，其实就是我们在社会现实中每天工作、待人接物遇到的每一件事；你把这些事情都做好了，你以后就会发达了。



高手的境界【陈旭（屠龙有术）解密升官发财的规律 280】

原创 陈旭（屠龙有术） 屠龙有术

2016-12-22 原文

点击上方蓝字，即可关注屠龙有术

(点击手机屏幕右上角三个小点“...”处，点击“查看公众号”，进入后，打开置顶公众号按钮，方便及时阅读陈旭（屠龙有术）的最新文章及重要信息。)

高手的境界

作者：陈旭 网名：屠龙有术

唯一微信公众号：tulongys

真正的高手不需要骗人，真说真干，就可以合法的实现目的。
——陈旭（屠龙有术）

网友李四：感谢龙哥的教诲，也就是龙哥文章里说的，提前布好局，为下次跳槽做准备……

陈旭（龙哥）回复：

你总结的很对，我是这个意思。

好比爬楼梯，每一步都是下一步的铺垫和准备。

为什么骗子会骗人？

因为他们没脑子，智力不够。

比如：

该去积累经验知识的时候，他们在玩

该去准备资历的时候，他们在玩。

该去准备阅历的时候，他们在家呆着玩。

现在有一个机会，需要老总资历，他没有，怎么办？

只好造假。

高手就不是这样的！

以前打工的时候，我去一个公司应聘高管职务，老板是这样评价我的：嗯，经历足够复杂，来上班吧。

我妈说的好：

未卜先知一等人；

一见便知二等人；

过后方知三等人；

狗屁不知是喷子。

陈旭备注：最后一句“狗屁不知是喷子”是我说的，不是我妈说的。

屠龙亲妈都能说出这种话，可想而知，高手都是什么样子。

很多高手都是家传的。

真正懂了其中道理，就会知道宇宙万事万物都在变。

第一等人晓得要变了，把握机先而领导变；

第二等人变来了跟着变；

第三等人变都变过了，他还在那里骂变，其实已经变过去了，
他已经被时代遗弃了。

被时代遗弃的人，都是什么人？就是穷人嘛！

所有穷人，都是没有抓住时代给予的机会，被时代遗弃的人。

高手为什么是高手？

就是我妈说的，因为高手能未卜先知嘛！

什么事情还没发生，高手提前几十年就知道了！

你肯定不信，有图有真相，下面上图！

自然是事实，但是人的素质，我们的设计，但更重要的是人都需要提高。应该是不够的。

变政策多变的情况，明天头脑发热，就是政策改变。而缺少长期贯彻执政策多变，现在无面的利益。国家周和、照顾、正确处理矛盾要正确处理

介绍很多，消息灵通。研究国际环境，对重大决策的关系很大。下面较详细地谈谈当前国际环境。

研究国内环境，（这期包括国际环境）都有重大职业选择、婚嫁、安家何处等，都有重大影响。98.11.22.

三、时代的特征：一个世界，两种制度

我们中国目前处于资本主义工业化时代。首先要正确认识我们现在所处的时代。“文化大革命”中说是“帝国主义走向灭亡、无产阶级走向胜利的时代”、“把红旗插遍全球的时代”，今天来看是太“左”了，不符合世界局势的实际。凡是不符合实际的东西就没有生命力。所以今天中国要私有化。92.12.11.

那么，我们今天究竟处于什么时代呢？小平同志说：我们今天处于“和平与发展的时代”。这是一个总的概括的看法，是正确的。全世界人民确实是一方面

★ 屠龙有术于1997年预测中国私有化。 微信号: tulongys

1997 陈旭年预测天朝未来会私有化。

Southcn.com 南方网 财经频道

7年后，屠龙预测中国私有化的预言成为现实 ★

2004年12月29日

精彩回放：... 首页 / 证券 / 新闻 / 专题 / 保险 / 外汇 / 企业 / 理财 / 图片 / 人物 / 广东民企

南方网首页 > 财经 > 新财经专题 > 2004年中国民营经济双十评选 > 2004年中国民营经济双十评选新闻

保护私有财产条款写入宪法

2004-12-10 13:59

南方网讯 2004年3月14日下午16时54分，中国历史上一个划时代的时刻。有2903名代表出席的第十届全国人民代表大会第二次会议，以2863票赞成、10票反对、17票弃权的表决结果，通过了中华人民共和国宪法修正案，将宪法第十三条“国家保护公民的合法收入、储蓄、房屋和其他合法财产的所有权”，修改为“公民的合法的私有财产不受侵犯”。

7年后，屠龙预测中国私有化的预言成为现实

当全国人大常委会委员长吴邦国宣布宪法修正案通过时，会场响起热烈的掌声。

在2003年第十届全国人大二次会议上与多名代表联名提出“将保护私有财产条款写入宪法”议案的广东民营企业家、榕泰集团董事长李林楷，在宪法修正案通过的第一时间通过手机向《民营经济报》记者激动地大喊：“通过了！通过了！”

精彩专题

2004 年，陈旭的私有化预测，7 年后成为现实。

我们 1998 年的时候，处于什么时代？

你看上面图片，龙哥预测的分毫不差。

处于市场经济工业化时代（用老词汇，就是资本主义工业化时代）

所以高手都是未卜先知的，提前知道未来.....

既然高手能未卜先知，提前预测未来.....

那么高手就能提前预测到自己未来可能会需要什么.....

比如升官发财，需要学习，需要当官的经历，需要经验知识，需要什么荣誉头衔，需要什么社会声望，需要什么人际关系啥的，这一切，高手早就提前弄好了，全是真的。

需要当官资历，凭本事干出成绩或者花钱买；需要经验知识，掏钱跟人学；需要荣誉头衔，提前弄过来；需要社会声望，提前学雷锋；需要人际关系，看到有前途的人，就送钱送物，关系提前巴结好.....

这一切，全是提前弄好的真功夫，可没有一个假的。

所以高手提前把一切都想好了，就会提前准备好需要的东西，事到临头就顺风顺水，也不需要骗人.....

骗人是因为，他没有，所以只好骗。

比如小时候该上学的时候，他没上学，当官需要学历，他就只好骗了.....

比如年轻的时候该提前准备好当官的履历，他没准备，事到临头需要当官的经历，他没有，就只好伪造了.....

高手就是这样，高手什么都提前准备好了。

什么都有，当然不需要骗人了。

高手会提前想尽一切办法，不管是跪舔也好，还是当奴才也好，或者花钱买也好，反正高手提前用一切办法，准备好了真实的履历，事到临头，不慌不忙，拿出来就行了.....就这样搞定一切。

如果你都提前考虑到了，什么你都有，那么你就不需要骗，只需要拿出来真东西，就行了。——陈旭（屠龙有术）



屠龙有术（真实姓名：陈旭）
微信公众号：tulongys
QQ号：55635255
私人微信号：15155205915
支付宝：15155205915



长按并识别图中二维码关注

（点击右上角分享按钮，把文章分享到朋友圈）

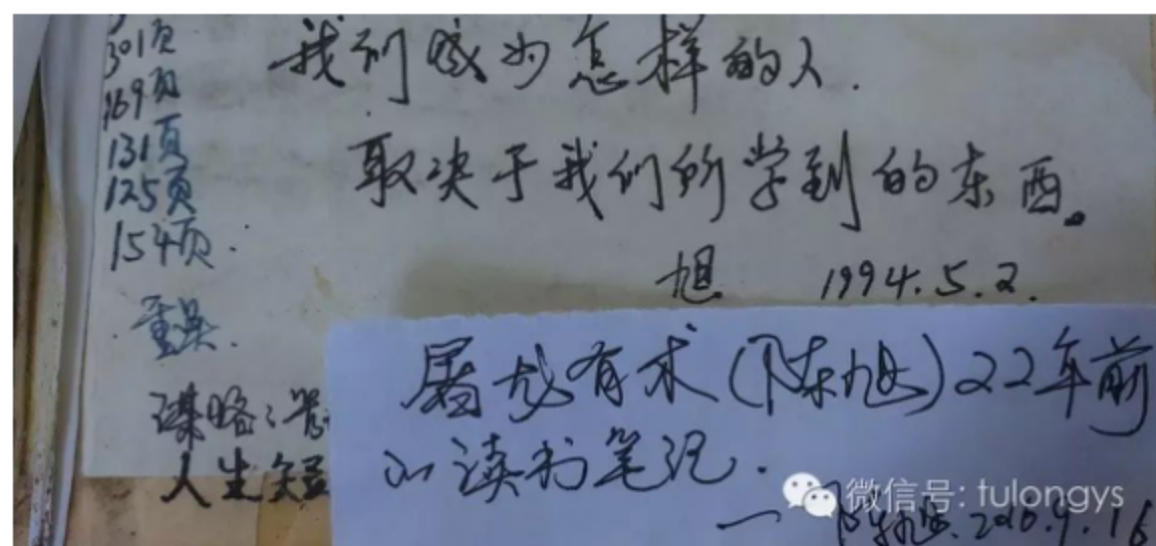
蛀虫和牛马【陈旭（屠龙有术）解密升官发财的规律 281】

原创陈旭（屠龙有术） 屠龙有术

2016-12-22 原文

点击上方蓝字，即可关注屠龙有术

（点击手机屏幕右上角三个小点“...”处，点击“查看公众号”，进入后，打开置顶公众号按钮，方便及时阅读陈旭（屠龙有术）的最新文章及重要信息。）



蛀虫和牛马

作者：陈旭 网名：屠龙有术

唯一微信公众号：tulongys

有读者来信说：

我和你的关于个人能力方面的判定基本一样，一切看结果。

唯一的不同是：

A 通过劳动，发明，创造，智慧，获取的财富；

B 通过阴谋，手段，关系网获取财富，当然他也是在劳动，这二者之间是有质的差别的。

会拉关系，玩手段的人绝对不是笨蛋，但是本质上只能是一个蛀虫，无论挣多少钱。

陈旭（屠龙有术）我是这样回复他的.....

- 1.首先要承认，你说的很对；
- 2.自古以来，奴隶主们就是蛀虫；
- 3.奴隶们都是干活的当牛做马的辛苦的光荣的体力劳动者；
- 4.有些人喜欢当牛马；
- 5.有些人喜欢当蛀虫；
- 6.蛀虫没有强迫别人跟他一起当蛀虫；
- 7.牛马为什么要“强迫别人跟他一起当牛马”呢？

8.喜欢当牛马的人去当牛马，喜欢当蛀虫的人去当蛀虫；大家互相尊重，不把自己的意志强迫对方，各得其所，各遂其志，岂不是好？

9.如果蛀虫和牛马互相尊重：

牛马负责干活流汗，蛀虫负责吃喝玩乐；

牛马和蛀虫各司其职，这是多么美好的世界啊！

陈旭后记：

其实啊，牛马们无法理解，要组织大规模高效率的社会生产，少了组织管理和营销人员，是根本无法实现的。

你可以把营销手段视作阴谋，你也可以把拉关系看做劣迹，但这只能证明你愚昧罢了，所以你才是牛马啊！

马云说过，所有老板都是社会科学家。拉关系和营销，本身就是一种智慧的创造。

**穷人认为正确的东西，正是穷人成为弱者的原因。——陈旭
(屠龙有术)**



几句话赚几十万【陈旭（屠龙有术）解密升官发财的规律 282】

原创陈旭（屠龙有术） 屠龙有术

2016-12-23 原文

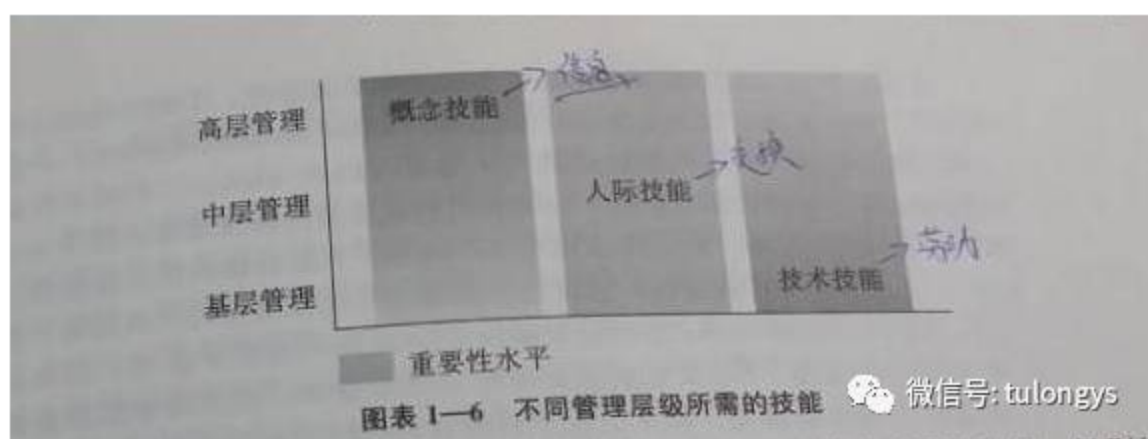
点击上方蓝字，即可关注屠龙有术

(点击手机屏幕右上角三个小点“...”处，点击“查看公众号”，进入后，打开置顶公众号按钮，方便及时阅读陈旭（屠龙有术）的最新文章及重要信息。)

高手赚钱的秘密

作者：陈旭 网名：屠龙有术

唯一微信公众号：tulongys



举个例子，请看上图：

陈旭（屠龙有术）按：

凡是强调劳动技术的，就是社会底层的人；

凡是强调人际关系的，就是社会中层的人；

凡是强调概念技能的，就是社会高层的人；

比如屠龙（陈旭）的案例【不花钱拿灯饰】，这就是概念技能，这就是高层管理的素质。

屠龙以前操作的【不花钱拿灯饰案例】，普通人都认为，要花钱买，这是一个概念认识，也是一个常识。

大家都是这么认为的，要用灯，就要花钱买，但屠龙不是这个概念。

陈旭（屠龙）认为，我要用灯，不一定要花钱；如果我用灯，对卖灯的有好处，别说我出钱，我就问卖灯的老板另外收几十万元钱，他都会愿意.....这就完全是概念上的变化。

其实，下次我还可以玩出来，那就是，陈旭用你的灯，你还得给我掏钱，否则我不用你的灯。

比如，开个店花装修费，房租等合计成本假设 100 万；我用你的灯，答应你可以跟我共用我的店铺；我的成本是 100 万。

假设你单独自己开个灯饰店，成本 60 万；

我说，你的灯免费给我装上，另外你给我掏 30 万.....

可以提前告诉大家，灯饰店老板，就会给我 30 万。

因为，如果灯饰店老板自己开店，成本是 60 万，他给我 30 万，可以共享我的店铺，他省了 30 万成本，所以他必然愿意。

如果灯饰店老板不愿意，自己单独开店，他要花 60 万，那就不是 30 万可以搞定的了.....

**看到没有？陈旭干事情，几句话，就能弄几十万过来。——
陈旭（屠龙有术）**

这完全是概念技能，也就是高层管理必须具备的素质。

整个过程需不需要骗人？

整个过程，有没有骗人？

没有吧？

所以喷子愚蠢，他看到老板赚钱，就认为老板都是骗子；其实人家老板智商比喷子高几千倍，老板根本不需要骗人。



赚钱容易不容易？

各位，陈旭告诉你，翻手为云覆手为雨，赚钱就是这么容易！

——陈旭（屠龙有术）

赚不到钱，真相就是自己傻，不能怪别人。——陈旭（屠龙有术）

觉得赚钱难的，那是他素质不到家，水平不行。

高手不需要骗人，仅仅凭高手的智商，足以碾压一切了。——
陈旭（屠龙有术）

刚才陈旭已经实际演示过了。



牛马来信【陈旭（屠龙有术）解密升官发财的规律 283】

原创陈旭（屠龙有术） 屠龙有术

2016-12-23 原文

点击上方蓝字，即可关注屠龙有术

(点击手机屏幕右上角三个小点“●●●”处，点击“查看公众号”，进入后，打开置顶公众号按钮，方便及时阅读陈旭（屠龙有术）的最新文章及重要信息。)



牛马来信

作者：陈旭 网名：屠龙有术

唯一微信公众号：tulongys

读者“当牛做马”来信说：靠，就是这样的妖人把小强这样的渣渣推到误国害民的位置。

龙哥看到这种愚昧的人，我就善心大发，忍不住开导他：

我不知道什么叫妖人，陈旭只知道，神仙和妖怪，都是不受生老病死约束折磨的，他们都是不受黑白无常和阎王管辖的。

凡人就不同了，生死簿上早就写好了什么时候该死，到时候，就得死。

这就是神仙妖怪和凡人的区别。



凡人有什么好处？

白蛇白素贞一发怒，水漫金山，淹死百姓无数.....

孙悟空一发怒，吹口气，一阵狂风，刮跑刮死百姓无数.....

玉皇大帝一发怒，让下界凡间三年干旱，饿死百姓无数.....

总之，不管神仙还是妖怪，只要他们不高兴，百姓就得死.....

百姓发言：奇怪！为啥大家一不高兴，最后都是我们死？！！
太不公平了！

龙哥回复：那是因为你们都是凡人，你不死，谁死？

当初编写游戏代码的时候，就已经提前规定好了：“神仙”、“佛祖”、“菩萨”、“妖怪”都不用死的，如果必须死，就死百姓.....

当初制定游戏规则的时候，这一切已经提前写进游戏代码里面了.....

比如当年某大神一不高兴，下岗三千万，大家都没饭吃，哈哈.....



穷富会世代遗传下去的原因【陈旭（屠龙有术）解密 升官发财的规律 284】

原创 陈旭（屠龙有术） 屠龙有术

2016-12-24 原文

点击上方蓝字，即可关注屠龙有术

(点击手机屏幕右上角三个小点“...”处，点击“查看公众号”，进入后，打开置顶公众号按钮，方便及时阅读陈旭（屠龙有术）的最新文章及重要信息。)



《穷富会世代遗传下去的原因》

作者：陈旭 网名：屠龙有术

唯一微信公众号：tulongys

1、不要坚持你的观念，因为你的观念，本质只是你自身所处阶层的观念的产物；

2、“你的观念”其本质，其实不是你的观念，只是你所处阶层的观念而已；

3、犯不着为了自己的观念要死要活，因为我们的观念只是自身所处环境的产物而已，没什么不可放弃的价值；

4、我们要去坚持比我们所处阶层更高的阶层的观念，这样我们的地位就会不断上升；

5、坚持我们原来的固有观念，我们就会永远停留在原来所处的阶层里，无法上升了；

6、成功的本质，就是不断提高自己所处社会阶层的过程，能占据更高社会阶层等级，你就成功了。

7、如果工人坚持一辈子工人阶级的想法和观念，他就一辈子买不起只有老板阶层才买的起的豪车。

—————陈旭（屠龙有术）

所以啊，社会各个阶层总结了很多成功的经验，他们其实都是对的，但他们最后会全部落空的。

1】每个人都认为自己是对的，下至乞丐，上至皇帝，都是如此；

2】每个阶层，都认为本阶层是对的，从穷人阶层到权贵阶层，都是如此；

3】最关键的，不同阶层对“导致成功或者失败的规律及因果链条”的总结和看法，是不同的；——陈旭（屠龙有术）

乞丐阶层，会把自己认为正确的东西，“强化教育”教给自己的小孩子；资本家阶层，也会把自己认为正确的东西，“强化教育”教给自己的小孩子；乞丐强化教育的是“怎么要饭”，资本家强化教育的是“怎么剥削别人”。

社会底层不知道“资本家阶层的因果链条”，所以即便想教，也教不了，所以，即便大家都总结对了，但实际干的时候，教给自家小孩的，都是“自己认为正确的东西”，也就是“本阶层认为正确的东西”，其实未必正确。

乞丐阶层认为正确的东西，在社会底层看来，就是笑话；社会底层认为正确的规律，在中产阶级看来，就是笑话；中产阶级的想法，在富人阶层看来，当然是笑话。——陈旭（屠龙有术）

那么到底正确不正确？打开钱包，数一下自己有多少钱，就知道了：

钱包定对错，钱多的，就是对的。——陈旭（屠龙有术）

如果你赚不到很多钱，就证明你的想法都是错的；你把这些“错误的想法”去教育自己的小孩子，结果不言自明：你只能教出一个穷人后代。

——陈旭（屠龙有术）

因为，实际上，正是“你认为正确的想法”导致你没有赚到钱。

然后你又把这个“导致你赚不到钱的正确想法”教给自己小孩，结果就导致自己小孩长大之后也赚不到钱

然后，你家就把这一套“如何赚不到钱”的正确想法，世世代代，遗传下去了，确保了自己家世代赚不到钱，世代受穷。

这就是“龙生龙，凤生凤，老鼠的儿子会打洞”的科学解释。

老鼠用“自己认为的，能变成龙的方法”教育自己的儿子，但教出来的只能是一个老鼠。——陈旭（屠龙有术）

所以就像有朋友说的，就像之前屠龙推荐给大家的“天道”，井底之蛙只能扒在井沿看看而已！真的跳出井口，才是真正地把他“正确思维模式”教给孩子！

否则跟孩子讲，井外怎样怎样，也是惘然！

陈旭提醒：如果你的方法，真的能把你儿子变成龙；那么，在你儿子变成龙之前，因为你掌握了变成龙的方法，会导致你自己早就变成龙了。

很多人之所以失败，是因为他看到的，都是错的。

怎么才能看到正确的东西？当你成为老板，成为有钱人之后，你看到的，才是正确的东西。

因为，成为有钱人，是结果；看东西对错，认识世界是否正确，是原因；

只有根据结果，才能判断你的想法是否正确。

如果你是穷人，就证明你的看法是错的；

如果你是富人，就证明你的想法是对的；

因为，富裕这个正确的结果，足以证明你的思想是正确的；

同样，贫穷这个错误的结果，足以证明你的思想是错误的。

——陈旭（屠龙有术）

所以，当一个人是穷人的时候，他所有看法实际上都是错误的（假设他看法正确，他早就发财了）。

一个穷人会有很多自己认为的正确看法，但是悲剧的是，导致他成为穷人的，正是这些“他认为正确”看法。——陈旭（屠龙有术）

当穷人把自己认为的正确看法拿来培训自己的孩子的时候，他实际上，正在把自己的孩子努力培训成穷人。

你的想法让你成为穷人，同样是你的想法让你成为富人；如果你的想法是对的，你早就富起来了。

所以，穷人教育自己小孩，基本没用，都是在帮倒忙。——陈旭（屠龙有术）

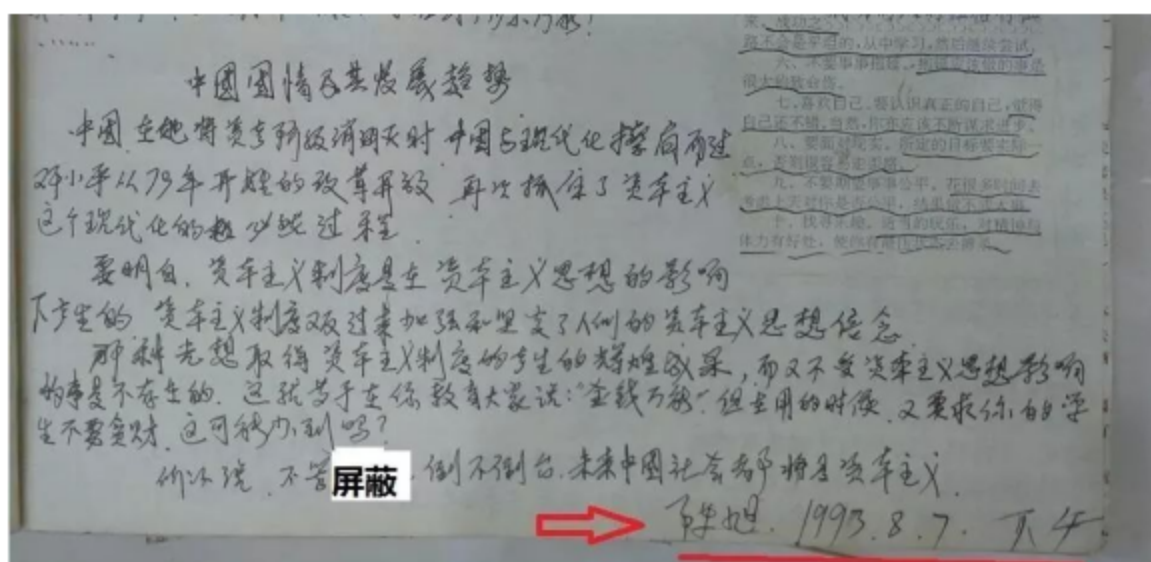
这就跟一个把车开翻了的司机，去教育别人怎么开车一样；他教出来的司机，也会翻车。

他自己没有养成正确的驾驶习惯，导致自己翻车，他会把错误教给自己的孩子，导致自己孩子跟着翻车。

至于自己没有私家车，也没有驾照的家庭，纯粹不知道怎么开车；这种人教自己孩子，等于在靠自己的猜测，告诉孩子，我猜，是这么开车的……我猜，是那么开车的……

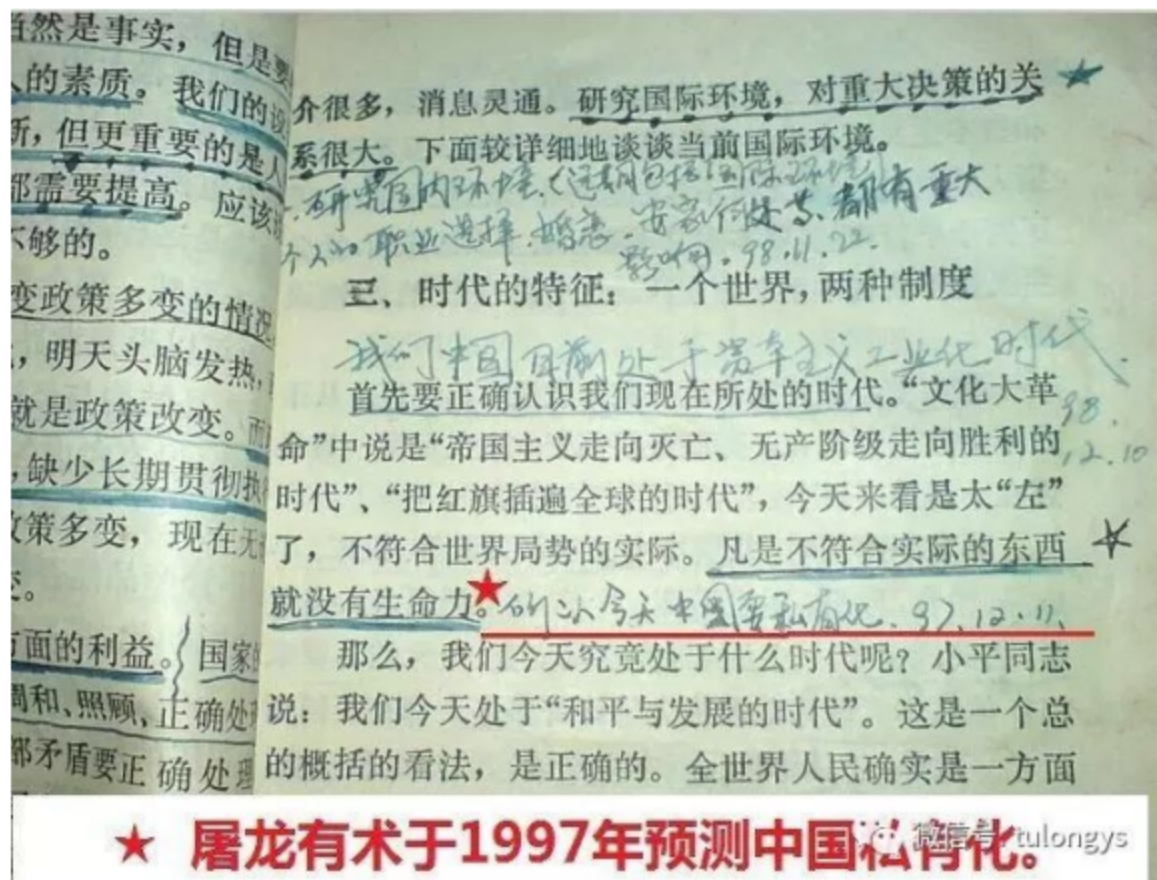
靠猜的话，不翻车才奇怪了。

自己没有当过富人，去教育自己小孩成为富人，就跟自己没有私家车，靠猜测教自己小孩开车一样，结果是很悲惨的。

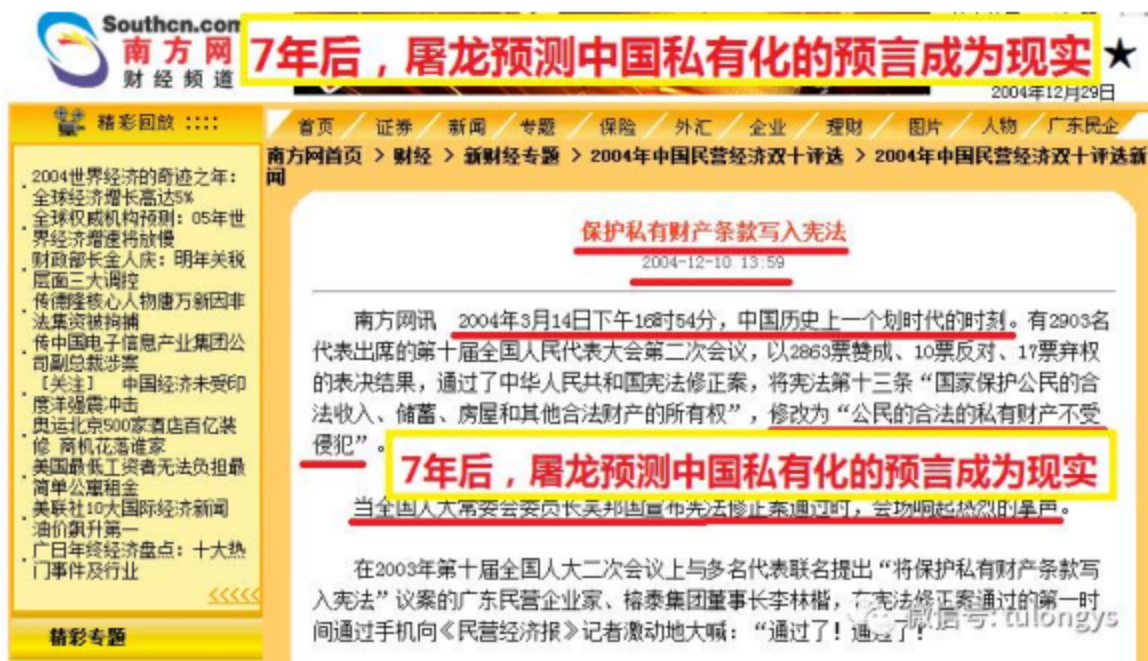


- 1】穿越时间，进行时间旅行是可以做到的.....比如龙哥23年前准确预言了今天2016年各位的生活状态..... ——陈旭
- 2】例如，根据上图，你既可以说，龙哥准确预测了未来（或者说穿越时间到了未来）.....
- 3】你也可以认为，龙哥是从2016年，进行时间旅行，穿越到了过去所在的1993年，上述这两种说法，都是正确的。
- 4】所以穿越时间“回到过去”，或者“来到未来”，都是可以做到的。

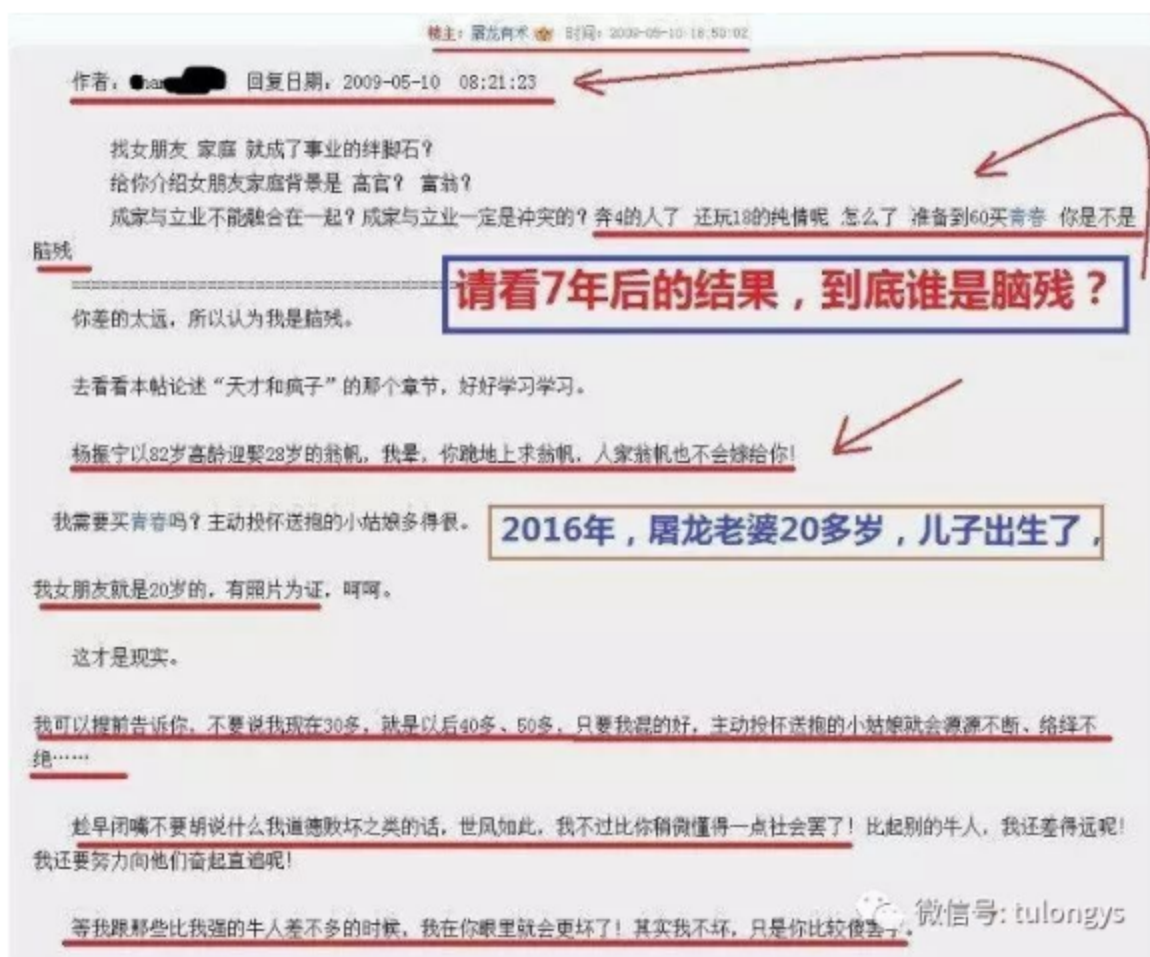
比如龙哥 23 年前就是知道，中国未来是市场经济，你可以说，这是瞎蒙的；



那么龙哥 1997 年知道, 中国会私有化,



结果 2004 年真的私有化了, 你也可以说这是瞎蒙的;



2009 年，龙哥说自己未来老婆 20 多岁，龙哥结婚的时候，老婆果然 20 多岁，你还可以说龙哥是瞎蒙的；

包括龙哥从保安，一步一步，五年升到老总，你可以说龙哥每年都瞎蒙对了，连续瞎蒙对了五六次；

但现在我问你，我们统计一下，刚才说的这么多，屠龙几乎瞎蒙对了快 10 次了.....

你有本事，连续瞎蒙对 10 次？

你有没有这本事？

如果龙哥真的这么厉害，都是瞎蒙的，干嘛屠龙不去瞎蒙彩票中奖号码呢？

连续瞎蒙对 10 次，就可以中 10 个 500 万，岂不就有 5 千万块钱了？

不就发财了？

不是这么回事。

因为彩票没有规律，你让屠龙去预测彩票，我一次也说不对.....但社会发展，是有规律的，别说龙哥说对 10 次，就是龙哥说对 20 次，也是很正常的。

我为啥不去买彩票？因为彩票没有规律，我无法提前知道答案.....

我为啥不去炒股？因为炒股有规律，但我不懂炒股，所以我还是无法提前知道答案。

但屠龙能提前 23 年，说出社会发展方向；能提前 7 年，说出中国会私有化；能在 2009 年，提前 7 年，说出自己未来老婆还是 20 多岁的。

为啥这些我都能提前很多年说出来？而且结果非常准确，几乎丝毫不差？

因为我明白社会规律。

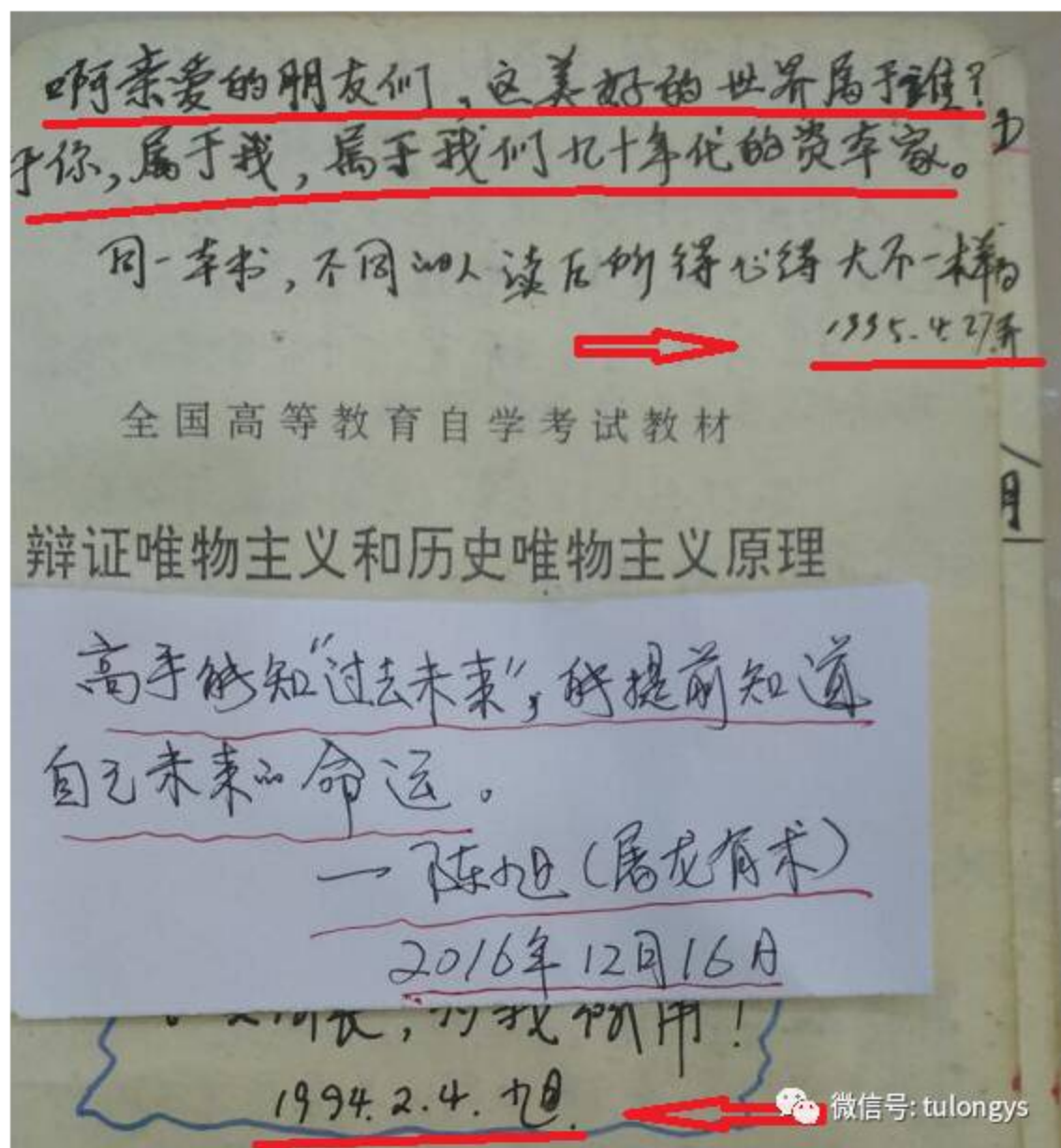
不同社会阶层，掌握的社会规律是不同的。

比如乞丐阶层，他掌握的，就是去哪里要饭，钱最多；你把这个教给后代，他们是无法发财的，最多继续做乞丐。

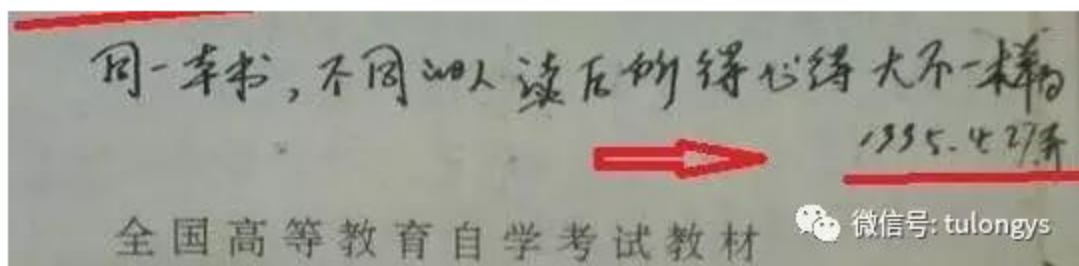
工人阶级也有一套生存哲学，他们不是傻子，因为我当过工人，我知道；

工人阶级也会把自己的这套生存哲学，教给自己后代，所以他们的后代，仍然继续做工人。

以工人阶级的眼光，去看历史书籍，去看 24 史；看完你还是工人；



大家可以看这个图片.....



请看上图这句话，时间是1995年，屠龙写的读书笔记。21年前，陈旭就懂这个道理了.....

所以，真相是：其实大多数工人看书，是没用的，真没用。

你只知道自己本阶层的因果规律,你不知道其他阶层的各种规律。看书知识在不断地复习本阶层各种想法而已,对提高自己的社会阶层没什么帮助。

问题是:

一个人的发迹与成功,其实就是不断提高自己所处社会阶层等级的过程。——陈旭（屠龙有术）

我们只知道本阶层的规律,并不知道更高等级阶层的规律,请问你怎么往上爬?

怎么“不断提高自己的社会阶层等级”?

有人说看书,书里有社会规律.....问题是:

每个人看书,他从书里看到的道理,其实都是他自己的想法;而他自己的想法,又来自于他所处的阶层;换句话说,每个人看书,看到的都是本阶层的想法。——陈旭（屠龙有术）

如果你看书,看到的都是本阶层的想法;那么你勤奋读书,等于在勤奋的复习本阶层的想法;本阶层的想法,只能让你停留在本阶层,正如工人阶级的想法不可能培训出一个老板一样。——陈旭（屠龙有术）

他自己的想法从哪里来的？从他本阶层来的，他看书看到的是自己的想法，自己阶层的想法。

所以，

乞丐看书，看到的就是乞丐思想；

工人看书，看到的就是工人思想；

穷人看书，看到的就是穷人思想；

富人看书，看到的就是赚钱方法；

军人看书，看到的就是打仗方法；

政客看书，看到的都是政治策略；

是这么回事儿，你看到的，都是自己的想法，都是本阶层的想法，所以你看一万本书，你还是自己原来的想法。

读书基本等于原地转圈，你自己觉得，自己在前进，……其实你只是在本阶层的思想范围内原地转圈……一年又一年过去了，你的命运没有发生丝毫的改变。

——陈旭（屠龙有术）

所以，如果你自己混不好，你把“自己认为正确的想法”教给自己后代，其实你在害自己的儿子。

因为，“你认为正确的方法”正是导致你贫困的原因；如果你的想法真的正确，那么不用你儿子来实现，你自己早就发财了。

你的想法不能导致你自己发财，那么同样不能导致你儿子发财，所以穷人教自己儿子，等于在继续培训穷人出来。

以前谈恋爱的时候，我刚认识龙嫂，龙嫂给我讲过一个故事：

她说，森林里召开了动物大会，大家开会总结成功的方法……

老虎说，要成功，就要凶猛……

鹿说，要成功生存，就要跑得快……

大家纷纷发言，各抒己见，都坚持自己是对的。

说明什么问题？

你可以把不同的动物，当做不同的社会阶层的人；各个阶层的生存方式，都不一样。

你只知道自己阶层的生存方式，别的阶层生存方式，你又不知道；所以，你教自己儿子，只会教出跟你自己一样的复制品。——
陈旭（屠龙有术）

龙哥怎么知道这些？

废话，我爹妈都是地主的子女

我本人，从工人到班长，主管经理一直到老板，我都干过；我认识不同阶层的，不同的一帮人；各个阶层，要么我亲身经历过，要么我认识一大帮朋友；我知道各阶层怎么回事，怎么想的。

所以大家会发现，我看一个人说几句话，我就知道他有钱没钱，收入如何。

因为各阶层怎么想的，我都知道，然后各阶层对应什么收入，我也知道，我看你说话，拿去跟各阶层一对照，就知道你是什么阶层的人，然后我也就知道，你收入多少了。

我知道你收入多少，就知道，你大概什么职务了，一切无法隐藏。根本并不需要人肉调查，只需要看你说几句话，就行了。

所以，大家去教自己后代，都是没用的，不用教了；如果你自己混不好，就证明你想的都是错的；你把自己的错误，教给自己小孩，你的小孩也注定混不好；因为他学的都是错的。——陈旭（屠龙有术）

要想教好自己的小孩子，你自己首先得努力混好，证明你的想法都是正确的；否则自己混成乞丐，指望自己孩子皇帝，这种概率太低了。

满脑子乞丐思维的孩子，能成为皇帝吗？

满脑子工人思维的孩子，能成为白领中产吗？

满脑子中产思想的孩子，能成为权贵富豪吗？

概率太低了。

——陈旭（屠龙有术）



【案例回复】关于免费拿灯饰案例的回复【陈旭（屠龙有术）解密升官发财的规律 285】

原创 陈旭（屠龙有术） 屠龙有术

2016-12-26 原文

点击上方蓝字，即可关注屠龙有术

(点击手机屏幕右上角三个小点“...”处，点击“查看公众号”，进入后，打开置顶公众号按钮，方便及时阅读陈旭（屠龙有术）的最新文章及重要信息。)



微信号: tulongys

【案例回复】关于免费拿灯饰案例的回复

作者：陈旭 网名：屠龙有术

唯一微信公众号：tulongys

有朋友问：您好，屠龙大师，有个疑问是：灯饰公司如何通过这个体验店拿到订单？感谢回复！

关于这个问题，屠龙回复如下：

之前陈旭讲的那个“免费拿灯饰的案例”的案例，建材销售公司只是负责提供一个免费的店面给灯饰公司做展厅，各位要看清楚这一点。

一个展厅，从房租（每年几十万到几百万，当然小城市十万的也有，各地房租不同）到装修费（五六十万的样子），这个算下来，少算一点，最少五十万以上.....

也就是说，就凭这个，灯饰公司已经节省了几十万开店的费用。

这个【免费拿灯饰的案例】，站在建材公司的角度，固然是建材公司节省了买灯饰的费用；但是换个角度，如果站在灯饰公司的角度，那么灯饰公司也节省了几十万房租和装修费用，所以灯饰公司也没吃亏，大家都占便宜了。

既然建材公司和灯饰公司，大家都占便宜了.....

现在灯饰公司都节省几十万开店装修房租费用了.....

假设你是灯饰店老板,你都占了几十万便宜了,你还贪心不足,你还要求别人帮你搞定“灯饰订单”?!

这不是找打嘛! 有这种想法是非常搞笑的。

如果灯饰店老板自己单独开店, 房租, 装修, 都得他自己出钱, 那个几十万房租装修等是省不了的, 只多不少.....

你做生意, 赚钱的是你, 搞定订单, 当然也是你了。总不可能别的老板帮你搞定订单, 你只负责收钱? 有这种好事?! 不可能嘛! ^_^

你做生意当老板, 负责搞定订单的, 当然是你自己了.....

赚钱的是你, 当然是你自己负责搞定灯饰订单了.....

别人没有一毛钱好处, 别人又不是傻瓜, 凭什么别人要帮你搞定“灯饰订单”?

我说的, 有没有道理? ^_^

你也可以认为, 灯饰公司通过节省“开店房租和装修费”50 万, 节省了五十万成本, 就等于赚了五十万元利润。

你想一下, 假设你要自己开灯饰店, 通常是不是“你先花五十万成本开店, 然后卖产品赚回五十万利润, 才保本”? 此时你还一分钱没赚, 只是把本钱赚回来了。

当然现在，因为你跟建材公司的合作关系，节省了 50 万开店费用，客观上就相当于你已经赚了 50 万，已经把开店成本 50 万赚回来了。

谁帮你赚回来的？陈旭给你出的这个【免费拿灯饰的案例】，靠屠龙（陈旭）的智慧，给你赚回来的。

否则你想一下，你要赚 50 万利润，你得卖掉多少灯饰，才能赚回来？够你忙活一阵子了.....

但实际上，我们一定要明白，灯饰公司跟建材公司是两个独立的公司，他们在这个【免费拿灯饰的案例】中间，只是共享展厅店铺的关系。其他进货、销售、回款等各个环节，建材公司跟灯饰公司没有任何关系。

他们是互相独立经营的两个公司，建材公司不负责给灯饰公司找客户；同样，灯饰公司也不负责给建材公司找客户。

灯饰公司怎么赚钱，跟建材公司没关系。

建材公司只提供场地，不负责帮你卖（你自己开店，不也是你自己去卖吗？还要掏房租和装修费？）。

至于灯饰公司具体怎么拿到订单，跟建材公司没有一毛钱关系。

好比某房东“免费让张三用他的商铺开店”，张三已经占了“免费开店”的大便宜.....

张三竟然进一步提出无理要求，要求房东“不仅给张三免费商铺开店，还要帮张三搞定销售订单”.....

张三提的这个要求，未免太奇葩，太不要脸了吧？（笑~~~~）

当然，客观上，因为买建材的客户就会买灯；买灯的客户就会买建材；所以建材公司的店铺带来的客源，就是灯饰公司的客源；而灯饰公司的客源，也是建材公司的客源，二者是互补的关系。

虽然建材公司和灯饰公司的客户是互补的关系，但两个公司是独立的，双方都没有为对方找客户的义务，也没有为对方找客户的责任。



【案例教学】第四十四节 帮老板们计算一下人工成本和收益的关系【陈旭（屠龙有术）解密升官发财的规律 285】

原创 陈旭（屠龙有术） 屠龙有术

2016-12-25 原文



点击上方蓝字，即可关注屠龙有术

（点击手机屏幕右上角三个小点“●●●”处，点击“查看公众号”，进入后，打开置顶公众号按钮，方便及时阅读陈旭（屠龙有术）的最新文章及重要信息。）



第四十四节 帮老板们计算一下人工成本和收益的关系

作者：陈旭 网名：屠龙有术

唯一微信公众号：tulongys

有个朋友讲了一个案例，是这样的：

本人搞了一个小加工作坊，有 4 个工人，1 个师付，3 个学徒。

开始的时候，感觉大家出门在外不容易，没有过多的要求她们。慢慢这样子感觉不对了，很烦。由于行业的原因工人都是女的（我是男的）。那个师付工资 3500，每个学徒 1500。

她们做事很慢，她们 4 个人每月总业绩才 1W 左右，我自己白天都在外面送货拿货，跟客人确认一些东西，大部都是她们准

备下班了，我才有时间自己干活，天天到后半夜。现在赚的钱都是自己加班加点赚来的，一个月自己纯赚的才 1.5W 左右，那 4 个工人只能养活她们自己跟交点租金水电什么的。这样子真的很累，没有体会的人是不懂的。

现在做了这么久了，对整个市场都了解了，客户都稳定了，想做内部调整，什么都靠自己赚不了什么钱的，最多只是生存。

目前想法，想从别的公司高工资请 2-3 个师傅过来，每个月工资 5000 左右。把原本 4 个工人换掉？做的这个人为因素很大，这也是造成我现在这样子的主要原因。（现在人不好招，她们 4 个工人也可能是抓住了我这个问题，所以在我这里混，师傅技术也不怎么行）如果一个师傅一天的工资是 100 的话，（实打实的在干活）她就能帮我做 200-500 左右的活，我自己最高纪录一天做过 1200，才做了 8 个小时。虽然才几百几百的，可是对我以前在工厂里上班的人来讲是很可观的，以上就是我的大概情况。

我会干活，拉业务，就是不懂怎么搞一个小团队起来，希望有朋友能帮我一下，出出注意，我的想法换人想法对不对？

有没有好的办法？对创业者来说，创业之路各有各的不同，相同的是这条路上不可避免的艰辛，其中的酸甜苦辣恐怕只有自己才能体会。

希望自己越做越好。没有读到多少书，不懂你们能不能看的明白。

工人是给固定工资的，现在人不好招，在我立场很被动，有一定的人员后才有空间谈我们的想法，现在是你提一个想法，她们不能接受就不能这么做，因为你招不到人，头痛。要做事，最好不要投资人为因素大的行业。

关于这个问题，对于龙哥（陈旭）这种做过总字辈级别高管的人来说，当然是小菜一碟啦！

其实这个问题是这么回事.....

我们当老板的人，在招工人之前，应该先调查工人们的收入状况，凡是之前收入高的工人就不要找，只招收入低的工人，培训一下，找一个师傅做骨干，师傅的工资高点。

有很多技术好，但是收入不高的人，平时时刻留心寻找，然后给他比他原来高的工资，效率就有了。

改革工资方式，底薪+提成，底薪够当地生活就行了。

提成的比例要高，干活多能拿到高工资才行（配合他原来收入不高，有很强烈的提高收入的动力），你只需给他提供一个比别的地方赚钱多的机会即可。

比如，你给 5%的提成，他的效率是 500 元一天。

你给 10%的提成，他的效率是 800 元一天。

你给 15%的提成，他的效率是 1200 元一天（你自己说的，你可以做到 1200 元一天，可见效率工人的效率很低下）

她们做事很慢，她们 4 个人每月总业绩才 1W 左右

计算如下：

$$1W \div 4 = 2500 \text{ 元}$$

$$2500 \div 30 \text{ 天} = 83.3 \text{ 元}$$

老板们不要舍不得给工人钱，因为老板们舍不得给钱，本来可以达到每天 1200 元的效率，现在因为你处置不当，只有每天 83 元。

$$\text{那么，每天 1200 元（最高效率）} - 83.3 \text{ 元} = 1116.7 \text{ 元}$$

这意味着，你每天亏损 1116.7 元

各位兄弟老板们，账是这么算的.....

也就是说，这 1116.7 元，都是你发固定工资造成的潜在损失，是没有释放出来的生产力。

现在，你把这个 1116.7 元（还不是你的钱）拿出来，给员工分分，假设搞个极端点的，对半分，你还能落：

$$1116.7 \text{ 元} \div 2 = 558.35 \text{ 元}$$

这意味着，你给的提成是 50%，够高了吧？

可是，就算你给这么高的提成，你还能比你现在多赚 558.35 元 — 83.3 元 = 475.05 元 。

对比一下？！

实际情况呢？

你也许给 20% 的提成，员工就能达到每天 1200 元的最高生产效率了。要寻找提成和最高效率之间的平衡点，不断试验去寻找。——陈旭（屠龙有术）

所以不要害怕员工赚钱。

另外，如果员工技术不好是造成生产率低的原因，那就要培训或者换人。但前提是，你的分配制度一定要合理有效。

说的难听点，由于你的分配比例不当，造成每人每天损失 1116.7 元，你跟员工各损失 558.35 元。

身为老板，你是最大的祸害。造成如此大的损失，就是你严重缺乏管理能力造成的。——陈旭（屠龙有术）

我们现在来计算“你缺乏的管理能力”的价值如下：假设产品畅销，不存在销售问题，最高生产效率是你达到的单日 1200 元，

那么，实际是 83.3 元，每天损失 $1200 - 83.3 = 1116.7$ 元

员工总计 4 人：那么四名员工每天损失：

$$1116.7 \text{ 元} \times 4 = 4466.8 \text{ 元}$$

四名员工每月损失产值：

$$4466.8 \times 30 = 134004 \text{ (十三万四千零四元)}$$

四名员工每年损失产值：

$$134004 \text{ 元} \times 12 \text{ (月)} = 1608048 \text{ (一百六十八万八千零四十八元)}$$

如果你管理能力够好，你一年能赚 160 多万，但你不行，所以不赚钱。

这就是“你缺乏的的管理能力”的价值，这也是我告诉你的“陈旭的知识”的价值。

这里只是概述，说个原理，实际当然比较复杂，但大概就是这个道理，如果要详细学习这方面的经验知识，够学几年的。——陈旭（屠龙有术）

那么，这位朋友又说了：是给固定工资的，现在人不好招，在我立场很被动，有一定的人员后才有空间谈我们的想法，现在

是你提一个想法，她们不能接受就不能这么做，因为你招不到人，头痛。要做事，最好不要投资人为因素大的行业。

龙哥就告诉这位朋友：其实呢，这跟人好不好找毫无关系。

假设你照我的办法，培训技能完毕，再给 50%的提成，他每天多赚几百块，他会不干活？

实际不用给 50%，员工就会很卖命的去干活了.....

所以，古人云：见小利则大事不成。

升官发财的人，不能贪图小利，要把好处给别人，才能干大事。

你问我怎么知道的？

答案是：这是我的经验。

不要把自己的责任，推到员工身上。

那些员工跟着你干，算是倒霉了，跟着低能的老板，一起受穷啊！工人们没找你算账就不错了，你老板做的不合格，还觉得自己委屈.....真该打屁股！

不同的思路，面对的就是不同的世界；

不同的想法，面对的就是不同的命运。

—————陈旭（屠龙有术）

**最后，今天是圣诞节，陈旭（屠龙有术）在这里祝大家圣诞节
快乐！生活幸福，升官发财！**



【读者来信】【陈旭（屠龙有术）解密升官发财的规律 286】

原创 陈旭（屠龙有术） 屠龙有术

2016-12-26 原文

点击上方蓝字，即可关注屠龙有术